

Министерство образования Российской Федерации
Рыбинская государственная авиационная технологическая академия

Кустова Т.Н., Камакина О.В.

История экономики

Учебное пособие

Рыбинск 2001

УДК 330.8

Кустова Т.Н., Камакина О.В. История экономики: Учебное пособие / РГАТА.- Рыбинск, 2001.- 129 с.

Учебное пособие охватывает историю мировой экономики с первобытного периода до настоящего времени. Структура пособия отличается от всех изданных по истории экономики учебников и учебных пособий. В первом разделе рассматриваются общие тенденции мирового экономического развития, во втором – особенности экономического развития отдельных стран.

Данное пособие разработано на кафедре экономики РГАТА и предназначено для студентов всех форм обучения по специальностям 060800 - Экономика и управление на предприятии и 351400 – Прикладная информатика в экономике

Рецензенты:

Институт государственного и муниципального управления;
к.э.н. Бондаренко Т.Н.

Содержание

| | |
|---|-----|
| Введение | 4 |
| Глава 1. Предмет истории экономики. | 5 |
| <u>Раздел I. Общие основы мирового экономического развития</u> | 6 |
| Глава 2. Экономическое развитие в первобытный период | 6 |
| Глава 3. Экономическое развитие рабовладельческого общества | 10 |
| Глава 4. Экономическое развитие при феодализме | 13 |
| Глава 5. Экономическое развитие при капитализме (рыночная экономика) | 20 |
| <u>Раздел II. История экономики отдельных стран</u> | 29 |
| Глава 6. Страны Древнего Востока | 29 |
| Глава 7. Древняя Греция | 35 |
| Глава 8. Древний Рим | 39 |
| Глава 9. Византия | 44 |
| Глава 10. Голландия | 48 |
| Глава 11. Англия | 51 |
| Глава 12. Соединенные штаты Америки | 58 |
| Глава 13. Франция | 69 |
| Глава 14. Германия | 83 |
| Глава 15. Россия | 93 |
| Глава 16. Япония | 125 |
| Список рекомендуемой литературы | 128 |

Введение

Предлагаемое Вашему вниманию учебное пособие написано с целью оказания помощи прежде всего студентам-заочникам, самостоятельно изучающим историю экономики.

Изложение материала отличается от традиционно принятого в нашей литературе. Первый раздел включает темы, характеризующие общие основы экономического развития. Второй раздел посвящен экономической истории отдельных стран. Это позволяет проводить сравнения интенсивности, периодичности и специфики реализации общемировых процессов на примере конкретных стран.

Выбор стран для рассмотрения не случаен. Он обусловлен той ролью, которую эти страны играли на разных этапах мирового экономического процесса, тем вкладом, который они внесли в прогресс мировой экономики.

Кроме того, авторы ставили перед собой задачу показать, что успехи и неудачи отдельных стран в развитии своей экономики являются результатом множества обстоятельств внутреннего и внешнего порядка.

В процессе изучения курса "История экономики" обратите внимание на эти обстоятельства, определите, в какой степени они зависели и зависят от природных задатков народа (и прежде всего менталитета), сферы обитания (экологии) и отношений с соседями (геополитики).

Авторы обращают внимание студентов на тот факт, что оценка тех или иных событий и их значимости в истории экономики отдельных стран и мировой экономики в целом, изложенная в данном учебном пособии, может не совпадать с Вашей точкой зрения. Это не противоречит целям авторов. Но любое несогласие должно быть обосновано и доказано. Давайте думать и спорить. Это будет лучшей наградой авторам за их труд.

Глава 1. Предмет истории экономики.

История экономики первоначально существовала в рамках политической экономии. В знаменитой книге А.Смита "Исследования о природе и причинах богатства народов" содержатся историко-экономические описания. В середине XIX в. появляются специальные труды, посвященные истории экономики. У истоков истории экономики как науки стояли англичане А.Тойнби и Дж.Эшли., немцы К.Бюхер, М.Вебер, В. Зомбарт, русские М.Ковалевский и Д.Виноградов.

В конце XIX – начале XX в.в в европейских университетах создаются кафедры истории экономики. В России история экономики как учебная дисциплина в высшей школе появилась 110 лет назад. Впервые этот курс был включен в программу подготовки специалистов по финансовому праву Ярославским юридическим лицеем. Возникает ряд специальных историко-экономических периодических изданий. Первое из них – немецкий "Квартальник по социальной и экономической истории" – вышел в 1903 году. Аналогичные издания стали выходить и в Англии, Франции, Голландии и США.

В разных странах данная наука называлась по-разному: история хозяйственного быта, история хозяйства, экономическая история, история народного хозяйства. В настоящее время в нашей стране она называется историей экономики.

Отсутствие единого названия обусловлено различиями в понимании предмета науки.

Некоторые учёные рассматривают историю экономики как науку об истории производства. Другие – как историю производительных сил, форм их распределения и перераспределения. Третьи считают, что история экономики изучает происхождение и развитие различных типов хозяйства или различных типов экономики, которые они называют цивилизациями. Четвертые определяют историю экономики как науку, изучающую экономическую жизнь людей во всем её многообразии, с древнейших времён до наших дней. Причем в качестве объекта изучения выделяются экономические модели (типы), в которые организуется хозяйственная деятельность человека.

По-нашему мнению, все перечисленные определения верны, но, в то же время, взятые в отдельности они сужают предмет истории экономики, т.к. рассматривают его только с одной стороны.

История экономики изучает экономическое развитие в историческом аспекте, изучает историю не только производства, но и распределения, обмена и потребления, для чего обязательно рассматривает и производительные силы и производственные отношения. Её интересуют и общемировые экономические процессы и экономика отдельных стран и народов. История экономики, по-нашему мнению, изучает и экономическую политику государства в той степени, в которой она влияет на изменение экономических процессов в обществе.

История экономики – это и история возникновения и развития различных сфер и отраслей хозяйства: промышленности, сельского хозяйства, транспорта, торговли, финансов, кредита и т.д.

Социальные, политические, военные и другие аспекты жизнедеятельности людей, народов, стран интересуют историю экономики в той мере, в которой они оказывают влияние на экономические процессы.

История экономики пытается объяснить прошлое хозяйства, дать ключ к пониманию экономических событий и явлений, помочь осознать перспективы развития мировой экономики, экономики отдельных стран, отраслей и видов деятельности.

История экономики находится в тесном единстве с двумя другими науками – экономической теорией (политической экономией) и историей экономической мысли.

История экономической мысли дает возможность проследить изменение представлений экономистов об экономических процессах и явлениях. Экономическая теория обобщает эти представления, выделяя в них наиболее существенное, позволяющее представить определённый этап развития как целостную систему. В истории экономики мы получаем возможность сравнить теоретические рассуждения и их практическую реализацию в отдельных странах и в мировой экономике в целом. Поэтому без изучения этих трех наук невозможно сформировать основы экономического мышления.

Изучение истории экономики невозможно без её периодизации. И в этом вопросе между историками-экономистами пока не достигнуто единства (также как и между историками вообще). В научных целях возможно и необходимо рассматривать разные периодизации. В учебных же целях с нашей точки зрения наиболее оправданной является традиционная для нашей страны периодизация по способам производства или, как сейчас принято говорить, по периодам, эпохам, хотя в основе всё равно остается разделение на первобытно-общинный, рабовладельческий, феодальный и капиталистический способы производства. В основе понятия способ производства лежит единство производительных сил и обусловленных ими производственных отношений.

Раздел I. Общие основы мирового экономического развития.

Глава 2. Экономическое развитие в первобытный период.

Этот период начался вместе с появлением человека и господствовал на земном шаре до V – IV тыс. до н. э.

Но история экономики охватывает не весь этот период, а ту его часть, которая начинается с изготовления орудий труда (40 тыс. лет до н. э.).

Первые орудия труда носили универсальный характер. Они предназначались для выполнения самых различных трудовых операций.

Первоначально главной формой трудовой деятельности было собирательство пищи. С изобретением каменного топора и копья основным занятием становится охота.

Изобретение способа добывания огня позволило перейти к изготовлению более совершенных орудий труда (на основе лучшей обработки дерева, камня и глины). Орудия труда дифференцируются, а это ведет к дифференциации и специализации видов трудовой деятельности.

На основе применения лука и стрел охота становится более успешной и обеспечивает людей большим количеством пищи. Постепенно люди начинают не только убивать зверей, но и ловить и приручать их. На базе приручения животных развивается скотоводство. Сначала человек приручил собаку, которая стала сопровождать его на охоте. Затем были приручены свинья, коза, крупный рогатый скот и лошадь.

Совершенствование орудий труда позволило перейти от собирательства к возделыванию отдельных культур. Возникает земледелие. Наиболее древними из современных культурных растений являются пшеница, рис, рожь, кукуруза, лук, капуста, лен, хлопок.

Использование прирученных животных обеспечило переход от примитивного земледелия к пахотному земледелию (с использованием тягловой силы животных).

Развитие производительных сил привело к возникновению строительного дела (сооружение жилищ-шалашей, землянок, свайных построек, жилищ со стенами и крышей), производства одежды, предметов домашнего обихода, гончарных изделий. Появляются первые средства передвижения – волокуши, сани, лодки, парус, изобретается колесо.

Первой формой организации труда первобытных людей была простая кооперация, т.е. такая форма, при которой более или менее значительное количество людей участвуют в одном и том же процессе труда или в разных, но связанных между собой процессах труда. Это создавало большую производительную силу, чем простая сумма составляющих её единиц.

В дальнейшем первобытные люди научились плавить и обрабатывать металлы и создавать из них орудия труда (медь, бронза, железо). Переход к изготовлению и применению в производстве орудий труда из металла ознаменовал переход к разложению первобытного строя.

С развитием производительных сил изменяются и отношения между людьми в процессе труда (общественно-экономических отношений).

Первой формой таких отношений был род¹, объединявший группу людей, связанных кровным родством. Роды объединялись в племена. Но, несмотря на наличие племенных объединений, основной хозяйственной единицей был род, родовая семья, родовая община. В зависимости от экономической роли женщины и мужчины на различных этапах родового строя формой родовой общины был либо материнский род (матриархат), либо отцовский род (патриархат).

¹ В дородовой период существовало первобытное человеческое стадо.

Господствующее положение женщины в период матриархата было обусловлено тем, что основные средства существования добывались женщинами, занимавшимися мотыжным земледелием, собирательством. Женщины вели общинное хозяйство, создавали и хранили общинные запасы.

Приручение диких животных, кочевое скотоводство по мере развития производительных сил повысили роль мужчины. Этому же содействовал и переход от мотыжного к плужному земледелию. В результате снижения экономической роли женщины и превращение мужчины в главного добытчика средств к существованию произошел переход от матриархата к патриархату, и счет родства стал вестись по отцовской линии.

Коллективный характер труда первобытных людей определял и характер присвоения производимых продуктов – коллективный. В общинной собственности находились земля, инвентарь, лодки, жилые постройки и т.д.

В родовой общине наряду с общинной собственностью появляется и личная собственность членов общины на некоторые виды личного оружия, необходимого для самозащиты, отдельные бытовые предметы – одежда, украшения. Но и личная собственность была связана с общиной и основывалась на ней.

В первобытный период существовало достаточно разнообразное хозяйство: охота, земледелие, скотоводство, изготовление орудий труда и предметов домашнего обихода и т.д. Но прочного и устойчивого разделения труда внутри общины не было. Существовало лишь естественное разделение труда по полу и возрасту (половозрастное). Распределение труда между различными видами деятельности осуществлялось советом старейшин. Отсутствие закрепленного разделения труда позволяло свободно перебрасывать рабочую силу с одного вида занятий на другое, а значит сосредоточить её на том участке, который в данный момент был особенно важен.

Производство в первобытный период носило самодовлеющий, натуральный характер – продукты производились для непосредственного потребления. Каждая община жила за счёт того, что сама добывала. Внутри общины существовало уравнительное распределение, обусловленное общинной собственностью. Кроме того, в условиях низкого уровня развития производительных сил это был единственный способ обеспечить выживание общины в целом. Выделение дополнительной пищи отдельным членам общины, чаще молодым и сильным, было обусловлено тем, что в определённых ситуациях именно от них зависела жизнь всей общины.

Таким образом, в первобытный период коллективный труд, общинная собственность и уравнительное распределение были основными средствами выживания и сохранения жизнедеятельности каждого человека.

В этот период времени все члены общины занимали одинаковое положение в производстве и распределении. Выделение отдельных людей могло произойти только в силу их авторитета, связанного с возрастом и накопленным опытом.

По мере освоения человеком металлов происходит рост производительных сил, который породил принципиально новые явления в экономической жизни общества – прибавочный труд и прибавочный продукт. Прибавочный продукт – это продукт, производимый сверх необходимого для существования общины.

Это явление тесно связано с возникновением общественного разделения труда между отдельными родовыми общинами и племенами.

Первое крупное общественное разделение труда – это разделение скотоводства и земледелия; второе – отделение ремесла от сельского хозяйства.

Появление прибавочного продукта повлекло за собой возникновение обмена.

При этом отделение ремесла от сельского хозяйства приводит к тому, что возникшее ранее производство продуктов специально для обмена, приобретает регулярный и устойчивый характер.

Регулярное товарное производство придаёт и обмену такой же характер. Первоначально один продукт, произведенный для обмена (товар), непосредственно обменивался на другой товар без соблюдения каких-либо пропорций: ненужный товар обменивался на нужный. Но постепенное для облегчения и упорядочения обмена люди начинают применять единый эквивалент. На начальных этапах развития обмена в качестве такого эквивалента у разных народов использовались разные товары – скот, меха, ракушки и т.д. Но постепенно эта роль начинает переходить к металлам.

Развитие товарного производства сыграло важную роль в разложении первобытных отношений. Развитие производительных сил привело к тому, что отдельные члены общины получили возможность производить всё необходимое им своими силами. Появилась тенденция к индивидуализации производства. Необходимость общего труда, как средства выживания стала постепенно исчезать. Индивидуализация производства привела к возникновению частной собственности на средства производства.

С изменением характера производства в составе родовой общины возникает и постепенно выделяется новая общественная метка – индивидуальная семья. Со временем родовая община распадается и появляется соседская община. Она состояла из людей, объединенных не родственными узами, а территориальными связями. У земледельческих народов появляется сельская община, у скотоводческих – кочевая соседская община.

От различий в формах существования соседской общины зависело то, каким образом и в каких формах начинали складываться новые отношения, основанные уже на частной собственности. У многих народов общинные отношения сохранялись ещё длительное время, сосуществуя с новыми отношениями, а у отдельных народов сохранились до настоящего времени.

Развитие обмена и частной собственности приводит к возникновению рабства. Первым источником рабов были межплеменные столкновения. Они

происходили и раньше, но пленных убивали. Теперь же стало выгодно заставлять пленных работать в качестве рабов.

Первые рабы начали появляться ещё в период патриархата, поэтому и рабство той же эпохи принято называть патриархальным. Рабский труд не мог ещё полностью заменить труд свободных людей (из-за низкой производительности), который продолжал составлять основу производства. Труд же рабов играл подсобную роль.

Возникновение обмена, частной собственности и рабства привело к появлению имущественного неравенства. Постепенно формируется богатая и влиятельная верхушка общины – аристократия, стремившаяся использовать членов общины и общинное хозяйство для своего обогащения. В конце концов она захватывает все земли и объявляет членов общины – "сидящими" на их земле.

Все перечисленные изменения привели к разложению первобытного общества, хотя его пережитки сохранялись ещё достаточно долго, а у некоторых народов до сих пор.

Глава 3. Экономическое развитие рабовладельческого общества

Рабовладельческий период – это первый период, развитие которого основано на частной собственности на средства производства.

Этот период сложился на рубеже IV и III тыс. до н.э. и просуществовал в наиболее развитых по тому времени странах Азии, Европы и Африки до III – V вв. н.э.

Процесс возникновения рабовладельческих отношений протекал в разных странах по-разному. Вместе с тем имелись общие для всех стран и народов основные экономические условия, подготовившие этот переход:

- развитие производительных сил общества до такого уровня, когда становится возможным создание прибавочного продукта;
- появление индивидуального хозяйства;
- развитие имущественного неравенства, появление зажиточной верхушки, представители которой вели сравнительно крупное хозяйство и нуждались в дополнительной рабочей силе.

Основными отраслями производства в рабовладельческий период были земледелие, скотоводство и ремесло, при преобладании первых двух (сельского хозяйства).

Орудия труда в этот период развивались медленно и преимущественно в отраслях, работавших в значительной степени на рынок – кузнечное и гончарное дело, ткачество, мукомольное производство.

Происходит дальнейший рост общественного разделения труда, специализация внутри сельскохозяйственного и ремесленного производства. Возник ряд новых отраслей, например, добыча железной руды, золота, серебра; прядение отделилось от ткачества; в самостоятельные отрасли выделилось производст-

во одежды, украшений, оружия. В сельском хозяйстве появилось садоводство, виноградарство, льноводство, возделывание масличных культур и т.п.

Сравнительно высокого развития достигли многие отрасли знания – математика, механика, астрономия, архитектура и строительство, философия и др.

Главной производительной силой в рабовладельческий период была простая кооперация рабского труда. Только эксплуатация больших масс рабов могла создавать такой объём прибавочного продукта, который позволял рабовладельцам удовлетворять свои потребности не участвуя в труде, а также обеспечивал потребности общественного развития.

Рабовладельческие отношения покоились на собственности рабовладельцев не только на все вещественные условия производства (землю, орудия и предметы труда), но и на самого производителя – раба.

Весь произведённый продукт принадлежал рабовладельцу, который обязан был содержать раба. Обычно это содержание обеспечивало рабу полугодовое существование, что вместе с интенсивной эксплуатацией быстро истощало рабочую силу раба. Считалось выгодным выжать из раба максимум за минимальный срок, а затем заменить его новым. Поэтому жизнь раба ценилась очень низко, его считали вещью, а не личностью.

Он трудился, потому что его к этому принуждали (внеэкономическое принуждение). Т.к. у раба ничего не было, то и экономически он зависел от рабовладельца (экономическая зависимость). Абсолютная зависимость раба от рабовладельца простиралась вплоть до его жизни: убийство раба не считалось преступлением и наказывалось штрафом.

Кроме рабовладельческого производства в этот период существовало производство свободных крестьян и ремесленников. Но по мере развития рабства свободные крестьяне и ремесленники либо попадали в долговую кабалу и превращались в рабов, либо пополняли ряды нищенствующих слоев городского населения – пролетариев.

Насильственное принуждение рабов к труду требовало огромного количества надсмотрщиков, что было оправдано только в случае применения совместного труда значительной массы рабов. Кроме того, чтобы получить больше прибавочного продукта при медленном развитии производительных сил, нужно было использовать всё возрастающее число рабов. Естественно, что этот процесс не мог быть беспредельным.

Основным способом получения рабов было прямое насилие (войны, набеги, разбой). Купля-продажа рабов была простым перераспределением имеющих уже в наличии рабов, полученных в результате насилия.

Одной из важнейших особенностей рабовладельческого хозяйства, в которой проявлялся его натуральный характер, состояла в том, что значительная часть прибавочного продукта расходовалась на непроизводительные цели: на создание пышных дворцов правителей и богатых рабовладельцев, сооружение грандиозных храмов, организацию торжественных празднеств в честь побед в войнах и т.п. Это приводило к тому, что на развитие производства или вообще

не направлялось никакой части прибавочного продукта, или крайне незначительная его часть. Поэтому рост производительных сил был столь незначительным, что его можно было заметить на протяжении жизни многих поколений людей того времени.

Материальная основа расширения производства была очень ограничена. Накопленные сокровища обычно лежали без употребления.

В период рабовладения войны перестали быть результатом конфликта. Они превратились в разбой в целях захвата скота, рабов, сокровищ, стали регулярным промыслом, без которого невозможно было само рабовладение.

Большая часть того, что производилось рабами, не становилась товаров, а непосредственно потреблялась.

Но, несмотря на натуральный характер рабовладельческого хозяйства, в этот период продолжается развитие товарного производства и обмена. Прежде всего это было связано с развитием ремесла, ростом специализации и увеличением объёмов сельскохозяйственного производства.

Товарный обмен в рабовладельческий период развился в систему регулярной торговли. Появились рынки – места, где совершались акты купли-продажи, приобретающие всё более регулярный характер. Наряду с внутренней торговлей развивается и внешняя торговля.

В связи с ростом производства и торговли развивается денежное обращение. Появляются металлические деньги.

Со временем деньги начинают использоваться не только как всеобщий эквивалент и средство обмена. В ряде случаев они начинают функционировать как капитал. Исторически первыми формами капитала были торговый и ростовщический капитал.

Купцы (торговые капиталисты) выступали посредниками в операциях товарного обмена. Возникновение купцов было третьим крупным общественным разделением труда.

Капиталисты-ростовщики применяли свои капиталы в форме ссуды денег (или средств производства и предметов потребления), подлежащих возврату с процентами.

Но при этом товарное производство и обмен носили подчиненный, ограниченный характер, обслуживая натуральное хозяйство.

В истории известны две разновидности рабовладельческого строя:

1. восточное рабовладение (раннерабовладельческие общества), к которому относится рабовладение в странах Древнего Востока;
2. античное рабовладение (позднерабовладельческие общества), к которому относится рабовладение в Древней Греции и Древнем Риме.

Особенности этих разновидностей будут рассмотрены во II разделе учебного пособия.

Рабовладельческий период положил начало ряду противоречий, которые, в известной степени, сохранялись до настоящего времени.

Во-первых, это противоположность между умственным и физическим трудом.

Физический труд в условиях рабовладельческого общества был уделом рабов, а умственный – привилегией рабовладельцев.

Увеличение числа рабов, обеспечивающих господствующий класс средствами к существованию и освобождавших от необходимости заниматься физическим трудом сформировало у этого класса отношение к физическому труду как к занятию, недостойному свободного гражданина.

Во-вторых, это противоположность между городом и деревней.

С одной стороны, отделение города от деревни играло положительную роль, поскольку способствовало развитию специализации труда и росту его производительности. С другой стороны, город, представленный купцами, ростовщиками, сборщиками налогов, систематически присваивал все возрастающую часть труда мелких производителей-крестьян, что способствовало их разорению.

В-третьих, противоположность между крупными и мелкими хозяйствами. Мелким хозяйствам трудно конкурировать с крупными хозяйствами, способными произвести более дешёвую продукцию.

Противоречия рабовладельческого общества привели сначала к его кризису, а затем к замене новым, феодальным.

Глава 4. Экономическое развитие при феодализме

Переход к феодализму у разных народов происходил по-разному. У некоторых народов он следовал за рабовладением, у других (германцы, славяне, англосаксы, арабы, кельты и некоторые другие) – за первобытнообщинным периодом.

Но при всех различиях, при всех специфических особенностях процесса возникновения феодализма у отдельных народов главное экономическое содержание этого процесса было одним и тем же и заключалось в двух внутренне связанных моментах – образовании крупной земельной собственности феодалов и превращении непосредственных производителей в крепостных крестьян, зависимых от собственников земли.

Крупная земельная собственность в руках феодалов формировалась путем прямых захватов земель общинников, на базе крупных хозяйств рабовладельческого периода, а также путем раздачи земель на условиях вассальной зависимости нижестоящего феодала по отношению к вышестоящему.

Появление крепостных крестьян происходило у разных народов по-разному. В одних случаях это было результатом прямого насилия. В других случаях крестьяне сами искали защиты у крупных земельных собственников, ввиду тяжелого положения, в котором они оказывались из-за частых войн, произвола грабителей, многочисленных повинностей в пользу государства и т.д. Ввиду сильной религиозности населения и постоянного ожидания предрекае-

мого церковью "конца света" многие крестьяне отдавали себя в зависимость монастырям "на помин души".

Крепостные крестьяне находились (как и рабы) во внеэкономической зависимости от своего хозяина, которая юридически закреплялась. Но в отличие от рабов крепостные крестьяне имели средства производства (орудия труда, скот, землю, полученную от феодала и др.), а также жильё и хозяйственные постройки. В отличие от рабства, где главным источником рабочей силы являлись войны, индивидуальное крестьянское хозяйство обеспечивало более или менее регулярное воспроизводство рабочей силы, т.к. являлось основой существования крестьянина и его семьи.

Экономическим выражением монополии феодала на землю и неполной собственности на крестьян была феодальная рента. Существовало три вида ренты:

Отработочная рента (барщина).

При барщинном хозяйстве вся земля феодала распадалась на две части. Одна часть – земля феодала (барская земля или домен), на которой крестьяне трудились определённое количество дней в неделю (количество дней в разных странах в разные периоды времени было разным). Результат этого труда полностью присваивался феодалом (прибавочный продукт).

Другая часть земли – надельная, или крестьянская земля. На этой земле крестьяне вели хозяйство для себя (необходимый продукт).

Таким образом, при барщинной системе хозяйства необходимый и прибавочный труд были разделены во времени и пространстве.

Рента продуктами (натуральный оброк).

В данном случае практически вся земля феодала передавалась крестьянам в надел. Необходимый и прибавочный труд затрачивался в одном месте и одновременно. При этом одна часть созданного крестьянином продукта в виде оброка передавалась феодалу (прибавочный продукт), а другая оставалась крестьянину для воспроизводства его рабочей силы и содержания семьи (необходимый продукт). С течением времени оброк натурой начал заменяться оброком деньгами. Это означало переход к третьему виду ренты – денежной ренте (денежный оброк).

Феодал мог получать один вид ренты или сочетать разные виды. В разные периоды феодализма преобладали разные виды ренты.

Различают феодализм восточный и западный.

Восточный феодализм сложился на базе "азиатского способа производства". Он унаследовал все его характерные черты: преобладание государственной земельной собственности, сохранение специфических форм организации крестьянства, особые формы организации сословия феодалов и реализации ими своей монополии главным образом через продуктовую ренту, высокая степень государственной централизации.

Западный феодализм можно назвать классическим феодализмом. В нем преобладала частная земельная собственность, высокая степень независимости

феодалов от центральной власти (феодалная раздробленность), использование феодалами своей монополии через все виды феодалной ренты.

Дальнейшее рассмотрение феодалных отношений будет осуществляться преимущественно на примере западного феодализма.

Феодалная система в Западной Европе прошла в своем развитии несколько этапов.

1. Ранний феодализм (раннее средневековье) – с V по IX в.в.

Этот период формирования феодалных отношений. Складывается крупное феодалное землевладение. Закрепощается свободное крестьянство. Устанавливаются вассально-крепостнические отношения.

2. Расцвет феодализма (расцвет средневековья) – с X по XV в.в.

Этот период расцвета не только в деревне, но и период успехов средневекового города, ремесла и торговли. Период формирования централизованных государств.

3. Поздний феодализм (позднее средневековье) – с XV по XVIII в.в.

Это период разложения феодалных отношений и зарождения капитализма.

В создании условий для развития феодализма в Западной Европе важную роль сыграли арабские завоевания VII в. Арабы-мусульмане к началу XIII распространили свои владения на огромные территории и угрожали Королевству франков. Для отражения нашествия франкский полководец Карл Мартелл провел реформу войска, заменив народное ополчение рыцарской конницей, разбив арабов в 732 г.

Выделение конного рыцарства в особый социальный слой положило начало феодалному периоду развития экономики. Вообще для феодализма было характерно более жесткое, чем при рабовладении функциональное разделение труда. Монополией феодалов было военное дело, духовенства – молитва, а крестьянства – труд.¹

Для феодализма характерно преобладание аграрного сектора экономики; примитивный уровень техники, применяемой в производстве; господство натурального хозяйства.

Главной отраслью сельского хозяйства было земледелие, в котором выделялось зерновое хозяйство (пшеница, просо, ячмень, бобовые). Кроме того, в каждом хозяйстве выращивали технические культуры, прежде всего лён. Большое внимание уделялось садам, огородам, виноградникам, цветникам, т.к. они давали продукцию, отличную от традиционного набора, производимого в любом феодалном хозяйстве.

В животноводстве преобладало овцеводство и разведение лошадей.

Объём производства при феодализме возрастал медленно, иногда совершенно неощутимо на протяжении жизни нескольких поколений (простое воспроизводство).

¹ При рабовладении крестьянин и трудился и воевал.

Движущим мотивом феодального производства являлось создание прибавочного продукта. Феодалы же преобладающую часть этого продукта использовали для собственного потребления, причем часто носящего престижный, а не практический характер. Поэтому размер прибавочного продукта, направляемого на расширение производства в самых благоприятных условиях не превышал 10%. В основном эти средства расходовались на приобретение тяжелых колесных плугов, прессов для изготовления вина, масла, печей для хлеба и т.п.; на строительство мельниц, дорог, мостов и т.д. Крестьяне обязаны были пользоваться этими объектами за определённую плату. Это была система баналитета, которая приносила феодалу дополнительный доход.

Увеличение объема производства при феодализме происходило преимущественно экстенсивным путем: за счет увеличения площади обрабатываемой земли и многократной вспашки.

Увеличение объёмов производства означало и увеличение прибавочного продукта. Потребить весь этот продукт в натуральном виде феодал не мог, поэтому возникла не только возможность, но и необходимость обмена сельскохозяйственной продукции на ремесленные изделия. Крепостные крестьяне производили ремесленную продукцию, но она уже не удовлетворяла не только феодалов, но и самих крестьян ни по количеству, ни по ассортименту, ни по качеству. Появляются новые ремесленные специальности, растёт специализация производства, совершенствуются профессиональные навыки ремесленников. В результате объём ремесленного производства начинают превышать потребности внутри феодального хозяйства. Крестьяне стремятся выйти за его пределы. В этом же заинтересованы и феодалы, у которых возрастает спрос на деньги. Причиной этому были крестовые походы, в процессе которых феодалы привыкали к потреблению ранее неизвестных им продуктов. Получить же эти продукты у себя в хозяйстве они не могли. Необходимо было развитие торговли и производства.

Результатом был перевод сначала ремесленников, а затем и крестьян с натуральной ренты на денежную ("коммутация ренты", или "коммутация барщины"). Кроме того, в XIII в. в западноевропейских странах получило широкое распространение движение за освобождение крестьян. Возникла новая форма крестьянского землепользования – цензива. Обрабатывавший цензиву крестьянин был лично свободным, мог переходить с места на место, продавать свой надел. Главной его обязанностью была выплата твердого ежегодного денежного взноса.

Т.к. размеры феодальной ренты были фиксированы, то с течением времени её реальное содержание падало. Феодалы стали прибегать к новым источникам доходов: становиться рантье, поступать на службу королю, сдавать землю в аренду и т.д.

Феодальные отношения охватывали не только деревню, но и город. Интенсивный процесс возрождения городов начался в XI в. Для этого было несколько причин: прогресс сельскохозяйственного производства, возобновление

торговли с Востоком, заинтересованность феодалов в получении дополнительных доходов.

Города создавались в местах, удобных для производства и сбыта продукции. Поэтому в них основу населения составляли ремесленники и торговцы. В период создания городов происходило массовое перемещение населения и деревни в город, что стало одним из важнейших факторов развития Западной Европы, т.к. в результате создавались новые, отличные от феодальных, отношения лично свободных людей, благополучие которых зависело от их собственного труда и предприимчивости.

Города создавались на землях феодалов, которые использовали это обстоятельство в целях собственного обогащения (облагали города значительными и все возрастающими пошлинами, налогами, причем в большинстве случаев абсолютно произвольно установленными). Борьба городов за независимость, за создание самоуправяемой общины (коммуны) получила название "коммунальных революций".

Средневековые города Западной Европы выполняли прежде всего экономические функции. Города становились организационной основой экономики близлежащей территории. Они по низким ценам скупали сельскохозяйственное сырьё и продукты питания, а свою продукцию (ремесленные изделия) и импортные товары (в основном с Востока – пряности, перец, соль) продавали по высоким ценам ("ножницы цен").

Именно в городах активно развивалось разделение труда и специализация. В начале XIV в. в крупнейших городах существовало до 300 видов ремёсел. Традиционными продуктами городских ремесленников были продукты повседневного спроса (продукты питания, одежда, обувь, ткани, посуда, мебель и т.д.), различные виды вооружения (оружие, кольчуги, шпаги, подковы и т.д.), орудия труда. Именно горожане изобрели такое понятие как комфорт (изысканная пища, роскошная одежда, обувь, ювелирные изделия, удобное жилище и т.д.). Склонность к роскоши и щегольству дворянства, духовенства и богатых горожан способствовала прогрессу ремесла.

Ужесточение войн потребовало совершенствования вооружения, а это, в свою очередь, способствовало развитию металлургии. Грандиозный размах строительства привел к развитию производства инструментов для строительства, вспомогательных материалов (гвоздей, замков, стекла). В средневековых портовых городах значительное развитие получило судостроение. Высшим достижением средневековья было использование водяных мельниц во многих видах производства: сукноделии, дублении кож, мукомольном деле, в выплавке металлов и т.д.

Городское ремесло имело цеховую организацию. Цех – это объединение ремесленников одной профессии. Во главе цеха стоял староста (магистр). Цех состоял из ремесленных мастерских. Полноправным членом цеха был глава мастерской – мастер. Вместе с ним работали подмастерья, а также ученики. В мастерской не было разделения труда, и продукт был результатом труда масте-

ра. Труд был ручным. Для того, чтобы стать мастером, нужно было 7 лет учиться, создать продукт (шедевр), который был бы признан другими мастерами.

В каждом цехе был устав, регламентирующий цикл производства и реализации продукции (время работы, число подмастерьев и учеников, закупка сырья, набор орудий труда, качество продукции и её объём, цена и т.д.). Целью жесткой регламентации было устранение конкуренции между производителями однородной продукции, без чего в тот период времени невозможно было обеспечить существование мелкого товарного производства. Члены цеховой организации, как правило, селились на одной улице (отсюда и названия многих улиц в старинных городах).

Первоначально цеховая организация городского ремесла играла прогрессивную роль, т.к. способствовала росту качества продукции, стабилизации цен, готовила высококвалифицированные кадры и т.д. Но с течением времени она стала тормозом технического прогресса, предпринимательской активности, препятствовала созданию крупного производства. Применение технических новшеств запрещалось, изобретатели преследовались и даже подвергались смертной казни.

Цеховая организация в средневековом городе охватывала практически все городское население. Каждый житель был членом какой-либо корпорации – сословной, профессиональной или по интересам (союзы купцов, парикмахеров, преподавателей университетов, врачей и даже нищих и проституток, а знатные люди объединялись, чтобы организовывать концерты, маскарады, театральные представления и т.д.)

Развитие городов Западной Европы с XI в. опирался не только на развитие ремесла, но и на расширение торговли.

Существовала и внутренняя и внешняя торговля. Но в XI – XV в.в. наибольшее развитие получила внешняя торговля. В качестве причин, которые сдерживали развитие внутренней торговли следует отметить невысокую покупательную способность крестьян, плохие дороги, феодальную раздробленность, в результате которой приходилось пересекать множество границ и каждый раз платить пошлины. Кроме того, дороги были небезопасны.

Для взаимной защиты в пути и на рынках, а также с целью устранения конкуренции купцы объединялись в гильдии. Они договаривались об условиях сбыта товаров – ценах, мерах веса и длины и т.д.

Внешняя торговля осуществлялась по трем основным направлениям.

1. Левантийская торговля – это торговля с Востоком через восточное средиземноморье (Левант). С конца XI в. решающую роль в этой торговле приобрели города Северной Италии – Венеция и Генуя.

В Европу ввозили восточные товары (соль, перец, пряности, предметы, роскоши), а на Восток шло золото и серебро, т.к. Ватикан признал лес, металл, оружие, корабли, зерно и смолу стратегическими товарами запретил их экспорт из Европы.

Венецианская торговля была хорошо организована по тому времени, т.к. именно здесь появилось банковское дело и коммерческий учет. Венеция оказалась родиной современной бухгалтерии и системы государственного долга.

В Генуе в начале XV в. появился первый общественный банк. Банк – от итальянского "banco" - стол менялы. Менялы которые, накапливая значительные суммы денег, стали выдавать ссуды, осуществлять расчеты (в т.ч. безналичные), принимать деньги на хранение. Широко использовались векселя.

Кроме того, именно в Северной Италии XIV – XV в.в. появились первые мануфактуры.

2. Северная торговля – это торговля по Балтийскому и Северному морям. До XII в. она не играла большой роли. В XIII в. положение начинает меняться, но лишь в XIV – XV в.в. эта торговля начинает приобретать серьезное значение. В рамках этой торговли к середине XIV в. сформировался ганзейский союз (Ганза), поэтому северную торговлю часто называют ганзейской. В Ганзу в разное время входило от 70 до 100 городов Северной Европы.

Влияние ганзейской торговли на экономическую жизнь Европы было более положительным, чем левантийской, т.к. обслуживала потребности местных производителей и потребителей, а не только знати.

Северная торговля была менее прибыльной, чем левантийская, но ганзейские купцы компенсировали это более крупным товарооборотом и меньшей степенью риска.

3. Торговля по "лотарингской оси", которая соединяла города Северной Италии и Нидерланды (графство Фландрия). Существовала сухопутная торговля, а с 1277 г. установилось морское торговое сообщение между Генуей и Брюгге. В начале XIV в. в Брюгге (Фландрия) возникла первая в Европе биржа. Позже они появились в городах Северной Италии. Фактически эта "ось" соединяла левантийскую и ганзейскую торговлю.

Говоря о средневековой торговле, нельзя преувеличивать её масштабы. Купцы не только в раннее средневековье, но и в XI – XV в.в. торговали в очень тяжелой обстановке. Грабежи и поборы феодалов вынуждали путешествовать целыми караванами. В городах всячески притесняли иногородних купцов. Кроме того, развитию торговли препятствовала неналаженность денежного обращения в странах Западной Европы. Почти в каждом феодальном владении и имперском городе чеканили свою монету. При этом часто феодалы произвольно уменьшали содержание золота и серебра в монетах, устанавливали их принудительный курс и т.д. Это усложняло расчеты.

В этих условиях наиболее характерной формой средневековой торговли становятся ярмарки, где торговля осуществлялась в определенное время в определенном месте. Наиболее крупными ярмарками были Шампанские ярмарки, имевшие общеевропейское значение.

Большую роль в хозяйственной жизни Западной Европы в XI – XV в.в. играло ростовщичество, т.е. предоставление денег в ссуду ("в рост") с уплатом, как правило 20% Ссуды выдавались под залог земли, какого-либо имущества. В

качестве ростовщиков выступали купцы, монастыри, разбогатевшие ремесленники, реже светские феодалы.

На рубеже XV – XVI в.в. значительно расширяется сфера товарно-денежных отношений, усиливается их влияние на феодальное хозяйство. Постепенно преодолевается его замкнутость и обособленность. Крестьянин превращается в товаропроизводителя.

Появляется общественная потребность в ликвидации феодальных отношений и замены их новыми отношениями, соответствующими уровню и характеру развития производительных сил.

Глава 5. Экономическое развитие при капитализме (рыночная экономика)

Значительную роль в разложении феодализма и возникновении капитализма сыграли Великие географические открытия конца XV – середины XVII в.в. Название Великие они получили благодаря тому исключительному значению, которое они имели для судеб Европы и всего мира.

Причины географических открытий XV – XVII в.в. можно разделить на две группы:

1. Причины, обусловившие необходимость географических открытий.
2. Причины, сделавшие эти открытия возможными.

Важнейшей причиной, обусловившей необходимость географических открытий был, безусловно, кризис левантской торговли средневековой Европы. Монополия арабов на поставку индийских товаров, произвол турецких султанов и их беспримерное вымогательство приводили к тому, что индийские товары дорожали (рост цен в 6 – 8 раз).

Не менее важной причиной стал недостаток золота и серебра как средства обращения в связи с ростом промышленности и торговли, с одной стороны, и истощением западноевропейских рудников и перекачкой золота на Восток, с другой.

Великие географические открытия стали возможными по тому, что к концу XV в. в наличии оказались все факторы, обеспечивающие длительное путешествие. Во-первых, прогресс европейской техники и науки (кораблестроения, навигации и географии). Было создано первое океанское судно-каравелла, усовершенствован компас. В Европе возрождались античные представления о шарообразности Земли.

Во-вторых, дробление феодальных поместий и обнищание дворян формировало ряды желающих найти новые источники дохода без особых усилий, т.к. они все виды деятельности кроме войны, презирали.

В-третьих, только мощные централизованные государства, формировавшиеся в указанный период, могли финансировать крупные морские экспедиции и были заинтересованы в них, т.к. они могли обеспечить королевскую власть средствами для оплаты наемных армий, содержания чиновников и самого двора. В новых землях была не менее заинтересована нарождающаяся буржуазия,

т.к. они позволяли расширить источники первоначального накопления. Церковь же стремилась расширить свое влияние на языческие страны.

Великие географические открытия дали невиданный толчок развитию торговли, мореплаванию, промышленности. Мореплавание позволило установить стабильные экономические связи между самыми отдаленными частями и народами мира. В результате созданной великими географическими открытиями базы для возникновения международного разделения труда сформировался мировой рынок и начало формироваться мировое хозяйство. Увеличился объем торговли, расширился ассортимент товаров. Главные торговые пути переменились на Атлантическое побережье Европы (что снизило значение левантйской и ганзейской торговли и привело к их упадку).

В результате Великих географических открытий произошла так называемая "революция цен", выразившаяся в небывалом росте цен (в 2 – 4 раза) в течение XVI в. Причиной этого было падение стоимости драгоценных металлов (золота и серебра) из-за их значительного притока в Европу. В результате в выигрыше оказались зажиточные крестьяне, т.к. реальная заработная плата наемных рабочих и фиксированная денежная рента значительно отставали от темпов роста цен на сельскохозяйственную продукцию. Следствием этого стало усиление дифференциации в обществе, формирование буржуазии, с одной стороны, и создание потенциальных наемных рабочих, с другой.

В результате Великих географических открытий была создана система колониального господства и колониальной эксплуатации. Первоначально в методах колониальной эксплуатации преобладал неприкрытый грабеж. Затем стали использовать налоговое вымогательство. Но главным методом всегда оставалась неэквивалентная торговля, норма прибыли в которой составляла от 300 до 800%. Широкий размах получили спекулятивные операции.

В XVI в. приобретают более совершенную форму товарные биржи, что обусловлено ростом товарных масс, при продаже которых стал физически невозможен их полный осмотр.

Развивается международный кредит, возникают фондовые биржи, где происходит торговля векселями, облигациями иностранных государств, валютой.

В ходе всех этих процессов в XVI в. начинается капиталистическая эпоха.

Переход к ней сопровождался изменением и совершенствованием средств производства (усовершенствование ветрового двигателя, новая конструкция водяного двигателя, развитие металлургии, появление самопрялки, новые способы изготовления книг и т.д.), развитием промышленности и торговли.

Новые средства производства позволяли перейти от мелкого производства к крупному. Но для этого нужны были большие капиталы. Они сформировались в результате первоначального накопления капитала. Этот процесс предполагает, во-первых, превращение массы производителей в людей лично свободных, но лишенных средств производства, а значит и средств существования, во-вторых, сосредоточение денежного богатства и средств производства в руках

меньшинства. Он представляет собой предисторию капитализма, т.к. предшествует утверждению его как господствующего способа производства. При этом следует помнить, что во всех странах этот процесс происходил с применением прямого, ничем не прикрытого насилия. Насилие применялось с целью разорения и ограбления крестьян и превращения их в наёмных работников. Насилие явилось важным средством ускорения процесса сосредоточения богатства в руках немногих (система грабежа колоний, колониальная торговля, включая торговлю рабами, торговые войны, система государственных займов и налогов, покровительственная таможенная политика государства).

Капитализм, как и рабовладение, и феодализм, основан на частной собственности на средства производства. Но, в отличие от них, для капитализма характерно господство товарного производства и продукты, как правило, производящая для обмена. Капитализм основан на эксплуатации наемного труда. Владелец рабочей силы, лишенный средств производства, передает её собственникам средств производства во временное пользование за заработную плату (он находится от них в экономической зависимости).

Для докапиталистических периодов развития было характерно существование капитала в форме торгового и ростовщического. Капитализм характеризуется возникновением и господством промышленного капитала.

В результате накопления капитала, совершенствования средств производства и развития торговли изменяется форма организации производства. Возникла и развивалась мануфактура (лат: manus – рука, factura – изготовление). Она господствовала в Западной Европе с XVI в. до конца XVIII в. Мануфактура была формой организации производства, переходной от ремесленной мастерской к машинному производству. От ремесленной мастерской она сохранила ручной труд, но в отличие от нее использовала разделение труда, специализацию и наемный труд.

Существовали рассеянные (раздаточные) и централизованные мануфактуры. На начальном этапе развития капитализма преобладали рассеянные мануфактуры, где рабочие–надомники были объединены скупщиком их продукции, который часто поставлял им и средства производства. Часто рабочими-надомниками становились ранее независимые ремесленники. В централизованной мануфактуре труд наемных рабочих был организован в общем помещении. Но переход к централизованной мануфактуре происходит в основном в XVIII в.

Появление мануфактуры не означало вытеснение ремесленных мастерских. Произошло разграничение деятельности между ремеслом и мануфактурой. Но государство стимулировало прежде всего мануфактурное производство.

С возникновением мануфактур увеличивается доля промышленных изделий в общем объеме торговли. Большое значение в этом процессе имела поставка промышленных изделий в колонии, где своего промышленного производства не было.

Другой тенденцией в развитии торговли этого периода было усиление её специализации. Торговля чётко стала разделяться на внутреннюю и внешнюю, оптовую и розничную. Выделились в самостоятельные виды деятельности экспедиторские, комиссионные и транспортные функции торговли.

Изменяется организация ярмарочной торговли. Появляются ярмарки, специализированные по определённым группам товаров, а также оптовые ярмарки. Появляется оптовая торговля со складов, нередко в виде аукционов.

В XVI – XVII в.в. появляются первые акционерные общества в торговле, которая длительное время была единственной сферой их существования.

В банковском деле наблюдается заметный прогресс. В период первоначального накопления капитала банки стали учитывать векселя, выпускать банкноты (первоначально – векселя банка), которые начали обращаться наряду с деньгами, появились банковские чеки. В XVI – XVII в.в. начали появляться государственные банки, создаваемые прежде всего для кредитования государства.

В XVIII в. начинается новый этап в развитии капитализма – переход к индустриальной системе хозяйства. Он осуществляется в ходе промышленного переворота.

Промышленный переворот означал переход от ручного труда к механизированному, от мануфактур к фабрикам и заводам. В этом процессе выделяются ряд этапов: создание рабочих машин, создание универсального парового двигателя, создание машин для производства самих машин.

От использования единичных машин постепенно переходят к использованию системы машин.

В ходе промышленного переворота произошло перемещение рабочей силы из сельского хозяйства в промышленность. Численность городского населения значительно возросла. Фабрично-заводское производство отличалось от мануфактурного тем, что основную часть затрат капиталиста стали составлять капитальные затраты, роль мастерства работника снизилась (он становится придатком машины), возросла доля женского и детского труда, стоимость товаров снизилась.

Этот процесс происходил во всех странах, вступавших на капиталистический путь развития, но в разное время, разными путями, с использованием разных источников, методов и т.д.

Промышленный переворот получил название первой технологической революции. Он породил металлообрабатывающую технику и привел к созданию новой отрасли промышленности – машиностроительной. Промышленный переворот привел к созданию принципиально нового вида транспорта, соответствовавшего индустриальной структуре промышленного производства. Появились первые пароходы, первые железные дороги.

Усиливается специализация в торговле, банковском деле, на фондовых биржах.

Интенсивное развитие капиталистической экономики требовало устойчивого денежного обращения. Это стало возможно в XIX в. на основе системы золотого стандарта

Его сущность заключалась в золотом содержании и обеспечении бумажных денег. Бумажные деньги появились в Китае в XII в. В Европе их стали использовать с XVII в. Их применение наряду с золотыми и серебряными монетами требовало повышения покупательной способности бумажных денег. Система золотого стандарта, предоставлявшая право обмена бумажных денег на золото эту способность гарантировала.

В XIX в. капиталистические отношения претерпевают значительные изменения. Они выходят за рамки отдельных стран. Возникают международные экономические отношения, базирующиеся на международном разделении труда.

Во II пол. XIX в. их дальнейшее развитие приводит к созданию мирового хозяйства. Количественное возрастание международных хозяйственных связей вело к качественным изменениям – к такой интернационализации экономики, при которой отдельные национальные хозяйства становятся составными частями мирового хозяйства. Мировое хозяйство предполагает и мировое господство капиталистических отношений, их всемирное распространение.

Помимо мировой торговли в рамках мирового хозяйства начинается вывоз капитала и миграция рабочей силы.

В мировой торговле процветает неэквивалентный обмен между развитыми странами и колониями ("ножницы цен"), обусловленный различиями в уровне развития и специализацией (развитые страны специализируются на готовой продукции, колонии – на сырье). Происходит расширение ассортимента товаров.

Вывоз капитала значительно возрастает как по объему, так и по числу стран-экспортеров. Увеличивается объем прибылей от заграничных инвестиций и их удельный вес в общем объеме прибылей в странах-экспортерах. Капитал вывозится в ссудной и предпринимательской форме. Государства в основном вывозят ссудный капитал, а частные фирмы – предпринимательский. Основным направлением вывоза капитала в этот период является вывоз из развитых стран в колонии и зависимые страны.

К концу XIX в. завершается формирование колониальной системы. Мировой экономической порядок определяют 6 – 7 метрополий (колониальных империй). Колониальное владычество выступало в разных формах: колонии (полностью захваченные территории), протектораты (зависимые территории, когда государство-протектор представляет другое государство во внешних сношениях и определяет его внешнюю политику).

Для метрополий колонии были источниками сырья, рынками сбыта, сферами вложения капитала, военно-стратегическими опорными пунктами.

Колониальная же экономика характеризовалась засильем иностранного капитала, низким уровнем развития, аграрным характером экономики, отсталой

структурой промышленности или её отсутствием, большим значением докапиталистических форм хозяйствования.

В ходе колонизации (территориального раздела мира) объектом выступает территория, а субъектом – государство.

Но кроме территориального в этот период времени происходит экономический раздел мира – раздел на сферы влияния. Объектом здесь являются рынки, а субъектами – частные фирмы. Возникают международные корпорации.

Важной особенностью второй половины XIX в. является концентрация производства, обусловленная второй технологической революцией. Происходит переход от капитализма свободной конкуренции к капитализму, основанному на монополии и олигополии. В основе этого перехода лежит бурное развитие техники и технологии, продолжавшееся до первой мировой войны. Происходит переход от экстенсивного к интенсивному типу экономического роста. В очередной раз возникает потребность в крупных капиталах (правда понятие "крупный" также изменяется). У отдельных капиталистов таких капиталов нет. В материальное производство проникает и бурно развивается акционирование. Начало этому процессу было положено развитием железнодорожного строительства. Затем он распространился на другие отрасли: энергетику, отрасли тяжелой промышленности, которая по темпам роста начинает значительно опережать легкую промышленность. Появляются радио и телефонная связь.

Укрупнение производства, усложнение структуры экономики обусловили переход к новой форме организации предпринимательской деятельности – монополии. Монополии в этот период были крупными фирмами, которые занимали господствующее положение на рынке и могли диктовать свои цены.

Монополии создавались путем объединения. Простейшими формами монополий были пулы, конвенции, ринги, корнеры. Более совершенными – картели, синдикаты, тресты, концерны. Тресты и концерны были высшими формами монополий.

Процесс объединения в этот период шел путем горизонтальной и вертикальной интеграции и предполагал разную степень объединения капиталов. Горизонтальная интеграция приводила к объединению капиталов, вложенных в производство одного товара. Вертикальная интеграция приводила к объединению капиталов разных, но технологически связанных производств.

В картелях объединения капиталов не происходило, т.к. он представлял собой объединение, главной целью которого была договоренность о господстве на рынке (об объемах производства, рынках сбыта, ценах).

В синдикатах объединялись только капиталы в сфере сбыта, а капиталы в производстве были самостоятельны.

Полное объединение всего капитала происходит в тресте. Именно в такой форме создавались первые акционерные общества. Участники треста теряют самостоятельность и получают доход в виде дивидендов в зависимости от размера капитала, вложенного ими в трест.

Концерн также характеризуется полным объединением капиталов, но между его подразделениями существует большая чем в тресте финансовая свобода.

Картели, синдикаты и часть трестов создавались путем горизонтальной интеграции. Другая часть трестов и концерны создавались путем вертикальной интеграции.

Монополизация охватила не только производство, но и банковское дело, торговлю и т.д. В результате слияния капиталов, вложенных в разные виды деятельности, появляются финансово-промышленные группы. Монополии подрывали основу капитализма – конкуренцию. Поэтому уже в конце XIX в. начинает развиваться государственное антимонопольное регулирование.

В XIX в. в развитии капитализма появилась новая черта – кризисы перепроизводства (экономические колебания). Причиной была несбалансированность спроса и предложения. Кризисы повторялись с периодичностью 10 – 11 лет. Первый начался в 1825 г., затем в 1836 г., в 1847, в 1857 г. и т.д. Сначала кризис охватил одну страну (Англию), а затем количество стран возрастало. Кризис 1857 г. был первым мировым кризисом.

С учётом событий XIX в. можно сделать выводы об основных путях, какими шло развитие капитализма в сельском хозяйстве. Таких пути три. Два из них можно назвать фермерскими. Английский путь – это путь создания фермерских хозяйств на арендованной земле. Американский путь – создание фермерских хозяйств на собственной земле. Третий путь – прусский. Это путь капиталистического преобразования помещичьих хозяйств. Разные страны выбирали либо одни пути, либо их сочетание.

Во время первой мировой войны и в послевоенный период усилилась взаимосвязь развитых капиталистических стран. В этих условиях любое проявление нестабильности в одной из стран приводило в сбою во всей системе. Ярким примером этого был экономический кризис 1929 – 1933 г.г. ("Великая депрессия"). Он начался в США, а затем стал мировым. Кризис продемонстрировал неспособность капиталистической экономики осуществлять в изменившихся условиях саморегулирование. Поиски путей выхода из кризиса привели к созданию различных моделей регулируемого капитализма (смешанной экономики).

В это же время происходит постепенный отказ стран от использования системы золотого стандарта.

Важным фактором последующего мирового экономического развития стало отделение от мирового капиталистического хозяйства СССР и Монголии, которые перешли на социалистический путь развития. Помимо противоречий по линии "Север – Юг" (развитые страны – колонии) возникают противоречия "Восток - Запад" (социалистические страны - капиталистические страны).

Мировое экономическое развитие после II Мировой войны можно разделить на два этапа:

1-ый этап – от окончания войны до 70-х годов XX в.

2-ой этап – с 70-х. г.г. до настоящего времени.

Если после I Мировой войны в выигрыше оказались две страны – США и Япония (США увеличились своё национальное богатство на 40%, Япония – на 25%), то после II Мировой войны – только США. Они заняли лидирующее положение в мировом капиталистическом хозяйстве. США помогли Европейским странам восстановить экономику (план Маршалла), имели самую большую долю в мировой торговле и в мировых кредитных операциях. В результате на прошедшей в июле 1944 г. конференции в американском городе Бреттон-Вудс при определении основных черт послевоенного экономического устройства произошло изменение расстановки сил в мировом капиталистическом хозяйстве в пользу США. На этой конференции была создана новая – Бреттон-Вудская – валютная система, в которой основной резервной валютой становился доллар. Остальные страны должны были поддерживать курс своих валют фиксированным по отношению к доллару, который был привязан к золоту в пропорции: 1 тройская унция (31,1 г) = 35 долл. После II Мировой войны усиливается процесс диверсификации, т.е. объединения в рамках одной компании фирм из разных, технологически не связанных отраслей. Это обусловлено стремлением усилить рыночную устойчивость компании в условиях возрастания диспропорции между предложением и спросом в пользу первого. Появляется потребность в маркетинговых исследованиях.

Возрастает роль такой формы международных корпораций как транснациональные корпорации (ТНК), капитал которых принадлежит одной стране, а сфера деятельности охватывает несколько стран.

В этот же период времени формируется мировое социалистическое хозяйство, объединившее помимо СССР страны Восточной Европы и Азии. Лидером в этом хозяйстве становится СССР.

Таким образом послевоенное экономическое развитие происходит под знаком непрекращающегося противоборства двух супердержав – СССР и США,

Переломным пунктом в мировом экономическом развитии стал кризис 1973-1975 г.г., который сравним в Великой депрессией 1929-1933 г.г. Но кризис 1973-1975 г.г. отличался тем, что в нем кризис перепроизводства сочетался со структурным, сырьевым, энергетическим, валютным кризисами. Причин разбалансирования мирового хозяйства было несколько, и человечество искало пути их преодоления. Предшествующее развитие протекало в условиях нарастания противоречий и углубления кризиса индустриализма. Опыт развитых стран показал, что высокий уровень потребления на индустриальной базе достигается слишком большой ценой и мог привести к подлинно экологической катастрофе. Назрела необходимость перехода к новому типу экономического роста, трансформации социально-экономических отношений, становлению общественных систем нового типа – т.е. к новой постиндустриальной цивилизации. Это был переход к новому технологическому способу производства и новому – инновационному, типу экономического роста.

Отличительными особенностями формировавшегося технологического уклада постиндустриального общества выступали информатизация, использование биотехнологии, генной инженерии, новых композиционных материалов, наукоёмких продуктов, ресурсосберегающих технологий и т.д.

Происходило сокращение доли материального производства в общественном продукте. Число занятых в материальном производстве сокращалось. В то же время возрастала роль и доля сферы услуг.

С 1973 г. происходят изменения в мировой валютной системе, которые проявляются в переходе к плавающим валютным курсам. Этот переход был оформлен в 1976 г. на конференции на Ямайке. Ямайская валютная система начала действовать с 1 апреля 1978 г. Золотое содержание бумажных денег ликвидировалось, официальная цена на золото отменялась. Началась демонетизация золота, т.е. утрата золотом его денежной функции. Но следует отметить, что большинство стран оказалось не готовым к формированию курса своей валюты на основе соотношения спроса и предложения и использовало регулируемое плавание.

К 70-м годам XX в. стало ясно, что модель государственного регулирования, которая реализовывалась с послевоенного периода в ряде стран и характеризовалась достаточно высокой степенью огосударствления экономики, исчерпала себя. Восстала задача найти новое сочетание рыночного саморегулирования и государственного регулирования.

Речь шла не об отказе от государственного регулирования, а о пересмотре функций и сфер, ранее находившихся в компетенции государства, о более четком разделении прав, обязанностей и ответственности между государством и частным сектором экономики.

Происходит гуманизация и социализация экономики. Преобразовывались отношения собственности, изменялось их содержание. В настоящее время в развитых капиталистических странах наблюдается многообразие типов смешанной экономики, для которой характерно появление промежуточных, переходных форм хозяйственного механизма. Они возникают на грани конкуренторыночного и корпоративного регулирования и представляют синтез элементов рыночного саморегулирования и администрирования, рыночных и договорных связей. Современная капиталистическая экономика отличается многосекторностью, полиформизмом, взаимодействием, что делает её более гибкой и целостной, обеспечивая относительную устойчивость, высокую способность к адаптации.

90-е годы XX в. характеризовались процессом глобализации производства и потребления (появление новых рынков, новых инструментов, новых действующих лиц, новых правил), который стал главным фактором мирового экономического развития.

Распад социалистической системы хозяйства и переход бывших социалистических стран к рыночной экономике, ликвидация колониальной системы (50-е – 60-е г.г. XX) означали, что все страны теперь входили в единое всемир-

ное хозяйство. Происходит размывание границ между национальными хозяйствами и образованием глобального экономического пространства.

Это, в то же время, порождает и глобальные проблемы – экологическую, продовольственную, демографическую, разоружения, освоения мирового океана и космоса и т.д. Поэтому в современных условиях возникла новая задача – повышение уровня организованности и управляемости мировой экономики, решить которую предстоит уже в XXI в.

Раздел II. История экономики отдельных стран.

Глава 6. Страны Древнего Востока

К странам Древнего Востока относятся Древний Египет, Вавилония, Древняя Индия и Древний Китай, Ассирия, т.е. территория от берегов Средиземного и Эгейского морей до Тихого океана.

В этих странах за несколько тысячелетий до н.э. возникли первые очаги культуры. Именно в странах Древнего Востока раньше, чем на других территориях земного шара сказалась экономическая прогрессивность рабовладельческих отношений по сравнению с первобытными (общинными) отношениями.

Быстрому экономическому развитию стран Древнего Востока способствовал теплый климат, наличие плодородных речных долин и легко обрабатываемой почвы.

Общим для развития всех стран Древнего Востока был ирригационный тип хозяйства. Каждая страна сформировалась рядом с какой-либо крупной рекой (Нил, Тигр, Евфрат, Ганг, Хуанхэ). Режим земледелия здесь полностью зависел от гидрорежима. Поэтому условием производства сельскохозяйственных культур было искусственное регулирования режима рек при помощи дамб и каналов для гидромелиорации (обводнения) земель.

В условиях отсутствия механизации только коллективный труд больших масс людей мог обеспечить ирригационное строительство. Ирригационное строительство форсировало политическое объединение в странах Древнего Востока. Возникающие централизованные государства, в свою очередь, активизировали это строительство, расширяло порабощение военнопленных и эксплуатацию соседних народов.

Государство, как распорядитель ирригационных работ и распорядитель воды, естественно становилось и верховным собственником всех орошаемых земель. Распоряжение землёй осуществлялось через государственные (царские) и храмовые хозяйства. Сохранилась и крестьянская община, которая обладала правом наследственного пользования землёй за натуральную оплату, величина которой устанавливалась по биологическому, а не по амбарному урожаю¹ государственными чиновниками.

¹ Биологический урожай – это урожай до жатвы, а амбарный – после жатвы.

Государства Древнего Востока отличались высокой степенью централизации экономики, жесткой системой иерархии. Власть и собственность в них были слиты воедино, причем в отличие от последующих периодов развития экономики, основанных на частной собственности, в странах Древнего Востока богатым становился тот, кто имел власть, а не наоборот. Кроме того, абсолютная власть главы государства (фараона, царя и т.д.), освещенная религией, принимала форму восточной деспотии. Все и всё в этих странах зависело от государства – и чиновник, имевший блага пока он угоден высшей власти; и общинник, который и зерно для посева, и рабочий скот для обработки земли получая от государства на время; и ремесленник, т.к. ремесло носило централизованный характер.

Все вместе они должны были также нести и различные государственные повинности.

Огосударствление экономики, тотальная регламентация общественной жизни, её бюрократизация были связаны с важнейшей чертой восточного общества в целом – стремлением к стабильности и неизменности во всем: экономике, социально-культурной и политической жизни.

Древний Египет

В истории Древнего Египта выделяется три периода: Древнего, Среднего и Позднего царства.

Первое общеегипетское государство возникло к началу III тыс. до н.э. Это было Древнее Царство. Техника была примитивной (мотыга с каменным наконечником, серп из дерева с кремниевым лезвием). Но уже начали использовать медь и бронзу. Знали железо, но практического применения оно не имело. Стали использовать гончарный круг, что вызвало своего рода техническую революцию в керамическом производстве. В строительстве была освоена каменная кладка, что позволило повысить прочность сооружений.

Существовали поземельные кадастры, в которых каждый участок земли получая определённую оценку, служившую основой для поземельного налога. Переоценка осуществлялась каждые два года.

Основными сельскохозяйственными культурами были пшеница, ячмень, лен. Большие площади были заняты под виноградниками. По берегам каналов устраивались плодовые сады, создавались пальмовые рощи. Для добычи красок выращивались травы.

Из животных разводили коров, овец, коз, ослов, волов. Широки распространены были охота и рыболовство.

Хозяйство было натуральным, налоги взимались натурой.

Недостающие сырьё и материалы (металл, строевой лес и т.п.) получали путём грабежа соседей.

Рабство имело патриархальный характер и не смогло овладеть общественным производством. Источником рабов были войны, а во время страшных

голодков развивалось долговое рабство. Развитию рабовладения противостояла община. Крестьянин был самостоятельным производителем, имел мелкое хозяйство и подвергался лишь фискальной эксплуатации (уплата налогов, отработка государственных повинностей).

Рабы принадлежали главным образом государству и использовались непроизводительно (строительство храмов, пирамид и т.д.), хотя основными строителями были крестьяне-общинники.

В период Среднего царства в экономике Египта произошли важные сдвиги. Фискальный гнёт сохраняется, но политика фараонов становится более рациональной (вместо строительства пирамид активизируется ирригационное строительство).

Натуральный обмен перерастает в торговлю. В качестве меры стоимости и средства обращения используются слитки меди, серебра, золота.

Сложившееся географическое разделение труда (Север поставляет скот, Юг – зерно) стимулирует развитие внутренней торговли.

Появились благоприятные условия и для развития внешней торговли. Торговля с соседними территориями, захваченными фараонами, дополняла внешнеэкономическую эксплуатацию этих территорий.

Развивается заморская торговля на основе успехов судостроения.

Появилось купечество, которое кроме торговли занималось и ростовщичеством.

В эпоху Среднего царства уменьшается роль государственного рабовладения и возрастает роль частного рабовладения. Это было связано с банкротством государственного рабовладения, с раздачей военнопленных храмам и сановникам, расхищением государственных рабов, возникновением работорговли. Активизируется долговое рабство, что было связано с развитием торговли и ростовщичества.

Развитию частного рабовладения способствовало и расширение частной собственности на землю.

По мере индивидуализации рабовладения изменяется и характер использования рабов – он становится более разнообразным и производительным.

Рабство проникает в ремесло и отчасти в сельское хозяйство, но не перестаёт оставаться экономическим укладом.

В период Среднего царства Египет достиг экономического расцвета, основой которого была эксплуатация рабов, общинников и внешних владений. Усиление эксплуатации привело к народным волнениям. Но создать государство нового типа восставшим не удалось. Ослаблением Египта воспользовались внешние враги – гиксосы. Их господство в экономическом отношении отбросило Египет далеко назад.

После изгнания гиксосов началось третье объединение Египта. Возникло Новое царство, просуществовавшее около пяти столетий (XVI – XII в.в. до н.э.).

Египет возрождается как мощное деспотическое господство, не только возвращает, но и расширяет свои внешние владения.

В экономике Египта продолжают прогрессивные изменения, наметившиеся ещё в период Среднего царства. Находят широкое применение бронзовые изделия, входит в употребление железо, хотя считается ещё драгоценным и редким металлом. Совершенствуется ткацкое дело, развивается стекольное производство, получают распространение колесные повозки.

Главным мерилем стоимости становится серебро, медь и золото играют второстепенную роль. Но, несмотря на развитие торговли, преобладал натуральный обмен.

Развитие работорговли, усиление долгового рабства делает рабов доступными даже для обыкновенных крестьян. Рабство все шире проникает в сельское хозяйство, но крупных рабовладельческих хозяйств (типа римских латифундий) в Египте не было.

В XI в. до н.э. централизованное государство распадается, и начинается длительный период упадка Египта. Внешней причиной упадка были вторжения завоевателей – ливийцев, эфиопов, ассирийцев, персов и др. Но важны были и внутренние причины:

- долговое рабство лишало фараонов налогоплательщиков и солдат;
- рабовладение не победило общину, и борьба между ними продолжалась столетиями;
- крестьяне не хотели защищать государство, которое угрожало им рабством;
- консервация архаических форм хозяйства представленных храмовым хозяйством;
- ограниченность технических возможностей рабовладельческого способа организации хозяйства.

Вавилония

Причины быстрого экономического развития в Вавилонии аналогичны египетским и связаны прежде всего с географическими особенностями её территории и местоположением.

Территория, на которой сформировалась Вавилония, называлась Месопотамией. В начале IV тысячелетия до н.э. её заселяли шумерийцы (Древний Шумер).

Техника того времени была примитивной (переход от шлифованного камня к меди). Шумерийцы занимались не только охотой и рыболовством, но и разводили домашний скот и выращивали зерно, изготавливали ткани и глиняную посуду, сооружали каналы, плотины, водохранилища.

Ирригационные сооружения создавались отдельными общинами или их племенными объединениями. Древний Шумер в тот период времени ещё не вышел из первобытной эпохи.

Развитие рабства и разложения общины начинается в первой половине III тыс. до н.э. Возникает множество мелких государств, политическими центрами которых становятся города. Численность населения в отдельных городах дости-

гает 40 – 50 тыс. человек. Начинается отделение ремесла от сельского хозяйства, развивается торговля.

Важным характерным явлением Древнего Шумера было храмовое хозяйство, в котором переплетались пережитки общин и элементы рабства.

В храмовом хозяйстве существовали люди, получающие по отдельным табличкам. Эта группа была весьма пестрой по составу: слуги, повара, парикмахеры, привратники, пастухи, ремесленники, землекопы, садовники, переносчики грузов и т.д. На работу в храмовое хозяйство периодически привлекались и обыкновенные общинники. И остальное население принудительно использовалось в строительстве храмов, дворцов, городских стен.

Храмовые земли делились на три части:

1. земли, непосредственно использовавшиеся для нужд храма;
2. земли, которые отдавались "на кормление" обслуживающему персоналу (в виде мелких наделов);
3. земли, которые предоставлялись участникам (в т.ч. и общинникам) за определённую долю урожая.

Храмовое хозяйство было одной из форм экспроприации общины. Развивались также царское хозяйство и частное землевладение.

Существовали самостоятельные общины (преимущественно семейные, а не сельские), которые сами распоряжались своей землей.

Количество рабов увеличивалось и для их подавления требовалось сильное деспотическое государство. Необходима была мощная ирригационная система, а Шумер был политически раздробленным. Раздробленность затрудняла и развитие торговли.

Произошедшее в XXIV в. до н.э. объединение городов Шумера создало благоприятные условия для экономического развития страны. Усилилось строительство ирригационных сооружений. Храмовое хозяйство все больше становилось царским, и его общинные элементы отступали на задний план. Увеличилось собственно царское производство, в котором значительно шире стал использоваться труд рабов. Земельные владения раздавались представителям новой знати. Дороги стали более безопасными, что способствовало развитию торговли. Была введена единая система мер и весов.

С 2200 г. по 1895 г. до н.э. в истории Шумера перемежаются периоды упадка, вызываемые военными погромами завоевателей, и экономического подъёма.

В 1895 г. до н.э. происходит новое объединение Месопотамии, центром которого стал город Вавилон (Бабили).

В XVIII в. до н.э. Вавилония стала сильным и экономически развитым государством. Представление об этом даёт кодекс вавилонского царя Хамурапи (1792 – 1750 г.г. до н.э.)

Кодекс санкционирования фактически складывавшиеся рабовладельческие отношения. Раб признавался полной собственностью своего господства. Его могли продать, убить, его дети были собственностью господина.

Царская власть пыталась контролировать всю хозяйственную жизнь Вавилонии:

1. Регламентировала тарифы для оплаты труда врачей, строителей, карабельщиков, ремесленников и батраков. Наличие в перечне батраков говорит о том, что в Вавилонии существовал наемный труд. Кроме батраков были и наёмные ремесленники;
2. Регламентировала процентные ставки (значит были кредитные отношения), арендную плату и найм недвижимости на известный срок без присвоения плодов, подрядные отношения (при постройке дома, судна), отношения между купцами и торговыми агентами, договорные отношения, отношения субаренды;
3. Регулировало земельные отношения. Царские наделы давались в качестве условного владения (служебный надел), которое становилось собственностью владельца лишь при переходе от отца к сыну. Существовала издольщина (за долю урожая). Численно преобладал класс мелких крестьян и ремесленников, владевших средствами производства. Но верховным собственником оросительной системы и воды считался царь. Именно он и определял характер земельных отношений;

При этом в Вавилонии по-прежнему была очень прочной община.

В продажу поступала земля, находившаяся вне царского хозяйства, служебных наделов и владений общины. Наследование земли допускалось только в пределах семьи. Неуплата налогов в течении трёх лет влекла за собой потерю права собственности на землю.

4. Регулировала долговую кабалу, т.к. в Вавилонии широко было развито долговое рабство;

Ростовщикам было запрещено брать более 20%. Вместо хлеба и серебра (основных форм уплаты процента), ростовщики были обязаны принимать и любое движимое имущество. Ростовщик мог потерять весь займ, если устанавливалось, что он взял больший процент.

Каралось обвешивание при выдаче ссуды, утайка выплаты части долга заёмщиком (уплата в двойном размере), смерть заложника.

Кабальное рабство свободного человека не могло продолжаться более 3 лет.

5. Защищала частную собственность (наказание за кражу рабов, похищение различных видов имущества, порубку леса, потраву поля и т.д.).

Развитие долгового рабства лишало государство налогоплательщиков и солдат. Вавилония оказывается неспособной сопротивляться внешним врагам. В период с 1600 г. до н.э. и до конца VII в. до н.э. Вавилония переходит из одних захватчиков к другим.

В конце VII в. до н.э. возникает Нововавилонское царство. Оно крепнет. Богатство многих стран стекается в Вавилон. Но в то же время происходит разложение рабовладельческих отношений. Идёт процесс феодализации. Многие

частные рабы переводятся на оброк, получают небольшое имущество, обзаводятся хозяйством и семьёй (прообраз римских колонов).

Постепенно Вавилония теряет свою экономическую базу. В 538 г. до н.э. она пала под ударами персов.

Глава 7. Древняя Греция.

Античная Греция сформировалась на почве, подготовленной историческим развитием древневосточных государств.

К середине I тысячелетия до н.э. кризис рабовладельческих отношений на Ближнем Востоке достиг крайней степени. Происходит перемещение экономических центров на запад. На смену торговой гегемонии Вавилона пришел расцвет торговли финикийцев, а затем греков.

Географически Греция находилась в более выгодном положении, чем Египет и Вавилония, т.к. торговые пути были открыты для греков во всех направлениях. Строительные материалы также имелись в изобилии (мрамор, глина).

Огромную роль в экономическом развитии Греции сыграло раннее крушение сельской общины. Поэтому она не стала тормозом развития производительных сил. Развитие мелкотоварного производства зашло более далеко, чем в странах Древнего Востока.

В Греции сложились более благоприятные условия для распространения рабства. Производство и присвоение прибавочного продукта послужило экономической базой подъёма Греции.

Раскопки археологов показывают, что ещё III – II тыс. до н.э. в бассейне Эгейского моря существовала богатая и сложная культура, которая стояла на уровне культурных достижений древневосточных обществ того времени и находилась в тесной связи с ними. Это была так называемая крито-микенская культура. Материковая Греция в это время сильно отставала в экономическом и культурном развитии от о.Крита.

В конце II тыс. до н.э. эта культура пришла в упадок. Следующий за этим период (XII – XIII в.в. до н.э.) называется гомеровским периодом, т.к. он известен историкам главным образом по произведениям Гомера "Иллиада" и "Одиссея".

Для того периода характерен ещё общинный строй, поэтому он считается более примитивным, чем период крито-микенской культуры. Хозяйство было натуральным. Но процесс разложения общины уже начался, что выразилось в развитии частной собственности, имущественного неравенства, формировании знати, появлении рабства в его патриархальных формах. Бесконечные войны ускорили этот процесс.

С VIII в. до н.э. начался новый период в истории Древней Греции, который продолжался два-три столетия и правомерно называется переходным.

Для этого периода характерно быстрое развитие производительных сил, крушение общин, формирование городов, создание заморских колоний, необычайное расширение торговли и эксплуатации рабов. Происходило становление рабовладельческого режима, господство которого определило в дальнейшем судьбы античной Греции.

В сельскохозяйственном производстве использовалась двухпольная система, земля удобрялась и трижды перепаживалась. Культивировали главным образом ячмень. Но кроме этого сеяли полбу, пшеницу, разводили культуру маслины (оливковое масло), развивали садоводство и огородничество. Несравненно более важными были успехи в развитии промышленного производства: изобретение способа пайки железа, освоение литейного дела. Разрабатывались рудные месторождения железа, увеличивалась добыча золота, серебра, олова. На новый уровень поднялось ткацкое и красильное производство, расширилась выработка цветных тканей. От деревянных построек греки перешли к каменным. Развивалось судостроение. Усилилась специализация ремесленников.

Ликвидация общинного хозяйствования привела к обезземеливанию крестьянства. Эти крестьяне в поисках работы устремились в торговые местечки, приморские гавани, становясь ремесленниками, моряками, поденщиками, мелкими торговцами. Этот процесс ускорил развитие городов, которые становятся важными экономическими центрами. Отдельные города становятся самостоятельными государствами. Возникает греческий полис, или город – государство республиканского типа, одно из наиболее характерных явлений античности. Греция не представляла собой единого государства, а состояла из множества небольших государств.

Полис как коллектив граждан обладал правом верховной собственности на землю. Собственником земли мог быть только гражданин полиса. Основным экономическим принципом полиса являлась идея самообеспеченности (автаркии). Прибавочный продукт могли обеспечить гражданам полиса только рабы, которые добывались во время войны. Поэтому античная система хозяйства была основана прежде всего на военной организации: армия была, по сути, ополчением, т.к. каждый гражданин полиса независимо от происхождения обязан был отбывать воинскую повинность. В Древней Греции существовало два типа полисов (а значит два типа политической и экономической организации общества), которые условно называются афинским и спартанским.

К афинскому типу кроме Афин относились Коринф, Мегары, Милет, Родос и ряд других. Это были торгово-ремесленные государства с развитыми товарно-денежными отношениями, с широким использованием рабского труда в ремесленном производстве и демократическим устройством. Они обычно располагались на морском побережье, имели небольшую сельскохозяйственную территорию, но многочисленное население. Именно эти полисы были ведущими хозяйственными центрами Греции: Афины были экономической столицей Греции; в Коринфе получило значительное развитие судостроение, производство оружия, керамических изделий, предметов роскоши; Милет был важным

центром сукноделия. Основной ячейкой ремесленного производства были эргастерии – мастерские разного размера с использованием рабского труда. Техника была ручной, производительность труда – низкой. Сказывалось и презрительное отношение к ремесленному труду. Особенно унижительным считалось кожевенное дело и ремесло мясника. Поэтому ремесло было уделом вольноотпущенных или мэтеков (пришлых элементов). Афинское рабовладение было (в отличие от египетского или римского) преимущественно торговым. В отличие от стран Древнего Востока долговое рабство не получало развития. Но в то же время существовало отцовское право, позволявшее отцу продать распутную дочь. В других полисах афинского типа разрешалась продажа и сыновей.

Монополии знати на рабовладение не было. Раба мог купить любой гражданин. Преобладало частное рабовладение. Государственное рабовладение не получило развития как в древневосточных государствах, т.к. не было необходимости в ирригационном строительстве. Государственные рабы, в отличие от частных, могли заводить семью и иметь некоторое имущество.

Для полисов афинского типа было характерно преобладающее использование рабов в ремесленном производстве. Рабов сдавали в аренду, как доходное имущество; переводили на оброк.

Вторым типом полисов был так называемый спартанский. Кроме Спарты он был характерен для Аркадии, Беотии, Фессалии. Это аграрный тип, с абсолютным преобладанием сельского хозяйства, слабым развитием торговли, ремесла и товарно-денежных отношений и, как правило, аристократическим устройством.

Спартанское рабовладение было ближе к египетскому и римскому, чем к афинскому. Главным источником рабов были войны. Само рабовладение было террористическим. По формам собственности этот тип был также ближе к египетскому, т.к. земля и рабы считались общественным достоянием (сначала – общинным, потом – государственным).

Основной сферой использования рабов было сельское хозяйство. Хозяйство было натуральным.

Первоначально рабы в Спарте по своему социальному статусу были близки к крепостным. Раб прикреплялся к земле, мог иметь семью и платил рабовладельцу оброк. Но постепенно под влиянием афинского рабовладения и натиском товарного хозяйства спартанская система рухнула: феодальные тенденции были подавлены рабовладельческими.

В тесной связи с крушением общин и формированием полисов находилась великая греческая колонизация (с VIII до н.э). Эмиграция была связана с обезземеливанием крестьян в ходе разложения общины и угрозой порабощения. Отправляясь за море греки стремились спасти свою свободу и вновь обрести землю. Колонизация стимулировалась правящими кругами городов-метрополий, т.к. обеспечивала получение ценного сырья, рабов, новых рынков сбыта.

Греками было создано много колоний на северо-востоке, юге и западе от Греции. Первоначально колонии были земледельческими поселениями, а затем превратились в торговые фактории. В числе этих колоний был Византий (будущая столица Византии); Синоп, Тирапезунт, Истрия, Ольвия, Пантикапей, Феодосия, Херсонес (берег Черного моря); Тарент, Неаполь (Южная Италия); Сиракузы, Нансос и др. (Сицилия); Массилия (на месте современного Марселя); колонии в Египте, Ливии и др.

Такой широкий размах колонизации расширил хозяйственную периферию Греции, открыл перед ней огромные экономические возможности. Усилилась эксплуатация других народов, интенсивнее стала развиваться торговля.

В 480 г. до н.э. Греция победила в войне с Персией, чему способствовало частичное объединение страны (481 г. до н.э.) – возник военный союз 31 полиса первоначально под руководством Спарты, а через четыре года – Афин.

В этот период времени в экономически развитых регионах сельское хозяйство потеряло свою прежнюю роль, продолжая быть базой в экономически отсталых регионах (Беотия, Фессалия, Спарта и др.). Жизненные центры экономически развитых районов Греции в V в. до н.э. находились в городах. Именно город доминировал над аграрной периферией и давал возможность эксплуатировать соседние народы. В городах сосредоточилось ремесленное производство и торговля.

В V в. до н.э. греческие города были связаны с рынками Средиземноморья, бассейном Эгейского и Черного морей. Жизненным нервом греческой торговли была тесная связь с колониями. Стране не хватало собственного хлеба, и зерно импортировалось крупными партиями. Закупалось и сырье для ремесленного производства (корабельный лес, кожа, шерсть).

Существовало профессиональное купечество, оптовики противопоставлялись розничными торговцам. Вырабатывались определённые формы организации торговли. В каждом городе существовал рынок. Торговля велась в специальных рыночных помещениях, лавках, но в основном – на открытом воздухе. Существовала специальная администрация по надзору за торговлей, преследовалась спекуляция, особенно хлебом.

Для Греции было характерно преобладание внешней торговли. Природные условия, несовершенство и дороговизна сухопутного транспорта и плохие дороги делали более выгодным использование морского транспорта. Освоение морских путей открывало перед греческими купцами большие возможности.

Торговцы-оптовики создавали купеческие объединения – фиасы, основными задачами которых были: взаимная страховка и выручка ссудами, обмен информацией, контроль за ценами.

Широкий размах внешней торговли, часто посреднического характера, позволял грекам эксплуатировать другие народы путем неэквивалентного обмена.

О зрелости греческой торговли говорит и развитая денежная система. Счетной единицей был талант серебра, равный 29 кг (эвбейский) и 37 кг (эгин-

ский). Но в основном использовались более мелкие счетные единицы. В VII в. в Греции появились первые монеты со строго определённым весом, гарантированным государством, их выпускавшим. Каждый город чеканил свои монеты. Постепенно выделялись монеты ведущих экономических центров – Афин и Коринфа. Серебряные статеры Коринфа весом в 8,7 г были популярны в Западной Греции, Южной Италии и Сицилии. Афинские тетрадрахмы весом 17,5 г и драхмы весом 4,4 г охотно использовались в городах бассейна Эгейского моря. В IV в. до н.э. появилась медная разменная монета – оболы, халки и лепты. 1 серебряная драхма делилась на 6 медных оболов, 1 обол – на 8 халков, а 1 халк – на 2 лепты.

Обилие различных греческих монет и значительный приток в результате развития торговли иностранных монет требовал обмена одной монеты на другую. Появились менялы, купцы промышляли ростовщичеством. Постепенно роль менял изменяется. Они начинают выполнять операции, которые позже будут называться банковскими – определение курса монет, их обмен, хранение, выдача ссуд под проценты (12–18%, а под финансирование торговых экспедиций 30%), безналичные расчеты между оптовыми торговцами. Это означало появление особых людей – трапезитов, которые были прообразом банкиров.

В IV в. до н.э. Древняя Греция пережила период упадка и стала жертвой македонских завоеваний. Политически раздробленная страна столкнулась с сильными, централизованными государствами и проиграла. Кроме того, посреднический характер греческой торговли делал её слишком зависимой от политической ситуации в соседних, а часто и в отдалённых странах. Но главной причиной был кризис рабовладельческой системы, которая достигла высокого уровня и не могла уже дальше развиваться.

Глава 8. Древний Рим.

Древний Рим сыграл значительную роль в истории человечества.

Античная Италия унаследовала культуру стран Древнего Востока и Древней Греции, обогатив её, создав выдающиеся произведения искусства, памятники архитектуры и скульптуры. Древний Рим завещал наследникам не только свою культуру, но и свои достижения в области науки и техники, земледелия, права.

Экономический подъём античной Италии был результатом дальнейшего перемещения экономических центров с востока на запад. Для Древнего Рима были доступны торговые пути, аграрные резервы были более значительными, чем у Греции (имелось много плодородных земель, прекрасных пастбищ). Кроме того, античная Италия была богата лесом, имелись залежи металлов. Все это говорит о том, что экономика античной Италии могла развиваться на более прочной основе.

В Риме сельская община рано исчезла, что создало простор для развития рабовладения, которое было ускорено победоносными войнами.

В истории Древнего Рима выделяют три периода:

1. Царский – VIII – V в.в. до н.э.
2. Республиканский – VI в. до н.э. – 31 г. н.э.
3. Императорский – 31 г. н.э. – 476 г. н.э.

Царским первый период можно назвать условно, т.к. монархии не было, а римские "цари" – рексы (как и греческие василевсы) были военными вождями. Именно в этот период по легенде был создан Рим (753 г. до н.э.). Но фактически Рим никто не основывал. Он постепенно сложился к началу VI в. до н.э. из поселений древнего типа.

В 509 г. до н.э. возникает республика, которая просуществовала пять столетий. Сложилось государство, которое постепенно превратилось в рабовладельческое.

В VI в. происходит расширение сельскохозяйственной площади, интенсивно расчищаются леса. Хотя плуг оставался деревянным, но железо находит применение в изготовлении мотыги, косы, лопаты, серпа. При выращивании сельскохозяйственных культур использовали органические удобрения, дренажные сооружения. Развивалось огородничество, садоводство, виноградарство.

В этот период времени экономическая структура италийского села включала два типа хозяйства – рабовладельческое (вилла), которое обслуживалось небольшим количеством рабов, и обычный крестьянский двор, на котором работал свободный земледелец и его семья. Свободные земледельцы составляли основу римского народного ополчения (т.е. они совмещали две функции – трудовую и военную).

Ремесло становилось всё более профессиональным. Большой прогресс наблюдался в строительном деле. Самым развитым из ремесел было изготовление керамики: посуды, тары, водопроводных труб, черепицы и т.д. Текстильное ремесло получило значительно меньшее развитие.

Отличительной особенностью организации римского ремесла, в отличие от греческого, было незначительное использование рабского труда, преобладание свободных ремесленников и поэтому отсутствие больших ремесленных мастерских.

В IV в. и в первые три десятилетия III в. до н.э. Рим превращается в крупное территориальное государство. Этому способствуют победоносные войны. В результате значительных территориальных захватов формируется крупное землевладение и социальная база рабства. Обогащение римской знати шло невиданными темпами (Римская республика, как и Спарта, была аристократической).

Создание крупного государства изменило положение римских граждан. В отличие от жителей провинций римские граждане имели политические и имущественные права, а с 326 г. до н.э. (закон Петелия) освобождены от долгового рабства.

В результате трёх Пунических войн (III – II в. до н.э.) Рим создал государство от берегов Атлантического океана до р.Тигр и Евфрат. Средиземное море стало внутренним морем римской республики.

На первых этапах владения захваченными территориями Рим конфисковал земли у местного населения. На Сицилии и в Северной Африке этот процесс принял огромные масштабы. Здесь возникли латифундии римской знати. Латифундии производили в основном зерновые культуры, в них работали тысячи рабов. Именно латифундии стали основной формой организации сельскохозяйственного производства в данный период времени.

Продолжает развиваться ремесло. Это потребовало расширения его сырьевой базы. Увеличилась потребность в металле, камне, древесине, шерсти, льне, глине, стекле и т.д. Введение в оборот новых сырья и материалов способствовало бурному развитию металлургического, керамического, текстильного, кожевенного и др. производств. Каждое производство, в свою очередь, делилось на несколько вполне самостоятельных отраслей.

Происходит усиление территориальной специализации ремесла. ПUTEОЛЫ занимались железоделательным производством, Капуя – литьём из бронзы и свинца, Калы и Минтурны – изготовлением сельскохозяйственных орудий, Тарент – шерстяных тканей, а Север Италии – льняных изделий. Крупным ремесленным центром был Рим.

Уже в VI – III в.в. до н.э. Италия интенсивно торговала, причем не только внутри страны, но и за её пределами. Предметами торговли были металлические изделия, керамика, хлеб, вино, оливковое масло, предмет роскоши. Центром торговли был Рим, где каждый девятый день был торговым, а один раз в год устраивались ярмарки. Они приурочивались к крупным религиозным праздникам.

Первые монеты появились в Риме в конце V в. до н.э. Чеканились они из золота, сплава серебра и бронзы (электр) или меди. В IV – III в.в. до н.э. монеты чеканились всеми городами. Монеты отливались в формах сначала без изображения, а во второй половине IV в. до н.э. на них стали изображать животных – быков, свиней, орлов и т.д. Первые монеты в Риме были тяжелыми (медными). Чеканка легких и удобных монет из серебра началась в Риме с конца III в. до н.э. Основными монетными номиналами в Риме были бронзовый асс, серебряный сестерций (2,5 асса) и серебряный денарий (10 ассов или 4 сестерция). Существование различных денежных систем, разнообразие монет способствовало зарождению меняльного дела. Менялы (аргентарии) следили за денежным курсом, проверяли достоинство монет, проводили обмен денег и предоставляли ссуды.

Последние два столетия Римской республики были периодом её экономического расцвета.

Для II – I в.в. до н.э. характерен интенсивный процесс концентрации землевладения. Наряду с латифундиями на Сицилии и в Северной Африке в Южной Италии складываются крупные скотоводческие хозяйства, или сальтусы,

располагавшие обширными пастбищами. Для Средней Италии характерны виллы – благоустроенные имения средних размеров. В Северной Италии существовало крупное землевладение, но в основном разбросанное в разных местах. Поэтому здесь было мало крупных имений.

Формирование крупного землевладения вело к обезземеливанию италийского крестьянства. Часть крестьян уходила в города, становясь пауперами (городская беднота), торгующими своими политическими правами. Но большинство крестьян требовало земли. Это порождало аграрные противоречия, которые были разрешены только в период империи.

В технике сельского хозяйства в Италии II – I в.в. до н.э. наметился прогресс, изменилась отраслевая структура сельского хозяйства. Зерно выращивалось в провинциях, а в Италии развивалось виноградарство, разведения маслин, садоводство. Подобно Греции Италия не могла сама прокормить население своих городов. Сельское хозяйство становилось все более товарным. Особенной товарностью отличались пригородные имения вокруг Рима.

Даже в период наивысшего расцвета античная Италия была аграрной страной. Крупный землевладелец обладал влиянием и в политике, а связь с ремесленным производством считалась позорной. Поэтому и во II – I в.в. до н.э. преобладало мелкое ремесленное производство. Крупное производство, типа греческих эргастерий, существовало лишь в отдельных отраслях – производстве кирпича, стекла, керамики. Разделение труда и специализация в ремесленном производстве усиливаются.

Развивается торговля, которая считалась более доходным делом, чем ремесленное производство. Существовала оптовая и розничная торговля, в городах были рынки, появилось профессиональное купечество. Интенсивно велась торговля Италии с провинциями, хотя в ней сохранялись пошлины на ввоз (2 – 2,5%). Вывозили вино и оливковое масло, редко ремесленные изделия. Ввозили зерно, шерсть, хлопок, шелк, кожи, металлы, строительный лес. Торговали также и с отдаленными странами – Китаем, Индией, Индонезией, с Северной Европой.

Складывается единая денежная система (которая вместе с хорошими дорогами способствовала развитию внутренней торговли Древнего Рима). Во II – I в.в. до н.э. основной денежной единицей становится сестерций.

Широкое развитие получило ростовщичество. Особенно выгодным оно было в провинциях, где не существовало ограничений (не более 6%) на ссудный процент как в Италии. Кроме ссудных операций ростовщики и менялы производили безналичные расчеты, переводили деньги из одного города в другой.

Источником рабов в Древнем Риме были преимущественно войны. А основной сферой применения – сельское хозяйство. Много рабов использовалось в домашнем хозяйстве. Часть домашних рабов занималась ремеслом, т.к. римский аристократ считал позорным что-либо покупать на рынке (кроме предметов роскоши). Возникало так называемое ойкосное хозяйство – замкнутая хо-

зяйственная единица. Возрождались формы натурального хозяйства как своеобразный атавизм в экономике Римской республике.

Во II – I в.в. до н.э. рабовладение становится неустойчивым. Оно теряет свои социальные резервы среди свободного крестьянства, по республике прокатывается волна восстаний рабов. В ходе ожесточенной борьбы и последующих репрессий погибло много рабов, резервы рабочей силы резко сократились. В экономическом отношении Италия была ослаблена. Обнаружилось, что республиканский режим недостаточен для управления огромной державой, осуществления господства под провинциями. В 31 г. н.э. Рим стал империей.

Существование Римской империи четко делится на два периода. Первый охватывал I – II в.в. н.э. и являлся периодом политической стабилизации. Второй – период упадка Италии, углубления кризиса рабовладения и возникновения колоната.

В первый период продолжается экономический подъем империи. Появляется водяная мельница, колесный плуг, примитивные жнейки, новые сорта металлов, найден способ получения сплава меди с цинком, лужения посуды и т.д. Получает огромный размах торговля. Бессистемный грабеж провинций сменяется более упорядоченной эксплуатацией. Многие области получили самоуправление, а города – права муниципий (что превращало их жителей в римских граждан). Расширилась налоговая эксплуатация.

В провинциях растет число городов. Многие из них возникали около лагерей римских легионов (будущие Лион, Лондон, Кёльн, Бонн, Страсбург, Вена, Будапешт, Белград и т.д.)

Но в целом техника и в этот период оставалась ручной. Рим всё более становился центром паразитического потребления. Экономическая роль Италии снизилась.

Сельское хозяйство переживало кризис, т.к. вино и оливковое масло не находили сбыта (конкуренция провинций). Земля дешевела и не находила покупателей. Сицилия была доведена до истощения и не могла поставлять в Рим зерно в прежнем объёме. Во многих провинциях налогоплательщики разбегались, превращаясь в разбойников.

Сокращение числа рабов повысило цены на них. В результате их труд оказывался непроизводительным. В отличие от кризиса рабовладения в Греции, который был подготовлен только внешним завоеванием, кризис рабовладения в Риме породил колонат, т.е. новый способ производства.

Первоначально рабы стали наделяться небольшим имуществом (пекулием), за что обязан был платить своего рода оброк в пользу господина. Так как рабы должны были заключать хозяйственные сделки, то нужно было изменить их социальный статус. Их сделали вольноотпущенными. Постепенно эти отношения перемещаются из городов в сельскую местность. Латифундии дробятся. Появляются квазиколоны (юридически рабы, а экономически – зависимые крестьяне) и колоны (вольноотпущенники с обязательностью платить оброк и отрабатывать небольшие барщины). Колоны и квазиколоны получали земельные

наделы, инвентарь, скот и обзаводились хозяйством. Колонами часто становились и бывшие свободные крестьяне.

В 212 г. н.э. был издан эдикт, предоставлявший права гражданства жителями всех римских колоний. Италия постепенно превращалась в одну из провинций, объект грабежа для чиновников.

III н.э. был временем экономического упадка и политического хаоса. В конце III в. н.э. император Диоклетиан несколько стабилизировал положение с помощью реформ (унификация налоговой системы, введение для всего населения подушного и поземельного налогов, введение фиксированных максимальных цен на некоторые товары, попытки устранить спекуляцию и стабилизировать рынок, упорядочить денежное обращение и т.д.).

Затем реформы были проведены и императором Константином. Но все эти реформы уже не могли предотвратить гибели империи. Происходит феодализация римской деревни, все большее распространение получает система колоната, происходит закрепощение и горожан, в первую очередь ремесленников.

Усиливаются и социальные противоречия. Свое недовольство выражают не только рабы, но и крестьяне. Поэтому при нашествии варваров Рим лишился их мощной поддержки. Более того, они выступили на стороне агрессоров.

Под ударами варваров в 476 г. н.э. Римская империя пала.

Глава 9. Византия

Византии принадлежит особое место в истории экономики средневековой Европы. Как самостоятельное государство она возникла в 395 г. н.э., когда римский император Константин разделил империю на западную и восточную. Западная римская империя через 81 год (в 476 н. н.э.) уступила место варварским королевствам. А восточная часть римской империи (7 больших областей – Дакция, Македония, Фракия, Азия, Понт, Восток, Египет) стала новым государством со столицей в г. Константинополе. Т.к. Константинополь был основан на месте бывшей греческой колонии Византии (куда Константин перенес свою резиденцию ещё в 330 г.), то новое государство получило название Византии. Это государство оказалось более жизнеспособным, и после падения Западной Римской Империи просуществовала ещё тысячу лет.

Византия сохранилась античную культуру, а Константинополь даже в глухую пору раннего средневековья был городом мирового значения и высокой культуры.

В период раннего средневековья, когда в Европе господствовала феодальная раздробленность, Византия была единственным централизованным государством с мощной бюрократией, постоянной армией и бесчисленными сборщиками податей. Именно благодаря Византии, сдерживавшей нашествия кочевников с Востока, европейская культура сохранилась и могла прогрессивно развиваться.

В VI в. Византия значительно расширила свою территорию за счет захвата земель в Северной Африке, на Сицилии, в Италии, Сардинии, Корсике и даже юго-восточных областей Испании. Но цель, которую ставили византийские императоры – реставрация Римской империи, осталась всё таки незавершенной.

Основа устойчивости Византии в V – VI в.в. заключалась в разнообразии её хозяйственных форм. Недостатки одной формы компенсировались преимуществами другой. На территории Византии уживались Восток и Запад, античность и средневековье, город и деревня, кочевое скотоводство и оседлое земледелие, государственное и частное хозяйство.

В V – VI в.в. в экономике Византии важную роль продолжало играть рабство. Приток рабов обеспечивался многочисленными войнами, которые вела Византия. Рабы использовались в сельском хозяйстве, в ремесле, но значительная их часть была домашней челядью. Но рабство не было господствующим в хозяйственной жизни Византии.

Наряду с рабством широкое распространение получил колонат (смягченная форма рабства и зачаток средневекового крепостничества). В Византии существовали две группы колонов. Приписные колоны были прикреплены к земле господина и не имели права её покидать. Свободные колоны держали господствующую землю на условиях уплаты оброка. Но свобода этих колонов была относительной, т.к. налоговый гнет и круговая порука за уплату податей фактически изводили их до положения крепостных.

Устойчивость Византийского государства обеспечивалась наличием свободного крестьянства, которое, в отличие от рабов и колонов, было для империи военным, финансовым и политическим резервом (налогоплательщики и солдаты). Разорение свободного крестьянства в Византии никогда не было полным и окончательным.

Позднее, в VII – VIII в.в. в Византии возродила крестьянская община (митрокомия – соседская община), что было обусловлено славянской колонизацией Балкан и Малой Азии.

Рабы и колоны обогащали аристократию, а свободные крестьяне делали сильным государство. В этом одна из причин устойчивости Византийской империи. Другой причиной было сочетание централизованной государственности с развитием торговли.

Для развития торговли были благоприятные условия – географическое положение на пересечении трёх континентов (Европы, Азии и Африки), высокий уровень специализации отдельных регионов и городов. Византия продавала пряности, вино, ткани, украшения и др. товары. Из Северного причерноморья в Византию шли меха, кожи, рабы и др. На этой территории Византия имела свои фактории (современные Алушта, Гурзуф, Севастополь). Византия торговала с Китаем через Согдиану (современная Бухара) по "шелковому пути", с Индией по морским путям в обход персидских владений. Несмотря на строгий запрет на вывоз коконов шелкопряда из Китая, Византийцы добыли эти коконы и создали шелковичные плантации. Производство шелка было государственной мо-

нополией. Вообще государственные промышленные и торговые монополии были широко распространены в Византии и являлись весьма доходными. Византийские купцы торговали также с Цейлоном, Аравией, Эфиопией, Британией, Скандинавией, странами Причерноморья и Кавказа. Никогда позже византийская торговля не достигала такого размаха.

В Византии существовали различные формы собственности на землю.

Прочной экономической базой централизованной власти было наличие значительного фонда государственных земель. Но в отличие от стран Древнего Востока император не обладал правом собственности на все земли империи.

Существовало церковно-монастырское землевладение, которое в начальный период существования империи неуклонно росло. Это было обусловлено тесной связью церкви с императорской властью.

Существовала также земельная собственность свободных крестьян, объединенных в общины.

В ранней Византии сохранились крупные города и городская экономика. Ремесленники и торговцы объединялись в корпорации. В Константинополе к X в. существовало 22 ремесленные и торговые корпорации. Каждая корпорация была монополистом в производстве или продаже определённого товара. К зажиточным слоям торгово-ремесленного населения относились кузнецы, пекари, производители предметов роскоши, золотых и серебряных дел мастера (которые выступали в качестве менял и ростовщиков). К состоятельным слоям относились строители-подрядчики, врачи, учителя, адвокаты. Богатую верхушку составляли купцы, судовладельцы. Существовало в городах и плебейское население – беднота, наёмные работники (подёнщики, сапожники, ткачи, портные).

В IV – VI в.в. небольшие города пришли в упадок, а центры провинций и приморские города переживали расцвет. Первое место среди городов Византии занимал Константинополь. Он был не только политическим, но и экономическим центром империи.

В ранний период Византия обгоняла Запад по уровню развития городского ремесла и торговли. Византию отличали изысканные изделия из стекла, ювелирные изделия, шелковые ткани. Широкое распространение получило производство орудий труда для ремесла и сельского хозяйства. Высокого уровня достигло строительное дело. Прогресс наблюдался в точных науках (механике, математике, физике). Улучшилась ирригация, навигационное дело.

Организация и значение государственной власти в Византии отличалось от Запада и было ближе к странам Древнего Востока. Государственное управление было полностью централизовано и сосредоточено в императорском дворце. Чиновники назначались императором, центральное правительство контролировало провинциальное управление. Государство регламентировало ремесло и торговлю. Император был высшим судьей, руководил внешней политикой, командовал армией. Но в отличие от самодержавной монархии в других странах престол не был наследственным. Император имел свое личное и поло-

женное ему имущество и источники доходов, но доходы от государственного имущества шли на государственные нужды.

Феодализация Византии проходила очень медленно. Окончательная победа феодализма относится к IX-X в.в. Это было связано с наличием централизованной государственности, со значительной урбанизацией византийской знати, тянувшейся в города, и в значительной степени со славянской колонизацией Балкан, которая принесла с собой жизнеспособную общину и значительно ослабила римское феодальное наследие.

Но этим факторам противодействовали другие, более благоприятные для развития феодализма – колонат, крупное землевладение, налоговый гнёт и государственность, которая разоряла податное население, помогая его закреплению.

Налоговый гнет в Византии значительно превосходил то, что было известно "варварским королевствам" Западной Европы. Помимо традиционных налогов (поземельного и др.) население несло всякого рода "грязные повинности" – выполняло дорожные работы, поставляло стройматериалы, перевозило грузы и т.д.

Ремесленники и общинники несли круговую ответственность за выполнение своих повинностей (литургий) государству.

Если крестьяне разбегались из деревни, то опустевшие земли причислялись к соседним деревням, которые должны были расплачиваться за беглецов.

Помогали феодализации Византии и бесконечные вторжения соседних народов, монашество, т.к. все это разоряло населения.

Монашество в начале XIII в. стало государственной опасностью, т.к., с одной стороны, монастыри были центрами крупного землевладения, а, с другой стороны, за монастырскими стенами скрывалось слишком много потенциальных солдат и налогоплательщиков. С монастырями боролись с переменным успехом, но все-таки в X в. запретили создание новых монастырей и расширение монастырского землевладения.

В XI в. Византия была уже феодальным государством. Для поддержания своей власти император использует чисто феодальную систему условного землевладения – раздает служилой аристократии так называемые пронии (аналог бенефициям) Сначала раздавали государственные земли, а затем стали раздавать общинные земли.

Начиная с IX в. ремесло и торговля Византии переживают длительный подъём. Константинополь обогащается на продаже своих и восточных товаров по баснословным ценам.

В X в. приобрела исключительное значение торговля с Киевской Русью (путь "из варяг в греки"). Из Константинополя поступали шелк, парча, вино, восточные пряности. Из Киевской Руси – пушнина, кожи, мед, воск, рабы. Значительные объёмы торговли между этими странами потребовал её договорного оформления.

В VII – XI в.в. постепенно меняется место городов в хозяйстве Византии. Из центров торговли и ремесла они превращались преимущественно в торговые центры. На смену крупным купцам, судовладельцам и ростовщикам приходят мелкие торговцы, и города превращаются в центры местного обмена. Сохранились лишь немногие крупные города как производственные, административные и военные центры, а также окраинные города, занятые обменом с другими странами. В этих условиях значение Константинополя возросло.

С XII в. в истории Византии непрерывным потоком следуют военные поражения. В 1203 г. Константинополь захватили крестоносцы и превратили его в столицу нового государства – Латинской империи. Захват Константинополя способствовал распаду империи. От нее отпали многие окраинные области. В 1261 г. Византия была восстановлена, но это было уже только подобие некогда огромной империи. К концу XIV в. территория Византии ограничивалась лишь Константинополем и его округой.

Византийская торговля (внешняя и внутренняя) монополизировалась городами Северной Италии, что превратило Византию в аграрно-сырьевой придаток Генуи и Венеции. Итальянские города руками крестоносцев расправились со своим главным конкурентом на Востоке.

К XV в. большинство византийских городов переживают упадок, аграризируются.

Происходит дезорганизация денежной системы. Обесцениваются византийские монеты, которые ранее считались образцовыми в Европе и Азии.

Освобождение феодалов от налогов, оскудение горожан и крестьян, торговые привилегии итальянских купцов резко сократили поступления в государственную казну. Не стало средств для содержания армии и флота. Нарастала турецкая угроза.

Коренной причиной крушения Византии как крупного централизованного государства оказалось её глубокая феодализация. Помогая закреплению крестьянства государство готовило свою гибель, т.к. после закрепощения феодалы перестали нуждаться в политической поддержке сильного государства.

В 1453 г. Византия пала под ударами турок. Хозяевами Константинополя стали турецкие султаны.

Глава 10. Голландия

Голландия – это одна из провинций Нидерландов, страны, расположенной на северо-западном побережье Европы. Провинции Нидерландов по своему экономическому развитию существенно различались. Уже в начале XVI в. наиболее развитой была южная часть (Фландрия, Брабант и др.), это старый район суконной и полотняной промышленности. В этих отраслях преобладала капиталистическая мануфактура рассеянного типа. Она развивалась в сельской местности, так как в городах ее распространение сдерживали цеховые ограничения. Центром южной части был г. Антверпен.

Северная часть Нидерландов (Голландия и Зеландия) отставала в экономическом развитии. Здесь были распространены рыболовство и судостроение. Голландские рыбаки ловили селедку и поставляли ее в Европейские страны.

В этот период Нидерланды в Европе называли "страной городов", так как половина населения проживала в городах.

Дальнейшее развитие этой страны определили несколько факторов: во-первых, на территории северных Нидерландов практически не было феодализма, голландские крестьяне никогда не находились в крепостной зависимости. Причиной тому были природные условия – болотистая страна, феодалы не стремились захватывать это заливаемое морем, мало пригодное для ведения хозяйства болото. Крестьяне же селились на этих землях, осушали болота, строили дамбы и отвоевывали у моря землю, и, в конечном итоге, существенно расширяли территорию своей страны. Сельское хозяйство, не сдерживаемое феодальными отношениями, уже в XVI в. не было натуральным. Масло, сыр, овощи поступали на продажу в город. Отсутствие феодальных и цеховых ограничений сделали неизбежным перемещение экономических центров Нидерландов с юга на север.

Во-вторых, в результате ВГО произошло перемещение основных торговых путей из Средиземного моря на Атлантический океан. Поэтому экономико-географическое положение Нидерландов оказывается в этот период очень выгодным. Эта изначально морская страна оказалась в центре мировой морской торговли.

В-третьих, в XVI в. Нидерланды входили в состав испанских владений и подчинялись испанскому королю. Это позволило Нидерландам (особенно северным провинциям) участвовать в торговле с испанскими колониями, получая большие прибыли. Но к середине XVI в. отношения с Испанией ухудшились. Испанский король увеличил налоги с жителей Нидерландов, в результате отсюда в Испанию стало поступать доходов больше, чем из других заокеанских колоний. Затем в стране появилась испанская инквизиция, которая все сильнее стала притеснять представителей новых религиозных течений, появившихся тогда в Европе. Проведение массовых казней Главой испанской администрации и введение нового торгового налога (1/10 часть стоимости любого товара при его продаже изымалась в казну Испании) переполнили чашу терпения.

В Нидерландах в 1566 г. началась освободительная война против господства Испании. По тем преобразованиям, которые были сделаны в результате этой борьбы, она представляла собой буржуазную революцию. Испанская колониальная администрация сдерживала экономическое развитие страны и угнетала население. Результатом войны стал распад Нидерландов на Южные, оставшиеся в составе Испанской империи, и Северные, провозгласившие себя Республикой Соединенных провинций Нидерландов. Наиболее значительной из них была Голландия, поэтому и новое государство чаще всего называли Голландия. В южной части Нидерландов революция потерпела поражение, здесь сохранилось господство Испании (в последствие это будет Бельгия).

Революция устранила все препятствия, сдерживающие развитие, и в XVI в. Голландия переживает стремительный экономический подъем. В это время она считалась образцовой капиталистической страной.

Голландия стала играть преобладающую роль в мировой торговле и мореплавании. Ее флот был самым большим в Европе, насчитывал до 15 тыс. кораблей и составлял 75% от Европейского флота. Голландцы контролировали североморскую торговлю, вывозя из России "корабельные товары" (пеньку, лен, смолу, деготь, мачтовый лес), из балтийских стран (особенно из Польши) – зерно, а после захвата колоний в Азии и торговлю пряностями, табаком и другим колониальными товарами. Вино в основном производили во Франции и Испании, но основные винные склады находились в Голландии, и торговала вином Голландия. Лес заготавливали в балтийских странах, но главные лесные склады находились в Голландии, и она обеспечивала Европу лесом. Крупнейшие в Европе зерновые склады тоже находились в Голландии. Таким образом, она становится мировым торговым посредником, все страны торговали через Голландию и осуществляли перевозки на голландских судах.

В начале XVII в. Голландия начинает колониальную экспансию. Она захватывает некоторые испанские и португальские колонии и становится колониальной империей. Эксплуатацией колоний занималась Ост-Индская компания. Она была создана в 1602 г. и стала первым крупным предприятием, организованным в форме акционерного общества, ее капитал составлял 6,5 млн. гульденов. Распорядительный комитет находился в Амстердаме и ежегодно отправлял корабли за океан. В обмен на долю прибылей правительство Голландии предоставляло компании широкие полномочия: право иметь собственную армию, вести дипломатические переговоры с туземными владельцами, чеканить монету и др. Голландцы подчинили своему контролю острова Малайского архипелага, полуостров Малакку, остров Цейлон, юг Индостана. В Азии голландцы создавали сахарные и кофейные плантации. Колониальная экспансия охватила также Африку (Капская колония, Золотой Берег, острова Зеленого Мыса) и Новый Свет (новый Амстердам, о-ва Карибского моря, часть Бразилии). Таким образом, голландцы завладели ключевыми позициями в мировой торговле.

После победы буржуазной революции в хозяйстве Голландии, кроме судостроения и торговли, развивается также и промышленное производство. Сюда стали перемещаться мануфактуры из южной части Нидерландов. Хорошо развивались отрасли, работавшие на привозном сырье, продукцию которых затем вывозили в другие станы – суконная (английская шерсть), полотняная, сахарная и спиртоводочная промышленность (сахарный тростник из Вест-Индии), табачная промышленность (табак из Северной Америки) и др. В сельском хозяйстве преобладало птицеводство, молочное животноводство, возделывание овощей, цветов и технических культур (особенно красящих растений). Но потенциал промышленного производства Голландии не соответствовал торговому потенциалу. Так всю годовую продукцию страны можно было вывезти на 100 судах, а в стране ежегодно строилось до 1000 судов.

Голландия стала самой богатой страной мира. Здесь было больше денег, чем во всей остальной Европе. Амстердам, столица Голландии, становится об-

щевропейским финансовым центром. В 1609 г. открылся Амстердамский банк, размер капитала и размах операций которого были грандиозными для того времени. В Амстердаме появляются и первые биржи, сначала товарная, а затем и фондовая.

Однако, с начала XVIII в. Голландия постепенно теряет свое мировое значение, уступив лидерство Англии. В этот период другие европейские страны, особенно Англия, достигли успехов в судостроении и мореплавании. В результате Голландия становится не единственной, а одной из нескольких морских держав и лишается основного источника доходов – транзитной торговли. В XVIII в. в мировом хозяйстве усиливается роль промышленности, особенно таких отраслей как металлургия, металлообработка, производство оборудования. Для развития мощной промышленной базы в Голландии не было соответствующих условий (ни руды, ни каменного угля, да и территория страны и численность населения не велики). Накопленные в этой стране капиталы так и остались в сфере накопления, в торговле, не перелились в промышленность. Кроме того, Голландия страдала от военных амбиций Франции и английской зависти в отношении ее торговых успехов. В результате действия объективных факторов и агрессивности своих более крупных соседей Соединенные провинции Нидерландов отходят в течение XVIII в. на второй план.

Глава 11. Англия

Период первоначального накопления

XVI в. становится поворотным в истории Англии. До этого времени это небольшое островное королевство считалось аграрной окраиной Западной Европы. Надо отметить, что в XV в. феодальные отношения несколько утрачивают свои позиции. Большинство крестьян здесь уже получили личную свободу, сохранилась лишь поземельная зависимость. Крестьяне являлись наследственными держателями земли (копигольдеры), за пользование которой они платили феодалу денежную ренту. Важную роль в хозяйстве страны играли города и товарно-денежные отношения. Феодальной раздробленности в Англии и не было, но в XV в. возникла абсолютная монархия, т.е. усилилась власть короля, хотя сохраняется парламент, в котором были представлены только лорды. Но в XVI в. формируются предпосылки ускорения экономического развития и уже в XVIII в. Англия превращается в империю, ведущее государство мира.

Как и для Голландии важную роль сыграло перемещение торговых путей на Атлантический океан. Страна оказалась в центре мировых морских путей, что положило конец относительной изоляции Англии в экономической жизни Европы.

Благоприятным для Англии было развитие промышленного производства в Европе, которое все более нуждалась в сырье. Англия хорошо вписалась в эти первые проявления международного разделения труда, она поставляла овечью шерсть для суконных мануфактур во Фландрии.

XVI век был временем реформации в Европе, сопровождавшейся репрессивными действиями в отношении новых религиозных течений. Так, массовые

репрессии герцога Альбы в Нидерландах, гугенотские войны во Франции, преследования лютеран в Германии обусловили массовую эмиграцию в Англию ремесленников, т.е. приток квалифицированных работников.

Однако определяющими были внутренние факторы, среди которых главным стало то, что процесс первоначального накопления происходил здесь более интенсивно, чем в других странах. В английской деревне никогда не прекращалась борьба за землю между копигольдерами и феодальными землевладельцами. Крестьяне, их мелкие хозяйства стали для лендлордов главной преградой на пути к новым формам хозяйственного использования земли. Отделение мелко-го производителя от средств производства (земли и хозяйства) происходило разными способами:

- чтобы пользоваться наделом отца, наследник копигольдера платил специальную дань. Феодалы стали поднимать ее до непомерных размеров, в результате крестьяне лишались земли, либо соглашались на арендные отношения на условиях лорда;
- важную роль сыграла реформа церкви и секуляризация церковного и монастырского имущества. Церковные земли были проданы на коммерческой основе, а их новым владельцам разрешалось сгонять крестьян с земли;
- принудительный сгон крестьян с земли, в результате "огораживания". Землевладельцы (феодалы, лорды) захватывали общественные земли (луга, пастбища), часто сносили целые деревни (крестьяне лишались пахотных земель), огораживали захваченные земли заборами, канавами, живыми изгородями. Затем лорды сдавали землю в аренду фермерам либо сами создавали крупное хозяйство нового типа: разводили овец, ориентируясь на продажу шерсти, применяя наемный труд батраков. Крестьяне пополняли ряды нищих, бродяг, и вынуждены были наниматься на работу.

Этот процесс принудительного обезземеливания и создания сельскохозяйственных предприятий капиталистического типа называется аграрным переворотом. В Англии он занял примерно 300 лет и завершился в XIX в. полным исчезновением английского крестьянства.

Одновременно с процессом образования армии людей, лишенных средств существования, происходил и процесс накопления у небольшой группы людей денежных средств, необходимых для строительства капиталистических предприятий и оплаты труда наемных рабочих. Одним из главных методов накопления капиталов стало участие Англии в торговле рабами и пиратстве. В XVI в. англичане занимались поставкой рабов из Африки в испанские колонии в Южной Америке, а в XVII – XVIII вв. поставляли рабов на североамериканские плантации. Английские пираты грабили испанские корабли в Атлантическом океане, города и порты Южной Америки. Доходы от работорговли и пиратства в метрополии превращались в капитал, а работорговцы и пираты получали дворянские титулы и звания адмиралов.

Существенную роль в первоначальном накоплении капитала сыграла система государственных займов. Короли Англии часто обращались за займами к ростовщикам и купцам, а уровень процентов был достаточно высоким.

Содействовала развитию собственного промышленного производства и накоплению средств система протекционизма. Она опиралась на представления школы меркантилистов о том, что богатство нации определяется притоком золота, следовательно, необходимо развивать собственное производство и внешнюю торговлю, добиваясь активного торгового баланса. В XVI – XVII вв. были введены высокие пошлины на ввоз готовых изделий из других стран, запрещен экспорт сырья и продуктов питания. Такая политика защищала на внутреннем рынке товары собственных производителей от конкуренции со стороны товаров из других стран. Кроме того, государство поддерживало судостроение, мореплавание и колониальные торговые компании, так как это создавало возможности для захвата морских путей и ведения заморской торговли.

Особенностью политической системы в Англии в этот период было существование абсолютизма и парламента, при этом последний имел достаточно широкие права. В первой половине XVII в. британские короли попытались ограничить права парламента – сначала Яков I Стюарт посягнул на право парламента утверждать налоги, затем изгнал из страны радикальных сторонников Реформации – пуритан.

К середине века конфликт с парламентом обострился и в 1642 г. началась Английская буржуазная революция. Революция переросла в гражданскую войну, которая завершилась разгромом сил короля и его казнью. Затем в Англии была восстановлена королевская власть, и начинала складываться конституционная монархия, при которой реальная власть концентрируется в руках парламента.

В результате революции буржуазия получила полную свободу предпринимательской деятельности, аграрный вопрос был решен в пользу лендлордов – они оставались собственниками земли, но на правах частной собственности.

После революции в Англии быстро развивается мануфактурная промышленность. XVII в. стал временем расцвета суконной мануфактуры, Англия перестает вывозить шерсть в Европу, организует собственное производство и вывозит готовое сукно.

Во второй половине XVII в. появились новые возможности получения доходов в сельском хозяйстве. На внутреннем рынке вырос спрос на продовольствие, становится выгодным товарное производство хлеба, овощей, разведение улучшенных пород скота. Это опять потребовало укрупнения пашенных угодий и расширения пастбищ – и последовала новая, заключительная волна огораживаний.

Коммерческая активность лордов не ограничивалась сельским хозяйством, они стремились извлечь выгоду из минеральных богатств своих владений – активизируется добыча угля и железной руды. Это подтолкнуло строительство каналов и обустройство сухопутных дорог. В результате к 1780 г. в Англии была создана развитая транспортная инфраструктура.

Англия добивается больших внешнеполитических и внешнеторговых успехов. В 1713 г. Англия получила контроль над Гибралтарским проливом, монопольное право ввоза негров-рабов в Америку, после Семилетней войны (1756

– 1763) в Европе Англия захватывает крупные французские колонии в Америке (Канаду и Луизиану) и Бенгалию в Азии.

Монопольными правами по ведению колониальной торговли обладали колониальные компании, самой прибыльной из них была английская Ост – Индская компания. Англия оттесняет с мирового рынка Голландию.

Лондон становится мировым финансовым центром. В 1694 г. по особому разрешению правительства учреждается Национальный банк Англии, который создается как акционерный. Банк принимал вклады на хранение, выпускал банкноты. Но основной его функцией стало торгово-промышленное кредитование: банк предоставлял займы тем предпринимателям, капиталы которых были недостаточны для создания предприятия. В этот период промышленный кредит практиковался только в Англии. На континенте к кредиту прибегали только феодалы (аристократы, короли), используя его не для производства, а, как правило, на потребление. Таким образом, в Англии банк аккумулировал капиталы, чтобы затем инвестировать их в производство. Лондонская фондовая биржа становится крупнейшей в мире.

Однако ручная техника как основа производственной деятельности быстро изжила себя, и уже в начале XVIII в. ручной труд стал преградой на пути расширения производства.

Промышленный переворот

Промышленный переворот в Англии начался раньше, чем в других странах. Уже к середине XVIII в. в Англии сложились условия, необходимые для перехода от ручного труда к машинному.

Социальные условия были созданы победой Английской буржуазной революцией. Революция устранила основные препятствия для развития промышленного производства – освобождение крестьян от средств производства произошло в процессе "огораживания", а революция эти результаты лишь закрепила, закрепила частную собственность на средства производства и право каждого быть собственником, сформировался внутренний рынок – основных потребительских товаров.

Ускоренной капиталистической индустриализации способствовали колониальные захваты, которые Англия вела с XVI в. Колонии представляли емкий рынок сбыта английских товаров, колониальная торговля и грабеж колоний являлись важными источниками накопления капитала.

Благоприятствовали интенсивному развитию природные условия и географическое положение страны: богатые запасы железной руды, угля, наличие сырья для суконной промышленности, водных коммуникаций, удобная линия морского побережья для устройства гаваней.

Наличие устойчивого спроса в Европе на английские товары тоже способствовали развитию промышленного производства, особенно выросла потребность в стандартизованных массовых изделиях для многотысячных европейских армий – это одежда и обувь (требовали большого количества ткани, кожи, пуговиц), ружья, боеприпасы и т.п. Длительные войны на европейском континенте обеспечивали рынок сбыта английской промышленности.

Важным фактором, стимулировавшим промышленный переворот в Англии, была иностранная конкуренция. Так английским товарам существенную конкуренцию составляли металлы из России и Швеции, хлопчато-бумажные ткани из Индии. Преодолеть конкурентов можно было только налаживанием фабричного производства и выпуска более дешевой и качественной продукции.

Английская суконная и хлопчато-бумажная промышленность к тому времени достигли определенного уровня развития – в этих отраслях были распространены мануфактуры, которые уже обеспечили определенный опыт организации промышленных предприятий, разделения производственных процессов на операции, но ручной труд ограничивал производительность мануфактур, хозяйственный потенциал которых оказался недостаточным, чтобы удовлетворить рынок. Также развитие мануфактурного производства свидетельствовало о том, что в стране существовали квалифицированные рабочие кадры, которые смогут обслуживать достаточно сложные машины. В это время большая часть населения Англии имела начальное образование.

Таким образом, XVIII в. в Англии существовал рынок рабочей силы, существовали капиталы для создания крупных предприятий, и возникла задача организации массового производства для обеспечения спроса на внешнем рынке, а возможности мануфактуры не позволяли решить эту задачу. Ряд технических изобретений, сделанных в XVIII в. обеспечили решение этой проблемы.

Промышленный переворот в Англии можно разделить на 3 этапа:

1) 1 этап:

Начался с изобретения в 1733 г. летучего ткацкого челнока. На этом этапе происходила механизация текстильной промышленности, внедрение выплавки чугуна на коксе, применение водяного двигателя. Завершает этот этап и открывает следующий изобретение паровой машины.

1763 г. – паровая машина Ползунова, 1784 – Дж. Уатт.

2) 2 этап – конец XVIII в.

Начинается с внедрения паровой машины двойного действия Уатта, открытие Кортонем способа переработки чугуна в ковкое железо, создание Э. Картрайтом ткацкого станка с паровым двигателем. В этот период паровая машина становится универсальным двигателем для крупной промышленности. Железо становится основным конструкционным материалом. Распространение машин и оборудования в текстильном производстве подтолкнуло развитие металлообработки и машиностроения. В 1797 г. изобретен металлорежущий токарный станок и начала формироваться новая отрасль – машиностроение.

3) Завершающий этап – первая треть XIX в.

Этот этап ознаменован развитием парового транспорта. 1801 г. – паровая повозка Тревитика Р., далее в 1825 – 1833 гг. – паровой локомотив Дж. Стефенсона, появление парохода, т.е. применение паровой машины на морском транспорте (1838г.).

В результате промышленного переворота в Англии произошли важные социально-экономические изменения. Изменилась структура хозяйства, основными отраслями промышленности стали текстильная, угольная, металлургическая, машиностроение. Происходит укрупнение промышленных предприятий,

вытеснение с рынка мелких хозяев, не выдерживающих конкуренции с фабричной продукцией. Этот процесс получил название *концентрации производства*. В XIX в. формируется промышленная и торговая гегемония Англии в мире. Промышленные товары Англии оказываются вне конкуренции по сравнению с товарами других европейских стран и США – они добротные и, что очень важно, дешевые. Кроме того, эта страна стала основным производителем оборудования (машин) в Европе, так как другие страны отставали и по развитию промышленности, и по количеству внедренных в производство технических изобретений. Континентальная Европа оказалась зависимой от английских машин, станков, металла, угля, а появление парового транспорта (железнодорожного и морского) сильно удешевило перевозки. В результате 60% мирового морского грузооборота обеспечивал английский флот.

На волне такого усиления позиций на мировом рынке правительство меняет приоритеты во внешней политике – отказывается от политики протекционизма (в этом уже нет необходимости) и переходит к политике свободной торговли (фритредерству). В 1850 г. отменены законы, ограничивающие свободу торговли в Англии – запрет на импорт хлеба и Навигационный акт (запрещающий ввозить готовые товары с континента). Более дешевые английские ткани и другие товары вытеснили с рынка товары других стран.

Произошли важные изменения в социальной структуре общества. Сформировались основные 3 класса промышленная буржуазия и рабочие, лорды землевладельцы. В этот период позиции буржуазии в обществе укрепляются. В 1832 г. проведена избирательная реформа, обеспечившая ей представительство в парламенте. Промышленный переворот сопровождался деквалификацией рабочей силы, снижением ее стоимости, в результате широкого привлечения в производство женского и детского труда. Сформировалась резервная армия рабочих - безработные, которые не могут найти работу. Снижение заработной платы, безработица и обеднение рабочих привели к расширению борьбы рабочих за свои права. Так появилось движение "луддитов" – разрушителей машин, оформилось массовое рабочее движение – чартизм.

При переходе к фабричному производству в Англии ярко обозначилась цикличность развития хозяйства при капитализме. Первые циклы были отмечены в Великобритании после войны с Францией (1815 –1816 г., 1819г.). Это были в основном отраслевые циклы, т.е. нарушение пропорции производства в отдельных отраслях. В 1825 г. произошел сильный общехозяйственный кризис, охвативший все отрасли. Затем кризисы производства повторялись приблизительно через 10 лет.

В этот период Англия стала самой крупной колониальной державой. В середине XIX в. Англия окончательно закрепилась в Индии, после победы над Францией в Семилетней войне сделала своей колонией Канаду, захватила ряд территорий в Африке, Австралия тоже стала колонией. После промышленного переворота меняется значение и характер эксплуатации колоний. Колонии становятся источником сырья и рынком сбыта промышленной продукции, аграрным придатком метрополии. Например, Австралия. Грабить ее, как испанцы грабили колонии ацтеков и инков, было невозможно. Здесь не было таких бо-

гатств, не было и пряностей, которые можно было продавать в Европе. Англия стала создавать там большие скотоводческие хозяйства, в которых разводили овец. Австралию превратили в источник сельскохозяйственного сырья для английской шерстяной промышленности, то есть сюда переместилось овцеводство из Англии. Источником хлопка для хлопчатобумажной промышленности стала Индия. Хлопок вытеснил традиционные продовольственные культуры, и в Индии обострилась проблема с продовольствием.

Были у Англии и переселенческие колонии, население которых формировалось за счет переселенцев из Англии и других стран Европы. Здесь развивалось плантационное хозяйство с использованием рабов, а также капиталистические мануфактуры и фермерские хозяйства. Англия, вывозя сельскохозяйственное сырье, сбывала в колонии свои промышленные товары, не допуская там развитие собственной промышленности, кроме США, где в северных штатах не удалось реализовать такую политику.

Таким образом, Англия стала классической страной фабричного капитализма и после промышленного переворота достигла пика в своем развитии.

Потеря промышленной и торговой гегемонии в конце XIX – начале XX в..

К 1870 г. Англия была самой крупной промышленной страной мира: на ее долю приходилось 32% мирового промышленного производства, половина всей добычи каменного угля и производства чугуна. Она владела огромным торговым флотом, обеспечивала своими товарами все страны, являлась крупнейшей колониальной империей.

Однако за последние десятилетия XIX в. в Англии значительно сократились темпы роста промышленного производства. За 1870–1913 гг. объем промышленной продукции вырос в 2,2 раза, в то время как в США – в 9 раз, в Германии – почти в 6 раз, во Франции – в 3 раза. Англия постепенно утрачивала промышленную монополию, а ее торговая гегемония сильно пошатнулась.

Этот процесс определили следующие тенденции в экономическом развитии Англии и других стран:

- промышленный переворот в ряде стран произошел позже, чем в Англии, поэтому осуществлялся на более высокой технической базе;
- промышленность страны в большинстве своем имела морально устаревшее оборудование, которое требовало замены. Английские фабриканты почти 100 лет безраздельно владели промышленной монополией и не нуждались в постоянном техническом обновлении производства. Когда поднялась промышленность в других странах, национальная буржуазия пошла не по пути обновления производства в своей стране, а по пути вывоза капитала за границу (прежде всего в колонии), где обеспечивались более высокие прибыли. Это определило дальнейшее отставание английской индустрии;
- на мировых рынках усилилась конкуренция, которая сузила рынки сбыта английских товаров. Кроме того, большинство стран от принципа "свободной торговли" перешло к политике протекционизма. Однако Англия не отказалась от политики фритредерства, так как считалось, что английские то-

вары в силу их качества и дешевизны легко преодолеют протекционизм и запрет на их ввоз.

Развитие хозяйства в этот период характеризуется переходом от зернового хозяйства к интенсивному животноводству и птицеводству в аграрной сфере; меньшими масштабами концентрации производства; медленной монополизацией промышленности; замедлением темпов роста промышленного производства.

Иная ситуация сложилась в сфере *кредита*. Банковский капитал по темпам концентрации и централизации сильно опережал промышленный. К 1890 г. сложилась система крупных акционерных банков, из которых 5 лондонских банков ("Большая пятерка") сконцентрировали у себя управление всем кредитным делом страны. Сформировалась и система колониальных банков.

В конце XIX – начале XX вв. Англия начинает активно вывозить капитал за границу. Накануне Первой мировой войны объем капитала, экспортируемый из Англии превышал суммарный объем немецкого и французского капитала, $\frac{3}{4}$ общего вывоза направлялось в Британские колонии и слаборазвитые страны Латинской Америки, приблизительно 20% - в США, 5% - страны Европы. Вывозимый капитал англичане вкладывали в основном в производственную сферу (строительство промышленных предприятий, рудников, портов, дорог, разбивка плантаций). За период с 1865 по 1898 гг. национальный доход Англии удвоился, а доход от заграничного капитала вырос в 9 раз.

В период с 1870 по 1913 гг. Англия продолжала быть ведущей страной в мировой торговле – так грузооборот судов дальнего плавания возрос в 16 раз. Однако удельный вес английских товаров в мировой торговле снизился. Англии приходится конкурировать с Германией и США. Типичной чертой внешней торговли в этот период становится превышение ввоза товаров над вывозом (т.е. формируется отрицательный торговый баланс). Но, с другой стороны, росли доходы от процентов на вывезенный капитал, от посреднических торговых и банковских операций, фрахта судов и страхования морской торговли и т.д., поэтому общий платежный баланс, который включает все виды расчетов с другими странами, был неизменно активным.

Таким образом, к 20-м годам XX в. темпы экономического развития Англии существенно изменились. Вместе с тем Англия оставалась крупнейшей колониальной державой и вела активную подготовку к войне за передел сфер влияния.

После Первой мировой войны на протяжении XX века Англия постепенно уступает свои позиции, оставаясь при этом высокоразвитой страной.

Глава 12. Соединенные штаты Америки

Английские колонии в Новом Свете

Освоение Американского континента европейцами началось с эпохи Великих географических открытий. Наиболее устойчивыми и многочисленными оказались британские колонии, которые во второй половине XVIII в. и положили начало новому государству - США.

Британские колонии создавались в то время, когда в Англии еще шла напряженная социально-экономическая борьба: укреплялись капиталистические отношения, обострились социально-политические проблемы. Поэтому в новых землях люди искали решение своих проблем, искали свободы, соответственно хозяйство колоний формировалось под влиянием этих настроений, природных условий, а также политики, проводимой метрополией в отношении этих колоний. К концу XVIII в. в Северной Америке по уровню и характеру экономического развития уже выделились 3 района: Северо-Восток, Центр, Юг.

Северо-Восток – это группа колоний, расположенных между побережьем Атлантического океана и Великими озерами. Основная часть населения была занята в земледелии; преобладали относительно небольшие фермерские хозяйства (до 20 акров) полунатурального типа. Активно развивалась промышленность. Основная отрасль – судостроение, английский флот в то время на 1/3 состоял из судов американского производства. Создавались также предприятия по производству сукна и льняных тканей. Основная форма – централизованная мануфактура. Эта территория была богата рудой, поэтому развивалось производство металлов. Первые доменные печи появились еще в XVII в. А в XVIII в. американцы стали экспортировать чугун в Англию. Складываются активные торговые связи с метрополией (в Англию вывозили пушнину, лес, медь и железо, рыбу, солонину).

В Центральной части сосуществовали фермерские хозяйства и крупные земельные владения английской аристократии, сдаваемые в пожизненную аренду небольшими участками. Арендаторы платили фиксированную ренту. Однако наличие свободных земель давало возможность переселенцам уходить на Запад, поэтому попытки перенести сюда феодальные отношения не увенчались успехом. В этих колониях присутствовали и элементы принудительного труда: использовался труд белых людей, подписавших контракт на 7-10 лет. Это были люди, не имевшие средств на переезд в Америку, их перевозили компании-судовладельцы без оплаты, но в колониях продавали с аукциона. Отработав срок, они приобретали свободу и право на землю.

На Юге (Южные колонии) имелись огромные площади плодородной земли, и здесь утвердилось крупное землевладение, были созданы латифундии. Проблему обеспечения этих земель рабочими руками решить через введение феодальных порядков не удалось – было много свободных земель, все желающие работать на земле обзаводились собственной. По той же причине задешево не удавалось привлечь и наемную рабочую силу. Эту проблему решили на основе рабства, ввоза негров-рабов из Африки. Так, в 1700 г. численность негров составляла 27,8 тыс. человек, а в 1790 г. их уже было 760 тыс. чел. Южные штаты специализировались на производстве табака, выращивании риса, сахарного тростника, постепенно ведущей культурой стал хлопок. Сырье и продовольствие активно вывозилось в метрополию.

По мере развития в колониях собственного производства (особенно промышленного), правительство Англии стремится к тому, чтобы сохранить эти земли в качестве аграрно-сырьевого придатка. В этом плане английский парламент и правительство приняли ряд законов, жестко регламентирующих вопро-

сы землевладения и землепользования в колониях, ограничивающих развитие целого ряда отраслей промышленности, внутренней и внешней торговли.

Эти противоречия в конечном итоге привели к Войне за независимость (1775 – 1783гг.), и в 1776 г. было провозглашено независимое государство – США. Это было федеративное государство с республиканской формой правления, свободное от феодально-монархических порядков. Причем вводилась единая федеративная власть, но с широкими полномочиями штатов в решении многих социально-экономических и хозяйственных вопросов.

Войны за независимость имела вполне определенное экономическое значение. Были ликвидированы те элементы феодализма в области аграрных отношений, которые пыталась насадить метрополия, принят демократический аграрный закон, по которому западные земли объявлялись государственными и поступали в распоряжение Конгресса для последующей распродажи. Это означало, что частная собственность на новых землях возникла на капиталистической основе и создала экономическую базу для развития сельского хозяйства по капиталистическому пути. Небольшие участки представлялись неимущим и на бесплатной основе.

Были ликвидированы многочисленные препятствия для развития промышленности и торговли, введенные в свое время Англией. Все порты были открыты для европейских купцов; отменены пошлины на экспорт товаров.

Образование единого государства способствовало формированию единой транспортной и денежной системы, формированию единого внутреннего рынка. США, как независимое государство получили возможность самостоятельно выходить на международную арену и устанавливать прямые связи с другими странами.

Необходимо отметить, что по содержанию тех преобразований, которые были сделаны по итогам Войны за независимость, она стала буржуазной революцией. Но последствия ее коснулись, главным образом, Северных штатов и Центра страны, не связанных с системой плантационного рабства. На Юге плантационное хозяйство сохранилось.

Промышленный переворот в США.

В конце XVIII - начале XIX вв. в стране активизируется процесс первоначального накопления и создаются предпосылки для осуществления промышленного переворота. Процесс первоначального накопления в США имел некоторые особенности:

- накопление денежных средств, достаточных для создания крупного производства, носило международный характер - доход от внешней торговли, приток европейского и особенно английского капитала, доходы от работорговли;
- для США была характерна экспроприация местного населения (индейцев), их оттеснение вглубь континента, массовое физическое истребление, заключение в резервации. В отличие от крестьян в европейских странах, индейцы не превращались в наемную рабочую силу;
- формирование рабочей силы происходило в основном за счет разорения европейских производителей на их родине и их массовой иммиграции в Новый

Свет. Сыграл свою роль недостаток рынка рабочей силы. В колониях не создавалось "избыточного" населения. При первой возможности наемные рабочие, даже из иммигрантов, стремились обзавестись землей и уходили с предприятий. Это обуславливало дороговизну рабочей силы, стимулировалось изобретательство и ввоз оборудования и машин из Англии;

- правительство активно поддерживало развитие собственной промышленности. Это и введение таможенных тарифов на ввоз импортных тканей и некоторых других товаров, развитие патентного права (в 1790 г. приняли закон о патентах, который предоставлял изобретателю право монопольного использования изобретения в течение 14 лет, после оформления патента).

В целом промышленный переворот завершился сравнительно в непродолжительные сроки за 40- 50 лет и охватил период с 1815 по 1860 г. Природные условия страны предопределили некоторые особенности промышленного переворота. Так из-за обилия рек страна была богата водной энергией, более дешевой, чем энергия пара. Поэтому здесь позже начала использоваться в массовом масштабе паровая энергия. Массовое применение паровой энергии началось только в 40-е годы, хотя первая паровая машина появилась еще в XVIII в., а господствующее положение паровой двигатель занял только в 50-х годах. Изобилие лесов предопределило длительное использование в качестве основного топлива древесного угля. Вплоть до 1860 г. на железнодорожном транспорте использовались дрова, а применение минерального топлива в металлургии началось в 40-х годах.

Промышленный переворот охватывал прежде всего Северо-восточные штаты, тогда как на Юге даже к началу Гражданской войны не было фабрик и заводов. Здесь преобладала первичная обработка выращиваемых культур. Западывали по временным рамкам в становлении промышленности и Западные штаты. Мануфактурной стадии здесь не было вообще, преобладали мелкие предприятия, но уже с применением паровых машин и другого оборудования. Отраслевая структура здесь тоже отличалась от той, что сформировалась на Северо - Востоке. Западные штата специализировались на переработке пищевых продуктов, лесных материалов, производстве сельскохозяйственной техники, они были еще слабо освоены и большей частью пополнили "общественных земель".

Несмотря на быстрое хозяйственное развитие в первой половине XIX в. в США углубился ряд противоречий. Они были связаны с проблемой выбора варианта экономического развития новых районов.

Основным было противоречие между Северными и Южными штатами по вопросу определения пути хозяйственного развития осваиваемого Запада. Северные штаты отстаивали фермерский путь развития в сельском хозяйстве. Фермерское хозяйство основывалось на частной собственности на землю, в хозяйстве использовался труд самого фермера и наемных рабочих, широко применялись машины (т.е. это было небольшое хозяйство капиталистического типа). Северные штаты были заинтересованы в распространении фермерства на западе, так как оно обеспечивало Северу, с одной стороны, поставки сельскохозяйственного сырья и продуктов, а с другой стороны, емкий рынок сбыта про-

мышленной продукции. В целом к середине века фермеры стали влиятельной силой в социально-экономической жизни страны. Южные штаты отстаивали плантаторский путь развития. В южных штатах в этот период тоже отмечался подъем, но другого характера: рост хлопчатобумажной промышленности в Европе и Северных штатах создал большой и устойчивый спрос на хлопок. Хлопок стал основной культурой, и хозяйства ориентировались на экспорт этого сырья, а оборудование и предметы потребления, необходимые в таких хозяйствах приобретались на рынке. Основная рабочая сила – рабы. В таких хозяйствах почва быстро истощалась, поэтому плантаторы Юга тоже стремились продвигаться на Запад для вовлечения в свои хозяйства новых земель. Таким образом, при освоении каждого нового штата интересы фермеров и плантаторов перекликались, поднимался вопрос каким ему (штату) быть: свободным или рабовладельческим?

Кроме того, углублялось противоречие между плантаторами Юга и промышленниками Севера. Крупный капитал Севера был заинтересован в развитии плантационной экономики Юга, так как она являлась сырьевой базой текстильной промышленности. Но развитие промышленности требовало расширения внутренних рынков рабочей силы и товаров. Это было невозможно при сохранении рабства и распространении его на новые территории. Сохранение рабовладельческой системы в аграрном секторе обрекало страну на роль сырьевого придатка индустриальной Англии. Поэтому буржуазия Северных штатов стала все больше склоняться к борьбе за уничтожение рабства и утверждение фермерства.

Различные позиции они занимали и по вопросам торговли: Юг – вывозили хлопок и ввозили промышленные товары, следовательно, требовалась свободная торговля. Север – отстаивал протекционистские позиции – высокие ввозимые пошлины на ввоз промышленных товаров.

В конечном итоге эти противоречия вылились в Гражданскую войну 1861 – 1865 гг. Она завершилась победой Севера. Итоги гражданской войны имели важное значение для последующего развития страны.

Аграрный вопрос был решен в пользу фермеров. По закону о гомстедах каждому желающему было дано право приобрести участки земли размером до 160 акров при условии оплаты символического сбора – 10 долларов. Через 5 лет участок переходил в полную собственность купившего, если он его обрабатывал.

Часть земель у плантаторов была конфискована, негры были освобождены, но без земли. По-прежнему бесправными остались индейцы. Поднялись налоги на крупные землевладения и, если собственник не мог уплатить налоги с земли, то она подлежала конфискации.

Важнейшим итогом было упорядочение денежного обращения и банковской системы. Перед войной к 1862 г. в США насчитывалось около 1500 банков, которые существовали на основании решений 29 штатов, и каждый из этих банков имел право выпускать банкноты. Таким образом, в стране циркулировало более 7 тыс. различных видов банкнот, причем часть из них не имела обеспечения. Конгрессом в 1864 г. был принят закон, согласно которому банки

можно было учреждать только с разрешения федерального правительства, для выпуска банкнот нужно было подтвердить наличие обеспечения в общенациональных деньгах, в ценных бумагах.

Гражданская война расчистила путь быстрого развития капитализма во всех сферах экономики: промышленности, сельском хозяйстве, торговле. Она сохранила единство (целостность) страны.

Период монополистического капитализма

Экономическое развитие США в последней трети XIX – начале XX в. характеризуется значительным ускорением темпов экономического роста, что позволило им занять место ведущей индустриальной державы мира.

Ускоренный экономический рост был обусловлен рядом причин:

- радикальные преобразования после Гражданской войны 1861 – 1865 гг. создали такие возможности для развития производства, какие не смогли обеспечить буржуазные революции ни в одной из европейских стран;
- наличие огромных природных богатств: больших запасов полезных ископаемых, преобладание плодородных почв, большое количество водных и лесных ресурсов;
- высокий уровень накопления национального капитала и большой приток капиталов из Европы (в начале XX в. иностранные вложения в экономику США больше американских вложений за рубежом в 5 раз);
- не последнюю роль играли и демографические процессы. Рост численности населения происходил главным образом за счет иммигрантов из Европы. До начала XX в. иммигранты главным образом прибывали из Англии и Германии, то есть стран с высоким уровнем производственной культуры. Они обогащали промышленность США европейским научно-техническим опытом, американский капитал получил возможность без собственных затрат на обучение кадров развивать промышленность за счет квалифицированных рабочих-европейцев, чья подготовка была оплачена на их родине. В начале XX в. появилась другая тенденция - усилилась волна новых иммигрантов из Италии, Австро-Венгрии, России, подавляющую часть их составляли неквалифицированные рабочие, то есть появился приток дешевой рабочей силы, готовых выполнять любую работу;
- важной составляющей быстрого развития США стало активное использование достижений научно-технического прогресса. Так в 1876 г. Т. Эдисон создал в США промышленную лабораторию, которая стала первым в мире центром изобретательства и производства технических новшеств. Количество запатентованных изобретений доходило до 40 в год. Для США был характерен короткий срок внедрения изобретений в производство. Традиционно имевший место недостаток рабочей силы подталкивал предпринимателей к тому, чтобы всемерно повышать производительность труда рабочих;
- Способствовала успешному развитию экономики и внешнеторговая политика правительства. С 1861 г. таможенные пошлины на ввоз импортных товаров составляли 5-10%, в 1890 г. – закон Маккинли-Олдриджа установил пошлины в размере 49,5%, в 1897 г. – тариф Дингли – 57%. Это определило более высокий уровень цен на внутреннем рынке и обеспечивало американским корпорациям

высокие доходы. Внешний протекционизм дополнялся внутренним: с 1883 г. промышленность вообще не облагалась налогами, государство субсидировало капиталами и землей железнодорожное строительство и другие отрасли промышленности;

- Благоприятно повлияли удаленность страны от ее главных конкурентов и одновременное соседство со слаборазвитыми государствами Латинской Америки, где предприниматели из США свободно хозяйничали.

Развитие промышленности в США в этот период характеризовалось увеличением темпов роста производства, изменением его структуры, форм организации и управления.

За 1870-1913 гг. ежегодный прирост совокупного общественного продукта США составило – 4,3%, в Германии – 3%, Англии – 2,4%, Франции – 1,1%. К началу XX в. США обогнали все страны не только по темпам, но и по абсолютному уровню промышленного производства, то есть США производили больше всех и быстрее всех.

Особенно быстро развивалась в этот период тяжелая индустрия – в 1913 году на долю США приходилось 47% мировой выплавки стали, 45% - добычи каменного угля, 82% - добычи нефти, в общей сложности 38% мировой промышленной продукции. Структура промышленного производства изменилась в пользу отраслей группы А – (это традиционные отрасли – металлургия, металлообработка, угольная промышленность и новые отрасли, развитие которых породили достижения НТР, - электроэнергетика, добыча и переработка нефти, химическая, автомобилестроительная, электротехническая, алюминиевая, резиновая и другие). Структурные сдвиги в стране были связаны с огромным по масштабам железнодорожным строительством – к началу XX века были уложены 4 трансконтинентальные магистрали, связавшие воедино все части территории страны. В результате создались предпосылки для отраслевой специализации регионов и бурного роста производства в сопряженных отраслях – металлургической, угольной, вагоностроительной, паровозостроительной и т.д.

Важные изменения произошли в сфере управления и организации производства, впоследствии они имели мировое значение. Тейлор Ф.У. в целях повышения производительности труда портовых рабочих предложил разделять трудовой процесс не только на отдельные операции, но и разработать наиболее рациональные движения для их выполнения, установить нормы времени выполнения операции на основе этих рациональных приемов (первый теоретик научного менеджмента). Опыт Тейлора был использован Фордом, на автомобильном заводе которого впервые был применен движущийся конвейер для последовательной сборки узлов. Таким образом, стало складываться массовое стандартизованное производство.

Форд поставил своей задачей превратить автомобиль из игрушки для богатых в предмет массового спроса, этого требовало само производство автомобилей, характеризующееся экономией затрат на масштабе. Он впервые предложил повысить зарплату рабочим, так как доход создает основу спроса на товары, и ввел систему приобретения автомобилей в рассрочку, затем продажа в рассрочку получила распространение и на рынке жилья. Таким образом, в

США начали формироваться основы общества массового потребителя. Этому же способствовало развитие производства мясомолочных консервов и прохладительных напитков в массовых количествах, пошив одежды на основе стандартов размеров, появление универсальных магазинов с фиксированными ценами.

Процесс монополизации производства в США шел очень интенсивно – его основу составили крупные предприятия с числом рабочих более 500 чел., а в США 80% рабочих были заняты на таких предприятиях. Самая распространенная в США форма монополий – тресты. Примерами монополистических объединений в США, созданных в этот период являются: нефтяной трест Дж. Рокфеллера – "Стандарт Ойл"; сталелитейная промышленность – "Карнеги стил компани"- Э.Карнеги; производство автомобилей, телевизоров, дизелей, холодильников – "Дженерал моторз" – 1908; электротехническая промышленность, производство электрической энергии и энергетического оборудования- "Дженерал электрик компани" – 1892г.; возникли монополии в сахарной, табачной и др. отраслях промышленности. Таким образом, в США в начале XX века функционировало более 800 трестов.

Активно происходил процесс срастания трестов с банковскими монополиями. В США были созданы 2 крупнейшие финансовые группы – Моргана и Рокфеллера – об их могуществе свидетельствует тот факт, что им принадлежало 56% во всем акционерном капитале страны, им принадлежал 341 руководящий пост в 112 банковских, промышленных, страховых и других объединениях страны.

По степени монополизации США существенно обогнали Европу. Поведение американских монополий на внутреннем рынке было особенно беззастенчивым – поглощение мелких и средних предприятий, рост цен на товары, разорение фермеров, нечестное управление – все это вызывало возмущение самых широких слоев общества. В результате в США возникло первое в мире антимонопольное законодательство и органы государства 1890 г. – закон Шермана.

В этот период быстрыми темпами развивалось и американское сельское хозяйство. В фермерских хозяйствах США широко применялись сельскохозяйственные машины: жатвенные машины, молотилки, сеялки, машины для посадки и шелушения кукурузы, а также паротепловые тракторы и комбайны. Получила интенсивное развитие инфраструктура агропромышленного сектора- элеваторы, холодильные склады и др. хранилища. Сложилась экономически обособленная специализация сельскохозяйственных районов страны – районы по выращиванию пшеницы- Средний Запад, Калифорния, Небраска и др. По выращиванию кукурузы – Айова, Небраска, Канзас. Зерно США активно экспортировали. Происходил процесс концентрации сельскохозяйственного производства – мелкие и средние фермерские хозяйства имели ограниченные возможности по применению механизации, следовательно, их сельскохозяйственная продукция была неконкурентоспособна по цене. Постепенно происходит укрупнение фермерских хозяйств. Кроме того, фермеры сильно зависели от инфраструктуры – путей сообщения, снабженческо-сбытовых контор, складов,

крупных оптовых магазинов. В результате появляются союзы для защиты фермерских интересов. Прогрессивным было внедрение стандартизации сельскохозяйственной продукции. В начале XX века стандарты формируются уже на федеральном уровне. В целом сельское хозяйство было высокоэффективным, обеспечивая продукцией внутренний рынок и много поставляло на европейский.

Переход американского капитализма в монополистическую стадию привел к значительным переменам во внешней политике США. Финансовая олигархия, как и в других странах, не довольствовалась господствующим положением во внутренней жизни страны, стала проявлять интерес ко внешним рынкам и территориям.

Опоздав к разделу мира, американский империализм с учетом соотношения сил на мировой арене применял различные методы экспансии в разных регионах. Так, в странах Латинской Америки США вмешиваются в их экономическую и политическую жизнь. На Дальнем Востоке американские монополии проводили политику долларовой экспансии, стремясь добиться решающего экономического преимущества в борьбе с соперниками. В 1897 г. они присоединили Гавайские острова; в 1889 г., после "превосходной маленькой войны" с Испанией начали и успешно завершили подчинение бывших испанских владений в Карибском море (Куба и Пуэрто-Рико) и Тихом океане (Филиппины) и зоны построенного к 1914 г. Панамского канала. В это время была сформулирована программа "национальных интересов" - создание сильного военного флота и наращивание морской мощи США, как в атлантическом, так и в тихоокеанском направлении; строительство военно-морских баз, захват колоний и отдаленных рынков, вступление в борьбу с великими державами за господство над миром. Американские геополитики придавали особое значение экономической экспансии США на рынках Дальнего Востока, особенно Китая. Китай после военного поражения от Японии выглядел лакомым куском для западных держав. США в 1899 г. провозгласили в Китае политику "открытых дверей".

По окончании войны США стали сильнейшей державой. Их национальное богатство возросло за годы войны на 40%. Американские корпорации обогатились на военных поставках обеим воевавшим сторонам. США сосредоточили у себя более половины мирового золотого запаса и стали мировым кредитором. Роль финансового центра мира перешла от Лондона к Нью-Йорку.

27-й президент США Вудро Вильсон был инициатором создания в 1919 г. Лиги наций и председательствовал на ее заседаниях в Париже, завершившихся подписанием Версальского мирного договора. Этот договор определял условия послевоенного мира.

Период между двумя мировыми войнами

По итогам I Мировой войны американское общество вошло в период экономического бума и казалось, что устойчивое развитие страны достигнуто и будет продолжаться. Но 26 ноября 1929 г. с краха на Нью-Йоркской фондовой бирже начался кризис американской экономики, ставший затем и частью мирового экономического кризиса. За резким падением курса ценных бумаг после-

довали падение цен, промышленности и сельского хозяйства, беспрецедентный рост безработицы. Причинами резкого сокращения деловой активности стал целый комплекс противоречий:

- между накопленным производственным потенциалом и все еще низким платежеспособным спросом большинства американцев;
- диспропорции в развитии отдельных отраслей национальной экономики;
- монополизированная структура национальной экономики уже утратила способность к саморегулированию, что привело к завышению цен на товары и услуги многих монополий, усиленно спекулятивных процессов в финансовой и банковской сфере.

Спад производства и кризис продолжались в течение 3 лет с 1929-1933гг. (производство сельскохозяйственных орудий и трудовых средств упало на 80%, стали более, чем на 80%, зерновых 35-45%, цены на сельскохозяйственную продукцию снизились на 60%, разорились 135 тыс. фирм, 5760 банков, около миллиона фермерских хозяйств).

На основе этих исторических событий происходит изменения научных представлений об общих закономерностях развития капитализма. Появляются новые идеи относительно причин кризиса и путей выхода из него. На первый план выдвигается идея о том, что если рыночная экономика не может обеспечить стабильное экономическое развитие общества, определенный уровень благосостояния его членам, то роль координатора должно взять на себя государство. По существу была создана теория государственного регулирования национальной экономики. Автором ее был Джон Мейнард Кейнс, а впервые идеи Кейнса нашли воплощение в программе реформ президента США Франклина Делано Рузвельта (стал президентом в 1933 г.) – "новый курс".

Восстановление хозяйства началось со спасения банковской и финансовой системы. Новый закон о банках запрещал вывоз золота за границу; были закрыты все банки; затем предусматривал возобновление деятельности банков на основе кредитов, предоставленных из федеральной резервной системы, кредиты предоставлялись наиболее благополучным банкам, эти меры позволяли регулировать кредитную и денежную массу. Закон предусматривал отказ от золотого стандарта, изъятие золота из обращения проходило на основе скупки золотого запаса у банков. Сосредоточив золотой запас в Федеральном казначействе, правительство получило возможность регулировать курс национальной валюты.

Закон о восстановлении национальной промышленности (1933 г.) вводил систему государственного регулирования промышленности – предполагал разработку «Кодексов честной конкуренции», где устанавливались правила честной конкуренции, занятости и найма. Кодексы устанавливали объемы производства, уровень заработной платы, продолжительность рабочей недели, рынки сбыта продукции, политика цен. За рабочими признавалось право создавать профсоюзные объединения, то есть право на полную защиту своих интересов, требования заключения коллективного договора с предпринимателем, т.е. рабочие удерживались от классовой борьбы. Была введена систему общественных работ: безработные привлекались на общественные работы, получая за это

питание и небольшую плату. В условиях массовой безработицы не поддерживать их государство не могло, но проводило это через строительство общественно необходимых объектов – дорог, освоение удаленных территорий, аэропортов и т.п. Основные положения налоговой реформы: переносила центр тяжести на доходы физических лиц, несколько повышая общий уровень налогообложения.

Закон о регулировании сельского хозяйства (1933 г.) предусматривал сокращение посевных площадей и поголовья скота. За каждый незасеянный гектар фермер получал компенсацию. Цель – сократить предложение сельскохозяйственной продукции и повысить цены. Были предприняты меры по финансированию государством фермерской задолженности банкам.

"Национальный акт о трудовых отношениях" (1935 г.) закреплял право полной защиты рабочими своих интересов через профсоюзы и трудовые договоры; право проведения стачки; администрация не могла вмешиваться в дела профсоюзных организаций; судам вменялась в обязанность рассматривать жалобы профсоюзов за нарушение закона.

"Закон о социальном обеспечении" вводил систему пенсий по старости и пособие по безработице; пенсионные фонды формировались из взносов трудящихся и предприятий; нормы пенсионного обеспечения были едины по всей стране.

"Закон о справедливых условиях труда" (1938 г.) запрещал использование детского труда; на федеральных предприятиях устанавливались единые нормы оплаты труда; ее минимальный и максимальный уровень; максимальный предел рабочей недели.

Эти меры позволили оживить промышленность, остановить кризис в сельском хозяйстве. Для американской системы ценностей, основу которой составляют представления о равенстве возможностей создать свое дело и разбогатеть, такие преобразования были действительно революционными.

Подобные преобразования несколько позже проведут и другие развитые страны (в основном после Второй Мировой войны). В результате мировое хозяйство вступает в новую стадию смешанной экономики. Отличительные черты экономики на этом этапе:

- массовое производство потребительских товаров, значительная часть которых доступна всем слоям населения, хотя бы через систему долгосрочного кредита;
- продолжение антагонизма интересов труда и капитала на основе роста доли заработной платы в ВВП и участия работников в прибылях компаний и корпораций, через владение акциями;
- сохранение и развитие института частной собственности как базового экономического института общества;
- ограничение наиболее разрушительных форм монополии, при сохранении конкуренции и механизма рыночного ценообразования в качестве основных элементов экономики, обеспечивающий устойчивый экономический рост;
- утверждение значительной роли государственного регулирования экономики и социальной сферы, осуществляется посредством законодательной деятельности

сти, налогообложения, государственных расходов и государственного предпринимательства;

- достижение принципов социального согласия в обществе на основе широких социальных программ, гарантирующих большинству населения равные экономические права и стартовые возможности (образование, здравоохранение, страхование), социальную защиту определенных групп, учет интересов социальных, национальных и других меньшинств.

Глава 13. Франция

Королевство франков: становление феодальных отношений

После падения Западной Римской империи на территории Западной Европы возникла целая группа королевств. Многие из них были недолговечны и скоро исчезли. Наиболее сильным оказалось Франкское королевство, которое по существу определило ситуацию в Европе и стало приемником Рима.

Франки – это германские племена, населявшие прибрежные территории к северу от Сены и по течению Рейна. Еще в III веке франки начинают внешние завоевания, которые ускорили процесс объединения племен под властью единого правителя и образования государства. В конце V века было создано Франкское королевство во главе с королем Хлодвигом. Король и его войско приняли христианство. В этот период франкское общество находилось на стадии разложения общинных отношений. Основные сведения о хозяйстве в этот период содержатся в "Салической правде", составленной на рубеже V-VI вв. Этот исторический документ свидетельствует о том, что население было оседлым и земледельческим. У франков была распространена частная, свободно отчуждаемая собственность на движимое имущество, но общинные отношения были еще сильны. Земля каждой деревни принадлежала коллективу ее жителей - мелких свободных земледельцев, составлявших общину. Дома и приусадебные участки находились в собственности патриархальной семьи, предусматривалось право передачи надела по наследству по мужской линии. Но распоряжаться наследственными землями мог только коллектив (община). Леса, пустоши, болота, дороги, неподеленные луга находились в совместном пользовании. Таким образом, община была соседской, и на общинной земле крестьяне вели индивидуальное хозяйство, интересы которого охранялись законом (штрафы за потраву лугов, порчу яблонь, штрафы за кражу коня, вола, коровы и другого скота).

Сильного расслоения среди самих франков того времени не существовало. Все франки считались свободными и за убийство или похищение каждого из них назначался штраф 200 солидов. Более высокие штрафы охраняли жизнь королевских дружинников – 600 солидов. "Салическая правда" свидетельствует о существовании у франков рабов и зависимых литов. Рабы рассматривались как имущество, как вещь. Литы были в основном потомками римских колоннов. Но их количество в общей численности землевладельцев было не велико.

В целом у франков в этот период преобладали общинные отношения, хотя и с элементами социального расслоения.

Франки вели активные внешние завоевания. Первоначально (V- VI в.) основу их войска составляло народное ополчение. В ходе завоеваний усиливается власть короля, и в качестве вознаграждения за службу он раздает землю своим дружинникам на условиях частной собственности. Такие участки получили название алодов.

В начале VIII в. появляется угроза арабского завоевания. Арабы к этому времени распространили владения своего халифата на всю область бывших римских владений в Африке и Испании. Для отражения нашествия арабской конницы необходимо было противопоставить ей не пешее войско, а конный строй. В начале VIII в. Карл Мартелл (король франков) провел реформу войска, основную силу которого стала составлять конница. В 732 г. франки разбили арабов, сохранив независимость своего государства. Выделение конницы способствовало расслоению франкского общества и ускорило становление феодальных отношений. Далек не каждый общинник мог за свой счет содержать коня, приобрести боевые доспехи и сочетать несение военной службы с земледелием. Поэтому франкское общество расслоилось на военную знать (рыцарей) и земледельцев, освобожденных от военной службы, но обязанных отдавать королю и рыцарям часть продукта своего труда.

Параллельно происходило изменение условий землепользования. Карл Мартелл и его потомки широко использовали практику раздачи земель во владение при условии несения военной службы. Рыцарь – получатель условного земельного владения – бенефиция – становился вассалом по отношению к королю. Земля с живущими на ней крестьянами давала достаточный доход, который освобождал рыцаря от хозяйственных забот. Поскольку военная служба строилась на земельной основе, крупный землевладелец должен был являться на службу не один, а с отрядом соответствующим его земельным владениям. Этот отряд он формировал из рыцарей, которым выделял часть земли и крестьян в своих владениях. Эти мелкопоместные рыцари подчинялись уже не королю, а своему непосредственному пожалователю. Да и независимые мелкопоместные рыцари предпочитали иметь более влиятельного покровителя. В результате сформировалась система условного землевладения.

Особенно щедро раздавал бенефиции внук Карла Мартелла король Карл Великий. Он значительно расширил границы франкского королевства, объединив под своей властью большую часть европейских владений Западной Римской империи. В целом при нем завершилось формирование новых отношений землепользования. Вся земля была поделена приблизительно на 110 тыс. владений, в том числе крупные, средние и мелкие. Земля в поместьях делилась на 2 составляющие: господскую, приблизительно 25-30%, и надельную (крестьянскую), часть которой в виде наделов (дом, двор, огород, сад, пахотный участок) находилась в наследственном пользовании крестьян, а вторая в коллективной собственности общины – леса, луга, выпасы, часть пахотных земель (альменда). Специальный указ о бенефициях и "Капитулярий о Виллах" Карла Великого содержат указания об организации хозяйства в феодальных и царских поместьях. Эти документы предписывали, что феодальные и королевские хозяйства должны быть самодостаточными в воен-

ном и хозяйственном отношении единицами; в них кроме землевладельцев должны быть и ремесленники разных специальностей; иметь виноградники, огороды, рыбные садки, "как можно больше хлевов". Во франкском государстве господствовало барщинное хозяйство.

Первоначально в обществе франков присутствовали разные по степени зависимости группы крестьян:

- лично свободные, практически независимые от светской власти крестьяне;
- лично свободные колонны, арендующие землю у бенефициариев и параллельно зависимые от него;
- державшие в наследственном пользовании надел литы, обычно получившие его на основе отношений покровительства;
- параллельно и лично зависимые, практически рабы.

Постепенно к X веку бенефиции стали превращаться в наследственные земельные владения при условии принятия вассальной присяги. Присяга обязывала оказывать военную помощь своему непосредственному сюзерену, но не вышестоящему. Сюзерен тоже был обязан оказывать помощь своему вассалу, в противном случае тот освобождался от присяги. В результате формируется система вассальных отношений и феодальная лестница. Во главе ее стал король, далее герцог, граф, маркиз, барон, на последней ступени - шевалье. Таким образом, основная масса феодалов не подчинялась королю.

Чем больше были владения феодала, тем больше было у него вассалов, и больше его войско. Постепенно началось перераспределение власти короля в пользу таких сильных феодалов. В руках короля оставалась лишь определенная часть общегосударственных полномочий – охрана границ, осуществление официальных внешних контактов, координация действий центральных и вотчинных властей. А судебные функции, сбор податей, административные дела изымались из ведения короля и передавались крупным землевладельцам. Такая перестройка государственного управления закреплялась иммунитетными грамотами. В соответствии с правом иммунитета сам феодал освобождался от налогов и получал право взимания в своих владениях податей с крестьян и проездных пошлин с торговцев.

В X –XI веках доходы короля формировались в основном за счет королевских поместий (так называемый домен короля), на которые непосредственно распространялась его власть. Это была относительно небольшая территория вокруг Парижа и Орлеана. Таким образом, в этот период Франция была единым королевством только по названию.

Франция - страна классических феодальных отношений

XII – XV в. - это период, когда феодальные отношения во Франции достигают своего расцвета, но испытывают некоторые изменения.

В XII веке происходит выравнивание статуса различных социальных групп в крестьянской среде. Большинство крестьян становятся сервами, то есть являются лично зависимыми от феодала и прикрепленными к его земле. Основные повинности, которые они несли в пользу феодала – это барщина, право

мертвой руки (плата за наследование земельного участка), произвольная талья, налоговая пошлина. Сервы продавались и дарились с землей и без земли.

С XII века начинается преодоление феодальной раздробленности, что сопровождается ограничением прав сеньоров на землю. В этот период ограничивается процесс дробления земельных владений. С одной стороны, вводятся изменения в наследственные права сеньоров – установление принципа старшинства (поместье переходило к старшему сыну), неделимости сеньорий, исключение женщин из числа наследников. С другой стороны, прекращается привлечение новых вассалов, на основе предоставления поместья, то есть доступ новых лиц в ряды феодалов становится ограниченным, феодальные титулы и ранги – наследственными.

Преодоление раздробленности и формирование единого экономического пространства в XII-XIII веках было экономически необходимо. К этому периоду наблюдается развитие сельскохозяйственного производства, который состоял в расширении обрабатываемой площади, появлении элементов территориальной специализации. В северных районах постепенно отказываются от возделывания виноградников, в районах, прилегающих к городам, распространяется огородничество, возделывание технических культур. Распространяется стойловое скотоводство.

В результате расширения сельскохозяйственного производства происходит формирование излишков сельскохозяйственных продуктов в сеньории, следовательно, возникает потребность обмена.

Уже с конца XI века происходит процесс отделения ремесла от сельского хозяйства, возрождаются города, и сеньории (феодальные поместья) вступают в сложную систему торговые отношения с городом. Во Франции наряду с торговлей хлебом и шерстью (сырье для ремесла) исключительное значение приобретает и виноторговля. Так вино из южных и центральных регионов Франции поставляли на север страны, а также за ее пределы. После крестовых походов расширяется торговля со странами Востока. На территории Франции в графстве Шампань находилась крупнейшая в XIII веке ярмарка. Через нее проходили основные сухопутные торговые пути, связывавшие север Италии (города Генуя, Флоренция, Венеция и другие) и Фландрию (города Брюгге, Гента, Ипр).

К XIII веку барщинная система хозяйства уже не обеспечивала сеньору желаемый уровень дохода и потребления. С этого времени начинается вытеснение барщины натуральным, а затем денежным оброком. Полностью барщина была вытеснена к XV веку даже в самых консервативных церковных поместьях. Этот процесс способствовал росту товарности крестьянского хозяйства, ускорению освобождения сервов от крепостной зависимости. Так во Франции появилась новая форма крестьянского землевладения в рамках феодальных отношений – цензива. Обрабатывающий цензиву крестьянин мог по своей воле переходить с места на место, передавать ее по наследству, продавать, но с тем, чтобы новый хозяин нес те же повинности. Главная повинность – это ценз – твердый ежегодный денежный взнос. А в целом оброчные повинности были все еще очень разнообразны, хотя начинают отменять баналитеты.

Ремесленное производство в этот период имело цеховую организацию и достигало высокого для того времени уровня. В XII-XIII веках во Франции начинается процесс коммунальных революций. Городские коммуны в своей борьбе пользовались поддержкой королевской власти.

Укрепление власти короля происходило через назначение королевских управляющих в крупные территориальные владения, этому чиновнику передавались политические и сеньоральные права бывшего графа или герцога. Были созданы королевские суды, возобновилась чеканка единой королевской золотой монеты, города признавали покровительство короля и платили в казну фиксированный побор. Были упорядочены сборы – 1369 г. – узаконен сбор таможенных пошлин и введен соляной налог, 1439 г. – введена королевская талья, начинают вводить косвенные налоги на другие товары.

Поскольку во Франции королевская власть опиралась на города, третье сословие активно вступило на политическую арену. В 1302 г. были созданы Генеральные штаты – сословно представительский орган. Процесс укрепления власти короля завершается созданием в конце 70-х годов XV века абсолютной монархии, предполагавшей неограниченную власть короля. Надо отметить, что этому способствовало и изменение принципа формирования армии. С начала XIV века получило распространение огнестрельное оружие, короли теперь могли формировать армию не на основе призыва строптивых вассалов – конных рыцарей, а на основе найма стрелков и пушкарей. Это подразумевало союз с городами. С конца XV века генеральные штаты уже не созывались.

Разложение феодальных отношений, первоначальное накопление

В экономическом развитии Западной Европы XVI-XVIII вв. Франция играла выдающуюся роль, хотя в развитии промышленности ее превзошли Англия и Голландия, в развитии торговли и колониальной экспансии – Испания и Португалия (в XVI в.), Голландия (в XVII в.), Англия (XVIII в.).

В целом к этому времени Франция имела определенные преимущества, в сравнении с другими европейскими странами. Это, а также феодальное наследие предыдущей эпохи определили последующее развитие страны.

Действительно, по своей территории Франция превосходила европейские владения Испании, Англии, тем более Португалии и Голландии. Плодородные почвы и удобный рельеф делали возможным интенсивное сельское хозяйство. Виноградарство давало ценную продукцию для экспорта, которая еще в средние века пользовалась спросом в других странах. В отличие от Голландии Франция в обычных условиях могла не ввозить хлеб, экспортировать вино, получая средства для развития промышленности.

Речные пути связывали внутренние районы страны с морем: давали выход французским товарам в бассейны Средиземного моря и Атлантического океана.

Население Франции в первой половине XVI века составляло 15 млн. человек и далеко превосходило по численности население соседних стран.

В самом экономическом строе Франция XVI-XVII в. имелись определенные предпосылки для прогрессивного развития. Так оброчная система вполне

укрепилась еще в XIV-XV вв. и была более гибкой формой отношений в сельскохозяйственном производстве, связанной с расширением товарных отношений. Наконец, несомненно более благоприятными, чем ранее были политические условия – ликвидация феодальной раздробленности и установление абсолютной монархии, это обеспечивало экономическое единство страны, расширяло внутренний рынок и создавало условия для развития промышленного производства и торговли.

Таким образом, во Франции возникли вполне благоприятные условия для ведения хозяйства. Но они на определенном этапе не подтолкнули страну к началу более интенсивного развития.

Основной отраслью экономики в этот период оставалось сельское хозяйство. Во французской деревне господствовала цензива. По-прежнему сохраняется монополия дворянства на землю. Однако положение дворянства постепенно менялось. В условиях революции цен фиксация наследственного оброка приводила к уменьшению реальных доходов дворянства. В результате обеднение (оскудение) дворянства становится массовым явлением, и к середине XVI в. оно уже на 80% погрязло в долгах.

Таким образом, французское дворянство становится придворным и служилым, получая за службу жалование. Заниматься хозяйством они не любили, да и особого стимула к тому не было, так как в этом случае они лишались льготы - не платить налоги.

Экономика крестьянского хозяйства, как и в предыдущий период, характеризовалась определенной неустойчивостью. Техническая база совершенствовалась медленно, у крестьян не хватало рабочего скота, и земля часто обрабатывалась вручную. Кроме ценза, взимаемого за наследственное держание, крестьяне платили шампар, королевскую талью, десятину, габель (налог на соль) и другие косвенные налоги. Крестьянин сохранял землю до тех пор, пока уплачивал денежный оброк и другие платежи феодалу-собственнику земли.

В целом крестьянские хозяйства были неоднородны, среди них были и зажиточные, средние и малоземельная деревенская беднота. Революция цен еще более усилила этот процесс. С середины XVI века широкое распространение получила испольщина – это аренда земли, при которой арендатор отдавал $\frac{1}{2}$ урожая, но зато получал от землевладельца скот и семена. Еще более широко распространилось ростовщичество. Чтобы заплатить ренту деньгами и сохранить надел, крестьянину приходилось обращаться к ростовщику. Теперь дополнительно к оброчным платежам и государственным налогам крестьянин должен был платить ростовщику проценты за ссуду. Но некоторая наиболее предприимчивая часть крестьян быстро приспособилась к новым условиям и успешно переходила к товарному производству.

С середины XVIII в. по примеру Англии во Франции началось увлечение сельскохозяйственной наукой, но оно осталось лишь модным поветрием правящей верхушки, так как хозяйством она почти не занималась. Таким образом, французская деревня так и не приобрела капиталистического облика вплоть до Великой Французской революции.

Промышленное производство в этот период достигает определенных успехов, хотя значительно меньших, чем в Англии. В первой половине XVI в. промышленность еще оставалась в массе своей ремесленной и сохранялась цеховая система. Но она постепенно изживала себя – происходило социально-политическое расслоение ремесленников, подмастерья и ученики, фактически, становились наемными рабочими у своих мастеров.

Надо отметить, что с этого периода времени государство активно вмешивается в решение экономических проблем, особенно ярко это проявлялось в промышленной, торговой и налоговой политике.

Развитие централизованной капиталистической мануфактуры во Франции происходило прежде всего в новых отраслях и при активной поддержке государства. Так, первые мануфактуры были созданы в шелковом производстве (Лион), книгопечатании (Париж, Лион, Бордо). Прочно укоренилась во Франции стекольная, фаянсовая, зеркальная промышленность. Правительство Генриха IV всячески поощряло развитие французской промышленности, создавая крупные казенные мануфактуры, насаждая посредством субсидий и привилегий частные шелковые и гобеленовые мануфактуры, производство фаянсовой посуды, стекла, зеркал, обоев, тонкого полотна, золоченой кожи и других предметов роскоши.

Такая же политика проводилась и в XVII веке. Так правительство Кольбера (главного контролера финансов Франции с 1665 г.) выдавало мануфактуристам за счет государства долгосрочные ссуды, раздавало земли, леса и другие ресурсы, активно строились "королевские мануфактуры" (такое название имели не только казенные, но и частные, имевшие определенную поддержку и привилегии), закрепилась практика предоставления монопольных прав на производство и продажу определенных товаров. Владельцы и рабочие мануфактур освобождались от налогов, рекрутского набора и т.п. Кольбер поощрял иммиграцию иностранных горнорабочих из Чехии и Германии, мастеров стекольного и зеркального производства из Венеции, смолокуров из Швеции, английских и голландских мастеров. В целом Франция становится поставщиком ценных товаров, особенно предметов роскоши, для многих европейских стран.

Надо отметить, что политика французского абсолютизма в этот период была меркантилистической. Так Генрих IV заключил торговые договоры с Англией (1606 г.), Ганзой (1607 г.) и Италией (1607г.). В 1599 г. запретил вывоз сельскохозяйственного сырья – шелка и шерсти – и одновременно ввоз текстильных товаров. Аналогичную линию поводит Ришелье (с 1624 по 1642 гг. первый министр Франции при Людовике XIII). При Кольбере был разработан суровый таможенный тариф, ограждавший французскую промышленность от ввоза английского и голландского сукна, галантерейных товаров.

Правительство Франции активно поощряло внешнюю торговлю и способствовало развитию внутренней. Занималось улучшением внутренних путей сообщения, создавало военный и торговый флот, оборудовало новые порты, создавало торговые компании для осуществления колониальной торговли.

В этот период уделялось внимание и колонизации. Однако, колониальные владения и торговля в них не приносила Франции таких доходов, какие имела Англия, многие из колониальных торговых компаний оказались убыточными.

Для того чтобы строить флот, создавать мануфактуры, содержать армию и вести войны, платить жалованье и пенсии придворным и дворянству (а во Франции был самый пышный двор в Европе) французскому государству нужны были средства. Если при Генрихе IV бюджет Франции составлял 20-25 млн. ливров, то во времена Ришелье, он уже возрос до 33-40 млн. ливров, а при Людовике XIV до 200 млн. ливров. Безудержный рост расходов требовал соответствующего роста поступлений в казну. Начали увеличивать налоги, основную тяжесть которых несло на себе третье сословие (крестьяне, формирующаяся буржуазия). Налоговое бремя третьего сословия выросло за указанный период в среднем с 30-40% до 55-65% дохода. Налоговых поступлений явно не хватало для обеспечения нужд короны, и она начала прибегать к займам и откупам. Быстрыми темпами стал нарастать долг казны. Процентные ставки по займам тоже возросли с 6-12% до 15-25%. Таким образом, государственные долги во Франции становятся особой формой ростовщичества, и формируется группа людей, живущих на проценты от ценных бумаг (рантье). Расходы государства и его долги в конечном счете оплачивало 3-е сословие.

Государство покрывало свои доходы также продажей должностей в чиновничьем аппарате и армии. Покупатель должности не всегда отличался высокой компетентностью, но рассматривал свое положение как источник доходов в виде жалованья и взяток, а представители буржуазии получали общественный статус.

Если при Кольбере ситуация несколько стабилизировалась, то в XVIII в. противоречия между ходом хозяйственного развития и политикой королевского двора достигли абсурда. До конца XVIII в. во Франции сохранялось крупное землевладение дворянства, поземельная зависимость крестьян, неприкосновенными были социальные привилегии дворян и их политическое господство. К 1789 г. долг казны составил 4,5 млрд. ливров, на его обслуживание (проценты) было необходимо около 300 млн. ливров ежегодно, что составляло 2/3 годовых доходов казны. Для сравнения – стоимость французского экспорта в 1787 г. оценивалась в 530 млн. франков, импорта – 320 млн., внутренний продукт составлял 6,5 млрд. ливров, доходы церкви не превышали 250 млн. ливров, а феодальная рента – 100 млн. ливров. При этом в конце XVII- начале XVIII в. Франция постоянно воевала, что тоже дорого обходилось казне. Крестьянские хозяйства оставались натуральными, налоговое бремя, а также бремя феодальной ренты и процентов становилось невыносимым. Это сужало внутренний рынок, сдерживало процесс превращения крестьян в наемных рабочих. Мануфактурное производство нуждалось в государственной поддержке, так как оно (государство) и состоятельные слои общества, а не крестьяне, становились основными покупателями ее товаров. Капиталы накапливались в руках ростовщиков, но быстрого перелива в промышленное производство не происходило. Феодальное наследие в условиях Франции могла разрушить только революция.

Итак, процесс первоначального накопления во Франции имел следующие особенности:

- основной способ накопления капиталов – ростовщическая эксплуатация своих же крестьян;
- медленное разорение крестьянства и превращение их в рабочих. В чем выражается разорение крестьянства? В том, что оно теряет средства для продолжения производства: нет зерна для посева, пала лошадь. В этом случае крестьянин мог взять ссуду у ростовщика, купить необходимое и продолжать вести свое хозяйство. Французские крестьяне – в кабале у ростовщика, но остаются крестьянами;
- в сфере ростовщичества капиталы накапливались относительно медленно и далеко не всегда переходили в сферу производства;
- активное по меркам того времени вмешательство государства, феодального по своей сути, в экономику.

Экономические преобразования Великой французской революции

Это была первая народная, демократическая революция, ее главную силу составляла не буржуазия, а низы города и деревни. Поэтому революция не закончилась компромиссом между буржуазией и феодалами, как в Англии или Германии, а полностью ликвидировала господство феодалов.

В отличие от Англии, земельный вопрос в ходе этой революции был решен в пользу крестьян. Революция ликвидировала феодальную зависимость крестьян и феодальные повинности без выкупа, упразднила феодальную ренту. Даже документы, фиксировавшие права феодалов, подлежали сожжению, и их хранение каралось пятилетней каторгой. Мало того, земли феодалов-эмигрантов, делились на части и продавались крестьянам в рассрочку. Естественно, эти земли раскупила зажиточная часть крестьян.

На завершающем этапе революции к власти приходит Наполеон. Конечно, сам он не считал себя представителем буржуазии, но объективно его правительство действовало в соответствии с интересами крупной буржуазии. Наполеоновские войны были войнами за источники сырья и рынки сбыта, за экономическое господство Франции в Европе.

Главным соперником Франции Наполеон считал Англию. Чтобы сокрушить ее экономическое господство, Наполеон объявил континентальную блокаду, т.е. запретил торговлю между Англией и континентом. Замысел был таким: отобрать у Англии европейские рынки, подорвав этим ее промышленность, и открыть эти рынки для французской промышленности.

Но Наполеон переоценил возможности французской промышленности. Она была слишком слаба, чтобы соперничать с английской. Она не только не могла дать Европе количество товаров, но и сама не могла обойтись без Англии. Французская промышленность стала ощущать нехватку хлопка, сахарного тростника и другого сырья, которое поступало через Англию из английских колоний. Начавшийся было промышленный переворот затормозился, потому что во Франции еще не научились производить машины (их выписывали из Англии). Таким образом, континентальная блокада больше повредила самой

Франции, чем Англии. К тому же непрерывные войны обескровили страну. Часть буржуазии перестала поддерживать Наполеона, и это подготовило его падение.

К власти возвращается королевская династия Бурбонов. О них принято говорить, что они ничему не научились, однако это утверждение нельзя назвать справедливым: бурбоны не пытались восстановить феодальные отношения, вернуть феодалам их земли. Земля осталась в собственности крестьян, а дворяне получили только частичное денежное возмещение убытков. Таким образом, реставрация Бурбонов не означала реставрации феодализма. Основные достижения буржуазной революции сохранились.

Особенности экономического развития Франции в 1815-1870 гг.

Великая французская буржуазная революция ликвидировала феодальные отношения и самым радикальным образом разрешила аграрный вопрос. Логично было ожидать успешного капиталистического развития сельского хозяйства. Однако этого не происходит, и в XIX в. сельское хозяйство Франции развивается медленно и отстает от английского. Чем это объяснялось?

Во-первых, избавив крестьян от феодалов, революция не избавила их от ростовщиков. По подсчетам К. Маркса, в 1840 г. треть стоимости продукции французского земледелия ушла на уплату процентов только по ипотечному кредиту, то есть по ссудам под залог земли, а еще треть доходов крестьян уходила на уплату государственных налогов. Ростовщические проценты по-прежнему истощали крестьянское хозяйство.

Во-вторых, развитие сельского хозяйства тормозила раздробленность крестьянских хозяйств. Передавая землю по наследству, крестьянин делил ее между сыновьями. Участок земли каждого сына оказывался, естественно, меньше, чем имел отец. Происходило парцеллирование земли (от слова "парцелла" – часть), дробление ее на мелкие части.

В середине XIX в. свыше 70% крестьян Франции владели участками меньше 2 гектаров. Таким образом, во Франции преобладающим оставалось натуральное крестьянское хозяйство, соответствующее феодальному способу производства.

Правда, в то же время 40% земли принадлежало крупным собственникам, из которых каждый имел более 40 гектаров. Это были фермеры-капиталисты, применявшие машины, удобрения, многопольные севообороты, нанимавшие рабочих. Такими фермерами стали богатые крестьяне, скупившие земли эмигрантов во время революции. В крупные фермы превращались и те дворянские владения, которые сохранились после революции.

Общие итоги развития сельского хозяйства Франции с 1812 г. по 1870 г. отражают этот неоднородный характер землевладения. В целом сельскохозяйственное производство выросло. Сбор пшеницы за это время увеличился вдвое, но по ее урожайности Франция занимала лишь 11-е место в мире. Как уже говорилось, урожайность зерновых и продуктивность животноводства во Франции в середине XIX в. были вдвое ниже, чем в Англии.

В то же время резко увеличилось производство сахарной свеклы, которая во время континентальной блокады заменила французским сахарозаводчикам импортный сахарный тростник. Быстро развивались такие отрасли как шелководство, обеспечивающее сырьем шелковую промышленность, и разведение мериносовых овец. Короче говоря, наиболее высокими темпами росло производство сельскохозяйственного сырья для промышленности.

Однако, причины, которые тормозили развитие промышленности до революции, сохранились и на данном этапе. Крестьяне сохраняли связь с землей, разорялась и уходила в город лишь небольшая их часть. Они по-прежнему покупали мало промышленных товаров, потому что вели полунатуральное хозяйство, да к тому же часть доходов отдавали ростовщикам, поэтому внутренний рынок рос очень медленно. Ростовщичество, как и прежде, отвлекало капиталы от промышленности. Кроме того Франция специализировалась на производстве модных товаров, предметов роскоши, а это производство не могло стать крупным и механизированным по самой своей природе. Механизируется массовое производство, а модные товары тем и ценились, что производились индивидуально, с большой затратой живого труда. Франция могла рассчитывать на увеличение экспорта только таких товаров, которые не конкурировали с английскими, а именно галантерейных товаров.

Поэтому и промышленный переворот во Франции проходил относительно вяло. Он начался во втором-третьем десятилетиях XIX в. и закончился в 60-х годах. В основном, он происходил путем импорта машин из Англии. Собственных изобретений во Франции было сравнительно немного. Из них следует отметить изобретения металлурга Мартена, в том числе мартеновскую печь для выплавки стали. До середины столетия переворот происходил, в основном, в текстильной промышленности, а в 50-60-х годах распространился на тяжелую.

Ход промышленного переворота отражают следующие цифры. Почти за 40 лет (с 1812 г. по 1850 г.) промышленное производство выросло всего вдвое. Зато к 1870 г., т.е. за 20 лет, производство выросло втрое, но и эти показатели не высоки. В середине XIX в. Франция еще сохраняла 2-е место в мире по объему промышленного производства, но к 1871 г. она была отброшена на 4-е место – после Англии, США и Германии.

К 1870 г. во Франции на промышленное предприятие в среднем приходилось 1,7 рабочего. Этот показатель свидетельствует о том, что даже в это время здесь преобладали мелкие ремесленные мастерские, а не крупные фабрично-заводские предприятия.

Но в одном отношении Франция вырвалась вперед – по развитию кредитной, банковской системы. В этом сказался ростовщический характер французского капитализма. Если французская буржуазия слабо вкладывала капиталы в промышленность, то собирать капиталы, концентрируя их в банках, она умела.

Центром французской банковской системы стал акционерный французский банк, основанный в 1800 г. при личном участии Наполеона. Этот банк был эмиссионным, т.е. имел право выпускать бумажные деньги. Созданный лишь немногим позже английского, он выполнял те же функции.

Но особенностью Франции была деятельность коммерческих акционерных банков, не связанных с государством. Эти банки не только открывают кредит промышленникам и торговцам, содействуя экономическому развитию страны, но и активно вмешиваются в хозяйственную жизнь. Поскольку промышленное предпринимательство отстает от накопления капиталов в банках, банкиры сами создают промышленные акционерные компании, организуют строительство каналов и железных дорог. Именно они организовали строительство Суэцкого и Панамского каналов.

Среди этих банков следует особо отметить банк "Креди Мобилье", который просуществовал всего 15 лет, но за это время успел проложить ряд железных дорог и каналов, создать ряд промышленных фирм, а также банки "Сосьете Женераль" и "Лионский кредит", существующие до настоящего времени.

Таким образом, во Франции раньше, чем в других странах начинается процесс слияния банковского капитала с промышленным и образования финансового капитала.

Поскольку капиталы все же не находят достаточного применения внутри страны, банки начинают вывозить капиталы, давать в долг за границу. Франция становится международным банкиром, мировым ростовщиком.

Итак, проявилось несоответствие между радикальным характером французской революции и довольно скромными темпами экономического развития в последующий период. Натуральный характер крестьянского хозяйства ограничивал развитие крупного капиталистического производства, содействуя использованию капиталов в сфере кредита. Типичной для французского капитала становится фигура рантье, человека, не занимающегося предпринимательской деятельностью, а живущего на доход с ценных бумаг.

Радикальный характер французской революции, ее направленность на защиту низов населения, оказывается, менее соответствовали задачам развития буржуазного производства, чем компромисс между буржуазией и феодалами в Англии и Германии, направленный против этих низов.

Период монополистического капитализма

За период с 1870 г. по 1913 г. мировое промышленное производство выросло в 5 раз, а французское же – только в 3 раза. По объему промышленного производства Франция находится на 4-ом месте. Медленное развитие промышленности сохраняется и в этот период, этому способствовали как внешние события, так и причины внутреннего характера.

В начале 70-х годов Францию вновь потрясли бурные революционные события. Необходимо отметить, что еще со времен Великой Французской революции формируется тенденция (традиция, опыт) активного участия широких народных масс в решении многих общественных проблем. Во второй половине XIX в. во Франции получают широкое распространение идеи утопического социализма Сен-Симона, Фурье и других социалистов-утопистов. Они нашли благоприятную почву: тяжелое положение рабочих (в целом такое же, как и в других странах) в сочетании с особой неуступчивостью буржуазии, сохраняющееся малоземелье крестьян, вновь накопившиеся долги ростовщикам и другие

факторы. Прямым отражением таких процессов стали события в Париже весной 1871 г. – Парижская коммуна (18 марта – 28 мая 1871 г.). Во французской истории это была вторая (после диктатуры якобинцев) попытка реализовать на практике наиболее радикальные требования, для реализации которых еще нет условий и поддержки со стороны основной массы населения. Парижская коммуна была подавлена при определенной поддержке со стороны Германии.

За этими событиями последовала Франко-прусская война, которая завершилась поражением Франции и заключением Версальского мирного договора. По условиям этого договора Франция уплатила контрибуцию в 5 млрд. франков и потеряла промышленные районы Эльзас и Лотарингию, что оказало определенное негативное влияние.

Среди внутренних причин необходимо особенно отметить своеобразие отраслевой структуры французской промышленности, унаследованное с предыдущих периодов. Производство модных товаров, предметов роскоши оставалось отраслью специализации. Франция по-прежнему была законодательницей моды, ее модные товары, несмотря на высокие цены, оказывались вне конкуренции. Но эти изделия тем и ценились, что изготовлялись кустарным способом. Техническое совершенствование, концентрация такого производства были невозможны.

Некоторые особенности развития сельского хозяйства во Франции тоже оказывали неблагоприятное влияние. Сохранение парцеллярного землевладения не способствовало расширению внутреннего рынка и пополнению резерва наемной рабочей силы. В этот период было отмечено использование иностранной рабочей силы в некоторых отраслях промышленности.

Однако, отставание французской промышленности не было абсолютным застоем. Так, вполне успешно развивались некоторые отрасли тяжелой промышленности. По производству автомобилей Франция заняла второе место в мире и первое в Европе. Возрождалась металлургическая промышленность на основе освоения новых рудных месторождений бассейна Бриэ, правда, ей не хватало своего угля, который приходилось экспортировать. Определенные успехи были и в военной промышленности, которая одной из первых стала выпускать пулеметы, скорострельные пушки, подводные лодки.

Продолжает расти и легкая промышленность. Растут объемы переработки хлопка и шерсти. Важно отметить, что удельный вес легкой промышленности в общем объеме промышленного производства снижается.

В сельском хозяйстве было занято 40% населения. В целом за 1871-1914 гг. произошли определенные положительные изменения – расширилось применение техники, химических удобрений, отмечался рост урожайности, усиливалась районная специализация. Однако, темпы развития сельскохозяйственного производства оставались низкими. Основная причина этого – наследие предыдущего периода. Во-первых, сохраняется парцеллярное земледелие. Малоземельные крестьяне часто не теряли связь с землей и нанимались на работу на капиталистические фермы. Фермерские хозяйства создавались на основе покупки земли или ее аренды у крупных землевладельцев и использовали труд бедных малоземельных соседей, работавших по найму. Поэтому фермерские и

парцеллярные хозяйства взаимно обуславливали существование друг друга. Во-вторых, ипотечное кредитование получает широкое распространение, и к началу XX века лишь 4% земельных собственников не работали на ростовщиков. В результате земельная собственность владельца мелкой парцеллы приобретала формальный характер. Получают широкое распространение арендные отношения, при сохранении такой их формы как *испольщина*.

Капитализм во Франции в этот период сохраняет ростовщическое направление. Так перед войной 1914 г. приблизительно 75% прироста национального богатства приходилось на доходы по ценным бумагам и отрасли, обслуживавшие *рантье*. Ростовщики и банкиры не спешили вкладывать капиталы в промышленность. В 1908 году капиталовложения в промышленность и торговлю не превышали 9,5 млрд. франков, хотя в облигации и иностранные ценности было вложено 104,4 млрд. франков. Таким образом, так же как и для Англии, для Франции огромную роль играл вывоз капитала. Но в отличие от англичан, французы вывозили капитал в форме кредита: давали займы другим государствам. Хотя имели место и реальные инвестиции, особенно в промышленность европейских стран и России.

Процесс концентрации производства и капитала во Франции тоже имел определенные особенности. Он происходил медленно и неравномерно. По свидетельству переписи 1906 г. только 30,1% промышленного населения было занято на предприятиях с числом рабочих более 50 человек. Причем концентрация проявлялась в основном в тяжелой промышленности – горнорудной, металлургической, химической, резиновой, бумажной и др. В то же время Франция лидирует по концентрации банковского капитала. Так три крупнейших банка "Лионский кредит", "Генеральное общество", «Национальная учетная контора» – за 1870-1909 гг. увеличили объем своего капитала с 200 млн. франков до 887 млн. франков, а вкладов – с 427 млн. до 4363 млн. франков. В 1904 г. был создан объединенный Французский банк. Из 15 членов совета банка 6 возглавляли крупнейшие банкирские дома, 6 – главные промышленные монополии, т.е. во Франции произошла централизация финансового капитала в национальном масштабе.

Монополистические объединения в промышленности тоже создаются. В основном это картели и синдикаты, хотя появились и концерны, которые объединяли весьма разнородные предприятия. Крупнейший из них охватывал предприятия военной промышленности – концерн Шнейдера – и являлся одной из ведущих военных монополий в мире.

Как и Англия, Франция захватывает большие колониальные владения. Французская промышленность имела ограниченные возможности при осуществлении экономического раздела мира. Поэтому в вопросе политического закрепления своих прав на определенные рынки сбыта и сырья, сфере приложения капитала проявила активность. Территория ее колоний была в 20 раз больше самой Франции. Но они не играли существенной роли для французского хозяйства. Например, накануне войны 1914 г. в колонии направлялось лишь 10% капитала и 10% экспорта из Франции.

Таким образом, с конца XIX века Франция тоже вступила в фазу империализма, хотя этот процесс имел определенные особенности. В последующий период развития страна сохраняет среднее положение среди развитых стран, не вырываясь вперед, но и не теряя высокого уровня экономического развития. Особенностью, унаследованной с предыдущих периодов, остается активная роль государства в экономике. Даже в послевоенный период на фоне общего усиления позиций государственного регулирования в развитых странах во Франции масштабы такого вмешательства были больше.

Глава 14. Германия

Период феодализма

Развитие феодальных отношений в Германии происходили неравномерно и в целом медленнее, чем во Франции и на других территориях, входивших в состав Западной Римской империи.

Единое Германское государство сформируется только в XIX веке, а в тот период, который охватывает феодальные отношения, можно говорить о множестве феодальных княжеств, сформировавшихся на территории расселения германских племен к востоку от Рейна. Если у франков переход к феодальным отношениям происходит уже в VI-IX веках, то у германских племен общинные отношения были еще сильны. Процесс феодализации ускоряется в результате завоевания в конце VIII - начале IX вв. территории расселения этих племен Карлом Великим. Но до XI в. германская деревня оставалась смешанной. В ней могли проживать крестьяне, принадлежавшие разным вотчинникам свободные крестьяне. Только к концу XI в. немецкая деревня стала преимущественно феодальной.

Особенностью феодальных отношений было неполное закрепощение крестьян, в деревне сохранялась группа свободных людей неблагородного происхождения - шеффены. А в XII- XIII вв. происходит дальнейшее ослабление феодального гнета и большинство крестьян в этот период получили личную свободу.

Как и в других европейских странах в XIII-XIV вв. развивалось ремесло, создавались новые города. Надо отметить, что в это время немецкие города активно участвовали в международной торговле с североевропейскими странами, северо-итальянскими городами, с русскими землями. Была создана Великая немецкая Ганза – это военно-торговый союз, объединявший более 90 городских общин. Ганза имела конторы в Лондоне, в скандинавских странах, в Новгороде Великом.

В XV – XVI вв. во многих странах Западной Европы начинается процесс перехода к капиталистическим отношениям. К этому периоду относятся Великие географические открытия, которые привели к перемещению торговых путей, изменили масштабы и характер международной торговли. На севере Италии, в Голландии, Англии, Франции усиливается товарная ориентация производства, появляются новые формы организации производства как в промыш-

ленности (мануфактура), так и в сельском хозяйстве (фермерство с применением наемного труда). Темпы экономического развития увеличиваются.

В Германии же обозначились другие тенденции. К концу XV – началу XVI вв. страна приходит в некотором хозяйственном упадке. К этому периоду Германия как государство так и не сформировалась. Сохранялся конгломерат около 300 суверенных княжеств, герцогств и архиепископств под названием "Священная Римская империя германских наций", ничем реально между собой не связанных. Юридически они были вассалами императора, но фактически ни от кого не зависели. Политическая раздробленность Германии сделала невозможной типичную для других стран экономическую политику протекционизма собственной промышленности и торговли. Присутствие многочисленных княжеств со своим законодательством, таможенными, системами мер и весов, денежным обращением только углублял экономический застой средневековья.

Кроме того, в результате перемещения мировых торговых путей из средиземноморского региона на Атлантический океан Германия оказалась в стороне от новых путей, а процветавшая ранее торговля с городами Северной Италии сворачивается. Таким образом, рынок ремесленной продукции сужается и постепенно города приходят в упадок.

Географическое положение в центре Европы тоже оказалось не очень благоприятным. Германия стала участницей различных Европейских войн, что тоже подорвало ее экономику (большие потери в населении, заброшенные земли и снижение доходов землевладельцев).

В этот же период в других европейских странах возрастает спрос на продовольствие (зерно) и сельскохозяйственное сырье для развивающейся промышленности (лен, шерсть). Выход из создавшегося положения германские землевладельцы видели в возрождении сельскохозяйственного производства, прежде всего зерна и экспорта сельскохозяйственной продукции. В результате в конце XVI – XVII вв. началось массовое закрепощение крестьян, за счет крестьянских наделов увеличивалась барская запашка, и сформировались крупные помещичьи хозяйства, ориентируемые на европейский рынок. Этот процесс получил название второго издания крепостничества.

В городах произошла консервация цеховой системы, да и не было стимулов для развития производства.

Необходимо отметить, что в западных и юго-западных землях наблюдались иные тенденции развития: аграрные отношения здесь были похожи на те, что существовали в соседней Франции. Феодал почти не вел господское хозяйство, а крестьяне уплачивали денежный оброк. В промышленности тоже появились мануфактуры (особенно в тяжелой промышленности), но они были немногочисленными.

Реформистский путь к капитализму в Германии

Переход от феодальных отношений к капитализму в Германии осуществлялся гораздо медленнее, чем в Англии и Франции. Здесь экономическое и политическое господство феодалов не было сломлено революцией, а ограничивалось постепенно, путем государственных реформ.

Ликвидация крепостных отношений происходила при отсутствии единого аграрного законодательства и носила довольно затяжной характер.

Первым шагом проведения аграрной реформы стало принятие в 1807г. в Пруссии (это наиболее сильное из германских княжеств) закона, по которому отменялась личная зависимость крестьян от помещиков. Крестьяне получали право распоряжаться своим имуществом, свободно вступать в брак, освобождались от принудительной службы у господ в качестве дворовых, при этом сохранились повинности, связанные с использованием земельных наделов.

В 1821 г. новый закон предоставил крестьянам право выкупать свои повинности путем уплаты 25–кратной суммы годовых рентных платежей либо уступить помещику не менее $\frac{1}{2}$ или $\frac{1}{3}$ своего надела. Но это право распространялось на дворы, имевшие лошадь и упряжь. Выкупные операции растянулись на долгий срок, но поступление средств позволило осуществить капиталистическую перестройку поместий.

Постепенно аграрная реформа началась и в других немецких государствах. Результаты реформы были неоднородны в разных областях. В Пруссии и Макленбурге сформировались крупные юнкерские хозяйства площадью более 100 га, крестьянских хозяйств было не много. В северо-западных землях в Баварии сформировались кулацкие хозяйства гросс-бауэров. На юго-западе преобладали мелкие крестьянские хозяйства.

Хотя аграрные реформы носили половинчатый характер, они способствовали оживлению сельского хозяйства. Произошло значительное улучшение агрокультуры – вводились многопольные севообороты, улучшилось качество обработки земли. В хозяйствах помещиков и зажиточных крестьян стали широко применяться сельскохозяйственная техника, минеральные удобрения. Сельскохозяйственное производство в этих хозяйствах носило товарный характер, причем в этот период Германия активно экспортировала сельскохозяйственную продукцию и продукцию пищевой промышленности.

Развитие промышленности и промышленный переворот

В XVIII-начале XIXвв. отставание в промышленности было не менее существенным. Большую часть городского населения составляли ремесленники и мелкие торговцы. Мастера держали подмастерьев и учеников. Применение машин носило эпизодический характер. Так, в 1810 г. впервые была установлена льнопрядильная машина, в 1802 г. построена шерстопрядильня в Везеле. В Берлине паровая машина впервые была установлена в 1822 г. на королевском фарфоровом заводе. Еще в 30-х годах Германия экспортировала овечью шерсть, лен, т.е. сельскохозяйственное сырье, импортируя большое количество готовых изделий.

Частичная ликвидация феодальных отношений в деревне создала определенные предпосылки для оживления промышленного производства – прежде всего освобождение крестьян создавало резерв наемной рабочей силы.

Важную роль в подготовке промышленного переворота сыграла частичная ликвидация экономической раздробленности путем создания Таможенного союза. Сначала в 1818 г. таможенным законом отменялись сборы, акцизы и

внутренние пошлины, уничтожались таможенные заставы. А в 1833 г. был создан Таможенный союз, объединивший 18 государств Северной Германии. На международном уровне таможенный союз осуществлял свою деятельность от своего имени как единое государство.

30-40-е годы считаются началом промышленного переворота в Германии. Первоначально изменения коснулись преимущественно текстильной промышленности. В этот период создаются хлопчатобумажные фабрики, льнопрядильные фабрики на основе английских машин (Селезия, Саксония). В Крефельде интенсивно развивается шелковая промышленность. Хотя создание промышленного производства на основе машин Германия начала с использования английского оборудования, к концу 40-х годов немцы сами создали много машин и технических приспособлений. Это была установка для скоростного книгопечатания, камнеточильная машина, много изобретений в области обработки металлов. В результате последующие стадии промышленного переворота происходили более интенсивно и основу промышленного оборудования составляли машины собственного производства. Оживилась добыча угля, металлургия, началось строительство железных дорог.

Второй этап промышленного переворота 50-60 гг. отмечен широким развитием тяжелой промышленности. Основанием для экономического подъема послужил ряд обстоятельств. Этому способствовало:

- в 1848-1849 гг. в Германии произошла буржуазная революция. Хотя она оказалась незавершенной (экономическое объединение страны еще не произошло, сохранилось монархическое устройство страны), но ряд проблем эта революция решила. Было провозглашено уничтожение сословных привилегий и равенство всех граждан перед законом; создан представительский орган – Рейхстаг, который формировался на основе выборов, был принят ряд законов, коммерческий кодекс и создан Верховный коммерческий суд; введен промысловый устав, ликвидирован ряд цеховых привилегий; установлена единая система мер и весов; введены единые железнодорожные тарифы;
- центральное географическое положение страны на этом этапе стало существенным. В связи с развитием железных дорог активизируются общеевропейские сухопутные перевозки грузов, и Германия превращается в страну европейского транзита;
- мощный стимул развитию крупной индустрии был дан милитаристской ориентации Пруссии, которая стала во главе объединения Германии "железом и кровью". В связи с этим государство рассматривало строительство и поддержку предприятий военной промышленности, железных дорог, ориентацию страны на промышленный путь развития, как задачи стратегической важности.

Можно выделить ряд особенностей развития хозяйства на этом этапе. В этот период закладываются основы кредитной системы стран, создаются акционерные банки и компании. Для создания крупных горнопромышленных, металлургических, железнодорожных, машиностроительных компаний нужны были большие объемы капитала, а германское купечество не имело таких возможностей. В этот период начинается учредительский бум: за 20 лет было соз-

дано около 300 крупных акционерных компаний с капиталом 2,5 млрд. марок. Важное значение имел прилив иностранного капитала – бельгийского, голландского, английского и французского. Надо отметить, что существенную долю в мобилизации капитала составляли выкупные платежи крестьян и низкая оплата труда рабочих, уровень которой был приблизительно в 2 раза ниже, чем в Англии, и в 4 раза ниже, чем в США.

Продолжается быстрое развертывание железнодорожного строительства. За эти 20 лет длина железнодорожной сети увеличилась в 3 раза, число паровозов – в 8 раз, товарных вагонов – в 12 раз.

В Германии, наряду с традиционными отраслями: добыча угля, выплавка металла, возникают новые. Мировое значение имело создание Э.В. Сименсом динамо-машины – это положило начало развитию немецкой электротехники, активно развивалась химическая промышленность – получение синтетических красителей из каменного угля; химическая обработка древесины и получение на ее основе бумаги. Интенсивно росло машиностроение – за период с 1846 по 1861 гг. количество машиностроительных заводов выросло со 131 до 300. Оно было представлено изготовлением полиграфического оборудования, металлообрабатывающих станков, военной техники, паровозов и вагонов для железных дорог и другими направлениями.

Необходимо отметить, что в Германии получили распространение элементы государственного капитализма. Так к началу 70-х годов государству принадлежало более 40% всей железнодорожной сети страны. Государство участвовало в финансировании военных промышленных предприятий.

В этот период усилилась концентрация производства. С 1846-1861 гг. при быстром увеличении объемов производства число металлургических заводов уменьшилось с 913 до 655, шерстопрядильных фабрик с 2437 до 1157, суконных с - 708 до 519, хлопчатобумажных – с 616 до 351, химических – с 200 до 196. Этот процесс начался в Германии раньше, чем в других странах.

Данные о грузоперевозках по железным дорогам свидетельствуют о росте внутренней торговли – грузооборот вырос более чем в 20 раз, а оборот внешней торговли утроился. Сильно изменилась структура экспорта и импорта. В составе экспорта стала преобладать промышленная продукция – машины, металлоизделия, кожевенные изделия, продукты химического производства, сахар. В импорте наибольшее значение приобрели – хлопок, шерсть, сырые кожи, железная и медная руда, пшеница, ячмень. Таким образом, процесс индустриализации страны связан с переходом от вывоза сельскохозяйственной продукции к ее ввозу, а от импорта промышленной продукции к ее экспорту.

Таким образом, за 50-70-е годы промышленность Германии достигла невиданных темпов роста, поэтому показателю она обогнала Англию и Францию. На долю Германии приходилось уже 13% мирового промышленного производства. Так как отрасли тяжелой промышленности развивались опережающими темпами, в сравнении с производством предметов потребления, то тяжелая промышленность становится ведущей сферой хозяйства. По таким показателям, как производство чугуна, добыча угля, длина железных дорог, мощность паровых двигателей Германия опередила Францию. Однако промышленный перево-

рот еще не был завершен полностью, в ряде отраслей сохранилось ремесленное производство, и сельское хозяйство тоже преобладало над промышленностью.

Период монополистического капитализма

В этот период Германия выдвинулась на первый план в экономике Европы, опередив своих соперников Францию и Англию, а в мире уступала лишь США.

В 70-е годы XIX в. в экономике Германии произошел перелом и начался интенсивный промышленный подъем. Этому способствовали многие обстоятельства. Так, исключительно важными для экономического развития Германии оказались результаты франко-прусской войны, по итогам которой она получила Эльзас и Лотарингию (это районы, богатые углем, железной рудой, каменной солью) и крупную контрибуцию в размере 5 млрд. франков. На базе лотарингской руды начинается интенсивное развитие металлургической промышленности.

В 1870-1871 гг. завершился долгий процесс политического объединения страны. Возникло мощное государство буржуазно-юнкерского типа. Немецкая промышленность получила более полную таможенную защиту от конкуренции английских и американских товаров. Была введена единая валюта на основе золотого содержания, что тоже имело большое значение для достижения экономического единства страны.

Кроме того, ключевую роль для быстрого развития сыграло то, что к концу XIX в. Германия не была так обременена накоплениями, запасами уже устаревающего основного капитала, как, например, Англия. Здесь создаются новые предприятия, на основе нового современного оборудования и новейших технологий. Особенно это касалось химической, электротехнической промышленности.

Промышленный подъем в Германии определил изменение структуры ее экономики – теперь промышленность по удельному весу в общем объеме производства превосходила долю сельского хозяйства. Тяжелая промышленность (машиностроение, металлургия, электроэнергетика) по темпам развития опережала легкую и пищевую. По уровню развития последних Германия отставала от США, Англии и Франции. Причинами такого отставания были сохранение пережитков феодализма в сельском хозяйстве, бедность крестьянского населения, низкие доходы рабочих и, следовательно, узость внутреннего рынка товаров конечного потребления.

Ведущими отраслями немецкой промышленности были металлургия и машиностроение. Продукцию этих отраслей Германия активно экспортировала, так машины составляют почти третью часть германского экспорта.

Промышленный подъем сопровождался сильной концентрацией производства – за последние 20 лет XIX в. число крупных предприятий (с числом работающих более 1000) возросло в 4 раза. Активно создавались и монополистические объединения. Это были в основном картели и синдикаты. Такая форма монополизации хозяйства объясняется тем, что, с одной стороны, у немецких банкиров и промышленников не было огромных, сконцентрированных в одних

руках капиталов, которые позволили бы создать тресты. С другой стороны, внутренний рынок Германии был достаточно узким, и для немецких производителей ключевыми стали проблемы сбыта продукции. Крупные картели и синдикаты сложились в угольной (Рейнско-Вестфальский угольный синдикат), химической промышленности ("И.Г. Фарбениндустри"), производстве вооружений ("Крупп"), электротехнической ("АЭГ" и "Сименс"), судостроение и морское торговое и пассажирское судоходство – "Северо-Германский Ллайд", Гамбург – Америка. Перед Первой мировой войной в Германии работало 600 монополистических объединений.

Одновременно шел процесс концентрации банковского капитала – 9 крупнейших банков контролировали 85% кредитных ресурсов. Руководство этих банков было представлено в 751 промышленной компании. Банки часто брали на себя синдикатные функции, создавая общества по сбыту промышленной продукции. Но Германский финансовый капитал значительно уступал английскому и французскому.

Сложившийся в середине XIX в. союз немецкой буржуазии и феодалов к началу XX в. перешел в буржуазно-юнкерский империализм, отличавшийся исключительной реакционностью и агрессией. Монополии полностью господствовали в промышленности и финансах, но в германском государстве и обществе основные посты по-прежнему принадлежали помещикам-юнкерам. Из них формировалось имперское правительство, аппарат управления, офицерский корпус.

Несоответствие развития производства платежным возможностям внутреннего рынка, а так же необеспеченность страны некоторыми видами промышленного сырья (особенно нефтью) способствовали активному выходу немецких монополий на мировой рынок. Германия активно экспортирует электротехнические изделия, продукцию химической промышленности и машиностроения. Германские монополии приняли участие и в международных монополистических соглашениях: 1907 г. договор о сотрудничестве между АЭГ и американской "Дженерал электрик"; международный картель торгового судоходства с "Международной компанией морской торговли" Моргана. К 1910 г. насчитывалось около 100 международных соглашений с участием Германии.

Вывоз капитала во внешнеэкономической политике Германии играл подчиненную роль. Направления экспорта германского капитала часто совпадало с направлениями экспорта промышленных изделий и обычно имело целью обеспечение их сбыта, хотя в начале XIX в. увеличились производственные инвестиции немецких фирм в других странах, например, в России. В целом промышленность страны испытывала нехватку некоторых видов промышленного сырья, и 60% ее импорта составляло сырье.

Таким образом, к XX в. германская промышленность, особенно тяжелая, переросла рамки внутреннего рынка, она не имела достаточных запасов сырья и рынков сбыта своей продукции. У Германии не было и обширных колоний, которые бы обеспечивали промышленность дешевым сырьем, и куда можно было бы ввозить беспошлинные промышленные товары. Поэтому у нее в особенно резкой форме обозначилось стремление к захвату ценных источников

сырья. Но Германия «запоздала» к разделу мира, и ее интересы сталкивались с интересами других стран, особенно Англии, уже утратившей промышленное лидерство. В результате в Германии закрепляется идея "нехватки жизненного пространства", и начинается подготовка к борьбе за передел мира и приобретение новых территорий.

Экономика Германии в период между двумя мировыми войнами

Первая мировая война завершилась, не оправдав надежд зачинщиков и не разрешив острейших противоречий, но принесла бедствия народам многих стран. По условиям Версальского мирного договора Германия лишилась Эльзаса и Лотарингии и на 15 лет права эксплуатации Саарского угольного бассейна, а следовательно значительной части годовой добычи железной руды, каменного угля и производства стали. Часть бывших окраин Германской империи перешла к Бельгии, Дании, Польше и Литве, а также она лишилась своих заморских владений. В отношении вооруженных сил вводились существенные ограничения. Кроме того Германия обязана была возместить убытки, понесенные державами победительницами, в виде репараций, сумма которых составила 132 млрд. золотых марок.

Наряду с тяжестью условий Версальского мирного договора война повлекла с собой значительные людские потери, огромные военные расходы, из строя выходило изношенное и устаревшее оборудование. Общий объем промышленного производства по сравнению с 1913г. сократился на 43%. Все признаки сильнейшего экономического кризиса были налицо: снижение объема производства, сужение внутреннего рынка, сильный рост цен и гиперинфляция, снижение почти на четверть заработной платы и массовая безработица.

Поверженная Германия вступила согласно решению мирового сообщества в эпоху послевоенного экономического возрождения. Первой наиболее радикальной мерой стала денежная реформа (1923г.), проведенная в целях прекращения инфляции. Но вскоре страны Запада проявили глубокую заинтересованность в скорейшем восстановлении хозяйства Германии и прежде всего ее военно-экономического потенциала. В августе 1924г., на Лондонской конференции держав-победительниц была принята программа ослабления условий репараций, так называемый "план Дауэса". Далее последовали Локарнские договоры (1925 г.), которые обеспечили смягчение ряда ограничений: отмену военного контроля над германской военной индустрией и народным хозяйством, эвакуацию французских войск из Саара, снятие ограничений для гражданской авиации. В этот период значительно усилилось участие западных капиталов в промышленности Германии в виде займов, прямых инвестиций, скупки акций. Всего она получила в виде кредитов от США и Великобритании до 21 млрд. марок.

Во второй половине 20-х годов промышленное производство страны оживилось, и к концу десятилетия был превышен довоенный уровень промышленного производства. Восстановились и позиции германских фирм на мировом рынке. Например, из 300 международных монополистических объединений германский финансовый капитал участвовал в 200. Таким образом, американ-

ские и английские займы, иностранные инвестиции определили быстрое восстановление хозяйства на новой технической основе. Этому способствовали также высокий уровень научно-технической мысли, высокая квалификация рабочей силы Германии, внедрение в производство методов "научной организации труда".

В июне 1929г. в условиях надвигающегося мирового экономического кризиса план Дауэса был заменен новым репарационным планом – планом Юнга, который определил новые льготы для Германии (снизили общий объем репараций, объем ежегодных платежей).

Однако, германская экономика, как и экономика других стран мира, подверглась испытаниям, вызванным Великой депрессией 1929-1933г.

Кризис в Германии был более сильным, чем в других странах Европы. К 1932 г. промышленное производство в Германии, по сравнению с 1929 г., сократилось на 40%, число полностью и частично безработных достигло 8 млн. человек. На фоне всеобщей нестабильности к власти в начале 1933 г. пришли нацисты.

Они сформулировали цель развития страны и лозунги, которые объединили усилия всех слоев населения для ее достижения. Их экономическая программа была целиком сориентирована на подготовку к войне за "жизненное пространство для нации", что соответствовало интересам монополий и общественным настроениям. Это означало милитаризацию хозяйства и курс на автаркию - самообеспечение всеми необходимыми ресурсами. Для перевода всей экономики на военные рельсы был создан сложный аппарат государственного регулирования. Его основу составил "фюрер-принцип" - подчинение всех секторов хозяйства и групп предприятия приказам уполномоченных чиновников. В 1933 г. был принят "Закон о принудительном картелировании мелких и средних предприятий", а в 1934 г. - "Закон о подготовке к органическому построению германского хозяйства". Министр экономики Я.Шахт получал полномочия на создание, роспуск или слияние хозяйственных объединений и назначение их руководителей.

Закон "Об организации национального труда" (1934) запрещал профсоюзы стачки, свободный переход рабочих с одного предприятия на другое, объединение рабочих и фабрикантов в единый "Немецкий трудовой фронт", регулировавший по согласованию с министерством экономики заработную плату. Для населения от 18 до 25 лет была в 1935 г. введена трудовая повинность; к 1938 г. она стала всеобщей. особое направление составляла идеологическая работа с населением, особенно с молодежью, что позволило к 1939 г. вырастить людей с необходимыми взглядами на устройство мира и место своей страны в нем.

Для регулирования сельского хозяйства было создано "имперское сословие по продовольствию"; земледельцы были объявлены "солдатами фронта питания". Была введена система принудительных поставок сельскохозяйственной продукции.

В 1936 г. началось осуществление 4-летнего плана мобилизации ресурсов для обеспечения полной боеготовности Вермахта - вооруженных сил нацист-

ской Германии. Предприятия, признанные решающими в военном отношении, в первую очередь обеспечивались кредитами, сырьем, рабочей силой. В то же время были запрещены инвестиции в текстильные и ряд других отраслей. Выдвинув лозунг "Пушки вместо масла", правительство ограничило ввоз продовольствия и жестко регламентировало внешнеторговые отношения и расходование иностранной валюты для закупок стратегического сырья. Недостаток нефти, каучука, цветных металлов и других видов ресурсов Германия стремилась восполнить энергичными мерами по налаживанию производства синтетических материалов - искусственного каучука, пластмасс, химического волокна и т.д. Милитаризация экономики вела к увеличению масштабов государственного предпринимательства. Государственный сектор возрос и за счет "ариизации" промышленных предприятий, принадлежавших еврейскому капиталу. Удельный вес военных отраслей в совокупной промышленной продукции к 1939г. 80%. Мощная промышленность и последовательная концентрация всех ресурсов страны в руках государства подготовили германскую агрессию в Европе.

"Немецкое экономическое чудо"

Вторая мировая война стала крупнейшей экономической катастрофой. В тяжелом экономическом положении оказались практически все страны-участницы. На общем фоне послевоенного состояния западноевропейских стран немецкая действительность выглядела особенно удручающей. Разрушенные города, уничтоженные бомбежками или демонтированные заводы и фабрики, отброшенное на десятки лет назад аграрное производство, массовая безработица. Пустые полки магазинов, карточная система, сильнейшая спекуляция. Огромный государственный долг, масса денег в обращении, не имеющая товарного покрытия. Полный хаос царил и в организации хозяйственной жизни страны. Западные оккупационные власти вынуждены были завозить продукты питания и самые необходимые предметы потребления.

Для оздоровления экономики Германии явно требовались решительные меры, которые были реализованы по замыслу и под руководством Л.Эрхарда. Его концепция получила название "социального рыночного хозяйства", под которым понималось:

- приоритет в экономической политике государства делался на установление форм и правил действия хозяйствующих субъектов (рамочное регулирование);
- нацеленность создаваемых форм и правил на обеспечение свободного конкурентного порядка и открытости рынков, стимулирование хозяйственной инициативы максимального числа частных лиц;
- преодоление консервативной структуры потребления, создание условий для выравнивания платежеспособности всех слоев населения.

Л. Эрхард начал с денежной реформы, заменив рейхсмарки новыми дойчмарками и изъяв практически за день огромную массу необеспеченных денег. Далее последовала реформа цен – отменялось административное распределение ресурсов и контроль над ценами, над заработной платой. Одновременно

создавались условия для восстановления производства. Центральный банк выделил инвестиционные кредиты, снизил обязательные резервы для коммерческих банков. Важную роль в возрождении промышленности, как и после Первой мировой войны, сыграла помощь, полученная Германией по плану Маршалла. Необходимо отметить, что восстановление промышленности происходило на основе новой технологической базы. Кроме денежно-кредитной политики государство использовало также и политику расходов – оно дотировало производство важнейших продуктов питания, жилищное строительство. Восстановление хозяйства происходило очень быстро – уже к 1954г. был вдвое превышен уровень производства 1936г., при этом отмечался рост благосостояния всех слоев населения. Такое стремительное возрождение экономики Германии после Второй мировой войны получило название "немецкого чуда".

Глава 15. Россия

Зарождение государственности и феодальных отношений у восточных славян

Период IX-XII в. характеризуется формированием государственности у восточных славян и зарождением феодальных отношений.

Согласно археологическим и письменным памятникам в VIII-IX вв. у восточных славян существовали территориальные княжества – "земли". Наиболее сильными были Новгородское на севере и Киевское на юге. В 882 г. новгородский князь Олег объединил Новгородское, Смоленское, и Киевское княжества в единое государство Киевская Русь. В последующие годы киевские князья активно присоединяли земли других княжеств, и X в. Киевская Русь стала одним из самых могущественных государств в средневековой Европе. Основным документом, отражающим государственное устройство и хозяйственные порядки в этот период, была "Русская правда" – свод законов, изданный при Ярославе Мудром.

Первоначально великие киевские князья собирали дань – полюдье с подвластных им земель, периодически объезжая их или посылая туда своих наместников – "посадников", дружинников. Постепенно дань приняла форму подати в пользу государства и оброка в пользу владельца земли, т.е. феодальной ренты.

Как известно, феодальное землевладение предполагает полную собственность феодала на земельные угодья и неполную крестьянина. В Киевской Руси такие отношения формировались очень медленно. Одна из причин этого – наличие свободных земель, куда могли уйти общинники. Большинство населения состояло из свободных крестьян-смердов. Кроме уплаты дани, они несли и другие повинности: содержали дружину князя во время передвижения по стране, во время войны участвовали за свой счет в ополчении. Уже первые князья сосредоточили в своих руках довольно крупные земельные владения и не хотели возвращать их в совместную собственность, стали передавать по наследству – возникла "вотчина" ("отчина", "дедина"). В XI в. наряду с княжескими формируются и боярские вотчины. Это происходило несколькими путями. Во-первых, князь жаловал своим дружинникам на определенный период территории для сбора дани. Со временем эти земли становились наследственными владениями

бояр. Во-вторых, князья награждали дружинников за службу государственной землей. В-третьих, князья отдавали своим приближенным и местной знати (земским боярам) часть своих владений. При этом сохранялась добровольность несения службы. Дружинники князя и земские бояре составили на Руси класс феодалов.

В этот период сохранялось и патриархальное рабство, но оно не стало преобладающей формой отношений в обществе. Рабами становились военнопленные, свободные общинники за долги. Князья расселяли рабов на пустующих землях, т.е. последние получали возможность вести свое хозяйство.

На Руси в этот период было много городов. Самый крупный Киев, в период расцвета его население насчитывало 100 тыс. чел. Через Киев проходил водный путь "из варяг в греки" – от Балтийского к Черному морю и дальше в Византию. Крупным центром международной торговли с Северной Европой был Великий Новгород. Большими городами были также Псков, Ладога, Полоцк, Чернигов, Смоленск, Переяславль, Ростов, Суздаль, Муром, Ярославль и др. В ремесленном производстве отмечался высокий уровень специализации, но цеховых отношений еще не было.

Киевская Русь вела обширную торговлю с прибалтийскими государствами, с Персией, Аравией (по волжскому пути "из варяг в арабы"), с Германией, Францией, Англией. Русь вывозила воск, мед, смолу, меха, льняную пряжу, рыбу, а также ремесленные изделия – изделия из железа, резную кость, и другие, ввозила в основном предметы роскоши – шелковые ткани, сукно, бархат, золото, серебро, пряности, вино.

Долгое время на Руси деньгами служили дорогие меха (денежная единица "куна", от слова куница). Имели хождение золотые и серебряные монеты арабских и европейских стран. С конца X в. начали чеканить свои монеты, но основная денежная единица – слитки серебра определенного веса и формы – гривны.

В тексте "Русской правды" встречаются такие понятия как "одолжение по дружбе", "отдача денег в рост", "процент", "торговля в кредит", "барыш", определяются порядки взыскания долгов, различалась несостоятельность злостная и в результате несчастного случая и т.п. Можно сделать вывод, что уже в XI в. на Руси существовали достаточно развитые кредитные отношения.

В целом, в начале XII в. Киевская Русь достигла своего наивысшего развития. Феодальные порядки получили законодательное оформление, князья и бояре имели большую самостоятельность во всех делах, но закрепощения крестьян еще не завершилось. Начиная с 1130-х г. Киевская Русь распалась на несколько самостоятельных княжеств.

Причин, определивших развитие страны по пути феодальной раздробленности, было несколько. Этому способствовали установленная Ярославом Мудрым система престолонаследия, натуральный характер экономики. Однако вряд ли эти факторы были ключевыми, потому что усобицы на Руси были и раньше, натуральный характер хозяйства сохранился и в период объединения земель вокруг Москвы. Следовательно, главные причины разобщенности лежали в иной плоскости. Среди таких факторов необходимо отметить рост бояр-

ских вотчин. К XII в. вотчины стали более сильными, их владельцы имели устойчивый доход, стали более независимыми. Бояре нередко отказывались от службы киевскому князю. Это было возможно, так как вотчина была наследственной. В итоге они все чаще поддерживали местного князя, надеясь на его помощь в урегулировании отношений со смердами, горожанами, на защиту в борьбе с воинственными соседями. Среди других внутренних причин раздробленности можно назвать отсутствие осознания своего национального единства у всех слоев общества и у населения отдельных территорий, противопоставления себя соседним народам. С начала XIII в. добавился еще один важный экономический фактор. В результате крестовых походов пришел в упадок торговый путь "из варяг в греки". Киев потерял доходы от внешней торговли, которые составляли экономическую основу сильной централизованной власти, единого войска.

Набеги кочевников с юга и востока явились причиной и следствием упадка Киевской Руси. После Батыева нашествия 1237-1243гг. разоренные русские земли вошли в состав Золотой орды.

В условия монголо-татарского владычества экономическое развитие Руси в целом замедлилось. Хозяйство на значительной части территории государства было разорено во время вторжения, потребовалось время на его восстановление, восполнение людских потерь. Выплата дани в пользу орды, усобицы являлись сдерживающими факторами развития в это период. Поскольку монголы достаточно терпимо относились ко все религия, русская православная церковь пользовалась особыми льготными грамотами, которые обеспечивали неприкосновенность церковного имущества, освобождалась от уплаты дани и других повинностей.

Активизируется процесс переселения земледельцев из разоренных земель на север и северо-восток страны (междуречье Оки и Волги). Условия для земледелия здесь были более сложными чем в юго-западных землях, это способствовало усилению общины, развитию механизмов совместного пользования землей, круговой поруки. Здесь начали создаваться иные формы отношений между князьями и населением. В этих землях сначала князь начинал владеть малолюдными земельными пространствами, а потом пускали к себе колонистов, т.е. князь изначально выступал как собственник земли. Торговля и ремесло не имели здесь такого распространения как на юге, и хозяйство было натуральным. Основная форма повинностей крестьян - натуральный оброк. Величина оброка определялась обычаями и заранее оговаривалась сторонами. Кроме того, существовала барщина, но она еще не играла заметной роли в доходах вотчины и поместья. Таким образом, сохраняется определенная свобода крестьян.

Хотя продолжает господствовать вотчинное хозяйство, все более заметное место стало занимать поместное землевладение. Князья, бояре, монастыри все чаще приглашали к себе на воинскую службу различных людей, предоставляя им участки земли – поместья - в условное пользование на период службы собственнику земли. Появляется также такая форма землепользования как

«кормление», т.е. служилые люди получали право собирать налоги («кормы») с крестьян на определенной территории.

Экономическое развитие Русского централизованного государства (XV-XVI в.)

В начале XIV в. усилился процесс объединения земель в единое централизованное государство, который закончился в XVI в. Объединительный процесс был закономерным для всех европейских стран, но там он завершился раньше в конце XIV – начале XV вв. В странах Западной Европы преодоление феодальной раздробленности проходило в условиях зарождения рыночной экономики, которая предполагает активные хозяйственные связи между регионами. Развитие городов, ремесленного производства, торговли вело к разрушению феодальной замкнутости и жесткой вассальной иерархии, к отмене внутренних таможенных пошлин. У городов и сильной королевской власти появилась взаимная заинтересованность.

Экономические и политические причины объединения Руси были иные. Политической основой стало освобождение страны от монголо-татарского ига, а экономической – укрепление и развитие феодальных отношений. В 1328 г. ярлык на великое княжение получил представитель московского княжеского дома – Иван Калита, и с этого времени началась жесткая целенаправленная политика по собиранию русских земель вокруг Москвы. Итог этому процессу подвело правление великого князя московского Ивана III, который уже именовал себя «Божией милостью государем всея Руси»

С начала XIV в. в развитии России обозначились две основные тенденции, определившие развитие страны в последующие периоды – это переход к самодержавной власти и окончательное утверждение крепостного права.

Иван III еще не имел абсолютных полномочий самодержца. При царе был учрежден высший совещательный орган Боярская дума. Члены ее назначались великим князем в соответствии с правилами местничества, т.е. по степени родovitости, знатности семьи. Любое решение царя не имело силы без одобрения Боярской думой. Хотя бояре и удельные князья присягали великому князю, они могли не соглашаться с указами Ивана III, грозили уйти со своими дружинами в свои уделы, что заставляло великого князя лавировать, идти на уступки.

В привилегированном положении находилась церковь. Ей принадлежало более трети всех богатств страны, она была крупнейшим землевладельцем, главным ростовщиком. Иван III и сын его Василий III так и не решились на радикальные реформы церкви, так как рассчитывали на ее поддержку в борьбе с боярской оппозицией.

На протяжении XVI в. основную опору царю в обществе составляли дворяне, так как они нуждались в сильной власти, которая наделяла их поместьями. Таким образом, царская власть проводила по отношению к феодалам двойную политику, поддерживая одних и ограничивая интересы других.

Дальнейшее укрепление власти произошло во время царствования Ивана Грозного. Во-первых, Иван IV был венчан на царство, что уравнило его с другими западно-европейскими монархами и возвысило над княжеско-боярской знатью. В первую половину его царствования в стране устанавливается сослов-

но-представительная монархия. В 1549 г. был сформирован совещательный орган – Земский Собор, туда вошли представители не только земельной аристократии, духовенство, дворянство, но и купечество, богатые горожане.

За этот период своего правления Иван IV провел ряд важных изменений в обществе:

- в 1549 г. принято решение об освобождении дворян из-под юрисдикции бояр и переходе их в подчинение государя;
- в 1556 г. было принято «Уложение о службе», которое регламентировало службу дворян, количество земли, раздаваемое в пользование за службу, вводило обязательную службу бояр-вотчинников;
- в середине 1550-х годов была окончательно отменена система кормлений. Вся судебная, налоговая и другая деятельность на местах передавалась в руки выборных местных старост из зажиточных крестьян на селе и купечества в городе. Такая структура усилила централизацию власти;
- сильно пострадали интересы церкви, впредь она могла расширять свои владения только с согласия государя.

В 1560-х годах произошел резкий поворот в выборе средств осуществления внутренней политики. В 1565 г. царь объявил о переходе к особым условиям правления, суть которых состояла в предоставлении ему неограниченных полномочий. Теперь он мог объявить государственным изменником любого и нищего, и знатного, учинить опалу или казнить, отобрать земли в государев удел (опричнину). Остальные территории объявлялись земщиной. Бояре, князья выселялись с земель, взятых в опричнину, на земли земщины, обычно это окраины страны. На их землях расселялись служилые люди государя, опричники. К землям опричнины относилась почти половина всей территории страны. Опричники составили государев двор, это было войско, основанное на беспрекословном подчинении царю. Страну охватила волна массового террора, которому подверглись даже высшие чины церкви.

В целом страна понесла большие людские потери, особенно среди семейств государственных деятелей, карательные операции сопровождалась разграблением имений, городов, что привело к сильному экономическому кризису. Но основным результатом тиранства стало создание крепкой самодержавной власти. В 1572 г. царь упразднил опричнину, но Боярская дума, Земский собор стали лишь фиктивными представительными органами. Хотя в этот же период вводится сан думного дворянина «для введения в Думу сановников отличных умом, хотя и не знатных родом».

Переход к самодержавию завершился уже во время правления первых царей династии Романовых. Соборное уложение 1649 г. окончательно оформило переход власти от бояр к дворянству, из ведения Боярской думы был изъят ряд важных государственных дел и передан в исключительную компетенцию царя. Начиная с 1653 г. прекратил свою деятельность Земский собор. Была проведена церковная реформа, в результате которой церковь устранялась от вмешательства в дела управления государством.

Другой важный процесс, который происходил параллельно формированию самодержавной власти, - это закрепощение крестьян. В период феодальной

раздробленности, монголо-татарского ига, собирания русских земель вокруг Москвы крестьяне в массе своей не были крепостными. По договору с землевладельцами они занимали определенные участки земли и платили за них установленный оброк, а также исполняли некоторые повинности, но в соответствии с законами и обычаями крестьяне имели право перехода от одного хозяина к другому.

Распространение поместного землевладения приводило к росту повинностей. Дворяне, чьи поместья были невелики, увеличивали оброк, отработки, и, являясь владельцами временными, они не слишком заботились о земледельцах. Следствием этого стало переселение крестьян из поместий в другие районы, где повинности за пользование землей были более легкими. Отсюда потребность в прикреплении крестьян к земле. По мере формирования единого государства у московских великих князей растет заинтересованность в прикреплении населения к тяглу, в упорядочении отношений землепользования на всей территории государства.

Принятием в 1497 г. свода законов Ивана III положил начало государственному оформлению крепостного права. Частновладельческим крестьянам было дозволено менять хозяина лишь в течение одной недели до и после Юрьева дня, при условии выполнения всех повинностей и уплаты "пожилого" (платеж за проживание и пользование землей феодала). Крестьянин, ушедший без уплаты "пожилого" или не в срок около Юрьева дня, считался беглым, он подлежал розыску и возвращению прежнему владельцу.

Следующий шаг по закреплению был сделан во время царствования Ивана Грозного. В условиях хозяйственного кризиса, вызванного опричниной, неурожайными годами, разорением южных земель набегами крымского хана, крестьяне бежали из центра страны на плодородные окраины, пустели пашенные хозяйства, дворы помещиков и вотчинников, пустели и города, из которых уходило торгово-промышленное население. Для борьбы с массовым выходом трудового народа из внутренних областей в 1581 г. были введены заповедные лета, во время которых запрещался переход крестьян на Юрьев день, также эта мера применялась и к посадскому населению городов.

В 1592 г. по результатам переписи земель и населения были составлены "писцовые книги", где указывалась принадлежность крестьян землевладельцам на период переписи. В 1597 г. был издан указ "Об урочных летах", который устанавливал пятилетний срок сыска беглых крестьян и посадских людей. Если беглецы скрывались более пяти лет, то они уже не подлежали обязательному возврату к прежним владельцам.

Окончательное закрепление крестьян произошло в соответствии с Соборным уложением 1649 г. Крестьяне с наделами земли и имуществом объявлялись собственностью феодала, устанавливался бессрочный сыск беглых крестьян и посадских людей. Помещикам передавалась практически неограниченная судебная и административная власть над крестьянами. Они полностью распоряжались личностью крестьянина, продавали, закладывали, бесконтрольно облагали повинностями, подвергали физическим наказаниям.

В целом по стране уже в XVI в. большая часть сельскохозяйственных угодий находилась в руках землевладельцев и церкви, только в бассейне рек Печоры и Северной Двины почти не было феодальных владений. Населявшие эти земли черносошные крестьяне подчинялись непосредственно государству. В отличие от частновладельческих они несли повинности только в пользу государства. На юге страны по течению Дона, Терека, Яика сформировалось особое сословие – казаки, которые считали себя вольными людьми. Они вели сельское хозяйство, занимались промыслами и составляли особое войско по охране границ от набегов.

Таким образом, на протяжении XV- XVII в. Россия много времени и сил потратила в периодических разорениях то от тиранства правителя, то от смуты и неустойчивой власти, но к концу периода было создано сильное централизованное государство, которое играло важную роль в решении хозяйственных вопросов, что определило и последующее развитие страны.

Экономические реформы Петра I

В XVII в. Россия была крупным государством Старого Света, но в экономическом отношении к концу XVII в. она отставала от главных западноевропейских стран.

Экономика России в этот период оставалась преимущественно натуральной. Промышленное производство только зарождалось – российские мануфактуры были немногочисленными и в основном использовали крепостной труд. Тогда как в передовых Европейских странах происходил процесс отмены крепостного права, в России, наоборот, феодальные отношения процветали и шло дальнейшее усиление феодального гнета, так из феодальных повинностей преобладала барщина.

Существенно тормозило развитие страны и отсутствие выхода к морю. На Балтике господствовала Швеция. А путь через Белое море был доступен только в летние месяцы. Выход через Азовское и Черное моря находился под контролем Турции. Сильным было отставание от европейского уровня и в военном деле.

Итак, в России к концу XVII в. накопилось множество проблем в экономике, государственном управлении, армии, образовании, культуре. При подобной экономической слабости и определенной военной отсталости Россия в этот период попала в сферу захватнических колониальных интересов некоторых западных стран, что грозило потерей национальной независимости. Поэтому России необходимы были серьезные и срочные политические и экономические реформы: реорганизовать государственное управление, сформировать мощную регулярную армию и флот, обеспечить подъем мануфактурного производства, войти в систему мирового рынка и т.д.

Хотя необходимость социально-экономических преобразований назрела, они не могли осуществиться они путем революционных преобразований снизу, как это было в Европе. XVII в. был полон народных восстаний и смуты, например, крестьянская война Степана Разина 1670-1673гг., но прошли они в восточных традициях и не решили проблем новой эпохи. На постепенное эволюцион-

ное преобразование уже не было времени. Нужен был сильный, неутомимый, по-своему одержимый лидер, способный взять на себя реализацию накопившихся проблем.

Реформы Петра I коснулись практически всех сторон жизни общества. Рассмотрим преобразования государственного управления и в экономической сфере.

Создавать флот, вооружать и содержать армию на основе импорта железа, меди, оружия и других важных промышленных товаров было невозможно. Поэтому большое внимание и существенные преобразования коснулись промышленности – стратегической проблемой становится развитие собственного металлургического производства. Основной формой промышленного предприятия стала мануфактура. Государство за счет казны создало казенные металлургические мануфактуры, а также проводило активную политику по стимулированию деятельности частных предпринимателей во всех сферах промышленного производства. Государство брало на себя затраты по подготовке рабочих, осуществляло поставки оборудования, присылало специалистов на частные предприятия. Для особо важных отраслей предоставлялись различные привилегии: льготные ссуды, земельные участки для строительства новых предприятий.

В результате в первой половине XVIII в. наблюдается заметный рост мануфактурного производства. Так если в конце XVIII в. в стране мануфактур было 20 шт., то в середине 20-х годов их уже стало 205. Предприятия оснащались лучшим оборудованием. Очень скоро (в первом десятилетии XVIII в.) Урал превратится в крупнейший мировой центр металлургии. Продукция металлургических предприятий была высокого качества. Вскоре чугун стали вывозить в Европу, и Россия вышла на первое место в мире по выпуску чугуна. Кроме того, к 20-м годам существовало уже 18 лесопильных, 17 пороховых, 15 суконных, 11 кожевенных мануфактур, существовали также предприятия по производству стекла, фарфора, бумаги.

Так как в стране почти отсутствовали свободные работники, то главной проблемой при организации мануфактур стало обеспечение их рабочей силой. Если в первые годы XVIII в. еще удавалось найти свободных людей, не находившихся в крепостной зависимости, то позже когда процесс закрепощения усилился, более строгим стал сыск беглых крестьян, и появились посессионные мануфактуры. Разрешалось покупать крепостных крестьян к заводам, они приписывались к предприятию и составляли с ним единое целое.

Наряду с крупными мануфактурами развивалось ремесленное производство в городах, а также домашние промыслы на селе.

При Петре I государство создавало крупные промышленные предприятия, создало регулярную армию и флот, провело несколько военных компаний, все это вылилось в колоссальные бюджетные расходы. Основным источником их покрытия были налоги. В этот период налогообложение достигло невиданных ранее размеров – общее число налогов составляло 30-40. В 1704 г. был даже сформирован штат "прибыльщиков", в задачу которых входило изыскание

новых источников государственных доходов, новых объектов налогообложения.

Новым явлением стали казенные монополии. В число монопольных товаров входили смола, клей, соль, табак, мел, деготь, рыбий жир, сало, дубовые гробы, вино.

Крупные вливания в бюджет дала замена подворного обложения подушной податью. Подушную подать взимали с каждого работоспособного мужчины, а также с мальчиков и стариков. 74 копейки в год крестьяне платили в казну и еще копеек 40-50 помещику; государственные крестьяне платили 1 рубль 14 копеек в казну.

От податей освобождалось дворянство и духовенство, а в число податных сословий входили крепостные крестьяне, крестьяне северных районов, Сибири и Поволжья (прежде не платившие налоги, так как не были крепостными), горожане (посадские, мещане). Для более точного учета по стране стали проводить переписи мужского населения через каждые 20 лет.

Порядка 40% бюджета обеспечивали косвенные налоги, 55% прямые налоги. Существовали также и натуральные повинности в пользу государства – такие как, постоянная и подводная, в соответствии с ними крестьяне должны были обеспечивать войсковые части, вставшие на постой, продовольствием и фуражным зерном. Государственные крестьяне были обязаны выполнять разного рода работы в пользу государства: перевозить почту, выдавать подводы для извоза, строить каналы, гавани, дороги.

Петр I провел реформу монетного дела:

- была установлена государственная монополия на чеканку монет;
- запрещен вывоз драгоценных металлов за границу;
- предусматривалась чеканка золотой, серебряной и медной монеты. В основу денежной системы был положен десятичный принцип – рубль, гривенник, копейка. При этом для облегчения внешней торговли российский рубль по весу был приравнен к денежной единице ряда европейских стран – талеру.

Изменениям подверглось и устройство финансовой системы. До реформ основными органами государственного управления были приказы, причем каждый из них имел свои источники доходов. В результате реформы все это упразднили и создали централизованную финансовую систему:

- единая казна;
- камер-коллегия для управления доходами страны;
- штас – коллегия для управления расходами;
- ревизион-коллегия для контроля за финансовой системой в целом.

Таким образом, были разделены функции формирования доходов, расходования средств и общего надзора за деятельностью финансовых органов.

Петровские преобразования коснулись торговли. Активизации внешней торговли способствовало завоевание выхода к Балтийскому морю, при этом значение Белого моря упало. Торговый оборот Петербурга составлял 90% всего внешнеторгового оборота страны. Государство держало в основном всю внешнюю торговлю в своих руках через монопольные торговые компании, хотя

использовались и откупы по сбору таможенных пошлин. Для поддержания и упорядочения торговли (внутреннего рынка и внешних связей) была создана коммерц-коллегия (1719).

В этот период среди руководства государства укрепляются меркантилистские идеи и представления о богатстве нации. Так в 1724 г. был установлен таможенный тариф, по которому ввоз таких иностранных товаров, как:

- железо, парусина, шелк, ткани – устанавливалась пошлина до 75% от стоимости, чтобы стимулировать производство у себя в стране;
- голландское полотно, бархат, серебро – до 50%;
- на те товары, которые производились в России в недостаточном количестве: шерстяные ткани, писчая бумага – до 25%;
- на медную посуду, оконное стекло и другие – до 10%.

Высокими экспортными пошлинами облагалось сырье, необходимое для отечественного предпринимателя, чтобы оно не уходило за пределы страны.

К 20-м годам XVIII в. поменялась структура внешнеторгового оборота. Если в начале XVIII в. в вывозе преобладала продукция сельского хозяйства и сырья, то к середине 20-х г. все больший удельный вес занимала продукция мануфактурного производства – железо с демидовских заводов, льняное полотно, канаты, парусина. В импорте по-прежнему преобладали предметы роскоши, чай, кофе, пряности, сахар, вина. Благодаря энергичным действиям Петра, Россия с 1712 г. впервые в истории перестала покупать оружие в Европе.

Развивалась торговля и со странами Востока – Персией, ханствами Средней Азии, Китаем, Турцией.

Важная роль во внутреннем товарообороте еще принадлежала ярмаркам. Крупнейшие: Макарьевская, Светская, Ирбитская, Кролевецкая.

Проведенные Петром I преобразования были настолько масштабны, что дать им однозначную оценку сложно. Петр I реализовал главную задачу – приблизил страну к европейской цивилизации, переломил некоторые устои традиционализма и замкнутости. В результате реформ была создана мощная регулярная армия, военный и торговый флот, обновлена система управления государством, в экономической сфере существенное развитие получила промышленность, страна включилась в мировые хозяйственные связи (уже не как колониальный сырьевой придаток), была нормализована денежная система, оживилась внешняя и внутренняя торговля.

При этом сами основы существовавших хозяйственных отношений реформы не затронули. В этот период усилилась крепостная зависимость крестьян, именно за счет крестьян и происходила реформаторская деятельность царя, так как в стране почти не было других источников экономического роста. Не случайно за время его царствования происходили довольно крупные крестьянские восстания, восстания казаков.

Усиление крепостничества при Екатерине II.

Во второй половине XVIII в. Россия была сильнейшей державой Восточной Европы. Значительно выросла ее территория (присоединение Крыма, Северного Причерноморья, Приазовья и Предкавказья, Правобережной Украины,

Белоруссии, Литвы и Курляндии, калмыцких степей и Горного Алтая, Аляски, Курильских и Алеутских островов). Численность населения возросла почти в 2 раза – с 19 млн. в 1762 г. до 36 млн. человек в 1796 г. Экономические ресурсы страны увеличились, ускорился процесс первоначального накопления капитала.

Обладая выходом к морю, Россия получила возможность вывозить зерно и другую сельскохозяйственную продукцию. Это способствовало повышению товарности сельского хозяйства, но при сохранении крепостнических отношений и усилении их. Довольно четко определились производящие сельскохозяйственные районы – Черноземный центр, Среднее Поволжье – и потребляющие районы нечерноземной полосы. Осваивались южные районы Украины – Новороссия.

В этот период необходимо продолжается усиление крепостного гнета. В 1780-х годах крепостные помещичьи крестьяне России составляли 53% от общего числа крестьян. Помещики получили право ссылать крепостных в Сибирь и на каторгу, сдавать вне очереди в рекруты. Крестьянам было запрещено жаловаться на владельцев. Таким образом, они превращались в совершенно бесправных рабов.

Роль натурального оброка сильно снизилась, основной формой феодальной ренты была барщина, особенно в Черноземном центре, на плодородных землях которого труд был более производителен. На барщине состояли $\frac{3}{4}$ помещичьих крестьян. Помещики вводили "уроки" (специальные задания, определяющие объем работы крестьян), удлиняли рабочий день. Продолжительность барщины составляла обычно 3 и более дней в неделю. В некоторых местах помещики сгоняли крестьян с земли и переводили на "месячину", т.е. крестьяне в течение всех дней в месяце использовались на барщине.

Чрезмерный рост барщины вел к разложению крепостной экономики. Внешним признаком этого было снижение доходов от поместий и возрастание денежной задолженности дворян кредитным учреждениям и ростовщикам. Внутренние причины кризиса состояли в том, что крестьяне, находившиеся на барщине, теряли заинтересованность в труде, эффективность использования крепостного труда снизилась.

В 60-х гг. XVIII в. в оброчных имениях денежный оброк увеличился с 1-2 рублей до 10 рублей с мужской души. На оброке находились и государственные крестьяне (39% всего крестьянского населения). В нечерноземной полосе большинство крестьян находилось на денежном оброке (до 85%). На денежном оброке состояли и дворцовые крестьяне – 7%.

Усиление крепостного гнета вызвало серьезное обострение борьбы крестьян за землю (крестьянская война под предводительством Е. Пугачева (1773-1775гг.) охватила Поволжье, Урал, Башкирию).

Параллельно происходило формирование капиталистического уклада. Во второй половине XVIII в. отмечается новый значительный рост числа мануфактур в России:

| | | |
|--------|--------|--------|
| 1725г. | 1767г. | 1799г. |
| 200 | 663 | 1200 |

Число доменных печей за последние 40 лет XVIII в. почти удвоилось, сами печи стали мощнее. Уральские домны по-прежнему давали чугун лучшего

качества и в большем объеме, чем английские. Но в Англии металлургия переводилась уже на каменный уголь, а в России все еще использовался древесный уголь.

Быстро росли и текстильные мануфактуры. В конце XVIII в. в России насчитывалось уже свыше тысячи текстильных предприятий.

В 60-х годах XVIII в. во всей российской промышленности работало 220 тыс., а всего в стране - 420 тыс. наемных рабочих. В конце XVIII в. наемный труд охватывал уже свыше 40% всех рабочих крупной промышленности. Наемный труд распространяется в текстильной промышленности – здесь 92% были вольнонаемными.

В капиталистическую мануфактуру перерастает мелкое товарное производство – крестьянские промыслы и городское ремесло. Широкое распространение получили деревообрабатывающие промыслы, гончарное, кирпичное, мыловаренное, свечное производство. Богатые крестьяне заводили мастерские, а основная масса сельских кустарей превращалась в наемных работников.

Крепостные вотчинные мануфактуры получили наибольшее распространение в винокурении и суконной промышленности (Елизавета Петровна ввела дворянскую монополию на винокурение, а Екатерина II закрепила ее Уставом о винокурении).

В этот период сохранились посессионные мануфактуры, соединявшие элементы крепостного труда и капиталистических отношений. Крепостной труд господствовал в горно-металлургической, особенно в уральской промышленности.

Во второй половине XVIII в. произошло расширение внутреннего рынка и товарооборота. В 1753 г. – были ликвидированы внутренние таможи. Вместо них была установлена добавочная пограничная пошлина на внешнеторговый оборот. Происходит расширение ярмарочной торговли, ярмарки постепенно становятся постоянными.

Баланс внешней торговли был постоянно активным. В экспорте преобладала продукция сельского хозяйства – пенька, кожа, лен, сало, пушнина, лес, смола. Вывоз хлеба не приобрел еще особого размаха, Россия была крупным экспортером железа в европейские страны. В импорте преобладали: красители, дорогие ткани, сахар, кофе, вина, чай и др. Торговая политика продолжала носить протекционистский характер.

Непрерывные войны, рост государственного аппарата и расточительность царского двора резко ухудшили состояние государственных финансов. За период с 1763 по 1796 гг. расходы государства возросли с 17 млн. до 78 млн. По бюджету 1796 г. приблизительно 80% расходов пошло на армию и государственный аппарат, 11% - на содержание двора и лишь 1% - на просвещение, здравоохранение и благотворительность.

Доходы казны формировались в основном за счет прямых и косвенных налогов:

- приблизительно 1/3 всех доходов в бюджете составляла подушная подать (которая сильно возросла за последние 40 лет XVIII в);

- 40% - косвенные налоги и промысловые сборы – таможенные, налог на соль и др. Видную роль играл питейный налог, более 28%.

Бюджет был дефицитным. Для покрытия дефицита правительство прибегало к выпуску бумажных денег (ассигнаций). Первый выпуск ассигнаций произошел в 1769 г. К концу XVIII в. 1 рубль ассигнациями приравнивался 68 копейкам серебра. Другим средством пополнения казны были внешние займы. Первый внешний займ был сделан в 1769 г., а в конце XVIII в. сумма внешних заимствований составляла более половины государственного долга России.

Начавшийся кризис крепостного хозяйства (снижение доходности поместий) заставил царское правительство оказать дворянству экономическую помощь. В 1754 г. был создан Государственный заемный банк – первый банк в России. Он состоял из банка для дворянства и купеческого банка. Дворянский заемный банк выдавал ссуды дворянам не более чем на 3 года под залог земли и крестьянских душ. Купеческий банк был создан для внешнеторговых операций. Но капитал купеческого банка был не большой – 500 тыс. рублей, а ссуды давались на срок до 6 месяцев. В 1786 г. был учрежден новый заемный банк, который выдавал ссуды дворянам уже на 20 лет.

Кризис крепостничества в первой половине XIX в.

В первой половине XIX в. кризис, начавшийся еще во второй половине XVIII в., углубился и обострился. Можно отметить следующие проявления кризиса помещичьих хозяйств:

- крайне низкие темпы роста производительности труда;
- за 60 лет XIX в. урожайность зерновых в стране осталась на одном и том же уровне, а по некоторым культурам снижалась;
- основная масса помещичьих имений представляла собой экстенсивные хозяйства. Лишь в некоторых имениях внедрялась более совершенная система полеводства, применялись минеральные удобрения. Хотя появились новые отрасли – разведение тонкорунных овец, свекловодство и др., но такие поместья составляли лишь около 5% общего числа помещичьих хозяйств;
- Помещичьи крепостные крестьяне составляли в 1858 г. приблизительно треть населения России. В помещичьих хозяйствах Украины, Северо-Запада и Поволжья, Литвы, Белоруссии, Черноземного центра преобладала обработочная рента. Для увеличения производства товарного хлеба помещики сгоняли крестьян с земли и увеличивают собственную запашку. В конце XVIII в. барская запашка занимала 18% земли, к середине XIX в. она выросла до 49%. В Белоруссии и Левобережной Украине получила широкое распространение месячина. К 1861 г. на положении дворовых оказались уже 6,8% всех крепостных. Продолжительность барщины доходила до 4-6 дней в неделю, при одновременном росте дневных "уроков". В Центральном промышленном районе и на Севере преобладал денежный оброк. Примерно 80% крепостных в этих районах находились на оброке;
- К 1859 г. 65% помещичьих крестьян были заложены в кредитных учреждениях, а на помещичьих имениях числилось только казенных долгов более чем на 425 млн. рублей серебром.

Развитие хлебного рынка ускорило хозяйственное освоение юга России. В Южной Украине, области Войска Донского, Нижнем Поволжье крепостнические отношения были развиты слабо. Землевладельцы применяли вольнонаемный труд, в особенности при уборке. Наемный труд использовался и в районе посевов сахарной свеклы – в Киевской губернии, а также в Прибалтике. Нередко хозяйства с применением наемного труда и передовых методов агрикультуры создавались купцами и богатыми крестьянами. Таким образом, в сельском хозяйстве закреплялись капиталистические отношения, но таких хозяйств было очень мало.

Дальнейшее развитие экономики России было невозможно без уничтожения крепостного права. 19 февраля 1861 г. Александр II подписал закон о крестьянах, вышедших из крепостной зависимости. Закон содержал отдельные "Положения" относительно 3 главных вопросов: упразднения личной зависимости крестьян от помещиков; наделения крестьян землей; выкупа крестьянских наделов.

Реформа предоставила крестьянам личную свободу и право распоряжаться своим имуществом, покупать и продавать движимое и недвижимое имущество, заниматься торгово-промышленной деятельностью. Но землей наделялась община, она распределяла ее между отдельными хозяйствами, проводя периодические переделы. Без согласия общины крестьянин не имел права продавать или передавать свою землю, уйти из деревни. Община несла круговую поруку за уплату податей каждым крестьянином и стала основной единицей местного самоуправления на селе.

При определении норм наделов Положения закона исходили только из интересов помещиков. Были определены разные нормы наделов для разных групп губерний. Наделялись землей только мужчины – "ревизские души". Лишились прав на наделы дворовые слуги и крестьяне, находившиеся на месячине.

В случае если надел, которым пользовался крестьянин до реформы, превышал норму, помещик имел право "отрезать" излишек в свою пользу. Если после наделения крестьян землей у помещика ее оставалось менее 1/3 в черноземной и нечерноземной полосе, или менее 1/2 в степной, то он имел право уменьшить крестьянские наделы. Отрезанная у крестьян в результате реформы 1861 г. земля получила название "отрезков". До выкупа земли крестьяне оставались "временно обязанными" и должны были по-прежнему выполнять барщину и платить денежный оброк. Величина оброка была большей, чем до реформы. Отработочные повинности "временно обязанных" ограничивались положениями закона.

По "Положению о выкупе" выкуп усадьбы был обязательным, а выкуп надела зависел от желания помещика. Величина выкупа определялась размером капитализированного оброка из расчета 6% годовых. Выкупная сумма была значительно выше, чем рыночные цены на землю. Государство взяло на себя роль посредника в выкупных операциях. Казна выплачивала 80% выкупной суммы помещику сразу после заключения выкупной сделки, остальные 20% выкупа выплачивали крестьяне. Сумма, выплаченная государством, объявля-

лась крестьянским долгом казне, который можно было погасить в течение 49 лет при начислении 6% годовых. В итоге крестьяне должны были выплатить 294% выкупной суммы.

Согласно специальному положению 1863 г., удельные крестьяне в течение 2-х лет должны были выкупить свои наделы и перейти в разряд крестьян-собственников. Большинство крестьян сохранило свои наделы и выплачивало за них оброчную подать. Рабочие вотчинных мануфактур и посессионные рабочие наделялись землей, если они пользовались ею до 1861 г.

Таким образом, реформа 1861 г. оставила в сельском хозяйстве много феодальных пережитков. Несмотря на свою ограниченность, она расчистила дорогу капиталистическим отношениям в России:

- создала условия для превращения рабочей силы в товар;
- способствовала превращению помещичьих хозяйств в капиталистические - выкупные платежи должны были стать источником средств для перестройки поместий на капиталистический лад.

Крестьянская реформа стала началом важных изменений в социально-политической жизни страны. После нее было проведено еще несколько реформ:

- земская (1864 г., учреждение органов местного самоуправления – земств);
- судебная (1864г., - введение суда присяжных);
- университетская (1863г., -представление широкой автономии Советам профессоров);
- городская (1870г., - введение всесословного городского самоуправления с выборами "гласных" в городские Думы);
- военная (1874г. – отмена рекрутчина, введение всеобщей воинской повинности).

К 1870 г. в целом по стране крестьяне-собственники составили 67,55%, а временнообязанные – 32,45%. Количество последних сокращалось. Выкупные платежи были прекращены только в 1906 г.

Развитие капитализма в России во второй половине XIX – начале XX вв.

Становление капиталистических отношений в сельском хозяйстве предполагает расслоение крестьянства, превращение крестьянских и помещичьих хозяйств в специализированные, ориентированные на рынок, капиталистические хозяйства.

В России этот процесс происходил очень медленно и имел особенности, обусловленные сохранением общинной собственности на землю после отмены крепостного права. Во-первых, сохранение чересполосицы и земельных переделов не позволяло применять новые агротехнические приемы на разрозненных участках, периодически переходящих от владельца к владельцу. Во-вторых, распределение земли в общине по количеству членов семьи уравнивало крестьян, но бедняки в деревне появились, это были не безземельные или малоземельные крестьяне, а безлошадные или однолошадные. Основным источником существования для таких бедняков являлось не надельное хозяйство, а сезонный заработок на стороне, но покинуть деревню он мог только с согласия общины.

Особенно мешали общинные порядки предпринимательству выделявшейся сельской буржуазии, кулакам. Невозможно было вести товарное хозяйство на наделной земле, сложно было увеличить свои наделы за счет бедняков. Кулацкие хозяйства появлялись на основе аренды или приобретения помещичьей земли. Кулаки часто занимались скупкой сельскохозяйственной продукции, торговлей промышленными товарами в деревне.

Достаточно медленно перестраивались на капиталистический лад и помещичьи хозяйства. Основой существования значительной части из них стали отработки. За ссуду, за аренду помещичьей земли крестьяне работали на земле помещика со своим рабочим скотом и инвентарем. Таким образом, помещик не вкладывал капитал в производство, т.е. не был капиталистом, а крестьянин не был отделен от средств производства и не являлся наемным работником. Отработки были продолжением феодальных отношений. Широкому их распространению в хозяйственной практике способствовали условия реформы 1861г., а также то, что сами помещики не привыкли заниматься предпринимательством.

Однако выгоды дарового труда оказались иллюзией, так как в помещичьих хозяйствах сохранялась примитивная техника и низкая производительность труда. Отработочные помещичьи хозяйства приходили в упадок, и к 1905 г. в руки новых землевладельцев (не дворян) перешло уже около половины поместий. Другая половина постепенно перестраивала свои хозяйства на капиталистический лад. Они применяли машины, удобрения, приобретали породистый скот и высококачественные семена.

В целом на протяжении второй половины XIX в. отмечается рост товарности и специализации сельского хозяйства.

После отмены крепостного права отмечается быстрое развитие кустарных промыслов, кустарного ремесленного производства. Крестьяне привязанные к земле, часто не имевшие определенной квалификации не были источником рабочей силы для промышленности. Поэтому, особенно в местах удаленных от промышленных центров, появились целые сельские районы, где практически все жители занимались определенным ремеслом. Например, сапожные промыслы села Кимры, металлические промыслы села Павлово и др.

С переходом производства в стадию промыслов неизбежно появление скупщика, который сначала предоставляет в оборот торговый капитал и осуществляет сбыт продукции на удаленных территориях, затем начинает снабжать кустарей сырьем, заказывать товар и, наконец, выплачивать заработную плату за труд. Таким образом, кустарное производство становится капиталистическим.

В развитии крупной промышленности после реформы 1861 г. тоже произошли определенные изменения. Отрасли, в которых прежде использовался крепостной труд, теперь переживали трудный процесс перехода к наемному труду. Горнозаводская промышленность Урала испытывала сильный спад. Устаревшие предприятия, отличавшиеся низким техническим уровнем производства, нуждались в переоснащении, но оказалось дешевле построить новые. Крепостные рабочие таких заводов при освобождении получили земельные наделы. Такой рабочий не решался уйти на другое предприятие, где мог бы зара-

батывать больше, но при этом пришлось бы бросить дом, хозяйство. Более низкий уровень заработной платы они компенсировали дополнительным доходом подсобного хозяйства. В результате рабочие оказались экономически прикрепленными к заводу, а хозяева получали возможность занижать заработную плату.

В 1860-1870-х годах началось активное железнодорожное строительство на основе государственных заказов. Это способствовало развитию сопутствующих отраслей (угледобыча и металлургия) на новой технологической основе. В этот период начинается освоение минеральных ресурсов на юге европейской части России – это уголь Донбасса, открытый еще при Петре I, и железная руда в Кривом Роге, открытая еще при Потемкине.

На Северном Кавказе создаются нефтедобывающие и нефтеперерабатывающие заводы. Россия стала вторым нефтедобывающим центром в мире после США.

Предприятия текстильной промышленности, сконцентрированные в Центрально-промышленном районе России, благодаря железнодорожному строительству получили доступ к дешевому средне-азиатскому хлопку и переживали экономический подъем. Польское Царство, входящее в состав России, в этот период стало индустриальным районом за счет освоения емкого российского рынка.

С развитием железных дорог изменилась роль сибирского региона. Здесь развивалась золотодобыча, новое значение приобрела транзитная торговля с Китаем и Азией. В Западной Сибири более высоким был уровень товарности сельского хозяйства.

В 1880-1890-х годах начался мощный промышленный подъем. Важную роль в этот период сыграла деятельность С.Ю.Витте (министр финансов с 1892г.). Он настаивал, что России надо преодолеть промышленное отставание от Запада, причем сделать это быстро. В качестве источников средств для индустриализации он указывал привлечение иностранного капитала в виде инвестиций и заводов, накопление внутренних ресурсов (казенная винная монополия и косвенные налоги), обязательным элементом государственной политики в этот период называл таможенное ограждение российской промышленности от конкуренции иностранных товаров, поощрение экспорта. В результате введения запретительного таможенного тарифа внутренние цены на промышленную продукцию оказывались высокими и обеспечивали более высокую доходность на вложенный капитал (до 20 %), чем это было возможно в Европе (до 8 %). Это сделало привлекательным ввоз капитала в Россию. В ходе денежной реформы 1895-1897г. был осуществлен переход к золотому стандарту и восстановлена устойчивость национальной валюты. В конце 90-х годов в страну хлынул поток иностранных инвестиций из Германии, Франции, Бельгии, Англии и других стран.

На рубеже веков в хозяйстве страны появляются признаки монополистического капитализма. Так в 1890-ых годах в отраслях, обслуживающих железнодорожное строительство, появились первые монополии "Союз Рельсовых фабрикантов", "Союз фабрикантов рельсовых скреплений". Затем в ходе миро-

вого экономического кризиса 1900-1903 гг. начался отток части капиталов на Запад, а на российском рынке сформировался дефицит наличных денег. За отсутствием средств последовал кризис сбыта, и стали создаваться объединения по совместному сбыту продукции – "Продамет", "Продуголь", "Кровля" и т.п. Появились объединения в форме трестов и концернов – это объединения в хлопчатобумажной промышленности Второва, Рябушинского, Стахеева; международные монополии – нефтяной трест Нобелей, "Русская генеральная нефтяная корпорация".

В финансовой сфере тоже были определенные успехи. Так Центральный банк в России был государственным, тогда как в других странах главные банки были еще акционерными. Коммерческие банки создавались в основном с участием иностранного капитала. Сформировались и финансовые группы Путилова, Второва, Рябушинских.

Россия имела определенные территориальные интересы. Последние территориальные приобретения относятся к 1860-ым годам, когда были завоеваны среднеазиатские ханства. А в конце XIX – начале XX века участвовала в разделе китайского рынка, имела интересы по открытию проливов Босфор и Дарданелла, которые контролировала Турция, для торговли хлебом, и на этой основе принимала участие в Первой мировой войне.

Необходимо отметить, что и на этом этапе в России государство продолжает играть активную роль в экономике. Так 2/3 железных дорог были казенными, государство контролировало огромный земельный фонд (60% лесов) и много промышленных предприятий, особенно военных.

На фоне экономического подъема вновь обострились проблемы в сельском хозяйстве. В 1902 г. было создано "Особое совещание о нуждах сельскохозяйственной промышленности" под председательством С.Ю.Витте. Оно пришло к выводу, что передельная община сильно тормозит развитие производства в сельском хозяйстве. Практические действия по преодолению этих пережитков начал П.А.Столыпин. Основные положения аграрной реформы предусматривали следующие меры:

- уравнение крестьян в гражданских правах, они могли менять место жительства и род занятий без согласия общины;
- менялся порядок землеустройства – в передельных общины, таких было примерно четверть, земельные участки крестьян закреплялись в частную собственность; в передельных общинах предусматривалось право объединения всех полос в единый участок и укрепление его в частной собственности - отруб - при сохранении дома в деревне; выселение на удаленные участки и укрепление их в собственность – хутор; решение проблемы сельского перенаселения европейской части путем переселения крестьян в Сибирь и освоения там целинных земель.

Выходили из общины в основном бедняки, т.е. те, кто имел устойчивый заработок на стороне и практически перестал быть крестьянином. Выходили из общины кулаки, которые получили возможность развивать свое хозяйство с ориентацией на рынок. Всего покинули общину примерно 25% крестьян. Ос-

тальные не спешили, так как общинные наделы нельзя было отобрать, даже при любых долгах, и у крестьян теплилась надежда стать "справным" хозяином.

Невозможно определенно сказать, что основная задача – закрепить в деревне капиталистические отношения – была реализована в ходе аграрной реформы. Однако определенные положительные тенденции она имела:

- произошло расшатывание общинных отношений;
- сформировался слой крепких кулацких хозяйств с использованием земли на условиях частной собственности;
- произошло пополнение рынка наемной рабочей силы.

Итак, в конце XIX – начале XX века экономическое развитие России происходило очень бурно, хотя и сохранялось многолетнее отставание других европейских стран. Однако в последовавших войнах и революциях начала века страна растеряла свой экономический потенциал.

Начиная войну в августе 1914 г., царское правительство обещало победу к рождественским праздникам. Однако боевые действия затянулись, и первые же месяцы войны обнаружили военно-техническую и экономическую неподготовленность России.

Решающим фактором во время войны стал военно-промышленный потенциал. Несмотря на значительные предвоенные успехи в промышленном развитии, военно-промышленный потенциал России был слабым, поскольку возможности военных предприятий, а также сопутствующих и обслуживающих отраслей не обеспечивали текущие потребности фронта, а по уровню обеспеченности основными видами вооружения русская армия сильно уступала немецкой. Военная промышленность испытывала острый ресурсный голод: потребность в стали и цветных металлах вчетверо превышала выплавку. Транспортная система России оказалась не в состоянии обеспечить военные нагрузки. Хозяйственная система страны раздробилась на отрезанные друг от друга районы. В городах севера и промышленного центра России начались трудности с продовольствием и даже голод, в то время как на Дону, на Урале, в Сибири скопились значительные запасы продовольствия. Донбасс был завален невывезенным углем, а столицы мерзли из-за нехватки топлива.

Поглощение военной необходимостью почти половины трудоспособных мужчин и почти четверти лошадей нанесло ощутимый урон сельскому хозяйству. Сократились посевные площади, уменьшился сбор продовольственного зерна.

Война потребовала огромных государственных расходов. Военные расходы покрывались за счет особых источников – внешние и внутренние займы, бумажно-денежная эмиссия. Поэтому стоимость бумажного рубля к 1917 г. снизилась в четыре раза, началась инфляция.

Попытка разместить военные заказы в странах-союзницах и США оказалась безрезультатной. Поэтому России пришлось обеспечивать себя вооружением за счет собственных производственных возможностей.

Масштабы боевых действий оказались несопоставимыми с войнами предыдущего века. Эта война, да и последующие войны XX века, потребовала мобилизации промышленности, т.е. перевода всей промышленности на обслужи-

вание в первую очередь потребностей фронта и военных предприятий. При этом главным заказчиком и потребителем промышленной продукции становится государство. Поэтому создаются специальные государственные органы для координации всех отраслей хозяйства, и роль государства в экономике многократно возрастает.

В 1915 г. были созданы специальные органы государственного регулирования «Особые совещания» по обороне, по перевозкам, по топливу, по продовольствию. С целью мобилизации крупной промышленности для военнo-хозяйственных нужд были созданы военно-промышленные комитеты из представителей промышленной буржуазии, на Всероссийский союз земств и городов (Земгор) была возложена задача по организации кустарных промыслов на выполнение военных заказов по производству одежды, сбури, обуви и т.п.

Деятельность особых совещаний позволила решить ряд проблем. В промышленности путем кооперации военных и невоенных предприятий в группы по выполнению военных заказов удалось увеличить производство вооружения и скоординировать работу промышленности. К 1917 г. военное производство возросло в 2-3 раза, и к концу войны промышленность уже вполне удовлетворяла потребности фронта в оружии и боеприпасах.

Особое совещание по перевозкам координировало перемещение грузов, организовало строительство вторых путей и новых железных дорог. В результате пропускная способность железных дорог увеличилась в 1,5 раза, и острый транспортный кризис был снят.

Продовольственные сложности в городах промышленного центра и севера были обусловлены не только сложностями транспортной системы, но прежде всего разрушением товарооборота между городом и деревней. Переведенная на военные рельсы промышленность резко сократила производство товаров для деревни, а продавать хлеб и оставлять деньги до лучших времен было нецелесообразно, началась инфляция, поэтому деревня меньше поставляла хлеба в города. Особое совещание по продовольствию закупало хлеб в деревнях, выменивало его на специально выделенные для этого промышленные товары, устанавливало нормированное потребление в городах по карточкам и твердым ценам, а в 1916 г. даже перешло к принудительной заготовке и реквизиции хлебных запасов, что означало введение продразверстки.

В целом хозяйственные трудности военного времени и неудачи на фронте создали благоприятную почву для распространения негативных настроений по отношению к власти. Такие настроения накапливались во всех слоях общества, но при этом в разных социальных группах получили распространение разные идеи и представления о будущем переустройстве общества. Необходимо отметить, что самая многочисленная часть российского общества – крестьянство оказалась восприимчива к социалистическим идеям, благоприятной основой для которых стали общинные традиции и коллективистское мировоззрение.

После отречения Николая II в марте 1917 г. и перехода власти к временному правительству, ему предстояло управлять страной до принятия конституции и формирования постоянных органов власти. Но сразу после Февральской

революции в стране наряду с органами государственной власти стали создаваться Советы рабочих, крестьянских и солдатских депутатов, которые избирали постоянно действующие органы исполнительные комитеты. Советы находились под влиянием меньшевиков и эсеров, реальная власть на местах по существу находилась в их руках, и Временное правительство могло действовать только при их поддержке.

В течение весны и лета 1917 г. общая ситуация в экономике страны продолжала ухудшаться - продолжалась война, падало промышленное производство, усилился топливный голод и обострились продовольственные проблемы. В результате на II съезде Советов в Петрограде 24-25 октября 1917 г., провозгласив антивоенные и антибуржуазные лозунги, к власти пришли большевики.

Экономическое развитие после 1917г.

Советская власть установилась на основной части Российской империи с конца октября 1917г. по март 1918г. Установление советской власти в центре и на местах означало разрушение всей дореволюционной системы управления и создание нового государственного аппарата, началась и коренная перестройка всей хозяйственной жизни страны.

Первые декреты были посвящены решению самых болезненных вопросов, а также тем, которые представлялись главными большевикам. Это вопрос о земле, о собственности на средства производства, о системе управления страной и др. Среди первых декретов - Декрет о земле, Декрет о 8-часовом рабочем дне, Декрет об отмене сословий и гражданских чинов, Декрет об аннулировании государственных займов царского и временного правительств и др.

В основу декрета о земле была положена программа партии эсэров. Так как крестьянство не поддержало большевиков во время выборов в Учредительное собрание, они поняли, что их представления по решению аграрного вопроса через национализацию земли и обобществление производства не находят понимания в деревне. По принятому варианту декрета частной собственности на землю лишались все слои общества, кроме крестьянства, были ликвидированы ежегодные платежи помещикам и сельской буржуазии за аренду земли, был аннулирован долг крестьянскому поземельному банку. На основе этого документа в деревне начался передел земли. Хотя власть поддерживала бедняков, передел коснулся только помещичьих и церковных земель, а земли зажиточных крестьян не были затронуты. В итоге количество земли, приходящееся на одну семью, увеличилось примерно на 60 %.

Другой вопрос, на котором необходимо остановиться – это национализация. Первоначально предполагали национализировать банки, железные дороги и некоторые предприятия крупной промышленности. Национализация может проводиться на основе конфискации, т.е. безвозмездного изъятия объектов в пользу государства, или на основе компенсации, когда собственнику компенсируют стоимость этих объектов. Сначала правительство применяло и тот, и другой подход. Но собственники не всегда соглашались на предлагаемые условия, надеясь на неустойчивость новой власти, и в то же время на местах процесс стал выходить из-под контроля. Рабочие организации, возглавляемые коммуни-

стами, и местные власти самостоятельно проводили конфискацию предприятий у местных владельцев, насильно устрояя их от управления производством.

Уже к лету 1918г. обстановка в экономике ухудшилась. Появилась угроза полной остановки производства, взаимодействие между городом и деревней тоже выстраивалось очень сложно. Сначала правительство сделало попытку наладить снабжение городов на основе обмена с деревней, поставляя туда товары повседневного спроса. Но товарные запасы в городах оказались небольшим, наладить производство пока не удавалось, и этот обмен закончился неудачей. В городах обострились производственные проблемы. В мае 1918 г. правительство объявило о введении продовольственной диктатуры, в деревню были посланы вооруженные продотряды из числа рабочих-коммунистов и солдат для реквизиции хлебных излишков. Продотряды опирались на комитеты деревенской бедноты (комбеды), созданные с июня 1918 г., которым было поручено распределять среди бедняков хлеб, промышленные товары, оказывать содействие местной власти и продотрядам в изъятии излишков хлеба у кулаков.

Все эти шаги усилили сопротивление внутри общества проводимым изменениям, и к лету 1918 г. противостояние различных слоев населения приобретает общероссийские масштабы. После решения Антанты о борьбе с большевиками и образования Добровольческой белой армии в различных частях страны начались ширококомасштабные боевые действия. Политика, проводимая правительством во время войны, получила название «военного коммунизма».

Основные черты политики "военного коммунизма"

Политика "военного коммунизма" сформировалась как система вынужденных мер по мобилизации ресурсов в условиях чрезвычайной ситуации Гражданской войны и иностранной интервенции

Центральное место в этом процессе заняла продразверстка - установление прямого продуктообмена между городом и деревней с использованием внеэкономических и военных мер. Цель ее - аккумуляция продовольствия в государственных фондах для обеспечения нужд армии и рабочих, занятых на оборонных предприятиях.

В январе 1919г. Совнарком издает декрет об обязательной сдаче крестьянами государству всех излишков хлеба и фуража. Государственные органы давали планы по изъятию хлеба производящими губерниями. Те распределяли (разверстывали) задания по своим уездам, волостям, селениям, крестьянским дворам. Зерно изымали продотряды с помощью комбедов. За эти поставки предусматривалась плата по твердым ценам. Но в условиях быстрого обеспечения денег, это означало конфискацию продовольствия. Частная торговля хлебом запрещалась.

Государство не сдерживало проведение широкой национализации предприятий, с числом рабочих более 10 и более 5 и с использованием механических двигателей. Все оборонные предприятия и железнодорожный транспорт переведены на военное положение.

Выстраивается централизованная система управления промышленностью. ВСНХ подчинялись 50 главных управлений (Главков), которые получили полномочия по управлению отдельными отраслями. На предприятиях повсеместно была введена военная дисциплина и единоначалие, не допускалось никакой хозяйственной самостоятельности, все решения принимались директором, только по согласованию с Главками.

Теоретики "военного коммунизма" – Бухарин, Преображенский, Ларин и другие – постоянно подчеркивали, что "коммунистическое общество не будет знать денег", деньги обречены на исчезновение. Исходя из этого, правительство переходит к обесценению денег путем их неограниченной эмиссии, однако надо отметить, что это был практический единственный источник средств для Советского правительства. Денег было напечатано так много, что они обесценились в десятки тысяч раз и почти полностью потеряли покупательную способность.

Без единицы измерения ценности и средства обмена в повседневной жизни обойтись было невозможно. Их роль чаще всего выполняли хлеб и соль. Таким образом, экономика переходит к натуральному обмену и между предприятиями, оплаты труда производилась натурой.

Была объявлена всеобщая трудовая повинность для людей в возрасте от 16 до 55 лет (январь 1918г.). Граждане трудоспособные и неработающие должны были встать на учет в отделах распределения рабочей силы, где им давали направление на работу. К концу 1918г. стало обычным делом призывать рабочих и специалистов различных отраслей на государственную службу. С этого момента они передавались под юрисдикцию военного трибунала. Таким образом, шла "милитаризация" гражданской службы.

Вводится карточная система распределения продовольствия и промышленных товаров повседневного спроса. Повсеместно заработная плата рабочим и служащим на 70-90% выдавалась продовольствием или промтоварными пайками, или производимой продукцией. Были отменены денежные налоги с населения, а также плата за жилье, транспорт, коммунальные услуги.

Таким образом, все основные виды ресурсов государство сконцентрировало в своих руках.

Последствия I Мировой войны, гражданской войны и "военного коммунизма" были для страны катастрофическими. Промышленное производство в 1920г. снизилось по сравнению с 1913г. в 7 раз, сельскохозяйственное – на 40%. Погибло в боях, от белого и красного террора, голода и эпидемий 8 млн. человек. Голод весной – летом 1921г. унес жизни 5 млн. человек (засуха в Поволжье и конфискация по продразверстке семян зерна).

Особенностью участия крестьянства в Гражданской войне было то, что оно часто выступало как третья сила – под советскими, но антикоммунистическими лозунгами (в представлении крестьян Советская власть дала землю, комбеды отбирали хлеб по продразверстке). Два последних крупных восстания такого рода – Кронштадтский мятеж в марте 1921г. и движение в Тамбовской губернии под предводительством эсера Антонова были подавлены, но способст-

вовали переоценке Лениным ситуации и результатов проведения политики "военного коммунизма".

Новая экономическая политика

Исходя из этих уроков, Советское правительство стало пересматривать внутреннюю экономическую политику, освобождая ее в некоторой степени от тотального государственного регулирования.

На X Съезде РКП(б) в марте 1921г. принято решение о замене продразверстки продналогом (декрет "О замене продовольственной и сырьевой разверстки натуральным налогом"). Продналог устанавливался как доля от произведенной продукции. При этом учитывался объем урожая, имущественное положение семьи, число членов семьи. Налог был много меньше продразверстки и устанавливался до сева. Продукцию, оставшуюся в хозяйствах после уплаты налога, можно было продавать государству или на рынке по свободным ценам. Кроме того, было разрешено брать землю в аренду и нанимать рабочих, хотя существовали и ограничения. После этих преобразований у крестьянина появился стимул к производству и к 1925г. посевные площади достигали довоенного уровня.

Промышленность переживала трудные времена и правительство сделало некоторые послабления и в этой сфере.

- Была разрешена аренда мелких и средних промышленных и торговых предприятий. Фактически эти предприятия принадлежали государству, но производственная деятельность осуществлялась частными предпринимателями на условиях самокупаемости (количество рабочих на таких предприятиях приблизительно 20-300 чел.).
- Были денационализированы некоторые предприятия. Разрешалось открывать новые частные предприятия с числом рабочих не более 20 чел.
- Создавались смешанные акционерные общества с участием частного и государственного капитала. Это позволило оживить промышленное производство, особенно в легкой и пищевой промышленности. К середине 20-х годов на долю частного сектора приходилось от 20 до 25% объема производства промышленной продукции.
- Одним из признаков НЭПа стало развитие концессий. Это были предприятия, действующие на основе договора долгосрочной аренды между государством и иностранными фирмами. В некоторых отраслях удельный вес концессионных предприятий и смешанных акционерных обществ (с участием иностранного капитала) был весьма заметным. В середине 20-х годов такие предприятия обеспечивали 60%- добытого свинца и серебра; 85%- марганца; 30% - золота; 22% - производства одежды и галантереи. Кроме капиталов в рамках сотрудничества с другими странами в нашу страну приезжали работать иностранные специалисты- инженеры, квалифицированные рабочие на условиях контракта или эмиграции. Иностранные фирмы принимали у себя советских инженеров на стажировку.

Таким образом, говорить о том, что Советский Союз в этот период находился в условиях международной блокады, экономической изоляции в целом

нельзя. Но иностранные предприниматели не очень надеялись на стабильность Советской власти, еще помнили об аннулировании государственных долгах и конфискации имущества иностранцев, поэтому не спешили с крупными капиталовложениями. В общем были правы – как только зарубежное оборудование и технологии осваивали наши специалисты, Советское правительство разрывало договоры о концессиях и других формах сотрудничества.

Быстро была восстановлена внутренняя торговля. В сфере розничной торговли широкое распространение получил частный капитал, в сфере оптовой торговли преобладали государственные торговые организации. Сохранилась монополия государства на внешнюю торговлю.

Произошли изменения и в системе управления экономикой. Отказались от чрезмерной централизации – упразднили главки, их функции на местах передали крупным районным управлениям и губернским Совнархозам. Однако в этот период отмечается проведение принудительной монополизации – создавались тресты и синдикаты. К 1922г. приблизительно 90% предприятий было объединено в тресты (40% центрального и 60% местного подчинения). Хотя ВСНХ потерял право вмешиваться в текущую деятельность предприятий и трестов, такое укрупнение хозяйственных единиц можно рассматривать как сигнал будущего резкого изменения политики правительства.

В промышленности и в других отраслях была восстановлена денежная оплата труда, введена тарифная система, по которой зарплата выплачивалась в зависимости от квалификации рабочего и от количества произведенной продукции, сняты ограничения на рост зарплата при увеличении выручки, т.е. отменялась уравниловка в оплате труда. Ликвидированы ограничения на перемену места работы (связанные с всеобщей трудовой повинностью), разрешен свободный найм рабочей силы. Были созданы биржи труда.

Нормальное развитие торговли и свободного обмена было невозможно без создания устойчивой денежной системы и стабилизации рубля. С конца 1922-1924гг. была проведена денежная реформа под руководством министра финансов Г. Сокольникова и с привлечением опытных финансистов. Реформа проводилась на основе золотого стандарта. К 1924 г. курс советского рубля стал устойчивым, инфляция была подавлена.

Была проведена налоговая реформа, которая предусматривала введение налогообложения прибыли предприятий, снижение налогов с населения; постепенный переход к денежному налогообложению крестьянства (замена натуральных налогов денежными); введение налогов на табак, спиртные напитки, пиво, спички, мед, минеральные воды и др., т.е. косвенного налогообложения.

В этот период происходило возрождение кредитной системы. В 1921г. – возобновил работу Госбанк, упраздненный в 1918г. Постепенно создаются специальные банки: Торгово-промышленный, Электробанк, Внешторгбанк и другие для обслуживания предприятий соответствующих сфер хозяйственной деятельности. Стали создаваться акционерные банки, среди акционеров которых были Госбанк, кооперативы, тресты и синдикаты, частные лица и даже иностранные граждане. К 1926г. в стране существовал 61 банк. Часто одни и те же предприятия, тресты кредитовались из нескольких банков, т.е. в банковской

сфере существовала конкуренция за клиентов. Широкое распространение получил коммерческий кредит – кредитование предприятиями друг друга, оформляемое векселями, а затем осуществлялся банковский учет векселей.

Нарком финансов Сокольников Г. выступал за некоторую либерализацию внешней торговли, за предоставление трестам прав выхода на мировой рынок под контролем Наркомвнешторга. К осени 1922г. стало ясно, что внешнеторговый оборот значительно отстает от общих темпов хозяйственного подъема (экспорт 1922г. составлял 3% от экспорта 1913 г). Но В.И. Ленин выступал резко против ослабления государственной монополии на внешнюю торговлю, с одной стороны, опасались угрозы контрабанды; с другой, боялись усиления крестьянства и других производителей.

В целом в стране были достигнуты высокие экономические показатели, к 1926г. по объему производства многих товаров страна достигла и превзошла уровень 1913г.

Индустриализация: цели, источники средств, пути осуществления

В результате осуществления НЭПа страна восстановила хозяйство, добившись довоенного уровня производства, но по-прежнему оставалась аграрной – 80% населения было занято в сельском хозяйстве и только 10% - в промышленности. Промышленность страны была оснащена преимущественно оборудованием иностранного производства, не были развиты многие отрасли машиностроения (это и производство сельскохозяйственной техники, и оборудование для различных отраслей промышленности, и такие новые отрасли, как производство самолетов, автомобилей, некоторые виды химического производства). Поэтому главной стратегической задачей стало проведение индустриализации, т.е. создание основных современных отраслей промышленности. Решать ее надо было независимо от социального устройства общества.

В целом руководство страны понимало тогда важность этой задачи и делало некоторые попытки начать ее раньше. Еще в начале 1920-х годов был разработан план ГОЭЛРО, и началась его реализация. В 1923 г. сделали попытку расширить строительство новых промышленных предприятий. Но в условиях разрухи возможности для решения таких задач были ограничены.

В 1925г. на XIV Съезде РКП(б) был утвержден "курс на индустриализацию" и соответственно встала проблема накопления. Чтобы создавать современные промышленные объекты, необходимо вложить в их строительство и заморозить на какое-то время большие объемы средств. Как получить эти средства? По этому вопросу, а также по вопросу о темпах и методах индустриализации среди руководителей партии и государства развернулись дебаты.

"Новая оппозиция" (Е. Преображенский, Г. Зиновьев, Л. Каменев) выдвинули доктрину "первоначального социального накопления" за счет несоветских секторов хозяйства, т.е. в основном за счет крестьянства, путем "ножниц цен" на промышленные и сельскохозяйственные товары, налогообложения и денежной эмиссии, настаивали на принудительных методах изъятия сельскохозяйственной продукции.

Другая часть руководителей партии - "Правые уклонисты" (Н. Бухарин, А. Рыков, Н. Томский) придерживалась принципов "хозрасчетного социализма". Они выступали за сохранение элементов рыночных отношений между городом и деревней, предлагали поддерживать индивидуальные хозяйства, путем повышения закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию и налогов на "кулаков", считали, что в первую очередь надо развивать легкую промышленность, выступали против ускоренных темпов индустриализации и принудительного кооперирования крестьян.

В силу ряда объективных и субъективных причин выбор был сделан в пользу ускоренной индустриализации. Начиная с 1925г. руководство страны целенаправленно отказывается от элементов рынка и хозрасчета и переходит к централизованному распределению ресурсов.

В 1926г. впервые после денежной реформы 1922-1924гг. для финансирования некоторых предприятий промышленности была использована денежная эмиссия. С 1927г. для промышленных предприятий стал устанавливаться производственный план. Тресты утратили свою хозяйственную самостоятельность и превратились в промежуточное звено системы управления. Синдикаты уже не занимались оптовой торговлей промышленными товарами, они осуществляли централизованное распределение по фондам и нарядам. В первом пятилетнем плане основная масса инвестиций планировалась не за счет собственных средств предприятий, а за счет государственного бюджета, и к 1932г. кредитные отношения окончательно уступили место централизованному финансированию.

Основным источником средств для осуществления индустриализации стало сельское хозяйство. Деревня была резервом рабочей силы (и для грандиозных строек и для промышленных предприятий), обеспечивала город продовольствием и основным сельскохозяйственным сырьем, производила один из основных экспортных товаров – зерно.

Для получения средств на проведение индустриализации сначала стали увеличивать государственные поставки при сохранении самостоятельности крестьянских хозяйств. Увеличение поставок и колебание цен на промышленные товары привели к кризису хлебозаготовок в конце 1927. Государство возобновило принудительное изъятие хлеба у крестьян, проводили обыски амбаров, выставляли посты на дорогах, препятствовавшие провозу хлеба на городские рынки. Крестьянин-частник хорошо знал цену своему хлебу и не хотел сдавать его государству за бесценок и в ущерб своей семье.

На XV съезде партии (1927г.) провозгласили курс на коллективизацию сельского хозяйства, подчеркивая добровольные принципы ее проведения. Традиции коллективизма, долгое сохранение общины создавали определенные предпосылки для распространения кооперирования в сельскохозяйственном производстве, но формы и методы, которыми проводили коллективизацию, были далеки от добровольных. Летом 1929г. началась принудительная коллективизация, которая сопровождалась раскулачиванием. Колхозы по своей сути были не кооперативными хозяйствами, а государственными предприятиями, которые работали по государственному плану и объем производства определяли не

желанием крестьян, а государственными заданиями. Первоначально колхозы строили свои отношения с государством на основе контрактации – договоров об обязательной поставке сельскохозяйственной продукции в обмен на промышленные товары; в 1933г. контрактация была заменена системой обязательной сдачи продукции государству по твердым нормам – с каждого гектара плановых посевов и по твердым ценам. Заготовку продовольствия на селе производило Всесоюзное объединение "Заготзерно". Закупочные цены покрывали стоимость "закупаемого" зерна на 10-15% и не пересматривались с 1929 по 1953г. А розничные цены на продовольствие и промышленную продукцию росли. С 1930г. для оплаты труда колхозников стали использовать трудодни, товарное наполнение которых рассчитывалось уже после выполнения государственных поставок.

Необходимо отметить, что и материально-техническая база для крупного производства не была еще создана, преобладал ручной труд и только к концу второй пятилетки 50-60% пашни обрабатывали тракторами.

Таким образом, решение "зерновой проблемы" было основной целью проведения коллективизации. За счет экспорта зерна, леса закупали технику и оборудование. 80-85% машин и оборудования на предприятиях, созданных в период индустриализации были импортными.

Кроме перераспределения средств из сельского хозяйства для финансирования проектов индустриализации активно использовали денежную эмиссию, в 1930г. восстановили государственную монополию на изготовление и реализацию водки, в цену которой включался акциз. Необходимо также отметить всеобщее ограничение потребления и снижение жизненного уровня всех слоев общества. Самым удивительным был еще один источник ресурсов – это духовная энергия трудящихся. Миллионы трудящихся были вовлечены в социалистическое соревнование, существовала обстановка массового энтузиазма, а власть целенаправленно культивировала ее.

Многие "достижения" обеспечивались ГУЛАГом. Заключение строили каналы, новые города, добывали руду, заготавливали лес. По разным оценкам, к концу второй пятилетки в лагерях находилось до 10-15 млн. заключенных, т.е. 20-25% всех занятых в материальном производстве. Этот почти даровой труд существенно снижал затраты на производство, а особенно на строительство.

Итог такого чрезмерного напряжения сил был вполне определенным. Форсированная индустриализация позволила СССР преодолеть отставание от ведущих индустриальных стран, т.е. страна стала индустриальной. К концу 2-й пятилетки промышленность давала продукции больше, чем сельское хозяйство, причем 60% промышленной продукции составляли средства производства – продукция отраслей группы "А". Советский Союз добился технико-экономической независимости от остального мира: страна могла производить все виды продукции и развивать все виды научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ того времени.

Однако в хозяйстве страны были заложены глубокие диспропорции - исключительное положение тяжелой и военной промышленности в ущерб отраслям легкой и пищевой промышленности, обессиливание деревни, огромные че-

ловеческие жертвы. Эти диспропорции дали о себе знать в последующие 1950-1990-е гг.

Экономическое развитие СССР после II мировой войны

Война отбросила хозяйство страны по основным экономическим показателям на 5-10 лет назад. В промышленности довоенный объем производства был восстановлен в 1948г., а в сельском хозяйстве – лишь в 1952г. Восстановление хозяйства после войны (этот период можно обозначить как "поздний сталинизм" 1946-1953гг.) происходило в обстановке всеобщего эмоционального подъема, но при сохранении прежних методов управления общих пропорций экономики и.

Развитие оборонной и тяжелой промышленности оставалось приоритетным, здесь накапливался потенциал передовых технологий, концентрировались ресурсы. Легкая и пищевая промышленность, социально-культурная сфера получали ресурсы по остаточному принципу. В сельском хозяйстве были увеличены налоги на личные подсобные хозяйства колхозников, они по-прежнему не имели паспортов, не могли получать пенсий. Были приняты жесточайшие меры по борьбе с посягательствами на государственную и колхозную собственность. В Прибалтике, Западной Украине и Молдавии начали проводить коллективизацию, подавляя сопротивление местного сельского населения. В 1950г. был взят курс на укрупнение колхозов. Снова применили репрессивные меры.

Оценивая развитие хозяйства в более длительной перспективе, необходимо отметить, что первые пятилетки, военные годы и послевоенное восстановление были по существу периодом развития в экстремальных, чрезвычайных условиях. Все, даже самое необходимое откладывалось на потом, насущные проблемы приносились в жертву долгосрочным приоритетам. Только с 50-х годов стало ослабевать напряжение, в котором постоянно находилась экономика предыдущие четверть века – с конца 20-х годов.

Следующий период послевоенного развития называют "хрущевской оттепелью" (1954-1964гг.). Главой государства, Первым секретарем ЦК КПСС в это время был Н.С. Хрущев. Оценить однозначно его деятельность на этом посту сложно, но необходимо особенно подчеркнуть то, что он поднял и начал решать ряд важнейших для страны проблем.

Он выступил с разоблачением "культы личности" Сталина на XX съезде КПСС, затем был ослаблен идеологический пресс, освобождена основная часть политических заключенных. Это был первый и очень важный шаг на пути критического осмысления предыдущей эпохи.

На сентябрьском пленуме ЦК КПСС 1953 Хрущев Н.С. поднял проблему кризисного состояния сельского хозяйства и настаивал, что ее решение надо начинать с резкого повышения закупочных цен. Заготовительные и закупочные цены к концу 50-х годов выросли в 3 раза. С середины 50-х годов сельское хозяйство впервые за долгие годы стало рентабельным. Были снижены налоги на личные приусадебные хозяйства, отменены обязательные поставки сельскохозяйственных продуктов с этих хозяйств, разрешено увеличивать их размер в 5 раз. Колхозам было предоставлено право вносить изменение в свои уставы с

учетом местных условий. В несколько раз увеличивались государственные расходы на нужды деревни. Для преодоления продовольственных сложностей была реализована программа освоения 42 млн. га целинных и залежных земель. Наконец, провели реорганизацию машинно-тракторных станций с передачей сельскохозяйственной техники колхозам, что усиливало их хозяйственную самостоятельность.

Однако, как и деятельность Н.С. Хрущева в целом, его сельскохозяйственная политика была очень противоречивой. Наряду с заявлениями о необходимости инвестиций в сельское хозяйство, техника МТС передавалась колхозам на основе выкупа по высоким ценам. С 1958г. началось свертывание личного подсобного хозяйства как тормоза окончательной победы социализма на селе. Обозначив необходимость развития животноводства и увязав ее с проблемой кормопроизводства, после визита в США в 1959г. Хрущев увлекается "кукурузной эпопеей" (кукуруза и зерно дает и зеленую массу, и силос). Результатом стали продовольственные трудности и начало закупок американского зерна на золото.

В 1957г. была начата реформа системы управления экономикой. Суть реформы состояла в переходе от управления промышленностью и строительством через отраслевые министерства и ведомства к новым формам руководства – через Совнархозы. К началу 1958 г. из 37 союзных и республиканских министерств было оставлено 4 (среднего машиностроения, химического, транспортного строительства, электростанций). Предполагалось, что Совнархозы, как органы управления хозяйством определенных территорий, обеспечат более эффективное использование местных ресурсов, чем это делается в условиях отраслевых министерств. Для координации взаимосвязей был образован Всесоюзный Совет Народного Хозяйства. При союзном и республиканском Советах Министров создавались Научно-технические комитеты, на которые были возложены задачи контроля за внедрением достижений ИТР в народное хозяйство. Совнархозы не дали ожидаемого эффекта, а децентрализация управления привела к росту контрольных органов и усложнение всей системы управления.

Еще одним важным моментом в деятельности Хрущева, стало обращение к проблемам благосостояния народа. Особенно в этой сфере выделяется массовая застройка городов дешевым жильем.

Общая промышленная политика характеризовалась особым вниманием к развитию электротехники, крупными капитальными вложениями в химическую промышленность, нефтедобычу и нефтепереработку, развитию авиационной и космической техники.

В целом 50-е годы характеризуются общим экономическим оживлением – темпы прироста национального дохода составили тогда порядка 10% в год, сельское хозяйство впервые за многие годы вырвалось из тисков убыточности, потребление не нормировалось. Главной экономической базой этого стало материальное стимулирование трудовых коллективов и отдельных работников, которое ранее практически не использовалось. Однако благотворный эффект от материального стимулирования и восстановления рентабельности основных отраслей производства был непродолжительным и к началу 60-х годов сошел

на нет. С этого времени темпы роста промышленного и сельскохозяйственного производства стали снижаться. Основная причина состояла в том, что предпринятые меры, даже попытка перехода от отраслевого к территориальному управлению, не добавили самостоятельности предприятиям, не затронули самих основ системы.

На фоне экономических трудностей Хрущева Н.С. отстранили от власти в 1964г. по официальной формулировке "за субъективизм и волюнтаризм".

Реформа советской экономики в 1965г.

Новое партийно-государственное руководство (генеральный секретарь ЦК КПСС Л.И. Брежнев, председатель Совета Министров А.Н. Косыгин), после смещения Хрущева вернулось к отраслевой структуре управления, упразднив совнархозы и преобразовав ВСНХ в Госснаб, и наметило на двух Пленумах ЦК в 1965 г. меры по стимулированию сельского хозяйства и промышленности за счет материального поощрения. На промышленных предприятиях для экономического стимулирования решено было создавать за счет прибыли фонды развития производства, материального поощрения, улучшения социально-культурных и жилищно-бытовых условий. Среди плановых показателей деятельности предприятий первое место было отведено объему реализованной (а не валовой) продукции. Реформа 1965 г. понизила управляемость народным хозяйством, способствовала разбалансированности экономики (разрыв между стоимостными и материально-вещественными потоками), развертыванию ведомственной экспансии. Завышенные потребительские ожидания не оправдывались. С начала 70-х гг. страна вступила в период застоя - торможения экономического роста, проедания национального богатства, снижения жизненного уровня.

Кризис советской индустриальной системы

К середине 80-х годов ВВП в расчете на душу населения составлял около 37% от уровня США, что позволяло СССР претендовать на статус развивающейся страны. Прирост производительности труда приблизился к нулевой отметке. На единицу национального дохода в советской экономике расходовалось в 1,5 – 2 раза больше электроэнергии, топлива, металла и других ресурсов, чем промышленно развитых стран. В сущности только в военно-стратегической области огромными усилиями поддерживался паритет с США.

Назревший к середине 1980-х годов кризис советской экономике имел системный характер. В его основе лежали следующие факторы:

- исчерпание потенциала индустриальной додели, возможностей ее адаптации к изменяющимся целям и ресурсным условиям, что проявилось в стагфляционных тенденциях и структурном кризисе воспроизводства;
- усиление отчуждения общества от государственно-ведомственного капитала и утрата мотивации, снижение социальной мобильности, неравновесие социального партнерства между управляющими и управляемыми;

- распад системы государственного планирования, обострение борьбы ведомственно-корпоративных интересов, деформация приоритетов социального и экономического развития.

Особенность российских модернизаций - со временем исчерпывать себя и перерастать в кризис - сказала в 80-90-е гг. в полной мере. Нынешние кризисные явления неразрывно связаны с теми условиями, в которых формировалась советская экономика в 50-60-е гг., с упущенными шансами на модернизацию страны в годы "оттепели".

С 1985 года советское правительство начало проводить преобразования, получившие название "курса ускорения". Этот курс был направлен на достижение ежегодного прироста национального дохода не менее чем на 4% в год, что было крайне сложно в условиях сложившихся пропорций советской экономики, снижения нефти и продолжающейся гонки вооружений. Для достижения такого роста надо было обеспечить существенный рост производительности труда путем внедрения прогрессивного оборудования, что потребовало увеличения темпов роста машиностроения в 1,5-2 раза, сосредоточения инвестиционных ресурсов именно в этой отрасли. В это же время звучал призыв активизировать человеческий фактор, как важнейший ресурс ускорения. Снова попытались использовать энергию эмоционального подъема и лозунгов. Таким образом, вновь попытались воздействовать, не затрагивая глубинных противоречий системы.

Затем понятие "ускорение" заменилось термином "перестройка". Однако, экономическая "перестройка" началась с июня 1987 г., когда был принят "Закон о государственном предприятии". Производители получали право самостоятельно формировать годовые планы в рамках пятилетних заданий и нормативов, но при этом сохранялось принудительное выполнение госзаказа. Предприятия получили большую свободу по использованию прибыли. Важным элементом преобразований стало предоставление госпредприятиям права устанавливать договорные цены на часть своей продукции. Фактически доходы предприятий стали выходить из-под административного контроля, а иных механизмов контроля за ценами и эффективностью деятельности предприятий не было. Сохранялась "мягкая" бюджетная политика, при которой предприятия могли получать средства на покрытие убытков. Следующим послаблением хозяйственного режима стало развитие арендных отношений. Закон об аренде (апрель 1989 г.) предусматривал аренду предприятия трудовым коллективом с последующим выкупом. В период с 1989 по 1991 годы появилось стремление предприятий освободиться из-под влияния министерств. Скрытый структурный кризис еще сдерживался за счет экспорта и внешних заимствований, но к началу 1991 года начались сложности по обслуживанию внешнего долга, пришлось пойти на сокращение импорта, и далее последовал глобальный спад производства. Кризис подогревал политическую борьбу, политическая борьба подогревала кризис. Последовал распад СССР.

После августа 1991 г. в России был выбран монетаристский путь реформы в шоковом варианте и сделаны следующие преобразования:

- разовое введение с 1 января 1992г. свободных цен;

- либерализация торговли товарами народного потребления и средствами производства;
- переход к многообразию форм собственности через приватизацию государственных предприятий и жилья.

Неоспоримым итогом этих преобразований стало то, живем мы теперь совершенно другой стране. Наверно не стоит подробно характеризовать ту сложную ситуацию, которая сохраняется в экономике России в течение десятилетия реформ, но необходимо отметить, что это результат проявления многих факторов, среди которых и упущенное время для проведения постепенных реформ, и масштабность проблем, назревших в старой системе, и определенная увлеченность методами быстрых преобразований, и подмена людьми, занимающими высокие государственные посты, государственных интересов личными интересами, и других.

Глава 16. Япония

Еще до 60-х гг. XIX в. в Японии в отличие от Англии, США, Германии и некоторых других стран продолжалось господство феодальных отношений. К этому времени хозяйство Японии переживало упадок: феодальные поместья приносили самураям мало доходов, развитие торговли сдерживалось политикой самоизоляции от внешнего мира, проводимой с 1630 г. Однако появились отдельные элементы капиталистических отношений: рассеянные мануфактуры в деревне и пригороде, а в городах – централизованные по производству хлопчатобумажных и шелковых тканей. В целом страна сильно отстала не только в хозяйственном, но и военно-политическом плане. В 1853г. США, Англия, Голландия, Россия навязали Японии выгодные для себя торговые договоры, а правительство ничего не могло противопоставить их деятельности.

Незавершенная буржуазная революция 1867-68 гг. открыла новую капиталистическую эру в истории Японии. Новый кабинет министров провозгласил основные права и свободы и провел ряд реформ.

В результате аграрной реформы 1872-73 гг. земельные участки были переданы тем, кто ее обрабатывает на условиях аренды; за счет поземельного налога (3% от оценочной стоимости земли) выплачивали компенсации дайме и самураям (феодалы, землевладельцы); запрещалось продавать землю иностранцам. Аграрная реформа способствовала росту товаризации сельского хозяйства.

Были провозглашены свобода торговли и предпринимательства, включая создание предприятий иностранцами, отменены ремесленные корпорации, клановые монополии и внутренние таможи. К началу проведения реформ 40% мужчин уже были грамотными, правительство провозгласило задачу достижения сплошной грамотности.

Японские реформаторы обратились к западному опыту военного дела, организации промышленности, образования и здравоохранения. Так как реформы проводились очень быстро, то крупных частных капиталов для создания новых современных предприятий в стране не было. Поэтому государство создавало за казенный счет "образцовые" судоверфи, оружейные арсеналы, пред-

приятия металлургической и строительной промышленности. Частные предприятия были в основном небольшие, основанные на ручном труде, по существу это были мануфактуры. Основная сфера применения частного капитала – переработка сельскохозяйственного сырья, торговля.

С 1880 г. государственные предприятия были розданы частным предпринимателям, большей частью крупнейшим торговым домам – Мицуи, Мицубиси, Сумимото и др. Постепенно в стране сложилась система правительственной поддержки частного бизнеса – патернализм.

С 1895 г. в Японии началась реализация десятилетней программы усиления армии. Уровень военных расходов в стране стал самым высоким в мире – 36%. В результате промышленность еще достаточно слабая оказалась перегруженной военным производством. В 1910-х годах Япония начинает территориальную экспансию в восточно-азиатском регионе. Такой интерес к территориям и рынкам был обусловлен скорее реакционными феодальными настроениями, а не экономической необходимостью, поскольку в этот период экономически рынки сбыта и источники сырья ей еще были не нужны.

Окончательное господство монополий сложилось уже после Первой мировой войны. Однако японские монополии – дзайбацу – возникли не на основе концентрации производства под влиянием конкурентной борьбы, а в результате передачи государственных предприятий в частные руки.

Таким образом, в одних и тех же хронологических рамках в Японии были совмещены мануфактурная, промышленная и монополистическая стадии развития капитализма.

В период между двумя войнами сохраняется ориентация промышленности страны на выпуск товаров военного назначения, она проявляет интерес и к азиатским рынкам сбыта. Но японские товары на данном этапе хозяйственного развития имели славу дешевых товаров низкого качества, они не могли конкурировать с продукцией европейских и американских фирм и занимали свободные ниши на азиатском рынке.

После капитуляции Японии во Второй мировой войне американские оккупационные власти провели в стране ряд реформ. С целью демилитаризации и демократизации новая конституция запрещала существование армии. Были распущены дзайбацу и принято антимонопольное законодательство, введено трудовое законодательство, предусматривавшее 8-часовой рабочий день, страхование по безработице и при несчастных случаях; поощрялись создание профсоюзов, охвативших до 60% рабочей силы Японии (сравнительно с 30% в среднем по западным странам), и система пожизненного найма.

Но, пожалуй, решающее значение для "посева" впечатляющего экономического роста Японии имели создание в 1949 г. Министерства внутренней торговли и промышленности (МВТП) и война в Корее 1950-1953 гг., обеспечившая трех миллиардные интендантские заказы Японии как геополитическому бастиону США в противостоянии с "миром социализма". МВТП стало проводить целенаправленную политику структурной перестройки и экономического роста. Оно осуществляло практически полный контроль над восстановлением промышленности Японии и развитием внешнеторговых отношений - импорт, за-

купки лицензий, валютные операции, иностранные капиталовложения, льготные долгосрочные займы и правительственные субсидии. Приоритет был отдан таким промышленным отраслям, как сталелитейная, машино- и судостроение, торговый флот, энергетика, химия. По мере развития структурной перестройки отраслевые приоритеты менялись. Вначале 60-х годов акцент в государственной политике смещается в такие отрасли, как автомобильная промышленность, нефтепереработка и нефтехимия; в конце 60-х особое внимание уделялось электротехнике и электронике. В результате к концу 50-х Япония достигла мирового первенства в судостроении, сталелитейной промышленности; к концу 60-х она становится второй автомобильной державой мира; в 70-е годы - мировым лидером в производстве телевизоров, радиоприемников, в 80-е годы на долю Японии приходилось около 2/3 мирового производства промышленных роботов, около $\frac{3}{4}$ сверх больших интегральных схем, около 50% станков с ЧПУ и продуктов тонкой керамики, около 90% выпуска видеомагнитофонов.

Помимо заимствования изобретений и новых технологий и опыта других стран по организации производства, японцы целенаправленно использовали свои национальные особенности – трудолюбие, пунктуальность, лояльность фирме, традиции пожизненного найма, были разработаны методики группового стимулирования труда, система контроля качества и др. Японские предприятия стали образцом эффективной организации производства, а японские товары образцом качества.

Таким образом, Япония, бедная с гипертрофированной военной индустрией страна, превратилась в великую экономическую державу. Она занимает одно из первых мест в мире по развитию производительных сил, научно-техническому потенциалу, накопленному материальному богатству и уровню жизни населения. Тот факт, что страна сделала такой рывок вперед, не имея для этого никаких исключительных, благоприятных условий, и стали называть " японским экономическим чудом".

Список рекомендуемой литературы

Основная

1. Березин И.С. Краткая история экономического развития. Учеб. пособие. – М.: Русская Деловая Литература, 1998. – 288 с.
2. Бор М.З. История мировой экономики: конспект лекций. – М.: Издательство "Дело и Сервис", 1998. – 288 с.
3. Государство и экономика капиталистических стран в 80-х годах – М.: Наука, 1989. – 270 с.
4. Гусейнов Р. История экономики России. Учеб. пособие. – М.: ИВЦ "Маркетинг", ООО "Издательство ЮКЭА", 1999. – 352 с.
5. Зуев М.Н. История России: Учебник для вузов. – М.: "Издательство ПРИОР", 1998. – 688 с.
6. Ивочкина Н.В. Возникновение бумажно-денежного обращения в Китае: Эпохи Тан и Сун. – М.: Наука. Главная редакция восточной литературы. 1990. – 191 с.
7. История народного хозяйства СССР: Курс лекций. – М., 1960.
8. История экономики: Учебник / Под общ. ред. проф. О.Д. Кузнецовой и проф. И.Н. Шапкина. – М.: ИНФРА-М, 2000. – 384 с.
9. История мировой экономики. Учеб. пособие / Под ред. А.Н. Марковой. – М.: Закон и право, 1995.
10. История мировой экономики. Учебник для вузов / Под ред. Г.Б. Поляка, А.Н. Марковой. – М.: ЮНИТИ, 1999. – 727 с.: ил.
11. История экономики: Учеб.-метод. пособие / Под ред. М.М. Критского. – СПб.: СПбГИЭА, 1999. – 140 с.
12. Ковалев И.Н. История экономики и экономических учений. Серия "Учебники, учебные пособия". Ростов н/Д.: Феникс, 1999. – 544 с.
13. Конотопов М.В., Сметание С.И. история экономики: Учебник для вузов. – М.: Академический проект, 2000. – 2-е изд. – 367 с.
14. Лойберг М.Я. История экономики: Учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 1998. – 128 с.
15. Лященко П.И. История народного хозяйства СССР. Т. II (капитализм). – М.: Госполитиздат, 1956.
16. Лященко П.И. История народного хозяйства СССР. Т. III (социализм). – М.: Госполитиздат, 1956.
17. Очерки экономической истории России I п. XIX в. – М.: Изд. соц.-экон. лит-тер., 1959.
18. Павлов В.А. История российской политической экономии: Пособие для вузов. – М.: Аспект-Пресс, 1995.
19. Петренко И.Я. и др. Экономика крестьянского хозяйства. – М., 1995
20. Полянский Ф.Я. Экономическая история капиталистических стран. Курс лекций / Под ред. Д.Д. Столярова. – М.: ИМУ, 1982.

21. Полянский Ф.Я. Экономическая история зарубежных стран. Период империализма (1870-1917 г.г.): Курс лекций. Выпуск первый. – М.: Изд-во Московского университета. – 1973. – 175 с.
22. Романенко И.В. История экономики: Конспект лекций. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000, - 48 с.
23. Струмилин С.Г. Избранные произведения. – М.: Наука, 1968.
24. Струмилин С.Г. Избранные произведения. В 5-ти томах. – М.: ИРН/СССР, 1963.
25. Тимошина Т.М. Экономическая история России. Учеб. пособие. / Под ред. проф. М.Н. Чепурина. Издание 2-е, стереотипное. – М.: Информационно-издательский Дом "Филинь", Юридический Дом "Юстициформ", 1998. – 432 с.
26. Чайнов А.В. Крестьянское хозяйство. Избранные труды. – М., 1989.
27. Экономика зарубежных стран: Капиталистические и развивающиеся страны: Учеб. пособие для экон. спец. вузов / В.П. Колесов, В.Ф. Железова, М.Н. Осьмова и др.; Ред. колл.: В.П. Колесова и др. – М.: Высш. шк., 1990. – 479 с.
28. Экономическая история капиталистических стран. Учеб. пособие / Под ред. В.Т. Чунтулова. – М.: Высш. шк., 1985.

Дополнительная

29. Бродель Ф. Материальная цивилизация, экономика и капитализм XVI – XVIII в.в., в 3-х томах. – М.: Прогресс, 1986, 1988, 1992.
30. Ван дер Вес Г. История мировой экономики. 1945 – 1990 г.г. – М.: Наука, 1994.
31. Виппер Р.Ю., Реверсов И.П., Грачевский А.С. История нового времени. – М.: Республика, 1995.
32. Кумишер И. История экономического быта Западной Европы. – М.: Наука, 1992.
33. Машдович И.Н., Машдович В.И. Очерки по истории географических открытий. – М.: Просвещение, 1983.
34. Нарочинский А.Я. Начало промышленного переворота в Англии. – М.: Экономика, 1991.
35. Проэктор Д.М. Фашизм: путь агрессии и гибели. – М.: Наука, 1985.
36. Сироткин В.Г. Великие реформаторы России. – М.: Знание, 1991.
37. Эрхард Л. Благополучие для всех. – М.: Начала-Пресс, 1991.
38. Япония: смена модели экономического роста. – М.: Наука, 1990.
39. Журналы:
 - Российский экономический журнал.
 - Вопросы экономики.
 - Экономист.
 - Финансы.
 - Деньги и кредит, и др.