

ЦЕНТРОСОЮЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

СИБИРСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ

Е.А. Тюгашев

ЭКОНОМИКА ДОМАШНЕГО ХОЗЯЙСТВА И ОКРУЖАЮЩЕГО СОЦИУМА

Учебное пособие для студентов
специальности 2306000 “Домоведение”

Новосибирск 2003

Рецензенты:

Тюгашев Е.А. Экономика домашнего хозяйства и окружающего социума: Учебное пособие. – Новосибирск: СибУПК, 2002.

В пособии рассматривается проблематика новой отрасли экономической науки – экономики домашнего хозяйства в связи с экономическими проблемами окружающего социума. Систематизирован разнообразный научный материал, позволяющий представить различные аспекты экономической жизни домохозяйств.

Пособие предназначено для студентов и специалистов в области домоведения, социальной работы, педагогики.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение

Глава I. Начала экономической антропологии

§ 1. Гендерная экономика

§ 2. Человеческий капитал

§ 3. Народонаселение

§ 4. Экономика брачности, рождаемости, смертности

Глава II. Основные сферы экономики домашнего хозяйства и окружающего социума

§ 1. Жизнеобеспечивающая экономика

§ 2. Моральная экономика

§ 3. Статусная экономика

§ 4. Престижная экономика

§ 5. Военная экономика

§ 6. Командная экономика

§ 7. Рыночная экономика

§ 8. Теневая экономика

Глава III. Организация домашнего хозяйства

§ 1. Домострой

§ 3. Бюджет семьи

§ 3. Жизненный цикл семьи

§ 4. Семейная собственность и наследование

Заключение

Глоссарий

Приложения

1. Черная И.П.. Экономика семьи и домашнего хозяйства. Программа спецкурса

2. Кашрут

3. Календарь

4. Русский народный календарь

5. Праздничные (нерабочие) дни, профессиональные праздники и памятные дни

6. Брачный контракт

7. Андреева А. Муж: обзаведение и содержание

8. Завещание

9. Ритуальные услуги

10. Дарение // Гражданский кодекс РФ. Глава 32

11. Федеральный закон о личном подсобном хозяйстве

12. Цой Л.Н. Технология и принципы организации семейного бизнеса в конфликте: инновационный семинар-тренинг

ВВЕДЕНИЕ

“Экономист не вторгается в тайны домашнего хозяйства”. Эти слова выдающегося американского экономиста Д.К. Гэлбрейта из его книги “Экономические теории и цели общества” могли быть стать эпиграфом к практически любому учебнику по экономике. Читателю предлагается изучать только то, как государство богатеет или корпорация растет. Современный учебник по экономике учит тому, как стать несчастным и бедным, чтобы кому-нибудь улыбнулась удача. Недаром источник богатства видели либо в божьем предопределении, либо в труде коллектива.

Между тем экономическая наука зародилась и вплоть до Нового времени развивалась как наука о ведении домашнего хозяйства. *Oikos* – хозяйство людей, живущих под одной крышей. *Oikonomike* – мудрое ведение домашнего хозяйства. Последнее охватывало насчитывающую до нескольких сотен человек домовую общину, разбросанное по стране домохозяйство феодала, дом государя («полцарства в приданое»), династические межгосударственные объединения. Что такое политическая экономия? Это наука не о богатстве народов, а наука о благосостоянии государя и его фамилии.

В период абсолютных монархий и становления капитализма казна и бизнес отделились от домохозяйства. Семья сдерживала политический и экономический рост, а в условиях свободной конкуренции новорожденный капитал требовал больше заботы и ухода, чем собственные дети. С распадом домохозяйственной организации экономической жизни дела семейные из публичных стали частными. С тех пор экономическое образование и экономическая наука затрагивали проблемы домашнего хозяйства лишь в той степени, в какой это касалось анализа личного потребления, воспроизводства рабочей силы и наследования частной собственности.

Экономическая наука стала “Иваном, не помнящим родства”. Она забыла о своих истоках, существенно упростила предмет изучения и заслуженно получила репутацию вульгарной.

Разработка американским экономистом Г. Беккером в 60-е гг. XX в. дисциплинарных основ экономики семьи обратила внимание на вопросы экономики и права, экономико-демографические исследования, этнографические исследования хозяйственного быта, а также социальную историю семьи. Интеграция результатов данных исследований с макроэкономическими подходами классической политической экономии позволяет конституировать экономику семьи как суверенную отрасль экономической науки.

Отраслевой статус экономики домашнего хозяйства не ограничивает содержание ее предмета концептуальными положениями исключительно экономической науки. В настоящее время для понимания экономических закономерностей семейной жизни, пожалуй, более важны соответствующим образом интерпретированные данные этологии, этнографии, религиоведения и т.п.

Учет этого методологически важного обстоятельства дает основание полагать, что экономика домашнего хозяйства является достаточно абстрактной и наиболее общей отраслью экономической науки. Едва ли будет правильным рассматривать домашнее хозяйство по аналогии с фирмой, так как фирма (букв. «имя») отделяется в эпоху Возрождения от домашнего хозяйства как дочерняя организация. Политическая экономия, как сказано выше, изучает хозяйство государя. Поэтому она представляет собой довольно частный случай ведения домашнего хозяйства, правда, в значительных иногда масштабах.

Забавно, что даже родовая община и первобытное стадо вторичны по отношению к семье. Они являются конгломератом семей, и такая структура первобытной организации общества определяется социальной организацией приматов. Истоки экономики домашнего хозяйства и общественной жизни находятся, по крайней мере, в мире животных. И, возможно, растений. Но этот вопрос слабо изучен.

Следовательно, экономика домашнего хозяйства – исходная и простейшая форма экономической жизни социума. Поэтому ее теоретическое представление наиболее сложно. В предлагаемом пособии освещаются некоторые конкретные закономерности домашнего хозяйства, которые имеют регулирующий характер и прикладное значение. Отбор сюжетов определялся мерой популярности, степенью научной разработки, а также актуальностью затрагиваемых проблем для молодежи.

Способ изложения предполагает начальное знакомство с базовым курсом экономики и широкую социальную компетентность. При изучении каждой темы целесообразно рекомендовать студентам анализ конкретных произведений художественной литературы и обзоры публикаций в средствах массовой информации.

ГЛАВА I. НАЧАЛА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ АНТРОПОЛОГИИ

§ 1. Гендерная экономика

Гендер – это социальный пол в возрастной динамике. Гендерные отношения связывают особей мужского и женского пола всех возрастов в единый человеческий род. Сравнительная ценность мужчин и женщин с точки зрения обеспечения продолжения рода неодинакова. По обычному праву многих народов за убитую женщину платили вдвое меньше, чем за убитого мужчину. Таким образом, необходимо оценить преимущества и достоинства разных полов.

Эволюционная эффективность пола. Эволюционно прогрессивные формы растений (двудомные) и животных (насекомые, птицы, млекопитающие) раздельнополы. Дифференциация полов – это экономная форма информационного обмена со средой, специализация по консервативным и оперативным аспектам эволюции.

Эволюция включает сохранение и изменение. Характер эволюции системы определяет среда. Так как от среды идет деградирующая информация (мороз, жара, хищники, паразиты), то система, чтобы сохраниться, должна быть “подальше” (в информационном смысле) от среды, т. е. устойчивой, стабильной. Но от среды же идет и полезная информация о том, как нужно меняться, для получения которой системе надо быть “поближе” к среде, т. е. чувствительной, лабильной.

Система может либо отдалиться от среды, либо разделиться на сопряженные подсистемы – консервативную и оперативную. Бесполое формы придерживаются первого решения, раздельнополые – второго. Консервативная подсистема дистанцирована от среды для хранения имеющейся информации, оперативная подсистема выдвинута в среду для получения новой. Это решение повышает общую устойчивость системы.

Если выделить два потока генетической информации: генеративный (от поколения к поколению) и экологический (от среды), – то женский пол теснее связан с генеративным (консервативным) потоком, а мужской – с экологическим (оперативным). Женский пол специализирован на сохранении генетической информации, а мужской специализирован на ее изменении.

Так, у мужского пола по сравнению с женским выше частота мутаций (в 5.25 раз), меньше аддитивность наследования родительских признаков, уже норма реакции, выше агрессивность и любознательность, активнее поисковое, рискованное поведение.

Это дает мужскому полу преимущество в получении экологической информации. С этим же связана огромная избыточность мужских гамет, их малые размеры и высокая подвижность, большая активность и мобильность самцов, их склонность к полигамии. Длительные периоды беременности, кормления и заботы о потомстве у самок превращают мужской пол в “избыточный”, стало быть, “дешевый”, а женский – в дефицитный и более ценный.

Отбор действует в основном за счет избыточных и дешевых мужских особей. Их число в популяции уменьшается, но они способны оплодотворить все женские. Малое число мужских особей передает потомству столько же информации, сколько и большое число женских: канал связи с потомством у мужского пола шире, чем у женского. Генетическая информация, переданная по женской линии, репрезентативнее, а по мужской селективнее, т. е. в женской линии полнее сохраняется прошлое разнообразие генотипов, в мужской – сильнее меняется средний генотип.

Благодаря широкой норме реакции женский пол может “выбраться” из зон дискомфорта за счет воспитуемости, обучаемости, конформности, т. е. адаптивности. Для мужского пола такой путь закрыт из-за узкой нормы реакции; только находчивость, сообразительность, изобретательность могут обеспечить ему выживание в дискомфортных условиях. Женщины приспосабливаются к ситуации, мужчины выходят из нее, найдя новое решение. Поэтому мужчины охотнее берутся за новые, требующие поиска, неординарные задачи (часто выполняя их вчерне), а женщины лучше доводят решение знакомых задач до совершенства. Они преуспевают в тех видах деятельности, в которых можно обойтись хорошо отшлифованными навыками

При овладении профессией мужчины имеют преимущество в фазе поиска, освоения; женщины – в фазе закрепления, совершенствования. Новаторство – миссия мужчин. Они первыми осваивали все профессии, виды спорта, даже вязание изобрели мужчины (Италия, XIII в.). Мужской пол чаще подвержен “новым” болезням – атеросклерозу, раку, шизофрении, СПИДу, а также социальным порокам.

Популяция характеризуется соотношением полов, дисперсией полов (отношением разнообразия признака у мужских и женских особей), половым диморфизмом (отношением средних значений признака для мужского и женского полов). В стабильной, оптимальной среде эволюционная пластичность минимальна. В экстремальной среде, когда требуется повысить пластичность, усиливаются оперативные тенденции. Низшие ракообразные переключаются с партеногенетического типа размножения на раздельнополый. У раздельнополых видов эта регуляция плавная: в оптимальных условиях падает рождаемость мужских особей, сужается их дисперсия, уменьшается половой диморфизм, а в экстремальных – растут (экологическое правило дифференциации полов).

Сравнительные преимущества полов в филогенезе и онтогенезе. В онтогенезе реализуется один, самый подходящий для конкретной среды фенотип. Генотип задает диапазон реализаций, среда “выбирает” точку внутри этого диапазона, ширина которого есть норма реакции, характеризующая степень участия среды в определении признака.

Норма реакции шире у женских особей, а сечение канала связи шире у мужских особей. Более широкая норма реакции женского пола позволяет ему за счет модификационной пластичности покинуть зоны отбора, сохранить и передать потомству весь спектр исходных генотипов. Узкая норма реакции мужского пола заставляет его остаться в зонах элиминации и подвергнуться интенсивному отбору.

Поэтому мужской пол передает следующему поколению только узкую часть исходного спектра генотипов, максимально соответствующую условиям среды в данный момент. В стабилизирующей среде это средняя часть спектра, в движущей – край распределения. В каждом поколении популяции яйцеклетки широкого разнообразия, несущие информацию о прошлом богатстве генотипов, сливаются со спермиями узкого разнообразия, генотипы которых содержат информацию только о самых подходящих для текущих условий среды. Следующее поколение получает информацию о прошлом по материнской линии, о настоящем – по отцовской.

Гены, унаследованные от отца или матери, по-разному проявляются у потомков. Высокая удойность коров передается через быка. Различий полов по норме реакции и сечению канала связи достаточно, чтобы в движущейся среде уже в одном поколении возник генотипический половой диморфизм, который при смене поколений будет накапливаться и расти.

У мужского пола изменение признака начинается и заканчивается раньше, чем у женского. Минимальная в стабилизирующей среде дисперсия признака расширяется с началом эволюции и сужается по его завершению. Траектория эволюции признака раздваивается на мужскую и женскую ветви, появляется и растет половой диморфизм. Это дивергентная фаза, в которой скорость эволюции и дисперсия признака больше у мужского пола. Через много поколений и у женского пола начинает расширяться дисперсия и меняться признак. Половой диморфизм, достигнув оптимума, остается постоянным. Это параллельная фаза: скорости эволюции признака и его дисперсии у обоих полов постоянны и равны. Когда у мужского пола признак достигает нового, стабильного значения, дисперсия сужается и эволюция прекращается, но еще продолжается у женского пола. Это конвергентная фаза, в которой скорость эволюции и дисперсия больше у женского пола. Половой диморфизм постепенно уменьшается и, когда признак у полов становится одинаковым, исчезает, а дисперсии выравниваются и становятся минимальными. Этим завершается диморфная стадия эволюции признака.

Селекционные, хозяйственно ценные признаки более продвинуты у самцов. У мясных пород животных самцы быстрее растут, набирают вес и дают лучшего качества мясо; жеребцы превосходят кобыл спортивными и рабочими качествами; бараны тонкорунных пород дают в 1,5–2 раза больше шерсти, чем овцы; у самцов пушных зверей мех лучше, чем у самок; самцы шелкопряда дают на 20 % больше шелка. Мужской пол проявляет генотипическую продвинутость даже по женским признакам: в одной и той же породе быки генотипически “удойнее” коров, а петухи более “яйценоски”, чем куры, т. е. эти признаки передаются преимущественно самцами.

В онтогенезе наблюдается возрастное запаздывание в развитии признака у женского пола, т. е. доминирование женской формы диморфного признака в начале онтогенеза и мужской в конце. Это онтогенетическое правило полового диморфизма: если по какому-либо признаку существует популяционный половой диморфизм, в онтогенезе этот признак меняется, как правило, от женской формы к мужской. Признаки материнской породы с возрастом должны ослабевать, а отцовской – усиливаться. Пример – развитие рогов у оленей и антилоп: чем сильнее “рогатость” вида, тем раньше в онтогенезе появляются рога сначала у самцов, а затем у самок.

Врожденные аномалии-атавизмы, чаще у женского пола, а имеющие футуристическую природу – у мужского. Среди новорожденных детей со сверхнормативным числом почек, ребер, позвонков, зубов (органов, редуцированных эволюцией) больше девочек, а среди новорожденных с нехваткой органов больше мальчиков. Среди 2 тыс. детей, родившихся с одной почкой, примерно в 2,5 раза больше мальчиков, а среди 4 тыс. детей с тремя почками почти в два раза больше девочек. Такое распределение отражает эволюцию выделительной системы. Три почки у девочек – это возврат к предковому типу развития, атавистическое направление; одна почка у мальчиков – продолжение редуциционной тенденции. С вывихом бедра, врожденным пороком, с которым дети лучше бегают и лазают по деревьям, чем здоровые, девочек рождается в 5-6 раз больше, чем мальчиков.

Функциональная асимметрия мозга по-разному выражена у мужчин и женщин. Женский мозг подобен мозгу мужчины-левши, т. е. менее асимметричен, чем у мужчины-правши. Объемное воображение и пространственно-зрительные способности у мужчин развиты лучше, чем у женщин. Мужчины намного превосходят женщин в понимании геометрических задач, в чтении географических карт, ориентировании на местности.

Более асимметричный мозг у мужчин означает, что эволюция идет от симметрии к асимметрии. Поэтому мальчики уже в 6 лет имеют правополушарную специализацию, а девочки до 13 лет симметричны.

Генетический капитал. В соответствии с половым диморфизмом генетическая функция самца состоит в том, чтобы оплодотворить как можно больше самок, тогда как самка обеспечивает сохранение потомства и унаследованных качеств. Самец обладает почти неограниченным запасом семени, тогда как количество яйцеклеток самок ограничено. Сексуальная активность самок большинства млекопитающих также ограничена периодом вынашивания потомства и ухода за ним.

Поскольку самка некоторое время вынашивает яйца, часто даже после их оплодотворения, выкармливает и защищает потомство, а самцы оплодотворяют много самок, то самцы менее ценны. Самки – основной, а самцы – оборотный капитал вида. Поэтому самка больше чем самец нуждается в «соблазнении» партнером, а ухаживанием чаще всего занимается самец. Именно он демонстрирует яркий брачный убор. У куликов-плавунчиков, пингвинов насиживанием занимается самец, поэтому яркое оперение у самки. Кто насиживает, из-за того и дерутся.

Персональная ценность самки гораздо выше, чем ценность самца. Поэтому в поведении самок доминирует забота о себе (и требование заботы о своей персоне к окружающим), осторожность, избегание риска, а если и самопожертвование, то только в пользу своих детей

У женщин гипертрофирована забота о своем здоровье. Известно, что мужчины в 3-5 раз чаще, чем женщины прибегают к самоубийству. У мужчин сильно развит исследовательский инстинкт а у женщин – склонность к известным, опробованным действиям. Способность к ориентации в пространстве у женщин слабее, так как исторически у них не возникало необходимости преследовать добычу и затем искать путь домой. Для женщин характерен примат тактики над стратегией – это минимизирует проигрыш при ошибке. У женщин отчетливо стремление “не высовываться”, что объясняет их более низкую общественную активность. Поэтому наиболее выдающимися людьми становятся, как правило, мужчины (или женщины с мужским характером). Женщины больше доверяют интуиции и чувствам, чем логике. Интуиция основана на личном опыте, а чувства опираются на целокупный опыт всего вид. Женщины лучше мужчин понимают и больше доверяют языку жестов и мимики, как древнейшему средству общения. Женщины больше подвержены стадности и влиянию авторитетов, поскольку разумно предполагают, что в среднем большинство чаще оказывается правым, чем меньшинство, а авторитет поддерживается большинством. Отмечается большая, чем у мужчин, половая (женская) корпоративная солидарность, пока она не противоречит личным интересам.

Средний мужчина менее активен средней женщины. Женская хлопотливость – проявление заботы о себе и своих детях. Женский эгоцентризм (нежелание поставить себя на место другого, “влезть в его шкуру”) эволюционно оправдан, поскольку каждая самка объективно незаменима. Инстинкт диктует женщинам думать прежде всего о личных интересах и интересах своих детей. В частности поэтому для фольклора нехарактерен образ злого отчима: скорее, типичен образ зломачехи, мало озабоченной судьбой чужих детей (“Чужие дети никому не нужны!”). В женских коллективах нередко напряженная морально-психологическая обстановка: никто не хочет идти на жертвы ради блага других.

Агрессивность – удержание индивидом ресурсов, необходимых для жизнеобеспечения. *Иерархия* – система отношений доминирования и подчинения между особями, связанных влиянием. Влияние проявляется в структуре внимания, центрированного на вожаке, структуре ухаживания, распределения пищи, в организации движения группы, поддержке действий одного другими членами сообщества. Иерархию составляют статусные группы с фиксированными рангами. Количество спариваний является количественным показателем ранга самца в иерархии. Для самок эта зависимость скорее обратная.

Места (ранги) обозначают буквами греческого алфавита: «альфа» – высокопоставленная особь (“иерарх”, “доминант”), «омега» – низкопоставленная особь. В больших группах иерархическая структура напоминает пирамиду, в которой несколько особей имеют одинаковый ранг. Члены группы постоянно борются за повышение этого ранга или сохранение достигнутого. Чем выше ранг, тем острее борьба. Поэтому иерархия внешне проявляется в *порядке клевания*. «Альфа» может получать меньше пищи и самок, чем «бета», так как он занят борьбой. Однако он сохраняет возможность отнять любой кусок у «беты».

Ранговый потенциал – способность занять определенный ранг в иерархии. Факторы рангового потенциала: конфликтность – желание инициировать конфликты; конфликтная устойчивость – способность выдерживать конфликты, навязанные извне; уступчивость (или неуступчивость). Уступчивость, альтруизм отдельных особей позволяет снизить накал борьбы и избежать излишней гибели особей. В таком сообществе конфликты ограничиваются соседями по иерархии. Повышенная смертность “альф” препятствует неограниченному росту среднего рангового потенциала вида. Выживали не только сильнейшие особи, но и самые слаженные группы.

Репродуктивные стратегии самцов и самок различны. В среднем самцы более промискуитетны и ориентированы на сексуальные контакты со многими партнершами с целью увеличить свою долю в генетическом капитале вида. Стратегия самок двояка: они либо выбирают самца-помощника (т.е. хорошего отца), либо носителя хороших генов – физически здорового, сильного, привлекательного, занимающего высокое место в иерархии.

В первом случае (“стратегия наседки”) самки затягивают период предбрачного ухаживания с целью удостовериться в способности будущего отца зачать, высидеть и выкормить потомство. Чем больше

период ухаживания, тем вероятнее, что партнер, жалея затраченное время (первоначальные инвестиции), не уйдет к другой.

В последнем случае (“стратегия кукушки”) потомство имеет шанс унаследовать от отца очевидные преимущества, но мать лишается помощника. Для самок ранних гоминид парные связи с конкретным самцом оказались жизненно важны и адаптивны, так как репродуктивная способность самок была низкой, а дети долго нуждались в родительской опеке. Альтернативой парной семье могли быть лишь упор на родственные связи и помощь со стороны подруг и родственников.

В эволюционном процессе наблюдается переход от полигамии, преобладающей у большинства видов, к моногамии, т. е. устойчивому брачному союзу самца и самки хотя бы на срок выращивания одного выводка (у беспозвоночных на 10 тыс. полигамных видов приходится меньше одного моногамного вида, тогда как среди птиц сезонная моногамия существует приблизительно у 91% всех видов).

Моногамия обусловлена специфическими условиями, когда одна самка без помощи самца не может вырастить потомство (скудость пищевых ресурсов, необходимость охраны территории от врагов, длительность периода, когда дети беспомощны и требуют постоянной материнской опеки, что не оставляет самке время и силы для жизнеобеспечения). Там, где родительские обязанности выполняет исключительно самка, а отцовства не существует, отпадает и необходимость в длительном предварительном ухаживании и тем более в длительном брачном союзе.

Брачный выбор – выбор брачного партнера в рамках брачного круга, т. е. ограниченной совокупности возможных брачных партнеров. Результат брачного выбора определяется сравнительной оценкой выгод и издержек брака. Как правило, брачного партнера выбирает самка¹.

В силу принципа незаменимости самки всегда выбирает она. Самка может спровоцировать самцов на выяснение отношений между собой, а затем предпочесть победителя (или не предпочесть). Женщине считается неприличным делать выбор без сравнения относительной ценности мужчин, даже заочного или мнимого. Главный признак отбора – то, что на “входе” имеются несколько самцов, а на “выходе” – один.

Высокоранговые мужчины составляют только 10-20% от общего количества мужчин. Желая доминантов, женщины создают конкурс 5–10 человек на место. Так как высокоранговых на всех не хватает, то складывается впечатление, что выбирают мужчины. Выбирать могут не все мужчины, а только высокоранговые. Имея большой успех у женщин, высокоранговые имеют широкий выбор, не обременяя себя мыслями о долговременных отношениях. Показатель ранга – количество спариваний. Максимум самок самец может оплодотворить, если уделит каждой необходимый минимум времени. Когда цель достигнута, пора заниматься другой, не тратя зря время. Доминантному мужчине брак объективно не нужен. Такой и без брака имеет от женщин всё, что пожелает. Поэтому среди тех мужчин, которые нравятся женщинам, порядочных быть не должно. Наглость – второе счастье.

Невозможность быть на полном материальном содержании одного высокорангового самца компенсируется большим количеством низкоранговых. К промискуитету восходит скрытность женщин: один кормилец не должен знать, сколько их ещё. Поэтому в семейной жизни низкоранговые мужчины часто предпочтительнее «альфа». По крайней мере, они преданнее. Сексом им иногда позволяют заниматься в обмен на выполнение семейных обязанностей.

Тактика предбрачного ухаживания. Старые холостяки бывают двух видов: высокоранговые, которым брак не нужен; и низкоранговые, которые не нужны никому. Для женщин характерен параллельный промискуитет, чаще платонический. Они принимают ухаживания нескольких мужчин одновременно. Женщина репродуктивного возраста, абсолютно не пользующаяся вниманием мужчин – явление практически невозможное. Хоть пьяный на улице, да пристанет. Конкуренция за прекрасных дам порождает у женщин ощущение бесконечно широкого, не ограниченного во времени выбора. Когда эта иллюзия рассеивается, то возникает горькое ощущение бесцельно прожитых лет и незаслуженная обида на всех мужчин.

Ухаживая за женщиной, даже некрасивой, исходите из того, что вы – лишь один из претендентов. Делая подарки и оказывая услуги, кавалер не должен выходить за чисто ритуальные рамки. Готовность к самопожертвованию – признак низкого ранга. Высокоранговый при опасности подставляет других. Поэтому не следует совершать подвиги, связанные с риском для жизни. Подарки должны дариться с небрежной лёгкостью. Если женщина вынуждает оказать ей унижающую кавалера услугу, нужно подчеркнуть ритуальность и формальность подчинения. Не удовлетворять женский каприз с услужливостью низкорангового, а снисходительно прочесть элегию. Даме приятно видеть, когда мужчина “разбивается в лепешку”. Цель ее брачного поведения – влюбить в себя – достигнута, и дальнейшие отношения для неё могут стать неинтересны. Принимая знаки внимания, дама, как правило, не чувствует себя за это чем-то обязанной.

Не стоит тратить время зря, если дистанция между вами долго не сокращается – значит вас держат только для коллекции. Нужны не вы, а ваши знаки внимания. Ответная благосклонность дамы дози-

¹ Некоторые закономерности такого выбора описал А. Протопопов.

руется, чтобы источник знаков внимания не иссяк. Слишком длительные ухаживания к удачным бракам не приводят – всю оставшуюся жизнь вас будут рассматривать как рака на безрыбье. Если инициатива ваших встреч всегда исходит от вас, а она, в лучшем случае лишь милостиво не отказывается, то это признак бесперспективности ваших отношений.

На ком дама остановит свой выбор, зачастую она сама не знает до последнего момента (но она точно знает, на ком она не остановит свой выбор); да и в момент выбора она не всегда отдает себе внятный отчет, почему выбран тот, а не другой. Главным является сексуальное любопытство – инстинкт предпочтения свежей крови, противодействующий близкородственному скрещиванию, неизбежному в изолированных группах. Предпочтение отдается новому и необычному партнёру, желательно, не входящему в данную группу.

Половой отбор. Примеры борьбы самцов за самку многочисленны: брачные танцы, песни, турниры, яркая расцветка. Самцы соревнуются не за самок, а за возможность их оплодотворить. У большинства видов самок оплодотворяет не один самец, а несколько. Отбор партнера самкой не заканчивается после совокупления и может продолжаться вплоть до того, как сперматозоид не сольется с яйцеклеткой. Выявлено множество способов, с помощью которых сперматозоиды уничтожают конкурентов.

Самки не просто выбирают лучшего самца. Многие ведут "неразборчивую половую жизнь", а затем отбирают ту сперму, которая лучше удовлетворяет их требованиям. Самки могут прерывать соитие до того, как у самца будет возможность переправить в них свое семя; или позволить это, а затем выбросить ее; или же хранить сперму от разных самцов в разных местах с тем, чтобы затем выборочно использовать ее. Наблюдая за икринками рыб, зоологи Института океанографии французского города Виллфранш-сюр-Мер увидели, как несколько сперматозоидов проникали в икринку, образуя мужские протоядра в цитоплазме. Затем женское протоядро обходило каждого из них и возвращалось к выбранному. С ним оно и сливалось. Это выглядело как выбор жениха невестой, но только на субклеточном уровне.

Возможно, при оплодотворении самки подбирают самца не по экстерьеру, а с наиболее отличающимся от собственного (и тем самым его дополняющим) генетическим набором. Сравнительно высокий уровень выкидышей у моногамных особей косвенно указывает на то, что женский промискуитет сокращает опасность оплодотворения самцом с несовместимыми генами.

Задания и упражнения:

1) Какие особи мужского пола генетически наиболее ценны? 2) В чем проявляется относительная избыточность особей мужского пола? 3) Объясните эволюционную целесообразность структуры отраслевой занятости мужчин и женщин. 4) Разработайте прогноз динамики личных достоинств и недостатков на предстоящую жизнь? 5) Каким образом экономическая ситуация в обществе может определять главенство в семье? 1) Если кавалер при ухаживании инвестирует в даму, обязана ли она ему? 2) Проанализируйте обстановку в женском коллективе и обстоятельства семейной жизни, влияющие на поведение сотрудниц. 3) Почему ваши родители выбрали друг друга? 4) Проанализируйте семейные истории ваших знакомых удачливых бизнесменов. 5) Определите свой ранг.

Рекомендуемая литература:

- Геодакян В.А.* Эволюционная теория пола // Природа. 1991. № 8.
Казанков А.А. Агрессия в архаических обществах. М., 2002.
Калабихина И.Е. Социальный пол: экономическое и демографическое поведение. Учебное пособие. М., 1998.
Мак-Фарленд Д. Поведение животных. М. 1988.
Мезенцева Е. Гендерная экономика: теоретические подходы // Вопросы экономики. 2000. № 3.
Панов Е.Н. Поведение животных и эволюционная структура популяции. М., 1983.
Плюснин Ю.М. Проблема биосоциальной эволюции: Теоретико-методологический анализ. Новосибирск, 1990.
Потолок пола. Новосибирск, 1997.
Протопопов А. Трактат о любви, как ее понимает жуткий зануда. М. 2002.
Тинберген Н. Социальное поведение животных. М., 1993.
Хайнд Р. Поведение животных. М. 1975.
Шовен Р. Поведение животных. М., 1972.

§ 2. Человеческий капитал

Человек как богатство. Рабочая сила является главным фактором производства, а воспроизводство в народнохозяйственном масштабе есть возобновление производства товаров и воспроизводства самой рабочей силы. К. Маркс рассматривал производство человека как второй вид общественного производства. В процессе производства рабочая сила не только воспроизводится, но и совершенствуется, развивается. Происходит накопление производительной силы труда, созидательных способностей человека. Результатом производства физических и умственных способностей к труду является квалифицированная рабочая сила.

А. Смит писал, что “увеличение производительности полезного труда зависит, прежде всего, от повышения ловкости и умения рабочего, а затем от улучшения машин и инструментов, с помощью которых он работал”. Он считал, что основной капитал состоит из машин и иных орудий труда, из построек, из земли и “из приобретенных и полезных способностей всех жителей и членов общества”. Он отмечал, что “приобретение таких способностей, считая также содержание их обладателя в течение его воспитания, обучения или ученичества, всегда требует действительных издержек, которые представляют собой основной капитал, как бы реализующийся в его личности. Эти способности, являясь частью состояния определенного лица, вместе с тем становятся частью богатства общества, к которому это лицо принадлежит. Большую ловкость или умение рабочего можно рассматривать с той же точки зрения, как и машины и орудия производства, которые сокращают или облегчают труд и которые хотя и требуют известных расходов, но возвращают эти расходы вместе с прибылью”.

Развитая рабочая сила проявляется в сложном труде, хотя может реализовываться и в простом труде. Но простая рабочая сила, ни при каких обстоятельствах не может проявиться в сложном труде. Развитая рабочая сила способна создавать большую стоимость в течение рабочего времени, чем простая, но так как на ее производство расходуется большее количество общественного труда, то она имеет и большую стоимость воспроизводства. К. Маркс писал: “Труд, который имеет значение более высокого, более сложного труда по сравнению со средним общественным трудом, есть проявление такой рабочей силы, образование которой требует более высоких издержек, производство которого требует большего рабочего времени и которое имеет, поэтому более высокую стоимость, чем простая рабочая сила. Если стоимость этой силы выше, то и проявляется она в более высоком труде и овеществляется, поэтому за равные промежутки времени в сравнительно более высоких стоимостях”.

К. Маркс особо подчеркивал значение увеличения свободного времени для развития личности человека: “Сбережение рабочего времени равносильно увеличению свободного времени, т. е. времени для того полного развития индивида, которое само, в свою очередь, как величайшая производительная сила обратно воздействует на производительную силу труда. С точки зрения непосредственного процесса производства сбережение рабочего времени можно рассматривать как производство основного капитала, причем этим основным капиталом является сам человек”.

Инвестиции в человеческий капитал. Классическим исследованием считается книга Г. Беккера “Человеческий капитал” (1964 г.). Человеческий капитал – это имеющийся у каждого запас знаний, навыков, мотиваций.

Капиталом является любой актив, генерирующий поток будущих доходов. Развитие способностей работника требует значительных затрат ресурсов и, подобно физическому капиталу, они обеспечивают владельцу более высокий доход. Человеческий капитал воплощен в человеке и не может от него отчуждаться. Но он может использоваться во внутрисемейном производстве человеческого капитала следующих поколений.

Важнейшими формами инвестиций в человека являются образование, подготовка на производстве, медицинское обслуживание, миграция, поиск информации о ценах и доходах, рождение детей и уход за ними. Образование и подготовка на производстве повышают уровень знаний человека. Охрана здоровья, сокращая заболеваемость и смертность, продлевает срок службы человека, а также увеличивает интенсивность его использования. Миграция и поиск информации способствуют перемещению рабочей силы в районы и отрасли, где труд лучше оплачивается, т. е. где цена за услуги человеческого капитала выше. Рождение детей и уход за ними представляют собой форму воспроизводства человеческого капитала в следующем поколении.

К затратам на производство человеческого капитала относятся: 1) прямые затраты, в т. ч.: плата за обучение, расходы на смену места жительства и работы; 2) упущенный заработок, являющийся элементом альтернативных издержек, поскольку получение образования, смена места жительства и работы связаны с потерей доходов; 3) моральный ущерб, так как получение образования является трудным и часто неприятным занятием, поиск работы утомляет и истощает нервную систему, а миграция приводит к потере друзей и знакомых.

К ожидаемой отдаче от инвестиций в человеческий капитал относятся более высокий уровень заработков, большее удовлетворение от избранной работы в течение жизни, более высокая оценка нерыночных видов деятельности. Человеческий капитал является прямым источником потребительских вы-

год, так как он оказывает влияние на эффективность использования потребительского (свободного) времени человека.

В основном используются два метода стоимостных оценок человеческого капитала: стоимость производства и процедура капитализации заработка. Первая процедура заключается в оценивании чистого расхода средств существования; вторая – заключается в оценивании настоящей (приведенной к настоящему моменту времени) ценности будущего потока доходов индивидуума (чистого или валового дохода).

Ценность умершего работника определяется: 1) для семьи – потерей дохода работника за вычетом расходов на его содержание; 2) для самого себя – капитализацией валовых заработков; 3) для общества – капитализация налогов, выплаченных государству данным человеком.

Богатство общества в целом можно рассматривать как совокупность человеческого и физического капитала. Общее богатство США в 1991 г. оценивалось приблизительно в \$ 54,5 трлн., из которых \$ 26 трлн. (48 %) приходилось на человеческий капитал.

Экономическая теория рождаемости. Согласно Г. Беккеру, решение иметь детей аналогично другим инвестиционным решениям. Дети выступают как своего рода “блага длительного пользования”: они для родителей источник удовлетворений, но их содержание и воспитание требует немалых затрат, как явных, так и неявных (прежде всего времени родителей). Спрос на детей поэтому отрицательно связан с издержками по их содержанию и положительно – с уровнем дохода родителей.

Казалось бы, этому противоречит тенденция к сокращению размеров семьи в ходе экономического роста. Однако при более высоких ставках оплаты возрастает не только доход семьи – дорожает фактически и время родителей. Поскольку же воспитание детей – процесс чрезвычайно времязатратный, “эффект цены” перевешивает “эффект дохода”, так что с повышением заработной платы, предлагаемой на рынке, спрос на рождаемость сокращается.

Важный элемент планирования семьи – выбор между количеством детей и их качеством (состоянием здоровья, уровнем образования и т. д.). Качество и количество детей в известной мере взаимозаменяемы. Сокращение спроса на количество детей повышает спрос на их качество, но это вызывает еще большее падение спроса на количество, что в свою очередь подталкивает к дополнительному росту спроса на качество. Поэтому даже небольшое удорожание содержания детей (например, из-за падения экономической ценности их труда в городских условиях по сравнению с сельскими) может запустить этот мультипликативный процесс и привести к резкому сокращению рождаемости.

Повышение качества не может ограничиваться одним ребенком, а в той или иной мере распространяется на всех детей в семье. Состоятельная семья может иметь один подержанный автомобиль, а другой – новейшей марки, но крайне редко бок о бок с “дорогостоящими” детьми растут и “дешевые”. Экономический рост, повышая нормы отдачи образования и стимулируя тем самым спрос на качество детей, также подрывает спрос на их количество. Именно эти два фактора, по мнению Г. Беккера, и лежали в основе резкого сокращения размеров семьи в развитых странах.

Амортизация предназначена для восстановления начального капитала по окончании срока его использования. Необходимость амортизации технического капитала вызывается его нормативным износом (продолжительность жизненного цикла капитала) или износом сверхнормативным (интенсивное и экстенсивное использование оборудования), моральным износом (в случае быстрого технического прогресса), разрушением по «воле Господа или врагов государя». Важно также предусматривать амортизацию человеческого капитала, так как ценность человека изменчива: всегда надо учитывать риск, связанный с несчастными случаями и болезнями, старением людей, профессиональной и образовательной подготовкой индивидов. Может происходить нормальный и аномальный износ человека; может также происходить старение человеческого капитала (старение людей в прямом смысле, непригодность человека к выполнению своих задач, рутинность и ленность мышления).

Капитал, будь то человеческий, технический, юридический или денежный, должен поддерживаться в первоначальном состоянии. Из валового дохода должны изыматься средства на амортизацию капитала – такая часть стоимости капитала, которая определяется сроком жизненного цикла этого капитала (например, 1/10 стоимости капитала, если продолжительность цикла составляет 10 лет), с тем чтобы по окончании периода технического использования капитала стоимость капитала была восстановлена. Часто амортизация ускоряется, т.е. осуществляется за более короткий период, чем продолжительность жизненного цикла капитала, чтобы тем самым возможным было учитывать возможный технический прогресс.

Физическое возмещение основного капитала происходит в ходе нового капитального строительства и капитального ремонта действующих предприятий. Амортизационная сумма представляет собой ту часть стоимости средств труда, которая по мере износа (отпочкования от них) переносится на товар и существует вначале как часть стоимости незавершенного произ-ва, затем как часть стоимости готовой товарной продукции и после реализации её как денежная сумма, предназначенная для возмещения износа.

По мере производительного потребления происходит *физический износ* средств труда и соответственно снижение стоимости средств труда. Физический износ средств труда может происходить и при

их бездействию. В этом случае он не компенсируется. Для возмещения авансированной стоимости средств труда перенесённая стоимость аккумулируется в денежной форме до определённого срока, чтобы затем превратиться в натуральную форму средств труда.

Установлены две самостоятельные нормы амортизации: норма на *реновацию* и норма на *капитальный ремонт*. Норма на реновацию предназначена для полного восстановления основных фондов по истечении срока их службы. Норма на капитальный ремонт служит источником его финансирования. Амортизационные отчисления, направляемые на капитальный ремонт, определены с учётом затрат на модернизацию, осуществляемую в процессе капитального ремонта, а также затрат на средний ремонт, проводимый с периодичностью св. 1 года. Чем короче срок службы средств труда (с учётом морального износа), тем, при прочих равных условиях, меньше потребность в ремонте и, следовательно, ниже доля амортизационных отчислений на капитальный ремонт.

В результате понижения производительности труда, снижения цен на оборудование и строительные материалы, уменьшения затрат на строительные и монтажные работы в момент замены изношенных средств труда новыми амортизационный фонд может оказаться большим, чем стоимость изношенных средств труда. Кроме того, он предполагает возмещение средств труда на новой, более развитой технической основе. Новые средства труда, как правило, обладают более высокой производительностью, поэтому амортизационная сумма, обеспечивая возобновление изношенных средств труда, одновременно обеспечивает их более высокую дееспособность. Амортизационные отчисления на возмещение производятся периодически. А так как средства труда не требуют возмещения в натуральной форме после каждого производственного цикла, то амортизационные отчисления в значительной мере используются для расширенного воспроизводства основных фондов. Ежегодно вступая в действие, новые основные фонды увеличивают амортизационную сумму. Дополнительные амортизационные отчисления, производимые со вновь вступивших в действие средств труда, вместе с амортизационными отчислениями со всей остальной, прежней массы основных фондов, введённых в действие в предыдущие годы, образуют сумму, достаточную не только для возмещения тех объектов, срок службы которых уже истек, но и для того, чтобы осуществить расширенное воспроизводство.

Рентабельность образования. Рентабельность человеческого капитала – норма отдачи – исчисляется путем отнесения доходов от него к его стоимости. Норма отдачи, как и норма прибыли, – измеряет степень эффективности инвестиций и реализует их распределение.

Отдача от вложений в человека в среднем много выше, чем от вложений в физический капитал. Однако в случае человеческого капитала она убывает с ростом объема инвестиций, а в случае иных активов не меняется. Рационально сначала инвестировать в человеческий капитал детей, поскольку отдача от него сравнительно выше, а затем, когда по мере убывания она сравняется с нормой доходности прочих активов, переключаться на инвестирование в них, с тем чтобы впоследствии передать их детям в дар или в наследство. Исходя из этого, Г. Беккер установил важную закономерность: семьи, оставляющие наследство, осуществляют оптимальный размер инвестиций в человеческий капитал детей, тогда как семьи без наследства по большей части недоинвестируют в их образование.

Существуют два метода оценки эффективности инвестиций в образование: 1) метод расчета настоящей (текущей) ценности потока будущих доходов и сравнения с ней объема инвестиций в образование; 2) метод внутренней нормы отдачи, показывающий, при какой ставке процента текущая ценность потока будущих доходов равна инвестициям в образование. В реальной жизни вряд ли кто-нибудь принимает решение о поступлении в высшее учебное заведение на основе расчетов об эффективности инвестиций в высшее образование. Тем не менее абитуриенты используют те или иные оценки (свои собственные, родителей и знакомых) и принимают во внимание возможность получения дополнительных доходов после завершения образования и необходимость осуществления затрат на него. При принятии решений о вложении средств в образование учащиеся и их родители сопоставляют ожидаемую предельную норму отдачи от таких вложений с доходностью альтернативных инвестиций (процентами по банковским вкладам, дивидендами по ценным бумагам).

Человек, поступающий в институт, выбирает один из двух альтернативных потоков заработков: поток I начинается сразу после окончания школы, но при этом не очень велик; поток II (выпускники институтов) первые пять лет отрицательный (из-за расходов на обучение), но затем становится положительным и быстро растёт, превышая заработки выпускников школ. Суммарные заработки за время жизни работников с высшим образованием должны превзойти заработки работников со средним общим образованием. В 1969 г. в США средний пожизненный доход мужчин с высшим образованием превосходил пожизненный доход мужчин со средним образованием примерно на \$ 210 тыс.

Суммарные дополнительные доходы, связанные с полученным образованием, должны намного превышать инвестиции в образование, поскольку дисконтирование будущих доходов уменьшает их величину при приведении к настоящему моменту времени. Инвестиции в образование выгодны, если текущая стоимость потока будущих дополнительных доходов превышает инвестиции в образование.

Родители вкладывают средства в подрастающих детей, надеясь, что когда дети вырастут, родительский труд будет отчасти вознагражден. Хотя бы некоторые будут заботиться о них в старости. Родите-

ли тратят средства, пока молоды и сильны, а с наступлением старости и немощи черпают из прежних инвестиций.

Коэффициент трансмиссии неравенства в заработках от родителей к детям по всем каналам составляет примерно 0,3. Если заработки родителей в 2 раза выше средних, то у сына они будут выше средних (для его поколения!) лишь на 30 %, у внука – на 9 % и т. д. Экономические преимущества сходят на нет на протяжении жизни примерно трех поколений – от деда к внуку. Противоположное движение – подъем выходцев из бедных семей к среднему уровню – совершается медленнее. Неравенство в доходах от собственности в гораздо большей мере передается из поколения в поколение.

Движение человеческого капитала. Смена места работы (мобильность) сопровождается временной потерей дохода, поиском новой работы, переездом на новое место жительства. Поэтому смена места работы связана со значительными краткосрочными инвестициями в человеческий капитал.

Добровольная мобильность – инвестиции, при которых краткосрочные затраты осуществляются с целью получения долгосрочных выгод. Если текущая ценность (приведенная к текущему моменту времени) выгод, связанных с мобильностью, превышает издержки, то решение о смене работы или переезде рационально. Если же дисконтированный поток выгод не компенсирует издержки, то люди будут воздерживаться от таких действий. Чем меньше затраты на смену работы и переезд и больше разница в выгодах от старой и новой работы, тем больше пользы от мобильности и тем больше людей будут принимать решение о смене работы или места жительства.

Притягательность “хороших” регионов перевешивает эффект “выталкивания” районов с “плохими” условиями. Наиболее интенсивные потоки мигрантов идут в районы с лучшими возможностями для получения работы и высокими доходами, но не всегда из районов с наиболее низкими заработками. В беднейших районах проживают люди с более низким уровнем благосостояния, образования и профессиональной подготовки, имеющие меньшие возможности переехать и трудоустроиться после переезда.

Мобильность более высока среди молодежи и образованных людей. Чем моложе человек, тем больше временной горизонт, на котором он может получать выгоды от инвестиций в свой человеческий капитал. Поэтому у молодых людей выше отдача от любых инвестиций в человеческий капитал. Моральные затраты на миграцию связаны с потерей друзей и знакомых, выгод от деловых и личных связей, знаний, необходимых для работы, окружающей обстановки. У молодежи эти потери существенно меньше, чем у людей старшего возраста. Для одной возрастной группы более вероятна миграция хорошо образованных, чем малообразованных. Рынок труда для лиц с высоким уровнем образования значительно шире, чем для малообразованных, и фактически является международным для людей с высшим образованием, знающих языки.

Иммигрант имеет ценность для страны, равную капитализированной разнице между его вкладом в производство и затратами на свое содержание. Но ценность иммиграции зависит от возможностей получить работу, не лишая её других рабочих. Иначе запас человеческого капитала в стране, принимающей иммигрантов, не будет возрастать.

Задания и упражнения:

1) Как личные дарования человека в современной экономике оказываются источником богатства? 2) Сколько стоит человек? 3) Оцените эффективность инвестиций в ваше образование. 4) Почему пожилые люди менее мобильны? 5) Включать ли товар “рабочая сила” в ВВП? 6) Каким образом вы бы описали моральный и физический износ человеческого капитала. 7) Можно ли говорить о перенакоплении человеческого капитала. 10) Какова историческая тенденция капиталистического накопления? 11) Как следует оценивать процессы обновления и ускорения оборота человеческого капитала? 12) Сформулируйте основные представления экономики животноводства. Насколько они применимы к рассмотрению человеческого капитала? 13) Оцените норму амортизации на капитальный ремонт человеческого капитала.

Рекомендуемая литература:

- Беккер Г. Человеческий капитал // США: экономика, политика, идеология. 1993. № 11–12.
- Гойло В.С. Современные западные теории воспроизводства рабочей силы. М.: Наука, 1975.
- Зверева И.В. Семья и воспроизводство человеческого капитала // Вестник Моск. ун-та. Сер. 6. Экономика. 1998. № 5.
- Добрынин А.И., Дятлов С.А., Коннов В.А., Курганский С.А. Производительные силы человека: структура и формы проявления. СПб., 1993.
- Дятлов С.А. Основы теории человеческого капитала. СПб., 1994.
- Дятлов С.А. Человеческий капитал России: проблемы эффективности использования в условиях переходной экономики. СПб., 1995.
- Дятлов С.А. Экономика образования в условиях переходного периода. СПб., 1995.
- Капелюшников Р.И. Концепция человеческого капитала: критика современной буржуазной политической экономии. М., 1977.
- Капелюшников Р.И. Современные западные концепции формирования рабочей силы. М., 1981.

- *Капелюшников Р.И.* Экономический подход Гэри Беккера к человеческому поведению // США: экономика, политика, идеология. 1993. - № 3. - 11.
- *Капелюшников Р.И., Албегова И.М., Леонова Т.Г., Емцов Р.Г., Найт П.* Человеческий капитал России: проблемы реабилитации // Общество и экономика. 1993. № 9 – 10.
- *Корицкий А.В.* Введение в теорию человеческого капитала. Новосибирск, 2000.
- *Марцинкевич В. И., Соболева И.В.* Экономика человека. М., 1995.
- *Ионцев В.А.* Международная миграция населения: теория и история изучения. М., 1999.
- *Человеческий капитал в России в 1990-х гг.* М., 2000.

§ 3. Народонаселение

В традиционной экономике наиболее дефицитными ресурсами были либо земля, приносящая ренту, либо подданные, обрабатывающие землю и выплачивающие дань. Где не хватало земли, излишек населения сбрасывался в войнах, эпидемиях, миграциях. Где не хватало людей, там заботились об их размножении и закреплении, т. е. прикреплении к земле. По происхождению индоевропейцы, в основном, номады. Для кочевников главное богатство – скот. Поголовье крупного рогатого скота – это и есть капитал в первоначальном значении слова. Голова скота была мерой стоимости, средством обмена и платежа, сокровищем, наконец. Скот плодился и размножался, происходило самовозрастание капитала. Отсюда нетрудно было заключить, что человек – также капитал.

М. В. Ломоносов о размножении и сохранении российского народа. Свою деятельность в области экономической науки М.В. Ломоносов начал в 1747 г. с перевода руководства по технике и организации крупной помещичьей усадьбы “Лифляндская экономика”. Позднее он разрабатывает проект “Мнение об учреждении Государственной коллегии (сельского) земского домостройства”, которая должна “смотреть о внутренних избытках в государстве”. В письме И.И. Шувалову изложил следующий план предполагаемого экономического сочинения о приращении общей пользы государства: “1) О размножении и сохранении российского народа. 2) Об истреблении праздности. 3) Об исправлении нравов и большом народе просвещении. 4) Об исправлении земледелия. 5) Об исправлении и размножении ремесленных дел и художеств. 6) О лучших пользах купечества. 7) О лучшей государственной экономии. 8) О сохранении военного искусства во время долговременного мира”.

В рукописном наброске “О размножении и сохранении Российского народа” (1761 г.) М.В. Ломоносов утверждает, что богатство государства заключается в населении, а не в обширности, тщетной без обитателей. Экономист должен предотвратить убыль населения и умножить подданных “к особой славе всемилостивейшей нашей самодержицы”. Для этого он предлагает истребить многие обычаи, препятствующие плодородию.

Во-первых, искоренить обычай заключать браки с большой разницей в возрасте между мужем и женой, когда в крестьянскую семью для 10–12 летнего мальчика, к супружеской должности неспособного, брали скорее не жену, а работницу, старше на лет на десять суженого. Такой брак был “неплодороден” первые и последние годы из-за несоответствия возрастов. Муж быстро “изнашивался”, а зрелая девица, не получая положенного от малолетнего “мужичинки”, могла понести на стороне, что было большим грехом, вело к детоубийству незаконорожденного и гибели самой матери.

Для сохранения внебрачных детей М.В. Ломоносов предлагал учредить “нарочные богоделенные дома для невозбранного зазорных детей приему”, где благодельные старушки могли б за ними ходить вместо матерей и бабок.

Обычай заключать браки не по любви М.В. Ломоносов тоже относит к вредным для “плодородия”: “где нет любви – ненадежно плодородие”. Споры, драки между нелюбящими супругами могут привести к “повреждению плода” и преждевременным родам.

М.В. Ломоносов критиковал церковный календарь и праздничные обычаи: “Паче других времен пожирают у нас масленица и святая неделя великое множество народа”. Мертвые по кабакам, по улицам и по дорогам и частые похороны доказывают это ясно. На Пасху люди ведут себя “как с привязу спущенные собаки”: “Там разбросаны разных мяс раздробленные части, разбитая посуда, там лежат без памяти отягченные объядением и пьянством, там валяются обнаженные и блудом утомленные недавние постники. О истинно христианское пощение и празднество!... Между тем бедный желудок, привыкнув через долгое время к пища малопитательным, вдруг вынужден принимать тучные и жирные брашна в сжавшиеся, ослабевшие проходы, не имея жизненных соков, несваренные ядения по жилам посылает, они спираются, пресекая течение крови, и душа в отворенные тогда райские двери из тесноты тела прямо улетает”. М.В. Ломоносов приходит к выводу: “Неравномерное течение жизни и крутопеременное питание тела не токмо вредно, но и смертоносно. Так что строгих постников (которых так поощряет церковь, притом усердных и ревностных праздничнолюбцев, самоубийцами почесть можно”.

М.В. Ломоносов подчеркивает, что церковный календарь заимствован из Греции и Израиля, а у нас нет “фиников и смокв”. Праздники “расположите как разумны люди по нашему климату, употребите пост в другое способнейшее время”. Любить Господа Бога твоего нужно всем сердцем (сиречь не киш-

ками и ближнего как самого себя (совестью, а не языком). “Чисто покаяние есть чистое житие”, – вот символ православной веры.

Закон народонаселения Мальтуса. Меры по увеличению народонаселения не всегда вели к намеченной цели. “Черная чума” в XIV в. сократила европейское население на треть, и рабочие руки резко поднялись в цене. Религиозные войны в Швейцарии и Германии истребили более 2/3 населения. Поэтому английский священник и экономист Т. Мальтус, вынужденный принять сан по обычаю майората, в трактате “Опыт закона о народонаселении”, резонно указал, что размножение населения не должно вести за собой пороков и бедствий. Цель его сочинения – улучшение участи и увеличение счастья низших классов общества.

Живые существа, утверждал Т. Мальтус, постоянно стремятся размножаться быстрее, чем это допускается находящимся в их распоряжении количеством пищи. Это закон. Но имеющиеся средства существования неизбежно ограничивают количество народонаселения. Мальтузианский (взрывной) рост иллюстрируют опыты по акклиматизации животных. В 1944 г. на о-в Св. Матвея в Беринговом море было выпущено 29 особей северного оленя. К 1963 г. их численность возросла до 6 тыс. Сейчас в популяции осталось 50 голов. Вследствие стресса перенаселенности повышается частота агрессивных контактов. Концентрация мочевины в крови растет, из-за чего погибают взрослые особи. Происходит ослабление заботы родителей о потомстве. Наблюдается замедление роста и гибель зародышей. Размеры популяции остаются постоянными даже при избытке пищевых ресурсов.

Культ плодovitости, на его взгляд, присущ военной экономике, где избыток населения – причина и средство наступательной войны. Сам народ является главнейшим виновником своих страданий. “В то время, когда заработной платы едва хватает на прокормление двух детей, человек женится и на его руках их оказывается пятеро или шестеро, вследствие чего он испытывает безвыходную нужду. Он жалуется на заработную плату, которая ему кажется недостаточной для содержания семьи; он обвиняет свое приходское попечительство в том, что оно медлит со своей помощью; он обвиняет богатых в том, что они отказывают поделиться с ним своим избытком; он обвиняет общественные учреждения в несправедливости и пристрастии; он, быть может, обвиняет даже само Провидение, которое предназначило ему такое зависимое положение и жизнь, окруженную лишениями и страданиями. Находя повсюду повод для своих жалоб и обвинений, он не догадывается обратить взгляд на действительную причину своих бедствий. Себя самого он обвиняет едва ли не после всех, а между тем он в действительности он один только и заслуживает порицания. Единственным его оправданием может служить лишь то, что он введен в заблуждение суждениями, распространяемыми высшими классами общества. Быть может, чувствуя тяжесть своего положения, он и сожалеет, что женился, но ему не приходит в голову, что вступая в брак, он совершил поступок, достойный осуждения. наоборот, его всегда уверяли, что, давая своему государю и своей стране новых поданных, он совершает похвальный поступок; он руководствовался этим правилом и в то же время страдает, неудивительно, что в его уме складывается мысль о том, что он страдает за правое дело, что со стороны государя и отечества несправедливо и жестоко оставлять его в жалком положении в благодарность за благодеяние, оказанное им по их же приглашению и вследствие их неоднократных заявлений о том, что подобные услуги с его стороны необходимы”.

Только уменьшение числа работников сократит предложение рабочей силы и поднимет ее цену – заработную плату. Поэтому долг каждого сводится к тому, чтобы решаться на брачную жизнь и производить детей лишь тогда, когда он может обеспечить свое потомство средствами существования.

Параметры воспроизводства населения. Учение Т. Мальтуса положило начало исследованию закономерностей воспроизводства народонаселения.

Народонаселение – это естественноисторически складывающаяся, непрерывно самовозобновляющаяся в процессе производства и воспроизводства непосредственной жизни, сложная, относительно устойчивая совокупность людей. *Воспроизводство населения* – постоянное возобновление поколений людей. Это вероятностный процесс, который образует масса случайных, единичных событий – рождений и смертей.

При архаическом типе воспроизводства населения роль случайных внешних воздействий велика, частота и размах таких колебаний значительны и нередко приводили к полному исчезновению малоллюдных первобытных общин. При традиционном типе воспроизводства осуществляется переход к оседлому образу жизни, возникают относительно крупные поселения и многолюдные государства. Рост численности населения идет прерывисто, нередко сменяется сокращением численности, одинаковый ее прирост за длительный период (например, за столетие) при низкой устойчивости требует гораздо больших затрат (большого числа рождений), чем при высокой.

Тип рождаемости определяется экономическим типом семьи. Аграрная экономика основана на большой семье, в которой “чистые потоки благ” направлены от младших поколений к старшим поколениям, что обуславливает экономическую целесообразность максимизации рождаемости. В индустриальной экономике семья становится нуклеарной, а “чистые потоки благ” в ней меняют направление, что предопределяет экономическую целесообразность бездетности. При переходе к индустриальному типу воспроизводства населения происходит перестройка типа смертности – сокращается экзогенная смерт-

ность, большинство случаев смерти перемещается из детских в старшие возрастные группы, увеличивается средняя продолжительность жизни.

Экономичность режима воспроизводства населения – соотношение демографических “затрат” и “результатов”: число девочек, которое в среднем нужно родить одной женщине, чтобы обеспечить простую замену материнского поколения (цена простого воспроизводства). Эта экономичность тем выше, чем ближе цена простого воспроизводства к единице. Во Франции в 1796–1800 гг. цена равна 1,83, в Швеции в 1796–1802 гг. равна 1,77. В настоящее время цена простого воспроизводства ниже, чем 1,1.

Правило демографической компенсации – демографические события в жизни поколения, отложенные (или, напротив, происшедшие в более короткие, чем обычно, сроки) в силу некоторых причин, нарушающих естественный порядок их наступления, происходят с повышенной (во втором случае – с пониженной) интенсивностью после исчезновения этих причин. В основе демографической компенсации лежит исчерпание или переполнение соответствующих контингентов населения. Например, вступление в брак возможно только для лиц, не состоящих в браке; рождение ребенка – только в семьях, в которых в течение последнего года не было новорожденных. Если существуют некоторые причины, длительный период времени препятствующие демографическим событиям того или иного рода, то в населении происходит накопление большого числа лиц, у которых эти события возможны или более вероятны. При устранении препятствующих причин эти события происходят сразу у большого числа лиц и определенный показатель резко повышается, часто до уровня выше обычного, что, в свою очередь, влечет за собой исчерпание соответствующих контингентов. В результате после повышения показателя наступает его снижение.

После окончания больших войн и массовой демобилизации в короткий период, когда сразу заключаются браки, распределявшиеся бы во времени на протяжении всех лет войны, резко повышаются коэффициенты брачности и рождаемости. Образуется большое число новых семей, рождаются дети в тех семьях, в которых рождения были отложены вследствие ухода мужа в армию или из-за неблагоприятных условий военного времени.

Правило демографической амортизации – резкие изменения коэффициентов рождаемости и смертности, обусловленные изменением возрастных интенсивностей демографических процессов, со временем затухают и стабилизируются. Например, увеличение общего коэффициента рождаемости ведет к росту числа детей и соответствующему снижению доли лиц репродуктивных возрастов, вследствие чего общий коэффициент рождаемости снижается, что ведет к уменьшению числа детей и увеличению доли лиц репродуктивных возрастов и соответствующему росту коэффициентов.

Проблема демографического оптимума. *Оптимум демографический* – наиболее рациональный с точки зрения избранного критерия тип воспроизводства населения. Проблема демографического оптимума была поставлена Платоном и Аристотелем в расчетах численности населения идеального государства. Затем эта проблема изучалась Стокгольмской экономической школой (К. Викассель, Г. Мюрдаль).

В основе проблемы оптимума лежит такое явление как *давление жизни* (давление живого вещества) – соотношение между потенциалом размножения и средой, препятствующей реализации потенциала размножения в геометрической прогрессии. Согласно *правилу максимального давления жизни* – организмы размножаются с интенсивностью, обеспечивающей максимально возможное их число. Если генетические возможности вида близки к исчерпанию, он сначала делается малочисленным, а затем вымирает.

Перенаселение – определенный избыток населения по отношению к существующему способу производства средств существования и среде обитания. У охотничьих племен перенаселение проявлялось в ожесточенной борьбе за охотничьи угодья. В аграрной экономике существование каждого человека и семьи зависело от владения определенным количеством земли. Превышение этого предела приводило к вынужденной эмиграции и колонизации, к войнам за владение землей. Абсолютное перенаселение у племен Азии, занимавшихся скотоводством, требовавшим обширного пространства для каждого члена племени, вело к вторжениям в соседние государства. Перенаселение трудоспособного населения (относительное перенаселение) зависит от циклического характера экономического роста (безработица).

Депопуляция – систематическое уменьшение абсолютной численности населения как следствие суженного воспроизводства населения, когда последующие поколения численно меньше предыдущих. *Демографический взрыв* – образное обозначение быстрого количественного роста мирового населения, начавшегося с 1950-х гг. Графическое изображение его напоминает каменный цветок. В настоящее время численность населения составляет около 6 млрд. человек, а его ежегодный прирост равен 1,8%.

Западная Европа в целом демографический взрыв пережила в XIX в. Именно к этому периоду относится учение Т. Мальтуса. Численность ее населения за столетие почти удвоилась (за XVII в. увеличилось менее чем в полтора раза), сверх того из стран Западной Европы эмигрировало несколько десятков миллионов человек.

По *правилу демографического насыщения* в глобальной совокупности количество народонаселения всегда соответствует максимальной возможности поддержания его жизнедеятельности.

Экономическая структура населения определяется исходя из возрастного состава всего насе-

ления. Этот состав находит свое выражение в пирамиде возрастов. Возрастные классы ежегодно сдвигаются вверх, рождаемость восстанавливает основание пирамиды. Если население молодо, то пирамида имеет широкое основание и утончается кверху; для пожилого населения основание пирамиды менее широко, а ее верхняя часть менее остра. К *активному населению* относятся возрастные классы от 20 до 65 лет, занимающиеся профессиональной деятельностью. В 70-е гг. во Франции население составляло в возрасте: до 20 лет – 32%, от 20 до 65 – 54%, после 65 – 14%. Из активного населения вычитают вооруженные силы и получают гражданское активное население. Вычитая безработных, получают занятое активное население.

В мире на начало 80-х гг. насчитывалось около 450 млн нетрудоспособных. *Нетрудоспособность* – физическая невозможность работать, прокормить себя. На одного нетрудоспособного приходится еще два трудоспособных человека, вынужденных его обеспечивать и ухаживать за ним, т.е. с нетрудоспособными связано более 1 млрд человек. Кроме того в мире еще 42 млн слепых и 70 млн глухих (ограниченно нетрудоспособных).

Соотношение между активным и пассивным населением есть соотношение между производительными и непроизводительными группами населения. Своей деятельностью и своими усилиями всю тяжесть бремени по поддержанию непроизводительных групп несет на себе население зрелого возраста.

Из доходов экономически активных агентов изымаются и передаются экономически пассивным агентам трансфертные доходы. *Трансферты* – все выплаты, увеличивающие доход получателя, но не соответствующие его реальному экономическому вкладу и неэквивалентные производственным затратам. В современной экономике существует немало видов таких доходов, в т. ч.: государственные трансферты – пенсии, проценты по государственному долгу, субвенции; социальные трансферты – выплаты из фондов социального страхования, семейные пособия; трансферты между предприятиями (одни фирмы получают дивиденды от других фирм); некоммерческие трансферты – спонсорские отчисления научным и художественным центрам, благотворительным учреждениям.

Наличие значительной доли молодого населения увеличивает нагрузку на взрослое население, но и служит стимулом прогресса. Появление молодых поколений заставляет человека делать усилие, от которого он в другой обстановке уклонился бы. Замедление демографического роста часто открывает период эйфории: обильные ресурсы распределяются среди ограниченного числа индивидов, каждый располагает повышенным реальным доходом. Но уменьшение рождаемости подрывает поддержание человеческого капитала. Производство подрывается старением оборудования, что тесно связано со старением населения; оборудование используется дольше, а инвестиции в новые и более дорогие машины сдерживаются трудностями с амортизацией. Наблюдается создание малого числа новых предприятий.

Вот как характеризует известный демограф А.Сови поведение французской буржуазии в начале XX в.: «Достигнув 50-летнего возраста, буржуазное или обуржуазившееся население увидело, что оно обладает довольно значительным капиталом, накопленным благодаря экономии на детях, которых оно не пожелало иметь. Снабженное капиталами и лишенное людей, такое поколение не имело больше никакого иного ресурса, кроме того как давать займы за границей и превращать в сомнительные долговые обязательства тот выигрыш, которое оно получило от жизни».

Увеличение среднего возраста населения снижает эффективность рабочей силы и ее «гибкость», что затрудняет возможности ее географической и профессиональной адаптации. Прогрессирующее уменьшение числа молодых рабочих рук лишает старые отрасли активных работников, которых привлекают новые отрасли, дающие более высокую зарплату при менее тяжелом труде. Старение населения влечет за собой ослабление духа изобретательства (число патентов на изобретения, выданных во Франции, достигало 12 тыс. в год к 1923–1924 гг. и не превышало 6 тыс. в 1938–1939 гг.), а также снижение инициативности и готовности рисковать.

Страдают государственные финансы ввиду уменьшения выручки и относительного роста постоянных расходов. Инфляция превращается оружие, с помощью которого взрослые производители (они чаще всего имеют переменные доходы, которые успевают за ростом цен) сбрасывают с себя груз, взваленный на них стариками (доходы стариков фиксированы).

Задания и упражнения:

1) Кому было выгодно размножение населения? 2) Как Платон и Аристотель рассчитывали оптимальную численность населения государства? 3) В чем не прав Т. Мальтус с точки зрения Аристотеля? 4) Был ли в России демографический взрыв? 5) Приведите из окружающей жизни примеры относительного и абсолютного перенаселения.

Рекомендуемая литература:

- Александров Ю.Г. Аграрное перенаселение в странах Востока. М., 1988.
- Боярский А.А. К проблеме демографического оптимума // Изучение воспроизводства населения. М., 1968.
- Вишневецкий А.Г. Воспроизводство населения и общество: История, современность, взгляд в будущее. М., 1982.

- *Кваши А.Я.* Проблема демографического оптимума. М., 1974.
- *Кенэ Ф.* Население // Кенэ Ф. Избранные экономические произведения. М., 1960.
- *Критика* мальтузианских и неомальтузианских взглядов. Россия XIX – начала XXв. М., 1978.
- *Ломоносов М.В.* О сохранении и размножении российского народа // Ломоносов М.В. Полн. собр. соч. Т. 6. М. – Л., 1952.
- *Мальтус Т.* Опыт о законе народонаселения // Антология экономической классики. Т. 2. М., 1993.
- *Маркс К.* Капитал. Т. 1. // Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 23.
- *Милютин В.А.* Мальтус и его противники // Милютин В.А. Избранные произведения. М., 1946.
- *Народонаселение: современное состояние и перспективы развития научного знания.* М., 1997.
- *Народонаселение.* Энциклопедический словарь. М., 1994.
- *Попов А.Я.* Современное мальтузианство. М., 1960.
- *Рубин Я.И.* Оптимум населения: что за этим понятием? Минск, 1974.

§ 4. Экономика брачности, рождаемости и смертности

Демографические события семейной жизни – браки, рождения, смерти – взаимосвязаны. объединяются в годовые циклы (круги) – матримониальный, детородный и летальный, – находящиеся в цепочной взаимосвязи. Структура циклов определяют преимущественно сезонные, климатические, хозяйственные и религиозные факторы. Некоторые факторы действовали в одном направлении и усиливали друг друга. Векторы воздействия других могли быть направлены в разные стороны и уравновешивались².

Календарь брачности. В жизни сибирских крестьян всплеск матримониальной активности наблюдался два раза в году: зимний в январе-феврале, когда заключали 50–60% всех браков, и осенний в октябре-ноябре, на который приходилось почти 20% свадеб.

Православная церковь не венчала браки прихожан во время четырех многодневных постов: Великого (48 дней перед Пасхой), Петрова (20 дней в мае-июне), Успенского (1–14 августа) и Рождественского (15 ноября – 24 декабря). Действовал религиозный запрет на браки также между Рождеством Христовым и Крещением (25 декабря – 6 января), на протяжении масленицы – недели перед Великим постом, в пасхальную неделю. В указанные сроки русские свадьбы не играли. Суеверия удерживали сибиряков от браков в мае: “В мае жениться – век маяться”.

Осенний сезон сватовства и свадеб повсеместно открывался с Покрова Богородицы (1 октября), т. е. с окончанием полевых и огородных уборочных работ, когда появлялись продуктовые запасы, больше времени высвобождалось для гулянок. Вместе с тем в это время завершалась подготовка к зиме, что сдерживало свадебную активность. Разгар осеннего свадебного периода приходился на день празднования явления иконы Богородицы в Казани (“Казанская”, 22 октября).

Для сибирских крестьян зимнее бракосочетание было удобнее по хозяйственно-бытовым причинам: продажа хлеба и мяса давала к этому времени денежные средства на свадьбу; “мужской полк” возвращался к морозам из тайги с охотничьего промысла; после свадьбы к весне – к новому хозяйственному сезону в дом приходили молодая работница или работник. С апреля по сентябрь из-за интенсивных полевых работ заниматься брачными делами было некогда, да и средств на свадьбу у средней семьи до нового урожая не было. Заключение браков зимой оправдывалось и тем, что родившиеся осенью дети за зиму подрастали, и с весны матери могли впрячься в работу.

Рождаемость – процесс деторождения, который во взаимодействии со смертностью образует процесс воспроизводства населения. Включает реализацию способности к оплодотворению, зачатую и вынашиванию плода.

Частичный репродуктивный цикл заканчивается мертворождением. Полный репродуктивный цикл заканчивается живорождением, которое может быть результатом нескольких предшествующих ему частичных циклов. Коэффициент рождаемости составляет 15–40 человек на 1000 населения.

Плодовитость – потенциальная возможность деторождения. Одна женщина среднем может родить 13–17 детей, если весь период плодovitости она будет состоять в браке и будут отсутствовать препятствия к зачатию и рождению. Средневидовая плодovitость человека составляет 10–12 живорождений за всю жизнь или 12–15 беременностей (с учетом мертворождений и самопроизвольных абортов). Фактически – 8 живорождений. Секта гуттеритов в США добивается 17 живорождений на одну женщину. В высокогорных районах плодovitость несколько снижена.

Продуктивность брака – среднее число рожденных детей на один брак. Плодovitость состоящих в браке всегда выше, чем не состоящих. В браках 10–15% пар абсолютно бесплодны, а пониженную

² Ниже излагаются результаты проведенного В.А. Зверевым исследования семейно-демографического календаря в селениях Сибири (вторая половина XIX – начало XX в.).

плодовитость имеет 15–20% пар. К концу репродуктивного периода бездетными остаются 5–6% семей (из-за бесплодия или смерти единственного ребенка).

Календарь рождаемости определял общую закономерность: в осенне-зимний период наблюдалось увеличение интенсивности зачатий, а весной-летом происходил спад; соответственно, летом-осенью наблюдался подъем рождаемости, а в зимне-весеннюю пору – ее сокращение.

Физиологические особенности женского организма подталкивают его к особой половой активности осенью и в начале зимы, когда световой день становится коротким и сокращает выработку в организме мелатонина – гормона, подавляющего сексуальность, а иногда препятствующего наступлению беременности. Зачатые в октябре–декабре рождаются в конце лета – начале осени, когда малыши и сама мать меньше всего рискуют пострадать от голода.

В феврале–марте у женщин наступает естественное снижение способности к оплодотворению. Весенний подъем сексуальности в силу зимнего истощения людей и скудости сибирской флоры незначителен.

Длительные периоды летней жары, наличие обширных заболоченных местностей, благоприятствовали распространению в теплое время года эпидемий, особо опасных для рожениц и грудных детей. Зная об этом, крестьянки старались предотвратить зачатие детей в первые осенние месяцы, откладывали половую активность на конец осени и зиму – чтобы рождение ребенка не пришлось на начало лета.

Во время интенсивных аграрных работ в августе половая жизнь свертывалась, происходили сбои менструального цикла у женщин, что вело к падению рождаемости в конце зимы и весной, особенно в мае.

Неравномерность деторождения определялась сезонностью крестьянской экономики. В осенне-зимний период крестьяне имели в относительном изобилии калорийную пищу и приурочивали сюда молодежные игрища и свадьбы. Учащение зачатий с сентября по февраль вело к всплеску рождаемости в летне-осенний период (55% рождений). Май, июль, август характеризуются интенсивными работами, что снижало количество и зачатий и, соответственно, последующих рождений в феврале и апреле–мае. Июнь – между окончанием посевной и началом сенокоса – был относительно свободным, и в марте рождаемость возрастала.

В отдельных группах населения особенности годового детородного круга определялись сезонностью занятий: летними лагерными сборами у казаков, мужским отходничеством на золотые прииски летом, сезонностью рыболовного и охотничьего промыслов.

Длительные многодневные посты – Великий и Рождественский – определяли минимум зачатий в марте и декабре, и, соответственно, минимумы рождений в сентябре и декабре. В моменты выхода из длительных постов возрастала интенсивность половых отношений, что сказывалось на увеличении рождаемости в январе и октябре.

Репродуктивное поведение супругов определяется репродуктивной мотивацией, побуждающей индивида к достижению личных целей через рождение определенного числа детей. Отмечается, что периоды беременности у женщины напрямую связаны с всплесками развития ее личностного и психосексуального потенциала. Поскольку беременная женщина ощущает себя реализованной с точки зрения принадлежности к своему полу, то она испытывает настоящий эмоциональный подъем. Многие процессы, происходящие в этот период в организме женщины, работают на повышение "производительности" всех её систем.

Одно из исследований репродуктивной мотивации российских женщин показало, что женщины рожают: 1) Ради ребенка – 6 %. Этот мотив характерен для социально зрелых, лично состоявшихся, а также одиноких женщин в возрасте. 2) Ради любимого человека – 3 %. Мотив не зависит от возраста, жизненного опыта и социальной группы. 3) Ради соответствия социальным ожиданиям – 24 %. 4) Ради протеста – 12 %. Характерен в основном для молодых девушек. 5) Ради сохранения отношений – 16 %. 6) Ради возможности начать жизнь "по-новому" – 8 %. Мотив особенно характерен для женщин "с прошлым". 7) Ради ухода от настоящего (5 %). Чаще всего этот мотив встречается у одиноких женщин, потерявших надежду на личное счастье. 8) Ради сохранения собственного здоровья (26 %). Внеплановая беременность – боязнь аборта – роды. Или женщина опасается, что никогда не сможет родить и приобрести женские болезни, характерные для бездетных.

Уже в детском возрасте формируется репродуктивная установка – предрасположенность личности к детности, на предпочитаемый пол, на беременность, на благополучный исход ее. В 30–50% семей наблюдается несоответствие репродуктивных установок супругов.

Идеальное число детей – колеблется от 6 – в некоторых странах Африки до 2–3 в странах Европы. Так, в середине XIX в. в Великобритании женщины, вступившие в брак в возрасте 20–24 лет, родили в среднем 7,8 ребенка и только около 2% из них имели от 1 до 3 детей; в браках, заключенных в 30-х гг. 20 в., было в среднем 2,2 рождения и около 2/3 женщин ограничились 1–3 рождениями. Желаемое число детей в Москве в 1978 г. составляло – 2,8, ожидаемое число – 2,08. В городах СССР в 70-е гг. потребность в двух детях стала массовой, но реализуется лишь на 25–29%. Среди однопородных семей только 20% семей испытывают потребность во втором ребенке, среди двухдетных – только 5% испытывают потребность в третьем ребенке.

Потребность в многодетности определяется мотивом упрочения благосостояния семьи, получения социальных льгот, предоставляемых при рождении определенного числа детей. Потребность в среднедетности определяется мотивами повышения авторитета и престижа семьи, обеспечения преемственности рода и семьи. Потребность в малодетности определяют мотив самосохранения и продолжения себя в детях, свои свойства, страх одиночества в старости, желание супругов укрепить брак.

Многодетность – это обычно реакция на высокую смертность, угрожавшей существованию родоплеменных групп, подрывавшей их жизнеспособность. Мотив межродового и межплеменного соперничества ориентировал на рождение сыновей. Так, в Индии на свадьбе типично пожелание 8 сыновей. В традиционном обществе – мотив обеспечения домохозяйства новыми рабочими руками и ожидаемой заботой о родителях в старости. Многодетные матери пользовались в сельских общинах большим почетом. Сегодня в развитых странах многодетные семьи пользуются льготами и преимуществами.

Известны три закона, определяющие потребность в детях. Согласно *закону репродуктивной инерции* потребность в детях остается неизменной на протяжении жизни отдельного человека и определяется репродуктивным опытом предшествующих поколений. По *закону репродуктивного насыщения*, если число детей в семье соответствует потребности супругов в детях, то никакое улучшение условий жизни не приведет к повышению этого числа. Но если имеющееся число детей меньше уровня потребности, тогда улучшение условий реализации этой потребности способно повысить число рождений. В соответствии с *законом репродуктивного торможения*, профессиональная работа женщин улучшает условия жизни, но развивает внесемейные ориентации, что повышает требования к реализации потребности в детях. Поэтому даже при неудовлетворенной потребности в детях применяется контрацепция и аборт.

Контроль рождаемости – политика стимулирования или ограничения деторождения. По данным ООН на 1991 г., из 174 стран в 20 странах уровень деторождения оценивался как слишком низкий (в 18 – планировалось стимулирование рождаемости), в 74 странах удовлетворены уровнем рождаемости, в 80 странах рождаемость оценивалась как слишком высокая (в 68 из них проводилась политика снижения рождаемости).

В первобытных обществах рождаемость ограничивалась дуально-родовой организацией, которая исключала возможность постоянных сексуальных отношений. Большая часть календарного времени была связана с половым воздержанием. Практиковался инфантицид (детоубийство) – принесение детей в жертву богам и духам, оставление их на съедение зверям, отсутствие ухода за больными и слабыми малышами и периодическое ритуальное истребление практически всех младенцев. В традиционных обществах репродуктивное поведение регулировалось годовым хозяйственным циклом, абстинентным поведением и половым воздержанием во время поста, затягиванием лактации. С развитием медицины получила распространение стерилизация. В 2000 г. в мире стерилизации подверглись 145 млн. женщин и 45 млн. мужчин. В Европе и Америке каждая четвертая женщина старше 30 лет использует этот способ контрацепции.

Пользуется популярностью аборт. Из числа женщин, рожавших второй раз, всего 52% не прибегают к аборту между первыми и вторыми родами. На сегодня около 62 процентов населения планеты имеют право пользоваться этой медицинской услугой, 26 процентов людей живут в странах, где аборт запрещен, а остальные – в государствах, где аборт возможен, но не всегда. Аборт характерен в основном для молодых незамужних женщин, большая часть которых бедна. В США 82% женщин, сделавших аборт в 1987 г., были не замужем, почти все работали или учились. Две трети имели семейный доход ниже \$ 25 тыс. в год. Две трети были белыми, хотя количество абортов среди цветных выше.

В Индии позволено прерывать беременность даже на поздних сроках, что привело к неожиданным последствиям. Среди десяти самых густонаселенных стран мира Индия лидирует по количественной разнице между новорожденными мальчиками и девочками. По данным исследований за 2001 г., на каждую 1000 мальчиков в Индии рождается 927 девочек, и разрыв продолжает увеличиваться. В 1991 г. на то же количество новорожденных мужского пола приходилось 945 девочек, а в 1981 г. – 962. В Пенджабе, например, соотношение между юношами и девушками сейчас составляет 793 на 1000, а в индустриальном Гуджарате – 878 на 1000. Благодаря УЗИ беременные женщины определяют пол будущего ребенка. Если девочка – советуются с родственниками и решают сделать аборт. Сексизм в планировании семьи особенно распространен в азиатских странах.

Смертность – массовый процесс вымирания поколения, складывающийся из множества единичных смертей, наступающих в разных возрастах и определяющих в своей совокупности порядок вымирания.

Во внутриутробном периоде 1/5 зародившихся жизнью погибает при естественном или искусственном аборте. Перинатальная смертность плода составляет 10–20 промилле. Младенческая смертность – смертность детей на 1 году жизни в 1991 г. составляла 17,8 промилле. Среди мальчиков она на 10–20% выше, чем у девочек. Выделяют также неонатальную смертность – смертность новорожденных – с момента рождения до 28 дня жизни. Умершие в этот период составляют 60–80% умерших в возрасте до 1 года. Парадокс детской смертности состоит в том, что с увеличением возраста ребенка средняя продолжительность предстоящей жизни растет, тогда как в обычной ситуации с возрастом она снижается.

Материнская смертность – смертность женщин в связи с беременностью, при родах и в послеродовом периоде из-за внематочной беременности, токсикозов, маточных кровотечений. Наименьший показатель материнской смертности у первородящих, с увеличением количества родов он растет.

В большинстве возрастных групп (до 75 лет) смертность мужчин превышает смертность женщин. Этот феномен называется мужской сверхсмертностью. Индекс мужской сверхсмертности: 1–4г. – 131, 25–29 лет – 397, 85 лет и более – 35.

Календарь смертности. В традиционной экономике 40–60% умиравших составляли младенцы, следовательно, их смертность формировала генеральные закономерности смертности во всем населении.

На июнь–сентябрь приходилось более половины умерших в возрасте до 1 года, а в июле–августе количество смертей превышало среднегодовой показатель для данной группы в 2–2,5 раза. Смертность детей в возрасте 1–5 лет (таковые составляли 15–20% всех усопших) в июле–августе была тоже велика, но в холодные месяцы они умирали значительно чаще грудничков. В возрасте старше 5 лет пик смертности наблюдался в зимне-весенний период. Для взрослых самым опасным временем года была весна.

Главной естественной причиной *летнего максимума смертности* является длительная жара, которая приводила к перегреву организма, а в местах заболоченных и сырых, при отсутствии дренажа провоцировала бурное размножение возбудителей многих инфекционных заболеваний. Так, эпидемии дизентерии являлись причиной четверти всех смертей в деревнях и почти половины случаев гибели младенцев.

Зимние морозы заставляли крестьян скучиваться на долгое время в тесном жилище, что благоприятствовало заражению детей оспой, корью, скарлатиной (гибель от этих болезней преобладала в возрастной группе 1–5 лет), а взрослых – тифом. Весной и поздней осенью, когда в Сибири велики перепады температуры и часты холодные ветры, чаще простужались, так как дети и взрослые много времени проводили на улице. Весенний всплеск смертности был связан с отсутствием у многих детей (да и взрослых из бедняцких семей) удобной и теплой обуви, подходящей по сезону одежды.

В первый месяц после родов от пороков организма погибало 20–30% всех младенцев, умерших в возрасте до 1 г. В разгар сезона рождений обычным делом было отсутствие тщательного осмотра и обмывания новорожденного, физические травмы от “правления” его головки, занесение инфекции при небрежном перерезывании пуповины, содержание постоянно в душной атмосфере избы без прогулок на воздухе, что ослабляло детей и делало их восприимчивыми к болезни. Губительным оказывалось неправильное питание младенцев, часто основанное на скисшем в немьтой соске коровьем молоке. Детей постарше родители летом не уберегали от поедания незрелых огородных овощей, лесных ягод.

Весной с началом полевых работ учащалась смертность подростков и взрослых вследствие травм и простуд от ночевки на сырой пашне. Малыши умирали от недосмотра матерей, которые сутками были заняты на сенокосе и уборке хлебов, а при залежно-паровой системе полеводства многие пашни располагались далеко от деревни. Большинство грудных детей, страдавших дизентерией, были лишены материнского молока и ухода, находились на попечении престарелых бабушек и дедов, малолетних сестер и приходящих нянек, нередко несправлявшихся со своими обязанностями.

Самосохранительное поведение – целенаправленные действия по самосохранению в течение всей жизни. Ценность долголетнего существования служит критерием благополучия общества, в котором празднуются различные годовщины, дни рождения, выходы на пенсию и других событий, отмечающих завершение определенных жизненных периодов, демонстрирующих значимость полноты жизненного цикла человека.

В XX в. продолжительность жизни человека все в большей степени начинает зависеть не от наследственности и эффективности здравоохранения, а от усилий самого человека, его образа жизни, продуцирования им различных жизненных ситуаций. Позитивные формы самосохранительного поведения – отказ от вредных привычек, занятия физкультурой, санитария и гигиена. В социальных отклонениях, отсутствии заботы о здоровье обнаруживается низкая ценность человеческой жизни от заболеваний, количестве убийств, самоубийств, несчастных случаев. Самоубийство – негативная форма самосохранительного поведения, когда индивид решает, что лучше не жить, чем жить так плохо.

В настоящее время около 25% горожан не хотят жить как можно дольше из-за боязни остаться беспомощными и одинокими. Желаемая продолжительность жизни для них – 68,6 г. против 81,1 г. для тех, кто хочет жить дольше, чтобы испытать в жизни как можно больше и долго не расставаться со своими близкими. Высокая ценность долголетней жизни и соответствующая потребность в продолжительном самосохранении создают жизнеутверждающий настрой даже вопреки окружающим условиям, поэтому заботящиеся о своем здоровье ожидают прожить 79 лет, не заботящиеся – 71 год.

Низкая индивидуальная ценность долголетней жизни умалет опасность вредных условий труда и жизни, профессий, увлечений. Так, если принять вероятность умереть от болезни за 1, то работа в сфере обслуживания сопряжена с риском в 20 раз меньшим, в сельском хозяйстве и строительстве в 3 раза, в горной промышленности – в 2 раза меньшим; и, наоборот, у верхолазов-монтажников, летчиков-испытателей (как и у спортсменов-гребцов), альпинистов, жокеев риска больше соответственно в 3, 12,

27, 100 раз. Выбор опасной профессии происходит в соответствии с законом Старра: зарплата увеличивается как корень кубический из уровня риска профессии и выступает в качестве его компенсации.

Риск смерти при пользовании автотранспортом и самолетом в развитых странах мира равен риску от болезней, который в свою очередь выше всего у младенцев до 1 года и у стариков старше 65 лет – около 2,5.

В настоящее время везде в мире продолжительность жизни женщин выше, чем у мужчин. Поэтому различают линии мужского и женского самосохранительного поведения. В России в 80-е гг. индекс тревожности смерти, страха смерти у мужчин в среднем равен 6,08, у женщин – 8,01; у холостых мужчин – 5,06; у женатых – 7,15; у незамужних женщин – 7,84; у замужних – 8,23. У женщин интенсивнее усилия по реализации самосохранительных установок, так как их цели рассчитаны на далекую перспективу, смысл жизни, чаще, чем у мужчин, связан с детьми, желанием увидеть их в будущем. Материнская функция женщины формирует умение распределять силы на всем протяжении жизни.

Самопожертвование и суицид. «Дао дэ цзин» говорит: «Тот, кто пренебрегает своей жизнью, тем самым ценит свою жизнь». Своевременный уход в потусторонний мир предков представлялся гораздо более важным, чем прозябание среди живых. Аскет, выполняя роль и жреца и жертвы, умирает еще при жизни, а значит воскресает раньше смерти. Поэтому старики, вдовы, больные торопились в мир мертвых: им помогали родственники и друзья. Инфантицид, геронтоцид, геноцид, массовые самоубийства устраивали излишек населения.

Формой ускоренной амортизации мужской молодежи предбрачного возраста были праздничные драки. Этот феномен был описан Т.Б Щепанской.

Усилия органов охраны правопорядка разогнать дерущихся обычно ни к чему не приводили. «Последнюю радость у нас отнимаете», — протестовали кулачники. За радость, за праздник приходилось платить. По окончании боя многие из гостей разезжались по домам с поломанными ребрами, оглушенными на одно или оба уха от разрыва барабанных перепонок, подбитыми и выбитыми глазами. В Печорском р-не Псковской обл. в драках использовали холщовый мешочек с песком; раскрутив его, целились противнику в глаз, причем своеобразный шик требовал, чтобы выбитый глаз повис на мешочке. Чем больше искалеченных (и особенно убитых) людей в кулачном бою, тем большую славу имело село и тем больше любителей привлекало оно на свои бои.

Получившие увечье, а тем более отсидевшие, сохраняли физическую силу, но утрачивали брачную привлекательность (в первую очередь с точки зрения матерей потенциальных невест, которые внимательно наблюдали за гуляющей молодежью). Эти люди могли вступить в брак в последнюю очередь – только в случае значительного превышения числа невест над числом женихов, да и то за них шли невесты в чем-то ущербные.

Бытовало убеждение, что если парнем был «задира», «атаман», то и женатый будет драться. Боялись, что будет бить жену или вмешается в какую-нибудь драку и будет убит, изувечен – семья лишится кормильца. Поэтому говорили, что еще в парнях можно характер вызвать: мужика надо по характеру выбирать. Поведение парня во время праздничных драк было испытанием на драчливость и управляемость: с одной стороны – на способность защитить семью, с другой – на способность сдерживать агрессию, и, прежде всего, по сигналам, исходящим из женского сообщества. Наименее управляемые, получая репутацию “дурных”, проигрывали в девичьих глазах.

Результатом праздничных драк была элиминация части потенциальных женихов: из числа живущих (гибель), из сообщества (заклечение) и, во всяком случае, с брачного рынка. Оставшиеся девушки, как правило, выходили замуж в дальние деревни.

В начале XX в. (демографический взрыв!) отмечают ужесточение драк: появление перчаток с утяжелителями, кастетов, дубин, использование ножей и огнестрельного оружия. В настоящее время в деревнях (но не в относительно перенаселенных рабочих поселках) драки редки. Увечий избегают. Объясняется это снижением численности молодежных когорт: “некому драться-то”, “молодежи нет”.

Современные виды жертв включают такие формы непрямого самоубийства как экстремальный спорт и досуг, транспортные катастрофы, алкоголизм, преступность, особо опасные виды труда, смертность от неблагоприятной экологической обстановки, рост психических заболеваний. История открытий и изобретений преисполнена пафоса жертв первооткрывателей — первых летчиков, подводников, автомобилистов, рабочих, попавших в жернова несовершенной техники

Погребально-поминальный обряд. Человек, устроивший свой очаг и вырастивший детей, выплачивает долг предкам: продолжил свой род и обеспечил сохранение обычаев. После он начинает собирать смертное приданое, совершает церемонию собственных похорон и считается мертвым для этого мира.

Похоронный обряд – это раздел живых с умершим, отделение мертвого и выделение его доли. Сам умерший имеет право на часть своего имущества: будущие наследники должны использовать часть наследства на организацию похорон и поминок. Все имущество покойника растрачивается тройко: 1) личные вещи захорониваются и сжигаются; 2) растрачивается постепенно на пиры, раздачу пищи и вещей чужим; 3) ценные вещи делятся в качестве призов по результатам похоронных состязаний; 4) вступление в наследство.

Чем более тяжелой общественной утратой считалась смерть человека, тем более сложными и продолжительными погребальными и поминальными обрядами она отмечалась. Погребальный обряд мог включать до 100 циклов последовательных похорон, количество которых определялось количеством переходов из одного загробного мира в другой. Тень смерти не покидала первобытное сообщество до тех пор, пока, во-первых, не будет окончательно установлен виновник смерти и решен вопрос о мести, и, во-вторых, не будут проведены все обряды, занимавшие до 2-х лет.

У русских зимой не спешили хоронить, особенно знатных и богатых. Тело выносили в холодную церковь и ставили там иногда дней на восемь. Царя хоронили через шесть недель. Для людей бедных было дорого нанимать копать могилу зимою; поэтому мертвецов ставили в усыпальницы при колокольнях и там держали до весны. Весною семейства разбирали своих мертвецов и хоронили.

Погребальный обряд мог быть равновесным и неравновесным, когда устраиваются сложные похоронные церемонии, а затем происходит погребение в простой могиле. Концепция посмертного существования стимулирует стремление обеспечить целостность тела, надежность последнего убежища, полноту инвентаря. Концепция прекращения существования минимизирует похоронное обеспечение

Похоронные обряды были направлены на то, чтобы максимально обеспечить безбедное существование души покойного в загробном мире. Для этого соблюдали все элементы похоронного ритуала и снабжали покойного необходимыми орудиями труда, средствами передвижения, определенным запасом продуктов, которого душе должно было хватить для путешествия в загробный мир.

Все вещи, оставляемые с покойным, намеренно портили для того, чтобы освободить их души и для того, чтобы в потустороннем мире покойному досталось все новое. Категорически запрещалось приносить с кладбища какие-либо предметы или еду, поскольку покойный мог явиться за ними и нанести вред живым.

У русских чтобы покойный не причинял в дальнейшем зла близким, его старались задобрить: на могиле оставляли поминальные блины, пироги, опьяняющие напитки. Во время поминок на столе ставили отдельный прибор, на тарелку клали кусочек хлеба или блин, ставили рюмку водки. Когда впервые после смерти родственника топили баню, на первый пар приглашали умершего и несли для него особый веник и чистое белье.

Погребальный комплекс есть погребальное сооружение, содержащее останки умершего и погребальный инвентарь – имущество, предназначенное для обеспечения посмертного существования. Посмертный набор составляется по избирательному принципу из набора прижизненного, т. е. из множества предметов, которыми пользовался человек при жизни. Вместе с покойным захоронивались друзья и вассалы усопшего, жены и наложницы, прислуга, могильщики. Воина погребали с оружием, конем и собакой. Знатному славянину предоставляли свиту. Славянке в могилу клали серп, посуду, зерно, убоину. В Китае родственники и друзья сжигают перед мертвым большое количество фальшивых бумажных денег: раньше деньги были настоящими, а цель обряда состояла в том, чтобы закопать умершего с его состоянием. Смерть человека в Китае влекла за собой полное разорение его семьи.

Практика траура основывалась на том общем принципе, что здравствующие должны все оставить покойнику. Траурная одежда, отмена украшений остались с того времени, когда вся одежда семьи отдавалась покойнику.

Исторически гробница – древний дом, хижина, остающаяся за умершим. Первобытные люди покидали стоянку, где умер человек. Мертвый уносил с собой в могилу фрагмент общества. Если покойник носит имя, похожее на название животного и т. д., то дается новое название, чтобы при их обозначении не возникало воспоминание о покойнике. За семь лет в у индейцев в Парагвае название ягуара менялось три раза.

Для того чтобы преподнести усопшему дары, которые служат ему пищей, к гробнице добавляется алтарь (жертвенник). Так мавзолеи становятся иногда настоящими храмами со своими печами, комнатами для раздевания, стадами, которые дают молоко и мясо для приношений, с гарнизами, чтобы охранять все это имущество. Некрополь – поселение мертвых (могильные склепы, дома, улицы).

Реликвии – останки мертвых и принадлежавшие им вещи, которые дороги как память. Аборигены Австралии носили высушенные трупы в мешке с собой, для передачи полезных качеств поедали мясо покойного, юношей натирали трупной жидкостью. Гроб – первый банковский сейф, в котором хранится прах покойного. Могила – исходная форма недвижимости, неотчуждаемый залог благородства и состоятельности. Могила – коллектор в круговороте вещей. Вещи собираются вокруг мертвого человека. Индейцы Канады время от времени гробы покойников вскрывали и последних передевали. Могила обставлена и украшена гораздо богаче, чем хижина живого. Хоронить – это хранить.

Любовь к отеческим гробам меркантильна. Распределение совершается пропорционально благородству, подтвержденному готовыми к предъявлению останками предшествующих покойников, сохраняемых в депозитарии. Отсюда традиция подбирать мертвых на поле боя, обмениваться ими, захоронивать на родине хотя бы фиктивно. Масштаб погребения определял длину правящей династии.

Для прибыльности похоронного бизнеса большое значение имеет полное освобождение граждан, понесших тяжелую утрату, от всех забот, связанных с организацией похорон, изготовлением и установкой памятника. В европейских странах погребальные службы предоставляют гражданам более 40 ви-

дов услуг, в том числе обеспечение гостиницей и питанием людей, приехавших на похороны из других мест проживания, и обратным билетом на поезд или автобус. Швейная промышленность специально выпускает недорогую одежду для обрядования умерших. Комплект похоронных принадлежностей доставляется к месту нахождения умершего. Сохранение умерших до похорон ни в жилых зданиях, ни в больницах не практикуется. Из жилых зданий и патологоанатомических отделений больниц умершие перевозятся без сопровождения родственников, спецавтотранспортом погребальной службы в траурный зал или в крематорий, где они содержатся до похорон в охлажденном помещении в гробах. Таким образом, ни одни похороны не начинаются из дома или больницы. Родственники умершего и другие участники похорон прибывают прямо в крематорий или в траурный зал на торжественно-траурный церемониал прощания.

Централизация предоставления гражданам комплекса услуг и похоронных принадлежностей в одном учреждении (похоронном бюро, погребальной службе) позволяет похоронным конторам многократно увеличивать получаемую прибыль. Благодаря этому максимально увеличивается использование специализированных похоронных объектов (моргов, залов прощания и т.д.).

Существуют различные пути повышения эффективности похоронного дела. По всей территории Германии действуют определённые нормы площади для разных типов могильных участков. Разные типы участков рассчитаны на различный уровень доходов клиентов, а любое изменение в планировке могильного участка сопровождается взиманием дополнительной платы в местный бюджет. Уход за могилами осуществляют по абонементной плате, которую регулярно вносят родственники. Отсутствие оград позволяет экономить до 20 % территории кладбища, которая отводится под прилегающие дорожки.

Использование кремации выгодно как похоронным организациям, так и клиентам. Похоронные фирмы экономят полезную площадь на кладбище, а клиентам кремация даёт возможность значительно удешевить похороны своих близких. Родственники умершего имеют возможность арендовать нишу в колумбарии или участок на кладбище под могилу. Нишу можно арендовать на 5, 10 или 25 лет. Существует также и целевая сумма, которая платится за то, что урна будет там находиться постоянно. Захоронение в семейном склепе – это самый дорогостоящий вид захоронения. Похоронные фирмы в этом случае получают доход не только от непосредственного захоронения, но и от проектирования склепа, и от ухода за склепом, и ещё за целый спектр сопутствующих услуг.

Задания и упражнения:

1) Наблюдается ли в настоящее время неравномерность годового цикла свадеб, рождений и смертей? 2) Используя дополнительные источники, определите факторы, влияющие на специфику семейного календаря населения, относящегося к другому хозяйственно-культурному типу. 3) Является у людей весна порой любви? 4) Проанализируйте помесечную структуру дат рождения членов вашей группы. 5) Какие практические выводы вы сделали для себя, после изучения представленного материала? 1) Сколько детей рентабельно иметь в рыночной экономике? 2) Какие факторы сильнее всего влияют на снижение рождаемости? 3) Кому принадлежит плод? 4) Оцените расходы связанные с беременностью, рождением и содержанием ребенка до 1 г. 5) Сколько детей вы рассчитываете иметь? 6) В жизненном цикле каких изделий затраты на ликвидацию и захоронение составляют значительную долю совокупных издержек? 7) Экономика каких государств работала исключительно на погребения? 8) Охарактеризуйте основные параметры вашего самосохранительного поведения? 9) Оцените стоимость похорон в настоящее время. 10) Каким вы видите свой погребальный комплекс? Какие предпочтения высказывают ваши престарелые родственники?

Рекомендуемая литература:

- Алексеев А.И. О складывании поминальной практики на Руси // “Сих же память пребывает во веки”. Материалы междунар. науч. конф. СПб., 1997.
- Алекшин В.А. Социальная структура и погребальный обряд древнеземледельческих обществ. Л., 1996.
- Антонов А.И. Социология рождаемости. М., 1980.
- Байбурун А.К. Ритуал в традиционной культуре: Структурно-семантический анализ восточнославянских обрядов. СПб., 1993.
- Безрукова О.Н. Репродуктивные мотивации женщин // Социологические исследования. 2000. № 12.
- Белова В.А. Число детей в семье. М., 1975.
- Беляева Г.Ф., Гаспаривили А.Т. Социальные аспекты аборта // Социологические исследования. 1996. № 9.
- Бессмертный Ю.Л. Жизнь и смерть в средние века. Очерки демографической истории Франции. М., 1991.
- Бодрийяр Ж. Символический обмен и смерть. М., 2000.
- Бойко В.В. Малодетная семья. М., 1980.
- Бойко В.В. Рождаемость: социально-психологические аспекты. М., 1985.

- *Бондаренко Т.В.* Планирование семьи в России на современном этапе // Гендерная история: pro et contra. СПб., 2000.
- *Борисов В.А.* Перспективы рождаемости. – М., 1976. *Брачность*, рождаемость, семья за три века. М., 1979.
- *Брак*, семья, рождаемость за три века. М., 1977.
- *Дарский Л.Е.* Рождаемость и репродуктивная функция семьи // Демографическое развитие семьи. М., 1978.
- *Детность* семьи: вчера, сегодня, завтра. М., 1986.
- *Дюркгейм Э.* Самоубийство. Социологический этюд. М., 1996.
- *Женщина*, брак, семья до начала Нового времени. М., 1993.
- *Захарова О.Д.* Эволюция рождаемости в России в XX веке. М., 1996.
- *Зверев В.А.* Дети – отцам замена: Воспроизводство сельского населения Сибири (1861–1917 гг.). Новосибирск, 1993.
- Как изучают рождаемость. М., 1983.
- *Мокеров И.М., Кузьмин А.И.* Экономико-демографическое развитие семьи. – М., 1990.
- *Планирование* семьи и национальные традиции. Тбилиси, 1988.
- *Римашевская Н.М., Бреева Е.Б.* Здоровье новорожденных – будущее здоровье нации // Социс. 1996. № 11.
- *Рождаемость*. М., 1976.
- *Седакова О.А.* Тема “доли” в погребальном обряде (восточно- и южнославянский материал) // Исследования в области балто-славянской духовной культуры (Погребальный обряд). М., 1990.
- *Секацкий А. К.* Покойник как элемент производительных сил // Комментарии. М. – СПб., 1996. № 9.
- *Синельников А.Б.* Брачность и рождаемость в СССР. М., 1989.
- *Сколько* детей будет в советской семье. (результаты обследования). М., 1977.
- *Станько А., Гончаров В.Б., Лимонад М.Ю.* Теоретические основы похоронного дела. М., 1995.
- *Струмилин С.Г.* К проблеме рождаемости в рабочей среде // Струмилин С.Г. Избранные произведения. М., 1963 – 1965. Т. 3.
- *Сулоев А.В., Платонова Н.А.* История и культура обряда погребения. М., 1999.
- *Топоров В.Н.* Конные состязания на похоронах // Исследования в области балто-славянской духовной культуры (Погребальный обряд). М., 1990.
- *Урланис Б.Ц.* Рождаемость и продолжительность жизни в СССР. М., 1963.
- *Факторы* рождаемости. М., 1971.
- *Шилова Л.С.* Трансформация женской модели самосохранительного поведения // Социологические исследования. 2000. № 11.
- *Шнейдерман Н.А.* Откровенный разговор: рождаемость и меры ее регулирования. М., 1991.

ГЛАВА II. ОСНОВНЫЕ СФЕРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ ДОМАШНЕГО ХОЗЯЙСТВА И ОКРУЖАЮЩЕГО СОЦИУМА

§ 1. Жизнеобеспечивающая экономика

Чтобы разбогатеть, надо пережить соперников. Конечная цель – выживание: максимальная продолжительность жизни. Это правило действительно для любого экономического индивидуума. Английский экономист Джоан Робинсон писала: «Мне кажется, самое простое и солидное обобщение в том, что цель предпринимателя состоит в том, чтобы фирма вначале выжила, а затем выросла».

Выживание – это сохранение некоторого заданного состояния экономической системы (или некоторого заданного множества состояний) при любых изменениях окружающей среды. *Жизнеспособность* – способность сохранять свое существование в меняющихся условиях Среды. *Выживаемость* – число особей (в процентах), сохранившихся в популяции за определенный промежуток времени. *Продолжительность жизни абсолютная* – время существования хозяйственного организма от момента рождения до смерти или от деления материнского организма до собственного деления. *Продолжительность жизни потенциальная* – средний максимальный возраст, достигаемый хозяйственным организмом при наиболее благоприятных условиях существования. Определяется в форме коэффициента Бюффона как 4-5-кратный срок достижения зрелости.

Жизненный цикл индивида – период от деления до деления, или период от рождения (через рост, превращение, созревание, репродукцию, старение) до смерти. На протяжении жизненного цикла идет *экономический рост* системы – расширение масштабов системы и увеличение ее элементов.

По аналогии с дизайнным циклом индивида описывают *жизненный цикл изделия (блага)* – промежуток времени от замысла изделия до снятия его с производства и продажи. Принято рассматривать следующие стадии цикла (кривая Гоперца). 1) зарождение (разработка, конструирование, эксперименты, создание опытной партии, а также производственных мощностей); 2) рост или начальная стадия (появление изделия на рынке, формирование спроса, окончательная отладка конструкции с учетом опыта эксплуатации изделия); 3) зрелость – стадия серийного или массового производства, наиболее широкой продажи; 4) насыщение рынка; 5) затухание продажи и производства изделия. Международная организация по стандартизации выделяет одиннадцать этапов жизненного цикла продукции: 1) маркетинг, поиски и изучение рынка; 2) разработка технических требований, разработка продукции; 3) материально-техническое снабжение; 4) подготовка и разработка производственных (т.е. технологических) процессов; 5) производство; 6) контроль, проведение испытаний и обследований; 7) упаковка и хранение; 8) реализация продукции; 9) монтаж и эксплуатация; 10) техническая помощь и обслуживание; 11) утилизация после обслуживания.

Продукты становятся «перезрелыми» по мере того, как они насыщают рынки. Между тем фирмы чрезмерно инвестируют в мощности для производства таких устаревших продуктов, основываясь на сверхоптимистичных прогнозах о будущих продажах. На рынках перезрелых продуктов компании сталкиваются с вялыми продажами. Этот факт влияет на переключение с парадигмы массового производства на парадигму массового производства на заказ. Создаются новые разновидности старых продуктов. Экономика на масштабе сменяется экономией на ассортименте и охвате.

С коммерческой точки зрения на начальных стадиях преобладают расходы (затраты на исследования, капитальные вложения и др.), в дальнейшем превалируют доходы (прибыль) и, наконец, рост убытков заставляет сокращать производство. Полная стоимость блага оценивается с учетом издержек на всех стадиях его жизненного цикла. Около 40% затрат на реактивные самолеты составляют издержки разработки. По отношению к АЭС большая часть затрат приходится на захоронение радиоактивных отходов.

По отношению к живым системам, а следовательно и в отношении к системам человеческой деятельности, действует *закон максимизации жизненного потенциала* (энергии и информации) – в соперничестве с другими системами выживает (сохраняется) та из них, которая наилучшим способом способствует поступлению энергии и использует максимальное ее количество наиболее эффективным способом. С этой целью система: 1) создает накопители (хранилища) высококачественной энергии; 2) затрачивает определенное количество накопленной энергии на поступление новой энергии; 3) обеспечивает кругооборот различных веществ; 4) создает механизмы регулирования, поддерживающие устойчивость системы и ее способность приспособления к изменяющимся условиям; 5) налаживает с другими системами обмен, необходимый для обеспечения потребности в энергии специальных видов.

Жизнеобеспечивающий продукт – общественный продукт, абсолютно необходимый для поддержания физического существования человеческого коллектива. Весь общественный продукт, превышающий этот уровень, является избыточным в том смысле, что и без его потребления не будут наблюдаться необратимые патологические изменения в человеческих организмах. Основную массу жизнеобеспечивающего продукта составляет пища.

Императив выживания определяет в качестве базовой общность пищи. Независимо от удачи в добывании пища охоте каждый член первобытной общины имел право на *долю* созданного в ней продукта исключительно лишь в силу принадлежности к этому коллективу. Размер доли, полученной тем или иным человеком, зависел, во-первых, от объема произведенного продукта, во-вторых, от потребностей данного индивида. Для этого осуществлялась *редистрибуция* (от лат. *redistributio* – перераспределению) – централизованное распределение: собирание воедино большей или меньшей части продукта, созданного в той или иной человеческой группе, чаще всего его концентрацию в руках ее главы, с последующим его распределением внутри той же самой группы.

Первоначально процесс распределения пищи был одновременно и процессом ее потребления в порядке “общей свалки”: “Кто успел – тот и съел”. Каждый брал пищу из общей массы собранного продукта, которая, таким образом, разбиралась (отношения *сбора – разбора*). При невозможности непосредственного коллективного потребления (“трубка мира”) благо потреблялось индивидуально в по очереди. Развитой формой равнообеспечивающего распределения является *рационирование* – установление ограничений на объемы приобретения благ (карточная система, талоны, купоны). Рационирование в большей мере ограничивает потребление высокодоходных слоев населения и лиц, в силу тех или иных причин отдающих предпочтение рационизируемому благу.

На смену разборным отношениям пришли *дележные* отношения, когда благо делилось и его доля выделялась индивиду, который, в свою очередь, мог поделиться с другими. Раздело-дележ дополнялся даче-дележом, в который включались прежде всего дети. Они находились на иждивении у своих иждивителей-кормильцев.

Кормление и выпрашивание взаимосвязаны. Птенец, чтобы позволить родителю накормить себя, должен раскрыть клюв. Иначе родитель смотрит на него, беспомощно оглядывается по сторонам, касается его, издает тихие призывы, проглатывает принесенный корм. Порядок кормления птенцов у хищных птиц полностью зависит от интенсивности выпрашивания пищи. Самый активный первым получает корм. Птенцы обычно соблюдают очередь, поскольку интенсивность выпрашивания зависит от того, насколько каждый из них голоден. Если же один из них слаб с самого начала, то он будет получать слишком мало пищи, выпрашивать ее все слабее и погибнет. Поскольку кукушонок в чужом гнезде раскрывает клюв гораздо шире, то родители игнорируют и недокармливают собственных птенцов – они не получают необходимых стимулов.

Сакральность богатства. Первоначально экономический обмен заключен в рамках рода и совершается между предками и потомками, живыми и мертвыми. Дети питаются родителями: полностью (у ос) или частично (у млекопитающих). А родители “питаются” детьми: “зажившийся” старик “заедает чужой век”, расходует долю, предназначенную для рода. Зафиксированы обряды пожизненных поминок по “зажившимся” старикам, т. е. социального убийства с целью ограничения “века”.

В обмен на смерть дети кормят умерших родителей (в родительские дни и недели). Кормление мертвых сохраняет их существование в загробном мире и является необходимым условием возрождения предков в нарождающихся поколениях. Забвение несло душам предков вторую смерть, а их гнев был чреват для общины голодом.

Живые поддерживают жизнь мертвых, а мертвые дают жизнь живым. По видимости линейная смена поколений оказывается кругооборотом одного и того же “штатного состава” рода, проходящего через различные уровни и формы жизни. Приостановки и перерывы в процессе обмена воспринимаются как кризисы воспроизводства (голод и т. п.).

Поэтому еда – как акт и как предмет – есть жратва и жертва. Трапеза – совместная еда мертвых и живых. Бог – податель пищи и распорядитель трапезы. Продуктом акта еды является обращение к новой жизни. Предков подкармливали, а они помогали потомкам.

Первоначальное значение слова “бог” – наделяющий благом, богатством. В славянской мифологии Бог есть название и божества, и доли, счастья, которое оно может дать человеку; противопоставляется *небогу*, обездоленному. Богатство – изобилие земных благ, связываемое с представлением о доле, судьбе, удаче, благосклонности бога, предков и других сил. Бог объективируется в богатстве: элементарные формы богатства связаны с богами-элементами. Все богатство народов выступает как огромное скопление богов. По мощности пантеона можно судить о размерах богатства общества.

Закон жертвы. Динамику живого вещества характеризует показатель давления жизни: соотношение между потенциалом размножения и средой препятствующей, реализации потенции размножения в геометрической прогрессии. Согласно правилу максимального давления жизни организмы размножаются с интенсивностью, обеспечивающей максимально возможное их число. Если генетические возможности вида близки к исчерпанию, он сначала делается малочисленным, а затем вымирает.

Жертва есть избыток жизни. Радостное излияние жизни разделяется другими. Каждая ступень на лестнице развития достигается благодаря жертве: изливающаяся жизнь рождается в высшей форме, а прежняя ее форма погибает. Жизнь человека поддерживается низшими жизнями, землей и растениями; человек питался ими и принял на себя долг, который обязан уплатить. Живя за счет принесенных в

жертву чужих жизней, он должен пожертвовать – в свою очередь – чем-либо своим для поддержания других жизней; он должен питать других так же, как питался сам.

Поскольку закон жертвы есть основной закон жизни, то каждая мысль, каждое слово, каждый поступок в ежедневной жизни должен быть жертвой. Нужно принимать радостно все, что предлагается, и ничего не считать своим; и так же радостно отказываться от всего, что отнимается.

Всеобщая экономия – это экономия расточительства с ее главной проблемой избытка. Изначальным источником нашей энергии (нашего богатства) служит Солнце. Его энергия, изливаемая на живое вещество, чрезмерна, избыточна. Решение этой проблемы – сверхпотребление, роскошь и излишества. Вся избыточная энергия, неспособная воплотиться в рост организма или группы, если не будет растрачена, приведет к ожирению или взрыву, к застою или к гибели. Когда система не способна превратить избыток в рост, прибыль теряется, но если она не способна также и растратить избыток, наступает катастрофа, крах системы.

Жертва – это альтернативная стоимость (издержки) присвоения блага. Созидатель сокровищ приносит потребности своей плоти в жертву золотому фетишу. Трудящийся работает для того, чтобы жить. Он не считает труд частью своей жизни: трудиться значит для него жертвовать жизнью. Жизнь начинается тогда, когда работа прекращается.

Будни и праздники. *Праздник* – ритуал перехода в составе жизненного и календарного циклов. В основе календаря лежал праздничный цикл солнцеворота: от рождения до смерти солнца. Фазы жизненного цикла солнца и других стихий формировали круги больших и малых праздников в честь божества. Каждый фазовый переход оформлялся праздничным циклом (святочный цикл – родильный цикл солнца: от рождества до крещения).

Категории праздников: 1) календарные праздники – главный, универсальный праздник; праздники годового (или много годового) цикла; сезонные, месячные, недельные; внутрисуточные; 2) праздники жизненного цикла (рождение, инициация, брак, смерть). Праздниками назывались воскресенья, общинные, профессиональные и семейные торжества, сборища и гуляния половозрастных категорий.

Воскресенье – основной стабильный регулятор чередования будничного и праздничного времени года; с воскресением Христа связана пасхалия – система подвижных праздников: вознесение, троица и др. Существовали также праздники неподвижных дат. Общинные праздники разделялись большие и малые (полупраздники). Отдельно отмечались кануны перед большими праздниками, и гульба продолжалась в последующие воскресенья – отданье праздника.

В иерархии праздников особое место занимает главный праздник. Он начинается в обостренном и напряженном ожидании катастрофы мира. Старый мир, старое время, старый человек «износились», и их ожидает распад, смерть. Силы хаоса одолевают миропорядок. Преддверие праздника характеризуется печалью, трауром, постом, запретами и ограничениями, испытаниями и истязаниями.

Для возрождения и воздвигания миропорядка необходимо в сакральном центре, когда времени нет, расчлнить жертву, доводя работу хаоса до конца. Части разъятой и разбросанной жертвы собираются и соединяются. Символ космоса в виде жертвы обменивается на новый порядок. Первопраздник – наиболее эффективная экономическая деятельность.

Праздник есть долг богу. Для каждого вида работ требовалось божественное покровительство, и оно обеспечивалось совершением обрядов, в которых, принимая жертву, возрождался покровитель. Поскольку праздник посещают вечно живые предки, то на нем происходит инверсия обыденности – выворачивание мира и его признаков наизнанку, травестия, ряжение, мена субъекта и объекта, низа и верха, раба и господина, смерти и жизни.

Цель праздника является достижение оптимального психофизиологического состояния – от эйфории до среднего, нейтрального обыденного уровня, нарушенного бедой (смерть, несчастье, ущерб). Особое значение приписывали еде. Ели как можно больше, безо всякой меры. В рацион включали мясо, которое рассматривалось также и как жертвоприношение. К пище богов добавляли напиток богов (водку, пиво, вино, мед, брагу, галлюциногенные напитки из мухомора, древесных грибов, спорыньи). Это живая, «огненная» вода, вода жизни, преодолевающая смерть. Настоящий праздник невозможен без возлияния: «Без вина не праздник», «Кто празднику рад, тот до свету пьян», «В праздник и у воробья пиво», «Вот я выпила – празднична». О пьянстве говорят допраздновать до утра, пропраздновать всю ночь. Когда говорят, что человек запраздничал, это означает, что он запил, ушел в запой. Опьяняющие напитки вызывают прилив жизненных сил, выступают эффективными средствами коммуникации между космическими зонами. В низовой традиции до сих пор существует представление о том, что новый человек должен упитаться у всех на глазах, чтобы стать из чужого своим: «Кто не пьет лихо, тому нет места у русских».

Благодаря празднику боги продолжают свой жизненный цикл. Продолжение жизни богов является предпосылкой успешного труда. Урожай, приплод и другие дары природы люди получают в обмен на жертвоприношения.

Все промысловые угодья имели своих хозяев, владетелей, с которыми и приходилось людям вступать в отношения взаимобмена, чтобы расположить их к себе. Отношения между нивхами и жителями воды сопровождалась постоянным и взаимным дарением подарков. Если хозяин воды посылает

нивам рыбу, то нивхи в свою очередь в знак благодарности устраивают ему угощение в форме кормления хозяина воды. Во время плавания на лодке нивхи вели себя сдержанно, как в гостях.

В будни посещают мир предков и в процессе ритуально организованного труда добывают средства к существованию. Возвращение с работы домой равносильно возвращению в мир живых, что само по себе праздник.

В будни полагались умеренность в еде, молчание при приеме пищи (мертвые немые), календарная регуляция пищевого рациона, чередование говений и заговин. Бытовая обстановка буден была скромна, а формы проведения досуга пространственно ограничены и негромки. Будничные отрезки времени (уповоды) разделялись ритуализированными формами поведения: молитвой, едой и отдыхом, – так что рабочие длительные отрезки времени дня чередовались с короткими нерабочими – праздными.

Праздник – это время, когда не работают (от слова праздный – незанятый). Праздная посуда – пустая, праздное место – ничьё, праздный топор – никому не нужный, праздный человек – шатун, лентяй. Праздной называли небеременную женщину. Праздновать значит быть праздным, не работать: «В непогоду косцы празднуют» или «Мы в сумерки празднуем, гуляем, отдыхаем». К праздному времени относилась неделя до отъезда на чужую сторону парня, рекрута, срок побывки солдата. Отъезжающий не работал, одевался в праздничную одежду, в любое время суток мог пить и ходить по гостям.

Но праздновать означало и праздновать что-то – совершать празднество, отправлять праздник. Собрать праздник – готовиться к празднику, накрывать на стол, принимать гостей. Праздничанин – гость на празднике, а праздничный – принимающий гостей. Молодежь постоянно была в полупраздничном состоянии священной игры. Хоровод длился в течение года и заканчивался браком. Неучаствующие в хороводе становились изгоями.

Порядок работ определялся иерархией пантеона богов. Хозяйственные дела, требовавшие перемещения, производились по солнцу. Таким же порядком пастух отживал свои сроки в избах. С понедельника до четверга производились основные работы, в пятницу значительная часть времени отводилась уборке дома, в субботу топили баню для мытья и стирки, подсчитывали проделанную работу, меняли белье, наказывали виновных. В году чередовались недели, запретные или предпочтительные для тех или иных занятий. Считалось, что одни недели запретны или благоприятны для мужской, другие – для женской деятельности. Одной из главных особенностей будней являлось обособление половозрастных групп, за исключением “жатвы”, когда достигался их ритмический союз. В дни поста и перед праздниками даже минимальное нарушение в дозволенном виде работ могло привести к аномалиям или трагическому исходу в жизни людей и скота: рождаются уроды, калеки, мертвые.

Этика праздности. Праздник – сакральное время, противопоставляемое будням, особенно «несчастливым» дням. Можно вспомнить русские святки, англ. holiday от holi (святой); многочисленные обозначения недельного праздника, воскресенья как солнечного или божьего дня (нем. Suntug), незанятости, пустоты от дел (укр. «неділя»), «порожнесті» (рус. «праздник»). Эта пустота, незаполненность характеризует праздник как состояние, когда время останавливается и его нет.

Священные дни делились на общественные и частные (справлявшиеся отдельными лицами или семьями). Общественные праздники были регулярными и назначаемыми. Чрезвычайные празднества происходили по исключительным случаям (градобитье, пожар, эпидемия). Так, при освящении Колизея, был устроен стодневный праздник.

Эти дни исключались из производственного цикла, за исключением работ по дому и коллективных работ в пользу бедных вдов, погорельцев (за угощение или бесплатно). Даже рабов было не принято заставлять работать в праздничные дни. Верили, что за работу в праздник виновный понесет убыток вдвое больше дохода от работы. Нарушителей обычая могли избить, оштрафовать, сломать инвентарь, арестовать.

На сборные праздники специально съезжались окрестные жители. Неучастие в празднике считалось оскорбительным для общины. Такой человек терял уважение и презирался. Поскольку все стремились быть в центре праздника, что образовывался праздничный круг – последовательность поселений, поочередно отмечавших общий праздник. В Никольском уезде Вологодской губернии 16 деревень Подболотной волости справляли покров по очереди, при этом жители каждой деревни говорили: “У нас сегодня первый, пятый или двенадцатый покров”. В Покровско-Сицкой волости Ярославской губернии приходский праздник повсюду начинался в своем селе, после службы переходили гостить в ближайшие села, затем в дальние. Навстречу в том же порядке двигались жители дальних сел. После полного обхода тем же путем возвращались домой. Получалось встречное движение.

В разных странах на праздники приходилось от трети до половины дней года. В южноиталийском Сибарисе число праздничных дней превышало число рабочих. Поэтому имя жителей этого города – сибариты – стало впоследствии нарицательным для обозначения бездельников. Праздник освобождал от бремени земных забот, делал человека свободным и равным и другим. Чем больше праздников, тем лучше казалась жизнь. “Мы работаем ради праздника”, – говорили люди. В традиционном обществе на поддержание соседских отношений, статуса, достоинства времени не жалели, так как добрыми отношениями определялось благосостояние.

Братчина – устраиваемый в складчину общинный праздничный пир. Братчина-складчина устраивалась Роду и для всего рода. Отдельно от обычной трапезы ставили вторую трапезу Роду и рожаницам (Лада, Макошь, Марена). Приношениями на этой трапезе были кирпичный хлеб, кутья, сыр, вино или мед. Человек обращается к богам как к старшим по роду, как к родственникам, и для этого преподносит им жертвы.

Братчина есть неотъемлемый элемент ряда праздников. Братчины классифицируют как: 1) календарные (сезонные), связанные с цикличностью природной среды и, соответственно, хозяйственных занятий; 2) жизненного цикла, связанные с развитием человека от рождения и до смерти; 3) окказиональные, совершавшиеся не регулярно, а только по мере возникновения чрезвычайных обстоятельств (пожар, засуха, эпидемия, строительство дома, рытье колодца и другие); 4) профессиональные – обряды мельников, кузнецов, пастухов, пчеловодов. Братчина – это обряд, который сопровождал большинство жертвоприношений и сам, по сути, являлся таковым.

Зимой на Коляду, когда возрождалось солнце и рождались боги, братчина совершалась в честь всех богов, и в первую очередь солнца. Обряд колядования, который относится к зимнему солнцестоянию, напоминает братчину: группа колядников ходит по дворам, они поют песни и танцуют, наряжаются в козу, медведя, желают хозяевам всяческих благ, а в мешок собирают пожертвования. Так, А. Н. Афанасьев отмечал: «По всему вероятно, и сбор припасов имел некогда религиозное значение: жертвенные приношения и праздничное пишество могли совершаться не только в каждой отдельной семье – перед ее отцовским очагом, но и сверх очагом князя, от имени всего подвластного ему племени, и в этом последнем случае должны были устроиться на общий счет, в складчину».

Пир длился от нескольких часов до месяца. Кости съеденных животных, восковые (или глиняные) хлеба (хлеб являлся наиболее сакральным видом пищи, связывался с культом солнца и как символ изобилия использовался для ритуального кормления предков) и другие приношения хоронились, топились в воде, сжигались. Жертвы преподносились богам и четырем стихиям мироздания, возносились молитвы или заговоры.

Братчина, как родовой пир, возникла на небе. Братчина опосредовала отношения между богами и людьми. Жертва была залогом будущего единства. Именно боги объединены родственными узами и объединяет их Род – верховный бог. Каждый из богов наделен определенными функциями, и потому имеет свое место на пиру. На пиру боги разрешали вопросы, которые были связаны со всем живым на земле.

Братчина образовывало братство по еде, т. е. круг братьев. На братчине по кругу пускалась «рядобная» чаша – братина круглая по форме. Выпивались три рядобные чаши, остальные можно было не пить. Если чаша кого-либо обходила, это считалось оскорблением, так как именно этой чашей древний славянин чествовал богов на пиру и чувствовал себя полноправным членом общего собрания или общины. При братчине люди, участвующие в общей трапезе и сидящие за одним столом, объединены общими узами.

Родство по пище и пищевые запреты. Изначально в братчине участвовал один род, который подчеркивал свою кровную связь единым питьем и пищей. Общность еды создает общность рода. Родство по пище равно родству по крови. Родство по крови постепенно уступает место «родству по пище».

Так возникает явление пищевой экзогамии. Люди, которые вместе едят, не могут вступать друг с другом в брак. Мужчины и женщины, которые регулярно сообща трудятся и вместе едят, смотрят на себя в результате этого как на братьев и сестер. (Служебный роман в этом смысле напоминает инцест). Совместная резиденция, проживание людей (буквально “соприкасающихся носами”) в одном поселении тоже создает родство. Родство, основанное на том, что люди вместе живут, трудятся и едят, объединяет их в один род.

Род олицетворяется тотемом. Связь родов с тотемами либо генеалогическая, либо локальная – посредством территориальной общности рода с местопребыванием духов, вышедших из тела мифологического предка. Тожество, постулируемое между тотемом и человеком, влечет за собой пищевой запрет, поскольку употребление в пищу животного было бы равнозначно автоканибализму. Поэтому для первобытного человека окружающие его вещи делятся на съедобные и несъедобные. Пищевые запреты мотивируются: 1) происхождением от тотемного предка; 2) воплощением в данном виде бога, 3) существованием в мифологическом время брачной связи между предком и богом. Тотемизм устанавливает эквивалентность между сообществом природных видов и универсумом социальных групп.

Из отождествления по плоти и крови клана и тотема проистекают одновременно как правило клановой экзогамии, так и пищевые запреты: подобное не должно смешиваться с подобным, будь то пищевое потребление или соитие. Существует взаимозависимость между правилами вступления в брак и пищевыми запретами. Среди тикопия Океании муж воздерживается от употребления в пищу животных и растений, запрещенных для его жены, так как принимаемая пища влияет на образование спермы. Если мужчина поступает иначе, то в момент соития он введет в тело жены запрещенную пищу.

Кровное родство осмыслится как родство по еде. Акт зачатия мыслится как вхождение в женщину зародыша вместе с пищей. Во всем мире человеческое мышление усматривает настолько глубокую аналогию между соитием и потреблением пищи, что в большом числе языков эти два процесса обозна-

чаются одним и тем же словом. У йоруба “кушать” и “жениться” выражаются одним словом, имеющим общее значение “добывать”, обретать”. Во французском языке глагол “потреблять” применяется и к браку и к пище. В языке йяо полуострова Кейп-Йорк слово *кута кута* имеет двойное значение инцеста и каннибализма, являющихся гиперболическими формами сексуального союза и потребления пищи. Понапе одним и тем же словом обозначают потребление тотема и инцест, а у африканских машона и амтабеле слово “тотем” имеет значение и “вульва сестры”, что косвенно подтверждает эквивалентность совокупления и питания. Поскольку поедание тотема – форма каннибализма, то у вотьобалук Австралии съедают человека, похитившего женщину, запрещенную законом экзогамии.

Метафорически мужчина – едок, а женщина – пища. Это инверсия матриархальной темы *vagina dehtata*, которая нашла отражение в философии Дальнего Востока, где искусство постели для мужчины заключается в том, чтобы не допустить поглощения женщиной его витальной силы. Среди курнаи (Австралия) женщины принуждали слишком сдержанных мужчин к вступлению в брак, убивая мужской тотем; следовало сражение, положить конец которому могла лишь помолвка.

Тотемические запреты составляют только часть множества пищевых запретов. Многие объекты табуированы из-за ассоциаций с конкретными опасностями и угрозами. У ндембу колдун чтобы не потерять способность концентрации внимания не должен есть мясо зебры, пятнистого лесного оленя. В период инициации девушкам и юношам лувале запрещается употреблять мясо животных, символизирующих кровь, боль и пр.

Постепенное ограничение тотемических запретов осуществляется в различных формах. Так, например, тотемическое животное разделяется на: 1) часть, потребляемую в пищу; 2) почитаемую и сохраняемую часть; 3) орнаментально используемую эмблематическую часть. Или животное запретно, пока вождь не отведает ее. Половозрастным группам (или кланам фратрии) могут быть дозволены определенные части убитого животного – голова, лапы, подкожный жир и т.д. Соответственно происходит раздел животного на части после его коллективной добычи. Вторичные тотемические запреты (касающиеся материнского тотема) снимаются, если та или иная пища добывается с помощью человека из другой фратрии. Экзогамный брак и мотивировался необходимостью привлечения брачного партнера из фратрии, имеющей привилегию и обязанность проводить обряды, умножающие численность тотемического вида.

Задания и упражнения:

1) Какую роль в истории экономики играл религиозный институт жертвоприношений? 2) Вспомните, как вы пожертвовали кем или чем-нибудь и ради какого альтернативного блага. 3) «Взвейтесь кострами белые ночи...»: в чем заключается значение разведения костров для экономического воспитания? 4) Укажите хозяйственные функции богов древних греков и славян. 5) Поберите факты, доказывающие жертвенное происхождение денег. 6) Каким образом в рекламе, маркетинге и организации торговли учитываются закономерности праздничных циклов? 7) Вспомните, какие меры принуждения к нежелающим праздновать применяются сегодня? 8) С записями расходов и чеками в руках оцените динамику и общую сумму издержек, связанных с празднованием Нового года (8-го марта, 23 февраля). 9) Какой труд по классификации Н.Г. Чернышевского вы предпочитаете: выгодный или убыточный? Как ваши предпочтения объясняются особенностями жизни в родительской семье? 10) Устройте маленький праздник по всем правилам братчины. 11) Какие трапезы в настоящее время организуются вскладчину? 12) В чем заключается сходство между братчиной и пикником? 13) Укажите своих родственников по пище. 14) Опросив старших товарищей, составьте годовой график пирушек в трудовом коллективе? 15) Дайте комплексную экономическую оценку конкретной коллективной трапезе.

Рекомендуемая литература:

- *Абрамян Л.А.* Первобытный праздник и мифология. Ереван, 1983.
- *Арутюнов С.А., Мкрутмян Ю.И.* Проблемы типологического исследования механизмов жизнеобеспечения в этнической культуре // Типология основных элементов традиционной культуры. М., 1984.
- *Афанасьев А.Н.* Религиозно-языческое значение избы славянина // http://www.patent-mccsi.ru/new/i/izba_af.htm
- *Байбурин А.К.* Жилище в обрядах и представления восточных славян. Л., 1983.
- *Балушок В.Г.* Годовой цикл обрядности украинских городских ремесленников эпохи феодализма // Советская этнография. 1990. № 4.
- *Бернитам Т.А.* Будни и праздники: поведение взрослых в русской крестьянской среде (XIX - начало XX века). // Этнические стереотипы поведения. М., 1985.
- *Брегадзе Н.А.* К интерпретации “поганных дней”: новогодний праздник в аграрном календаре // Этнографическое обозрение. 1994. № 6.
- *Веблен Т.* Теория праздного класса. М., 1984.
- *Воронина Т.А.* Проблемы этнографического изучения русского православного поста // Этнографическое обозрение. 1997. № 4.
- *Жерар Р.* Насилие и священное. М., 2000.

- *Календарно-праздничная культура народов Передней Азии: Традиции и инновации.* М., 1997.
- *Календарные обычаи и обряды в странах зарубежной Европы. Зимние праздники.* М., 1973.
- *Календарные обычаи и обряды в странах зарубежной Европы. Исторические корни и развитие обычаев.* М., 1983.
- *Календарные обычаи и обряды у народов Восточной Азии. Новый год.* М., 1985.
- *Календарные обычаи и обряды народов Восточной Азии: Годовой цикл.* М., 1989.
- *Календарные обычаи и обряды народов Передней Азии. Годовой цикл.* М., 1998.
- *Календарные обычаи и обряды народов Юго-Восточной Азии: Годовой цикл.* М., 1993.
- *Календарь в культуре народов мира.* М., 1993.
- *Козлов В.И.* Жизнеобеспечение этноса: содержание понятия и его экологические аспекты // *Этнологическая экология. Теория и практика.* М., 1991.
- *Кокс Х.* Праздник шутов: Теологический очерк празднества и фантазии (Реферативное изложение И.Б.Роднянской) // *Современные концепции культурного кризиса на Западе.* М., 1976.
- *Крупник И.И.* Арктическая этноэкология. Модели традиционного природпользования морских охотников и оленеводов Северной Евразии. М., 1989.ю
- *Культура жизнеобеспечения и этнос. Опыт этнокультурологических исследований (на материалах армянской сельской культуры).* Ереван, 1983.
- *Лымбай Н.А., Муканов М.С., Аргынбаев Х.* Традиционная культура жизнеобеспечения казахов: Очерки теории и истории. Алматы, 1998.
- *Лопухова О.Б.* Символика ритуала жертвоприношения в Древней Греции (Обзор) // *Личность и общество в религии и науке античного мира.* М., 1990.
- *Мосс М.* Очерк о природе и функции жертвоприношения // *Мосс М. Социальные функции священного / Избранные произведения.* СПб., 2000.
- *Ортега-и-Гассет Х.* О спортивно-праздничном чувстве жизни // *Философские науки.* 1992. № 12.
- *Православная трапеза.* Самара, 1998.
- *Пропп В.Я.* Русские аграрные праздники. СПб., 1995.
- *Рикман Э.А.* Место даров и жертв в календарной обрядности // *Календарные обычаи и обряды в странах зарубежной Европы. Исторические корни и развитие обычаев.* М., 1983.
- *Рыжакова С.И.* Реконструкция обрядовых локусов латышских календарных праздников // *Этнографическое обозрение.* 1995. № 5.
- *Ситнянский Г.Ю.* Хозяйственный год современного киргизского животновода // *Этнографическое обозрение.* 1997. № 5.
- *Соколова В.К.* Весенне-летние календарные обычаи русских, украинцев и белорусов. М., 1979.
- *Старкова Ю.Ю.* Братчина-пир в языческой традиции Древней Руси // <http://www.paganism.ru/feast.htm>
- *Уарзиати В.* Праздничный мир осетин. Владикавказ, 1995.
- *Чичеров В.И.* Зимний период русского народного земледельческого календаря. М., 1957.
- *Эберхард В.* Китайские праздники. М., 1977.
- *Эванс-Причард Э.Э.* Нуэры. Описание способов жизнеобеспечения и политических институтов одного из нилотских народов. М., 1985.
- *Экология американских индейцев и эскимосов. Проблемы индеанистики.* М., 1988.

§ 2. МОРАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Моральная экономика – сфера экономической жизни, обеспечивающая выживание слабейших в условиях угрозы голода, нетрудоспособности, экономического риска и катастроф. В традиционной экономике на каждые 10 лет выпадал голодный год, а каждые 25 лет случались большие голодовки, которые вели к вымиранию целых регионов.

Главная проблема семьи – безопасное существование. Принцип «главное – выжить» («safety – first») лежит в основе морального кодекса – этики выживания: «subsistence ethics» (subsistence [англ.] – существование, пропитание). Поэтому любая семья стремится к обеспечению минимального дохода.

Опасность оказаться за нижним пределом потребления угрожает каждому. Отсюда стремление свести к минимуму риск, осторожность в нововведениях, проявления подстраховки. Попавшему в нужду экономическую помощь оказывают родные и друзья, соседи, можно рассчитывать на помощь со стороны состоятельных людей, монастырей, государство.

В крестьянской экономике минимальное содержание требования «права на существование» сводилось к тому, что имущие классы не должны изымать у крестьянина то, что жизненно необходимо его семье; в максимальном же своем звучании это требование предполагало определенные моральные обязанности помещиков и государства по отношению к бедным во время голода.

При заключении арендного договора крестьяне предпочитали перестраховываться на случай неурожая за счет помещика. Помимо обусловленной договором, от патрона ожидается и другая поддержка в случае бедствия. В ситуациях, близких к голоду, помещики снижали свою долю в урожае, а при необходимости и помогали зерном голодающим. Власть должна оправдывать свое существование поддержанием определенного уровня коллективной безопасности и достатка. Это цена власти. В прежние времена королей убивали за неурожайные годы; императоры лишались «божьего помазания», если страну охватывал голод; русских священников бивали, когда долго не было дождя. Обеспечение права на существование составляет главный долг имущих, их минимальную обязанность по отношению к тем, кто отдает им свое зерно и свой труд. Минимальные потребности человека в отдыхе, питании и т. п. составляют практически универсальный предел, до которого крестьянин считал обоснованной эксплуатацию его труда и изъятие его продукции.

В семейно-родовых, территориально-соседских, религиозных и национальных общинах всем семьям гарантируется минимальный прожиточный уровень в тех размерах, в каких это позволяют сделать находящиеся в распоряжении общины ресурсы. «Моральная экономика» деревни имела свои границы. То, что нельзя плохо поступать по отношению к родственнику или односельчанину, еще не значило, что нельзя плохо поступать по отношению к другим, не проживающим в той же деревне. Мораль ограничивалась рамками деревенского мира, Мир неохотно выделял землю незаконорожденным детям, так как было неизвестно, кто отец. Пришлые также наделялись землей с большими трудностями. Несколько поколений их могли жить здесь, не получая земли.

Поэтому было столь велико желание крестьянина стать собственником и так велик страх оказаться в работниках. Разница в доходах часто невелика (во всяком случае, несопоставима стремлению стать хозяином). Но снижение по этой социальной лестнице означало резкое снижение гарантий существования, увеличение риска. Главное преимущество хозяина перед арендатором состоит в том, что его средства производства в его руках, и безопасность его существования не зависит от воли другого человека. Арендатор также избегает полной зависимости от капризов рынка. Кроме того, он связан с патроном, который поможет в кризисной ситуации. Поэтому крестьяне тяжело переживали такие рубежные ситуации как потеря своего куска земли или разрыв привычных социальных связей, страховавших от риска. Самодостаточность, автаркия выступали желанной и недостижимой целью моральной экономики.

Экономический риск – вероятность потери части доходов вследствие недостатка информации, неопределенности будущего и возникновения внезапно наступивших непредвиденных (благоприятных или неблагоприятных) изменений окружающей среды и изменений в целевых установках.

Различают: *допустимый* риск – угрозу полной потери прибыли, *критический* риск – угрозу невозмещения произведенных затрат, *катастрофический* риск – угрозу потери инвестиций и имущества, а также *чистый* риск – возможность получения убытка или нулевого результата, и *спекулятивный* риск – возможность получения как отрицательного, так и положительного результата. *Авантюрой* называется разновидность риска, объективно содержащая значительную вероятность неосуществления задуманной цели из-за недостаточного учета реальных сил, условий и возможностей в расчете на случайный успех.

Известны: *Принципы выбора средств снижения риска*: а) недопустимо рисковать больше, чем это может позволить собственный капитал; б) надо думать о последствиях риска; в) нельзя рисковать многим ради малого. *Способы уменьшения риска*: а) избегание риска – уклонение от рискованных мероприятий; б) снижения степени риска – сокращения вероятности и объема потерь в) передача риска; г) удержание риска за инвестором, т. е. на его ответственность.

Основные стратегии снижения степени риска: *диверсификация* – распределение экономической деятельности между различными, не связанными между собой сферами; *экзаунтинг* – приобретение дополнительной информации, стоимость которой рассчитывается как разность между расходами при разных информационных условиях; *лимитирование* – установление пределов, самоограничение в экономической деятельности; *страхование* – отказ от части текущих доходов ради компенсации возможных потерь в будущем; *резервирование* – хранение ресурсов, предназначенных для использования в будущем (в качестве целевой функции оптимизации выступает минимум суммарных затрат на содержание запасов, на складские операции, потери от порчи и моральное старение, потери от дефицита и штрафы).

Страхование – распределение ущерба, причиненного имуществу отдельных хозяйств, вследствие однотипных и независимых рисков средств, между множеством хозяйств. Поскольку вся масса хозяйств остается затронутой несчастным событием, то она способна оказать помощь тому единичному хозяйству, которое пострадало от такого несчастья. Страхование не уменьшает размера ущерба для всего народного хозяйства от данного несчастного события, но распределяет его между многими и уменьшает чувствительность его для данного единичного хозяйства.

Страхование проводится на случай наступления *страхового риска* – предполагаемого несчастного случая, которому присущи повторяемость, наличие большого количества единиц, подвергающихся риску, возможность измерения потерь и их вероятности. Заранее неизвестно, когда наступит событие, какова будет его сила и кого из страхователей оно затронет. *Страховая группа* – обширное объединение хозяйств, которым угрожает несчастное событие и которые распределяют между собой возникающий отсюда ущерб. *Страховые премии* – взносы для покрытия ущерба. *Страховой тариф* – ставка страхо-

го взноса с единицы страховой суммы или объекта страхования. *Страховой фонд* – это резерв средств для обеспечения непрерывности воспроизводства при наступлении чрезвычайных неблагоприятных событий, стихийных бедствий и несчастных случаев. *Страховое возмещение* – возмещение вследствие наступления страхового случая, касающегося имущества страхователя. *Страховое обеспечение* – выплата при наступлении страхового случая, связанного со страхованием жизни. *Страховщик* – специальная организация, ведающая страховым фондом. *Страхователь* – лицо, вносящее в страховой фонд установленные платежи.

В рамках *раскладочной системы страхования* взносы участников страхования производились после наступления несчастного (страхового) случая. От величины ущерба определялся взнос каждого участника страхования, необходимый для покрытия фактической суммы ущерба. Общества *взаимного страхования*: ориентированы на выплату минимальных премий. *Страхование у третьих лиц* в качестве клиента ведет к максимизации страховых премий.

Страхование от огня появилось с XV в. Страхование от несчастных случаев на транспорте развивается с XIII в. Тогда же появляется страхование жизни для обеспечения наследников. *Отрасли страхования*: *имущественное* – объектами являются материальные ценности; *личное* – жизнь, здоровье, трудоспособность человека; *социальное* – уровень доходов граждан; *ответственности* (кредитной, профессиональной, экологической) – перед третьими лицами выполнять некие договорные условия; *предпринимательских рисков* – неполученные прибыли (включает инвестиции и нормативную прибыль), образование убытка (вследствие перерывов в производстве – вынужденного простоя: упущенная прибыль, расходы на время остановки, дополнительные затраты), риски новой техники и технологии, биржевые и валютные риски. В 1983 г. американцы направили на страховые взносы почти 270 млрд. долл. – примерно 8% ВВП.

Азартная игра – это противоборство со случаем, предполагающее ставку на исход цепочки непредсказуемых событий. Ставки делаются на вероятность каких-либо событий. Фактор случая рассматривается как *шанс*, а азартная игра – как попытка приобрести надежду в кредит.

Выделяют игры: 1) основанные на навыках и мастерстве с элементом случайности, 2) имитирующие состязание в мастерстве, но базирующиеся на случайном исходе событий; 3) использующие законы вероятностей (лотереи). В конечном счете вся жизнь выглядит чередой азартных игр, в которых ставка – жизнь, которая все равно проигрывается.

Мотив игры – неудержимое стремление к проигрышу. Один из знаменитых английских игроков Ричард Минстер восклицал: “Проиграть! Истину говорю я: ибо каждый бросок костей, стоивший мне целого состояния, был глотком родниковой воды для томимого жаждой путника ... Каждый же выигрыш, напротив, омрачал чувство безумного восторга, переполнявшего мою душу”. Ярость от проигрыша дает выход накопившемуся напряжению. Алчность движет только профессиональными шулерами.

Результат игры подчиняется *закону больших чисел*: в конечном счете каждый из возможных вариантов одного и того же события совершается одинаковое количество раз. Ставка первоначально совпадает с призом. С возникновением объединений игроков (пулов, рингов) и тотализатора – технической системы для учета и распределения ставок – обособляется *призовой процент* (процентное соотношение выигрыша и ставки), получаемый букмекером. При успешной игре букмекер стимулирует игрока *бонусом* – дополнительный приз.

Выигранная ставка рассматривалась как воплощение везения, счастливого случая и становилась талисманом. В силу того, что она доставалась только одному игроку, то она функционировала как выпавший жребий. *Жребий* является универсальным средством распределения. Практика обращения к жребию характерна при решении самых разных вопросов, будь то выбор участников поединка или определения порядка участия в спортивных состязаниях. Античные полисы наделяли беднейших граждан по жребию военной добычей, деньгами и землей, приобретенной силой оружия.

Применение жребия служило гарантией равенства. Метание жребия гарантировало равенство только прав участников дележа, но не фактического его исхода для них. Ведь к жребию прибегают именно тогда, когда что-либо просто невозможно поделить поровну, и исход жеребьевки не может, следовательно, не быть неравным. Таким образом, принцип равенства участников дележа посредством жребия реализуется в факте неравенства достающихся им долей. Если вещи неделимы или не могут быть использованы сообща, то владение или первоочередное владение предоставляется по жребию.

Распределение при этом становилось беспристрастным, потому что оно не выходило за пределы человеческого контроля. А поскольку оно выходило за пределы человеческого контроля, то осмыслялось как проявление силы богинь, определяющих судьбу каждого человека. Судьба сама всецело определяет жизненную долю каждого отдельного индивида, его жизненный удел.

По словам Посейдона в «Илиаде», между ним, Зевсом и Аидом весь мир разделен по жребию: «На трое все разделено было, и каждый получил свою долю. Я по жребию получил, в светлом море жить всегда, когда мы жребий метали...». Далее Посейдона признает, что Зевс полновластен лишь в пределах своей доли: «Но пусть он спокойно, хотя силен будучи, пребывает в третьей своей доле». Так, главные боги при дележе мира тоже подчинились «решению» жребия, признав его власть над собой. Это решение

определило их дальнейшие взаимоотношения, статус, функции, права, обязанности и т.п., словом, участь, удел, судьба каждого из них.

Удача – это то, что нам не подчинено, в чем мы не властны и чего сами сделать не в силах. Удачливым называют человека любого, кто обладает такими благами, какие от него не зависят. Удача состоит в том, что мы получаем благо, на которое не рассчитывали, и не подвергаемся злу, которого ждали. Удача приносит чувство вины перед неудачниками.

Счастье – постоянное преуспевание, удача (благоприятная участь, доля) в достижении желаемого. Это состояние, в котором у человека ни в чем нет недостатка, когда он может беспрепятственно удовлетворять индивидуальные потребности и стремления.

Однажды Чингисхан спросил своих сыновей, внуков и приближенных, в чем, по их мнению, заключается “высшая радость и наслаждение для мужа”. Все единодушно назвали охоту с кречетом, на что Чингисхан ответил: “Вы не хорошо сказали! Величайшее наслаждение и удовольствие для мужа состоит в том, чтобы подавить возмущившегося и победить врага, вырвать его с корнем и захватить все, что тот имеет; заставить его замужних женщин рыдать и обливаться слезами; в том, чтобы сесть на его хорошего хода с гладкими крупами меринов, в том, чтобы превратить животы его прекрасных супругов в ночное платье для сна и подстилку, смотреть на их розовоцветные ланиты и целовать их, а их сладкие губы цвета грудной ягоды сосать”³.

Из чего же состоит счастье? “Первое проявление счастья – долголетие, второе – богатство, третье – здоровье тела и спокойствие духа, четвертое – любовь к целомудрию, пятое – спокойная кончина, завершающая жизнь”, – считали китайские мудрецы I тыс. до н.э.⁴

Основные элементы счастья: 1) Благополучие – жизнь без горя, лишений, болезней, утрат, увечий. В течение всей жизни человек не бывает благополучен: всегда что-нибудь случается. Тем не менее благополучие возможно на протяжении какого-то времени. 2) Удовлетворение потребностей. Не все потребности удовлетворяются. Однако, если имеется определенный позитивный баланс, он должен удовлетворять человека. 3) Довольство. Человек доволен, когда его образ жизни отвечает его образу мысли. Он не прочь жить еще лучше, не порывая при этом со своими взглядами и привычками, своим окружением. Если человек сталкивается с чуждым образом жизни, то ему странно и неудобно. 4) Счастье умозрительно без радостей, которые до крайности многообразны. Из-за этого счастье кажется таким субъективным, неопределенным, разным. 5) В счастье входит то, что помогло человеку стать лучше или сделать жизнь лучше.

Счастье всегда выражает стремление к переживанию, жажду ощущать бытие, способность к постоянному напряжению душевных сил. Отказ от счастья – существование, превращенное в долг, оказывается истощением, внутренним опустошением. Счастье подменяется гипнозом дела, инерцией хозяйственных дел. Бессчастное существование характерно и для неврастенической богемы и мещанства, озабоченного только гарантированием обеспеченной повседневности. Отделенное от личного достоинства, счастье превращается в удовольствие и теряет свою преобразующую силу.

Благосостояние человека зависит от того, что в нем самом имеет постоянное или преходящее значение. Ведь в этом заключается непосредственно его внутреннее довольство и недовольство. Одни и те же жизненные трудности воспринимаются каждым совершенно по-разному, и при одной и той же обстановке каждый все-таки живет в своем особом мире. Никто не может выйти из своей индивидуальности: она определяет меру возможного для человека счастья. Судьба переменчива, но собственно личные преимущества неизменны. Поэтому-то зависть к личным преимуществам наиболее непримирима и скрывается тщательнее всего. То, что есть индивид сам по себе, что остается наедине с ним и чего никто не может ему дать или у него отнять, для него более ценно, нежели все, чем бы он ни обладал и чем бы он ни был в глазах других. Для того, кто постоянно наслаждается своей необычной, выдающейся индивидуальностью, большинство наслаждений, к которым все стремятся, совершенно излишни, даже прямо нежелательны и тягостны.

Из нашей личности следует извлекать максимальную выгоду, стремиться лишь за отвечающими ей целями и заботиться о таком ее развитии, которое к ней подходит, избегая всякого другого, избирая сообразное с ней положение, занятие и образ жизни. Рациональнее стремиться к поддержанию своего здоровья и развитию своих способностей, нежели к приобретению богатства. Собственно богатство мало способствует счастью, и потому многие богатые чувствуют себя несчастными. Ведь кроме удовлетворения реальных и естественных потребностей, богатство мало значимо для действительного благополучия. Напротив, благополучию вредят многочисленные и неизбежные заботы, сопряженные с сохранением большого имущества. То, чем является индивид, гораздо важнее для его счастья, чем то, что он имеет.

Обычный человек полагает свое счастье во внешних для него вещах – имуществе, ранге, жене и детях, друзьях. Счастье кончается, когда он утрачивает эти блага или видит, что обманулся в них. Богат-

³ Рашид ад-Адин. Сборник летописей. Т. I. Кн. 2. М. – Л., 1952. С. 265.

⁴ Крюков М.В. Что такое счастье? (Опыт диахронного исследования социальной психологии в древнекитайском обществе) // Советская этнография. 1980. № 2. С. 133 – 134.

ство подобного человека находится вне него. Оттого у него и является столько изменчивых желаний и прихотей. Внутренне богатый человек стремится к безмятежному досугу, чтобы развить свои задатки. Нерационально ради внешних выгод жертвовать внутренними, т.е. ради блеска, ранга, пышности, титула и почета отказываться от здоровья, покоя, досуга и независимости.

Для счастья существенно то, что человек имеет в самом себе. Если это достояние незначительно, то большинство тех, кто свободен от борьбы с нуждой, чувствует себя, в сущности, столь же несчастными, как и те, кто с ней борется. Этой внутренней пустотой объясняется погоня за общением, развлечением и роскошью, которая приводит многих к расточительности и нищете. Внутренняя бедность в конце концов приводит также и к бедности внешней. Наиболее надежное средство от нищеты – внутреннее богатство.

Добытый человеком досуг, позволяющий пользоваться своей индивидуальностью, составляет плод и прибыль всей его жизни, которая в остальном представляет собой одни труды и заботы. Только благодаря досугу каждый получает возможность овладеть своим собственным Я. Большинству же свободное время не дает ничего, кроме субъекта, с которым вовсе нечего делать, который страшно скучает, сам себе в тягость, когда нет чувственных наслаждений или дурачеств. Обычные люди не знают как убить время. Имеющие какой-нибудь талант хотят использовать это время. Если индивидуальность – плохого качества, то все наслаждения подобны вкусной пище, попавшей в рот, где побывала желчь.

Высшим благо – здоровье: здоровый нищий счастливее больного царя. Выражением полноты здоровья является веселость. Если человек весел, то безразлично, молод ли он или стар, строен или горбат, беден или богат, – он счастлив. Только она дает немедленное счастье в настоящем и потому есть высшее благо. Ближайший путь к счастью – веселое настроение, которое немедленно вознаграждает само себя.

Счастье как духовное переживание возникает при удовлетворении высших потребностей личности. Человек должен обладать достоинствами, чтобы останавливать мгновения счастья. Иначе они мелькнут в череде дней, не оставляя следа. Ограниченность развития снижает интерес к происходящему и уменьшает вероятность счастья. Так можно «не заметить» своего счастья. Чаще всего это происходит, когда у индивида иллюзорные или завышенные представления о счастье, когда оно воспринимается только в каком-то специфическом обличье, скажем как крупный выигрыш или взлет карьеры. Высшие потребности могут быть неактуальными, не столь первостепенными как быт, уход за детьми, возможность выспаться после работы.

Но удовлетворение высших потребностей позволяет человеку восстанавливаться в короткий срок, после огромных затрат разгораться с прежней энергией и даже большим размахом. Такая деятельность позволяет не скучать, не уставать. Чем больше человек отдает себя ей, тем больше жизненных сил она ему возвращает. Люди, нашедшие тот вид деятельности, который удовлетворяет их высшие потребности, отличаются активной волей и эмоциональностью. Удовлетворение высших потребностей часто ограничивается: приходится откладывать их, экономить на них, насыщать их в спешке, бросаться на них вместе со всеми и охладевать вместе со всеми, скрывать эти потребности и хвастаться ими, если так нужно. Задача состоит в том, чтобы превратить труд и повседневную жизнь в сферу формирования и удовлетворения высших потребностей.

Счастье живет только в обмене, в передаче от одного к другому. Им нельзя владеть как домом или поместьем, обособившись от всех. «Опыт превозносит как самого счастливого того, кто принес счастье наибольшему количеству людей» (К.Маркс). Счастье существует в общении и есть само общение, отдача себя, т.е. любовь, поэтому предмет, с которым всегда связано счастье, никогда не вещь, но всегда лицо.

Поскольку счастье зависит от других лиц, оно может оказаться недостижимым. Отсутствие ответного понимания, разделенности создает ощущения трагизма. Счастье предполагает готовность к страданию, а установка на удовольствие, сопряженное с возможным неудовольствием, с мелкими неприятностями, не требует мужества. Счастье невозможно без того, чтобы все силы души находили себе применение и выражение, чтобы у личности была возможность «протратиться» (М. Цветаева). Отсутствие ситуации, напряженность которой соответствует масштабу личности, а потому необходимой для ее полного самовыражения порождает неизбывность тоски, вызываемой одним представлением об утере того единственного, избранного, что сообщает смысл существованию. Это единственное противопоставляется мизерности всего остального.

«Личное счастье», вытекающее из заботы о себе, скромнее, чем то счастье, которое могут принести другие. «Единоличник» может создать небольшое благо. В обществе он может приобрести блага более значительные. Мы обязаны счастьем очень многим людям, о роли которых в нашей личной судьбе часто и не подозреваем.

Нищенство и милостыня. Предметом экономической теории является экономика. Под экономикой в Древней Греции понималась наука о правилах ведения дома. Из различных домохозяйств наиболее крупными были царские дома, охватывавшие государство в целом. Царь в архаических обществах выполнял самую важную экономическую функцию – функцию посредничества между богами и народом. Богами становились умершие предки. А поскольку мы принадлежим нашим родителям, то все, что мы

имеем, также принадлежит богам. Боги-родители не только дали нам жизнь, но и те блага, которыми мы располагаем. Поэтому высшим и абсолютным благом является бог. Целью жизни считалось общение с богом – обогащение. Результат приобщения к богу – подателю всех благ – выражался в богатстве. Поэтому экономическая наука определяется как наука обогащения.

К богатству стремится только бедный. Бедность есть состояние лишения блага, обездоленности. Приобретение множества благ не делает человека богатым. Умножение богатства бесконечно дробит и разоряет человека, умножает его бедность. В Коране приводятся слова Иисуса Христа: «Кто стремится быть богатым, тот подобен человеку, пьющему морскую воду: чем больше он пьет, тем сильнее в нем жажда, и никогда он не перестанет пить, пока не погибнет». За богатством нужно отыскать его начало, которое объединяет и которому принадлежит все сущее.

Благое дано во многом и извлекается из многого, но существующего и служащего ради единого благого бытия. Разнообразие благ формирует задачу извлечения единого из много. Решение задачи включает, с одной стороны, отказ от множественности благ ради достижения единого блага, с другой стороны, извлечение единого из многого. Путь отказа от множественности называется *аскезисом*, практически выраженным в сознательно избранной бедности. Умаяя множественность, аскет приближает себя к единому. Нищие, бедняки в древности считались персонификациями божества. В слове «убогий» приставка «у-» равнозначна «не-» (ср. русское диалектное «небог», «небога» – «бедняк», «несостоятельный», переносно «несчастный»). Убогий значит «лишенный бога», причём слово «бог» имеет здесь архаическое значение «богатство», «изобилие». Так, в древнерусском переводе I книги Царств (II, 6-7) говорится: «Господь мертвить и живить... оубожить и богатить». В народном сознании слово убогий приобретало другой смысл – «близкий к Богу, угодный ему». Оно могло противопоставляться слову «бедный» (от «беда»). Например, в Каменец-Подольской губернии считалось неприличным говорить «бедный» о человеке, так как люди только убоги, а черти бідни: «Чорт тільки бідний, бо души не мае». Известны русские пословицы: «Беден бес, что у него бога нет»; «Богат Бог милостию, а скуден, да бес»; «Скуден, да нужен (человек), а беден бес». Слово «убогий» постоянно встречается в одних контекстах с «богатый», которое образовано от «бог» с его основным значением «счастье», «богатство», «изобилие».

Помимо тех, кто лишился крова в результате войны или стихийного бедствия или же не мог трудиться из-за телесных увечий, были и добровольные нищие. Известно организованное нищенство: общества и ордена нищенствующих монахов, которые отказывались от всякой собственности и жили подаянием. В России еще в XIX в. существовали нищенские ватаги и цехи, за вступлении в которые требовалось вносить определенную плату. Среди нищих были и люди, которые добровольно раздали свое имущество и решили нести тяжкий крест смирения и терпения. К нищим близки странники и паломники.

Нищие рассматривались в качестве своеобразного залога спасения для имущих. Считалось, что нищие получают милостыню от богатых, а богатые в свою очередь заслуживают тем прощение и милость от Бога. Древнерусские князья и цари устраивали специальные столы для нищих. Еще в XVII в. во время свадеб, больших праздников и в поминальные дни царские покои наполнялись толпами нищих, которые обедали за особыми столами.

В быту профессиональные нищие крали или покупали детей и специально калечили их, имитировали уродства, занимались грабежом, скапливали себе значительные состояния. В Петровскую эпоху на место милостыни Христа ради выдвигается европейская благотворительность. Если милостыня позволяла лишь поддерживать физические силы, то благотворительность была призвана оказывать действительную помощь – создание приютов, богаделен, школ, рабочих домов и прядилен при монастырях.

Как и другие странники, нищий мог оказаться воплощением Бога: «В окно подать – Богу подать»; «Просит убогий, а подаешь Богу». Нищий может осмыслиться и как пришелец из иного мира. Поэтому кормление нищего – это одновременно кормление своих родственников, находящихся вдали от дома, как живых, так и умерших. Особенно охотно подают милостыню и оказывают помощь те люди, родные которых находятся вдали от дома: надеются на то, что к их близким проявят такое же милосердие. Поручителем за нищего является Господь Бог; предполагается, что он вознаградит дающего за щедрость, как в том, так и в ином мире. Христос в лице просящих к вольный должник берет на себя обязанность платить подающим. Поэтому милостыня выгодна не только берущему, но и дающему: «Дар принял тот, кто достойному дал»; «Лучше дать, нежели взять. Дай Бог подать, не дай Бог просить!».

Пока у русского крестьянина был свой или покупной хлеб, он до последней ковриги подавал кусочки. Дело в том, что и в урожайные годы у редкого крестьянина хватало хлеба до нови. У побирающегося кусочками есть двор, хозяйство, скот, наряды – только в данное время нет у него хлеба. Вначале по соседним деревням идут дети и старики. В крайнем случае едет хозяин на лошади, побирающийся до тех пор, пока не соберет подводу кусочков. Семья питается собранными кусочками, а что не съедят, сушили на сухари про запас (потом подавали из них). Благодаря взаимопомощи кусочками с голоду умирали не так часто. Хуже обстояло дело, когда не хватало корма для скота.

Милостыня – это помощь в насущно необходимом. Она ориентирована на ослабление суровой и не терпящей промедлений нужды. *Филантропия* (благотворительность) – это организованная и планомерная деятельность, посредством которой частные ресурсы добровольно распределяются их обладате-

лями в целях содействия нуждающимся людям, для решения общественных проблем, а также усовершенствования условий общественной жизни.

В экономической науке бедность определялась как отсутствие пищи, жилья и одежды надлежащего качества. Обращалось внимание на статусные лишения и моральную ущемленность, в крайнем варианте – на недостаточную способность к деятельности и нереализованные возможности. Выделяли категорию “достойных бедняков”, причиной бедности которых были либо болезнь, либо невезение. Считалось, что первичная бедность вызвана абсолютной недостаточностью средств. Вторичная бедность – неразумной тратой средств. Индивидуалистический подход видел причину бедности в личных неудачах, а ее последствия, оценивал как касающиеся только конкретного человека.

Вместе с тем было очевидно, что бедные ограничивают продвижение и благосостояние сограждан. Поэтому “Законы о бедных” были направлены на предотвращение голода и преступности в целях защиты благополучных граждан.

Бенджамин Франклин полагал: “Самый лучший способ сделать добро беднякам – это не облегчать им жизнь в бедности, а вывести из нее!” Мальтус объяснял бедность действием закона народонаселения, его избытком и нехваткой средств существования. Прудон в работе “Бедность как экономический принцип” доказывает, что все люди бедны в той или иной форме. “У бедняков пауперизм характеризуется медленным голодом, у тунеядца – ненасытной обжорливостью”. Он различает естественную бедность – строгое взаимограничение производства и потребления, и ненормальную бедность (пауперизм), проистекающую из чрезмерной алчности человека. Целью он считал безбедное существование, которое предлагалось достигать равновесным, равномерным распределением.

Английский экономист Дж. Гобсон в работе “Проблемы бедности и безработицы” определяет бедность как разницу между ощущаемыми потребностями и возможностью их удовлетворения. Он отмечает закономерность опережающего роста потребностей и желаний по отношению к росту дохода. Он выдвинул такие законы бедности: 1) богатые становятся все богаче, а бедные все беднее; 2) чем ниже мы спускаемся по шкале доходов, тем крупнее становится доля дохода, расходуемая на приобретение продуктов, цены которых поднялись; 3) от общего падения цен больше всего выиграли богатые, а не бедные; 4) богатство богатых возросло в гораздо большей пропорции, чем та, в которой уменьшилась бедность бедных; 5) чем беднее семейство, тем более высокие цены принуждено оно платить за предметы первой необходимости. Средствами излечения бедности Дж. Гобсон считал повышение квалификации и уровня организации рабочих.

Бедность оценивается как масштабное экономическое явление. Судовладелец Чарлз Бут в трактате “Жизнь и труд жителей Лондона. В 17-ти т.” (1891–1903) показал, что около 30% Англии живут в бедности из-за болезни и безработицы. В США бедные получили прозвище “великие неумытые”. В 1937 г. президент Франклин Рузвельт в инаугурационной речи отмечал, что “треть населения страны страдает от плохих жилищных условий, недоедания, отсутствия нормальной одежды”. В США сейчас говорят об индустрии бедности. Новая бедность охватывает социальные группы, обедневшие в результате структурных реформ и реиндустриализации. Официально признано существование сообществ бедных. Среди бедняков 90% пациентов лечилось от психопатии.

Оказание помощи бедным оценивается как отрицательный подоходный налог. Целью социального обеспечения является обеспечение социального минимума – потребительского набора, ориентированного на удовлетворение типичных потребностей на социально приемлемом уровне. Социальные выплаты и льготы включают все виды поддержки населения: пенсии, санитарная помощь, семейные и другие пособия, поддержка неблагополучных семей, службы для дома и семьи, воспитание приемных детей, выплаты новорожденным, лицам с недостатками. В развитых странах социальные расходы оставляют около одной трети валового национального продукта.

Необходимость государственной помощи неимущим обосновывал Дж.С. Милль: «Поскольку государство по необходимости должно содержать неимущего преступника, пока он отбывает свое наказание, то не делать того же для бедняка, не совершившего никакого преступления, значит вознаграждать за преступления»⁵. Он сформулировал так называемое «прагматическое правило» благотворительности: «Если помощь предоставляется таким образом, что положение лица, получающего ее, оказывается не хуже положения человека, обходившегося без таковой, и если к тому же на эту помощь могли заранее рассчитывать, то она вредна; но если, будучи доступной для каждого, эта помощь побуждает человека по возможности обходиться без нее, то она в большинстве случаев полезна».

Созданы специальные службы и организации по оказанию социальной помощи. Появилась новая профессия – социальная работа, помогающая людям выявить трудности и преодолевать их посредством поддержки, защиты, реабилитации. Такого рода трудности испытывают все слои населения. Поэтому в России треть всего объема выплат из общественных фондов потребления приходится на высокодоходные группы. В связи с этим ставится вопрос об ориентации на селективную социальную политику.

⁵ Милль Дж.С. Основы политической экономии. Т. III. М., 1981. С. 374.

Формой социальной защита является *патернализм* (от лат. *paternus* – отцовский, *pater* – отец) – показная предпринимательская благотворительность, забота собственника или управленческой администрации о нуждах трудящихся. Власть работодателя сравнивают с властью отца над находящимися на его попечении детьми; предприниматель представляется лицом, заботящимся не только о своем деле, но и о нуждах занятых на его предприятии рабочих. В ответ на эту “отеческую” заботу от рабочих требуется безусловная преданность фирме и лояльность по отношению к ее администрации; любой акт протеста против произвола предпринимателя рассматривается как нарушение “долга верности” и грозит увольнением.

Стремясь дополнить экономическое принуждение рабочего к труду его многосторонней личной зависимостью, предприниматели предоставляют рабочему те или иные материальные и социальные льготы, не предусмотренные коллективным договором. Так, по некоторым данным, в ФРГ на этой основе в конце 60-х – начале 70-х гг. осуществлялось до 50% социальных выплат. Получили распространение различные программы “благополучия рабочих” (дополнительные материальные выплаты, создание премиальных и пенсионных фондов, осуществление жилищного строительства, организация медицинской помощи, различных культурно-просветительных мероприятий). В Италии пропаганда патернализма связана с католицизмом, в Японии – с традицией иерархического подчинения во всем общественном укладе, в ФРГ – сочетается с проповедью «диффузии капиталистической собственности» и «социального партнерства», в США – с программами «благополучия рабочих», «участия в производственном управлении».

Благодеение. В трактате “О благодеениях” Сенека определял благодеение как благодетельное действие, совершаемое с готовностью, охотно и по собственной доброй воле. Благодеение дает радость другим и, давая, получает ее. Благодеение оказано для благодеения. Благодеения, переходя в последовательном порядке из рук в руки, возвращаются к дающему. Плата добром за добро. Ни одно благодеение не пропадает.

Благодеение заключается не в том что дают или что делают, не в предмете исчисления и раздачи – только знаки благодеений – но в самом расположении дающего. Наиболее одождает то, кто малое дал великолепным образом, кто счел себя облагодетельствованным, когда оказывал благодеение, кто дал так, как бы и не думал о возвращении и, получив обратно, – как бы и не давал. Тот, на ком лежит обязанность воздать благодарность, никогда не сквитается (со своим благодетелем), если не превзойдет его. Надо обращать внимание не на то, что именно и какой ценности дается, но на то – кем. Благодеение должно опережать желание и просьбу.

Шкала благодеений включает прежде всего необходимые благодеения: 1) без которых мы не можем жить – спасение жизни; 2) без которых мы не должны жить, т.е. без которых мы хотя и можем жить, но жить таким образом, что лучше было бы умереть; 3) без которых мы жить не желаем, к чему душа наша привязалась до такой степени, что расстаться с ними кажется тяжелее, чем с жизнью.

Родители даровали детям жизнь. Могут ли когда-нибудь дети оказывать своим родителям благодеения более тех, которые сами от них получили? Говорят: “Все, что бы ни дал отцу сын, во всяком случае, будет менее важным, потому что последний обязан отцу самой возможностью давать. И так, никогда не может быть превзойден в благодеении тот (отец), чье благодеение есть и то самое, что его превосходит (дети)”. Говорят: “Все, что я сделал для отца, хотя это и велико, тем не менее, стоит ниже по достоинству родительского дара, ибо я не существовал бы, если бы отец не родил меня”. Говорят: “Дар отца есть все то, что ты делаешь и что можешь ему дать”. Говорят: “Благодеения отца не могут быть превзойдены благодеениями сына, так как он получил от отца жизнь, а если бы не получил ее, то не мог бы делать никаких благодеений”.

Насколько мы обязаны именно родителям?

1. Всякий предмет превосходит свое начало на большую степень, и своему превосходству он обязан не только началу, но и другим причинам. Соитие отца и матери – ничтожное благодеение, если к нему не присоединяются другие попечения.

2. Родительский дар прост и легок; он сопровождался чувственным удовольствием для дающего; и притом (дар этот) такого рода, что родитель мог его, по необходимости, сообщать многим даже таким, которым и сам не знает, что дал.

3. Если же всем, что имею, я обязан своему началу, то заметь, что начало мое – не отец и даже не дед. Ибо всегда будет оставаться нечто такое, откуда исходит начало ближайшего начала. Я более обязан неизвестным и вне пределов памяти находящимся предкам, чем своему отцу, так отец обязан им тем самым, что произвел меня.

4. Если кто-то спас отца, то я ему обязан более, чем отцу, так как он меня бы не породил.

5. Отец даровал жизнь, следовательно, он может, как скоро более одного раза будет спасен своим сыном от смертной опасности, получить благодеение больше того, которое оказал.

6. Кто получил благодеение, тот получил тем более, чем более в нем нуждался; в жизни более нуждался живущий, чем тот, что еще не был рожден, который даже вовсе не мог в ней нуждаться; следовательно, отец, получив жизнь от сына, принимает большее благодеение, чем сын, родившись от отца.

7. Сыну жизнь даровали многие – мать, кормилица, врач, корабельщик и любой, кто спас от гибели. А сын, если дал жизнь отцу, то дал ее такой, которая не нуждается для своего сохранения ни в чьей помощи; следовательно, отец, получив жизнь от сына, получил от него благодеяние больше того, которое сам ему оказал.

8. Отец вскормил меня. Если я делаю для него то же самое, то возвращаю ему долг с избытком, ибо он имеет удовольствие не только получать себе пропитание, но получать его – от сына; ему более доставляет наслаждение расположение моей души, чем самое вещество. Пропитание же, которое доставлялось мне им, шло только на мое тело.

9. Я даровал жизнь боящемуся смерти, ты даровал мне жизнь, дабы я мог умереть. Я даровал тебе жизнь полную, совершенную, ты произвел меня на свет не имеющим разума, бременем для других.

10. Не есть благо только жить. Этим благом пользуются и мошки и черви. Если я живу хорошо, то это само себе родителю награда. А кто своими подвигами покрыл великой славой своего отца и рассеял блестящим светом мрак своего происхождения, тот разве не оказал родителям бесценного благодеяния?

Таким образом, родители всегда должны детям и обязаны во всем им помогать, делает вывод Сенека.

Родословная альтруизма. Забота матери и отца о детенышах естественна и подкрепляется с самого рождения. После выхода плода из родовых путей самка млекопитающего освобождает его от плодных оболочек, перегрызает пуповину, съедает плодные оболочки и послед, активно облизывает новорожденного. Плодные оболочки и послед (остаток плаценты) содержат в себе гормоны и другие биостимуляторы. Поедание последа способствует дальнейшим сокращениям матки, стимулирует отделение молока и поддерживает силы самки во время родов. При облизывании новорожденного осуществляется очистка детеныша и его дыхательных путей от крови, слизи и остатков плодных оболочек, производится массаж, способствующий нормализации его дыхания. Облизывание новорожденного – обоюдно важный процесс. В группе коров, которой давали облизывать детенышей, наблюдалось меньшее количество послеродовых заболеваний и заболеваний телят, чем в группе, которой облизывать теленка не давали.

Родители яростно защищают птенца, пока он жив. Если он умирает, то птицы не слышат характерных призывов, не видят движений, объект перестает быть потомком и становится пищей. Родительское чувство у животных длится лишь тот срок, на протяжении которого детеныши нуждаются в помощи и охране, а затем родители перестают обращать внимание на выросших детей.

Забота о детях переходит в зависимость от них. У пингвинов с появлением птенцов начинаются жестокие ссоры: холостые взрослые птицы и те, кто потерял птенца, затевают свирепые драки, стремясь заполучить другого. Связь между матерью и детенышем у резус-макак сохраняется всю жизнь и образует ядро, на которое наслаиваются другие формы общественных связей. Отцовская забота повышает статус молодого резуса в группе.

Родительский инстинкт способствует передаче будущим поколениям наследственных особенностей родителей, включая инстинкт защиты потомства. Отсутствие наследственных родительских инстинктов исключало передачу этого дефекта потомству – оно просто не выживало без помощи родителей и родители, лишённые таких инстинктов, этот свой дефект больше не передавали. Так сохранялись и совершенствовались наследственно обусловленные родительские инстинкты.

Отсутствие чувства взаимопомощи у членов стада обрекает его на быстрое вымирание. Ведь у многих видов животных только стая, а не пара родителей способна одновременно сигнализировать об опасности, защищать детенышей и добывать для них пищу. Так, например, Обезьяны-гелады заботятся о потомстве всей стаей, и если дается сигнал тревоги, далеко забредшие детеныши бросаются на спину любому из стаи, несущемуся в укрытие. В стаде павианов мать с детенышем – привилегированное существо, ее охраняют самцы.

Круг инстинктов и безусловных рефлексов, необходимых для сохранения потомства, широк. Требуется храбрость, жертвенность, чувство товарищества, привязанность ко всем детенышам стаи, выработка мгновенной реакции на защиту беременных и кормящих самок. В отдельных ситуациях выживал и оставлял потомство тот, над кем тяготел инстинкт самосохранения. Борьба за добычу, за самку сопровождалась отбором и на хищнические инстинкты. Вождь племени оставлял в 4–5 раз больше детей, чем рядовой охотник. Но групповой отбор отсеивал те объединения, где недостаточно заботились о беспомощных детенышах.

Стабильность групп ранних гоминид в значительной мере зависела от самок. Самки шимпанзе формируют стабильные группы на основе родства и дружеских привязанностей. Кооперации самок способствовали риск детоубийства самцами, необходимость объединения для поиска и добычи пищи, совместное выращивание потомства. Вообще девочки с раннего возраста склонны к дружественным отношениям, тогда как мальчики чаще образуют группы для повышения собственного статуса.

Птенцы чаек из двух-трех выводков дружественных самок объединяются в *детские ясли* – группу под контролем одной или нескольких самок-матерей с участием помощников-тетушек. К последним относят особей, которые не смогли реализовать свой репродуктивный потенциал: неразмножающиеся

молодые самки и неполовозрелые самцы, близкие знакомые, ближайšie или отдаленные родичи размножающейся пары, дети старшего возраста, племянники, а также сателлиты.

Подросших детенышей отделяют на *площадки молодняка*, так как в драках и передвижениях взрослых животных детеныши могут погибнуть. На площадках молодняка действуют школы – группы молодых особей, осваивающих необходимые навыки под наблюдением взрослых особей. Позднее на рекреационной площадке образуется *брачный клуб* – периодические сборища взрослых особей одной или нескольких колоний.

На площадках предпочтение знакомых сверстников своего пола сильнее выражено у самцов, чем самок. Устойчивые скопления молодых неполовозрелых особей, способных самостоятельно кормиться (молодежные банды), вытесняются сообществом с целью поддержания стабильной численности и для сохранения сложившейся иерархии. Молодежные банды нападают на иерархов, спариваются с их самками.

Взаимное предпочтение сильнее выражено в рамках пола, чем между полами. На основе сверстничества впоследствии возникают *альянсы* – устойчивые продолжительные персонифицированные связи на дружеской основе 2–3 взрослых животных одного пола (редко разного пола).

Альтруизм – забота о другом. Стада могли некоторое время подавлять коллективизм и альтруизм, временно побеждать и плодиться. Но они редко могли вырабатывать свое потомство и редко передавать свои гены. Не оставляя потомства или обрекая его на гибель, эти орды становились эволюционными тупиками. Они непрерывно устранились естественным отбором за счет малой численности выживавших детенышей.

В процессе эволюции все более удлинялся срок, в течение которого детеныши нуждались в помощи и охране со стороны не только родителей, но и всей стаи, орды. Даже у самых примитивных племен детеныши до шести лет совершенно не способны к самостоятельному существованию, к обороне. Непрерывная охрана, подкармливание беспомощных детей и беременных, численность которых составляла не меньше трети стада, могло осуществляться только стадом в целом.

Хождение на задних конечностях сузило таз женщин и лишило их способности рожать большеголовых детенышей. Они появлялись на свет с непрочным черепом, с незрелой нервной системой, неспособными ходить. Матерям предстояло долго носить их на руках. Это усиливало зависимость потомства от наличия прочной спайки внутри стада. Младенцы рождались в разные времена года, что стабилизировало социальность стада.

В период палеолита и неолита, когда территориальная разобщенность быстро обрывала распространение таких по преимуществу человеческих инфекций, как чума, холера, оспа, корь, тиф, дизентерия, когда женщины рожали по 10–15 детей и из них доживало до зрелости лишь двое-трое, выживание и распространение племен главным образом зависело от успешной защиты потомства от хищников, от непрерывности кормления детенышей, от ухода за ними.

Ген, индивидуально невыгодный, но способствующий сохранению ближайших родственников и даже менее близких, будет распространяться особенно интенсивно, если своим самопожертвованием индивид спасает множество людей. Родственные и земляческие связи поддерживались естественным отбором, закреплялись обычаями родовой взаимопомощи и родовой мести.

Решающее значение в борьбе племени за существование стал играть накапливаемый и передаваемый опыт, который при отсутствии письменности во всем своем объеме был достоянием лишь старых людей. Они неизбежно становились для племени охраняемым и почитаемым кладом. От этой малочисленной группы (до старости доживали редко) выживание племени зависело в гораздо большей мере, чем от молодых, но неопытных добытчиков. Старые люди уже не передавали свои гены потомству, но племена, не заботившиеся о стариках, при прочих равных условиях, оказывались в худшем положении.

В условиях частого голода, холода, нападения хищников и врагов женщина и мужчина, часто менявшие партнеров, разрушавшие свою семью, значительно реже доводили своих детей до половой зрелости и реже передавали свои гены потомству, чем мужчины и женщины с прочным влечением друг к другу, с прочными семейными инстинктами. Когда исчез групповой брак, отбор на поддержание инстинктов целостности семьи стал идти с большей интенсивностью.

В эпоху группового брака люди жили разобщенно, и возбудители венерических болезней почти не могли приспособиться к человеческому организму или достичь широкого распространения. Когда численность населения Земли достигла многих миллионов, венерические болезни стали широко поражать народы и племена. С этого времени начал усиливаться естественный отбор на однолюбие, на способность к супружеской верности, к сбереганию девственности. Внебрачный контакт был связан со значительным риском венерического заболевания. И эти болезни устранили из человеческого генофонда наследственное предрасположение к сексуальным излишествам в форме частой смены партнеров.

Кто не способен был испытывать эмоции моногамной любви, любви на всю жизнь естественный отбор отменял, не потому, что они сами гибли, а потому, что оставляли мало потомства, не оставляли его вовсе или оставляли потомство, зараженное внутриутробно либо в ходе родов. Венерическое заболевание обрекало на полное или частичное бесплодие.

С эволюционной точки зрения победителями оказываются народы или группы, устойчиво плодотворные. Вследствие индивидуального, межсемейного и межгруппового отбора в каждом поколении выживает потомство большинства семей, и род продолжается за счет немногих устойчивых семей, члены которых способны позаботиться друг о друге и своих детях. И чадолюбивый крестьянин оставлял обычно больше детей, чем Ловеласы, Донжуаны, Клеопатры.

Родители нередко переносят любовь, которую они питали к своим детям, на внучат. Это давало еще одно преимущество в выживании и в распространении своих генов. «Никому, кроме бабушек, не следует ходить за ребенком, матери умеют только производить детей на свет», – учил Р. Киплинг.

Межсемейные сообщества – сообщества семейств, которые добровольно обмениваются между собой материальными благами и услугами в течение достаточно продолжительного времени и на экономически значимом уровне. В эту сеть попадают семьи родителей и детей, близких и дальних родственников, семьи соседей, сослуживцев, друзей и знакомых, односельчан или выходцев из одной местности. «Сетевые» отношения между семьями классифицируют по степени эквивалентности взаимных обменных потоков и временному лагу в обмене.

Это прежде всего безвозмездная помощь, которая носит неэквивалентный характер и осуществляется в пользу одной стороны. Эта помощь может быть вещественной – в виде передачи материальных благ и денег, а также в виде тех или иных услуг («помощь трудом»). Очевидно, что, помогая престарелым родителям, мы не думаем о возможной награде, подобно тому, как мать готова на все ради своих детей. В данном случае материальная неэквивалентность компенсируется моральной и эмоциональной ценностью отношений такого рода, расчеты упущенной выгоды уступают место родственным и дружеским обязательствам.

Семьи могут включаться в обменные отношения, передавая друг другу продукты своего труда, одежду, другие блага, помогая в каких-то делах, оказывая ту или иную услугу. Выделяют: а) прямые обмены, когда семьи оговаривают между собой эквивалент обмена одного продукта на другой (или на такой же, но предоставленный в более поздний срок), продукта на услугу или услуги на услугу и устанавливают сроки завершения обменной операции; б) косвенные обмены, растянутые во времени, когда таких договоров «не заключается», но стороны твердо знают, что в последствии помогающей стороне также будет оказана та или иная помощь. В этом случае не зафиксирован ни эквивалент, ни сроки возврата.

Межсемейные обмены становятся возможными благодаря взаимному доверию сторон. Гарантию устойчивости обеспечивает также кооперация усилий и средств разных семейств в выполнении той или иной операции, связанной с их семейными хозяйствами, или же поочередный совместный труд в хозяйстве каждой семьи. Например: паевая покупка орудий производства, привлечение родных или знакомых для бесплатной помощи на строительстве дома или дачи (так называемые «помочи») и для проведения сельскохозяйственных работ, ремонт автомобиля совместными усилиями нескольких семей, договоренности по поводу «взаимозаменяемости» между хозяйками – когда одна из них отлучается из дома, другая остается на хозяйстве и присматривает за детьми.

Межсемейная сеть формируется надолго. Многократные неформальные обращения людей друг к другу взамен безличного «купил – продал» обеспечивают стабильность, недоступную свободному рынку. В межсемейных сетях отсутствует стремление к точно просчитанной эквивалентности обменов. Но вместе с тем система общения и родства в немалой степени подчинена механизмам возмездности. Действует принцип: «если ты кому-то помог, то это необязательно тут же будет тебе “оплачено”, но когда-нибудь «расчет» произойдет - либо помощью в будущем, либо добрым или уважительным отношением и признанием».

Важным в этой практике является фактор риска. Семья, пытаясь управлять своими рисками, вынуждена разбрасывать свою сеть отношений как можно шире, заручаться поддержкой многих людей в условиях непредвиденных обстоятельств. Так формируется механизм взаимной страховки на случай невыполнения отдельными участником своих неформальных обязательств в системе межсемейных обменов.

Эти обмены не бросаются в глаза и не планируются заранее. Они обусловлены в первую очередь традиционной бережливостью: сбыть или просто отдать лишнее, чтобы не пропало. Хотя никто не ведет речь о расчетах, но каждый понимает, что они неминуемы – иначе в следующий раз «должнику» это припомнится и он лишится всяких прав на бесплатные услуги. Поэтому механизм отдачи действует без осечек: «Сегодня ты отдал кому-то то, что тебе оказалось лишним. Завтра к тебе придет сосед и поделится своим».

Соседство – кооперативные связи, возникающие на основе совместного проживания. На основе соседских отношений образуется соседская (территориальная) община, приходящая на смену родовой общине.

Соседская община – совокупность отдельных домохозяйств, связанных совместным землепользованием, совместным проведением досуга (например, в кофейнях, чайханах, кабачках), совместным совершением обрядов жизненного цикла и празднованием семейно-общественных праздников, повседневной и чрезвычайной взаимопомощью.

Соседская община бывает сельской и городской. В сельскую общину объединены крестьянские дворохозяйства, в городскую – домохозяйства, ремесленные мастерские, купеческие лавки. Промежуточной формой общинной организации являются профессиональные цехи, корпорации ремесленников, размещающиеся в определенных частях города.

Простая община совпадает с деревней или селом. В *составную* общину входит несколько деревень, пользующихся одной и той же землей. Такие общины распространены особенно на севере России, где редкое население разбросано небольшими поселками среди лесов, где удобные для земледелия пространства встречаются лишь небольшими участками между землями неудобными, болотами и лесами. *Раздельная* община встречалась только в селах, составленных из двух или нескольких крестьянских групп. Каждая группа имеет свой особый надел и образует самостоятельную общину.

Принципы общинного землевладения: 1) В исключительном, постоянном пользовании находится усадьба, сад, дом, огород; лес и выгон состоят в общем пользовании. Луга и сенокосы разделяются на участки ежегодно перед косью или же сено косится и ставится в копны всем миром, а затем уже делится. 2) Член общины не имеет права собственности на отведенный ему земляной пай, а лишь право владения и пользования. Поэтому он не может отчуждать его ни при жизни, ни на случай смерти: не может его складывать; дети и родственники в случае, если не пожелают остаться в общине, не наследуют его по смерти крестьянина; земляной пай не может быть продан в удовлетворение долгов и взысканий. 3) Владение и пользование общинною землей обусловлено постоянною оседлостью в общине. Нельзя владеть общинными земельными паями в одно и то же время в нескольких общинах; нельзя владеть в одной и той же общине двумя и более паями, уступать, дарить свой пай не только члену другой общины, но даже той самой, к которой принадлежит владелец. Оставляя общину, крестьянин лишается доли земли и угодьях, поступающей в распоряжение мира.

Всякий полноправный член общины имеет в составе общинной земли свою долю. Все его дети также в свое время получают в пользование причитающиеся им участки земли. Община уравнивает между своими членами участки земли по количеству и качеству, так как полосы различаются плодородием и удаленностью от усадеб. Каждый ее член общины должен пользоваться частью выгод и разделять наравне со всеми часть невыгод. Община делит землю на крупные участки, из которых каждый обладает каким-либо специфическим достоинством или недостатком. Каждый общинник получает свою долю земли в каждом кону по жеребьевке. В итоге общинник имеет несколько полос разного плодородия и удаленности.

Вина и трудовая повинность. Этимологический анализ показывает, что слово «труд» изначально имело значение недостатка, страдания, заботы, муки, нужды, бедствия, тягости ноши. А. Потебня устанавливает следующий порядок значений слова «труд»: болезнь – усилие – тяжесть, обременение – печаль как бремя. В древнерусском языке слово «труд» употребляется в значении беспокойство, забота, страдание, горе. Английское labour и итальянское laborare происходят от слова laborare – страдать, французское слово travailler и испанское trabajo связаны со словом tribuler – мучить, пытаться, слово tripolium – инструмент пытки. Слово «труд» близко по значению trud-is (толкать, бить, теснить), готскому us-triht-an (обременять, недружелюбно обращаться), древневерхнемецкому dri-an или ver-driess-en (досаждать), древнесреднемецкому thrjot-a (недостаток), trauf (труд, борьба).

В древности в слове труд фиксировалась его причина, а именно – работа от недостатка или по принуждению. Труд выступал следствием вины, т. е. повинностью. Архаический принцип коллективной вины и ответственности определял общинный порядок несения трудовых, натуральных, денежных повинностей, их распределения по податным душам – членам общины.

Податные души – души, зарегистрированные ревизией. На основании этих данных согласно правилу круговой поруки с общины в целом взималась фиксированная подать. Между ревизиями общая сумма душ в семье и общине колебалась. Поэтому ежегодно задача общины заключалась в равномерном распределении тягла между членами. Для этого на наличные души накладывалось расчетное число определенных ревизией податных душ.

Если, например, в деревне по ревизии 1858 г. числится 500 человек, то “душой” считается 1/500 всех податей и повинностей. Если в деревне теперь имеется 1000 наличных душ, то на каждую падает 1/2 “души”, если 250, то 2 “души” и т. д.

Каждый общинник получает на свою долю равное количество податных и земельных душ, но с привходящими обстоятельствами. Одиночка – единственный взрослый работник в семье, – если это человек здоровый, молодой, обладающий некоторым достатком, то он может поднять две и более души. Маломощный одиночка может быть освобожден от всяких повинностей или получить дробь души. Семейные домохозяева имеют двух и более взрослых работников, достаток которых выше, трудовая способность которых сильнее. Они представляют главную массу, среди которой делят остальные души.

Для распределения душ между общинниками сообразно особенностям отдельных семейств существуют переделы земель. Переделы бывают общие и частичные. При общем в передел поступает вся земля общины, при частичном – только часть ее. Последний происходит тогда, когда требования новых или прежних общинников о выделе или прирезке им земли можно удовлетворить отбирая части земель

от других вследствие их обеднения, смерти, болезни, ухода. Мир “сваливает” часть душ с этих и “наваливает” их на тех.

При тягальной системе разверстки земли во внимание принимаются только полные работники – мужчины рабочего возраста. Это бывает там, где надельная земля едва может прокормить общинников без помощи отхожих промыслов и оплатить лежащие на ней подати и повинности. При этих условиях земля нередко является даже бременем. Часть работников уходит на заработки. Если бы при этом община “навалила” большое количество земельных душ на человека с семьей многочисленной, но бедной полными работниками, то поставила бы его в безвыходное положение.

Подушная разверстка учитывает всех лиц мужского пола в семье. Там, где платежи находятся в большем соответствии с доходностью земли, домохозяин желает получить ее побольше. Излишнюю землю можно сдать в аренду соседу за такую цену, которая покроет платежи; если кто пожелает “свалить” с себя надел, то всегда найдутся охотники взять ее со всеми лежащими на ней платежами.

Надельная земля имеет для крестьянина положительную и отрицательную ценность: она служит ему источником дохода и вместе с тем мерою взыскиваемых с него податей и других сборов. Где земля не окупает платежей, там выгодно получить лишь такой участок, который не отнимал бы всех трудовых сил и оставлял возможность арендовать землю или зарабатывать на стороне, или отказаться от надельной земли совсем. Передел вызывается стремлением облегчить положение общинников, чрезмерно обремененных платежами, равномернее распределить недоимки, запущенные неплательщиками. В общинах, где доходность надела превосходит платежи, передел вызывается малоземельем одних при относительно многоземелье других с целью уравнивать благосостояние.

Христианское отношение к труду. Учение Моисея возвело кочевнический быт древних иудеев в закон хозяйственной деятельности. Второзаконие оговаривает следующее условие сделки Бога и избранного народа: “Когда Господь, Бог твой, истребит народы, которых землю дает тебе Господь, Бог твой, и ты вступишь в наследие после них, и поселишься в городах их и домах их...” (Втор. 19: 1).

Эта установка Торы (Пятикнижия) формировала потребительское отношение к природе, презрение к другим народам и стремление овладеть их богатствами, разрушая жертвенники и сжигая священные рощи народа, земли которого указал избранному народу Господь для овладения ими. Непрерывная смена основания благополучия в поисках земли обетованной образует нормальное для избранного народа экологическое отношение паразитизма. Паразитический образ жизни возник вследствие грехопадения, когда человеческая природа стала противоестественной. “Дух должен был жить Богом, душа – духом, тело – душой. Но дух начинает паразитировать на душе, питаясь ценностями не Божественными, подобными той автономной доброте и красоте, которые змий открыл женщине, когда привлек ее внимание к дереву. Душа, в свою очередь, становится паразитом тела – поднимаются страсти. И, наконец, тело становится паразитом земной вселенной, убивает, чтобы питаться, и так обретает смерть” (Лосский В. Н. Очерк мистического богословия Восточной Церкви. Догматическое богословие. М. 1991. С. 253.).

Изначальная установка на обретение вечной жизни провоцирует, по мнению И. П. Смирнова, распространение специфического типа деятелей, для которых только личное существование является источником радости и смысла. “Социальный вампиризм” – стремление обогатиться за счет другого – перерастает в “вампиризм витальный” – стремление продлить свою жизнь за счет другого. Эта установка подстегивает развитие высшей формы паразитического труда – индустрии трансплантации человеческих органов. Ведь завладение здоровыми органами своих собратьев вполне естественно для тех, кто ценит собственную жизнь превыше всего.

“Жизнь взаймы” – за счет прошлых и будущих поколений, – а также псевдопотребление (водка вместо пищи телесной и духовной) и псевдопроизводство (включающее производство полуфабрикатов – котлованы вместо зданий, фальсификацию качества), имитация труда и жизни составляет существо паразитического социализма.

Христианская цивилизация отличается особым отношением к труду. «От работы человек не умирает, но от одиночества и безделья люди чахнут и гибнут; ведь человек рожден для работы, как птица для полета» (Мартин Лютер) — это заповедь не только протестантской этики, но и нравственное убеждение каждого христианина. Поэтому христианскую цивилизацию иногда называют «цивилизацией труда».

Теологи утверждают, что первым работником был сам творец. Адаму же вменялось в обязанность «делати и хранити» Сад Эдема, и, следовательно, прежде чем стать покаянием, труд был благословен богом. Св. Фома Аквинский в «Сумме теологии» говорит: «Труд имеет четыре цели. Прежде всего и главным образом он должен дать пропитание; во-вторых, он должен изгонять праздность, источник многих зол; в-третьих, должен обуздывать похоть, умерщвляя плоть; в-четвертых, он позволяет творить милостыни».

Дом Божий, единым почитаемый, разделен на три части: одни молятся, другие сражаются, третьи работают Услуги, оказываемые одним из них, служат условием для трудов двух других; в свою очередь, каждый берет на себя заботу о целом. Труд нищего заключался в искуплении грехов богатых. Бог каждому человеку даровал службу, ибо никто не должен оставаться праздным. Принадлежность к профессии установлена свыше. Время даровано для трудов, и его нельзя расходовать попусту.

Реформация усилила пристрастное отношение к труду. Лютер выводит на авансцену теологии изречение из Второго послания Павла к фессалоникийцам: «Кто не работает, да не ест». Тот, кто упорно трудится, вырастает в глазах Бога, а трудоспособные нищие – «ленивые шельмы». Трудовой успех – верный признак избранности. «Не для утех плоти или грешных радостей, но для бога и спасения следует вам трудиться и богатеть» (Ч. Бакстер).

«И сейчас настоящий американский бизнесмен, “стопроцентный американец” – “не ковбой” и не “плейбой”, а скорее “трудоголик”, – восклицает В.Н. Сагатовский. – *Во имя чего* предки нынешних трудоголиков совершили первую промышленную революцию в Англии XVIII века и создали мощь и богатство Соединенных Штатов?» (Сагатовский В. Н. Русская идея: продолжим ли прерванный путь? // Хрестоматия по философии. М. 1997. С. 541). И отвечает приводимой М. Вебером цитатой из книги “Путешествие пилигрима”: “Life! External life!”.

В отличие от античного пренебрежительного взгляда на труд христианство дает ему положительную оценку. Известны слова апостола Павла: “Ни у кого не ели хлеба даром, но занимались трудом и работою ночь и день, чтобы не обременять кого из вас...” (2 Фес. 3: 8). Или еще: “Ибо вы помните, братия, труд наш и изнурение: ночью и днем работая, чтобы не отяготить кого из вас, мы проповедовали у вас благовестие Божие” (1 Фес. 2: 9). Трудовой подвиг будет отмечен в день Страшного Суда: “Каждого дело обнаружится; ибо день покажет, потому что в огне открывается, и огонь испытает дело каждого, каково оно есть. У кого дело, которое он строил, устоит, тот получит награду; А у кого дело сгорит, тот потерпит урон; впрочем сам спасется, но так, как-бы из огня” (1 Кор. 3:13-15).

Добросовестный труд позволяет не только спастись, но и внести вклад в новое небо и новую землю”, которые лишь отчасти даруются Богом: “Земля, пившая многократно сходящий на нее дождь и произрастающая злак, полезный тем, для которых и воздвигается, получает благословение от Бога; А производящая терния и волчцы – негодна и близка к проклятию, которого конец – сожжение” (Евр. 6: 6-7). Удачливые “деловые люди” приобретают возможность не только спокойного – “не как-бы из огня” – личного спасения, но и спасения своего “дела”. Фактически “деловые люди” приобретают статус деловых партнеров, “соработников у Бога”. Сознание необходимости своего дела для Бога и надежду вступить с ним “в долю” настойчиво внушаются в других Посланиях: “Итак, братия мои возлюбленные, будьте тверды, непоколебимы, всегда преуспевайте в деле Господнем, зная, что труд ваш не тщетен пред Господом” (1 Кор. 15. 58).

В протестантской культуре не имеющий работы теряет нравственный стержень в жизни и пребывает в состоянии неопределённости: нет способа узнать предопределение и верной службой повысить шансы на спасение. Возмездие за незанятость неминуемо.

В православном богословии также присутствует общехристианское понимание необходимости труда. Св. Варсонуфий и Иоанн говорили: “Всякий покой телесный мерзок Богу нашему... От нас требуется посильный труд – и только”. В соответствии с традицией нищелюбия на Московской Руси «гулящие» люди частично поглощались корпорацией нищих, в пользу которых собирались особые поборы. «Верховые нищие» кормились при царском дворе, и многие даже торговали недвижимостью.

Петровские реформы существенно изменили отношение к труду в российском обществе. Для Петра государственная служба приобрела значение грандиозной, непрерывной литургии. Работа была его молитвой. В речи, посвященной Ништадтскому миру, Петр сказал, что «надлежит трудитца о пользе и прибытке общем..., отчего облегчен будет народ». Образ Петра как «на троне вечного работника» закрепился и в народном сознании: «Петр - царь так царь! Даром хлеба не ел, пуще батрака работал». С 1724 года начались облавы на нищих. Здоровых отдавали в солдаты, в подушный оклад или отправляли на принудительные работы. Больных нищих — в богадельни. Убеждение в сакральном характере труда классически выразил Ф.М. Достоевский словами Шатова в «Бесах»: «Добудьте Бога трудом; вся суть в этом, или исчезнете, как подлая плеснь; трудом добудьте».

Быть безработным означает быть непричастным к общему делу. «Уже одно это томительное чувство, что «я в жизни не нужен» или что «мир во мне не нуждается», что я выброшен из великого процесса мирового труда и стал социальной пылью, лишней и ветром гонимой пылью мироздания, – пробуждает в сердце здорового человека всевозможные ощущения личной несостоятельности, приниженности, обиды и горечи... Униженный до праздношатайства, привыкший к лени и пустомыслию, человек незаметно начинает смотреть на жизнь с безнадежностью, на честную работу с отвращением и на правопорядок с презрением...» (Ильин И.А. Путь к очевидности. М., 1993. С. 317 – 318.).

Наиболее подробно наставления православия к организации труда изложены протоиреем Евгением Поповым⁶, известным писателем-богословом прошлого века, в главе IV “Богопочитание душою и телом при труде и отдыхе, а в последнем случае, или в праздники, всецелое”, которая следует за главами “Богопочитание преимущественно умом”, “Богопочитание сердцем”, “Богопочитание устами или словом”. В порядке десяти заповедей Божиих Е. Попов исчисляет “все грехи человеческие”, включая разно-

образные случаи грешного труда. Наставления, касающиеся труда, разбиты на две группы: 1) “О правильном употреблении и распределении в жизни времени”; 2) “О честных трудах и занятиях” (Попов Е. Нравственное богословие для мирян в порядке десяти заповедей божьих. В 2-х ч. Ч. 1. М. 1995. С. 196 – 275).

Согласно Е.В. Попову, православное учение об отношении к труду определяется следующими положениями:

I. Исходным является осуждение *полной праздности*. “Праздность и сама по себе вина”, – от бродяжничества, нищенства по лености или же для нетрезвости до барского томления по настоящему делу. “И животное редкое не несет своего труда, предназначенного ему Богом”. Первое занятие указано было человеку: “И взял Господь Бог человека, и поселил его в саду Едемском, чтобы возделывать его и хранить его” (Быт. 2: 15). “Потовый труд” не позволяет душе сблизиться и вдаваться в телесное, истомляет тело, и скорее располагает “к покою и сну, чем к каким либо увеселениям и прихотям”. Поэтому даже “если и пройдет для тебя время службы, посмотри: не можешь ли принять на себя одну из должностей бесplatных, еще малый какой-либо полезный труд”.

II. Помни *день субботний!* Работа, торговля и базары по воскресеньям и в праздники есть оскорбление Богу и обида св. Церкви – похищаются души человеческие. “Но кто же когда разбогател от праздничных работ или же упорчил за собой богатство, так нажитое? – Православный христианин! Положи себе твердое намерение не гнаться за будничными работами по воскресеньям и праздникам. Иначе ты будешь красть Божии часы”.

III. *Бдение Богу противное: превращение в порядке своей жизни ночи в день, и наоборот.* “Привыкли некоторые отходить ко сну ночному не раньше часу, даже в 2–3 после полуночи: иначе и не могут заснуть. Естественно, недостаток этого сна они должны пополнить сном дневным или после обеда. Отсюда жизнь их проходит больше ночью, в темноте... Отсюда эти люди совсем почти превратили ночь в день, а большую часть дня в ночь. Что же грешного в таком порядке жизни их? – Грешное прежде всего в том, что ими нарушаются планы Творца, то течение жизни, которое установил Господь Бог, что ими устанавливается свой противный этому распорядок в употреблении времени. Не напрасно же Господь Бог повелел в известный час всходить солнцу и заходить: этим Он указал время для наших занятий. День Он определил нам для трудов, а ночь для отдыха”. Осуждается сонливость, привычка поздно вставать по утрам - в 7 ч., а то и в 9-10 ч.

IV. *Бесчестные труды или промыслы, именно для увеселения других.* “Разве это труд праведный, разве это дело? Нет, - это скорее искажение человеческого труда и безделье”. В правилах церковных “игрательные упражнения” прямо называются “нечистотами” и подвергаются шестилетней эпитимье. “О, какое унижение человеческого достоинства видим мы в трудах и промыслах только для потехи других! Как жалок здесь человек и как был бы он полезен на другом труде, например на патриархальном земледелии!”.

V. *Пренебрежение трудом простым или черным.* Дети ремесленников ищут себе письменных чиновнических занятий, селяне бросают свои поля и переселяются в город. “Есть люди, которые лучше соглашаются быть без службы и всякого занятия, продавая последние свои вещи на содержание себя, чем поступить на малую должность или избрать простое какое занятие; лучше решаются голодать, чем взяться за работу, какая случится; скорее потерпят недостатки и потери в своем хозяйстве, очевидные и для других и для них самих, чем присмотрят за своим хозяйством; скорее будут видеть вокруг себя разбросанность вещей и неопрятность, которых даже и не любят в душе, чем своими руками поправят, что могут, если не дождутся посторонней помощи. Не по лености эти люди отказываются, но собственно потому, что считают их для себя низкими, неприятными”. Только низкие побуждения могут унижить простой или черный труд, а сам по себе всякий общежительский труд честен. Господь наш умыл ноги ученикам. Ангелы Божии также снисходят до простого труда.

VI. *Излишняя хлопотливость в делах.* “Есть люди, у которых руки полны дел и голова, так сказать, кружится от забот... Они не только отказываются от должностей, но еще борются, спорят за должности”. “Нет, трудящийся человек! Если у тебя остается свободный час от твоих обязанностей и дел, которые и без того может быть сложны: то лучше ты подыши открытым воздухом, полюбуйся на Божию природу, освежись родственным или дружеским свиданием, а еще лучше – помолись, почитай духовное или побеседуй о духовном”.

Оценивая в целом православное учение об отношении к труду можно сделать следующие выводы: 1) Трудятся Бог, человек, животные. 2) Единственно богоугодное занятие – садоводство. 3) Критерий успеха “потового труда” – спасение души от тела, достигаемое физическим утомлением. 4) Человек должен подчиняться твердому режиму труда и отдыха, отдавая предпочтение молитвенному труду.

Фетишизация труда как специфическая форма наркотизации расценивается православием как языческое явление: “дело чести, дело славы, дело доблести и геройства”. Протоирей Е. Попов, перечисляя различные нарушения заповеди “Не убий!” специально выделяет грех “изнурения другого чрезмерными трудами по должности или на работе” и грех “крайнего изнурения самого себя занятиями по

должности, ремеслу или в торговле. Неумеренность в труде расценивается как *преступление*: “Все это значит: “хоть умри, да делай””⁷. Происходит она от честолюбия, корыстолюбия и стремления к роскоши: “она-то увеличивает нужды и для удовлетворения нужд заставляет браться за многое, решаться на новые и новые дела или только удвоить – утром меру прежнего занятия”.

Настроение тщетности земного труда, беспомощности человека перед природными бедствиями глубоко укоренено в православии. “Земля проклята за человека” и порядок вселенной есть “катастрофический порядок”, в котором царствует смерть. Пусть Земля будет садом, люди будут жить в изобилии, но каждого человека будет ждать смертная казнь, универсальная, мировая, совершаемая без исключений над всеми живущими и над всем живым. Жизнь тогда будет уже не простым умиранием. Жизнь тогда сведется к ожиданию каждым человеком своей казни.

Человек не волен в своей жизни и поэтому не волен в своей смерти. В свете казней Божиих все народы пред Богом ничто, “ничтожны и дела их” (Ис. 41: 29). Земные блага – пыль и прах. Ибо установлен закон для человека: в болезни рождать детей, в поте лица возделывать землю и со скорбью питаться полевой травой. Давшие относительное благополучие скотоводство, города и ремесла оцениваются господом как “развращение человека на земле”, заслуживающее возмездия. Символ земного богатства, город великой роскоши Вавилон, будет повержен в один час, испив чашу вина ярости гнева Божиего. Особый смысл приобретают слова Матфея: “И об одежде что заботитесь? Посмотрите на полевые лилии, как они растут: не трудятся, ни прядут... Итак, не заботьтесь о завтрашнем дне, ибо завтрашний сам будет заботиться о своем: довольно для каждого дня своей заботы” (Мат. 6. 28, 34).

Каким бы самоотверженным и безграничным не был труд, все равно он несоизмерим и ничтожен по сравнению с делом Творца. Возмездием для грешников обернется принятое направление жизни, та стихия, которую они добровольно избрали и возлюбили, пребывая в бегстве от себя, грешных и ненавистных. Превращение Земли в цветущий сад в подражание Господу есть уклонение от Божьего замысла, чуждое искреннему раскаянию. Переделка Земли есть ложный, демонстративный и содержательно безрезультатный труд. Поэтому источник действительного спасения в искоренении внутренней враждебности к Богу, в добровольном самоопределении – установлении пределов, границ земной активности. Суть развивающего труда, в отличие от труда функционального (поддерживающего жизненного существование родных и близких) заключается в переустройстве самого себя, ибо терние и волчцы приносит прежде природа человека. Трудом над самим собой исторгается и побеждается «самость» в человеке. Дело спасения представляется в следующем виде: человек на земле трудится, работает над собой, создает в себе царство Божие и через это начинает мало по малу делаться причастным к вечной жизни. В век грядущий, когда человек увидит Бога лицом к лицу, он сможет пользоваться вечной жизнью во всей ее бесконечной полноте.

Этика праздничного труда. Кризис трудовой этики православия наметился в XVII веке, когда ревнители благочестия настаивали на полном выполнении ежедневных обрядов богослужения, что занимало несколько часов. Вместе с тем многие государственные дела стали исполняться в “потешной” форме. Неуклонно возрастало количество праздников. Православное население России в 1850-е гг. имело 95 празднично-выходных дней, в 1872 г. – 105 дней, в 1902 – 123 дня. Таким образом, возникла проблема интеграции будничного труда и праздничной обрядности. Политико-экономическое обоснование решения данной проблемы наметил Н.Г. Чернышевский.

Он исходил из того, что существует несоизмерность между потребностями человеческой натуры и средствами их удовлетворения. В труде человек «выходит из себя», человек «уклоняется» от самого себя и возникает «дисгармония в самой человеческой природе». Расстройство в природе человека возникает и в праздности. Как природное существо человек не может не действовать, и при бездеятельности его органы атрофируются. Поэтому праздный человек прибегает к фиктивной деятельности – развлечениям, играм, войнам.

«Теория капиталистов» идеализирует этот «естественный порядок дел» и в концепции производительного труда (приносящего доход) предлагает частному лицу приспособляться любым способом. Так, воровство оказывается очень доходным для ловкого вора, хотя благосостояние общества не увеличивается. Общество окончательно погрязает во зле.

С точки зрения трудящегося человечества следует различать выгодный труд и убыточный труд. Результатом убыточного труда является «расстройство природы» и уменьшение совокупного благосостояния (войны, спекуляция, производство предметов роскоши, отрасли труда, сопряженного с высоким риском). Результатом выгодного труда является смягчение дисгармонии природы, ее разумное упорядочение (производство предметов первой необходимости, образование, медицина, защите прав личности). Пока не удовлетворены насущные жизненные потребности всех, затраты труда на другие цели убыточны.

Понимание характера соразмерности, гармонии человечества и планеты вырабатывается искусством. Регуляция всех отраслей труда по законам красоты превращает будни в праздник. Развитая в чет-

⁷ Попов Е. Нравственное богословие для мирян в порядке десяти заповедей божьих. Ч. 1. С. 497.

вертом сне Веры Павловны идея праздничного труда предполагает формирование нового «экономического человека», для которого критерий красоты должен быть абсолютным. Корень человеческой дисгармонии – неравноправие мужчин и женщин, тогда как по многим признакам женщина является более высоким, развитым человеческим типом. Жизнестойкость, адаптивность, желание красоты выгодно отличают женщин от мужчин. Поэтому не только красота, но и женщина спасет мир.

«Что делать?». Главное для мужчин: «Смотри на жену, как смотрел на невесту, знай, что она каждую минуту имеет право сказать: «Я недовольна тобою, прочь от меня...». Свободная любовь снимает противоположность мужа и жены: «Мы один человек». Кратковременная разлука высвобождает громадную энергию любви, которая поглощается в «сердечной святине любимого труда». Интеграция свободной любви и праздничного труда – такова суть царства будущего, которое светло и прекрасно.

1) Изучите подробнее творчество Р. Киплинга и попробуйте сформулировать экономические законы джунглей. 2) Если бы Вы были султан, какие бы экономические последствия это имело для других родов? 3) Почему смерть пожилого человека – отца или матери – иногда воспринимается с облегчением, а иногда переносится крайне тяжело? Расспросите знакомых. 4) Найдите медицинскую статистику о влиянии перенесенных венерических заболеваний на детородную функцию. 5) Сделайте экономический анализ биографии Казановы. Что бы вы посоветовали себе и знакомым? 6) Укажите элементы общинности в жизни членов садоводческого общества, соседей по подъезду и т. п. 7) В чем заключается содержание экономической политики продразверстки? 8) Попадали ли вы когда-нибудь под разверстку? 9) Как связан институт прописки с кооперативно-цеховой традицией? 10) В какие межсемейные обмены вы в основном включены?

Рекомендуемая литература:

Альгин А.П. Риск в предпринимательстве. СПб., 1992.

- *Антонов М.Ф.* Нравственные устои экономики. М., 1989.
- *Апресян Р.Г.* Дилеммы благотворительности // *Общественные науки и современность.* 1997. № 6.
- *Апресян Р.Г.* Филантропия: милостыня или социальная инженерия // *Общественные науки и современность.* 1998. № 5.
- *Арасланов Н.Г., Бикбулатов З.Г.* Эффективность производства и хозяйственный риск в агро-сфере (Вопросы теории, методологии анализа и пути оптимизации). Уфа. 1996.
- *Барнард А.* Первобытный коммунизм и взаимопомощь: Кропоткин и бушмены // *Этнографическое обозрение.* 1992. № 5.
- *Бакланова Е.Н.* Крестьянский двор и община на Русском Севере (конец XVIII – начало XVIII в.). М., 1976.
- *Белоусов Н.А.* На алтарь Отечества: Из истории меценатства и благотворительности в России. Владивосток, 1996.
- *Благотворительность* в России. М., 2001.
- *Брей Д.Ф.* Несправедливости в отношении труда и средства к их устранению, или Век силы и Век справедливости. М., 1956.
- *Вебер М.* Протестантская этика и дух капитализма // Вебер М. Избранные произведения. М., 1990.
- *Виноградский В.Г.* Крестьянские сообщества сегодня (южно-российский вариант) // *Социологические исследования.* 1996. № 6.
- *Виноградский В.Г.* Вне системы: Крестьянское семейное хозяйство // *Социологический журнал.* 1998. № 3/4.
- *Воронин С.В.* Благотворительные фонды США (Мифы и действительность). Л., 1973.
- *Воронин С.В.* Теории «филантропии». М., 1981.
- *Гобсон Дж.* Проблемы бедности и безработицы. СПб., 1900.
- *Голубович А.Д.* Траст. Доверительные услуги банков и финансовых компаний клиентам. М., 1994.
- *Громыко М.М.* Традиционные нормы поведения и формы общения русских крестьян XIX в. М., 1986.
- *Давыдов А.Д.* Сельская община и патронимия в странах Ближнего и Среднего Востока. М., 1979.
- *Ефимов С.Л.* Экономика и страхование: энциклопедический словарь. М. 1996.
- *Журихин Э.А.* «Филантропические» фонды США в системе власти монополий. М., 1978.
- *Зайцева Л.* Источники финансирования социально-культурной сферы и роль промышленного меценатства // *Вопросы экономики.* 1993. № 4.
- *Заостровцев А.П.* Микроэкономический выбор в условиях неопределенности. СПб. 1996.
- *Исаченко Н.Е., Кувшинникова Е.В.* Оценка надежности зарубежного партнера. М. 1994.
- *Кабо В.Р.* Первобытная доземледельческая община. М., 1986.

- *Кагаловская Э.Т.* Страхование жизни: Тенденции развития. М., 1979.
- *Кардош Л.* Этика в торговле. М., 1985.
- *Киселев С.В.* Теоретические и методологические основы страхового дела. Казань. 1992.
- *Козловски П.* Принципы этической экономии. Спб., 1999.
- *Косвен М.О.* Семейная община и патронимия. М., 1963.
- *Котовская М.Г., Шалыгина Н.В.* Сделает ли российская женщина счастливым своего мужа? // Социс. 1995. № 4.
- *Макашева Н.А.* Этические основы экономической теории. М., 1993.
- *Мешалкин П.Н.* Меценатство и благотворительность сибирских купцов-предпринимателей. Красноярск, 1995.
- *Община в Африке: Проблемы типологии.* М., 1978.
- *Оссовская М.* Рыцарь и буржуа: исследования по истории морали. М., 1987.
- *Прудон П.Ж.* Бедность как экономический принцип // Прудон П.Ж. Что такое собственность? М., 1998.
- *Райхер В.К.* Общественно-исторические типы страхования. М.–Л., 1947.
- *Риски в современном бизнесе.* М., 1994.
- *Ройк В.Д.* Социальное страхование: история, проблемы, пути совершенствования. М., 1994.
- *Рэдхэд К., Хьюс С.* Управление финансовыми рисками. М., 1996.
- *Сенека Л.А.* О благодетелях // Римские стоики: Сенека, Эпиктет, Марк Аврелий. М., 1995.
- *Семенов Ю.И.* Первобытная коммуна и соседская крестьянская община // Становление классов и государства. М., 1976.
- *Сен А.* Об этике и экономике. М., 1996.
- *Скот Дж.* Моральная экономика крестьянства как этика выживания // Великий незнакомец. Крестьяне и фермеры в современном мире. Хрестоматия. М., 1992.
- *Смит А.* Теория нравственных чувств. М., 1997.
- *Стихийные бедствия: изучение и методы борьбы.* М., 1978.
- *Тольбеков С.Е.* Кочевое общество казахов в XVII – начале XX в. Алма-Ата, 1971.
- *Томпсон Э.-П.* Плебейская культура и моральная экономия. Статьи из английской социальной истории XVII XIX вв. (С. В. Оболенская) // История ментальностей, историческая антропология. Зарубежные исследования в обзорах и рефератах. М. 1996. С. 180–198.
- *Топольский Е.* Бедность и достаток как категории исторической концептуализации // Одиссей. Человек в истории. М., 1994.
- *Фадеева О.* Межсемейная сеть: механизмы взаимоподдержки в российском селе // Неформальная экономика. Россия и мир. М., 1999.
- *Файнберг Л.А.* Общественный строй эскимосов и алеутов. От материнского рода к соседской общине. М., 1964.
- *Фрейденоберг М.М., Чернышов А.В.* Коммунальный строй далматинских городов XII-XIV вв. Калинин, 1983.
- *Хозяйственный риск и методы его измерения.* М. 1979.
- *Четвериков С.* Путь чистоты. М., 1996.
- *Шахматов В.Ф.* Казахская пастбищно-кочевая община. Алма-Ата, 1964.
- *Шмелева М.Н.* Традиционные бытовые связи современной городской семьи у русских (по материалам центральных областей РСФСР) // Русские: семейный и общественный быт. М., 1989.
- *Штейнберг И.* Русское чудо: локальные и семейные сети взаимоподдержки и их трансформация. // Неформальная экономика. Россия и мир. М., 1999.
- *Эфроимсон В.П.* Родословная альтруизма (Этика с позиций эволюционной генетики человека) // Новый мир. 1961. № 10.
- *Якубович В.* Социальные возможности и экономическая необходимость: включённость городских домохозяйств в сети неформальной взаимопомощи // Занятость и поведение домохозяйств: адаптация к условиям переходной экономики России. М., 1999.

§ 3. Статусная экономика

Статус – положение, определяемое накопленными заслугами и выражающееся в комплексе прав, свобод и обязанностей, льгот и привилегий, ответственности и гарантий законных интересов. *Статусная экономика* – сфера экономической деятельности, регулируемая правами и обязанностями.

Как приобретает статус? Предписанный статус наследуется независимо от личных качеств индивида, достигаемый статус может быть получен в силу привходящих обстоятельств. В первобытном обществе предписанный статус основывался лишь на половозрастном делении и на принадлежности к данному коллективу, а достигаемый – на личных качествах индивида. Человек появляется в незнакомом окружении, совершает какие-то поступки, по-видимому, довольно мелкие, но характерные, проявляющие его достоинства. И на нем вдруг начинают сосредотачиваться внимание и ожидания окружающих,

возникает готовность стать к нему в определенные отношения: одни начинают без всякой просьбы делать что-то полезное ему, другие – «проявлять» себя, претендуя на его внимание, третьи ищут общих знакомых, чтобы представиться ему и пригласить, например, в гости. Так, в результате диффузного общения происходит личностный отбор и человек, занимающий, какую-нибудь довольно заурядную должность и слабо выраженный институционализированный статус, приобретает репутацию, и может этой складывающейся вокруг него структуре придать определенное движение и направленность.

Репутация – общественное признание (общественным мнением) достоинства прошлой деятельности человека, определяющее ожидания его поступков и меры ответственности. Честь требует от человека поддерживать и оправдывать ту репутацию, которой обладает он или коллектив, которому он принадлежит. Репутация связана в сознании окружающих с решением содействовать ему в реализации его целей. Это содействие выражено в добровольном отказе от части личных прав в пользу его дела и в принятии на себя дополнительных обязанностей.

С носителя личностного статуса в основном берут пример, на него ссылаются в спорах, его поведение используют как прецедент. Носителю деятельного личностного статуса в основном помогают: ташат деньги и вещи, приводят людей, организуют связи и ходы. Если носитель личностного статуса достаточно последователен (а только в этом случае он получает заметный статус), то его авторитет растет постепенно, но неуклонно и обладает очень большой устойчивостью. А если все же сламывается, то сразу и большей частью навсегда.

Окружение всегда горит желанием «продвинуть» носителя личностного статуса на высокие должности, чтобы создать ему более широкое поле деятельности. Но носители личностных статусов, наоборот, не горят желанием такие высокие должности занимать. Они осознают, что должность не только добавляет им прав, но одновременно и накладывает свои дополнительные, формальные обязанности и ограничения. Им, добровольно наложившим на себя массу хлопот, обязанностей и ограничений, дополнительные должностные ограничения и полномочия начинают им мешать видеть колебания реальной оценки их личности в глазах окружения, мешает следить за движением личного репутации, *курса личного статуса*.

Его задача состоит в выполнении настоящего дела, того дела, из которого лично он никакой выгоды не извлечет, но в это время его делами займутся другие. Он берет немного от многих. Поэтому авторитетный человек использует очень разные средства, в числе которых могут оказываться время от времени и сомнительные. Поэтому его оценка постоянно колеблется и репутация, то возрастает, то уменьшается. Ему необходимо постоянно следить за этими колебаниями и, когда оценка слишком резко идет вниз, немного «поработать» на ее улучшение. Но как только репутация его достигнет довольно высокой точки, он сразу начинает испытывать искушение «использовать» его для доброго дела и начинает нещадно эксплуатировать, что опять приводит к понижению его репутации, а следовательно, к затруднениям в достижении цели. Следовательно, опять нужно проследить за своим влиянием на окружающих

Соотношение статусов индивидов или групп по тем или иным признакам, определяемым системой ценностей, существующей в данном обществе выражается в относительном ранге. *Ранг* (от нем. rang – ряд) – в общем смысле категория, разряд в любой иерархии. Как социальное явление – положение индивида или группы в социальной иерархии, включая иерархию статусов, и в общественном мнении. Обычно выражается также в неравном с индивидами или группами другого ранга доступе к тем или иным ценностям, а в классовом обществе – и привилегиям, характерным для данного социального организма. В докапиталистических обществах ранг обычно жестко фиксировался в рамках половозрастной, сословной и/или кастовой организации: принадлежность к тому или иному сословию или касте автоматически предопределяла и ранговую принадлежность.

Различаются два вида ранга: атрибутивный и по взаимодействию. Первый указывает на положение индивида или группы по отношению к другим, также ранжированным, объектам, ценностям и нормам поведения. Второй относится к положению индивида или группы относительно других индивидов или групп в процессе взаимодействия с ними

Зависимость – отношения неравенства взаимного положения партнеров в парных категориях статуса (например, «старший – младший», «свободный – несвободный» и им подобных), предполагающие, что подчиненное положение одной из сторон обеспечивает ей частичную компенсацию в форме помощи, покровительства или защиты. Экономическим содержанием зависимости является *реципрокация* (от лат. reciprocus – возвращать назад, двигать взад и вперед) – циркуляция материальных благ и услуг между людьми, которая представляет собой проявление существующих между ними взаимных обязательств и носит длящийся характер.

Самые ранние формы зависимости в обществе вытекали из половозрастного деления, индивидуальной и групповой несвободы. В обмен на такую помощь и защиту со стороны более влиятельных и зажиточных индивидов и групп отношения зависимости требовали от подчинившегося выражения признания этой зависимости в весьма широких пределах – от чисто символических поначалу даров до обработки полей или выпаса скота покровителя. В роли зависимых и «покровителей» выступали целые

племена, в т. ч. при включении какого-либо племени в чужой племенной союз на правах «младших» союзников, как, скажем, произошло с делаварами, вошедшими в Лигу ирокезов.

Источниками несвободного состояния могли быть захват в плен, безземельное положение и потребность иммигрантов в защите и покровительстве, заложничество, самозаклад или долговая кабала. Индивидуальная зависимость изменялась от полудобровольных помощников и прихлебателей меланезийского бигмена через разные виды феодального неполноправия и зависимости до крепостничества и до рабства, когда личность зависимого полностью отчуждалась.

Изначально ранние форм зависимости строились на отношениях между свободными. Особое значение имели отношения «патрон – клиент». *Клиентела* (лат. *clientela*, от *cliens*, буквально послушный) – персональное или коллективное подчинении клиентов главе рода или большой семье, к которому клиент был обязан прежде всего сельскохозяйственными повинностями с надельной землей и военной службой. Клиентами становились либо чужеродные, а позднее иноплеменники, попавшие в зависимость в результате завоевания, либо младшие сородичи. В римской клиентеле раннего периода, клиент-плебей включался в состав рода патрона-патриция. В клиентеле времен Империи индивид становился клиентом из раба и по освобождении входил в *familia* господина как младший неполноправный ее член. У знаменитых римских полководцев в клиентеле пребывали целые завоеванные ими народы. Если патрон не в силах защитить клиента, тот вправе покинуть его.

В отношениях вассалитета «младший» партнер – вассал получал от «старшего» – сеньора земельный участок (лен, феоде) и покровительство в обмен на обязательство верности и военной службы под началом сеньора. Для раннего европейского средневековья (а в Восточной Европе – вплоть до 19 в.) типической формой зависимости крестьянства служило крепостничество, при котором непосредственный производитель прикреплялся к земле и оказывался подчинен административной и судебной власти феодала. Довольно распространен такой тип зависимости, как образование групп кастового типа, главным образом профессиональных, считавшихся в данном обществе неполноправными и обязанными обслуживать остальных его членов (типичный пример – ремесленные группы в доколониальных обществах Тропической Африки).

Честь и слава. *Честь* – общественная оценка достоинства человека. *Достоинство* – специфическое качество, которое ценится за превосходство в сравнении. При отсутствии одного из качеств человек может быть достойным и ценным в ином отношении. Достоинство оценивается в пожаловании должностей, имен и титулов, введенных как отличительная особенность такой цены.

Честь касается лишь таких свойств, какие требуются от всякого, находящегося в одинаковом положении (гражданская, сословная, чиновная честь). Наша честь простирается настолько, насколько мы знакомы людям. Ее заранее, по доверию, признают в каждом человеке, даже в кредит: нужно только сбечь ее. Достаточно только одного недостойного поступка, чтобы честь была утрачена.

Честность – верность принятым обязательствам, признание прав других людей на то, что им законно принадлежит. *Честолюбие* – желание приобрести высокое общественное положение, вес, влияние, а также заслужить официальное признание в виде почестей и наград. *Репутация* – общественное признание достоинства прошлой деятельности человека и определяющее ожидания его поступков и меры ответственности. Честь требует от человека поддерживать и оправдывать ту репутацию, которой обладает он или коллектив, которому он принадлежит.

Слава – именная честь, которой удостаивались люди, которые сделали себе «имя», прославившееся по всей стране. Слава достигается только необычайными заслугами. Ценна не слава, а то, чем можно ее заслужить. Слава – лишь нечто вторичное, простое эхо, отражение, тень, симптом заслуги. Подлинной является посмертная слава, которую обладатель никогда не чувствует, счастье его состояло в самом наличии великих достоинств, стяжавших ему славу – и это подлинная награда за заслугу.

Слава дел создается разом, слава творений растет медленно и постепенно. Слава никогда не может погибнуть: дело или творение, давшие ей начало, остаются навсегда, и их слава сохраняется за их виновником, даже если он не даст ничего нового. Приобретаемая человеком слава возвышает его над окружающими, которые, следовательно, ровно настолько же бывают унижены, – так что всякая выдающаяся заслуга получает свою славу за счет тех, у кого заслуг не имеется.

Половая честь. Подробный анализ половой чести провел немецкий философ А. Шопенгауэр. Женская честь есть общее мнение о девушке, что она не отдавалась ни одному мужчине, а о женщине – что она отдавалась только тому, кто состоит с ней в браке. Женский пол требует от мужского всех жизненных благ; мужчины требуют от женщин только одного.

Благополучие женского пола может быть обеспечено лишь тогда, когда мужской пол получит от женского это одно, только позаботившись обо всем другом и о детях. Для этого женщины должны сплотиться и стоять, как одно сомкнутое целое, против всего мужского пола, обладающего благодаря природному превосходству телесных и духовных сил, всеми земными благами: это их общий враг, которого надлежит победить и покорить, чтобы, владея им, достигнуть обладания и земными благами.

Принцип чести для женского пола – отказывать мужчинам во небрачном совокуплении, чтобы каждого из них принудить к браку – капитуляции, и тем оградить интересы всех женщин вообще. На этой капитуляции основано благо всего женского пола. Внебрачным совокуплением девушка совершает

измену перед женским полом, благополучию которого пришел бы конец, если бы все стали поступать так. Поэтому она обрекается на изгнание и позор: она потеряла свою честь.

Мужская честь обусловлена половой честью женщин. Каждый, согласившийся на выгодную для противника капитуляцию – брак, должен заботиться, по крайней мере, о соблюдении ею этой капитуляции: иначе договор, подрываемый недружным его соблюдением, утратит свою прочность, и мужчины, жертвуя всем, не будут обеспечены даже в том одном, что они покупают такой ценой – в единоличном обладании женщиной. Поэтому честь мужчины требует, чтобы он карал прелюбодеяние своей жены. Если же он позволяет изменять себе, общество мужчин вменяет ему это в позор. Так, Отелло видел в этом подлинную трагедию:

Кто у меня похитит
 Мой кошелек – похитит пустяки:
 Он нынче мой, потом его, и был он
 Уже рабом у тысячи людей.
 Но имя доброе мое кто крадет,
 Тот крадет вещь, которая не может
 Обогащать меня, но разоряет
 Меня в конец.

Чиновная честь – государственная оценка сравнительной пользы, приносимой государству разными общественными чинами. Наиболее осязательной формой, в которой выражалась эта оценка чиновной чести, служило наказание за бесчестье, т.е. за оскорбление лица действием и преимущественно "непригожим словом".

Наказания за бесчестье различались по чинам как оскорбленной, так и оскорбившей стороны и были очень разнообразны: за бесчестье подвергали денежным пеням, тюремному заключению, телесным наказаниям и позорному обряду отсылки виновного "головою" к потерпевшему.

Уже в Судебнике 1550 г. встречаем сложный тариф денежных штрафов за бесчестье людей разных чинов. Судебник назначал 5 руб. пени за бесчестье "доброго боярского человека", т.е. лучшего служилого холопа, ходившего в походы с господином, тогда как бесчестье свободного крестьянина обходилось оплачивалось в пятеро дешевле. На лестнице чинов холоп стоял очень низко и не пользовался правами свободного лица, как и не нес никаких прямых государственных обязанностей; но государство ценило пользу, приносимую им как вооруженным спутником служилого ратника, и за эту пользу ставило его выше тяглого крестьянина.

Первоначально чиновная честь была личным преимуществом, которое либо прямо связывалось с чином, либо приобреталось службой государству независимо от чина: походный холоп был одного чина с простым, но честь первого ценилась впятеро дороже чести последнего. Следовательно, чиновная честь лица определялась не положением его чина на чиновной лестнице, а приносимой им государственной пользой, прямой или косвенной. Но если в различии наказаний за бесчестье по чинам оскорбленных выражалась оценка достоинства не столько самого чина, сколько государственной полезности чиновного лица, то, наоборот, в различии наказаний за бесчестье по чинам обидчиков выражалась оценка не столько этой полезности, сколько значение чина, чем бы он ни приобретался – заслугой или породой. По Уложению 1649 года, думные люди за оскорбление патриарха отсылались к нему головою, служилые по отечеству наказывались батогами, а тяглые и служилые по прибору – кнутом на площади и сверх того месячным заключением в тюрьме.

Характер государственной службы сообщал лицу известное достоинство, которым определялся и род наказания за известные преступления и проступки. Для людей высших чинов это достоинство служило средством успешного исполнения их правительственных обязанностей: они должны были иметь авторитет, необходимый для поддержания в управляемых чувства порядка и повиновения. Поэтому закон не подвергал их за одни и те же проступки одинаковым наказаниям с людьми низших чинов. Вот почему думные люди и высшее духовенство были свободны от телесных наказаний.

Почесть и бесчестье. Честь отражается в оказываемом почете. Почет первоначально называлась часть, которую выделяли каждому участнику на общем пиру, где большая и лучшая часть означала больший почет. Внешним выражением почета является подносимое в почесть. Принеся в почесть и ценя по достоинству партнера, можно рассчитывать на благожелательное к себе отношение. В России наиболее массовыми подношениями дьякам в почесть были калачи и пироги. Бытовало выражение: бить челом "сковороткою рыбки". Со временем размер "сковоротки" рос: в 1674 г. Иверский монастырь бил челом А.С. Матвееву "сковородочкой свежие рыбки на двух возках": на одном была отборная крупная рыба; на втором – 5000 покупных сельдей.

К почести относилось частое кормление дьяков и подьячих обедами. Обеды были рассчитаны на нескольких приказных и включали ведро вина. В трудную минуту приказные могли рассчитывать на то, что челобитчики их накормят.

По праздникам от челобитчиков поступали "праздничные деньги". Они были обязательным кормом и выдавались задним числом, если срок был пропущен. Дьяки и подьячие Посольского, Казен-

ного и других приказов, где было мало или вовсе не было “челобитчиковых” дел, ежегодно получали из казны компенсацию “праздничных денег”.

Почестями челобитчики поздравляли приказных с новосельем, именинами и свадьбами домашних, выражали свои сожаления по поводу пожара. Без почести было трудно даже подступиться ко вновь назначенным приказным людям. Почесть следовало поднести всем приказным, включая последнего частного к делу подъячего. Подношение обычно относили на дом, где челобитчику сначала предстояло задобрить слуг. Подношения давались и близким людям.

Оценка чести выражалась также в наказаниях за бесчестье (денежная пеня, тюремное заключение, телесное наказание, отсылка виновного “головой” к потерпевшему). Судебник 1550 г. назначал 5 руб. пени за бесчестье “доброе боярского человека”, т.е. лучшего служилого холопа, ходившего в походы с господином, тогда как бесчестье свободного крестьянина обходилось оплачивалось в пятеро дешевле. Государство ценило холопа как вооруженного спутника служилого ратника, и за эту пользу ставило его выше тяглого крестьянина. Род службы сообщал лицу известное достоинство, которым определялся род наказания. Для людей высших чинов это достоинство служило средством успешного исполнения их обязанностей: они должны иметь авторитет, необходимый для поддержания в управляемых чувства порядка и повиновения.

Родовые счёты. Под «честью» понимался не только почет, воздаваемый княжескому воину долей добычи по итогам битвы, но и само место, которое он занимал в дружине князя. Это место переходило по наследству к потомкам дружинника, закреплялось в его роду. Место в служебной иерархии определялось как личными заслугами, так и заслугами прямых и боковых восходящих предков. Вместе они составляли родовитость человека, его родовую честь. Она имела относительный характер, зависела от различных обстоятельств. Подвиги повышали родовую честь лица и его потомков. Провинности понижали честь и место в служебной иерархии. Полный разрыв отношений службы влек за собой потерю родовой чести (и места). Вернувшийся на службу должен был затем снова выслуживать эту честь. Так постепенно формируется система мест, где каждый служивший занимал строго определенное место, передававшееся по наследству и выслуживавшееся лично.

Само по себе место не имело решающего значения, более важным было соотношение мест, принадлежавших разным лицам. Местнические конфликты возникали при вступлении сторон в служебные отношения (при аудиенциях, при разрядном назначении, при поверстании в оклад, при получении приказа во время боевых действий, пожаловании чином или наградой). Места были относительны; низкое место не бесчестило родовитого человека, если только такие же места занимали с ним одинаково родовитые люди.

Два совместника, не зная, как они доводятся друг другу, определяли свое относительное местническое отечество, вовлекая в счет третьих, четвертых, пятых лиц и, если один из соперников преступался по недосмотру или уступчивости, он затрагивал родовую честь этих третьих-пятых, которые вмешивались в дело, чтобы отгородиться от постороннего посягательства на их честь. Князю Д. М. Пожарскому пришлось быть в одном случае меньше Б. Салтыкова. В Боярской Думе рассчитывали так: Пожарский родич и ровня кн. Ромодановскому – оба из князей Стародубских, а Ромодановский бывал меньше М. Салтыкова, а М. Салтыков в своем роде меньше Б. Салтыкова – стало быть, кн. Пожарский меньше Б. Салтыкова.

Местничество выстраивало боярскую знать в замкнутую цепь лиц и фамилий, которая в местнических спорах развертывалась в сложную сеть должностных и генеалогических отношений. Поэтому, чтобы считаться местами, надо было помнить относительную честь стародавних честных родов. При частных пробелах в рядах боярства и при многих захудалых линиях считаться местами было очень трудно.

Честь по достоинству, достоинство по чину, чин по породе. Слава человеку от чести отца своего. Родителей следует чтить, воздавая им должную честь. Родовая корпорация могла отвергнуть пошедшего против ее воли члена, не захотевшего вступить за свое собственное «место» и тем самым «утягивавшего» всю корпорацию. Родовые счёты – “отеческие счетные дела” – велись за более высокое место и оклад.

«Майоратные» черты местничества проявляются в наследственном закреплении за определенными родами и представителями их старших ветвей возможности и права поверстания в определенные чины: некоторых родов – сразу в думные, других – в московские и т. д. Чины и ранги влекли за собой поверстание соответствующими окладами, необходимыми для материального обеспечения службы. Учитывая генеалогическое старшинство службы, государь стремился поддержать статус служилого человека, когда-то от государства и приобретенный.

Справедливость – принцип распределения, согласно которому следует воздавать каждому то, что ему положено по закону (“каждому свое”). Накануне Октябрьской революции В.И. Ленин писал: «Справедливость – пустое слово, говорят интеллигенты и те прохвосты, которые склонны объявлять себя марксистами на том возвышенном основании, что они «созерцали заднюю» экономического материализма... Но для масс полупролетариев, для большинства мелкой буржуазии города и деревни, разоренных, истерзанных, измученных войной, это не фраза. а самый острый, самый жгучий, самый большой вопрос о голодной смерти, о куске хлеба». Справедливость есть неизменная воля давать каждому чело-

веку его собственное. Древнегреческое «dike» – справедливость – первоначально означало «прямой путь», затем «кара» и «возмездие». Справедливость есть следование общепринятому порядку. Воздающая, негативная справедливость – возмездие за нарушение общей нормы. Позитивная справедливость – наделение людей благами.

Основные формы (и концепции) справедливости: 1) Каждому – одно и то же, независимо от возраста, происхождения, имущественного положения, способностей, заслуг и дел. Идеальной носительницей этой формы справедливости в народных представлениях является смерть, поражающая всех людей. Однако сроки прихода смерти зависят от внешних благ – «шансов жизни». 2) Каждому – по заслугам: "О, если б званья, должности, чины не низкими, бесчестными путями, а истинной заслугой добывались..." (У. Шекспир). 3) Каждому – по труду. 4) Каждому – по потребностям: наиболее насущных потребностей посредством благотворительности; по растущим потребностям, индивидуальным запросам и вкусам. 5) Каждому – по рангу. 6) Каждому – то, что положено по закону. 7) Почести по достоинству: "Наибольшие почести самым достойным" (Демокрит).

Справедливое по отношению к другому есть равенство. Пропорционально равное также будет справедливым. Например, имеющий большое имущество делает большой взнос, а имеющий малое – малый взнос, и равным образом в том, что понесший большие труды получает много, а понесший малые – мало. Также не одно и то же справедливо для слуги и для свободного: если слуга ударит свободного, справедливо ответить не ударом, а многими. Если кто вырвал кому глаз, то справедливое не в том, чтобы в ответ и ему только глаз вырвали, но в том, чтобы он потерпел еще больше, с соблюдением пропорциональности: ведь и начал он первый, и поступил несправедливо; он несправедлив вдвойне, и справедливо, чтобы пропорционально несправедливостям и он претерпел в ответ больше того, что сделал.

Груминг – инстинкт самоочищения, направленный на отделение организма от среды и бесконечное повышение его упорядоченности (чистоты) по сравнению со средой. В самоочищении животное ищет и добывает себя, а не чужое, как в питании и соитии. Вычищая грязь из шкуры, животное вылепляет себя из сплошного и вязкого земного месива, продолжает процесс своего рождения собственными усилиями. Самка после родов вылизывает детенышей, и последующее самовывлизыванье есть продолжение выделения из неживого.

Животное не может полностью вылизать себя – ему нужен язык другого. Взаимная чистка характерна для матери и детенышей, родственных особей. У бабуинов обряд взаимного очищения выражает дружелюбие. У птиц охорашивание и груминг способствуют образованию брачных пар. Взаимная – парная или коллективная – чистка направлена преимущественно на те части тела, которые труднодоступны для животного, т. е. дружеские и брачные узы поддерживаются неспособностью себя очищать.

Чистоту человека обеспечивают изделия легкой, пищевой и фармацевтической промышленности. Важна система диетических предписаний, включающая разделение всей пищи на кошерную и некошерную. Свое от не-своего отделяет институт собственности. "Progre" означает и "собственный" и "чистый", "опрятный". Чувство собственности чрезвычайно развито у детей в 5-6 лет, причем главным является не размер, а четкость и ясность границ собственности. Отсутствие собственности, общая собственность, присвоение чужой собственности – симптом нечистоплотности, и наоборот, щепетильность, скрупулезность, аккуратность – качества хорошего собственника.

Очищение может вести к ритуальной нечистоте: соединение плоти с грязью свидетельствует о нечистоте самой плоти, которую превозмогает аскет, забрасывающий свое тело. Посыпание головы пеплом в знак скорби отождествляет с прахом умерших, является орудием предотвращения смерти, прививкой против нее. Поэтому в обряде оплакивания умершего в африканском племени някюса (оз. Ньяса) скорбящих забрасывают мусором.

Грязь восстанавливается на одних уровнях, чтобы преодолевать на других, так что процесс самоочищения постоянно создает помехи самому себе, что подтверждается постоянно растущим количеством мусора и отходов.

Чистота и скверна. Нечистота – неразделенность, грозящая хаосом. Очищение – разделение, отделение чистого от нечистого. Чистота есть отсутствие нечистоты, от которой до конца не может избавиться ни один человек, ибо она связана с пищеварением, испражнением, мочеиспусканием, половой жизнью, рождением и смертью, насилием и кровопролитием. Существовать – значит соприкоснуться с нечистотой. Требуется кто-нибудь, стоящий ниже, на кого можно переложить частицу своей нечистоты.

Брахман избавляется от скверны, перекладывая ее на всех остальных, но в то же время очистительными церемониями он помогает им вновь обрести чистоту. Чистота – состояние неустойчивое и преходящее, а нечистота постоянна и заразительна: она передается через пищу, воду, посредством половых сношений и просто прикосновения к чандале, к женщине в период менструаций, внекастовому, роженице, трупу. Домашняя собака, петух и евнух не должны смотреть на брахманов, когда они едят. После взгляда на чандалу необходимо промыть глаза. После рождения, смерти, начала менструаций одного из членов линиджа все его члены становятся нечистыми на несколько дней. Всякий человек нечист, но он может частично обрести чистоту, степень которой зависит от тщательности исполнения очистительных обрядов.

Каста наследственно имеет фиксированный уровень чистоты, определяющий ее место в иерархии. Самые высокие касты – самые чистые, а самые низшие – самые нечистые. Все члены касты обязаны поддерживать свой статус, в соответствии с которым устанавливаются пищевые и другие запреты, а также характер и периодичность очистительных церемоний.

Основной принцип кастовой системы: стремление избежать осквернения, которое передается прежде всего через пищу, сваренную на воде. Поэтому кастовые различия выражаются отказом от совместной трапезы. В зависимости от того, кто что ест, как он это делает, кто готовит еду, кто ее подает и в какой посуде, отличают чужаков и узнают своих. Растительная пища дозволена всем. Употребление мяса ограничено определенными сортами: есть чистые и нечистые виды мяса. Выделяют также ритуально нечистые части животных, так называемое мертвое мясо (голова, мослы, копыта).

Иерархия в пище соответствует общественной иерархии. Можно есть только пищу, изготовленную равным или высшим по положению, ни в коем случае – нижестоящим. Остатки еды выбрасывают. Доедать их могут только низшие по касте или родственному положению: жена доедает за мужем, маленькие дети – за родителями, а низшие из неприкасаемых доедают остатки со стола высоких каст. У каждого неприкасаемого есть свой неприкасаемый.

Иерархия каст. *Каста* (от лат. *castus* – чистый через порт. *casta* – раса, род, сословие) – наследственно замкнутая общность людей, связанная внутрикастовой эндогамией, взаимопомощью, сотрапезничеством. Касты возводили себя к общему (нередко мифическому) предку, отличались профессиональной специализацией, эндогамными предписаниями при строгой экзогамии составляющих касту кланов. Кто не следовал этим нормам, изгонялся из касты и пополнял ряды неприкасаемых групп (париев).

В Древнем Египте Геродот выделял касты жрецов, воинов, коровых пастухов, свинопасов, мелочных торговцев, толмачей и кормчих (лодочников). Диодор говорил о кастах птицеводов и пастухов гусей, а среди ремесленников различал множество каст по числу ремесел.

Кастовая система возникала там, где соседствовали и наслаивались друг на друга различные эндогамные племена, связываемые разделением труда и взаимозависимостью. Сначала число каст было небольшим, но по мере разделения труда оно увеличивалось, а система расширялась сегментацией каст и включением новых этнохозяйственных общностей, что не меняло сложившейся иерархии. Каждая из каст состояла из многих и становившихся все более многочисленными каст.

В Индии общество делилось на четыре варны (санскр. *varna* – цвет), подчеркивавшие отличие светлокожих завоевателей от темнокожих аборигенов. Первая дихотомия разделяет вневарновых людей – парий и неприкасаемых – от людей варн. Неприкасаемые – подметальщики-мусорщики, палачи, музыканты, шуты и танцовщицы, кожевники-сапожники, ткачи. Вторая дихотомия вычленяет из людей варн низшую касту шудр, не имеющих права на богатство, власть и участие в ритуалах. Это слуги и ремесленники; физическое рождение – это их единственное рождение. Шудры должны повиноваться и служить без зависти. Члены трех высших варн считаются дважды рожденными. Второе, духовное рождение они проходят в возрасте от 8 до 12 лет. Третья дихотомия отделяет от высших варн вайшьев, имеющих власть только над животными. Вайшьи образуют основную массу земледельцев, скотоводов, торговцев. Четвертая дихотомия отделяет кшатриев (правителей и воинов), облеченных временной земной властью, от обладающих духовной властью брахманов. Только брахманы могут совершать жертвоприношения и посвящения.

Человек от рождения принадлежит своей касте как животное своей породе; данное рождение обусловлено его поступками и заслугами в предшествующих существованиях, и эту жизнь он должен прожить членом той варны, в которой родился.

Джаджмани – связывающая касты система кругооборота услуг. Член касты оказывается поочередно хозяином (патроном) и слугой (клиентом). Взимая дань, платят дань, несут подарки, плату, повинности.

Чем выше варна, тем больше ограничений в поведении и пище: брахман не может совершать актов насилия, не может пахать землю, а питаться должен как аскет. Брахманы не имеют права непосредственно приобретать землю, но за ритуальные услуги получают ее часто в дар; приношение брахманам засчитывается как заслуга дарителей.

Представители разных каст стараются держаться подальше друг от друга, если только они в данный момент не нуждаются во взаимных услугах. В Эфиопии у консо и бурджей ремесленникам запрещено пользоваться орудиями труда земледельцев и даже проходить через их поля и огороды, которые они могут осквернить и наслать на них порчу. Каста кузнецов у масаев особенно принижена. На войне им доставалась наименьшая часть добычи. За убийство кузнеца масай ничего не платил, тогда как за убийство масая предавалось смерти десять кузнецов. Когда свободнорожденные паранилоты южного Судана находили, что дупи – потомков древнейшего населения страны, занимавшихся кузнечным ремеслом, рыболовством и охотой, – стало слишком много, они убивали их. Дупи не имели права жениться на свободнорожденных, держать скот и иметь более одной жены.

За разрешение поселиться на своей земле владелец домохозяйства получал преимущественное право на услуги. Ремесленникам, чьи изделия требуются лишь время от времени (гончарам, токарям по дереву, ювелирам и пр.) платят наличными за каждую вещь. Другие, чьи услуги периодически требуются

для сезонных сельскохозяйственных работ, заключают с землевладельцами личные соглашения: годовые контракты или пожизненные, передающиеся по наследству связи.

Специалист обязан немедленно откликнуться на просьбу своего хозяина о помощи, а если он занят, прислать заместителя. Хозяин, со своей стороны, обязуется обращаться только к своим специалистам, минуя остальных; он им оплачивает (зачастую натурой) важные работы и новые изделия, гарантирует им твердую годовую оплату в виде доли урожая с каждой культуры за всякие починки и мелкие услуги, причем эта доля не зависит от выполненных за год работ, даже если в данном году специалисту практически нечего было делать. Кроме того, он кормит своих специалистов, когда они у него работают, и отдает им долю угощения после календарных и семейных праздников. Таким образом, каждый хозяин дома из землевладельческих каст имеет своих безземельных специалистов, которым выделяет часть урожая. А каждый специалист связан с несколькими хозяевами, которые обеспечивают ему регулярный доход и обязаны помогать ему в случае голода или иных бедствий.

Каждая каста дифференцировалась на подкасты, специализированные на обслуживании высших и низших каст, а также подкаст в собственной касте. Поэтому существовали основная, специализированная по данной услуге каста и запасная каста, способная заменить ее.

Касту, к которой человек относится, указывают сегодня даже в брачных объявлениях, наряду с цветом волос, ростом и весом. Принцип передачи занятия по наследству в Индии соблюдается строго, личные склонности и таланты учитываются слабо. Так, члены спортивных команд (особенно по регби и хоккею на траве) набираются только из людей, принадлежащих к специальным кастам, которые пополняются за счет племен джунглей.

Время обслуживания. В аграрной экономике большая часть несельскохозяйственной экономической деятельности сводилась к личному обслуживанию (приготовление пищи, присмотр за гардеробом, помощь в личном туалете и гигиене, услуги в области секса, образования, развлечения и религиозного утешения, физическая защита). Человек, оказывающий услугу, за исключением священнослужителя, находился в зависимом отношении к потребителю услуги.

Хозяева поместий содержали многочисленный штат прислуги, которая работала с утра до вечера. В Англии положение экономки занимала высшая прислуга (старшая горничная), которая обедала отдельно от остальных слуг. Это была женщина средних лет, до этого занимавшая более низкие должности и хорошо знавшая порядок ведения домашнего хозяйства. Она надзидала за работой горничных по дому.

Горничная относилась к низшему разряду слуг и обедала либо в людской, либо на кухне, отдельно от мужчин. Горничные работали с раннего утра до одиннадцати вечера, с получасовым перерывом на завтрак и часовым – на обед. Вся работа по дому велась по строгому графику. Семья хозяина и его гости часто не замечали, сколь интенсивная работа проделывалась в доме. Чтобы выйти за пределы дома, они должны были испросить разрешение, которое им давалось только по уважительной причине и в удобное для хозяев время. Регулярное посещение церкви было обязательным, а неприличное поведение и безделье считалось непростительным грехом. Четко регламентировалось количество продуктов, мыла и свечей, которые выдавались прислуге.

К жалованью горничные могли получить прибавку в виде чаевых или подарков от гостей. Эти дотации складывались в общую копилку, а затем раз в год делились поровну между слугами. Другим источником получения денег служило наследство хозяина. Спальни прислуги размещались на чердаке и были обставлены сборной утварью, ранее служившей хозяевам. Главным событием в жизни прислуги был ежегодный бал слуг и их друзей, который традиционно проводился под Рождество. Горничные, прослужив несколько лет, оставляли должность, либо выйдя замуж, либо повысив свой социальный статус.

Скрытая прислуга. Промышленное развитие устранило класс домашней прислуги. Так, например, в Скандинавии даже среди очень обеспеченных людей нанимать прислугу считается дурным тоном. По статистике почти половина разводов в Скандинавских странах происходит из-за того, что супруги не смогли поделить домашние обязанности. Жители самой равноправной части Европы следят за этим чрезвычайно строго: если жена готовит, то муж стирает, если супруга вымыла посуду сегодня, то подобная инициатива ожидается на следующий день от благоверного. Настоящая проверка семьи на прочность происходит раз в неделю, когда наступает время генеральной уборки. Вопрос о том, кому взять на себя самую тяжелую часть работы – “борьбу с пылью” – может в худшем случае разрешиться в суде – дележкой детей, сбережений и недвижимости.

Появился скрытый класс слуг, который делает возможным расширение потребления. Т. Веблен заметил, что «хозяйка дома – это главная служанка в домашнем хозяйстве». Добродетельная женщина – это теперь хорошая домашняя хозяйка и хорошая домоправительница.

Стоимость услуг домашних хозяек исчисляется в 1/4 ВВП. Средняя домохозяйка выполняет работы стоимостью (по ставкам зарплаты за эквивалентную работу в 1970 г.) 257 долл. в неделю или 13 364 долл. в год. Если бы не эти услуги, все формы домашнего потребления были бы ограничены. Женщины, выполняя в скрытой форме функцию служанки и распорядителя, создают возможность для неограниченного роста потребления. В этом состоит их главный вклад в современную экономику.

Американская традиция запрещает домохозяйке исполнять внешние функции, которые мешают хорошему выполнению домашних дел и не связаны с проявлением добродетели. Она может участвовать

в совете местной библиотеки или заседать в комитете по изучению правонарушений среди молодежи. Но она не может работать полную неделю или заниматься деятельностью, связанной с большой затратой времени и сил. Поступать так – значит создать мнение, что она пренебрегает своим домом и семьей, т. е. своей настоящей работой.

Индустрия услуг. Для облегчения домашнего труда используются домашнее оборудование и внешние услуги. Стиральные машины, холодильники, пылесосы, автоматические обогреватели, кухонное оборудование конструируется для максимального сокращения усилий, которые связаны с возросшим потреблением товаров. Эти потребительские товары высоко ценятся в зависимости от того, каким образом они экономят и облегчают труд домохозяйки. Установка бытовой техники требует услуг специалиста, квалифицированного обслуживания и ремонта, что обеспечивается особыми предприятиями.

Часть услуг передана бизнесу. Врач, священник, учитель, наложница и проститутка первоначально имели домашний статус. Стирка одежды перешла к прачечным и стиральным автоматам; приготовление пищи перешло в рестораны; пища, потребляемая дома, заранее приготовлена или как-то заранее обработана. Посуда, скатерти и другие предметы домашнего обихода доставляются предприятиями обслуживания и, возможно, выбрасываются после употребления. Внешние подрядчики убирают жилища и ухаживают за садами. Растет зависимость не от домашних бытовых приборов, а от внешних услуг – от прачечных, профессиональной уборки домов и общественного транспорта вместо стиральных машин, пылесосов и автомобилей, работу и содержание которых обеспечивает жена.

Особое значение имеет обеспечение профессионального ухода за детьми. В детском учреждении один человек обеспечивает профессиональный уход за множеством детей, а в семье один человек непрофессионально ухаживает за одним или несколькими детьми. На смену светскому общению, связанному с демонстрацией женских талантов в приготовлении пищи, оформлении домашней обстановки, садоводстве и приготовлении коктейлей, приходит посещение профессиональных зрелищных мероприятий.

Рынок домашнего персонала. Рост потребления повысил спрос на личные услуги и возникла потребность в домашней прислуге с полным рабочим днем.

Чаще всего требуется няня. Няня-медсестра ухаживает за младенцами и в большинстве случаев имеет медицинское образование. Для воспитания малышей подбирается няня-воспитатель с педагогическим образованием. От нянь и гувернанток нередко требуется знание иностранных языков, владение модными педагогическими и развивающими методиками, психологическими навыками. Часто няня и гувернантка нужны именно потому, что ребенок не вполне здоров. Ни дипломы, ни опыт не помогут няне удержаться на месте, если хозяевам не нравятся ее внешность, характер или манеры.

От домработницы требуется разбираться в моющих средствах, уметь ухаживать за различной мебелью, пользоваться сложной бытовой техникой, знать свойства множества тканей, мехов и кожи. Приходящую уборщицу лучше нанимать по рекомендации друзей, а не через агентства.

Экономки заменяют одновременно кухарку и домработницу, выполняют конкретные поручения, например, ходят в магазин, готовят обед и выгуливают собаку. Отдельная услуга – временное содержание домашних животных, которые живут в чужом доме, пока не вернется их хозяин.

Без управляющих трудно справиться со сложным дачным хозяйством или поддерживать порядок в городских апартаментах. Управляющий может руководить штатом прислуги, следить за всем техническим обустройством дома и участка или обеспечивать работу отдельных систем (котельной, бассейна, охраны). Поэтому среди управляющих бывших инженеров. Для обслуживания загородного дома часто приглашают пожилую семейную пару, причем супруги выполняют разные обязанности.

Людей, нанимающие сиделку к больному, стеснены в средствах и зарплату предлагают минимальную. Но эта работа самая тяжелая. Присматривать за ребенком – удовольствие. Ухаживать за умирающим, парализованным или престарелым – тяжелый труд. Для этого нанимают пенсионерок, людей без образования с невысокими запросами.

Компаньонка – это подруга и слуга в одном лице. Она поможет справиться с бытом и одеждой, выведет на прогулку, поддержит любой разговор, устроит чаепитие. Заказчиков таких услуг, как и самих компаньонов, очень мало.

Предложение опережает спрос в 3–5 раз. В банках данных петербургских агентств по подбору домашнего персонала записаны сведения о 15–20 тыс. желающих найти место прислуги.

Чаще всего это женщины с высшим образованием от 30 до 50 лет. Как показывает опыт, оптимальный возраст – 40–45 лет. 20-летнюю домработницу в доме многие рассматривают как источник потенциальной опасности. Так же относятся и к молодым гувернерам-мужчинам, несмотря на то, что многие из них гораздо быстрее и проще женщин находят контакт с ребенком, могут водить машину, сварить обед, помочь школьнику сделать уроки.

Предлагающий свои услуги на данном рынке, должен иметь местную прописку, чистую в криминальном отношении репутацию и крепкое здоровье. Усталым от жизни, меланхоликам и скептикам в такой работе отказывают.

У человека, который готов предложить свои услуги, спрашивают паспорт, трудовую книжку, копию диплома, фотографию, характеристику с последнего места работы или рекомендации от прежних

хозяев, медицинскую справку. Все они проходят инструктаж по технике безопасности и противопожарной безопасности. На кандидата сотрудники фирмы заполняют анкету, куда входят паспортные данные, домашний адрес и номер телефона, а также индивидуальные особенности: боится ли кандидат собак или вида крови, нет ли аллергии, не пугают ли его поездки в лифте, не страшно ли выйти на балкон десятого этажа. Оговаривается минимальное вознаграждение, за которое человек согласен работать. В анкете есть “телефоны гарантов” – людей, которые знают кандидата и могут дать ему рекомендации. Указывается последнее место работы, чтобы выяснить причины увольнения. С претендентами работает психолог, которая пишет заключение о каждой кандидатуре.

После того как подходящая кандидатура найдена, фирма его курирует 3 месяца (гарантийный срок), и если кандидатура не устроила хозяев, фирма подыщет бесплатно еще одну.

Хозяева платят прислуге, а с агентствами заключают договор. Агентство средней руки берет за подбор персонала и оформление сделки от одной до нескольких сотен долларов. Величина взноса колеблется в зависимости от престижа фирмы, от элитарности использованных данных, от срока, на который заключается договор. Нередко фирма получает проценты от заработка прислуги в течение первых месяцев работы.

Московские тарифы: няня для ребенка до 1 г. стоит в среднем \$2 в час, от 1 до 3 – \$2,5, от 3 лет и старше – \$3. За максимальную цену – \$5 в час – гувернер также обучает ребенка. За этой оплатой стоит отказ от социальных льгот, оплаченного больничного и статуса. В слове “прислуга” слышится пренебрежительный оттенок. Свою квартиру убирать почетно, а чужую и за деньги – унижительно.

Многим кажется, что, если они без труда управлялись с собственным хозяйством, с чужим они справятся и подавно. Но даже у самых опытных домохозяек первый месяц в новом доме чувствуют невыносимую усталость.

Удачным решением вопроса о помощи по хозяйству в большом доме может быть приглашение на работу супружеской пары, которая постоянно жила бы у работодателей. Супружеская чета должна жить в отдельном помещении. Вместе с супругами могли бы жить и их дети, которые не должны мешать хозяевам, и им запрещено будет играть в основных помещениях дома за исключением игр с детьми хозяев. Супруги должны иметь один общий выходной день в неделю, а в остальные дни им следует подменять друг друга.

В роли прислуги, ухаживающей за детьми, выступают молодые женщины в возрасте от 17 до 22 лет. Они могут помогать с уборкой дома или квартиры, стирать и выполнять другие хозяйственные работы. Хозяева относятся к ним как к удочеренному ребенку, но могут выплачивать им небольшое жалование и премии. Они ездят вместе с семьей в отпуск, часто питаются за общим столом и принимают участие в семейных торжествах.

Еще одна категория домашнего персонала: “Мамины помощницы” – это девочки-подростки 12–16 лет, которые присматривают за ребенком в присутствии матери. Они играют с детьми и развлекают их, чтобы дать матери возможность заниматься другими делами. Родители, у которых маленькие дети, часто берут с собой “маминых помощниц” в отпуск, чтобы получить возможность сходить на пляж, поиграть в теннис и т. п., будучи уверенными в том, что об их детях в это время будет кто-то заботиться.

Живущей в доме прислуге вам следует дать возможность приглашать гостей. Для этого можно предоставить дополнительное помещение, где слуги могли бы организовать свой прием. Договоритесь, что принимая своих гостей, прислуга не будет угощать их за ваш счет, ставя на стол ваши напитки и ваши продукты, и после приема в том помещении, где он проходил, будет наведен безукоризненный порядок.

Приходящей прислуге по праздникам дают от 10 до 25\$ “на чай”. Домашней прислуге, постоянно живущей в доме, например, поварам и экономкам, чаевые давать не принято, за исключением тех случаев, когда они оказывают услуги, не предусмотренные их обязательствами по договору о найме. К Рождеству прислуге делают подарки деньгами на сумму от \$50 до месячной зарплаты, а также покупают что-то из одежды, либо украшение для комнаты.

Ксенофонт полагал, что наилучший хозяин должен быть слугой слуги: “Но всего приятнее тебе будет, если ты окажешься деловитее меня, сделаешь меня своим слугой, и тебе нечего будет бояться, что с годами тебе в дому будет меньше почета...”

Если слуга замечен в воровстве, обмане, жестокости по отношению к детям, пьянстве или наркомании, то лучше его незамедлительно уволить без выдачи рекомендаций. Если проступок не очень серьезный, лучше предоставить провинившемуся возможность исправиться или устранить те причины, которыми эти провинности могли быть обусловлены – переработку, слишком большую загруженность, чем брать на работу и обучать нового слугу. Жить в доме рядом с человеком, который вам приятен, и – что гораздо более важно – верен вам, которому вы можете доверить детей и имущество, более важно, чем мелкие промахи.

Увольнять следует решительно и не откладывая, сразу после события, которое вызвало печальную необходимость. Должна быть веская причина для увольнения – очень трудно сказать человеку, что его решили уволить потому, что он не приглянулся, не понравилась его походка или внешний вид. Если истинная причина увольнения заключается именно в этом, человеку следует дать возможность сохра-

нить самоуважение. Поэтому следует придумать иную причину. Если причина увольнения вполне определенная и уважительная, ее следует назвать. Если возможно, дайте увольняемому рекомендательное письмо и попытайтесь помочь в поисках новой службы.

Задания и упражнения:

1) Сколько стоит «имя» известного человека и какой-то доход оно приносит? 2) Какими принципами регулируется размещение персон на торжественных мероприятиях? 3) Пользуясь «Соборным уложением» 1649 г. приведите конкретные тарифы почестей и бесчестья. 4) Окажите почести какому-нибудь лицу. 5) Какого места в жизни и в своей деловой деятельности вы достойны? 6) У мужчин или женщин более выражен инстинкт самоочищения? Какова сравнительная ценность полов по данному критерию? 7) Какие виды труда считаются «чистыми»? Укажите на элементы кастовости в кругу современных профессий? 8) Укажите порядок доедания, установленный в вашей семье? 9) Каким образом могут возникать новые профессиональные группы в кастовом обществе? 10) Найдите, что почистить. 11) Оцените стоимость отдельных услуг, оказываемых в вашем доме. 12) Ощущаете ли вы на себе бремя обслуживания? 13) Укажите на дисфункции в домашнем потреблении, связанные с недостатком услуг. 14) К каким сдвигам в структуре домашнего потребления ведет рост влияния детей на принятие решений? 15) Прокомментируйте с экономической точки зрения какое-нибудь художественное произведение, описывающее работу прислуги в домашнем хозяйстве. 16) На основе приведенных выше данных оцените возможный рост почасовой оплаты прислуги при условии, если спрос на услуги вырастет до уровня предложения. 17) Какие особенности отличают отношения хозяев и слуг по сравнению с отношениями предпринимателя и наемного работника? 18) Какую роль сыграла няня в жизни и творчестве А.С. Пушкина? 19) По рекламным газетам составьте список предлагаемых личных услуг и примерных расценок на них? 20) Опираясь на личный жизненный опыт, прокомментируйте основные элементы стратегии и тактики экономического взаимодействия с домашним персоналом.

Рекомендуемая литература:

- *Бабич И.Л.* Иерархия общественных статусов в кабардинском обществе (середина XIX – XX вв.) // Этнографическое Обозрение. М., 1994. № 4.
- *Бахарева Е.* Мужчина и женщина: равные или равноправные? // Гендерные исследования. 2000. № 4.
- *Веблен Т.* Теория праздного класса. М., 1984.
- *Годэмэ Е.* Общая теория обязательств. М., 1948.
- *Гэлбрейт Дж.* Экономические теории и цели общества. М., 1976.
- *Дуглас М.* Чистота и опасность. М., 2000.
- *Дюмон Л.* Homo hierarchicus: опыт описания системы каст. СПб, 2001.
- *Зельин К.К., Трофимова М.К.* Формы зависимости в Восточном Средиземноморье в эллинистический период. М., 1969.
- *Ильясов Ф.Н.* Статусная теория цены (базовые подходы к формированию концептуальной модели). М., 1993.
- *Козина И.М.* Что определяет статус «кормильца семьи»? // Социс. 2000. № 11.
- *Мезенцева О.* Статус женщины в индуизме // Феминизм. Восток. Запад. Россия. М., 1993.
- *Кобищанов Ю.М.* Мелконатуральное производство в общинно-кастовых системах Африки. М., 1982.
- *Козлова Е.Б.* Платон о славе и признании // Историко-философский ежегодник. 1988. М., 1989.
- *Кудрявцев М.К.* Община и каста в Хиндустане (из жизни индийской деревни). М., 1971.
- *Куценков А.Л.* Эволюция индийской касты. М., 1983.
- *Неусыхин А.И.* Собственность и свобода в варварских правдах. Очерки эволюции варварского общества на территории Западной Европы в V–VIII вв. // Неусыхин А. И. Проблемы европейского феодализма. Избранные труды. М., 1974;
- *Политическая рента* в рыночной и переходной экономике. М., 1995.
- *Розин Н.Н.* Об оскорблении чести. Уголовно-юридическое исследование. Вып. 1. Томск, 1907.
- *Саватье Р.* Теория обязательств. Юридический и экономический очерк. М., 1972.
- *Смирнова Я.С.* Роли и статусы женщины в традиционных обществах народов Кавказа // Этнографическое Обозрение. 1997. № 4.
- *Солкин В.В.* Социальный статус женщины в древнем Египте // Женщина в российском обществе. №2. 1997.
- *Толмачева С.А.* Социальный статус белорусской крестьянки во второй половине XIX века // Женщины в истории: возможность быть увиденными. Минск, 2001. Вып.1.
- *Усачева Н.* Женщина, ее статус, судьба и образ в мировой культуре. Караганда, 1995.
- *Эпштейн М.Н.* Самоочищение. Гипотеза о происхождении культуры // Вопросы философии. 1997. № 5.

§ 4. Престижная экономика

Престижная экономика – сфера экономической жизни, характеризуемую развитым церемониальным обменом особо ценными предметами, в которые либо вложено много труда, либо они являются редкими. Обращение «престижных» предметов привело к неэквивалентному (как коллективному, так и индивидуальному) обмену-«переплате» с целью повышения престижа. Владение предметами церемониального обмена в объеме выше среднего и частое участие в подобном обмене, придавало их владельцам особый вес.

Престиж (от франц. prestige – влияние) – первоначально; влияние, оказываемое на окружающих индивидом, предметом и образом действий. Вначале престиж определялся личными качествами индивида: его физическими возможностями, опытом, заслугами перед группой как целым. Затем приобретение и поддержание престижа становится зависимым от материальных возможностей индивида или группы, хотя такие возможности используются непроизводительно, главным образом в виде устройства пиров и празднеств. С выделением из общей массы сородичей лиц, руководивших различными аспектами общественной; близки, их начинавшейся специализацией возникает новый вид престижа – престиж общественной должности, не связанный с личными качествами непосредственно занимающих эту должность индивидов. Складывается общество, в котором наблюдается расслоение по степени престижа общественного положения и возникает иерархия уровней престижа; такое общество в западной литературе было предложено именовать ранжированным.

Удача и неудача. Люди знатные и могущественные в наибольшей мере обладают удачей. Величина этой силы внешне выражалась в таланте и способностях человека. Удача распространяется как на ее обладателей, так и на предметы, которыми они владели – оружие, боевых коней, драгоценности.

Фамильные ценности хранятся в сундуке (ларце, шкатулке), украшенном гербами, наделенном развитой индивидуальностью, который говорит, который привязан к своему владельцу, хранящему его душу. Вещи семьи, будучи знамениты, имеют индивидуальные имена, личность, историю.

Счастливые предметы – особенно эффективные. Стрелой, которая хотя бы раз не попала в цель, не пользуются. Предпочитают изготавливать новые стрелы, чем собирать зря потраченные старые. Стрела, попавшая в цель, приобретает двойную цену. Ею чаще пользуются, и она быстрее изнашивается. Ее ценность переходит на другой предмет.

Следует искать общества тех, кого сопровождает удача, и избегать тех, кого постигает неудача или несчастье. Люди инстинктивно становятся на сторону того, кому везет, и стараются держаться поближе к нему. Люди рассчитывают стать сопричастными его счастью: благодетельные влияния, сказывающиеся на нем, распространяют свое действие и на спутников. В Судане хороший урожай приписывается счастью человека, который сажал или сеял. На следующий год все стремятся заполучить именно этих людей, предлагая им самую высокую плату.

Неудачу надо скрывать. Неудачник – человек, приносящий беду. И его наверняка ждет беда. Еще до несчастного случая этот человек был намеченной жертвой дурных влияний. Вскоре обязательно последуют и другие беды. Всякий, кто не устранился от несчастного, разделит его несчастье. Несчастный случай открывает собой целую серию других несчастных случаев и бед.

Малейшая неудача, малейший неуспех в начале какого-нибудь предприятия погружают человека в отчаяние, уныние, хотя он знает, что беда поправима. Человек боится упорствовать, доводить дело до конца. Впрочем, опасны постоянная удача и неудача. Несчастный (счастливый) случай – знак и предтеча, знамение последующих несчастий, если не предусмотреть особых мер. Защитить способны только обереги (амулеты, талисманы), накапливаемые в форме украшений и сокровищ. Обездоленность – лишность амулетов.

Главная собственность, неприкосновенная и возбуждающая наибольшую зависть – это собственность на имя и тотемический герб. Блюда, ложки, которые употребляют на торжествах, украшенные, резные, с эмблемой тотема клана – это живые, волшебные вещи, делающие так, чтобы собственность накапливалась.

Дарообмен – церемониальный обмен редких и уникальных благ, предметов роскоши и украшений, ритуальных изделий и символов статуса. Подлежавшие обмену престижные вещи выражали и символизировали удачу.

Ценность дара заключалась не столько в самой вещи, сколько в связи, которая устанавливалась и поддерживалась между дарителем и одариваемым. Связь устанавливалась по инициативе одной из сторон, которая предлагала другой стороне дар.

Отказ от дара рассматривался как оскорбление и приводил к вражде. В допетровской Руси особая царская милость проявлялась в том, что царь возвращал приносимые ему подарки. Попадая в руки царя и возвращаясь обратно, вещь приобретает некое новое качество, становится воплощением преданности подданного, с одной стороны, и царской милости – с другой.

Принятие дара накладывало на получателя обязательство ответного дара. Отдар не должен был следовать немедленно за даром, ибо это могло быть расценено как стремление быстрее оборвать связь и,

как следствие, вызвать вражду. Но если дарополучатель слишком долго медлил с отдаром или если отдар был несоизмеримо мал, то связь обрывалась, и даритель также превращался во врага, что грозило войной. Если отдар происходил вовремя и был приблизительно равен дару, то за ним следовал новый дар, и все начиналось сначала.

Если отдариватель особо ценил эту связь, то в отдар он давал заведомо больше, чем получил, и тем самым ставил первоначального дарителя в положение человека, обязанного отдаривать. Тот в свою очередь мог отдарить с избытком над полученным.

Достоинство возмещения в одной из исландских саг определяется так: «Прими от меня этот плащ. Он послужит достойным возмещением за парус, потому что он настолько же лучше других плащей, насколько твой парус лучше любого паруса». За разницу в статусе в придачу добавляется золотое запястье.

Наиболее ценный дар – женщина. Запрет на инцест обязывает выдавать женщин замуж за другого мужчину, и в то же время он устанавливает право на сестру и дочь другого мужчины. Женщина, с которой нельзя вступать в половую связь, предлагается другому. Запрет на инцест – обязанность отдавать. Это наивысшее правило дарения.

Двойственность дара. Дар всегда – роковой дар. В основе дарообмена лежала уверенность в том, что вместе с даримым имуществом переходит некая частица сущности дарителя и получающий дар вступает в тесную связь с ним. Если же дар не возмещен, то получивший его оказывается в зависимости от подарившего. Приобретая дар от своего предводителя, воин не опасался этой зависимости, – наоборот, он стремился укрепить свои узы с вождем, надеясь получить вместе с подарком и удачу, которой был богат вождь. Подарок же другого человека, если он оставался неотплаченным, грозил утратой личной целостности и свободы, мог привести даже к гибели получателя дара. Поэтому спешили отдарить того, кто первым сделал подарок, либо уклонялись от его получения.

Живая часть дара – дух вещи – ставит получателя в зависимость от дарителя. Превосходства дарителя над принимающим дар выражается в представлении о том, что последний – нечто вроде раба, куда он себя не выкупил (тогда «имя плохое», говорят индейцы хайда). Тлинкиты говорят, что «дары кладут на спину принимающих их людей». Ради освобождения от этой зависимости получатель дара преподносит отдар большей ценности. Дары циркулируют вместе с уверенностью, что они будут возмещены, имея в качестве гарантии силу даваемой вещи, которая сама есть эта гарантия.

Секрет удачи и счастья в том, чтобы давать, не хранить. В поэтическом сборнике жизненных поучений древних исландцев «Речи Высокого» говорится: «Добра не жалеи, что нажито было, не скорби о потере; что другу обещано, недруг возьмет – выйдет хуже, чем думалось».

Жертвовать собой, приобретать только для того, чтобы отдавать – источник подлинной выгоды. Одаривая, отдают себя, а отдают себя именно потому, что именно себя вместе со своим имуществом «должны» другим. Даваемая вещь воспроизводится в этом мире, а также последующих перерождения с при(до)бавкой. Каждый должен сделать свои дни плодотворными, раздавая пищу.

Создаваемые в дарообмене союзы относительно нерасторжимы. Постоянство влияния обмениваемых вещей – способ, которым подгруппы сегментированных архаических обществ постоянно встраиваются одна в другую, во всем чувствуя себя в долгу друг перед другом.

Дарооборот. Все уходит и приходит. Подарки нельзя потребовать обратно. Циркуляция знаков богатства непрерывна и неотвратима, их нельзя ни хранить слишком долго, ни медлить, ни скупиться при избавлении от них, нельзя преподносить их никому иному, кроме как определенным партнерам в определенном направлении.

В церемониальном обмене туземцев Полинезии – «круг Кула» – по часовой стрелке перемещаются ожерелья из красных раковин. Против часовой стрелки циркулируют браслеты из белых раковин. Ценность украшений растет вместе с числом и масштабами передач. Обладание ими дает высокий престиж, но владеть ими можно лишь временно. Слишком долгое хранение этих предметов наказывается. Время кругооборота составляет от двух до десяти лет. Число партнеров по обмену ограничено кругом знати. В дополнение к кула-обмену партнеры делают обязательные подарки по случаю встречи для укрепления отношений. В обмен вовлечены обычаи, песни, танцы.

В архаическом обществе происходил постоянный обмен дарами. Подарками обмениваются по любому поводу, в связи с каждой услугой, и все возмещается впоследствии или даже тотчас же, с тем, чтобы быть перераспределенным незамедлительно.

Первого подарка добиваются из всех сил упрасиваниями. Ради первого подарка угодничают перед будущим еще независимым партнером, которому платят первой серией подарков. Нельзя быть уверенным, что упрасивания будут приняты. Каждый из вручаемых подарков носит специальное имя; их демонстрируют, прежде чем вручить. Торжественная передача вещи связывает партнеров полностью. Последний дар, завершающий сделку, должен быть равен первому. При случае его можно взять силой или обманом. Если человек не может его отдать, он может вручить подарок ожидания, дающий отсрочку, успокаивающий эксдарителя.

Сувениры напоминают друг о друге. У якутов понятие «друг» выражается словом «атас», что означает «обменявшийся», а глагол «атаста» значит и «подружись», и «обменяйся». С этих пор у них

«только одно сердце»; один из них становится тестем, другой — зятем, «это было так, как если бы они обменялись именами». Партнер по обмену – то же самое, что и сородич.

Дарообмен играл роль страховки: объединенные его узами индивиды как бы давали обязательство во всем помогать друг другу. Чем больше было у человека таких друзей, тем прочнее и шире оказывалась его социальная опора, тем свободнее он чувствовал себя и тем выше была его репутация.

Дарообмен лежит в основе товарообмена. Из системы подарков, даваемых и получаемых через какой-то срок, выросли, с одной стороны, непосредственный обмен (через упрощение, сближение ранее разделенных сроков), а с другой стороны, покупка и продажа (последняя — в рассрочку и за наличные), а также заем.

Круги дарообмена. По частоте инвестиций в виде подарков выделяют: интенсивно инвестируемый круг, эпизодически инвестируемый круг, очень редко инвестируемые круги.

Наиболее интенсивно инвестируется семейный круг родных, друзей и близких. В среднем подарки внутри семьи дарятся в семь раз чаще, чем во всех остальных случаях. Подарки дарятся не только на официальные календарные праздники и дни рождения, но и на значимые даты. Над содержанием подарка обычно задумываются и стараются учесть индивидуальные особенности одариваемого, чьи вкусы хорошо известны.

В эпизодически инвестируемые круги входят друзья, знакомые, соседи, коллеги по работе. Эти круги инвестируются периодически, например, на конкретные праздники. Подарки менее индивидуализированы, часто преподносятся просто как знак внимания. По стоимости эпизодически инвестируемые подарки дороже, чем инвестируемые в семейном кругу. Родители, например, и так любят, а менее знакомых людей или друзей неудобно одаривать скромно.

Подарки в очень редко инвестируемые, "спящие" круги дарятся нерегулярно, иногда в благодарность за оказанные услуги. Содержание подарка предельно универсально. Таким образом налаживаются связи, которые долгое время могут быть не востребованы, пребывать в "спящем" состоянии, но при необходимости они возобновляются, так как были уже раз установлены.

Человек выбирает, осознанно или подсознательно, только самых важных членов своей социальной сети, связь с которыми для него наиболее значима, и только им дарит подарки регулярно. На долю остальных приходится лишь поздравления или другие знаки внимания.

Гостеприимство – институт, обеспечивающий чужому прием и заботу. Развитые формы гостеприимства ориентированы на человека, прибывшего издалека, незнакомого или малознакомого, а наиболее простые, зачаточные формы наблюдаются при приеме хорошо знакомого гостя, соседа или родственника. Во Франции для женщин, умеющих изобретательно встретить, вкусно накормить, увлеченно занять гостя, установлена награда – почетный знак "Голубая лента".

Многие, вероятно, помнят с детства то чувство радостного нетерпения, которое охватывает при ожидании гостя. В представлениях многих народов его появление сулит счастье. «С гостем приходит счастье», – говорили кабардинцы. Для гостя предназначено лучшее из того, что есть дома. Каждая семья старается приберечь хоть что-нибудь для неожиданных гостей. Что укрыто от гостя, принадлежит дьяволу.

У адыгов существовал обычай засеивать для гостей часть поля и держать специально для них определенное количество голов скота, которым хозяин владел номинально, гости – реально. В любом хозяйстве есть «доля гостя», которая принадлежит ему по праву. Гость имеет в моем доме свою долю и вносит в дом изобилие.

Зародышевую форму гостеприимства представляют собой кормления, призванные установить дружеские отношения с существами из чужого, враждебного мира. В дом приглашались умершие родственники, животные, природных стихии (мороз, ветер, тучи). Цель приглашения – предотвратить посещение незваных гостей в неурочное время. В ряде языков "гость" и "чужак" обозначаются словами одного и того же корня. Слово, обозначающее гостя, может относиться также и к богу (русское "гость" родственно "господин" и "господь"), но может обозначать и недобрых людей, незваных посетителей, воров. Пришелец может оказаться и Богом, наделяющим счастьем и долей, и врагом, готовым лишить их (ср. хевсурскую поговорку: "Жди гостя и смерти"). Все эти муки распознавания сменяются душевным равновесием, когда пришелец становится гостем.

Гостеприимство обосновывается представлением о том, что Бог в человеческом облике ходит по земле. Осетины встречают гостя словами: "Гость – Божий гость". Каждый знакомый и тем более незнакомый посетитель мог оказаться посланником Бога или самим Богом, принявшим человеческий облик.

Гостеприимство помогало выжить. В черный год, когда не хватает пищи, нивх отправляется в гости, зная, что со временем ему оплатят тем же. Отправляясь в дальний путь, скотоводы не брали с собой запаса провизии: они знали, что в любой юрте их накормят и напоят, а если понадобится, то дадут лошадь или верблюда.

На Северном Кавказе феодально-зависимые крестьяне кормили и обслуживали челядь гостя своего феодала, а сами феодалы подолгу гостили у вассалов.

В наиболее общем случае гость ведет себя пассивно: принимает угощения и подарки, знаки внимания, но не проявляет существенной инициативы. Например, у адыгов вставать без нужды со своего

места, выходить без сопровождения из кунацкой во двор, заглядывать на кухню, где готовят угощения, заговаривать с домашними считалось не вполне пристойным. У многих народов считалось крайне неприличным, чтобы гость вмешивался в семейные дела хозяина. Пассивность, неподвижность гостя соответствуют его высокому статусу. Во многих традициях хозяину полагалось стоять в присутствии гостя и есть только после него или только ту пищу, которую передавал гость. В начале XX века у белорусов Могилевской губернии во время семейных праздников гостей рассаживали по старшинству, причем старейшие родственники и почетные лица из местных жителей занимали места «на куте», а хозяин и хозяйка прислуживали гостям.

В самых разных традициях обязательный, принудительный характер имеет трапеза, и гость не может отказаться от нее, чтобы не обидеть хозяев. У многих народов считалось обязательным, чтобы хозяева упрашивали гостей есть. Где хозяйка не понукает гостей, там молодые люди, а особенно женщины, стыдясь есть, выходят из-за стола полуголодные. У нивхов во время медвежьего праздника величайшей честью для хозяина считается накормить гостей до пресыщения. Любезность доводится до того, что когда гость, объевшись жировой похлебки, начинает изрыгать ее обратно, хозяин почтительно подставляет рот и выпивает изрыгаемое.

Считалось приличным, в случае необходимости, попросить постель или еду для гостя у соседа, поскольку гость считался как бы общим. Чукчи утверждали, что хозяин должен сохранить доброжелательное отношение к гостю, даже если тот его побьет. Хозяин должен был в случае необходимости жертвовать для гостя жизнью.

С особым почетом относились к гостям, прибывшим издалека. Такой гость был в центре внимания семьи и не оставался в одиночестве. Его сажали на почетное место, с ним беседовали, для него приглашали родственников и соседей, его развлекали, дарили подарки и старались всячески угодить.

При приеме гостей мы несем определенные затраты, но со временем эти затраты компенсируются. Завершение одного гостевого цикла сопровождается началом другого гостевого цикла.

Куначество (от тюркс. кунак – гость) проявляется в гостеприимстве по отношению к знакомым и постоянно, тогда как гостеприимство оказывается любому человеку и одновременно. На Северном Кавказе каждый горец имел кунацкую – специальное помещение для гостей. У некоторых адыгских дворян и князей стол в кунацкой был постоянно накрыт в ожидании случайного гостя, и блюда сменялись трижды в день. Кабардинцы держали в кунацкой поднос с мясом, пастой и сыром: «пища того, кто придет».

Д. Белл, пребывавший в Черкесии в конце 1830-х годов, рассказывал, как однажды старик-хозяин дома, придя к нему в кунацкую, сказал: «Ты мой сын, и этот дом уже больше не мой дом, а твой». Гость как бы вступает во временное родство с хозяином дома, и даже не только с ним, но и со всем его родом. В другой раз после прибытия Дж. Белла хозяин дома «своей собственной рукой принес в жертву молодого быка в знак скрепления братских уз между нами, и мне говорят, что я теперь должен считаться во всех отношениях одним из членов его семьи, которого они обязаны как такового почитать и уважать».

У состоятельных адыгов для гостей строили за оградой отдельный дом, чтобы всякий приезжий мог без стеснения и затруднения захватить в этот дом. Гостевой дом являлся также своеобразным клубом, где собиралась молодежь, исполнялись музыка и танцы, происходил обмен новостями.

Проксения. В гомеровский период греческой истории широкое распространение получили отношения гостеприимства между частными лицами (ксения). Частное лицо оказывало покровительство приезжему иностранцу, защищало его интересы в своем полисе, ходатайствовало о его делах. Отношения частного гостеприимства становились обычно взаимными и передавались по наследству.

С укреплением связей между полисами возникла потребность иметь в другом полисе постоянного покровителя, который мог бы оказать услуги прибывающим мореплавателям, послам, художникам, певцам и т. д., обеспечить послам сношения с властями, дать купцам юридическую защиту в чужом городе, даже если они не связаны узами личного гостеприимства ни с кем из его граждан. Поскольку при автаркии полисов иностранец не мог защищать интересы своего государства в чужой стране (он был бесправным за пределами родины), стали прибегать к услугам коренных граждан, которые принимали на себя обязанность оказывать гостеприимство и всякое содействие не только отдельным лицам, но и всему коллективу граждан какого-либо полиса. Так из обычая частного гостеприимства постепенно развивалось гостеприимство публичное – проксения. Государство заключало от своего лица (от лица всей гражданской общины) договор о гостеприимстве с одним из граждан какого-то часто посещаемого полиса. Демосфен, например, был проксеном фиванцев.

Публичный гостеприимец покровительствовал иностранному государству и его гражданам в суде, обеспечивал иностранцам допуск в храмы для совершения религиозных обрядов в чужом городе, присутствовал как свидетель при совершении некоторых гражданских актов, например при составлении завещания; проксен оказывал всяческое содействие купцам, прибывающим в его родной город. За предоставляемые услуги греческие государства могли жаловать проксену следующие привилегии: 1) неприкосновенность, безопасность проксена и его имущества, гарантируемая полисом в мирное время и в случае войны с его собственным государством; 2) имущество проксенов находилось под защитой государств, связанных с ними; 3) проксен, являясь простатом иностранного города на своей родине, сам в этом горо-

де мог обходиться без покровителя; 4) покидая родину из-за превратностей судьбы проксен мог эмигрировать в связанное с ним государство, приобретая там полное гражданство; 5) проксенам предоставлялось освобождение от обложения налогами и пошлинами; 6) проксены получали право собственности на землю и дом, право пастбища; 7) публичные гостеприимцы получали право занимать почетные места на представлениях, их торжественно перед всем народом награждали золотыми венками.

Гостевая экономика. Древнерусские города возникали как центры отдыха для купеческих караванов. Города назывались “гостищами” и “погостами” – от слова “гость” (купец). Гостевой характер русских городов вызвал к жизни и само русское государство. Пришли варяги-гости и остались навсегда, поправ правила гостеприимства.

Собирание в гости – это целая ритуал, во время которой человек собирается с духом, меняется в лучшую сторону и готовит себя к тому, чтобы быть лучше, чем обычно. Собирание в гости задавало определенную дистанцию между людьми и приучало смотреть на себя со стороны. Фигура гостя ставила хозяина в положение, когда он вынужден делить всех присутствующих на “своих”, домочадцев, и “чужих”, приглашенных. Причем, к чужим – к гостям – хозяин должен относиться с большей заботой, чем к своим.

Гостевое угодничество воспринималось иногда как рабское поведение. Хозяева были рады угостить гостей. Гость, может быть, и обнаглел, но он все-таки гость и когда-нибудь уйдет сам по себе. Русским надо много времени, чтобы увидеть в госте врага.

В гостевой экономике все люди на Земле – гости; главный человек – гость, главное занятие – принимать гостей и ходить в гости. Ходить в гости, ходить туда-сюда, уходить от себя и приходить в себя после гостей. В гости идут не спрашивая “зачем”: просто надо куда-то идти. Атом российской экономики – “круг гостей”.

Гостя не кормят чем подешевле, на гостя тратятся. В гостевой экономике техника ориентируется на забаву гостей. Для развития техники нет иного стимула, чем удивление званых и незваных (во время войны) гостей. Русский военно-морской флот вырос из “потешного флота” молодого Петра. Освоение космоса неэкономично, затратно, но сколько радости и гостей!

Бигмены и прихлебатели. Исходным экономическим отношением престижной экономики является *комменсализм* (от фр. commensal – сотрапезник; лат. cum с+mensa – стол], т. е. нахлебничество. Комменсализм – один из видов сожительства организмов разных видов, характеризующийся тем, что один организм живет за счет другого, не причиняя ему какого-либо вреда (рыба-прилипала). Дифференциация сотрапезников по весу ведет к разделению их “больших” и “маленьких” людей.

Бигмен (big man; англ. – большой человек) – авторитетный и влиятельный мужчина, фактически являющийся предводителем в общине. Чтобы добиться признания в качестве влиятельного человека, действиям которого подражают и к словам которого прислушиваются, он должен иметь незаурядные личные качества: физическое здоровье и силу, ум, ораторское искусство, хорошее знание мифологии, генеалогистики и магии, организаторские способности.

Влияние бигмена основано на распоряжении избыточным продуктом и использовании накопленного богатства в церемониальном обмене. Бигмены всячески стремились увеличить свои богатства: а) привлекая дополнительную рабочую силу посредством полигинических браков; б) широко используя обменные операции, чтобы показать, что они богаче конкурирующих бигменов; в) посредничая в конфликтах, чтобы установить как можно больше партнерских отношений. Бигмен стремился, чтобы его имя звучало на все стороны света.

Сторонниками и прихлебателями бигмена были не только родственники. Многие попадали в зависимость к бигмену после военных столкновений и распада их групп. Бигмены связывали молодых людей и их семьи, внося за них брачный выкуп. Холостяки, не имея возможности применять женский труд и пользоваться землей, примыкали к бигменам.

Статус бигмена не наследовался, хотя 3/4 сыновей более крупных и 1/2 сыновей более мелких бигменов становились бигменами. Отцы еще при жизни давали сыновьям стартовое ускорение, обеспечивая их женами. Чтобы пробиться на отцовское место, сыновья должны были обладать необходимыми способностями и приложить немалые усилия.

“Большие люди” были обязаны оправдывать свое высокое положение щедростью в раздаче богатств. Поэтому они отличались необычайным трудолюбием и стремились иметь больше жен, детей и других домочадцев, производивших объем пищи, превышающий жизненно необходимые потребности. При подготовке пиршества влиятельные люди занимали продукты у родичей и партнеров, стимулируя и у них интенсификацию хозяйства.

Так, у папуасов Новой Гвинеи “большие люди” назначали сроки проведения праздника, следили, чтобы перед его приближением общинники не были слишком расточительны, а также, пользуясь авторитетом, сами устанавливали сроки выплаты своих долгов кредиторам. Нередко они ведали и межобщинным обменом. Порой, истратив огромные запасы продуктов на престижные церемонии и пиры, население испытывало голод. Предчувствие близившихся расточительных пиров стимулировало повышение объема производства.

Потлач (от слова индейцев-нутка “патсхатл” – давать подарок) – распространенный у индейцев Северной Америки праздник, сопровождающийся раздачей подарков. Такие праздники устраивались по различным случаям (рождение ребенка, инициации, женитьба, постройка дома, смерть), чтобы мужчина мог, одаривая приглашенных, повысить статус и ранг. Решающее значение имели количество и качество раздаваемых ценностей. Получатель, устраивая ответный потлач, стремился отличиться еще большим количеством и более высоким качеством подарков.

О потлаче лучше всего написал Ф. Боас: «Экономическая система индейцев Британской Колумбии, как и у цивилизованных народов, широко базируется на кредите. Во всех своих предприятиях индеец полагается на помощь своих друзей. Он обещает заплатить им за эту помощь впоследствии. Если оказанная помощь заключается в ценных вещах, измеряемых индейцами в одеялах, как мы измеряем их в деньгах, он обещает вернуть стоимость займа с процентами. Индеец не располагает системой письменности, и поэтому, чтобы обеспечить гарантии соглашению, оно совершается публично. Получение в долг, с одной стороны, оплата долга – с другой, – это потлач. Эта экономическая система развита до такой степени, что капитал, которым владеют все индивиды, объединенные в племя, намного превышает количество наличных ценностей, находящихся в распоряжении. Иначе говоря, условия совершенно аналогичны тем, которые господствуют в нашем собственном обществе: если бы мы пожелали, чтобы нам оплатили все наши займы, то обнаружилось бы, что в действительности денег для их оплаты никоим образом недостаточно. Результатом попытки всех заимодавцев погасить свои займы является разрушительная паника, от которой общество долго не может оправиться. Необходимо понять, что индеец, приглашающий всех своих друзей и соседей на большой потлач, где на первый взгляд растрачиваются результаты труда многих лет, преследует две цели, которые мы не можем не признать разумными и достойными похвалы. Первая цель – оплатить свои долги. Это совершается публично, с большими церемониями и в манере нотариального акта. Другая цель состоит в таком размещении плодов своего труда, чтобы извлечь наибольшую выгоду как для себя, так и для своих детей. Те, кто получает подарки на этом празднике, получают их как займы, которые они используют в своих теперешних предприятиях, но по прошествии нескольких лет они должны вернуть их с выгодой для дарителя или его наследника. Стало быть, потлач в конечном счете рассматривается индейцами как способ обеспечить благосостояние своих детей в случае, если они оставят их сиротами в юном возрасте...»

Пирывоживляли социальные связи и облегчали обмен информацией. Инициации и бракосочетания, достижение степеней и возвышений в братствах, шаманистские и погребальные церемонии – все это осуществляется в ходе непрерывного потлача. Потлач требует ответного потлача. Существуют потлачи в любом направлении, соответствующие другим потлачам в любом направлении. Это постоянный процесс *give and take* («даем – получаем»).

Со временем лидеры все основательнее участвовали в организации этих пиров и претендовали на причитающуюся за это славу. Общинные в прошлом пиры стали состязательными и на первый план выходила личность их организатора. Устроивший потлач говорил: «Я великий вождь, великое дерево, вы подо мной... изгородь вокруг меня... я даю вам имущество». Имя дающего потлач «тяжелее», а от принятого потлача – «теряет в весе». Вождь «проглотил племена», которым раздал свои богатства; его «тошнит от собственности». Большие люди на пирах едят мало, много едят зависимые и простые люди. Потлач есть акт признания: бигмена признают и ему становятся признательными. Ему доверялось на хранение престижно-ритуальное богатство, причем он мог использовать его по своему усмотрению, в т. ч. числе и для престижных обменов.

Щедрость никогда не оставалась неоплаченной. Всякий дар возмещается с избытком. Процент общего избытка колеблется от 30 до 100 в год. Даже если за оказанную услугу человек получает одеяло от своего вождя, он вернет ему два по случаю свадьбы в семье вождя, возведения на трон сына вождя и т.д. Вождь же отдаст ему все вещи, которые он получит во время ближайших потлачей, когда другие кланы возместят его благодеяния. На первых порах “большой человек” занимался мобилизацией общинных ресурсов для организации церемоний в интересах всей общины и впоследствии общинники полностью возвращали себе свой первоначальный вклад.

В силу своего, как считалось, прямого родства с могущественными предками и исполнения должностных обязанностей вождь мог получать лучшие куски мяса, добытого на охоте, престижные виды рыбы или морских млекопитающих, плоды первого урожая, часть сырья, разрабатывавшегося на его территории, или изделий из этого сырья. Лучшие мастера считали честью создавать вещи для вождя и его домочадцев, а простые общинники часть своего времени посвящали обработке земельных участков вождя или починке его дома. Вождя регулярно снабжали вином, а бигмен мог тратить на производство наркотических напитков до половины урожая. Многие общины обеспечивали вождя зерном, железными мотыгами и солью. Вождь устраивал поминальные пиры в честь умерших, не оставивших наследников, и за это к нему переходили их земельные участки.

Частью этих богатств вождь делился с остальными общинниками, что увеличивало его влияние, но главную их часть он использовал на свои нужды. Уровень жизни знати был значительно выше, чем у простых общинников, а питание – несравненно лучше, и средний вес тела знатных людей на несколько килограммов превышал вес простых общинников.

«Пищевые войны». Разрушение – высшая форма траты. Кому предстоит быть самым богатым, должен быть самым безумным расточителем. Чтобы показать себя от человека требуется истратить все, что у него есть, и ничего не оставлять себе. Поэтому потlach – это война имуществ.

Символ потлacha – поднятое копьё. Точно так же как на войне, можно овладеть масками, именами и привилегиями убитых обладателей, в войне собственности убивают собственность: либо свою, чтобы другие ею не обладали, либо собственность других, отдавая им имущество, которое они будут обязаны вернуть или не смогут вернуть. Умерщвляют рабов, сжигают ящики рыбьего жира или китового жира, дома и огромное множество одеял, разбивают самые дорогие медные изделия, выбрасывают их в водоемы, чтобы подавить, унижить соперника.

Отказаться от дара и потлacha не имеют права. Это означает “потерять вес” своего имени; это или заранее признать себя побежденным, или, напротив, провозгласить себя победителем и непобедимым. Признанное положение в иерархии, победы в предыдущих потлachaх позволяют отказываться от приглашения или даже в случае присутствия на празднике отказываться от дара без последующей войны. Тогда потlach обязателен для отказавшегося.

Кто не может вернуть потlach, теряет свой ранг и даже ранг свободного человека. «Имя» остается «разбитым» постольку, поскольку не разбили медную пластинку, по ценности равную вызову. Проигравшие надевают траур и устраивают потlach с целью реванша. Идеальным был устраивать потlach, который оставался без ответа и мог раздавить имя соперника: «Ты хочешь давать то, что не будет возмещено».

Пища духов. Если собственность убивают, то у нее есть жизнь, которую отнимают в пользу духов. Предки не только присутствуют на потлacha и используют разрушения, но пользуются также подарками, даваемыми их живыми тезками. Живые представляют мертвых. Вожди олицетворяют предков, имена которых они носят, танцы которых они исполняют. «Мы, пляшущие здесь для вас, мы на самом деле не являемся самими собой. Это наши давно умершие дяди пляшут здесь». Приглашенные – это души, приносящие удачу.

Устраивая потlach, вождь показывает, что духи и богатство постоянно посещают его и ему благоприятствуют, что богатство это обладает им, а он обладает богатством. Это он доказывает, тратя и раздавая богатство, унижая других, помещая их в тени своего имени. О вожде, не дававшем потlach, говорят, что у него «испорченное лицо». Потерять престиж значит потерять душу – «лицо», танцевальную маску, право воплощать дух, носить герб, тотем. «Малых вождей» проклинали: «Малые, обдумывающие; малые, работающие; ...побежденные; ...обещающие дать лодки; ...берущие даваемую собственность; ...стремящиеся приобрести собственность; ...работающие только ради собственности, предатели».

Давать живым – значит давать мертвым. В престижной экономике спешат давать. В любой момент, выходящий за рамки повседневности, вы должны пригласить друзей, разделить с ними плоды удачной охоты или собирательства, идущие от богов и тотемов; вы должны распределять среди них все; вы должны выражать признательность подарками за всякую услугу из страха потерять имя и лицо. Друзья говорят: «У тебя слишком много собственности, надо устроить из нее потlach». Надо приглашать всех, кто может и очень хочет прийти или приходит на потlach.

Не приглашают тех, кто нарушает традиции, не устраивает праздников, не носит имен; тех, кто не вернул потlach. Опасно не пригласить сироту, обездоленного, случайно появившегося бедняка. Раздача богатств играет роль искупительной жертвы духам и восстанавливает общность с другими людьми. Жертвенные уничтожения, посвященные духам не нужно возмещать, особенно когда они совершаются верховным вождем.

Клады. Для повышения своего престижа богач должен был тайно зарыть свое богатство в землю. Первоначально клады содержали разнообразные престижные (украшения, оружие и т. д.) и ритуальные (драгоценные сосуды, религиозные символы и т. д.) вещи, а позже — связки завернутого в ткани оружия, одежду, лодки или повозки, которые намерение топились в озере или болоте. Ранние клады состояли преимущественно из однотипных предметов высокой престижной ценности, способных служить обменными эквивалентами. Здесь встречалось много однородных неутилитарных предметов роскоши, а если среди них и находились орудия труда, то, как правило, без следов работы.

Все клады содержали особые высокохудожественные изделия неутилитарного назначения и, как правило, были спрятаны в специальных тайниках. Так, клад из Нахал-Миншара был обнаружен в глубине пещеры, он насчитывал более 400 завернутых в циновку вещей: 240 металлических иаверший булав, 20 металлических долот и топоров, 80 металлических жезлов, 6 наверший из гематита, 1 каменное навершие, 10 металлических диадем и 6 изделий из слоновой кости и т. д. В Нигерии в Игбо-Укву недалеко от богатых захоронений была обнаружена обмазанная глиной яма, битком набитая медными и бронзовыми изделиями, железными лезвиями и бытовой посудой, относящимися к началу II тыс. н. э.

Задания и упражнения:

1) Узнайте значение термина «дотация». Какие виды дотаций существуют в современной экономике? 2) Каким законодательством регулируется дарообмен? 3) Какую роль играют подарки в организа-

ции продаж? 4) Какие амулеты у вас есть? 5) Удачливы вы или нет? 6) Почему русская поговорка гласит: «Незванный гость – хуже татарина»? 7) Распишите на календарный год фазы гостевого цикла для круга ваших гостей. 8) Представьте туризм и гостиничный бизнес как индустрию гостеприимства. 9) Какие элементы института гостеприимства практикуются в современном бизнесе? 10) Что у вас имеется в доме необходимое для приема гостей? 11) Сколько весит бигмен? 12) Чем отличается деревенский кулак от бигмена? 13) Что означает выражение «пир на весь мир»? 14) Попробуйте что-нибудь раздарить. 15) Сколько человек вы собираетесь приглашать на свадьбу?

Рекомендуемая литература:

- Академия Подарка // <http://www.acapod.ru>
- Бабич И.Л. Эволюция форм гостеприимства у кабардинцев (середина XIX – XX вв.) // Этнографическое обозрение. 1996. № 3.
- Гофман А.Б. Мода и люди. М., 1994.
- Гуревич А.Я. Богатство и дарение у скандинавов в раннем средневековье // Средние века. Вып. 31. М., 1968.
- Гуревич Е.А. Исландия: щедрость и обмен дарами // Одиссей. Человек в истории. 1997. М., 1998.
- Дэвис Н.З. Дары, рынок и исторические перемены: Франция, век XVI // Одиссей. Человек в истории. 1992. М., 1994.
- Иванов В.В. Происхождение семантического поля славянских слов, обозначающих дар и обмен // Славянское и балканское языкознание. Проблемы интерференции и языковых контактов. М., 1975.
- Кобищанов Ю.М. Полюдье как явление всемирной истории. М., 1995.
- Косвен М.О. Происхождение обмена и меры ценности. М. – Л., 1927.
- Лейбенштейн Х. Эффект присоединения к большинству, эффект сноба и эффект Веблена в теории покупательского спроса // Теория потребительского поведения и спроса. Вып. 1. СПб., 1993.
- Мосс М. Очерк о даре. Форма и основание обмена в архаических обществах // Мосс М. Общества. Обмен, Личность: Труды по социальной антропологии. М., 1996.
- Потестарность: генезис и эволюция. СПб., 1997.
- Рикман Э.А. Место даров и жертв в календарной обрядности // Календарные обычаи и обряды в странах зарубежной Европы. Исторические корни и развитие обычаев. М., 1983.
- Семенов Ю.И. Первобытная коммуна и соседская крестьянская община // Становление классов и государства. М., 1976.
- Сэндидж Ч. Реклама: теория и практика. М. 1989.
- Уокер Дж. Введение в гостеприимство. М., 1999.
- Ученова В.В., Старых Н.В. История рекламы. Детство и отрочество. М. 1994.
- Феофанов О.А. США: реклама и общество. М. 1974.
- Фроянов И.Я. Престижные пиры и дарения в Киевской Руси // Советская этнография. 1976. № 6.
- Шуйнин В.М. Вызов дара // Этнографическое обозрение. 1992. № 1.
- Ярославский Е. Нищих всегда готовы принять в доме крестьянина... (Некоторые аспекты феномена гостеприимства в русской и бретонской традициях XIX века) // <http://bretagne.celtic.ru/research/aspects.htm>

§ 5. ВОЕННАЯ ЭКОНОМИКА

В окопах домашней войны. В 1994 году, перед Всемирным конгрессом женщин в Пекине статистическое управление МВД России сообщило, что ежегодно от насилия в семье гибнет от 12 до 14 тысяч россиянок. Широкая общественность узнала, что 40% всех тяжких насильственных преступлений совершается в семье. По неофициальным данным ежегодно в результате домашнего насилия в России погибают 12 тысяч женщин, 54 тысячи получают тяжкие телесные повреждения⁸ (в Афганистане за 10 лет войны погибло 17 тыс. человек).

По данным феминистских движений, каждая третья женщина в мире подвергается избиениям и домогательствам. Женщины не стремятся уходить от гражданских мужей, главным образом, не из-за жилищных или финансовые проблем, детей, а надеясь на изменение отношений к лучшему. Дело также в том, что традицией многие виды насилия в быту были узаконены. Убеждение о том, что "бьют – значит, любят" – одно из самых распространенных. Сравнительно недавно были отменены телесные наказания детей в образовательных учреждениях. В Великобритании в начале XX века существовало такое правило: "Муж сварливой жены имеет право побить ее дома, при условии, что палка, которую он использует,

⁸ Карпенко К. Хроника войны полов // Вечерняя Москва. 2000. 13 июля.

не будет толще большого пальца его руки". В Америке в 1824 году закон официально освободил мужей от ответственности при умеренном физическом наказании жены в случаях "крайней необходимости".

Объектом домашнего насилия могут быть любые члены семьи. Выделяют три типа семейной жестокости: со стороны родителей по отношению к детям, со стороны одного супруга по отношению к другому, со стороны детей и внуков по отношению к престарелым родственникам. Спектр домашнего насилия включает моральное подавление, словесные оскорбления, угрозы, экономический контроль, сексуальное принуждение. Все эти случаи влекут за собой посттравматический синдром, который приравнивается к состоянию мужчины, участвовавшего в военных конфликтах.

Война полов и поколений – закон природы. Планирование семьи и аборты, инфантицид и геронтоцид, практика принесения в жертву самца для прокорма потомству у некоторых видов насекомых и оргиастические нападения – это не только архаические, но и передовые формы борьбы за существование в мировом сообществе.

Военная экономика – сфера экономической жизни, в которой богатство одного собственника систематически обеспечивается посредством обеднения другого. подчиненная обеспечению подготовки и ведения войн и укреплению обороноспособности. В учебнике Ф. Нонненбруха «Динамичное хозяйство» (1936) говорилось: «армия — создатель национального богатства», «военная экономика — основа процветания нации».

Война кормит войну. Доходы от войны поступают в формах: *контрибуции* – платежей побежденному победителю, который определял размеры, условия и формы выплаты контрибуции исключительно по собственному усмотрению; *репарации* (от лат. *reparatio* – восстановление) – возмещения ущерба, причиненного странам, подвергшимся нападению; *реституции* – возвращения имущества, неправомерно захваченного и вывезенного одним из воюющих государств с территории другого государства, *аннексии* – насильственного присоединения (захвата) чужой территории. Современные торговые и финансовые войны ведутся методами блокады, бойкота, демпинга, эмбарго и др.

Кровная месть. В архаическом обществе родоплеменные группы относительно равномерно размещаются по территории пропорционально ее кормовым ресурсам. Смерть человека снижает жизненный потенциал общины и ухудшает ее конкурентные позиции. Убыток обычно вменяется внешним факторам – прежде всего смежной общине, которая объективно приобретает конкурентное преимущество и возможности экспансии (от лат. *expansio* – расширение, распространение). Пролитие крови и смерть ближнего также рассматривается как посягательство на других, похищение части родовой жизненной силы.

Жизненная сила часто действительно целенаправленно похищалась. Обычай охоты за головами обязывал молодого мужчину перед вступлением в брак “добыть имя”, убив врага. Для рождения детей был необходим запас имен.

Выравнивание жизненного баланса достигается нанесением ущерба. Черногорцы говорят: “Такой-то род должен нам столько-то голов”. Мечь сравнивает счет и восстанавливает нарушенный жизненный баланс.

Родоплеменная группа, не умеющая или не имеющая возможности мстить за себя, осуждена на вымирание. Поэтому долг мести – долг чести. В древнеисландском эпосе “Эдда” говорится: “Кто тебя оскорбит, мсти тому за обиду, Безнаказанно зла не спускай”.

Поэтому мститель дает разные обеты и подвергает себя всевозможным лишениям, пока не исполнит своего долга. У албанцев слава мстителя (ср.: Мстислав – славный мечью) растет и ширится с числом убитых им врагов. Напротив, неисполнение долга мести покрывается общественным позором и влечет за собой ограничение в правах, особенно в части наследования имущества убитого родича. Жены отказывают в ложе мужьям, пока те не исполнят своего долга, матери стыдят сыновей. У австралийцев, если мужчина отказывался мстить, от него уходила жена, такой человек мог быть изгнан.

Мечь и долг пред убитым родичем объясняются тем, что он не может уйти в мир мертвых, пока не отомщен. Долг мести – последний долг, который выплачивается мертвому. О долге крови напоминали особые вещи – реликвии

Мечь следует за тем ущербом, причиненным людьми, животными, вещами, принадлежащими враждебной группе. За обидой следует мечь. Нивхи мстили даже за того, кто умирал в гостях от обжорства.

Простая встреча с чужаком вызывает эмоцию страха, которая замещается чувством обиды за себя. Мечь возникает из любой обиды по самому ничтожному поводу. А будучи лишь пробужденной, мечь не знает границ, становится “слепой”, “ненасытной”, “безграничной”.

Нападение, произведенное в отомщение за обиду, воспринимается, в свою очередь, как обида, требующая возмездия. Возгоревшись, мечь, не зная ни меры, ни срока, растет и ширится, обращается в войну всех против всех, безграничную и беспощадную, сопровождающуюся взаимным грабежом и уничтожением имущества, переходящую из поколения в поколение и прекращающуюся нередко только с полным уничтожением одной из враждующих сторон.

Испытав однажды опасность и справившись с ней, отразив врага, необходимо предупредить новое с его стороны нападение. Поэтому даже отбитое посягательство должно быть активно отмщено в це-

лях превентивных, в целях вселения в противника должного страха и уважения к силе и способности к самозащите данной группы. Наконец, необходимо добиться такого успеха, который бы закрепил победу, окончательно ослабил противника и не дал бы ему возможность ответить на месть, обезопасить себя от новых с его стороны нападений. Поэтому истребляются даже младенцы мужского пола.

Если крали свинью, то в отместку потерпевшие стремились захватить дюжину свиней (папуасы-хули); если убивали сородича, то за его смерть стремились уничтожить нескольких врагов.

Скорбящие находили удовлетворение в том, что не одних их постигло горе. Убийством чужака стремились почтить память погибшего, снабдив его спутником для путешествия в потусторонний мир. Отсюда следовал перенос мести. Естественная смерть убийцы переносит вину на родича. Первоначально неограниченная (весь род потерпевшего мстил всему роду обидчика), кровная месть становилась все более «отмеренной». Круг мстителей и ответчиков суживался до патронимии, а затем самой ближайшей родни. Наряду с кругом мстителей существовала очередность права на месть, которая определялась степенью близости родства.

Талион (первый закон военной экономики) – око за око, зуб за зуб, кровь за кровь, смерть за смерть. Поскольку вследствие нанесения вреда или понесенной утраты наряду с обидой (моральным ущербом) претерпевается материальный ущерб, то для восстановления хозяйственного равновесия между родоплеменными группами необходимо, чтобы виновная сторона претерпела такой же по размерам ущерб, какой явился результатом чужого деяния. Мерой возмездия является лишь мера ущерба.

Натуральное возмещение ущерба в его насильственной форме сводится к тому, что обиженная сторона захватывает у противника то благо, какое требуется для покрытия понесенного ущерба. Размер блага соответствует размеру ущерба, но включает еще надбавку за труды и издержки по организации набега. После совершения такого отмеренного возмездия между сторонами устанавливаются дружеские отношения.

Если папуасы начинают войну в отместку за одного убитого, они прекращают атаку, лишь только убит один неприятель. Если надо отомстить за двоих или большее число, то соответствующего числа жертв и стараются достичь в сражении. Когда нападающая сторона несет потери, число их прибавляется и ставится на кредит противной стороны. Как только надлежащее число жертв достигнуто, битва прекращается. Если противник признает правильность нападения, и его потери, в свою очередь, не превышают того числа, которое было необходимо для выравнивания взаимного счета, то и он обычно остается удовлетворенным результатом сражения. Война не кончается, если у обоих противников неравное число убитых. При взаимных убийствах применяется зачет. По англосаксонскому кодексу Генриха, «в случае превышения при исполнении мести должного числа людей противная сторона отомщает излишнее количество своих убитых».

Мстители принимали во внимание степень физического и морального ущерба, пол, возраст, общественный статус потерпевшего и объекта мести. Старались убить тем же способом, каким он погубил свою жертву. Требовалось убить врага, равного по рангу усопшему. Если человек низкого ранга убивал человека более высокого ранга, то мстили не убийце, а его более знатному родичу. Если клан убийцы обладал низким статусом, то искали жертву в другом клане.

Законы Хамураппи гласят: «Если строитель, строя кому-нибудь дом, сделает свою работу не прочно, так что построенный дом обрушится и причинит смерть домохозяину, то строителя должно предать смерти. Если он причинит смерть сыну домохозяина, то должно предать смерти сына строителя». Негры багешу, похитив для мести сына убийцы, откладывают казнь на ряд лет, пока жертва не достигнет возраста убитого.

За 1 знатного родича убивалось 7 простых. Воины избегали причинять ущерб знатым людям, опасаясь страшной мести. При угрозе эскалации насилия знатные люди иной раз добровольно отдавали себя на закланье во искупление грехов своих родичей.

Если убийца был низкого ранга или обладал плохой репутацией, убийство из мести заменялось материальной компенсацией. Так развивалась система композиций (от лат. *compositio* – примирение) – примирения враждующих сторон главным образом путем материального возмещения потерпевшим (вира), при определении которого также учитывалась степень ущерба и статус сторон.

Практиковалась выдача виновного головой (в т.ч. животного). Переходя в новую группу, выданный замещает убитого в качестве члена семьи. Военнопленные распределяются между семьями, потерявшими в войне своих членов, причем пленники, пройдя обряд усыновления, получают имена убитых.

По грузинскому обычному праву: «Если убийца равен достоинством убитому и убил его за то, что убитый должен был ему за кровь, то надобно сравнить должное убийце удовлетворение за кровь с удовлетворением, следующим от него за кровь убитого им, вычтешь из сего последнего первое, буде останется излишек, взыскать оный с убийцы»

Виновность – долг за ущерб. Наказание – оплата долга. Пеня – денежная компенсация за обиду. Ответственность и выкуп распределяются по степени родства. Если пеня не выплачивается, то следует месть. До внесения пени захватывается залог. Возможно обращение в рабство (кабалу) для отработки долга.

Основа уголовного тарифа – цена человека – вознаграждение за убийство взрослого здорового мужчины. Ставка платежа у древних ариев: 1 человек оценивался в 100 голов скота (т.е. 100 золотых единиц). По Салической Правде таксация строилась так: цена женщины составляла 1/2 от цены мужчины, цена девушки – 1/2 от цены женщины, цена пожилой женщины – 1/3 от цены женщины. Как правило, таксация была более дробной, детальной

В целом, примирение в военной экономике достигалось тем, что, в конечном счете, платит победитель, компенсируя разрушения, возвращая скальпы, гербы, пленных.

Рабство – форма зависимости, при которой непосредственные производители – рабы не только лишены средств производства, но и сами являются собственностью своих господ-рабовладельцев, эксплуатирующих их путем неэкономического принуждения.

Различают две основные формы рабства – домашнее, или патриархальное, рабство, при котором рабы еще являются как бы младшими домочадцами, выполняющими наиболее тяжелые и непрестижные домашние работы, и производственное рабство, при котором рабы занимают более или менее заметное место в общественном производстве, используя в земледелии, скотоводстве, в ремесленных мастерских и на рудниках.

По источникам различают возникающее раньше рабство военнопленных (“невольничество” или “полонянничество”) и возникающее позже рабство кабальное, или долговое, включая сюда самопродажу за долги, карательное (обращение в рабство за преступления), покупное, а также естественное воспроизводство рабов, т. е. их рождение в неволе. Как правило, домашнее рабство – это рабство военнопленных, производственное же рабство имеет своими источниками все без исключения формы.

Рабство возникло в эпоху классового образования в форме домашнего рабства, в первых же классовых обществах перешло в рабство производственное и достигло наивысшего развития в своей античной форме. В развитых классовых обществах обращение в рабство соотечественников как правило, запрещалось, а там, где это имело место (например, в наказание), такие рабы продавались за границу. Поэтому рабовладельцы и рабы или вольноотпущенники обычно принадлежали к разным этническим, а нередко и расовым общностям.

Главные признаки рабства: 1) раб не имеет собственности на средства производства и жизненные средства; 2) раб – собственность индивидуального или коллективного владельца (общины, храма, государства); он – одушевленное орудие труда своего хозяина, и результаты труда раба, как и он сам, являются собственностью хозяина; 3) он подвергается эксплуатации путем внеэкономического принуждения. Так, раб, которому рабовладелец выделяет в пекулий ремесленную мастерскую, торговую лавку или земельный участок с инвентарем, остается рабом, ибо и пекулий, и рабы раба представляют собой собственность рабовладельца, распоряжающегося и самим рабом, у всем, чем он владеет.

Патриархальное рабство. Ниспровержение материнского права, как заметил Ф. Энгельс, стало всемирно-историческим поражением женского пола. Мужчина захватил бразды правления в доме, а жена была лишена своего почетного положения, закабалена, превращена в рабу его желаний, в простое орудие деторождения. Законченным типом такой семьи является римская семья. *Famulus* значит домашний раб, а *familia* – это совокупность принадлежащих одному человеку рабов.

Для домовладыки различия между его подвластными были менее значимыми, чем факт их подчиненности ему. Отец мог передавать постороннему лицу в собственность как своего раба, так и своего сына. Отец семейства держал домашних в повиновении, чинил над ними суд и расправу, подвергал их телесным наказаниям и смертной казни. Все приобретаемое членами семьи, составляло собственность отца. Жена покупалась как скот и вместе с детьми принадлежала главе семьи. Рабы, жены и наложницы сопровождали своего владельца в могилу. Убитые и погребенные в качестве могильного инвентаря, они прислуживали домовладыке в загробном мире.

В Риме работавшие в имении рабы были организованы в квазисемейный коллектив – *сельскую фамилию*. Рабская фамилия виллы насчитывала 9–15 мужчин, а также женщин и детей. Во главе ее стоял опытный раб-вилик, замещавший хозяина, обычно жившего в городе. Его сожительница – вилика – была “матерью” семейства. Вилика организовывал труд, отчитывался перед господином, заботился о нуждах и здоровье каждого раба.

В первобытности раб был бесполезен. Пленных воинов убивали, в рабство угоняли женщин и детей. Из полона в дом брали либо девушек и молодых женщин (с которыми рабовладельцы приживали детей), либо мальчиков, которые были в таком возрасте, что могли привыкнуть к дому и почувствовать себя принадлежащими к нему.

Чужеземные рабы вначале находились на положении младших (несовершеннолетних) членов семьи. Рабы допускались к семейным культам и праздникам, что делало их своими.

Рабыням и рабам поручали преимущественно тяжелую работу в самом доме. В поле мальчикам-рабам поручалась подсобная работа вместе с членами семьи. Рабы в доме были под постоянным наблюдением хозяев, вместе работали, многие рабы находились в фактическом родстве со своими хозяевами. Сами хозяева питались скудно и одевались скромно.

С расслоением общины развивается долговое рабство, сначала под видом “усыновления”, “залога” детей. С целью сохранить в хозяйстве работника заложников нередко женили на дочери хозяина. Для

домашней работы использовались рабы, прижитые в доме от рабынь. Этруски раба оценивали на четверть суммы больше, чем лошадь, в два с половиной раза больше, чем буйвола или корову, в двадцать раз больше, чем овцу или козу.

Усыновление преступников или пленных в качестве рабов втягивало их в общество, благодаря чему они приобретали права и обязанности, оказывались под действием санкций. Рабы могли накопить имущество и наследовать имущество хозяев. Рабы часто одевались изысканно и носили богатые украшения, занимали нередко высокие посты: благодаря иностранному происхождению их кругозор был шире. При дворе африканского короля племени акан носилки королевского раба несли наследные принцы.

Свободу раб мог получить только полной интеграцией в общество, а этого достигало обычно лишь второе поколение. По Корану, ребенок рабыни от хозяина рождается свободным, и свобода должна быть предоставлена матери. Ребенок раба считается членом семьи и его нельзя продавать. Хозяева обязаны заботиться о больных и старых рабах, содержать их жен и детей.

Familia urbana. В прежние времена молоток, прикрепленный к двери, считался достаточным для извещения хозяев о приходе чужого; позднее стали помещать у входа цепную собаку; затем ее заменили особым рабом. Наконец, явилась целая фаланга рабов, из которых одни охраняли атриум, другие возвещали о приходе гостей, третьи их вводили, четвертые поднимали перед ними портьеру и т. д.

Во главе дома стоял управитель, под начальством которого находились рабы, заведующие мебелью, гардеробом, серебром и всей парадной посудой. В случае парадного обеда доставали повара там же, где и провизию, то есть на рынке. Но потом стали для этого покупать специальных рабов. При кухне состояли распорядитель, ключник, поставщики, повара, рабы, поддерживающие огонь, булочники и кондитеры. Затем шли рабы, которым поручалось приглашение гостей; начальник пиршественной залы; рабы, расставлявшие ложа, накрывавшие стол, устраивавшие пиршество; кравчий; рабы, разносившие хлеб и мясо, пробовавшие кушанья прежде, чем подавать их к столу; молодые рабы, сидевшие у ног господина, чтобы исполнять его приказания. Они разливали вино в чаши, лили на руки ледяную воду для освежения пирующих и обрызгивали их головы благоуханиями. Пение и пляски девушек, выходки карликов, уродов и шутов) увеличивали опьяняющее веселье пира. Рабы служили при выездах господина из дому. Они выбегали вечером к нему навстречу с факелами. Во время выборов сопровождали его в толпе, разбрасывали от его имени золото и обращались с приветствиями к попадавшимся на пути гражданам, помогали своему господину узнавать их, подсказывая на ухо их имена.

У хозяйки дома был свой особый штат рабов: повивальная бабка, телохранители, кормилица, рабы, качавшие колыбель, носильщики. домашняя прислуга, обязанная прясть, молотить, колоть дрова, мести и получать палочные удары под надзором самой хозяйки. Были также рабыни, заведывавшие гардеробом под начальством особой надзирательницы. Между множеством других рабынь разделены были бесчисленные подробности туалета: прическа, окраска волос, опрыскивание их изо рта тонким дождем благоуханий, наведение бровей, вставка зубов, которые каждый вечер укладывались в особый ларчик, обмахивание веером, держание зонтика, завязывание сандалий, уход за собачкой. Кортёж составлялся из избранных рабов (курьеры, выездные лакеи, вестники, почетная стража, возницы, носильщики).

При библиотеке состоял штат рабов: одни составляли книги, другие переписывали их, третьи вносили в каталог, четвертые сберегали; были рабы для склеивания, выколачивания, выглаживания папируса и пергамента. Для обучения и воспитания детей имелись наставники и учителя. Римляне держали собственных мудрецов. Один богач, Сабин, купил себе раба, знавшего наизусть Гомера, другого раба, изучившего Гесиода, и еще девять, которые поделили между собой 9 греческих лириков.

Особые рабы были при ваннах, начиная от истопников и кончая банщиками, в обязанности которых было натирать, умащать и опрыскивать духами тело. Рабы занимались счетоводством, отдавали в рост деньги своего господина, барышничали за его счет рогатым скотом или лошадьми, водили барки, торговали в лавках.

Экономическая система рабовладения. Рабы эксплуатировались в двух экономических секторах: частном (в пределах разных общинных структур) и государственном (дворец, храм). На стадии патриархального рабства больший удельный вес имел сектор государственный, на стадии античного рабства – частный. В обоих секторах рабы использовались во всех видах производства – в сельском хозяйстве, ремесле, строительстве, горном деле, а также в мореплавании (в качестве гребцов), в гладиаторских школах, на полицейской службе (напр., в Афинах).

Различают два типа рабов: рабы 1-го типа, труд которых строго регламентировался и контролировался администрацией и которые совершенно не были экономически заинтересованы в нем, так как создаваемые ими продукты труда полностью присваивались хозяином, и рабы 2-го типа, использовавшиеся в основном в сельском хозяйстве; этим рабам предоставлялась некоторая хозяйственная самостоятельность, что создавало для них экономические стимулы. Они сохраняли некоторые права свободного населения, могли владеть движимым, а иногда и недвижимым (например, земельные участки) имуществом и отчуждать его, имели свое относительно самостоятельное хозяйство, семью, платили налоги..

При рабовладельческом строе прогресс производства сил шел в основном не за счет совершенствования орудий труда, а за счет развития людей (свободных или рабов) в процессе производства (возрастала специализация занятых в земледелии и ремесле работников, повышалась их квалификация). От-

сутствие у раба заинтересованности в результатах своего труда ограничивало сферу его применения лишь несложным, не требующим раскрытия индивидуальности, нетворческим процессом труда. Орудия труда, которыми рабовладельцы снабжали рабов, как правило, были низкого качества и примитивного типа. Рабовладельцы не были заинтересованы в применении сложных и, следовательно, дорогих орудий труда, так как рабы из ненависти к рабскому труду уничтожали, портили и теряли их. Удельный вес труда свободных постоянно снижался в результате его вытеснения бесплатным рабским трудом в экстенсивных видах сельского хозяйства и промышленного производства. Однако рабский труд не мог полностью вытеснить труд свободных из технически сложных производств и из интенсивных отраслей сельского хозяйства и ремесла даже в античном мире.

При застойном состоянии рабовладельческой техники увеличение масштабов производства (как и сохранение прежних масштабов) могло осуществляться главным образом за счет вовлечения в производство новых масс рабов. Чрезмерная интенсификация труда, сокращение потребления рабов ниже уровня, необходимого для поддержания их рабочей силы в нормальном состоянии, приводили к быстрому износу рабочей силы рабов, их высокой смертности и короткой средней продолжительности жизни. Поэтому сохранение рабовладельческого способа производства требовало постоянного массового обновления армии рабов через довольно короткие промежутки времени. Оно не могло полностью осуществляться внутри рабовладельческих стран. Так как рабы далеко не всегда имели семьи, то этот естественный источник пополнения новых рабов был незначителен. Разорение мелких производителей и обращение их в рабство через систему долговой кабалы (за исключением государств Древнего Востока) – также второстепенный источник притока новых рабов. Основным источником пополнения рабов были войны, работорговля и пиратство – натуральное присвоение чужой рабочей силы путем прямого физического принуждения.

Захваченные пленники скупались работорговцами, доставлявшими их на специальные невольничьи рынки. Международным центром работорговли древнего мира был о. Делос, где ежедневно продавалось до 10 тыс. рабов. Цена раба определяется капитализацией части прибавочного продукта на основе нормы ростовщического процента. В 17 – 18 вв. в связи с развитием плантационного хозяйства на о-вах Вест-Индии и на американском континенте работорговля приносила огромные прибыли (30, 50 и даже 400% на вложенный капитал) и стала важным источником первоначального накопления капитала. За право работорговли велись войны. Отмена рабства в колониях Великобритании, Франции, а затем в США (1863) подорвала работорговлю.

По оценкам ООН около 12 млн. людей все еще живут в условиях рабства. Ежегодно в руки работорговцев попадает до 4 млн. человек. Сохранению рабства способствовали глобализация экономики, увеличение в развитых странах потребности в персональном сервисе, рост безработицы среди женщин, рост нерегулируемого использования Интернета для организации секс-бизнеса. В глобальной экономике женщины и дети продаются также быстро, как товары, акции или облигации (с правом обмена, гарантийным сроком и со скидкой).

Женщины предназначены для принудительного замужества и вынашивания детей, бесплатного домашнего труда и проституции. Мужчина использует женщину какое-то время сам, а потом продает в секс-индустрию. Дети похищаются с целью усыновления и ради получения органов для трансплантации.

Методы вербовки. Детям предлагаются еда, место проживания, игрушки. Объявления в газете предлагают отличную работу за рубежом, не требующую высокой квалификации. Вербовщики обещают хорошие заработки молодым, привлекательным женщинам, согласным стать за границей официантками, танцовщицами, нянями или домохозяйками, сиделками, поварами, секретаршами. Для прикрытия преступники используют фирмы по найму рабочей силы, модельные агентства, брачные агентства, международные службы знакомств. Девушек вербуют на конкурсах красоты. Работорговцы приходят на Дни карьеры в вузы. Многие женщины становятся жертвами незаконного вывоза с согласия мужей, партнеров и родных, которые получают за это деньги. Вывезенные женщины возвращаются домой для вербовки подруг, сестер, племянниц.

Репрессивные методы борьбы с работорговлей в долгосрочной перспективе только способствуют повышению привлекательности этого бизнеса для криминальных группировок, которые поднимают таксы за свои услуги. Необходимо защитить уязвимых женщин и детей в странах-поставщиках и снизить потребности рынка в их услугах в странах-потребителях.

Воинские сборы и поборы. Составной частью священных обрядов инициации является изоляция на длительное время иницируемых подростков и взрослых мужчин. Совершая обряды и жертвы, символически обеспечивающие плодородие животных и плодородие земли, мужчины выполняют основную хозяйственную функцию в годовом цикле работ. В это время женская половина родоплеменной общности обязана их кормить.

Статус иницируемых ставил их в сакральное положение чужаков по отношению к собственным односельчанам. Пищу подростки добывали в деревне, совершая ночные кражи, грабежи, похищая богатых односельчан и требуя за них выкуп, взымали штрафы за удачное хищение имущества, приглашали принудительно придти в гости с подарком. Высшая форма удалства предполагала кражу съестных припасов у своих родственников.

Позднее, в традиционном обществе пребывание юношей в кошевых товариществах и станах наездников, косарей, плугарей, пастухов, напоминающих военный лагерь, было равноценно посвящению в мужчины-воины.

Образовавшиеся на базе мужских лагерей мужские союзы обеспечивали несение сторожевой службы и охрану селений, контролировали соблюдение правопорядка и вершили суд, взимали штрафы с правонарушителей и чужаков. Если в период сборов неженатых случались какие-либо происшествия – обвал дома, пожар и т.п., молодые люди брали на себя инициативу в организации и проведении необходимых работ. Союз по собственному почину мог ремонтировать постройки, дороги, колодцы, готовить строительные материалы для общественных нужд, очищать земельные участки под пашню, сенокос и от камней.

Для устройства совместных трапез члены союзов собирали дань продуктами с односельчан либо с жителей соседних селений. Трапезы приурочивались к окончанию полевых работ и носили форму агрессивных действий. Так же и в Западном Дагестане члены мужских молодежных объединений обходили дома своих односельчан в период окончания жатвы, случки овец, требуя продукты, необходимые для организации пирушек. В соответствии со сценарием кабардинской свадьбы войско холостых друзей жениха на 2 день после возвращения жениха в дом отправлялись по селению собирать кур, из которых готовился женский свадебный обед. На время скачек в горах с. Цахур (Северный Кавказ) бек, зная, у кого из сельчан имеются большие запасы продуктов, приказывал своим товарищам взять из домов богатых и среднего достатка общинников определенное их количество, пропорционально возможностям хозяев. Дома бедняков обходили стороной, а сельчане не отказывали в выделении пая участникам предстоящих скачек.

В Центральном и Южном Дагестане аналогичные по структуре и целям действия широко бытовали в форме обрядовых игр мужской молодежи разных селений, по итогам которых победившая сторона получала право на прием и обильное угощение проигравшими. Иногда члены мужских союзов собирались на пирушки в домах отдельных односельчан. Каждый гость вносил свою долю в покрытие расходов. Организатор трапез и пирушек, принимавший гостей в своем доме и несший значительные издержки, был состоятельным человеком. В течение 1–2 недель он обильно кормил и поил гостей. В итоге обретал уважение, репутацию и почет, которые компенсировали затраты.

Пахта – взаимные гостевания (наезды) разных селений. Так, мужчины лезгинского сел. Ахты раз в год имели право побывать в одном из 11 селений общества и находиться там в течение суток. В это время местные жители обязаны были кормить как их самих, так и их лошадей. Количество гостей в селении, однако, не должно было превышать 50 человек. Гость не имел права оставаться в том же селении на другой ночлег в том же году. Рутульцы гостили по 3-е суток, брали по 1 барану с каждого дыма. По барану брали и за тот год, когда не были для пахты в данном селении. Жители могли откупать от этих набегов угощениями, которые устраивались один раз в год.

Собираемый в ходе пахты оброк обычно употреблялся в целом общиной, представителями которой являлись пахтачи. Последние использовали лишь его часть для устройства собственных пирушек. С целью сбора продуктов ахтынские бахтачяры выходили также на дороги, придавая себе при этом устрашающий вид: надевали на голову маски с рогами, вывернутые мехом наружу шубы, к которым привязывали колокольчики, чтобы производить больше шума.

У казахов, знатный человек, прибыв в аул с многочисленной свитой, всегда мог рассчитывать на обильное пиршество. Если юртовладелец не сумел угодить их вкусам, то приезжие затевали скандал, и юртовладелец платил штраф оскорбленному гостю.

Кормления. Властвующим над ними конунгам и ярлам норвежские бонды устраивали пирвейццу. По мере усиления власти конунга угощения теряли добровольный характер. Бонды стали обязаны давать конунгам и его людям продовольствие и варить пиво. Бонды, уклонявшиеся от участия в пирах, штрафовались. Крупные собственники, устраивая пиры в честь конунга, рассчитывали на награду с его стороны. Конунг мог отблагодарить за гостеприимство, пожаловав земельное владение и высокое достоинство лендрмана.

Эти кормления не представляли собой налогов в прямом смысле слова, так как: а) не существовало твердо установленных норм обложения; б) отсутствовала строгая регулярность поборов; в) поборы присваивались не через посредство специальных сборщиков, а самим конунгом и его слугами во время постоянных разъездов по стране, которые в значительной мере этим и вызывались.

Вначале конунги не имели постоянной резиденции. Они находились в постоянных разъездах по стране, посещая областные и районные собрания, где вел переговоры с местным населением и разбирая все дела. Для поддержания своего авторитета и сохранения верности подданных конунг ездил во главе вооруженного отряда. Без постоянных поездок по стране конунг не смог бы прокормить своей дружины. Проще было приехать во владение с дружиной и кормить ее на месте, чем организовывать перевозки собранных продуктов в постоянную резиденцию.

В Упланде по обычаю конунги объезжали вейццы каждую третью зиму. Если численность дружины росла (а постепенно она вырастала от 60 до 360 человек), то конунг останавливался на более короткий срок, но учащал поездки. Когда конунгов-братьев было несколько, и каждый имел свою дружи-

ну, то продовольствия не хватало, и в Норвегии наступал голод, что побуждало конунгов поступать вместе с дружиной на службу датскому конунгу. При неурожае в каких-либо областях конунги часто запрещали вывозить зерно из урожайных областей, так планировали поездки именно туда.

В королевские усадьбы в различных районах страны население должно было сдавать продукты, необходимые для угощения конунга и его дружинников. Если дела не позволяли в назначенное время посетить область, то конунг посылал своих людей собирать угощения. Королевские слуги приглашали к себе друзей и родственников, учинявших в пьяном виде всякие бесчинства.

Поскольку вейцлы утратили характер пиров, в которых обязательно совместно участвовали конунг и бонды, право присвоения угощений могло быть пожаловано королем своим приближенным и служилым людям с целью вознаградить их за службу или могущественным людям, которых он хотел привлечь на свою сторону.

Пожалования вейцлы давались на срок службы. Вейцла должна была обеспечить получившего ее доходом, достаточным для прокормления и достойного содержания свиты. В зависимости от положения при дворе или на службе у конунга его приближенные получали неодинаковые по ценности вейцлы.

Поскольку получивший вейцлу, в отличие от конунга, посещавшего пиры в одном и том же округе лишь раз в несколько лет, жил в ней постоянно, то эксплуатация населения росла. Вместо посещения пиров, устраиваемых для него бондами, получатель вейцлы мог требовать от них уплаты подати в виде продуктов. Пожалование вейцлы включало все доходы с территории, на которую распространялся этот акт. Они передавались в полное распоряжение получившего пожалование. Население округа кормления находилось под его управлением как представителя государственной власти.

Комплекс полюдья. В целом развитию системы кормлений и периодических разъездов государя по стране для их сбора способствовали натуральное хозяйство, делавшее невозможными денежные поборы; наличие вооруженной дружины у короля, нуждавшейся в кормлениях и обеспечивавшей своей силой возможность их регулярного сбора; преобладание в обществе системы непосредственных личных связей, в которую включался и правитель; примитивное состояние государственной администрации, вынуждавшее короля постоянно посещать области и народные собрания и вступать в прямой контакт с их участниками; центральная роль короля в языческом культе, вера в сакральную природу вождя, обладавшего особой “удачей” или “счастьем”, к которому население систематически приобщалось.

Круговое движение полюдья происходило по солнцу. Посещая общины полюдьем, вождь-жрец или царь давал сигнал для сбора урожая или забоя скота. В комплекс полюдья входило одаривание, местная и дальняя торговля, право первой ночи и обмен генетической информацией с местным населением. Царь, обходя свои владения, уже своим присутствием сообщал плодородие земле, скоту и людям. Матери подносили государю детей, землепашцы семена, чтобы он к ним прикоснулся.

Нарушение установленного обычая и приход несколько раз в сезон грозил несчастьями. За такой поступок тело конунга Уппланда (Восточная Норвегия) Хальфдана расчленили на 4 части, которые зарыли в четырех областях, так как считалось, что счастье и удача умершего конунга сохраняется в той области, где он будет погребен. Поэтому и могил князя Игоря было две в двух разных местах Древлянской земли.

Владетели вели жизнь почти кочевую. Европейские монархи раннего средневековья буквально не вылезали из седла. Кормились за счет того селения, в которое прикочевывали, и жили в нем до тех пор, пока не съедали все запасы поселян. Походным, почти кочевым был ритм жизни не только царя, но и его семьи, приближенных. В Марокко среди женщин походного гарема султана были беременные и разрешившиеся от бремени. Царям, ходившим в полюдь, нужны были такие спутницы, которые могли бы переносить тяготы походной жизни.

Данничество – регулярные поборы с побежденных натуральным продуктом, рабами, деньгами. Данничество возникает тогда, когда народ-завоеватель оставляет существовать старый строй и довольствуется данью.

Данничество характеризуется тремя главными чертами: 1) данничество не составляет особого способа производства; 2) данники располагают собственными, не принадлежащими получателям дани средствами производства и эксплуатируются путем внеэкономического принуждения, которое распространяется чаще не на отдельные личности, а на весь коллектив; 3) данники и получатели дани не интегрированы в составе одного этносоциального организма

Данничество более упорядочено и развито, чем близкие к нему по своей сущности военный грабеж и единокровная контрибуция. Данничество ведет к упадку экономики данников и постоянно сопровождается их восстаниями против получателей дани. В то же время в обществах данников идут внутренние процессы социального расслоения, в результате которых верхушечные слои перекладывают бремя дани на широкие слои населения (двойная эксплуатация как собственной, так и иноэтничной социальной верхушкой). По мере интеграции экономик социальных организмов институт дани перерастал в подати, взимаемые с подданных.

Задания и упражнения:

1) Сопоставьте развитие форм стоимости и форм мести. 2) Найдите себе врага, т. е. человека, умышленно нанесшего вам ущерб. Отомстите врагу, а затем примиритесь с ним. 3) По материалам СМИ приведите примеры действия обычая кровной мести на Кавказе. 4) Прочтите Уголовный кодекс и опишите таксацию мер ответственности. 5) Каким образом, включая последнее десятилетие, решалась проблема примирения после Второй мировой войны? 6) Оцените состав выгод и издержек, связанных с содержанием дома раба. 7) Какие домашние работы для вас неприятны и вы хотели бы переложить их на других людей? 8) Порабощены ли мужчины современными женщинами? 9) К. Маркс называл капитализм наемным рабством. С какими элементами, напоминающими рабство, сталкивались вы или ваши знакомые? 10) Прокомментируйте художественное произведение, содержащее описание роли рабов в семейной жизни хозяина. 11) Приведите примеры обрядовых молодежных игр на угощение. 12) Существуют ли сегодня мужские сборы? 13) Какие элементы института кормления имеются на государственной службе? 14) Опишите схему полюбья на примере одного из знакомых. 15) В чем различие между полюбьем и феодальной рентой?

Рекомендуемая литература:

- *Абрамова С.Ю.* История работорговли на Верхне-Гвинейском побережье. М., 1966.
- *Абрамова С.Ю.* Африка: четыре столетия работорговли. М., 1978.
- *Бурлаков М.И.* Военное потребление и капиталистическое воспроизводство. М., 1969.
- *Васин В.П.* Империалистический милитаризм. Политико-экономический анализ современного милитаризма. М., 1976.
-
- *Война и мир в ранней истории человечества.* В 2-х т. М., 1994.
- *Гекшер Э.* Экономика мировой войны. Пг. 1917.
- *Градскова Ю.В.* Женщина как объект домашнего насилия: гендерные аспекты. По материалам круглого стола «Женский вопрос накануне XXI века» 27–28 апреля 1998 г. (в рамках ежегодных Ломоносовских чтений). М., 1998.
- *Громов Л.М., Фарамазян Р.А.* Военная экономика современного капитализма. М., 1975.
- *Джавахадзе А.* Система рабства осетин. Грузино-осетинские этнографические параллели. Тбилиси, 1998.
- *Косвен М.О.* Происхождение обмена и меры ценности. М.–Л., 1927.
- Косвен М.О.* Преступление и наказание в догосударственном обществе. М.–Л., 1927.
- *Мартынова Э.И.* Женщина и насилие. Красноярск, 1993.
- *Пашерстник А.Е., Левин Е.Д.* Принудительный труд и рабство в странах капитала. М., 1952.
- *Скопин В.И.* Милитаризм. Исторические очерки. М., 1957.
- *Рено Ф., Даже С.* Африканские рабы в далеком и недавнем прошлом. М., 1991.
- Фроянов И.Я.* Рабство и данничество у восточных славян (VI – X вв.). СПб., 1996.
- *Хитч Ч., Маккин Р.* Военная экономика в ядерный век. М., 1964.

§ 6. Командная экономика

Командная экономика – способ ориентации и управления экономической системой, основанный на высоком уровне централизации функций руководства экономикой, применении директивных методов управления, сосредоточении основных видов ресурсов производства в государственной собственности. *Команда* – группа людей, призванная выполнять определенную работу, задание. Обычно команда работает на лидера, который ставит задачу и распределяет работу между ее членами. *Командные методы управления* основаны на том, что субъект управления, управляющий орган вырабатывает директивы, команды, распоряжения, подлежащие неукоснительному исполнению со стороны объекта управления, подчиненных субъекту лиц. *Административно-командная система* – система управления экономикой страны, в которой главенствующая роль принадлежит распределительным, командным методам и власть сосредоточена у центральных органов управления, в бюрократическом аппарате. Для административно-командной системы характерно централизованное директивное планирование, предприятия действуют в соответствии с доводимыми им из верхних эшелонов управления плановыми заданиями

Кооперация есть совместный труд для получения фиксированного полезного эффекта. Несмотря на стихийность и анархию взаимодействий хозяйственных единиц, саморазвитие любой взаимосвязанной совокупности таких единиц приводит к ее включению в надсистему: относительно однородные системные единицы образуют общее целое (от общины до государства), что позволяет реализовать кооперативный эффект.

При простой кооперации имеет место совместный труд многих рабочих, выполняющих одну и ту же работу. При сложной кооперации образуется последовательная цепь связанных между собой операций, где результат труда одного образует исходный пункт труда другого. Железный закон строго определенных пропорций и отношений распределяет рабочие массы между различными функциями.

Операция как живой труд опредмечивается в *порции* труда, т.е. нормированном эффекте. Под *нормой* эффекта понимается такая пропорция (мера) предшествующих эффектов, которая позволяет кооперативному эффекту без задержки включиться в совместный труд более высокого порядка. *Промежуточные* результаты снимаются в *конечном* результате совместного труда. Отдельная результативная операция может оказаться неэффективной в силу безрезультатности смежной операции. Поэтому эффект отдельной операции оценивается не по ее частной результативности, а по тому приросту конечного полезного эффекта, который достигается приростом ее частного результата. Переход одного трудового процесса в другой подтверждает как обоснованность норм полезного эффекта, так и соответствие фактического полезного эффекта его норме. Поскольку нормальным является конкретная пропорция эффектов, который также могут быть описаны через собственные нормы, то такую пропорция норм принято называть *нормативом*.

Оператор, личный труд которого является нормой и задает абсолютную норму для всех, т.е. нормирует их деятельность, выполняет функцию всеобщего *нормировщика*. Закрепление работы нормирования за конкретной категорией лиц превращает их в руководителей, или глав трудовых коллективов. Нормы эффектов операторов, определенные начальником и согласованные с эффектами других операций, составляют *план* операций. Следовательно, порция каждого эффекта измерена и представлена в плане конкретной *плановой позицией*.

Руководитель в отношениях кооперации выполняет функцию нормирования и планирования деятельности, эффект его операции является конечным и снимает в себе промежуточные эффекты. Руководитель является центром центростремительного движения и обращения к нему операторов. Он выполняет функцию проведения собраний, сбора поступлений, контроля соответствия эффектов нормам, сборки и последующего складирования конечного эффекта. Дифференциация функций руководителя приводит к его собственной дифференциации и формированию его субститутов – заместителей (его “правой руки”, его “мозгового центра” и т.п.).

Конечным эффектом (продуктом, результатом) кооперации является персонификация кооперативного эффекта в выдвижении лидера, личности руководителя. Если такой лидер не выдвинут, то кооперативный эффект рассеивается и поглощается окружающей средой и не направляется на поддержание самой кооперации. Эффектом деятельности руководителя является сам трудовой коллектив, выполняющий план. Поэтому *первый закон* командной экономики – закон планомерного, пропорционального развития.

Дефицитная экономика. Руководитель стремится обеспечить нормальное течение трудового процесса, избежать суеты и неразберихи, достичь дееспособности вверенного участка, с тем, чтобы выпускаемая продукция была приемлемой. Главная проблема для руководителя – дефицит, т.е. недостача, нехватка, отсутствие ресурсов, необходимых для выполнения плана. Объем производства зависит от “узких мест” – от количества имеющихся на данный момент наиболее дефицитных ресурсов. Погоня за дефицитом и его добыча становятся главной задачей руководителя. Руководитель находится в постоянной “боевой готовности” и половину рабочего времени действует в роли диспетчера, обеспечивающего моментальное приспособление к дефициту.

Дефицит ведет к *вынужденной замене* – изменениям в структуре затраты-выпуск. Используются ресурсы более высокого (низкого) качества. Возникают импровизации, самоснабжение и кустарное производство. Работы перераспределяются во времени (сверхурочные, штурмовщина, авралы). С возникновением намерения совершить вынужденную замену дефицит переливается (перемещается, переносится) с одного изделия на другое. Идет накопление дефицита.

Плановое предприятие, выступая в качестве потребителя, стремится приобрести как можно больше ресурсов, чтобы их дефицит не сдерживал выпуска продукции. Резерв – запас, или избыток. Различают внутренние и внешние резервы, а также резервы относительные (по сравнению с фактом) и абсолютные (по сравнению с планом). По наиболее дефицитному виду ресурсов резерв будет равен нулю. Действуют контртенденции: 1) ограниченность складских мощностей, 2) централизованное лимитирование ресурсов, 3) селективное накопление – стремление накопить дефицитные ресурсы и ограничиться небольшими запасами свободных ресурсов. План складывается в зависимости от наличия ресурсов.

Поставщик дефицита формирует портфель заказов. Действует закон распределения по очереди, определяется очередность и приоритетность работ и потребностей. Поставщик выбирает заказчика, ориентируясь на его постоянство, лояльность и преданность, предпочитая нетребовательного заказчика. Ориентация заказчика на максимизацию резервов порождает эффект ненасытности спроса при его определенности и конечности на конкретный момент. В отношениях с вышестоящим руководством – абсолютным заказчиком, выступающим от лица всех заказчиков – действует механизм планового торга. Составитель плана (нормировщик) хочет, чтобы предприятие дало больше продукции при меньших затратах, а исполнитель стремится получить менее напряженное плановое задание при бесперебойном снабжении всем необходимым для производства.

Неопределенность в выполнении материалов и рабочей силы, хлопоты с организацией их вынужденной замены, трудности и трата нервов, предшествующие импровизированным решениям, Борьба за собственное спокойствие, за более равномерную работу своих подчиненных побуждают руководителя

искать комбинацию использования ресурсов, максимально соответствующую их предложению. Структуру выпуска корректируют в соответствии с длиной очереди на изделие и количеством рекламаций на его нехватку. Дефицит порождает дефицит. Вынужденные адаптации накапливаются и распространяются по производственной цепочке. Дефицит не исчезает, а лишь меняет форму, преобразуется или в рамках предприятия или вне его в хозяйственных связях. В результате взаимозависимости ресурсов на предприятии существуют одновременно и резервы и дефицит. Поэтому в командной экономике в целом резервы и дефициты взаимно покрывают друг друга.

Для каждого трудового коллектива наиболее дефицитна личность его руководителя. Поэтому все усилия коллектива направлены на обеспечение полного благосостояния и всестороннего развития личности руководителя. Именно его личность в конечном счете лимитирует развитие коллектива, поэтому все дефицитные ресурсы поступают руководителю, который в буквальном смысле слова “сидит на дефиците”. Руководитель использует дефицитные ресурсы для расшивки узких мест. Наиболее надежный путь приобретения дефицитных ресурсов это не *ротация* – взаимный горизонтальный обмен резервами дефицитных для другого ресурсов, а вертикальный обмен на более высокую должностную позицию, т.е. *карьера*.

Карьера есть такой тип мобильности, который позволяет занять командные высоты, усилить обращаемость к личности и обеспечить ей устойчивое извлечение дефицита. Служебное положение используется в личных целях: личный, профессиональный, квалификационный и служебный рост, производство в очередной чин и смена категории снабжения. Использование трудового коллектива для выдвижения и продвижения на более высокую должностную позицию в результате заканчивается приобретением трудового коллектива большего масштаба.

Поскольку дефицит в конечном счете сводится к дефициту кадров, то именно эти кадры в качестве резерва на выдвижение позволяют руководителю оставить собственное место и заместить вышестоящего руководителя. Особой ценностью для карьеры представляют не уникальные дефициты, ценные только в пределах конкретного предприятия, а универсально дефицитные ресурсы. Таковыми могут быть только абсолютно дефицитные кадры (и ресурсы), способные нормировать любые операции. Совокупность таких руководителей составляет *команду*.

Отличия команды от администрации состоят в следующем: 1) администрация замещает руководителя, а команда мигрирует вместе с руководителем; 2) администрация обеспечивает функционирование коллектива, а команда руководителя – его личное и собственное продвижение; 3) администрация может включать несколько соперничающих команд; 4) администрация работает в пределах данного штатного расписания, тогда как члены команды генерируют личные субкоманды; 5) должностные лица, не включенные в ту или иную команду, как правило, вытесняются из администрации; 6) при смене руководителя и замещении должностных позиций членами новой команды обновление кадров может происходить независимо от личных качеств.

Команда есть агрегат олицетворенных и овеществленных норм-команд, обеспечивающих слаженную работу команды. При должностном продвижении лидера команда обладает способностью к самовозрастанию за счет формирования субкоманд. Смена должностных позиций в форме ротации и карьеры позволяет реализовать *основной закон* командной экономики – закон обеспечения полного благосостояния и всестороннего развития личности. Данный закон реализуется как тенденция и действует только в отношении лиц, включенных в команды.

Главенство и предводительство. В основе командной организации лежат *агрегации* – скопления особей, которые возникают: 1) вследствие местных различий в условиях среды; 2) под влиянием суточных и сезонных изменений погоды; 3) в связи с процессом размножения; 4) в результате социального притяжения. Скопление особей имеет положительную и отрицательную ценность. *Групповой эффект* требует минимального размера популяции. Для выживания африканских слонов стадо должно состоять по крайней мере из 25 особей, а стадо северного оленя – не менее 300-400 голов. При совместной жизни облегчаются поиски пищи и борьба с врагами. Поверхность соприкосновения со средой меньше. Группа способна изменять микроклимат и микросреду в благоприятном для себя направлении. Наблюдается акселерация – значительное ускорение роста особей. *Массовый эффект* порождается перенаселением среды и влечет вредные последствия. При плотности, превосходящей оптимальную плотность популяции, накапливаются экскременты и токсические выделения, уменьшается плодовитость, уменьшается время на питание и брачное поведение, развивается канибализм. Согласно *принципу Олли* как недоселенность, так и перенаселенность уменьшают численность популяции.

Любая особь является автоколебательной системой, и обладает релаксационным поведением – период активности сменяется периодом расслабления. Сосуществующие автоколебательные релаксационные системы синхронизируют свою активность либо под влиянием сильного внешнего синхронизатора (суточные и сезонные ритмы), либо при условии близости частот возбуждения и релаксации. В первоначально однородном скоплении особей выделяется центр активности – “автогенератор”, или “водитель ритма”, под частоту активности которого подстраивают (синхронизируют) свой ритм ближайшие его соседи. “Водитель ритма” организует ближайшее окружение, синхронизируя активности ближайших систем. “Водителем ритма” становится либо получающая непосредственную стимуляцию извне и поэтому

относительно более чувствительная к внешним воздействиям система, либо система с более высокой собственной активностью.

В паре родственных систем с близкими ритмами активности, одна из них всегда происходит соподчинение ритмов активности. Подстройка происходит путем незначительного изменения собственного ритма активности. Даже эпизодический контакт дифференцирует вступающих в него индивидов на инициатора (“водителя ритма”) и иницируемого (“ведомого”). Таким образом, из анархии возникает иерархия – отношений доминирования–подчинения особей, связанных влиянием. Влияние проявляется в структуре внимания, центрированного на вожаке, структуре ухаживания, распределения пищи, в организации движения группы, поддержке действий одного другими членами сообщества.

В архаической экономике функции водителей ритма выполняли специализированные *предводители*: на время охоты, на время рыболовных выездов (западное побережье Северной Америки), на время морских путешествий (Полинезия), на время больших родовых празднеств и особенно на время ведения войны. Предводитель (leader, chief; chef) в наиболее значимом виде деятельности становился главой общины или рода, вождем племени и военного дружины. Термином «вождь» (chief) часто обозначают только наследственного предводителя в отличие от ненаследственного главаря (headman, или principal man). Предводитель избирался либо чаще просто признавался в качестве такового благодаря своему опыту и знаниям, главным образом, в области хозяйственной жизни. Им мог быть, например, искусственный и удачливый охотник или рыболов. Поскольку жизненный опыт накапливался с годами, предводителем обычно становился старший или один из старших по возрасту. Как правило, предводитель пользовался общепризнанным авторитетом, но объем его власти был очень неодинаков на разных этапах исторического развития, варьируясь в диапазоне от направляемого советом старейших главаря локальной группы у аборигенов Австралии до единовластного военного или сакрального вождя у многих племен Африки или Полинезии. Свои решения он, как правило, принимал, лишь посоветовавшись с другими старшими членами группы или со всеми ее взрослыми членами.

Во многих племенах появилась иерархия предводителей: предводители общин и родов, фратрий, племен и их союзов. Возникли племенные советы предводителей, состоявшие из предводителей входивших в племя родов. Один из таких предводителей становился председателем совета и верховным предводителем племени или союза племен. Он либо избирался другими членами совета, либо наследовал свою должность как закрепленную за главенствовавшим родом или фратрией. Таким образом, на этой ступени развития верховный предводитель стал выделяться из числа других предводителей как «первый среди равных». При сохранении дуальной организации бывало, что предводители обеих половин племени занимали свое место попеременно: например, один возглавлял племя летом, а другой – зимой или один – в сезон земледелия, а другой – в период охоты (индейцы пуэбло и тимбира). Там, где предводитель наследовал свою должность в определенном роде, первоначально его выбирали сородичи, но затем принцип наследования родовой принадлежности по отцовской или материнской линии стал распространяться также и на институт предводителя. Должность переходила к одному из младших братьев или сыновей, в последнем случае чаще к старшему. При наследовании по материнской линии должность также передавалась одному из младших братьев или сыновей сестер; бывало, что предводителем становилась женщина. За неимением других наследников должность могла перейти к ребенку, «предводительствовавшему» под руководством опекуна (например, у индейцев омаха), Предводитель, получавший свою должность по наследству, обычно считался не только потомком мифического родоначальника, но и его представителем, что придавало ему религиозный авторитет. У некоторых племен возникли также особые должности людей, близких к предводителям: ораторов, вестников, личных стражей, советников, хранителей печати.

Широкий круг обязанностей предводителя – совещания с другими предводителями, руководство коллективными предприятиями, проведение религиозных церемоний, судопроизводство, представительство, прием гостей из других племен и др. постепенно привел к тому, что благодаря наличию относительно стабильного избыточного продукта предводители стали освобождаться от непосредственного активного участия в хозяйственной жизни, существуя за счет пока еще добровольных приношений сородичей и соплеменников. В процессе дальнейшего разложения первобытного общества такие приношения постепенно превращались в обязательные подати и повинности. Хотя значительная часть поступлений еще шла на нужды гостеприимства, организации престижных праздников, обеспечение нетрудоспособных и т.п., в наследственных родах предводителей концентрировались большие богатства. Многим родоплеменным предводителям удавалось присвоить право собственности на общинные средства производства – обрабатываемые земли, пастбища, охотничьи и рыболовные угодья, пользование которыми они распоряжались. Параллельно этому усиливалась их власть, что все больше позволяло им навязывать коллективу свою волю, не останавливаясь теперь даже перед средствами физической расправы.

Половозрастное разделение труда. Домашнее хозяйство есть сложная система кооперации и разделения домашнего труда. *Разделение труда* – разделение процесса производства на отдельные операции трудового процесса или закрепление определенных занятий за теми или иными лицами, либо группами людей.

Разделение домашнего труда возникает в половом акте. Характер *полового разделения труда* определяется частыми беременностями женщин, необходимостью грудного вскармливания и ухода за младенцами. Детей не отрывали от груди лет до 4 лет. Большую часть своей жизни женщины либо были беременны, либо кормили грудью новорожденных. Они были вынуждены заниматься уходом за детьми, поддержанием огня, хранением и приготовлением пищи. Большую роль сыграла специализация мужчин в охотничьей, а женщин – в собирательской деятельности. На крестьянку ложились заботы о коровах, молодняке, свиньях, молочном хозяйстве, домашней птице, огороде, а также о выращивании корнеплодов (картофеля), мака и льна. К ним добавлялись приготовление пищи, выпечка хлеба, переработка молока в масло и сыр, консервирование мяса, плодов и капусты, ежедневные варка обеда и стирка белья.

Разделение труда между полами основано на обособлении полов в быту, хозяйстве, общественной жизни и идеологии. У первобытных племен не разрешалось, чтобы женщина дотрагивалась до мужских орудий труда, а мужчина – до женских. У индийского племени тогда женщины не должны были подходить к домашнему скоту и даже ходить по тропинкам, ведущим к доильням. Мужчины имели свои обряды, религиозно-магические культы, иногда даже тайные языки, женщины – свои. Существовали специфически мужские и специфически женские обязанности и привилегии.

На основе жесткого межполового разделения труда и связанного с ним общего обособления мужчин и женщин возникали их разные социально-бытовые статусы. Так, охотники распределяли мясо крупного зверя внутри целой группы и потому имели больше власти и престижа.

По мере накопления опыта и знаний старшими членами общин и усложнения задач руководства общинами во всех сферах жизни в определенной степени обособилась деятельность стариков: разделение труда на физический и умственный труд.

Организация половозрастная – деление общества по принципу пола и возраста, возникшее на основе естественного разделения труда. Многим первобытным общинам была свойственна выраженная половозрастная градация (например, младенцы, дети, подростки, юноши, девушки брачного возраста, молодые бездетные мужчины и женщины, молодые женатые мужчины и замужние женщины с детьми, они же с подросшими детьми, старики, старухи). Различные половозрастные группы могли более или менее четко характеризоваться различиями в нормах поведения (предписаниях и ограничениях в еде, одежде и украшениях), престиже, привилегиях. Из мужчин складывались пожизненные возрастные объединения, имевшие свои наименования, определенную организацию и предводителей. Мальчики уже при рождении зачислялись в такие объединения, и все объединение сообщество через строго определенные интервалы времени переходило с одной возрастной ступени на другую. Количество их в отдельных обществах было неодинаковым, но не превышало десяти. Обычно важнейшие из таких ступеней разделяли мальчиков и подростков, не прошедших обряда инициаций, юношей в период между инициациями и женитьбой, женатых мужчин и, наконец, пожилых мужчин, пользовавшихся особым авторитетом и привилегиями.

Трудовой вклад детей в хозяйственную жизнь семьи получил название *помощничества*. У янома Венесуэлы и Бразилии отцы делают для своих сыновей маленькие луки, и мальчики в возрасте 5–7 лет охотятся сначала на мелких птиц, позднее на более крупных, чтобы стать в будущем хорошими охотниками. В 10–11 лет мальчики становятся помощниками взрослых мужчин. Они сопровождают их на охоту и рыбную ловлю, выполняя различные сравнительно легкие, но необходимые работы. Подростки иногда предпринимая и самостоятельные охотничьи поездки, но только с одобрения своих отцов. Девочки 4–5 лет помогают своим матерям носить хворост для костра и воду или нянчат младших братьев и сестер. Став постарше, девочки носят своих младших братьев и сестер, выделывают кожу, шьют одежду. Примерно с 12 лет девочки обычно выполняют те же хозяйственные работы, что и взрослые женщины.

В Уганде для относительно преуспевающего скотовладельца, чье стадо состоит из 100–150 голов крупного рогатого скота, 100 овец и коз и нескольких ослов, необходимо иметь не менее 6 помощников – мальчиков-пастухов в возрасте от 6 до 25 лет. Владелец большого стада, имеющий одного двух сыновей должен объединяться и делиться с владельцем небольшого стада, у которого много сыновей.

В доиндустриальных обществах дети становились источником дохода. Дети увеличивают доход семей, освобождают родителей от части обязанностей, дают уверенность в обеспеченной старости, так как не подвержены инфляции. Родители вкладывают средства в подрастающих детей, надеясь, что когда дети вырастут, родительский труд будет отчасти вознагражден. Родители тратят средства, пока малы и сильны, а с наступлением старости и немощи черпают из прежних инвестиций. Массовое образование меняет направление этих потоков: возможности детей трудоустроиться вне дома уменьшаются. Когда дети не могут зарабатывать, то стоимость их воспитания существенно увеличивается из-за стоимости образования. Школьное образование ведет к тому, что родители более не могут распоряжаться трудом детей.

Инициации отделяли возраст детства от возмужалости. Инициат вступал в класс молодых неженатых мужчин, который выполнял задания и работы, требовавшие большой силы и выдержки и важные для обеспечения существования общины путем организованных совместных усилий. Члены этого класса у земледельцев попадали в команды, корчевавшие деревья, у скотоводов пасли и охраняли большие ста-

да, у рыбаков составляли экипажи лодок, выходивших на наиболее опасные промыслы. Во время военных столкновений они находились в первых рядах сражавшихся, а также выполняли особые задания (например, вели разведку у индейцев прерий).

Выполняя основные, общественно важные задачи своего возрастного класса, мужчина пользовался поддержкой всех членов последнего, связанных обязанностью взаимопомощи. Центрами общения членов возрастных классов были места сборищ холостяков и места сборищ женатых мужчин, часто особые общественные дома.

Застарелые холостяки и вдовы организационного оформления не имели. Нередко холостяки и особенно вдовы должны были подчиняться строгому регламенту поведения, включавшему в себя специфические ограничения. Так, вдовы должны были многие годы, а то и в течение всей жизни воздерживаться от вкусной и обильной пищи, демонстративно носить знаки траура вплоть до траурной росписи, покрывавшей все тело. Для вдов и холостяков была недостижима даже относительная экономическая самостоятельность, так как в архаической экономике обязательным было половое разделение труда, мотивируемое специализированной на промыслах мужской и женской магией.

Развитие общественного разделения труда снимало противоречия естественного – половозрастного и географического – разделения труда и вело к: 1) выделению племен с производящим земледельческо-скотоводческим хозяйством из числа племен, продолжавших вести присваивающее хозяйство; 2) обособлению ремесел; 3) возникновению домохозяйств, рынков и торговли; 4) выделении из непосредственного производства его организаторов.

Разделение труда влияло на образ жизни профессиональных групп. Образ жизни этих групп часто был строго регламентирован, что способствовало образованию классов и сословий. Отношения обмена и торговли нередко принимали межэтнический, т.е. кастовый характер. Начали складываться различия в образе жизни городского и сельского населения. Значительная концентрация непосредственных производителей на общественных работах нередко вела к тому, что развитие домохозяйств тормозилось оттоком рабочей силы. В то же время широкомасштабная кооперация улучшала условия функционирования домохозяйств в результате расширения инфраструктуры, строительства оросительных систем и др.

Организация домашнего труда. Важнейшими ее признаками традиционной большой семьи, насчитывавшей 30–40 человек были общее хозяйство и коллективная собственность на двор и семейное имущество, общая касса, коллективный труд и потребление. Возглавлял семью домовладыка – старший по возрасту и положению мужчина (“большак”). Он представлял свою семью перед общиной, распоряжался трудом ее взрослых членов, главным образом мужчин, проводил все необходимые расходы, выдавал наряды к праздникам. В кержацких семьях большак держал у себя все семейные деньги, у него были ключи, которые он носил на поясе, от всех помещений, где хранились домашние припасы и семейное имущество. Все безропотно должны были его слушаться, никакие возражения старшему не допускались. В случае неповиновения он мог наказать виновного.

В обычных больших алтайских семьях домашними делами распоряжалась жена главы семьи – “большуха”. Она хранила общесемейные деньги, ведала продуктами, следила за порядком в доме, распределяла работы между женщинами, обучала младших невесток кухонной работе. Нередко “большуха” была советчицей мужа и в его хозяйственных делах, самостоятельно вела хозяйство при его отсутствии. По обычному праву хозяйке принадлежал скот, выращенный ею без помощи мужа.

После большака наибольшим авторитетом в семье пользовался старший сын. К нему всегда обращались только по имени-отчеству. Жена старшего сына была первой помощницей свекрови и считалась главной среди других снох. На невестку в семье мужа смотрели, прежде всего, как на даровую работницу. Если свекровь обижала сноху, то муж только утешал ее. В старообрядческих семьях молодуха на любую работу должна была попросить благословения у стариков. Принесенную невесткой, например, без благословения воду выливали на землю, а ее снова посылали за водой. В кержацких семьях невестка без разрешения свекрови или мужа не имела права выйти на улицу, даже забежать к соседке или поставить угощение собственной матери. Из общесемейных расходов ей выделялись питание и верхняя рабочая одежда. Она должна была обходиться приданым.

Мужчинам предназначались те виды деятельности, которые требовали: а) пребывания вдали от дома, б) более высокого риска, в) большей физической силы (пашня, луг, лес и упряжные животные). Женщины всегда исполняли не связанную или мало связанную с товарным производством работу или участвовали в ней вместе с мужчинами в соответствии с критериями близости к дому и физической силы. Там, где вблизи от дома собирались женщины, занимавшиеся необходимой для семьи и хозяйства работой, как правило, возникали специфические женские формы общественной жизни (посиделки за прялкой, базары, где продавали яйца и птиц).

В соответствии с полом делились и доходы. Если крестьянину полагалась выручка от зернового хозяйства и продажи скота, то крестьянка распоряжалась менее значительными доходами от продажи молочных продуктов, яиц и птицы. Выручка от продажи была её единственным регулярным денежным доходом. Он служил для покупки необходимых предметов потребления (соли, ткани), для удовлетворения нужд женщин и детей. Ограниченность рыночных возможностей женщины отчасти компенсируется заметно большими властными полномочиями в решении вопросов домашнего хозяйства. В обязанности

жены входило хранение и сбережение запасов зерна. В некоторых регионах крестьянки имели исключительное право входить в хлебные амбары. У женщин хранились ключи от сундуков и ларей с продовольственными запасами семьи.

Если работа, ранее исполнявшаяся исключительно или в том числе женщинами, принимала товарный характер (и механизировалась), приносила доход и тем самым повышала общественный статус работающего, она становилась мужской. Так, например, в замкнутом крестьянском хозяйстве сыроделие было типично женской работой. Развитие капитализма в специализированных кооперативах и переход к производству твердых сыров, годных для торговли, сопровождалось начавшейся в XVI в. маскулинизацией сыроделия.

Чем большей затраты сил требует работа, тем вероятнее она будет выполняться мужчинами. Чем тоньше работа, чем больше ловкости она требует и чем монотоннее, тем вероятнее, что её будут делать женщины. Чем сложнее используемые для работы орудия и машины, тем значительнее участие мужчин. Профессионализация сельскохозяйственных работ часто сопровождалась их маскулинизацией.

Индустриализация сравнивала функциональную значимость половых различий. Женщины пользовались большим спросом и вовлекались в промышленность, тогда многие мужья вынуждены были сидеть с детьми. В начале XIX в. большинство лионских младенцев отдавали кормилицам, только один из 30 парижских младенцев вскармливался матерью. Неспособность мужчин выкармливать ребенка стала менее значимой с 1910 г., когда технология пастеризации молока позволила выкармливать детей искусственным способом.

В сфере разделения домашнего и рыночного труда для супругов действует общее правило: увеличение трудового бремени в одной сфере труда приводит к экономии усилий в другой сфере. В США в середине 1970-х трудовая нагрузка мужчин была 54,4 ч., а у женщин – 51,6 ч. У мужчин рыночный труд занимал 40,18 ч., а домашний – 23,49 ч. У женщин рыночный труд занимал 16,73 ч., а домашний труд – 34,85 ч. Труд в семье распределяется между супругами неравномерно. Тяготы рыночной занятости больше выпадают на долю мужчины, а домашние хлопоты в большей степени ложатся на женщину.

Суммарная трудовая нагрузка женщин (домашняя и рыночная) максимальна при частичной занятости. Женщины, работающие полный рабочий день, экономят силы на домашнем труде, профессиональные домохозяйки – на труде вне дома. Что же касается частичной занятости, то она не дает женщине в глазах супруга ни материальных, ни моральных оснований претендовать на перераспределение семейных обязанностей.

Освобождение жены от рыночного труда наиболее эффективно демонстрирует социальный статус мужа. Но домашняя нагрузка женщин примерно вдвое превышает мужскую, что дало основания говорить о домашней эксплуатации.

Мужчина-руководитель больше времени проводит на работе, значительно меньше внимания уделяет домашним обязанностям, и, соответственно, его доля в рыночном труде выше, а в домашнем – ниже. Если женщина оказывается руководителем, ей, конечно, приходится больше времени проводить на службе, но ее домашняя нагрузка не снижается. Увеличение оплачиваемой занятости позволяет женщине снять с себя часть домашних обязанностей (ее доля в домашнем труде снижается), но эти обязанности не перекладываются на плечи мужчины (его домашняя занятость возрастает только относительно, а не абсолютно). Эти домашние обязанности “подвисают”, возможно, в ущерб домашнему благополучию и комфорту или подхватываются другими членами семьи (сестрами или бабушками).

При поддержке находящихся дома других взрослых членов семьи, оба супруга могут спокойно увеличивать свою рыночную занятость, которая возрастает в этом случае и по количеству рабочих часов, и по удельному весу в общей трудовой нагрузке каждого из супругов. При этом для женщины важно наличие хотя бы одного взрослого человека, рост их числа в ее рыночной занятости ничего не меняет. Увеличение рыночного труда происходит за счет сокращения домашних обязанностей. Супруги примерно в равной мере выигрывают от родственной поддержки и получают возможность перераспределить свои усилия в пользу оплачиваемой занятости.

С появлением детей занятость на рынке труда и в домашнем хозяйстве возрастает как у женщины, так и у мужчины: больше времени уделяется домашним обязанностям и рыночному труду для поддержания привычного уровня жизни. Серьезного перераспределения трудовых затрат между супругами не наблюдается.

По мере перехода к старшим возрастным группам вовлеченность в домашний труд обоих супругов снижается, особенно у женщин. Перераспределения домашнего труда между супругами.

Жесткое разделение труда между полами, когда женщины специализируются на деятельности в домашнем секторе, а мужчины – в рыночном, Г. Беккер объясняет сравнительной эффективностью человеческих инвестиций. У того, кто занят своей профессиональной деятельностью полный день, уровень отдачи образования будет много выше, чем у того, кто уделяет ей лишь половину дня, а, допустим, другую посвящает домашним заботам. Поэтому достаточно небольших исходных различий между полами, естественного происхождения (женщины обладают лучшими возможностями в выкармливании детей) или социального (в некоторых профессиях предпочтение отдается мужчинам), чтобы побуждать их специализироваться на накоплении человеческого капитала какого-то одного типа – повышающего произ-

водительность либо преимущественно дома, либо преимущественно на рынке. Репродуктивный цикл отнимает у женщины время и силы, которые мужчина использует в других сферах жизни, обгоняя женщину. Конечным результатом подобной специализации оказывается жесткая система полового разделения труда и устойчивый разрыв в производительности и оплате труда мужчин и женщин.

Домашняя промышленность – система, при которой крупные предприниматели раздают людям работу для выполнения ее на дому или в маленьких мастерских в одиночку или при участии членов семьи, а иногда с привлечением 2–3 наемных помощников. В основе домашней промышленности находятся *домашние промыслы* – изготовление изделий для нужд своего хозяйства и из сырья, добытого в пределах данного хозяйства. Существование домашних промыслов обусловлено замкнутостью и самодостаточностью натурального хозяйства, а также с временными перерывами в работе и сезонной незанятостью. При нужде в деньгах излишки продуктов реализуются на рынке. Разложение домашнего производства ведет к отделению промыслов в самостоятельные ремесла (по стирке белья, шитью платья, вязанию чулок, выпеканию хлеба и т.п.).

Ремесло – форма промышленности, при которой мелкий производитель работает на постороннего потребителя без торговых посредников. Вначале возникает наемное отхожее ремесло, когда ремесленник работает в доме заказчика, обрабатывая его сырье своими средствами труда. Последние должны быть очень просты и удобопереносимы. До революции в Центральной России уходило на промыслы, преимущественно строительные, 1/5 всего крестьянского населения.

Если средства труда громоздки, ремесленник берет работу на дом – это домашнее наемное ремесло (ткачество, мукомольное дело, кузнечный промысел и др.). На юге России в XIX в. ткачи выходили из среды безземельных или малоземельных крестьян. Специалисты-ткачи достигали известного искусства, недоступного для домохозяйки, почему для тех дворов, которые сеют коноплю и прядут ее дома, становится выгодным отдавать ткать за небольшую плату на сторону.

В начале XVIII века ткачи в окрестностях Манчестера покупали бумажную пряжу у крупных торговцев, ткали ее и продавали продукт тем же самым торговцам. Затем крестьяне превратились в домашних рабочих: чтобы избежать контроля цеха, торговцы раздавали пряжу по деревням.

В качестве мелких скупщиков и посредников выступали владельцы городских мастерских. Городское цеховое ремесло, с его ограничениями числа работников и оборудования на каждого мастера, все меньше поспевало за растущим спросом. Сельская местность была свободна от цехового принуждения, и там не был запрещен женский и детский труд. Поскольку часть надомников трудом имела подсобное хозяйство, обеспечивавшее их продуктами питания, почасовая оплата была ниже, чем у городских рабочих.

Домашняя промышленность развивалась в районах с избытком дешевой рабочей силы. В Европе такое положение сложилось в районах свободного раздела наследства, когда в XVI–XVII вв. рост населения и дробление крестьянских хозяйств между наследниками привели к обезземеливанию. Все больше людей в таких местностях искали дополнительные заработки. Так, в 1770 г. 28% девушек и женщин нижней Австрии занимались надомным производством текстильных изделий, а большинство из них и прядением. Доход от промыслов позволял многим женщинам выйти замуж и завести собственное хозяйство.

В конце XIX в. отдаленные деревни почти всех графств Англии объезжали агенты крупных предпринимателей, раздавая крестьянам полуфабрикаты (сорочки, воротнички, перчатки и др.) и увозя готовые товары. Как указывал А. Маршалл, эта система получила наиболее полное развитие в крупных городах, особенно старых, где имелось много неквалифицированной и неорганизованной рабочей силы.

Фабричная и домашняя промышленность постоянно конкурировали с переменным успехом. Предприниматель экономил основной капитал на обустройстве производственных помещений. При ухудшении конъюнктуры предприниматель мог быстро сокращать заказы и производство, не неся издержек по простаивающему оборудованию. Предприниматель избегал стеснительных требований фабричного законодательства. При ужесточении законодательства предприниматели часто считали выгодным закрывать фабрику и переходить к домашней системе. Доместикация техники и подключение домашних хозяйств к коммуникациям и ресурсным потокам усиливали конкурентноспособность домашней промышленности.

В некоторых отраслях, например, льняном ткачестве, время наибольшей интенсивности работы совпадало с пиком сельскохозяйственных работ. Лето и осень, время расчетов, наибольшей активности заморской торговли, наилучших цен на текстильную продукцию, было и временем деревенской страды. Семьям надомников приходилось нанимать поденщиков для ведения подсобного хозяйства: надомным трудом они зарабатывали больше, чем платили поденщикам за то же время работы на земле. Надомный труд вытеснял в некоторых поселениях сельское хозяйство, и надомники попадали в зависимость от скупщика.

Колебания конъюнктуры и снижение оплаты означали для семей надомников голод. Периоды напряженного труда и сверхурочной работы чередовались с простоями из-за отсутствия заказов. Отказ от ведения небольшого подсобного хозяйства делал надомников беззащитными и перед аграрными кризисами.

Монотонный характер работы актуализировал потребность в общении. Поэтому работа летом часто совершалась публично, на свежем воздухе. Распространилось потребление деликатесов. Кофе, чай, алкоголь потребляли тем больше, чем дольше приходилось работать по ночам. Кружевницы Северной Фрисландии питались почти только одним кофе (с жирнейшими сливками) и хлебом.

Долгосрочное планирование семейного бюджета было невозможным вследствие колебаний конъюнктуры и неравномерного обеспечения заказами. Обычной целью семейного хозяйства было получение совокупного дохода, гарантирующего существование семьи даже при колебании цен или отсутствии заказов. При этом продажная цена всегда понижалась с ростом издержек на содержание семьи.

Работодатель был заинтересован в сохранении большого числа надомников; он испытывал искушение время от времени распределять мелкие заказы между всеми, натравливая их друг на друга. Это он делал легко, так как надомники, не зная друг друга, не могли договориться о согласованных действиях. Зарплата домашних рабочих доводится до минимума, а рабочий день до максимума.

Чтобы защитить себя, надомнику оставалось одно средство: обман. Рабочие утаивали сырье, продавали или закладывали выданные им товары, завышали количество выполненной ими работы. Недовольных же рабочих фабрикант держал в строгой узде: отказывал в заказах, выдавал плохие средства труда, не присылал вовремя мастера для ремонта.

Надомный труд – работа, которую надомник выполняет: 1) по месту его жительства или в других помещениях по его выбору, но не в производственных помещениях работодателя; 2) за вознаграждение; 3) с целью производства товаров или услуг, согласно указаниям работодателя, независимо от того, кто предоставляет оборудование и материалы. Надомниками не являются наемные работники, выполняющие время от времени работу на дому, а не на своем обычном рабочем месте.

Работодатель предоставляет надомникам в бесплатное использование оборудование, инструменты и приспособления, своевременно осуществляет их ремонт. Когда надомник использует свои инструменты и механизмы, ему выплачивается их износ (амортизация). Надомнику могут возмещаться иные расходы, связанные с выполнением работы на дому (электроэнергия, вода и др.).

Надомники составляют в Европе примерно 10,5% экономически активного населения. В США надомным трудом занято приблизительно 8,4 млн. чел., основная их доля приходится на сектор услуг. На Филиппинах численность надомников – 17,5 млн. чел., что составляет 34,2% занятых в общественном производстве. В Мексике на 5000 швейных предприятий используется труд надомников, что составляет 30% всей рабочей силы отрасли. В Индонезии 21% домашних хозяйств занимается надомным трудом.

Сегодня большинство надомных работников – это женщины, лишенные доступа к полной занятости из-за семейных обязанностей или отсутствия необходимой профессиональной подготовки. Для женщин, вынужденных по разным причинам находиться дома (уход за малолетними детьми, престарелыми или больными членами семьи, по состоянию своего здоровья), надомный труд открывает возможность быть экономически активными, рационально совмещать трудовую деятельность с выполнением семейных обязанностей.

В отличие от семей крестьян и ремесленников в семьях надомников не было строгого разделения труда между полами. В семьях ткачей типичное разделение труда выглядело так: мужчина пряд, женщина чистила основу, а дети наматывали нити. Мужья занимались работой по дому: готовили еду, подметали и доили. Если в семьях крестьян и ремесленников супруг и отец был привилегированным потребителем – в еде, питье и одежде, то среди надомников потребительский статус выровнялся: взрослые и дети вместе пили, курили.

Типичным было участие детей в работе. Ребенок был обязан отрабатывать свою долю в общем хозяйстве. С 10 летнего возраста у ткачей-надомников ребенок зарабатывал больше, чем родители тратили на его содержание. Дети стали для родителей «живым капиталом» – как работники и для обеспечения в старости. Подросшие дети могли удвоить семейный доход, но им полагались лишь карманные деньги. Поэтому подростки дети сами покидали родителей. Дети надомников меньше зависели от родителей, так как не рассчитывали на наследство. В крестьянском обществе с его строгим наследственным правом молодежь не смогла бы принудить парня жениться на забеременевшей от него девушке, если этот брак был невыгодным. Среди надомников забеременевшая девушка могла пожаловаться на поправление чести и «привлечь к браку» любовника. Регулярная половая жизнь начиналась теперь с помолвки; за соблюдением этого обещания следило деревенское сообщество.

Крестьянский расчет на приобретение или сохранение земли посредством брака терял свое значение. Важна была сноровка партнера в ремесле. Партнеры имели прялки, но у них не было кровати. Свадьбы неимущих надомников назывались «нищенскими». Возраст вступления в брак у надомных рабочих был ниже, чем у крестьян и ремесленников, так как надомники не были связаны условиями получения двора или формального завершения ученичества и получения звания мастера в ремесле. Надомный труд ускорял вступление в брак, умножала их число, учащал разделы имущества, увеличивая его стоимость. Благодаря надомному труду вступление в брак не могло теперь нанести ущерб семьям родственников. Произошла персонализация выбора партнера, и брак стал договором между женихом и невестой. Три поколения в семье стали редкостью.

Семейные бизнес-команды. Большинство компаний начинались как семейный бизнес. При расширении бизнеса многие фирмы утрачивают свой статус семейных предприятий, но, открывая собственное дело, необходимо опираться на близких и проверенных людей.

Семейные предприятия составляют значительную, если не большую экономически активную часть малых предприятий в целом, а успешных малых предприятий – особенно. Западные исследователи обнаружили, что 68% малых предприятий составляют семейные предприятия. Масса успешных компаний начинали свой путь как “семейная” торговая марка (“Форд”, “Давыдофф”).

Семейный бизнес в России берет начало с развития ремесленничества и создания первых малых предприятий. Современный семейный бизнес стоит на пороге создания семейных кланов, ветви которого непрерывно разрастаются, экономические, деловые и семейные отношения смешиваются и переплетаются. При этом очень важно сохранить между собой не только прочные деловые связи, но и добрые родственные отношения. Совместный бизнес может погубить семью, а семейные отношения – бизнес. Поэтому, когда совладельцами бизнеса являются супруги, успех бизнеса и благополучие в семье взаимосвязаны.

Раньше семейным парам не советовали работать в одной организации, им было запрещено работать в одном подразделении. Сейчас считают, что семейный бизнес хорошо себя зарекомендовал: все работает на партнерских основаниях, спорные вопросы решаются дома общим голосованием, доверие – основа ведения дел.

Наложение на бизнес-структуру связей семьи дает мощный импульс предпринимательской активности, обеспечивает адаптивность и устойчивость семейного бизнеса, его организационное единство. Фирма, в которой работают родственники, – это та же семья, в которой каждый занимает свою нишу и имеет высокий уровень мотивации. Семейная фирма дает возможность приобщения к труду детей, членов семьи, которые с трудом могут работать вне семьи. В идеале супруги дополняют друг друга в своем бизнесе.

Очень многие семейные фирмы создавались людьми, не имевшими стартового капитала. Сегодня средняя семья располагает следующими возможностями:

- наличие излишков какой-либо площади или возможности использовать имеющуюся площадь под свое дело: гараж, дача, квартира (детский сад на дому; разведение кур, перепелок, кроликов на даче; ремонт автомобилей в гараже и т. д.)
- способность членов семьи или партнеров по бизнесу профессионально выполнять какую-либо работу и обучить этому других (репетиторство, уборка помещений и т. д.);
- домашние средства труда;
- желание членов семьи или партнеров посвятить себя занятию, ставшему основой предпринимательства;
- личные накопления, деньги, одолженные у друзей, средства, которые вам могут предложить родители;
- средства от сдачи на время в аренду какой-либо площади (дачи, квартиры, гаража и т. д.);
- банковский кредит под приватизированную квартиру;
- дотация на развитие предпринимательства в том случае, если до начала своего дела вы имели статус безработной;
- дотации на мелкий бизнес из тех источников поддержки предпринимательства, которые реально существуют в регионе.

Организация собственного дела дает следующие преимущества:

1) Независимость от внешнего контроля и возможность заниматься любимым делом. Мелкий предприниматель автономен и это позволяет ему распоряжаться своим временем, что немаловажно для семейной женщины.

2) Малый бизнес – источник дохода.

3) Удачный, хорошо налаженный бизнес обеспечит достойную жизнь не только вам, его создателю, но может перейти по наследству, стать источником дохода для поколений.

Организуя домашний или семейный бизнес – вы укрепляете свою семью. Ведь вашими надежными и лучшими помощниками станут родные и близкие вам люди – им вы можете поручить ответы по телефону, распространение рекламы, продажу товара, ведение карточек и отчетности. Важно только, чтобы члены семьи, включенные в ваш бизнес, выполняли, по возможности, ту часть работы, которая им больше всего подходит.

Поначалу бизнес не приносит дохода, а создает дефицит времени, денежных средств, свободного общения. По оценкам до 70 % малых предприятий прекращает свою деятельность в течение трех лет после ее начала. Самый большой риск – риск разориться. Поэтому следует придерживаться правила – никогда не рисковать большим, чем вы готовы потерять.

Основной проблемой семейного бизнеса может стать распределение ролей. У мужа-директора часто возникают проблемы с женой-подчиненной. Нежелание исполнять приказы с одной стороны и желание решать все лично с другой стороны часто ведет к спорам и дезинтеграции бизнеса. В ситуациях, когда действовать надо решительно и мгновенно и дорога каждая минута, проявляется невозможность

принятия незамедлительного решения и время бывает упущено, что ведет к снижению потенциальной прибыли.

Кроме того, ключевые посты в фирме часто занимают родственники, надежные люди, но не имеющие специальной подготовки, а потому способные допускать непоправимые ошибки в управлении. Практически невозможно уволить сотрудника, пусть не очень трудолюбивого, но принадлежащего к семейному клану. Кадровая политика малых семейных фирм нацелена на то, чтобы не допустить наемных специалистов к управлению, особенно к финансам. Ведь нередки случаи, когда бывшие управляющие семейных фирм основывали свое дело, увозя клиентов с предыдущего места работы. Семья, будучи коллективным собственником, всячески противится инновациям, что также затрудняет работу наемных управляющих.

Для семьи важны и такие проблемы: 1) хронический недостаток оборотных средств, а значит трудности с приобретением материалов, оборудования; 2) малому предпринимателю сложно получить кредит, поэтому необходимо четко планировать расходы, улучшать качество продукта, развиваясь в ограниченных рамках; 3) погруженность в дела своего бизнеса, что угрожает отставанием от конкурентов, потерей контактов.

В большинстве случаев старшее поколение нелегко сдает свои позиции в управлении фирмой. Вопрос преемственности является очень щекотливым для семейного бизнеса. Многие предприниматели вообще не задумываются над этим. Другие собираются передать семейный бизнес сыну, без учета его способностей, возможностей и специальной подготовки, тогда как передачу дел надо готовить заблаговременно и выбирать преемника тщательно, так как от него зависит дальнейшее процветание и успех бизнеса, в который уже было вложено столько сил и труда.

По данным опроса владельцев частных предприятий, управляющих своим бизнесом, проведенного в 2002 г. специалистами международной аудиторской и консалтинговой фирмы Grant Thornton Grant Thornton в 26 странах мира, 89% частных предпринимателей во всем мире не испытывают особого желания привлекать сыновей и дочерей к работе в своих компаниях. А 23% участников опроса даже высказались категорически против участия детей в их бизнесе. Эта тенденция особенно заметна в Западной Европе. В Азии семейные узы крепче, и бизнесмены больше заинтересованы в том, чтобы сохранить преемственность поколений: 39% опрошенных считают, что их детям стоит получить образование с учетом потребностей семейной фирмы, в то время как по миру этот показатель ниже – 27%.

Семейный бизнес во всем мире все активнее использует сторонние инвестиции и наемную рабочую силу. Еще недавно большинству молодых людей, выросших в семьях, владеющих собственным бизнесом, была гарантирована в нем высокооплачиваемая должность, теперь же им приходится конкурировать за эти места с наемными работниками. К тому же 62% предпринимателей считают, что их дети должны начинать свою карьеру в родительской фирме с самых низов.

Считается, что привлечение детей к работе в семейной компании оправдано на этапе старта. Родственники обычно работают с большой отдачей за минимальное вознаграждение, с ними надежнее. Но вовлечение взрослых детей в сложившийся бизнес рискованно. Когда компания разрастается, дети зачастую расслабляются и работают менее эффективно, чем наемные сотрудники. Поэтому в развитых странах, где конкуренция на рынке острее, собственники не торопятся назначать на ключевые посты сыновей и дочерей, которые, впрочем, далеко не всегда к этому стремятся.

В Германии сегодня владельцы примерно 300 тысяч малых и средних предприятий ищут достойного преемника, потому что их собственные дети не стремятся продолжать семейный бизнес. Они предпочитают заниматься компьютерами, делать карьеру в рекламном или туристическом бизнесе, заниматься современным, модным и престижным.

Эта тенденция вызывает тревогу. Средний и малый бизнес обеспечивает работой большинство населения страны и берет на себя основное бремя по профессионально-техническому обучению молодежи. Если 300 тысяч хорошо работающих фирм попадут в неумелые руки, пошатнутся и, в конечном счете, разорятся, то положение на рынке труда резко ухудшится. Правительство Германии сейчас активно рекламирует различные программы государственной поддержки начинающих бизнесменов, готовых перенять фирмы у оказавшихся без наследников предпринимателей.

Отцы-основатели семейных фирм оказались не готовы к этой проблеме. Когда человек работает на своем предприятии несколько десятков лет, то со временем возникает ощущение, что так будет продолжаться вечно. Времени подумать о будущем просто нет – в маленькой фирме хозяину приходится всё делать самому. В пять утра он запускает станки, потом рассылает деловые предложения, затем ведет переговоры с клиентами, вечером просматривает бухгалтерские отчеты и домой возвращается не раньше полуночи. При таком ритме жизни мысли о том, кому когда-нибудь всё это достанется, не успевают приходиться к нему в голову.

Поняв, что детей отцовский бизнес не интересует, он заблаговременно начал искать себе замену на стороне. Типичное желание отца-основателя – чтобы у него купили сразу целиком всё предприятие. Желательно полгода бок о бок поработать вместе с новым человеком, дать ему полезные советы, познакомиться с клиентами и поставщиками, разъяснить ему все особенности фирмы. Владелец фирмы стремится быть уверенным в том, что предприятию – его детищу – суждена долгая жизнь, и что оно доставит ра-

дость преемнику. Это и долг перед многолетними клиентами. Тем не менее отцам-основателям семейных фирм приходится смириться с тем, что их фирмы умрут вместе с ними.

Задания и упражнения:

- 1) Какие виды домашних работ основная масса мужчин выполняет значительно хуже женщин?
- 2) Какие виды труда, выполняемые членами крестьянской семьи, не относятся к домашнему труду?
- 3) Какие виды домашнего труда дети готовы более охотно выполнять, чем взрослые?
- 4) Домохозяйки часто называют свой домашний труд “невидимым”. Каковы существенные характеристики такого рода экономической деятельности?
- 5) На каком этапе жизненного цикла относительная ценность домашнего труда по сравнению с рыночным трудом значительно возрастает?
- 6) Рассмотрите проблему домостроения на примере промышленности и других отраслей народного хозяйства.
- 7) Ознакомьтесь с работами К. Маркса “Капитал. Т. 1” и В.И. Ленина “Развитие капитализма в России”. Что такое рассеянная мануфактура?
- 8) Какие виды надомного труда практикуются в современной России?
- 9) Структурируйте прямые и косвенные затраты, возникающие в домашнем хозяйстве, связанные с организацией надомного труда.
- 10) Какие факторы экономии издержек на производство товара действуют при надомном труде?
- 11) Какую роль родоплеменные кланы играют в экономической жизни республик Средней Азии и Кавказа?
- 12) Каким образом семейная модель применяется при развитии корпоративного бизнеса в странах Азиатско-Тихоокеанского региона?
- 13) На примере купеческих династий охарактеризуйте структуру торгового дома и распределение основных хозяйственных функций между членами купеческой семьи.
- 14) Собираетесь ли вы продолжить дело своих родителей?
- 15) Проанализируйте судьбу семейного бизнеса ваших знакомых.

Рекомендуемая литература:

- *Аристов В.* Советская «матриархаика» и современные гендерные образы // Женщина и визуальные знаки. М., 2000.
- *Арутюнян М.Ю.* О распределении обязанностей в семье и отношения между супругами // Семья и социальная структура. М., 1987.
- *Астарта:* Женщина в структурах власти архаических и традиционных обществ. Вып.2. СПб., 1999.
- *Баскакова М.* Замужняя женщина: семья или работа // Семья в России. 1995. № 3-4.
- *Барсукова С.Ю., Радаев В.В.* Легенда о гендере. Принципы распределения труда между супругами в современной городской семье // Мир России. 2000. № 4.
- *Будаева Ц.Б.* Социально-экономические проблемы домашнего труда. Новосибирск, 1991.
- *Вечерский С.С.* Эволюция “концепции командности” в советологических оценках экономики СССР (очерк истории). Л. 1991.
- *Волков М.Я.* Очерки по истории промыслов в России: 2-я половина XVII – первая половина XVIII века. Винокурное производство. М., 1979.
- *Волкова Г.Н., Миль Г.В.* Надомный труд: проблемы, пути и формы занятости // Трудовые ресурсы: нестандартные формы занятости. М., 1990.
- *Государственная власть и предприятие: от команды к партнерству.* М. 1991.
- *Давыдова Н.М.* Глава семьи: распределение ролей и способ выживания // Общественные науки и современность. 2000. № 4.
- *Жизнедеятельность семьи: тенденции и проблемы.* М., 1990.
- *Захаров В.П.* Пушной промысел и торговля в Якутии (конце XIX – начало XX в.). Новосибирск, 1995.
- *Зиновьев А.* Коммунизм как реальность. Кризис коммунизма. М., 1994.
- *Калугина З.И.* Личное подсобное хозяйство сельского населения: проблемы и перспективы. Новосибирск, 1974.
- *Караханова Т.М.* Домашний труд и быт городских жителей: 1965 – 1998 гг. // Социологический журнал. 1999. № 3-4.
- *Кесслер-Хэррис Э.* Женский труд и социальный порядок // Антология гендерной теории. Минск, 2000.
- *Колонтаев А.П.* Разложение сельского ремесла и возникновение новых отраслей мелкой промышленности в Индии. М., 1968
- *Корнаи Я.* Дефицит. М., 1990.
- *Котц Д.* Банковский контроль над крупными корпорациями в США. М., 1982.
- *Левицкий Я.А.* Города и городское ремесло в Англии в X–XII вв. М. – Л., 1960.
- *Лемешевский И.М., Титова Н.Е.* Экономическое самоуправление. Минск. 1992.
- *Мальшиева М.* Современный патриархат. Социально-экономическое эссе. М., 2001.
- *Мандел Д.* Власть и деньги: Общая теория бюрократии. М. 1992.
- *Милоголова И.Н.* Распределение хозяйственных функций в пореформенной русской крестьянской семье (на материалах центральных губерний) // Советская этнография. 1991. № 2.

- *Ойкен В.* Основные принципы экономической политики. М., 1995.
- *Олсон М.* Возвышение и упадок народов. Экономический рост, стагфляция, социальный склероз. Новосибирск, 1998.
- *Павлов П.Н.* Пушной промысел в Сибири XVII в. Красноярск, 1972.
- *Петрищев В.А.* Плановые нормы развития социалистического производства. М., 1985.
- *Попов Г.Х.* Эффективное управление. М. 1985.
- *Резник С.* Команда менеджера // ЭКО. 1997. № 3.
- *Сафронов В.Г.* Русские промыслы и торги на северо-востоке Азии в XVII – середине XIX в. М. 1980.
- *Свистунова Н.П.* Казенное ремесло танского периода (VII – X вв.) // История и культура Китая. М., 1974.
- *Синельников А.* Поощрение и наказание: мужчина и патриархатная власть // Преображение. 1997. № 5.
- *Стужина Э.П.* Китайское ремесло в XVI – XVIII вв. М., 1970.
- *Сутырин С.Ф.* Советологические экономические теории: историко-критическая ретроспектива. Л., 1989.
- *Сюллеро Э.* История и социология женского труда. М., 1973.
- *Тарновский К.Н.* Мелкая промышленность в России в конце XIX – начале XX века. М., 1995.
- *Фихман И.Ф.* Египет на рубеже двух эпох. Ремесленники и ремесленный труд в IV – середине VII в. М. 1965.
- *Хоткина З.А.* Как организовать домашний бизнес // Современная женщина. Энциклопедический справочник. М., 1994.
- *Чичинадзе В.К.* Введение в теорию систем административного управления и организации. Тбилиси. 1988.

§ 7. Рыночная экономика

Рынок – система отношений купли-продажи товаров. Рынок первоначально был местом, где собирались продавцы и покупатели для обмена товарами. *Товар* – продукт, произведенный специально для обмена. Он бесполезен для продавца, но может быть полезен для покупателя. Когда товар выносится и предлагается на рынке, он выступает потенциальным (идеальным) товаром. Действительным товаром он окажется только тогда, когда на него существует спрос (его спрашивают) и его меняют на другой товар. Если сделка не состоится, то товар фактически оценивается покупателями как бесполезный, не имеющий для них ценности, а, следовательно, и не товаром.

Пропорция обмен товаров называется меновой стоимостью товара, или *ценой*. Цена того или иного товара может выражаться в разных товарах. Постепенно в процессе обмена выделяются товары, которые наиболее меняемы и поэтому приобретают дополнительную ценность средства обращения. Универсальный товар, способный обмениваться на множество других товаров, называется *деньгами*. В реальной экономике может одновременно сосуществовать множество денежных систем и соответствующих систем ценообразования.

Основная проблема рыночной экономики – проблема закона цен, т.е. определения пропорций обмена товаров. Рыночная экономика возникает в условиях разделения труда, когда каждый товаропроизводитель приобретает все необходимое для производства товара на рынке. Затрачивая приобретаемые ресурсы, он должен возместить их при обмене товаров, чтобы в следующий раз выйти на рынок с тем же количеством товаров. Та же задача решается его партнером. Реальна такая ситуация, когда затраты на единицу товара настолько велики, что партнер скорее решится самостоятельно наладить производство альтернативного товара, неся при этом определенные затраты.

Издержки замещения сопоставляются с издержками приобретения (возмещения) товара. Товарный обмен эффективен, если издержки замещения превышают издержки приобретения. *Эффект специализации* равен разнице между издержками замещения и издержками приобретения. Экономическая ценность приобретаемого товара для покупателя состоит как раз в реализации эффекта специализации – в экономии затрат ресурсов. Первоначально обмен товарами и возник как обмен излишками, т.е. избытками те ресурсов, которые были уникальны и принадлежали конкретным общинам.

Поэтому рационально покупать те товары, которые вы не способны производить дешевле, с меньшими издержками. Так как вы готовы возместить затраты на необходимый вам товар, если эти затраты меньше издержек замещения, то цена на этот товар будет колебаться между издержками замещения и издержками возмещения. Издержки замещения определяют максимальную цену товара, издержки возмещения – минимальную цену товара.

Продукты могут обмениваться как по издержкам возмещения, так и по издержкам замещения. Если продукты обмениваются по издержкам замещения, то рыночная связь перестает быть взаимовы-

годной, но и не приносит убытка. Если продукты обмениваются по меньшим издержкам, то реализуется эффект специализации. Когда приобретение продукта не гарантировано, то необходимо располагать резервными ресурсами в масштабе издержек замещения. Поэтому потенциальные издержки возмещения стремятся к издержкам замещения. Приобретение продукта по цене возмещения издержек высвобождает ресурсы и на их остатке позволяет произвести замещаемый продукт. В итоге совокупный потребляемый продукт будет состоять из продукта, приобретенного по издержкам возмещения и продукта, приобретенного по издержкам замещения. Средние фактические издержки приобретения продукта будут промежуточными между издержками замещения и издержками возмещения.

Средние фактические издержки приобретения товара называются его *стоимостью*. Величина стоимости товара определяется уровнем издержек и объемами производства продукта разными технологическими способами. Совокупные затраты ресурсов в расчете на фактически произведенный объем продуктов и определяет уровень стоимости товара. *Закон стоимости* утверждает, что цены как пропорции обмена товаров определяются их стоимостью, которая является центром колебаний цен.

Когда первичный спрос на продукт удовлетворен по ценам в размере издержек возмещения, то потребитель может предъявить вторичный спрос, потенциальная величина которого будет равна экономленным резервным ресурсам – разнице между издержками замещения и издержками возмещения. В той же ситуации находится другой рыночный партнер, который также готов предъявить дополнительный спрос. Таким образом, товарное производство становится расширенным, а темп расширения определяется глубиной специализации на технологиях производства продуктов с минимальными издержками возмещения.

Рыночная экономика есть система обмена, купли и продажи товаров независимыми частными собственниками, связанных отношениями разделения труда. Номенклатура предлагаемых на рынке товаров включает и рабочую силу (включая способность к домашнему труду), и способность к воспроизведению рода и наследников. Владельцы таких специфических товаров встречаются на брачном рынке и заключают брачные сделки. Содержанием брачной сделки служат условия о свадебных платежах и о сроке совершения брак

Обменный брак. У стадных млекопитающих, живущих небольшими группами, присутствует матримониальный обмен – обмен производителями. Чем меньше группа, тем больше колебания равновесия между двумя полами в возрастной категории, способной к размножению. По данным статистики, группа, насчитывающая несколько десятков особей, угасает в течение нескольких веков. Обмен супругами между различными группами позволяет избежать этого исхода. Олени и львы осуществляют такие обмены систематически. Шимпанзе обменивают только самок, мартышки – самцов.

Обменный брак: за невесту отдавалась родственница. Если еще маленькая, то подрастала в семье будущего мужа. К такой форме прибегали для того, чтобы крепче связать узы родства и не платить калым.

Обменный брак появился, когда утвердилось вирилокальное (в доме мужа) поселение супругов. Жена, переходя в дом мужа, включалась в хозяйственную деятельность его семьи, а ее родная семья (и одновременно ее община) теряла своего члена. Убыль в одном коллективе должна была компенсироваться равной убылью в другом. Этому служила дуальная брачная организация, при которой два коллектива регулярно обменивались женщинами.

Целью матримониального обмена также были поиск поддержки или покровительства. На Тробрианских островах говорят: “Что, ты хотел бы жениться на сестре? Что с тобой? Ты не хочешь иметь шурина? Разве ты не понимаешь, что если ты женишься на сестре другого мужчины, а еще один мужчина женится на твоей сестре, то у тебя будут шурин и деверь, а если ты женишься на своей сестре, то у тебя вообще никого не будет? С кем ты будешь охотиться, с кем ты будешь сажать огород, с кем ты будешь встречаться?”. Приобретая жен, мужчина устанавливал тесные отношения с их родственниками, создавая тем самым обширный круг людей, готовых всегда поддержать его. Работающие в домохозяйстве многочисленные жены обеспечивали мужчине и материальные преимущества. Жен даже одалживали в обмен на что-нибудь.

В районах свободного раздела земли между наследниками, где было необходимо не допустить измельчания хозяйств (вплоть до размеров, недостаточных для жизни) практиковалось заключение браков между представителями двух семейств – с тем, чтобы потеря собственности при одном браке компенсировалась её приобретением при другом.

Брачный выкуп (калым) – плата (или отработка) за невесту. Происхождение платы за невесту связано с похищением: жених-похититель примиряется с родом невесты и платит выкуп. Брачный выкуп практикуется в обществах, где численность женщин ниже, чем мужчин. Женщины пели: “Кто хочет иметь молодую жену, тот должен за нее заплатить, а у кого денег нет, тот пусть ищет себе старую козу” (Западная Словакия).

Продажа совершалась главой рода, родителями, старшими родственниками др. Арабский писатель Казвини говорит о россах: “Тот, у которого родилось две или три дочери, обогащается, тогда как имеющий двух-трех сыновей делается бедняком”. У эвенков семьи, в которых рождались дочери, счита-

лась счастливой и обычно была лучше обеспечена за счет калыма. Молодая женщина периодически навещала своего отца, и он каждый раз щедро ее одаривал, благодаря за калым.

В состав калыма входили скот, деньги, украшения, ткани, хозяйственные и бытовые предметы и др. Для совершения бракосочетания достаточно было внести определенную часть калыма, оговоренную при сватовстве и необходимую для проведения свадьбы (скот для свадебного угощения, свадебная одежда для невесты, подарки). До уплаты всей суммы калыма невеста (жена) могла оставаться в доме отца. Первоначально калым обращался в исключительную пользу родителей или родственников невесты, затем он стал делиться между ними и самой невестой и, наконец, поступать в полную собственность последней.

Плата за невесту включала возмещение затрат на ее воспитание, компенсацию упущенной выгоды от использования ее в домашнем хозяйстве, формировала личное имущество ее и ее детей. Торги за выкуп невесты и ее приданое были формой заботы семьи девушки об ее обеспеченном будущем и укреплением социальных прав будущих детей. Чем выше цена, тем более чести для невесты, о чем провозглашается немедленно по деревне. За счет калыма семья невесты собирала ей приданое и несла другие свадебные расходы.

Выкуп выплачивается зачастую долями в течении нескольких лет, он является залогом хороших отношений между семьями мужа и жены. Жена принадлежала роду мужа, и если калым не был полностью выплачен, то при заключении повторного брака новый муж выплачивал старый калым. Когда без влияния работогровли в Кении возросла цена невест, то бывало, что взрослый мужчина не мог жениться, так как выплачивал калым за свою мать, поскольку его отец умер. Во многих обществах выплата выкупа создает презумпцию отцовства: муж является отцом всех детей своей жены, даже если они рождены и не от него. До тех пор, пока выкуп не возвращен, жена, даже если она не живет более со своим мужем, не может вновь выйти замуж, а дети, которых она рождает в этот период, считаются детьми ее мужа.

В племени нуэров (Судан) женщина, неспособная к деторождению, может уплатить брачную компенсацию родителям другой женщины, жениться на ней с тем, чтобы она родила детей от мужчин. В этом случае она рассматривается как мужчина, может наследовать скот и получать брачные компенсации в случае замужества девушек ее рода.

В племени кукуйю вдова, возраст которой не позволяет ей родить от любовника ребенка, который бы унаследовал имущество ее покойного мужа, может купить женщину с тем, чтобы она родила такого наследника; эта женщина рассматривается как супруга умершего, а ее дети являются прямыми наследниками умершего, поскольку сама эта женщина была куплена за счет имущества умершего.

Среди азанди женщины монополизируются более взрослыми мужчинами, и более молодым приходится “брать в жены” мальчиков, что продолжается до тех пор, пока не придет время взять в жены женщину. Он платит выкуп копиями за мальчика, который и превращается в “жену”.

Общественные власти стремились установить минимальный размер калыма. Так, в 1866 г. во Владикавказе представители трёх сословий Северной Осетии установили норму калыма в 200 р.; в 1879 г. депутаты ингушей общественным приговором назначили максимальную норму калыма в 105 р., а равно определили размеры свадебных угощений и постановили подвергать штрафам тех родителей невесты, принявших по уплате калыма, какие бы то ни было подарки.

Обрядовые свадебные платежи включают обрядовое одаривание и обрядовые выкупы.

В эпоху парного брака принятие девушкой подарка от юноши обязывало вступить в брак. Во время ухаживания молодые люди обменивались подарками, которые рассматривались как залог согласия сторон заключить брачный союз. В традиционном обществе особенно ценились подарки, сделанные собственными руками, так как они демонстрировали умения брачующихся партнеров.

В брачном процессе подарки дарились с обеих сторон. Подарки жениха состояли из верхней одежды и обуви, украшений, косметики. Гостинцы – частично раздавались подругам невесты. Подарки невесты делались родственникам жениха в зависимости от ценности их даров.

Невеста готовила подарки родственникам мужа, чтобы задобрить их. Подарки показывали обеспеченность невесты, ее рукодельность и работоспособность. Существовали нормы, определявшие, кто из родственников и свадебных чинов должен был получить подарки от невесты и какие именно. Свекр и сват получали рубаху, пояс, носки, варежки, платок, девери – носки и пояса, полотенца и пояса – священнослужителям, музыкантам, мельнику. Получивший подарок делал отдарок. Невеста одаривала поезжан и своих родственников, крестную и крестного, которые возвращали невесте подарки, передариваемые поезжанам. Раздавалось несколько десятков рубашек и сорочек, полотенца, до 100 поясков и полотенец. Свекрови и свекру предназначались сами значительные подарки

Кроме подарков членам семейства мужа невеста преподносила жертвенные дары духам нового местожительства, т. е. над теми предметами, от которых ожидала благополучия: пояса и полотенца в амбаре, хлеву, очагу, над сундуком. В Гродненской губернии, молодая, пришедшая впервые на колодец за водой, клала около него хлеб, пирог, сыр, деньги. Деньги бросались на ветер и в реку. При сватовстве деньги бросали на пол “кошке” (их подбирали дети) и за печь – “домовому”.

К свадьбе невесте дарили рукоделия с заговорными узорами – полотенца, покрывала, платы, занавеси. Они создавали в доме жениха освоенное невестой пространство – “кут” (закуток около печи). Свадебные гости одаривали молодых предметами хозяйственного назначения, которые принадлежали обоим. Совершали обходы с корзиной: сбор денег “на колыбель”. Если жена была девственницей, муж делал подарок теще.

Плата за невесту бывает действительная, получаемая отцом невесты, и обрядовая – “выкуп”, получаемый братом невесты или ее подругами. Обрядовый выкуп мог выплачиваться при обрядовой продаже и обрядовой краже.

Разновидности обрядовых выкупов: выкуп за невесту ее дружине; при угадывание женихом своей невесты за каждую ошибку он платил штраф; выкуп за проезд свадебного поезда; выкуп женихом вещей, украденных подружками невесты из приданого при переносе его в дом; продажа приданого подружкой невесты другу жениха; выкуп тестя и тещи; выкуп места невесты за столом; выкуп косы невесты; выкуп невесты женатыми мужчинами на танец; кража туфли и шляпы жениха и возврат за выкуп; кража каравая и его выкуп старшей свахой; молодежь выкрадывала имущество в домах пировавших на свадьбе гостей и возвращала вещи владельцу за небольшой выкуп; выкуп молодым своего места рядом с молодой в первую брачную ночь у дружки.

Во время прощания молодой со своей семьей и домом гости нередко старались “украсть” для нее в доме ее родителей все необходимое в хозяйстве – от ложки до птицы и даже коровы. Украденное становилось собственностью молодухи.

Одним из оснований множественности обрядовых выкупов является реликтовые традиции оргиастических нападений и группового брака. Брачующиеся откупались также от сверстнических групп («девичник», «мальчишник»). Новобрачный угощал взрослых мужчин, совершая ритуал включению в группу женатых мужчин. Вкупины – вступление в общество замужних женщин.

Приданое. В странах с сильной матриархальной традицией брак осуществлялся в форме привода. Невесту приводят в дом к жениху, а за нее приносят приданое. *Приданое* собиралось и готовилось в основном на средства матери и дочери, ее подругами и составляло личную собственность женщины. Приданое в какой-то мере давало молодой хозяйке ощущение экономической независимости в доме мужа.

Кроме приданого, невеста получала наделок – свою долю дочери в будущем наследстве после смерти отца. Тогда дочь отказывалась от наследства. В наделок входило любое имущество, выделяемое родителями за исключением одежды. Наделок поступал в семью мужа, становясь его собственностью. Приданое жена забирала с собой, возвращалась в дом родителей в случае вдовства или бездетности. В последнем случае мужу оставались его подарки.

У русских приданое дочери копили приданое, начиная с детства: “Дочку в колыбельку, приданое – в коробейку”. Приданое включало скот, деньги, хлеб, постельные принадлежности, верхнюю одежду девушки, белье, хозяйственный инвентарь, посуду, запас тканей.

Размер приданого зависел от состоятельности семьи и воли родителей. Сватовство расстраивалось, если сторона жениха считала приданое недостаточным. Иногда родители жениха сами давали деньги а приданое, что все было как у всех.

Отвоз приданого производился накануне свадьбы, во время венчания, иногда частями дополняли и после свадьбы. Приданое укладывали на воз, стараясь сделать его громоздким, чтобы казалось, что невеста богата. Нередко постельник, под надзором которого находилось приданое, несколько раз объезжал поселение, демонстрируя зажиточность невесты. Передача приданого сопровождалась символическим торгом, требованием огромного выкупа

Требование большого приданого мешало многим девушкам выйти замуж. В семьях бедного и среднего достатка замуж дочерей выдавали по старшинству, чтобы не всем сразу готовить приданое.

Часто девушка вынуждена была поступить в услужение или батрачить, чтобы скопить денег на приданое. Бесприданной невесте помогали родственники. Иногда покупали вскладчину. Если невеста сирота, то перед свадьбой ее крестная мать обходила всех женщин в селе. В Скандинавии, занимаясь сбором (собираением) приданого, невеста со своей спутницей надевали парадную одежду, иногда несла на своей руке несколько сложенных шалей или платков как знак своего положения. Обходя деревню, она сообщала о свадьбе и получала различные подарки. Брала с собой нарядную наволочку или простыню, куда складывала подарки. После просватанья невеста собирала своих подружек для помощи в шитье недостающих частей одежды. Если не успевали, уходя домой, брали с собой какую-нибудь работу. Девушки знали, что после свадьбы в доме свекрови невесте трудно будет найти деньги и время на свои нужды.

Свадебным платежом заканчивался побег жениха со свадьбы от невесты и свадебных гостей. Он отказывался возвращаться и кричал: “Не хочу бабу, только девушку”. После долгих уговоров и платы, которую давали жениху подруги невесты, он возвращался к невесте. Если новобрачная оказывалась нецеломудренной, то ее могли вернуть родителям и отец ее вынужден был давать большой откуп.

С приданным приходил в семью невесты и примак. Если не было наследников мужского пола в семье родителей жены, то парень должен был внести в хозяйство жены некоторую сумму денег, иначе он

бы всеми считался бесправным. Он и его дети могли занимать в хозяйстве фактически рабское положение.

Брачный расчет. В традиционном обществе брак является условием выживания в силу полового разделения труда. Место крестьянина и крестьянки должно было быть занято всегда. Высокая женская смертность при родах, низкий уровень средней продолжительности жизни делали постоянным явлением повторные браки крестьян.

Вступление в брак было необходимым условием, чтобы стать владельцем крестьянского двора или унаследовать от родителей хозяйство. Брак (кроме наследования), был практически единственной возможностью получить в собственность землю. В сравнении с ним покупка земли в XVIII–XIX вв. имела в Европе второстепенное значение (за исключением покупки и продажи маленьких домов и земельных участков на склонах гор под виноградники).

Женитьбой интеллигентные люди создавали себе обеспеченную жизнь, купцы увеличивали свой оборотный капитал, расширяли свои торговые дела, приказчики выходили из-под опеки своих хозяев и начинали свое собственное дело.

Полиандрия помогала избежать раздела земель и коммерческих предприятий. Один из мужей может оставаться дома, пока другие кочуют со стадами или отправляются в торговые путешествия. Мужья – это родные братья, или отец с сыновьями. Полигамия облегчала домашний труд старшей жене, а младшая жена (часто ее сестра) попадала в родственный коллектив.

В современном обществе брак является серьезным ресурсом увеличения продолжительности жизни (таблица 2).

Таблица 2.

Ожидаемая продолжительность жизни для лиц, достигших возраста 15 лет

Россия	1896–97 гг.		1988–89 гг.	
	В браке	Вне брака	В браке	Вне брака
Мужчин	31.3	13.7	3	15.1
Женщин	28.5	16.5	6.4	26.7
			3	
			4.4	

Матримониальные стратегии. Непременным условием надежности брака считалось экономическое равенство сторон: “У меня два быка и у них два быка – значит подходит”. Тот, у кого четыре быка, будет искать равного партнера. “Лен со льном, конопля с коноплей, а равный с равным”. А также “поле к полю”.

Партнера искали в своей социальной группе – по положению, имущественному цензу, профессиональной принадлежности. Если село слыло бедным, в него старались не отдавать своих дочерей. В неравном браке в обмен на женщин, уступаемым родам, стоящим ниже по социальному положению и желающим иметь жен более высокого происхождения, высокопоставленные роды получают брачную компенсацию, размер которой тем больше, чем более высоко социальное положение отдаваемых им женщин. Таким образом, часть женщин перемещается вниз по иерархической лестнице, тогда как наверх поступают богатства, которые скапливаются в руках господствующих групп, распределяющих эти богатства среди своего окружения в форме даров или угощений.

В аграрной экономике брачные шансы определялись подлежащей наследованию земельной собственностью родителей, личной работоспособностью (физической силой и здоровьем), размерами родительского приданого. Выбор супруга у крестьян не был личным делом. Он затрагивал судьбу домашнего сообщества, родителей, братьев и сестёр, а также наёмных работников. Насколько это было возможно, выбор супруга учитывал интересы дома. Персонифицированный, соответствующий индивидуальному вкусу, свободный от экономических расчётов выбор супруга привёл бы большинство крестьянских семей к личной и экономической катастрофе.

Подготовка к браку контролировалась сельской молодёжью, имевшей сведения об экономическом положении супругов. В подготовке к заключению брака участвовали родственники. Посредники (свахи), зная подходящих в силу хозяйственных интересов кандидатов и домашние расчёты, устраивали нужный брак.

В районах свободного раздела земли между наследниками вступление в брак допускалось только при условии, что наследуемые доли обоих брачных партнёров соответствовали норме. В районах единого наследия обычно имело значение наследство мужа, а не жены.

В крестьянских семьях большую роль в оценке кандидатуры играла репутация семьи. Обязательно смотрели “какая порода”. Народная мудрость гласила: “Выбирай корову по рогам, а жену по родам”. Репутация “хорошего рода” складывалась на протяжении жизни нескольких его поколений. Принадлежность к такому роду предполагала и здоровую наследственность и правильное воспитание: “Же-

нись ушами, а не глазами” (Югославия). У эвенков женщина, долго сохранявшая девственность, вызывала сомнения в отношении своей плодовитости. Девушки ходила ночевать к своим будущим женихам, чтобы привыкнуть друг к другу, а свадьба игралась только после рождения ребенка.

Дворы крестьянских семей, где есть дочери на выданье, тщательно подметали, а сами невесты следили, чтобы в доме был порядок. Репутация хозяйственных и гостеприимных создавалась людьми, в основном, пожилыми. Родители заботились о нужных знакомствах юношей и девушек. В домах девушек-невест устраивались посиделки, где девушки занимались рукоделием, стараясь показать свое умение пришедшим парням. Угощали хозяева дома или парни (Польша). Угощение девушки отрабатывали хозяйке.

В задругах сначала женили старшего сына старшего брата, затем старшего сына следующего по возрасту брата и так до тех пор, пока не женятся все старшие сыновья из простых семей, составляющих задругу; затем подходила очередь других сыновей. Парню, которого младший брат опередил в женитьбе, считался неполноценным. Если брак младшего брата был выгоден семье, то он выплачивал определенную компенсацию старшему брату. Аналогично, младшая сестра выплачивала компенсацию старшей, если раньше ее выходила замуж. Младшие братья не могли жениться до выхода замуж их старших сестер. Зачастую младший сын так и не женился, оставаясь прислугой в родительском доме.

Некоторые девушки добровольно давали обет безбрачия (впоследствии от него можно было отказаться) чтобы помочь матери растить детей, если семья оставалась без кормильца. Образ жизни этих девушек менялся: они носили мужскую одежду, выполняли мужские работы и даже принимали участие в военных действиях.

Сватовство начиналось с высматривания и смотрин. Предстояло выведать, есть ли шансы у жениха, каков достаток родителей невесты. За помощью обращались к специалистам. Народная пословица гласит: “Выбирай не невесту, а сваху”. Свахи по призванию действовали абсолютно бескорыстно и добросовестно, не щадя сил и времени: «Люди женятся, а у нас глаза светятся». Профессиональные свахи подыскивали женихов и невест в соответствии с пожеланиями. Свахи знали за кем какое приданое дается, имели реестр приданого, который в дворянских и богатых купеческих семьях составлялся сразу при рождении дочери, знали какова внешность и нрав, а также скрытые недостатки женихов и невест. Свахи не ленились для того, чтобы узнать все это походить по соседям будущих новобрачных, потолкаться в лавках, где их родственники были покупателями.

Сватовство проводилось торжественно, но незаметно, во избежание огласки при отказе, и чтобы “не сглазить” удачу. В Метохии есть поговорка: “Сто сватают, за одного выходят”. Иногда взамен кривой, хромой или рябой невесты на смотринах подставлялась ее красивая сестра или служанка. Намеревались сватать одну девушку, а засватывали совсем другую, чтобы избежать позора.

В дом невесты направляли родственника или соседа пожилого возраста. Если сведения были благоприятными, к невесте засылали сватов. Чем больше сватов, тем богаче и родовитее жених. Оплачивал сватов всегда дом жениха, если даже нанимал их дом девушки. Оплата возмещала стоимости изношенной ходатаем обуви.

Как бы ни хотелось девушке выйти замуж, в первый раз свахе (или сватам) полагалось отказать. Если сваха повторно приходила в течение месяца, значит, предложение серьезное, но родители предполагаемой невесты все равно отвечали отказом. После этого сваха являлась в третий раз через две-три недели. Здесь уж надо было либо соглашаться, либо разговоров о свадьбе больше не возникало.

При благоприятном ходе событий гостям предлагали раздеться или приглашали в чистую половину. Представители жениха не могли притронуться к угощению, пока не получали согласия на брак. Если сваты видели в доме беспорядок, они делали заключение о плохой подготовке девушки к браку. Сваты излагали свое предложение и оставляли залог. Если залог брался, то это значило, что предложение будет обдумано. В ответ девушка дарит чаще всего платок в знак принятия залога. В течение определенного срока залог можно было вернуть жениху.

Когда жених был из дальней деревни, к нему по приглашению свата ехали невеста и ее родители. С большим вниманием осматривали хозяйство семьи жениха, стараясь узнать, каков ее материальный достаток. Однако им это не всегда удавалось, так как бывало, что бедный жених прибегал к помощи соседей и приводил в свой хлев от них коров и прочий скот, чтобы его сочли богатым. Только при положительном впечатлении от хозяйства жениха отец невесты приглашал его с родителями и сватом на сговор.

Обручение (сговор) – договор между сторонами о будущем совершении брака. Во имя взаимной выгоды семьи планировали браки даже между еще не рожденными детьми. При колыбельном сговоре – сватовстве в младенческом возрасте – родители сосватанных детей оказывали друг другу знаки внимания (подарки, взаимопомощь, участие в семейных торжествах). Будущие супруги воспитываются вместе и настолько привыкают друг к другу, что их будущий брак представляется им совершенно естественным. Неисполнение сговора вело к уплате неустойки. Последняя также выплачивалась при выявлении скрытых пороков жениха или невесты.

Обручение – это форма признания допустимости брака родными и односельчанами. Получение благословения семьи и родни означало, что они берут на себя заботы и расходы по организации сватов-

ства и свадьбы. Одному домохозяйству трудно было обеспечить угощением всех гостей, которых собиралось зачастую несколько сот человек. Все взрослые общинники помогали в организации свадебного торжества. Приносили припасы для свадебного пира. Те, у кого не доставало какой-нибудь части костюма, занимали ее у односельчан на время свадьбы. Часто девичья перевязка из золотой парчи и подвенечная рубаха были единственными на все село.

Когда конъюнктура брачного рынка неблагоприятна для женщины, то сватает невеста. Например, если дочь – единственный ребенок и, выйдя замуж, должна остаться жить вместе с родителями. Тогда близкие родственники шли в дом родителей пригласившегося им парня, выясняли возможности согласия на брак. “Предлагали” также девушек некрасивых, перестарков, бедных, так как им нелегко было найти себе мужей.

Свадебный процесс есть юридическая форма заключения супружеского союза брачующихся родов. От пышности свадьбы и многочисленности гостей зависело счастье молодоженов. Свадьба с затратами – обязанность родителей по отношению к детям. Величина свадебной процессии, продолжительность свадьбы и отдельных обрядов угощение обуславливались степенью зажиточности родителей новобрачных и их родственников. Богатая свадьба проводится по полному обряду (до месяца и более), а бедная – по сокращенному обряду.

Так, венец полагался только для девственницы. Если невеста была в добрачной связи, то она одевалась менее нарядно и покрывалась платком. Значительно меньшей пышностью отличались свадьбы вдовцов и вдов, матерей-одиночек не имели права на выполнение некоторых обрядов.

Каждый *свадебный чин* был наделен определенной функцией. Чины – прежде всего *старосваты* – главные распорядители свадьбы. Они получали плату, а профессия передавалась из поколения в поколение. Старосваты были организованы в цехи, обязанности их были точно определены, так же как и процент, который они вносили в общую кассу. Друзья обслуживали гостей за столом, младенцы подносили угощение к столу, *звачи* – приглашали на свадьбу. Свадебный процесс организован в форме обрядовой борьбы дружин жениха и невесты. На счастье били посуду и окна.

Мать невесты давала отъезжающим еду на поезд для еды в дороге и оделения встречных. В перерывах между подачей обеденных блюд – обход соседей и прощание с ними. Неприглашенные на свадьбу собирались под окнами домами и получали угощение. Посылали угощение старым, больным и бедным. После свадебного пира молодые с ближайшей свитой ходили по домам всех родственников, присутствовавших на свадьбе.

Свадьба – процесс многоступенчатый. Если в индусской семье есть взрослые дети, остающиеся холостыми, родители продельвают церемонию брака над парой вырезанных из дерева фигурок мужчины и женщины в надежде, что за этим скоро последует свадьба их детей. Они одевают кукол, украшают их драгоценностями и совершают настоящие свадебные обряды. Бывает так, что на свадьбу куклы тратится столько же денег, сколько и на настоящую свадьбу.

После обручения, взаимных посещений и обмена подарками в один из вечеров у невесты устраивали пир, который рассматривался как предварительная свадьба. Первый день свадьбы принадлежал молодым юношам и девушкам и назывался свадьбой для молодых, а второй день – мужчинам и женщинам – и назывался свадьбой для мужчин. Через несколько дней в доме родителей новобрачной устраивалась малая свадьба. Молодая свадьба проводилась в доме новобрачных через неделю.

Поскольку целью брачного союза является продолжение рода, то окончательное объединение двух семейных групп могло завершаться после рождения одного или нескольких детей: только тогда супруги начинают жить под одной крышей.

Конъюнктура брачного рынка – система соотношений численностей различных групп бракоспособного населения. Состояние рынка определяется числом и половозрастной структурой потенциальных брачных партнеров в населении данной территории. При несбалансированности брачного рынка происходит расширение брачного круга

Поскольку жена, как правило, должна быть моложе мужа, состояние рынка определяется соотношением числа молодых, не состоящих в браке женщин и неженатых мужчин несколько более старшего возраста. Диспропорция численности полов возникает в результате военных потерь, резких изменений уровня рождаемости, несбалансированных по полу массовых миграций. Последствия Великой отечественной войны, миграция мужчин из сел в города в конце 40-х гг., падение рождаемости во время коллективизации, интенсивная женская миграция из сел в города в 60-е гг. породили следующую ситуацию на брачном рынке в России.

Таблица 1

Ситуация на брачном рынке в России

Возраст		Число незамужних женщин, приходящихся на одного неженатого мужчину	
мужчин	женщин	городское население	сельское население

		1959	1989	1959	1989
5–29	0–24	2.9	1.3	2.9	0.7
		2.8	1.2	4.2	0.7
0–34	5–29	10.3	1.4	14.7	0.8
		11.2	2.2	16.4	1.3
5–39	0–34	12.5	1.8	21.1	0.8
0–44	5–39				
5–49	0–44				

В условиях значительного преобладания женщин ослабевает прочность браков и повышается число разводов по инициативе мужчин, для которых высока вероятность вступления в повторный брак. Экономическим интересам женщин больше отвечала полигамия, а не моногамия, так как она намного увеличивала спрос на них, усиливая тем самым позиции женщин на брачном рынке.

Заключение брака аналогично созданию партнерской фирмы: люди вступают в брак, если ожидаемый объем выпуска совместно производимых ими потребительских благ превосходит арифметическую сумму выпусков, которые они могут производить порознь. Дополняемость мужского и женского труда создает достаточно сильный стимул для образования таких союзов.

Созданию семьи обычно предшествует поиск (иногда очень длительный). Он может вестись как экстенсивно (увеличение числа контактов), так и интенсивно (лучшее знакомство с имеющимися кандидатами). Рациональные агенты прекращают поиск на брачном рынке тогда, когда ожидаемая полезность от вступления в брак оказывается для них выше как ожидаемой полезности от холостой жизни, так и дополнительных издержек, сопряженных с продолжением поиска лучшей пары.

Как же протекает процесс “сортировки” на брачном рынке, “разбивки” соискателей на отдельные супружеские пары? Общий принцип: когда личные характеристики являются комплементарными, дополнительными в семейной жизни, сильнее тенденция к заключению браков между “похожими” друг на друга партнерами. Когда какие-то характеристики оказываются субститутами (взаимозаменяемыми), сильнее тенденция к заключению браков между “непохожими” друг на друга партнерами. Так, на брачном рынке предпочтение отдается партнерам, близким по росту, цвету кожи, образованию, коэффициенту интеллектуальности, социальному происхождению, но отличающимся по уровню заработков.

Действительно, чем выше потенциальные заработки жены, тем дороже обходится ее неучастие в рабочей силе и тем экономически нерациональнее (а значит, и неустойчивее) брак. Состоятельные люди раньше вступают в брак и реже разводятся. Имея ранг выше среднего, они женятся на лучших по личностным характеристикам женщинах, так что прирост благосостояния от образования семьи оказывается у них выше, чем у остальных.

Брачный рынок функционирует как стихийно, так и в организованной форме. Первые формы организации брачного рынка возникали на основе рынков обычных товаров. Так, в рамках проведения ярмарок проходили и «ярмарки невест».

Ярмарка – форма кратковременной и периодической реализации товаров на основе осмотра представленных образцов. Для ярмарки характерно установленные сроки и места проведения, одновременное и массовое участие продавцов и покупателей. Экспонаты – выставочные образцы, экспоненты – участники, представляющие свою продукцию. В зависимости от номенклатуры реализуемых на ярмарках товаров различают универсальные и специализированные ярмарки.

На ярмарках часто присматривались невесты. Базары и ярмарки считались официальным местом, где молодежь знакомилась, а родители пытались разузнать как можно больше о возможном женихе или невесте. Существовали особые ярмарки, на которые родители специально привозили своих детей, когда наступало время вступать в брак. Стоит вспомнить известные строки А.С. Пушкина: “Что ж, матушка? За чем же стало? В Москву, на ярмарку невест! Там, слышно, много праздных мест” («Евгений Онегин». Гл. 7, XXVI). Обычно на первой ярмарке весной (ее называли женской ярмаркой) знакомились, а во второй устраивали свадьбу.

Ярмаркой одного покупателя были смотрины невест для “первого жениха” государства. На смотрины для первой женитьбы Ивана Грозного свезли 1,5 тыс. девушек, для третьей – более 2 тыс. Девушек селили в особом доме со множеством покоев, в каждом из которых стояло 12 кроватей. Выделяли средства для содержания девушек, расходов на докторов и бабок. Каждую девушку царь разглядывал и одаривал расшитым платком. Из 2 тыс. претенденток он выбрал сначала 24, а из них – 12.

Родители невесты щедро одаривались государем. Род невестки выдвигался при дворе, приобретая большое экономическое влияние. Отвергнутые девушки становились желанными женами придворных.

В современных условиях функцию ярмарки невест косвенно выполняют конкурсы красоты, кастинги, показы мод.

В настоящее время в странах с развитой рыночной экономикой 20% браков осуществляется через брачные агентства, которые являются наследниками института свах. Большинство клиентов брачных агентств – благополучные люди. Закомплексованные, неустроенные попросту не рискуют выставить свою кандидатуру на всеобщее обозрение.

Соотношение мужчин и женщин на брачном рынке меняется в зависимости от возраста. До 25 лет представителей сильного пола больше – 60–65%, затем ситуация выравнивается, а вот после 45 начинают преобладать дамы – 55 – 60 %.

Обеспеченные мужчины, как правило, выбирают невест из своего круга – социально благополучных, крепко стоящих на ногах. В моде тип женщины не слишком броской внешне, но привлекательной и уверенной в себе, имеющей хорошую работу либо собственный бизнес. Мужчина рассматривает ее не только как жену, но и как равноправного партнера, они частенько объединяют свои капиталы. Со стороны такие союзы больше похожи на сделку, однако они довольно успешны. Золушки неперспективны: женишься, а она потом квартиру оттяпает.

Представители обоих полов одинаково не любят неудачников – вечно недовольных, ворчливых, жалующихся на жизнь. С такими просто не хотят связываться, чтобы неудача “не перескочила”.

Внешний брачный рынок. Сегодня на брачном рынке масса предложений соединить судьбы россиянок и иностранцев. Мужчина, ищущий спутницу жизни за границей, решает свои проблемы. Это может быть неустроенный в жизни человек либо обладатель дурного характера. “Романтики” приезжают за славянской Снегурочкой: их привлекает загадочность русской души. Прагматик, как правило, “second hand”: он в разводе, должен содержать прежнюю семью, ему нужна молодая, красивая и, главное, дешевая жена. Такие, по его мнению, есть только в России.

О потенциальном брачном партнере следует знать, каковы его заработок и сбережения, жилищные условия, семейное положение в прошлом, с кем он живет в настоящее время, его привычки. Каковы его брачные ожидания и проект семейной жизни: согласен ли он, чтобы вы не работали или наоборот, может ли помочь вам с трудоустройством, хочет ли иметь детей? Не имеет ли он каких-либо заболеваний и может ли иметь детей? Где удобнее заключать брак: у себя на родине или за границей? Каковы законы в отношении детей и ваши права на них в случае развода?

Если жених испытывает материальные трудности, то о браке стоит серьезно подумать. Если вы не имеете гарантированного места работы за рубежом, первое время вам придется побыть у него на иждивении. Работу в новой стране проживания можно потерять и потом вообще не найти ничего подходящего.

С ним встретиться это лучше на своей территории, не стесняясь условий своей жизни. Ведь, если человек на вас женится, он обо всем все равно узнает. Жить ему удобнее в гостинице, можете попросить снять отдельный гостиничный номер и для вас. Если вы решили ехать к новому знакомому, то предложите заказать вам гостиницу либо попросите денег для того, чтобы сделать это самим.

Язык начните изучать до отъезда. Запаситесь всеми необходимыми документами, сделайте их перевод. Если вы имеете хроническое заболевание, то проконсультируйтесь с врачом, так как новое место жительства может быть противопоказано. Возьмите с собой запас лекарств. По приезде в страну узнайте все, что связано с правами и обязанностями жены.

Жертвы есть с обеих сторон. Так, например, в Германии русские женщины превращаются в дешевых домоправительниц, полностью лишенных всякой независимости. С другой стороны, некоторые русские женщины заранее узнают, как получить при разводе как можно больше. Некоторые, уже имея гражданство, бросают своих мужей.

Задания и упражнения:

1) Оцените конъюнктуру брачного рынка в вашем брачном круге. 2) Сформулируйте основные требования к вашему будущему брачному партнеру, его идеальный образ. 3) Укажите минимальные требования к вашему брачному партнеру. 4) Познакомьтесь с работой брачных агентств. Опишите свои впечатления. 5) Проанализируйте судьбы семей, браки которых были заключены при помощи «ярмарок» невест. 6) Укажите необходимые и достаточные условия принятия решения для вступления в официальный брак в современной России? 7) Какова репутация вашего рода? 8) Узнайте у своих родителей, какие скрытые недостатки, “дефицитные ограничения” брачного партнера, значимые для ведения домашнего хозяйства, они обнаружили в семейной жизни. 9) Проверьте действие следующего экономического закона: чем пышнее свадьба, тем быстрее наступает развод. 10) Оцените стоимость свадебного процесса в целом. 11) Проанализируйте логику развития обменного брака как формы товарообмена. 12) В каких хозяйственно-культурных типах доминирует калым, а в каких – приданое? 13) В чем заключаются экономические основания выплаты приданого и калыма? 14) Опишите ваше приданое (или платежи невесте и ее семье)? 15) Разработайте экономический сценарий свадьбы с полным перечнем и тарификацией свадебных платежей.

Рекомендуемая литература:

- Беккер Г. Выбор партнера на брачных рынках // THESIS. 1994. № 6.
- Бурдые М. Практический смысл. СПб., 2001.
- Голофаст В.Б. Выбор супруга и мотивы брака в США // Социальные исследования. Вып. 7. М., 1971.
- Женщина, брак, семья до начала Нового времени. М., 1993.
- Жирнова Г.В. Брак и свадьба русских горожан в прошлом и настоящем. М., 1980.
- Ильясов Ф.Н. Статусная теория цены (базовые подходы к формированию концептуальной модели). М., 1993.
- Капитализм и рынок: Экономисты размышляют. М., 1993.
- Карапетян Э.Т. Выкуп в свадебных обрядах армян и его социально-экономические корни. Ереван, 1950.
- Ламперт Х. Социальная рыночная экономика. М. 1993.
- Нефф В. Браки по расчету. М., 1965.
- Першиц А.И. Похищение невест: Правило или исключение // Советская этнография. 1982. № 6.
- Потапов Л.П. Из истории ранних форм семьи и религиозных представлений (обычай дарения убитого лебедя у хакасов) // Советская этнография. 1959. № 2.
- Пребиш Р. Периферийный капитализм. М., 1992.
- Проблема рынка в современной западной экономической науке. М. 1990.
- Суколов А.А., Новицкая А.П. Этническая и социально-профессиональная гомогенность браков (По материалам отдела ЗАГС г. Кишинева в послевоенный период) // Советская этнография. 1981. № 6.
- Тироль Ж. Рынки и рыночная власть: теория организации промышленности. СПб. 1996.
- Фефелова В.И., Тюгашев Е.А. Тема брачной сделки в пьесах А.Н.Островского // Социокультурные исследования. 1997. Новосибирск, 1997.
- Шевеленко А.Я. Утренний дар // Советская этнография. 1959. № 6.
- Щепанская Т.Б. Браки и драки // Полевые исследования. Музей антропологии и этнографии РАН. СПб., 1997.

§ 8. Теневая экономика

В широком смысле слова к теневой относится всякая скрываемая экономическая деятельность. Скрытая, развивающаяся в тени экономика также называется латентной экономикой. Еще один образ теневой экономики – это “невидимая экономика”. Теневая экономика есть органический компонент развития экономических систем.

Так, в Великобритании законно существует институт “теневое кабинета” (правительства), членам которого Ее Величество установило фиксированные оклады. Скрываются личные, профессиональные, служебные, государственные и коммерческие секреты, что вытекает из принципа частной собственности. Эти сведения составляют наиболее важный предмет шпионажа.

Обмен немой практиковался между группами людей, не поддерживавшими никаких иных отношений. Члены одной из этих групп оставляли в условленном месте определенное число вещей, предназначенных для обмена, и уходили. Члены другой группы, осмотрев вещи, клали рядом с облюбованными предметами такое количество предметов, которое считали достаточным возмещением за предложенные. После того, как они покидали дачное место, туда возвращались члены первой группы. Если условия их удовлетворяли, они забирали вещи, оставленные членами второй группы, если нет – снова уходили. В последнем случае члены второй группы либо забирали свои товары, либо увеличивали их количество. При втором варианте все повторялось до тех пор, пока обмен либо срывался, либо осуществлялся.

Сущность теневой экономики определяют с разных точек зрения. Как правило, используется экономико-статистический подход: теневая экономика – это все виды экономической деятельности, которые официально не учтены, не отражены в официальной статистике (т.е. это экономика, укрытая от статистического учета). С юридической точки зрения, теневыми называют экономические процессы, идущие вразрез с правовыми нормами (укрываемые от “ока закона”). С точки зрения морали, теневой называют экономическую деятельность, нарушающую общепринятые моральные нормы (укрываемую от морального осуждения).

Главный признак теневой экономики – ее скрытый характер. Этим признаком она отличается от престижной экономики, в которой наиболее важным является демонстративное поведение, показное потребление. В теневой экономике приветствуется так называемое *оппортунистическое поведение* – действия, в результате которых удается получить удобства и выгоды за счет партнера, переложить издержки на него. Оппортунистическое поведение инстинктивно и в мире животных проявляется как скрытое от доминантного брачного партнера спаривание (адультер), подкидывание детей к семьям других видов (стратегия кукушки), похищение чужой добычи и т. п.

По отношению к “белой” (официальной) экономике выделяют три сектора: вторую (“беловоротничковую”) теневую экономику, серая (неформальную) экономику и черную (подпольную) теневую экономику.

Вторая теневая экономика – это неофициальная (скрываемая, нефиксируемая) экономическая деятельность работников “белой” экономики, прямо и непосредственно связанная с их официальной профессиональной деятельностью. Противоправная деятельность фактически является неотъемлемым компонентом повседневной деловой практики «большого бизнеса». В основном этой деятельностью занимаются “белые воротнички”, поэтому эту разновидность теневой экономики также называют “беловоротничковой”. Здесь происходит негласное перераспределение общественного дохода. Это приписки, которая выдает фиктивные результаты за реальные - приписки продукции, фальсификация сведений о качестве и цене товаров; неформальных связи – обеспечение “закулисного” выполнения обычных производственных заданий: повышенная оплата труда “шабашников”, организация банкета при приеме ревизоров; взятки, т.е. злоупотребления служебным положением должностных лиц в личных целях – коррупция, незаконные привилегии. В коммерческом секторе хозяйства наиболее распространены уклонение от налогов, нечестная конкуренция, коммерческие взятки, нарушение прав потребителей.

Серая теневая экономика (неформальный сектор экономики) – это разрешенная законом (легальная или полулегальная) экономическая деятельность (преимущественно, мелкий бизнес), которая не учитывается официальной статистикой. В этом секторе производятся в основном обычные товары и услуги, но производители уклоняются от официального учета, не желая нести расходов, связанных с получением лицензии, уплатой налогов и т.д.

К черной теневой экономикой относят виды деятельности, которые разрушают нормальную экономическую жизнь: основанное на насилии перераспределение (кражи, грабежи, вымогательство), но и производство; производством и реализация запрещенных и остродефицитных товаров и услуг (организация наркобизнеса, проституции, азартных игр, рэкета и т.д.).

Между разными формами теневой экономической деятельности нет непроходимой грани. Например, организованные преступные группы могут “сбирать дань” с предприятий неформального сектора и использовать контакты с легальными предпринимателями для “отмывания” своих доходов. “Теневики” охотно сотрудничают друг с другом, что в известной степени объединяет их в противостоянии официальному миру.

Основной объем теневой экономической деятельности обычно дают “вторая” и “серая” экономика”. Доходы организованных преступных группировок составляют лишь малую часть общей массы теневых доходов. Например, в США 1980-х годов ежегодные потери общества от преступности корпораций (прежде всего, от утаивания ими доходов) примерно в 18 раз превышали доходы всего уголовного мира.

Нелегальный статус не способствует тенденции к образованию крупных криминальных структур. Теневики стремятся минимизировать свои связи, что сильно ограничивает возможности производственной интеграции. Торговля незаконными товарами и услугами основана прежде всего на хрупком доверии между участниками сделки, которое может укрепляться лишь постепенно, по мере повторения нелегальных сделок. Угрозы мошенничества и применения насилия сильно затрудняют ведение бизнеса. В результате подобных ограничений в тени действуют преимущественно мелкие предприниматели, отношения между которыми являются скорее конкурентными, чем похожими на преступный сговор.

Институт тени. Не тяжкий труд, а служба и пользование ее благами были целью жизни средневекового китайца. Один из героев танских новелл говорит: «Полный сил, я занимаюсь земледелием – разве это не несчастье?.. Мужчина рождается, чтобы совершать подвиги и прославлять свое имя... быть полководцем или министром, задавать пиры, слушать любимую музыку, вести свой род к процветанию, а семью к богатству!».

Дать «тень» – это возможность в соответствии со значимостью ранга оказывать протекцию и защиту своим сыновьям, а также внукам и правнукам. Сфера действия «тени» определялась величиной ранга и должности тенедеателя. Право «тени» гарантировало преемственность функционирования членов данной семьи в сфере бюрократии и обеспечивало наиболее благоприятные условия начала служебной карьеры для младших родственников тенедеателя. Право «тени» было прямым продолжением института «жэньцзы», в соответствии с которым дети и младшие родственники чиновников автоматически зачислялись на службу еще во времена Хань. Право «тени» не обеспечивало прямого наследования должности отца или старшего родственника, оно определяло лишь линию старта в карьере чиновника: чем мощнее была «тень» тенедеателя, тем больших вершин власти мог достичь тенеполучатель. Право «тени» давало защиту от получения в полном объеме наказания совершившему преступление родственнику чиновника, а то и вообще избавляло его от наказания. Самой мощной была «тень» императора, она покрывала его родственников до 6-й степени траура «таньвэнь». Но даже чиновник самого низкого ранга имел право прикрыть своей «тенью» деда, бабу, отца, мать, жену, сыновей и внуков. Чиновник более высокого ранга – братьев и сестер. Еще более высокого – дядей по отцу и по матери, теток и племянников. Правом «тени» пользовались родственники тенедеателя, сам он «тенью» своих ранга и чина не пользовался.

Чиновник, даже ушедший в отставку, пользовался защитой своего ранга и оставленной должности и правами, которые они ему давали, но не их «тенью». Женщины, имевшие титулы и ранги, пользовались всеми привилегиями, которые те давали, наравне с мужчинами. Но их титулы и ранги не давали «тени» потому, что сами являлись «тенью». «Тень» не могла давать «тени». Правда, было исключение: августейшие дамы все же давали «тень» своим родственникам (императрицы и жена наследника престола).

Так, при династии Сун около 25 тыс. штатных гражданских и военных чиновников приходилось на 60 млн. населения Китая. Близкое к этому соотношение численности штатных чиновников и населения страны было и при династии Тан. Однако их привилегии не были только их личными привилегиями или даже привилегиями узкого круга их семьи. Благодаря механизму «тени» они распространялись на значительный круг их родственников, что в итоге приводило к совершенно феноменальным результатам. По подсчетам Д. Твитчета, при династии Тан лишь 17% общего числа населения Китая в полной мере платили поземельный налог и работали по трудовой повинности. С 780 г. после отмены надельной системы и введения новой практики обложения («два налога в год» – «лян шу́й фа») правительство не раз пыталось обложить налогом чиновников. И при династии Сун в 962 г. правительство делало такие же попытки. В 1022 г. была введена квота на обложение части земли чиновников в зависимости от величины их ранга, но очень скоро этот закон перестал выполняться. Более того, были освобождены от уплаты налогов и исполнения трудовой повинности семьи студентов высших учебных заведений столицы – Гоцзыцзянь и Тайсюе, а также все лица, получившие степень «цзиньши». По данным На 1111 – 1118 гг., чиновник ранга первого разряда (самого высокого) не платил налогов со 100 цин (600 га) земли, а чиновник низшего, девятого разряда рангов – с 10 цин (60 га) земли.

Мафия. Своеобразную индустрию по предоставлению покровительства (или частной защиты) составляет мафия. Покровительство («крыша»), оказываемое мафией за плату различным хозяйствующим субъектам, можно рассматривать как товар на нелегальном рынке услуг по защите прав собственности.

Покровительство и защита мафии – это потенциально неограниченная сфера отношений, которые нельзя отграничить одно от другого по времени и по мере возникновения необходимости. Поэтому с мафией заключаются обычно долгосрочные контракты, точнее, контракты, не ограниченные по сроку действия. При краткосрочных контрактах достаточно трудно информировать грабителей, когда клиент находится под его защитой, а когда нет. Кроме того, патрон не сможет уследить за всеми своими клиентами: с кем и на сколько заключен контракт, а кто продолжает использовать его имя уже после того, как перестал платить за покровительство. Стороны обоюдно заинтересованы в заключении контракта на неопределенный срок (без ограничения во времени). После его заключения он, как оковы, связывает защитников и их клиентов в единую сеть, неразрывную цепь, которая, в общем, и понимается как сущность мафии.

Когда клиенты сопротивляются или не желают продлевать контракт, в их отношениях с мафией появляются определенные элементы насилия, которые могут и не носить форму прямого запугивания, но основаны все-таки на страхе. Когда преступная организация не желает терять источники дохода и настаивает на возобновлении отношений и продлении контракта, то при этом могут использоваться и предоставление дополнительной помощи или льгот, и какие-либо дружеские связи, или даже предложение женитьбы на ком-либо из родственников членов «семьи», но могут использоваться и другие методы: причинение вреда собственности и открытое насилие. Некоторые клиенты вступают в отношения с мафией с целью лишь один раз воспользоваться ее услугами, но подобные отношения не так легко прервать, поскольку преступная организация обычно не желает терять свои источники дохода. Остальные же клиенты, а их, вероятно, большинство, органически связаны с мафией («семьей») в качестве родственников или друзей *сара*, а также в качестве партнеров или особо посвященных членов.

«Семейство» – это первая ячейка мафии, которая состоит из родственников, их близких и связанных с семейством «друзей». «Семья» составляет основу и суть мафии. Семья в старой мафии – это семья патриархального типа. Основное ее правило – «подчиненность».

Во главе «семьи» стоял отец. Семья была школой, в которой благодаря жестокости обучения достигалось такое автоматическое повиновение, что сын отождествлял свою свободу с полной слепой покорностью своего отца. В этой школе усваивали, что жизнь сурова и жестока, и достигать каких-либо преимуществ можно любой ценой, в том числе и пролив кровь своего вожака. Сила «семьи» зависит от ее численности и от количества высокопоставленных друзей, которых удалось приобрести за пределами своей местности. Чем влиятельнее лица, с которыми ему удалось завязать связи, тем большим уважением и почтением пользуется он среди своих сторонников. В обществе «семья» сталкивается с другими «семьями», следуя двумя путями: завязывая родственные связи и устанавливая дружеские отношения.

Родственные связи наиболее предпочтительны, так как в этом случае действует голос крови. Для укрепления отношений использовалось искусственное родство, возникавшее после исполнения роли крестного отца на крестинах и конфирмации или роли свидетеля во время бракосочетания. Основой мафиозных объединений выступают отношения «ритуального родства» – вытекающие из «братского» контракта, который заключает на неограниченный срок каждый новый член преступной группы. «Подпись»

под таким контрактом означает, что новичок не только отныне разрывает свои связи с семьей и старыми друзьями, но и обязан при необходимости пожертвовать даже собственной жизнью ради интересов преступной группы. Это предполагает господство внутри группы альтруистических взаимоотношений без ожидания наград. Младшие члены мафии не имеют права отказываться от выполнения распоряжений старших. Отношения фиктивного родства придают криминальным организациям экстраординарную прочность. Дружба в мафии играет вспомогательную роль и служит скорее как система знакомств и связей, т. е. как возможность выйти на кого-нибудь для взаимного обмена услугами и одолжениями.

Члены мафии взаимно помогают друг другу, каков бы ни был характер этой помощи. Любое посягательство на одного из членов мафии в какой бы то ни было форме является посягательством на всех; за него следует отомстить любой ценой. Вендетта – кровная месть – один из главных принципов мафии: “По отношению ко всякому, кто нарушает правило круговой поруки, применяется вендетта”.

Круговая порука – первое правило поведение члена мафии. Как только он начинает говорить, его учат молчать. Это закон молчания – *омерта*. Если кто-нибудь выдает имена членов организации он должен быть убит; месть распространяется и на всю его семью. Омерта – это еще и “хорошие манеры”, умение понять и рассчитать складывающиеся ситуации; это и преднамеренный обман, сознательное лицемерие для устройства ловушки, в которую можно с притворной добротой и любезностью заманить жертву, поставив ее в безвыходное положение; это и защита от посторонних, а поэтому и требование молчания, грозящее смертью за его нарушение.

Отказ семьи от защиты гражданских властей вызван тем, что официальные законы воспринимаются не как их собственные законы, а как законы оккупанта, навязанными извне. Соблюдать их или подчиняться им значило предавать своих. Член мафии, который добровольно избирает, например, американское гражданство, тем не менее отказывается подчиняться законам своей новой родины. Когда нужно совершить правосудие, то члены мафии обращаются не к гражданским властям, а к самой мафии. Именно она судит, выносит приговор и приводит его в исполнение.

Протекционизм (от лат. *protectio* – прикрытие, защита) – покровительство, поддержка, оказываемые влиятельным лицом в устройстве чьих-либо дел.

Государственный протекционизм – экономическая политика, направленная на поощрение отечественной экономики, ее защиту от иностранной конкуренции, на расширение внешних рынков. Важнейшим средством протекционизма служили таможенные пошлины. Применялся дифференцированный тариф, устанавливавший размеры пошлин в зависимости от степени развития в стране той или иной отрасли промышленности. Например, в России по Таможенному тарифу 1724, просуществовавшему 7 лет, высокими ввозными пошлинами (до 75% цены товара) облагались импортировавшиеся изделия отраслей, развитых в стране, низкими (5 – 10% цены товара) – изделия отраслей, неудовлетворявших внутренний спрос. Во Франции в 1664 и 1667 были установлены практически запретительные вывозные тарифы на ряд промышленных товаров, прежде всего сырье – запрещался вывоз шелка-сырца. Запрещался вывоз инструментов и выезд искусных мастеров. Англия в 17–18 вв. подавляла шерстяную промышленность в Ирландии, запрещала создание суконных и железоделательных мануфактур в переселенческих колониях в Северной Америке, регламентировала их внешнюю торговлю. Во внутренней политике основными методами протекционизма были: предоставление предпринимателям монопольного права на производство и сбыт, налоговые льготы, финансовую помощь. В России государство передавало построенные им предприятия в частные руки, наделяло промышленников обширными землями, обеспечивало их рабочими.

Интеграционные процессы породили «коллективный протекционизм» – согласованную экономическую политику, проводимую группами государств. Стали широко применяться нетарифные ограничения импорта: количественные ограничения ввоза (особенно многочисленные для сельскохозяйственных продуктов), импортные налоги, компенсационные сборы, регламентация качества товаров, сложные таможенные формальности.

Аграрный протекционизм направлен на поддержание или повышение доходов предпринимателей в сельском хозяйстве. Аграрный протекционизм возник во время мирового аграрного кризиса конца XIX в. в Германии для защиты внутреннего рынка от конкуренции дешевого хлеба из США, Канады и других стран. Основные методы аграрного протекционизма: 1) прямая поддержка фермерских цен на сельскохозяйственную продукцию (гарантирование цен); 2) косвенная поддержка этих цен с помощью таможенной защиты; 3) субсидирование производственных затрат фермеров и экспорта сельскохозяйственной продукции.

Правительства устанавливают минимальные уровни цен на основные сельскохозяйственные продукты, по которым государственные органы или скупают (в государствах ЕЭС) или принимают на хранение, в залог под ссуды (в США) у фермеров произведенную ими продукцию в случае падения рыночных цен ниже этих уровней. При повышении цен государство распродает эти товары со своих складов на внутренних и внешних рынках. В отдельных странах правительства выплачивают производителям разницу между гарантированной и рыночной ценами за установленное количество продукции (квоту), не прибегая к закупкам. Особо ограничивается или запрещается импорт тех товаров, которые производятся фермерами в избытке (зерно, мясо, масличное сырье, хлопок и др.). Например, в Великобрита-

нии правительство выплачивает фермерам субсидии на покупку удобрений и известкование почв, на выращивание телят и овец, на строительство осушительных систем и силосных сооружений; в ФРГ субсидируются землеустроительные и водохозяйственные работы; в Италии – работы по орошению и землеустройству, капиталовложения фермеров в строительство и приобретение техники; в Австрии и Бельгии – электрификация, жилищное и дорожное строительство на фермах. В ряде стран субсидируются строительство и модернизация предприятий по сбыту, переработке и хранению сельскохозяйственной продукции, выплачиваются пенсии и другие социальные пособия фермерам и сельскохозяйственным рабочим, фермерам удешевляется кредит и предоставляются налоговые льготы.

Благодаря таможенной защите внутренние рыночные цены на сельскохозяйственную продукцию удерживаются на сравнительно стабильном и, как правило, более высоком, в сравнении с мировыми ценами, уровне. Поступающие в государственный бюджет средства от таможенных сборов, направляются правительствами на финансирование сельского хозяйства путем гарантирования цен, субсидирования капиталовложений. Государственные затраты, связанные с аграрным протекционизмом, значительно превосходят долю сельского хозяйства в бюджетных доходах большинства стран. Таким образом, политика аграрного протекционизма проводится за счет массы налогоплательщиков главным образом путем перераспределения национального дохода, созданного в других отраслях экономики.

Рекомендуемая литература:

- Альбрехт С., Верниц Г., Уильямс Т. Мошенничество. Луч света на темные стороны бизнеса. СПб., 1996.
- Беккер Г. Преступление и наказание: экономический подход // Истоки. Вып. 4. М., 2000.
- Волков В.В. Силовое предпринимательство в современной России // Социологические исследования. 1999. № 1.
- Гасанов Р.М. Шпионаж и бизнес. М., 1993.
- Головин С.Д. О классификации явлений теневой экономики // Вестник МГУ. Сер. Экономика. 1992. № 1.
- Джордж Г. Избранные сочинения. В 3-х т. Покровительство отечественной промышленности или свобода торговли? Исследование тарифного вопроса. М., 1994.
- Кербер С. О теневой экономике // Проблемы прогнозирования. 1992. № 6.
- Колесников В.В. Экономическая преступность и рыночные реформы: Политико-экономические аспекты. СПб. 1994.
- Латов Ю.В. Экономика вне закона. (Очерки по теории и истории теневой экономики). М., 2001.
- Левин А.А. Секрет фирмы. М., 1992.
- Миффорд Д. Тюремный бизнес. М., 1978.
- Моро-Кристоф Л.М. Мир мошенников: физиология мира мошенников. М., 1993.
- Николаева М.И., Шевяков А.Ю. Теневая экономика: методы анализа и оценки. М., 1987.
- Осипенко О. Мафия как экономический феномен // Экономические науки. 1991. № 2.
- Польской Т.Н. Тайны “монетного двора”: (Очерки истории фальшивомонетничества с древнейших времен и до наших дней). М., 1996.
- Рейсмен В.М. Скрытая ложь: Взятки: “крестовые походы” и реформы. М., 1988.
- Салье М. Мафия и коррупция. М., 1994.
- Сатерленд Э.Х. Являются ли преступления людей в белых воротничках преступлениями? // Социология преступности. (Современные буржуазные теории.) М., 1966.
- Свенссон Б. Экономическая преступность. М., 1987.
- Сото Э. Иной путь. Невидимая революция в третьем мире. М., 1995.
- Теневая экономика. М., 1991.
- Теневая экономика: (экономические, социальные и правовые аспекты). М., 1996
- Экономическая разведка и контрразведка. Новосибирск, 1994.
- Яковлев А.М. Социология экономической преступности. М., 1988.

ГЛАВА III. ОРГАНИЗАЦИЯ ДОМАШНЕГО ХОЗЯЙСТВА

§ 1. Домострой

Главное в доме – порядок. Экономика порядков учит, что порядок есть последовательность пространственно-временных рядов, в которых размещены блага по возрастанию (убыванию) относительной ценности. Каждый член семьи формирует свой собственный порядок – относительно себя как абсолютной ценности. В семейных отношениях возникает интерференция порядков, приводящая каждый порядок в беспорядок. Поэтому домашнее хозяйство начинается с наведения порядка.

Люди – звери. Истоки семьи – в мире животных. Природа экономна и расточительна. Экономике природы изучает экология, но ее больше интересуют взаимодействия между собой и с окружающей средой. Этология – наука о поведении животных – описывает оптимизирующие стратегии, которые применяют различные виды в борьбе за продолжение рода.

Домостроительство. Пространственное разрежение популяции обеспечивает каждой особи обладание определенным объектом или территорией, которые необходимы для воспроизведения вида. Благодаря разреживанию увеличивается пищевой рацион, уменьшается угроза стать жертвой хищника. Слишком высокая территориальная концентрация особей заставляет хищника на ней специализироваться – это причина одиночного образа жизни и обширности гнездовых участков. При высокой плотности популяции спаривание многих самцов с одной самкой вело бы к растрате сперматозоидов.

Для особи ценностью обладают удобные для жизни и кормные места, преобразованные в процессе жизнедеятельности (например, обжитая бобрами речка с гидросооружением). Территориальное поведение выражается в разметке, демаркации и периодическом обходе и охране индивидуальной территории вокруг корма, самки, гнезда. Территориальность – контроль над пространством и его организация под собственные нужды (“огораживание”).

Территория зонирована и включает интимную зону, приватную зону, зону активности, публичную зону, буферную (нейтральную) зона. Размер гнездового участка должен позволять родителям собирать основное количество пищи вблизи от гнезда, сокращать расстояние пролетаемое в ее поисках, уменьшать интервалы между посещениями гнезда, что важно для обогрева и кормления птенцов.

Неустойчивая пищевая база вырабатывает инстинкт запасаения пищи. Млекопитающие приспособились накапливать подкожный жир к сезонам неблагоприятных условий. Так называемые “бигмены”, т. е. люди с большим весом олицетворяют накопление человеческого капитала. Сезонные колебания в пищевых ресурсах сформировали у бушменов Южной Африки растягивающийся живот.

Укрывание пищи у животных связано с повадкой возвращения к месту предыдущей трапезы. Вороны и сороки прячут недоеденную пищу. Животные также стремятся перенести пищу на другое место, чтобы спокойно ее съесть.

Жилище животного – укрытие для сна, приема пищи и кормления детенышей. Жилье хомяка состоит из туалетного помещения, спальни, застланной соломкой и сухой травой, склада с 5 отделениями. В среднем хомяки запасают 10–15 кг зерна, но опытные, старые животные иногда собирают до 25 кг. Грызуны делают свои годовые запасы в 1,5–2 раза превышающих их нужды. Для зимних запасов грызуны выбирают только здоровые и полноценные семена; не смешивают разные виды семян при складировании (эти реакции сформировались вследствие сбора каждого вида семян отдельно, по мере их созревания). Запасая пищу, грызуны проявляют усиленную роющую деятельность: очищают норки от прошлогодних запасов, делают новые входы и дополнительные камеры-склады. При расширении старых камер, их просушивании и других работах могут быть выброшены из них и собраны заново отсортированные хорошие семена.

Усложненным видом инстинкта запасаения является охрана запасов. Сорокопуд не только накалывает гусениц, кузнечиков и мелких птичек на колючки близ своего гнезда, но и следит за ними, охраняет. Животные прячут пищу и в другое место, кроме жилища: так удваивается шанс быть обеспеченным кормом. Меняя места сбора пищи и места питания, грызуны пользуются не одним-двумя, а многими хранилищами: суточным (на завтра), сезонным, для питания беременных самок.

Делая семейные запасы, одни муравьи жнут муравьиный рис, другие переносят его в гнездо, очищают от шелухи, сушат на солнце, а после этого складывают на муравейнике. В Южной Америке муравьи выращивают в гнездах грибы, первичными всходами которых они питаются, а также листовую тлю из-за выделяемых муравьиным молоком.

Доместикация – одомашнивание диких видов, ведущее при формирующем влиянии искусственного отбора к переменам в их поведении и изменению анатомических признаков. Говорят о доместикации животных и растений, огня и техники, самодоместикации человека. Расселяясь и осваивая поверхность Земли, человечество формирует *ойкумену* – часть территории, где человек чувствует себя как дома. Ойкумена противопоставляется непригодной для жизни, дикой и необитаемой людьми части мира.

Площадь ойкумены – 135,8 млн. кв. км., емкость – 5 – 7 млрд. чел. Формируя ойкумену, человечество изменяет окружающую природу, делая ее пригодной для своей жизни.

Наиболее слабой формой воздействия человека на природу является *синантропизация* – косвенное влияние человека на природу, вызывающее устойчивые модификации видов животных и растений. Животное-*синантроп* – дикое животное, обитающее вблизи человека (дикие утки, зимующие в городах), а также животные, реакклиматизируемые в местах, где их кормовая база исчезла (зубры Беловежской Пуши). Синантропы делят на квартирантов, использующих только убежища вблизи человека (ласточки, стрижи, скворцы) и строгих синантропов, питающихся в пределах жилья человека (тараканы, постельные клопы). Организмы приспосабливаются к обитанию вблизи человека, так как человек создает условия, близкие к естественным для таких форм (широкое распространение пещерных видов, например, пауков в домах). Синантропы могут выполнять функции природных санитаров (вороны), быть носителями или переносчиками опасных для человека болезней (голуби – орнитоза).

Одомашненное животное – частично или полностью ручное (прирученное) животное, конституция и поведение которого не изменены или лишь незначительно изменены в ходе искусственного отбора, а потому могущее жить, в случае освобождения от опеки человека, в естественной среде обитания (например, северный олень). Как правило, имеет сохранившихся диких предков. *Домашнее* животное – животное, конституция и поведение которого резко изменены в ходе сознательного и бессознательного искусственного отбора – нередко до такой степени, что оно не в состоянии жить без помощи человека, часто не имеет сохранившихся диких предков. *Одичавшее* животное – домашнее животное, освободившееся от опеки человека и вторично приспособившееся к жизни без специальной поддержки человека. Может составлять крупную группу (дикие якутские лошади, одичавшие кошки и собаки)

Основные пути domestikации животных: а) из хищнических отношений: захват и приручение детенышей животных, которых держали дома (поселки-зверинцы); при неурожае большинство питомцев съедали, а затем заводили новых (“живые консервы”); б) из конкурентных отношений: индюк одомашнил человека, совместно проживая с ним поблизости от воды, кража индюками пищи вела к занятию на ночь домов; люди пасут индюков днем; в) из отношений комменсализма: собаки сопровождали человека, указывали путь к добыче, выгоняли ее из убежищ. “Собака вывела человека в люди”, – заметил русский зоолог М. Н. Богданов.

Степень domestikации характеризуется: 1) разнообразием пород, 2) многообразием функциональных ролей, 3) наличием дикого предка, 4) способностью существовать без человека, 4) возможностью одичания. Малочисленность полностью одомашненных видов животных объясняется необходимостью сочетания благоприятного поведенческого стереотипа и каких-то полезных свойств, что встречается редко.

Из сотен тысяч видов высших растений человек использует сегодня около 200. В настоящее время 40 видов domestikцированных растений обеспечивают наш основной белковый и энергетический баланс; 8 видов злаковых растений составляют 66% продовольственного потенциала человечества.

Культивация полезных растений прошла несколько этапов: а) перенос и рассеивание плодов и их семян; б) охрана урожая от животных и птиц; в) часть урожая оставляли несобранной, чтобы поле восстановилось самосевом; г) подготовка и разрыхление почвы. Для первичного земледелия типичны придомные смешанные посевы, засаженные разнообразными растениями. Такие огороды позволяли максимально использовать площадь, повышать плодородие почв, допускали активную интродукцию новых растений и эксперименты с ними, гарантировали постоянный урожай, носили подсобный характер.

Эффективность domestikации определяется конкретным предназначением вида. Для повышения эффективности domestikации существенна комплексность ведения хозяйства. Монокультурные поля истощаются за 3–4 года. В Калмыкии и на Алтае наращивание поголовья овец втрое из-за нехватки кормов не дало прироста валовой продукции (полезный вес овцы снизился в 3 и более раз, а мясо и шерсть стали худшего качества). Раньше овцеводство в большей мере дополнялось коневодством и верблюдоводством, которые давали большую энергетическую эффективность, в т. ч. за счет меньшей нагрузки на пастбища.

Общая энергетическая эффективность сельскохозяйственного производства в промышленно развитых странах примерно в 30 раз ниже, чем в примитивном земледелии. Закон снижения энергетической эффективности производства объясняется заменой природного плодородия почв искусственным и необходимостью допингового эффекта для повышения урожая. Прирост энергетических затрат дает существенный эффект лишь при достижении определенной величины. Рекомендуются максимальные вложения на меньших площадях вместо распределения инвестиций на большие территории в недостаточном количестве.

После неолитической революции, состоявшейся примерно 10 тыс. лет назад, трудно представить жизнь человека без одомашненных растений и животных. Человек укрощает стихии природы и поселяет их у себя дома. Домашнее хозяйство – лаборатория народного хозяйства. Для скота, огня и др. строят отдельный дом, с размахом. Культивация и селекция в специализированных условиях ведет к новообразованиям и инновациям, которые могут быть затем вторично domestikцированы, как, например, стиральные машины и компьютерная техника.

Домашний очаг. Итак, первым был одомашнен огонь. Огненная жертва считается жертвой жертв, высшей и наиболее эффективной формой жертвоприношения. На возжигаемый огонь переносится функция универсального средства обращения, а обычная жертва выступает как средство получения огня: “На Огонь обменивается все, и Огонь – на все, как на золото – товары и на товары – золото” (Гераклит). Или в другом переводе: “Все вещи суть размен огня, и один огонь меняет все вещи, как товары суть размен золота, и на золото меняются все вещи”. Вечный живой огонь, в мировых пожарах мерами возгорающийся и мерами потухающий является абсолютной жертвой, аналогом которой могут служить только мировые деньги. Огонь, разведенный на домашнем очаге, почитался божеством, охраняющим обилие дома, спокойствие и счастье рода. Огонь – это собственность и даже жизнь рода. У бурят чужой не имеет права брать огонь из очага, и если находящийся в юрте гость раззожет там свою трубку, он обязан ее вытряхнуть перед уходом.

От огня, возжигаемого на очаге, обожание переносилось на очаг. Очаг домашний был самое священное место; от него религиозный характер перешел на все жилище, в стенах которого возжигался на очаге обожествленный огонь. Изба – истопка (истба) – происходит от глагола топить (из-топить). Название изба первоначально означало только ту теплую часть жилища, в которой был поставлен очаг. Изба в языческие времена была первым храмом, а очаг — божеством. Оттого слова хоромы (дом, жилище) и храм (освященное место богослужения) — филологически тождественны.

Олицетворением очага является дедушка-домовой, охраняющий счастье дома и живущей в нем семьи, блюститель ее интересов и защитник ее благосостояния. Как настоящий хозяин домовый присматривает за всем в доме, сочувствует и семейной радости и семейному горю.

Первыми служителями божества огня были те, которые обращались с очагом, т. е. топили печь и готовили пищу. Свободно приближаться к обожествленному огню могли только старшие в роде. Хозяин, как служитель очага, носил имя огнищанина; от хозяйки, по народной поговорке, должно пахнуть дымом. “Огнищанин”, означающее главу рода, происходит от слова огнище (огниско), которое во многих славянских языках употребляется в смысле горна, очага, а в лужицком и польском в смысле дома, жилища. Огнищанин – владелец дома (очага).

Первые жертвоприношения, молитвы, очищения, гадания, суды совершались пред очагом. Наиболее торжественным жертвоприношением чтили очаг при повороте солнца на лето, когда зажигали в домашней печи с особенными обрядами бадняк, а в разведенный огонь бросали хлебные зерна и лили масло, испрашивая обилия в доме и плодородия в жатвах и стадах. Затем вся семья садилась за стол, и вечер оканчивался пиром. После ужина разбивали о землю опорожненные горшки, чтобы прогнать из дому всякий недостаток. Освященная участием в обряде, посуда изымается из обиходного употребления. Так родилась примета, по которой разбить на пиру что-нибудь из посуды предвещает счастье.

Большой или меньший почет к различным частям избы обуславливался большею или меньшею связью с очагом. При закладке избы в переднем углу совершалось жертвоприношение: в нем зарывали голову петуха (красного) или черепки от того горшка, в котором переносились в новый дом горячие уголья с старого очага. Такой передний угол называется большим и красным, то есть главным, светлым, и пользуется особенным уважением. Место на лавке в переднем большом углу называется также большим и княжеским, сюда сажают самых именитых гостей, старших родственников, молодого князя и молодую княгиню после венца; в этом углу стоит всегда стол, за которым совершается трапеза; когда семья садится обедать или ужинать, то большое место занимает старший в семье: дед, отец или старший брат.

“Домострой” Ксенофонта: концепция порядочной жены. Одним из первых трактатов по управлению домашним хозяйством является труд древнегреческого ученого Ксенофонта “Домострой” (399 г. до н. э.). Домашнее хозяйство, полагает Ксенофонт, включает не только дом, но и имущество вне его, включая отрицательные блага – любовниц, врагов. “Значит дело хорошего хозяина уметь и врагами пользоваться так, чтобы получать пользу от врагов”.

Цель семьи Ксенофонт видит в рождении детей для приобретения себе кормильцев на старость и для продолжения рода. Принося жертвы, потомки обеспечивали предкам благополучие и бессмертие в мире мертвых. Особенно ценились сыновья, так как считалось, что только мужчины могут поддерживать духовную связь с предками.

Занятость в домашнем хозяйстве территориально разделена. От работы на открытом воздухе получают жизненные припасы; в крытом помещении кормят новорожденных детей, готовят пищу и одежду, спят, хранят запасы. Таким образом, домохозяйство делится на внешнее и внутреннее.

Природу женщины бог приспособил для домашних трудов и забот, а природу мужчины – для внешних. Поэтому нужна семейная кооперация: “А так как оба пола по природе своей не одинаково ко всему способны, то по этой причине они тем более нуждаются друг в друге, и эта пара бывает тем полезнее для себя, что один силен в том, в чем слаб другой”.

Средства поступают в дом благодаря деятельности мужа, а расходуется большая часть их по распоряжению жены. Нет смысла нести что-либо в дом, если нет человека, хранящего внесенное. Если распоряжения жены хороши, состояние умножается; если дурны, состояние уменьшается. Одни мужья в женах находят себе помощниц для умножения состояния, но огромное большинство жен, по мнению Ксенофонта, разоряют хозяйство. “Как жалки люди, про которых говорят, что они льют воду в дырявую

бочку: видно, что они даром трудятся”. Поэтому следует хорошо подумать над тем, кого лучше взять себе в товарищи для хозяйства и детей.

Жену рекомендуется брать к себе ребенком, девочкой дикой и пугливой, затем приручая, одомашнивая и воспитывая её так: “Если когда нам бог пошлет детей, мы тогда подумаем о них, как их воспитать всего лучше: ведь и это наше общее благо – заручиться как можно лучшими помощниками и кормильцами на старость; а теперь вот хозяйство у нас с тобой общее. Все, что у меня есть, я отдаю в наше общее владение, и ты все, что принесла с собой, обратила в общую собственность. Не то надо высчитывать, кто из нас внес больше по количеству, а надо твердо помнить, что кто из нас окажется более полезным участником в общем деле, тот и вносит большую сумму”.

Первым законом домашнего хозяйства должен быть режим постоянства собственности: “кто получает больше всех пользы от сохранения вещей в целостности и больше всех убытка от уничтожения их, тому должно быть и больше всех заботы о них”. Заботливость – дело прибыльное.

“Государство” Платона: принцип оптимального брака. Кто должен заниматься подбором наиболее подходящей жены: сам жених, его родители или специалисты? Древнегреческий философ Платон, считает, что специалисты-астрологи. Более того, в силу примата глобального оптимума над локальным здесь важен государственный подход. Поэтому правители определяют количество браков, чтобы сохранялось постоянное число мужчин, принимая в расчет войны, болезни и т.д., и чтобы государство по возможности не увеличивалось и не уменьшалось. Так, будет поддерживаться оптимум народонаселения.

Стадо людей должно быть самым отборным. Лучшие мужчины должны большей частью соединяться с лучшими женщинами, а худшие, напротив, с самыми худшими. Потомство лучших мужчин и женщин следует воспитывать, а потомство худших – нет. Пора расцвета: для мужчины – 30 лет, для женщины – 20 лет. Мужчины после 55 лет, а женщины после 40 лет могут сходиться свободно, но детей, если появятся, необходимо убивать.

Женихов и невест следует сводить во время празднеств по жеребьевке. Отличившимся юношам предоставлять более широкую возможность сходиться с женщинами, чтобы под благовидным предлогом ими было зачато как можно больше младенцев.

Все рождающееся потомство поступает в распоряжение должностных лиц. Младенцев, родившихся от хороших родителей, эти лица отнесут их в ясли к кормилицам, живущим отдельно в какой-нибудь части города. Ночные бдения и прочие тягостные обязанности будут делом кормилиц и нянек.

Матерей, чьи груди набухли молоком, можно привести в ясли, но так, чтобы они не опознали своего ребенка. “Все жены этих мужей должны быть общими, а отдельно пусть ни одна ни с кем не сожительствует. И дети тоже должны быть общими, и пусть родители не знают своих детей, а дети – родителей”.

Младенцев, родившихся от худших родителей или от родителей с телесными недостатками, укроют в недоступном, тайном месте. Потомство стражей, если оно неудачно, Платон предлагает переводить в другие сословия, а одаренных людей из остальных сословий – в число стражей. “Каждого из остальных граждан надо ставить на то одно дело, к которому у него есть способности, чтобы, занимаясь лишь тем делом, которое ему подходит, каждый представлял бы собою единство, а не множество: так и все государство в целом станет единым, а не множественным”.

“Политика” Аристотеля: закон взаимосохранения в семье. Выдвинутую Платоном концепцию священного брака Аристотель счел нечестивой, потому что раздоры и плотское сожительство будут возможны между близкими родственниками. Установленными обрядами не искупить содеянного. Физическое сходство, существующее между детьми и родителями, неизбежно бы показало действительное родство. Кроме того, передача детей из сословия в сословие приведет к путанице и конфликтам, так как дающие и перемещающие будут знать, кому каких детей они дают. В конце концов, указывает Аристотель, нелепо брать пример с животных, ведь у них нет никакого домохозяйства.

Но, как и остальным животным и растениям, женщине и мужчине присуще стремление оставить после себя другое подобное себе существо. Это обуславливается не сознательным решением. Они не могут существовать друг без друга и сочетаются попарно для продолжения потомства.

Стремление сохранить себя в потомках есть следствие первого закона природы – закона самосохранения. Чувство любви к себе не случайно, оно от природы.

Люди всего более заботятся о том, что им принадлежит и что им дорого. Отсюда следует закон: “К тому, что составляет предмет владения очень большого числа людей, прилагается наименьшая забота. Люди заботятся всего более о том, что принадлежит лично им; менее всего заботятся они о том, что является общим, или заботятся в той мере, в какой это касается каждого. Помимо всего прочего люди проявляют небрежность в расчете на заботу со стороны другого, как это бывает с домашней прислугой: большое число слуг иной раз служит хуже, чем если бы слуг было бы меньше” (1262b). Лучше, чтобы собственность была частной, а пользование ею – общим.

Семья состоит из рабов и свободных, мужа и жены, родителей и детей. Основной объект семейной собственности – жена и дети. Домашним животным предпочтительно находится в подчинении у человека, женщине у мужчины.

Аристотель приводит такие краткие определения семьи. Харонид: они едят из одного ларя. Эпименид Критянин: питающиеся из одних яслей. Гесиод: “Дом прежде всего супруга и бык-землепашец”.

Аристотель указывает на ложные цели домохозяйства: а) накопление денег; б) наслаждения. В домохозяйстве следует заботиться более о людях, нежели о приобретении бездушности собственности, более о добродетели первых, нежели об изобилии последней, более о людях свободных, нежели о рабах.

Домохозяйство должно быть сообразно с природой членов семьи и природой окружающей среды, направлено на добывание средств к жизни и не беспредельно. Никакая система не может сужаться и расширяться до бесконечности. С наибольшей эффективностью любая система функционирует в некоторых пространственно-временных пределах.

Сама природа дарует всем блага, достаточные для рождения и роста. Животные имеют пищу для рожденных в самих себе. Всякое существо получает свое питание как бы в наследство от того существа, которое произвело его на свет. Природа должна поставлять человеку необходимое пропитание, а домохозяин дает соответствующее предназначение благам природы, извлекая пользу от плодов и животных.

Древнерусский «Домострой»: о домовитом человеке. По древнерусскому учению, домострой – это когда в добрый дом, хорошо обряженный, точно в рай войти. Богатство должно быть праведным и благословенным. Неправедные труды и нечестные доходы запишут бесы, и за то взыщется с человека в день Страшного суда. А неблагословенная пища проклята будет. Для того чтобы на Страшном Суде баланс оказался в вашу пользу и вам окончательно определили достойное и постоянное место жительства, необходимо дела вести степенно, всему ведая место, счет и меру.

«Домострой» учит, как жить человеку по средствам своим. Надо все заранее распределить, а потом уж и жить, ведя хозяйство согласно приходу и расходу, распределяя все по добытку и промыслу, и по своему достатку. Иначе честь обернется великим бесчестьем. Потому все сосчитать, заметить, записать. “Кто же расплачивается и управляется в срок, и всяких податей за собой не накапливает, а ненужного долгу за кем не водится и не растет он, так тот человек всегда свободен, живет независимо, и в жизни ловко...”.

Главным признаком домовитого человека является запасливость: доброго человека никогда и ни в чем недостаток не прихватит. Для любого рукоделья чтобы всякое орудие в порядке на подворье было: все свое без излишнего слова. Когда впрок припасено все, гостя без убытка накормят. В неурожайный год на запасах даром проживут, а при дороговизне и продадут излишек. Припасы и запасы всегда обернутся прибылью.

Если дочь родится, благоразумный отец от всякой прибыли откладывает на дочь. Из доли ее, что там Бог пошлет, ей в особый сундук кладут, добавляя всегда понемножку, каждый год, а не все вдруг, себе в убыток. Так дочь растет, а приданое ей все прибывает. Только лишь замуж сговорят – родители могут уже не печалиться: всего у них вволю. Если родители незапасливы, купить все сразу – дорого. Преставится дочь – поминать ее приданым.

Если подарит кому-то Бог жену хорошую – дороже это камня многоценного: наладит мужу своему благополучную жизнь. Не беспокоится о доме своем ее муж. Отовсюду вбирает в себя все богатства: и встанет среди ночи, и даст пищу дому и дело служанкам. От плодов своих рук приумножит богатство. Доброю женою блажен муж, и число дней его жизни удвоится. Каждый день и каждый вечер следует мужу и жене советоваться о домашнем хозяйстве, а на ком какая обязанность и кому какое дело велено вести, всем тем наказать. Последнее слово остается за государем дома, но делом в доме занимается государыня (“делодержец всему”).

Задания и упражнения:

1) О каких законах ведения домашнего хозяйства вы узнали? 2) Какой доход вы считаете достаточным для содержания себя и своего брачного партнера? 3) Какие критерии подбора брачного партнера существуют в животноводстве? 4) Окажется ли на Страшном суде баланс в вашу пользу? 5) Чья концепция домашнего хозяйства вас больше устраивает?

Рекомендуемая литература:

- Аристотель. Политика // Аристотель. Соч. Т. 4. М., 1983.
- Баскин Л.М. Одомашнивание стадных животных // Природа. 1970. № 7.
- Богданов Е.А. Происхождение домашних животных. М., 1937.
- Боголюбовский С.Н. Происхождение и преобразование домашних животных. М., 1959.
- Будина О.Р. Традиции домостроительства у компактных этнических групп в иноэтническом окружении // Этнографическое обозрение. 1995. № 5.
- Бутанаев В.Я. Культ огня у хакасов // Этнографическое обозрение. 1998. № 3.
- Власов В.Г. Раннее земледелие: сельскохозяйственные растения и пищевые традиции // Этнографическое обозрение. 1997. № 5.
- Гоцило Е. Перестройка или «домостройка»? Становление женской культуры в условиях гласности // Общественные науки и современность. 1991. № 4.
- Домострой. Л., 1990.

- *Женщина в античном мире*. М., 1995.
- *Иваницкий В.Г.* Русская женщина и эпоха «Домостроя» // *Общественные науки и современность*. 1995. № 3.
- *Йовчев Н., Старчев К.* Удивительное поведение животных. М., 1978.
- *Ксенофонт*. Домострой // *Ксенофонт*. Воспоминания о Сократе. М., 1995.
- *Осауленко Е.В.* Положение женщины в Афинах // *Гендерная история: pro et contra*. СПб., 2000.
- *Платон*. Государство // *Платон*. Филеб, Государство, Тимей, Критий. М., 1999.
- *Помишин С.Б.* Происхождение оленеводства и domestикация северного оленя. М., 1990.
- *Шнирельман В.А.* Происхождение скотоводства (культурно-историческая проблема). М., 1980.
- *Шнирельман В.А.* Возникновение производящего хозяйства. М., 1989.
- *Эйбл-Эйбесфельдт И.* Общественное пространство и его социальная роль // *Культуры* 1983. № 1.

§ 2. Бюджет семьи

Бюджет – баланс доходов и расходов. Доходы – поток поступлений на вход экономической системы. Расходы – поток на выходе экономической системы. Дефицит бюджета – превышение расходов бюджета над доходами. Профицит бюджета – превышение доходов бюджета над расходами.

Экономическая система распределена в пространственно-временном континууме, вследствие чего имеет сложную структуру. Соответственно, сложную структуру – бюджетную систему – имеет семейный бюджет. Он включает бюджет семьи, бюджеты семейных подсистем и личные бюджеты отдельных членов семьи.

Бюджет домашнего хозяйства – баланс фактических доходов и расходов домашнего хозяйства за определенный период времени (месяц, квартал, год). В доходной части бюджета домашнего хозяйства отражаются все доходы его членов по следующим источникам: оплата труда, доходы от предпринимательской и иной деятельности, пенсии, стипендии, пособия, дивиденды, проценты, доходы от собственности, рента доходы от личного подсобного хозяйства и др. В расходной части бюджета показываются расходы домашнего хозяйства по их назначению: покупку продовольственных и непродовольственных товаров оплату жилища и коммунальных услуг, услуг культурно - бытового назначения, услуг транспорта, расходы в связи с ведением личного подсобного хозяйства налоги и др. Доходная и расходная части бюджета балансируются с учетом накоплений домашнего хозяйства в виде изменения суммы наличных денег, прироста вкладов на банковских счетах и т. п.

Доходы могут поступать в натуральной и денежной формах. Доля семейная взаимопомощи достигает 45–55% бюджета среднестатистической сельской семьи в России 90-х гг. XX в. Участие в наемной работе дает заработную плату, доля которой в бюджете семьи колеблется от 24% на Кубани до 68% в Курганской области. Доли уворованного в бюджете семьи, по кубанским данным, доходит до 20%. Социальные трансферты составляют около 13% доходов.

Социальные трансферты (пенсии, пособия, стипендии) относятся к *регулирующим* доходам бюджета, тогда как остальные доходы называются *собственными*.

Среди статей расходов, кроме непосредственного потребления, следует указать прежде всего на налоги: 27% расходов бюджета японской семьи в 1980 г. составляли налоги и иные социальные платежи, – а также накопления и сбережения.

Все семейные накопления по своему назначению можно разделить на резервы непредвиденных расходов и целевые плановые накопления.

Резервы непредвиденных расходов семьи включают в себя резерв непредвиденных текущих расходов и резерв компенсации потерь от несчастных случаев. Резерв непредвиденных текущих расходов предназначается на покрытие незапланированных затрат, вызываемых неожиданным повышением цен на потребительские товары, аварийными ремонтами и заменой выбывшего домашнего имущества, приобретением необходимых вещей и другими текущими расходами, не предусмотренными в расходной части семейного бюджета. Резерв компенсации потерь от несчастных случаев формируется на оплату непредвиденных расходов, вызываемых длительными болезнями или смертью членов семьи, устойчивой потерей их трудоспособности, безработицей, ликвидацией последствий стихийных бедствий, пожаров и другими несчастными случаями. Размер этого резерва зависит от состава семьи, мест работы, возраста и состояния здоровья членов семьи, от подверженности региона землетрясениям, наводнениям и другими стихийными бедствиями. При определении плановой величины данного резерва следует иметь в виду те государственные пособия и другие страховые выплаты, которые будут причитаться семье при указанных несчастных случаях.

Целевые плановые накопления состоят из краткосрочных и долгосрочных накоплений, различающихся сроками, размерами и своей значимостью для семьи. Целевые краткосрочные накопления предназначаются для финансового обеспечения решения тактических задач семьи по приобретению новых, дополнительных вещей и другим затратам, не включенным в текущие расходы семьи, и для кото-

рых требуются значительные накопления денежных средств в течение срока, превышающего период текущего плана. Целевые долгосрочные накопления предназначаются для финансового обеспечения достижения стратегических целей семьи, требующих больших долговременных накоплений в течение нескольких лет (на покупку автомобиля, дорогостоящей сельскохозяйственной и другой техники, на приобретение или строительство жилья, дачи и т.п.). Размеры и сроки всех целевых плановых накоплений зависят от величины необходимых расходов, обеспечивающих достижение поставленной цели, и от материальных возможностей семьи.

Ядро семейных расходов составляет потребительская корзина – бюджетный набор потребительских благ и услуг, характеризующий потребление средней семьи, удовлетворяющей свои потребности на социально приемлемом уровне. Показатель потребительской корзины рассчитывается как произведение объемов благ (отобранных по специальным критериям) на их цены.

Закон Энгеля – зависимость доли потребления продуктов питания от уровня доходов семьи, выведенная в 1857 немецким статистиком, руководителем Саксонского статистического бюро Эрнстом Энгелем. Изучая семейные бюджеты саксонских рабочих, Энгель сделал вывод о том, что чем беднее семья, тем большая доля всех расходов должна быть выделена для приобретения продуктов питания. Установил, что по мере повышения дохода семьи удельный вес затрат на питание сокращается, доля расходов на квартиру, топливо, свет, одежду почти не меняется, а удельный вес “прочих” расходов повышается. Советский экономист С.Г. Струмилин на материалах пензенских бюджетов показал, что процент расхода на питание находится в более тесной связи не с уровнем благосостояния, а с размером семьи и возрастом её членов.

С ростом благосостояния структура расходов домохозяйств существенно изменяется. Так, во Франции значительно сократилась доля расходов на продукты питания и одежду (с 44% в 1960 г. до 23% в 1997 г.), а также на бытовые приборы и мебель (с 11% в 1960 г. до 7% в настоящее время). Существенно возросли расходы по таким статьям, как приобретение жилья и его содержание (22% в 1997 г. против 10,4% в 1960 г.), медицина (10,3% в 1997 г. против 5% в 1960 г.), транспорт и связь (16,7% в 1997 г. против 11,6% в 1960 г.), а также на культуру и досуг (7,4% в 1997 г. против 6% в 1960 г.). В целом структура потребления во Франции характерна для богатой страны, где расходы на самое необходимое уменьшаются в пользу затрат ради комфорта.

Более детально законы потребления исследовал новосибирский экономист К.К. Вальтух⁹.

Уровень благосостояния и законы потребления. Благосостояние – набор благ и услуг, обеспечивающих определенный уровень сбалансированности экономической системы. Неравновесные, несбалансированные состояния экономической системы, характеризующиеся пониженным содержанием каких-либо ее составляющих, – это потребности. Потребление удовлетворяет потребности, замещая утраченные элементы системы, включая в систему поступающие из внешней среды блага и услуги.

В силу конечности системы потребности ограничены. Естественные потребности (в воздухе, пищевых продуктах) на определенном уровне не только полностью удовлетворяются количественно, но мало изменяются качественно, т. е. удовлетворяются при помощи почти стабильного набора благ. Потребности, которые мало изменяются количественно, но постоянно и довольно быстро совершенствуются качественно (в одежде, обуви, предметах домашнего обихода), ограничены наличным ассортиментом произведенных благ. Потребности, постоянно развивающиеся в количественном и в качественном отношении (например, потребность в самоутверждении) ограничены очередными задачами, вытекающими из логики развития личности.

Потребление имеет комплексный характер. С одной стороны, отдельное благо (например, одежда) удовлетворяет множество потребностей. С другой стороны, комплекс потребностей состоит из потребностей, каждая из которых не может быть удовлетворена (полностью или частично) без удовлетворения других. Поэтому потребление различных благ развивается одновременно, так что каждому уровню благосостояния отвечают некоторые пропорции потребления различных предметов. Поэтому на каждом уровне благосостояния одновременно в какой-то мере удовлетворяются все разнообразные потребности, а при переходе от более низкого уровня благосостояния к более высокому растет удовлетворение всех потребностей.

Первый закон потребления: Для каждого уровня благосостояния характерен некоторый минимум удовлетворения каждой отдельной потребности, повышающийся с переходом от более низких к более высоким уровням благосостояния. Ни одна из потребностей не удовлетворяется на уровне полного насыщения, если все потребности в целом не насыщены. Степени насыщения различных потребностей, пока не достигнуто их полное удовлетворение, неодинаковы.

Второй закон потребления: Темпы прироста удовлетворения различных потребностей при росте благосостояния находятся в обратной зависимости от степеней насыщения соответствующих потребностей.

⁹ Вальтух К.К. Удовлетворение потребностей общества и моделирование народного хозяйства. Новосибирск, 1973.

Достигнутый уровень благосостояния представляет собой исходный пункт для его дальнейшего повышения. *Нормальные потребности* – потребности текущего функционирования экономической системы. В привычках и обычаях закрепляется некоторый уровень удовлетворения потребности и конкретный способ достижения этого уровня. Пока привычка не изменилась, она требует конкретной структуры производства. Важную роль в определении характера потребления играют особенности природной среды, хозяйственно-культурный тип, вкусы.

Удовлетворение *перспективных потребностей* обеспечивает развитие экономической системы. Поскольку на том или ином уровне они никогда не удовлетворялись, и не сложился какой-либо привычный набор конкретных благ, то еще предстоит решить, с помощью каких именно предметов они удовлетворены. Достижение всякого уровня благосостояния открывает его недостатки и тем самым порождает новые потребности. Новые потребности развиваются от абстрактной потребности во внутреннем элементе к конкретной потребности – потребности в конкретном внешнем благе.

В развитии потребностей наблюдается очередность. Есть блага, которые вообще не включаются в пропорции потребления на определенных, сравнительно низких уровнях благосостояния. Каждый сдвиг в уровне благосостояния: 1) расширяет потребление ряда благ, 2) вовлекает в потребление новые блага, 3) снижает или исключает потребление ряда благ.

Поскольку природная структура потребности изменяется, степень удовлетворения различных потребностей неодинакова. По мере роста благосостояния прежде развившиеся потребности возрастают, но степень их удовлетворения выше, чем степень удовлетворения потребностей, возникших на более поздней стадии. При росте благосостояния наблюдается устойчивость направлений изменения удельного веса статей (на жилье, предметы длительного пользования и т.п.) в общей сумме потребительских расходов. При росте благосостояния ранги, характеризующие темпы прироста потребления по статьям, остаются устойчивыми.

Третий закон потребления: Изменение удельного веса благ в общем объеме потребления находится в обратной зависимости от степени насыщения различных потребностей. Эти изменения обычно происходят в таких интервалах, что при этом не изменяются ранги статей по степени насыщения потребностей.

Управление потреблением. Когда обладание благами и их потребление переходит некоторую границу, оно становится обременительным, если связанные с этим усилия не могут быть переложены на других. Употребление изысканных блюд доставляет удовольствие только тогда, когда есть кому их готовить. Иначе время, потраченное на приготовление, сведет на нет всякое удовольствие от еды. Потребление товаров в большинстве случаев требует организации и усилий приготовления, уборки, ухода, ремонта, удаления отходов.

Более просторное и благоустроенное жилье требует более обременительного ухода и присмотра. Жизнь в пригороде предъявляет дополнительные требования к организации потребления: содержание автомобилей, ремонт жилищ, перевозка детей, истребление сорняков, лечение домашних животных, светское общение, связанное с демонстрацией хозяйственных способностей. Городские многоквартирные дома требуют гораздо меньше ухода. Здесь обычно проживают жены с независимыми жизненными интересами.

Если есть люди, на которых можно переложить обязанности присмотра и которые в свою очередь могут нанимать и руководить необходимой для обслуживания рабочей силой, то потребление не имеет границ. В противном случае потребление имеет жесткие пределы.

Когда потребление не сложно, в индустриальном обществе один человек вполне способен зарабатывать на жизнь и заниматься самообслуживанием. С усложнением потребления женщина начинает целиком заниматься управлением потреблением. Формируется особая концепция семьи, в соответствии с которой один из ее членов обеспечивает доход, а другой целиком и полностью отвечает за его использование.

Обслуживающая роль женщины становится тем труднее, чем выше доход семьи. От жены сколько-нибудь крупного служащего не требуется быть интеллектуально восприимчивой или уметь развлекать других, хотя она должна хорошо выглядеть на парадных церемониях. Она должна готовить и кормить мужа, когда он дома, заниматься домашними покупками и уходом за домом, обеспечивать семейный транспорт и, если требуется, действовать как уборщица, швейцар и садовник. Умение в этих делах разумеется само собой и, как правило, не вызывает восхищения. Если женщина хорошо справляется с этими обязанностями, она считается хорошей хозяйкой.

Потреблением распоряжается женщина. На нее ложатся многочисленные проблемы выбора приобретаемых товаров. Ее распорядительная власть сводится к выполнению решений, масштаб и способ реализации которых определяются доходом мужчины. Основные решения, касающиеся общего стиля жизни, принадлежат мужу, а он может принимать их, не заботясь о проблемах, связанных с их осуществлением. Эти заботы ложатся на жену.

Домашнее хозяйство, отождествляемое с отдельным человеком – фактически домохозяйкой, – так распределяет бюджет, чтобы в пределе удовлетворение, получаемое от каждого вида затрат, было приблизительно равным. Это есть оптимальный уровень удовольствия, т. е. неоклассическое равновесие

потребления. Здесь возникает проблема того, чьи средства удовлетворения предельно уравниваются, идет ли речь о муже, жене, детях, с учетом их возраста, или проживающих в семье родственниках, если такие имеются.

Шкалы предпочтений совместно проживающих членов семьи объективно расходятся, вследствие чего возникает проблема их согласования. Если проблема не решается, следует развод. Или женщина, которая на практике осуществляет большую часть покупок, устанавливает свои предпочтения на уровне предела, а ее муж умудряется жить с меньшим уровнем удовлетворения. Или же муж принимает решения в соответствии со своими предпочтениями, а жена покорно соглашается. Таким образом, неравенство в сфере услуг оборачивается привилегиями в потреблении.

Но брак не должен больше оставаться вездесущей ловушкой. Решения должны приниматься совместно, и выполнение такой работы, как уборка, ремонт жилища, предметов роскоши, автомобилей или планирование и осуществление семейных мероприятий, должно распределяться равномерно. Достижение согласия в этой области приведет к решительным сдвигам в структуре домашнего потребления.

Семейный расчет – это метод ведения домашнего хозяйства, являющийся разновидностью хозяйственного расчета. Хозрасчет основан на принципах: *самоокупаемости* – возмещения расходов доходами, *рентабельности* – превышения доходов над расходами, *платности* – платежей за отвлечение ресурсов из других центров прибыли, *самофинансирования* – инвестиций в развитие из собственных средств.

Хозрасчет соизмеряет затрат и результаты экономической деятельности, формирует материальную заинтересованность и обеспечивает экономическую ответственность предприятия. В рыночной экономике хозрасчет функционирует в форме коммерческого расчета.

Необходимость в семейном расчете возникает, во-первых, при сезонности домашнего хозяйства, во-вторых, в связи с учетом расходов, производимых домашним персоналом; в-третьих, при заполнении налоговых деклараций; в-четвертых, с целью накопления ресурсов и периодического обновления основных фондов домашнего хозяйства, предметов длительного пользования.

При планировании расходов рекомендуется разделять и отдельно учитывать постоянные и переменные расходы. Расходы также делят на три части: 1) текущие, которые из месяца в месяц повторяются: питание, плата за квартиру, транспорт, гигиена; 2) одноразовые, которые своей экономической сутью похожи на текущие, но в течение года распределяются неравномерно, например, расходы на книги; 3) фонды на приобретение вещей длительного пользования.

Энергетический бюджет семьи составляют входящие и выходящие потоки энергии. Согласно *первому закону термодинамики* приток энергии уравнивается ее оттоком. Поэтому, в частности, денег никогда много (и мало) не бывает. Проблема в поддержании уровня энергетики системы.

По *закону однонаправленности потока энергии* получаемая из окружающей среды энергия рассеивается или необратимо передается по цепи с падением потока на каждом уровне. В живой природе первичные консументы поглощают 5–15% первичной продукции: остальная недоступна в пространстве и времени. Поэтому численность популяции определяется доступностью ресурсов в наиболее неблагоприятный период, а избыток эмигрирует. Только от 1 до 10% пищи, съеденной животными, используется для синтеза новых веществ (т. н. работа “на унитаз”). Поэтому на вершине пищевых цепей число организмов меньше, чем численность организмов у основания. Потеря энергии на каждом этапе восхождения по пищевой цепи приводит к тому, что на ее вершине может существовать лишь очень небольшое число организмов.

Согласно *второму закону термодинамики* (закону возрастания энтропии) каждый перенос энергии сопровождается ее рассеиванием в форме, недоступной для утилизации. Поэтому все системы стремятся к внутренней неупорядоченности или хаосу. Наведение порядка требует энергии.

Источником энергии в семье является женщина: нет женщины – нет семьи. “Шива без Шакти – бездыханный труп”. *Шакти* – творческая энергия богинь, которая побуждает к действию пассивных богов. Женщины постигают связь между огнем кремационного костра, огнем домашнего очага и огнем страсти. *Анангу* – эротическая женская энергия (нагревание, накал, жар страсти), локализуется в женской груди, амбивалентна, может быть благой и злой (гнев), может накапливаться и тратиться.

Юная незамужняя девушка – это неустойчивый, капризный характер энергии, обычно благоприятный и в жизни и в смерти. *Незамужняя женщина, мать*: неблагоприятный, потенциально вредоносный характер энергии. После смерти может превратиться в блуждающего духа, чинящего препятствия людям. *Замужняя женщина*: наиболее благоприятный, щедрый и милосердный вариант энергии. Наиболее энергоемкое состояние. *Бесплодная женщина*: потенциально вредоносная и крайне неблагоприятная для окружающих энергия. *Женщина, умершая во время беременности или при родах*: потенциально неблагоприятный, вредоносный характер. *Вдова*: капризная энергия, “самая неблагоприятная из всех неблагоприятных вещей”.

Супружество заключает энергию в границы, контролирует и правильно ее расходует. Контроль выступает как *охлаждение*. Каждый из супругов, будучи охвачен жаром страсти, должен быть источником прохлады для другого. Женское образование есть фактор *сдержанности* – умения женщины владеть и распоряжаться своей энергией. Сдержанной женщине присущи скромность, воздержанность в словах,

терпение, послушание, повиновение супругу, верность и целомудрие в делах и помыслах. *Семейный круг*, созданный мужчинами, замыкает, окружает, сдерживает и контролирует эту энергию, как бы вынуждая ее быть благостной и “работать” на благо семьи (при размыкании границ энергия, вырываясь из-под контроля, становится неуправляемой и разрушительной). Ожерелья и браслеты окольцовывают, ограничивают женщину, не допуская энергетических потерь. Необходимы бережное отношение мужчины к женщине и преданность женщины мужчине как к опоре семьи.

Задания и упражнения:

1) Опишите бюджетный процесс в вашей семье. 2) Безграничны ли потребности человека? 3) Как связаны законы термодинамики с проблемой домашнего порядка? 4) Какие выводы для ведения домашнего хозяйства вытекают из закона однонаправленности потока энергии? 5) Почему необходимо дарить женщинам украшения?

Рекомендуемая литература:

- *Артемов В.А.* Бюджеты времени населения города и деревни. Новосибирск, 1990.
- *Арутюнян М.Ю.* О распределении обязанностей в семье и отношения между супругами // *Семья и социальная структура*. М., 1987.
- *Вальтух К.К.* Удовлетворение потребностей общества и моделирование народного хозяйства. Новосибирск, 1973.
- *Волгин Н.А., Плакся В.И.* Доходы и занятость: мотивационный аспект. М. 1994.
- *Время населения: динамика его использования*. М. 1992.
- *Давыдова Н.М.* Глава семьи: распределение ролей и способ выживания // *Общественные науки и современность*. 2000. № 4.
- *Жизнедеятельность семьи: тенденции и проблемы*. М., 1990.
- *Занятость, рабочее время и уровень жизни*. М. 1994.
- *Леванов А.Д.* Время в экономическом измерении. Кемерово. 1994.
- *Пруденский Г.А.* Проблемы рабочего и внерабочего времени: Избранные произведения. М. 1972.
- *Саркисян Г.С., Кузнецова Н.П.* Потребности и доход семьи. М., 1967.
- *Семья и народное благосостояние в развитом социалистическом обществе*. М., 1995.
- *Семья, труд, доходы, потребление (таганрогские исследования)*. М., 1977.
- *Чернов А.Ю.* Личные финансы. Доходы и расходы семейного бюджета. М., 1995.
- *Экономические и социальные проблемы рабочего времени в развитых капиталистических странах*. М. 1984.
- *Экономические и социальные аспекты свободного времени*. М. 1980.

§ 2. Жизненный цикл семьи

Жизненный цикл семьи (семейный цикл) – это последовательность фаз ее развития, включая ее рождение, рост, редукцию и распад.

От ухаживания до ухода. Как и у животного у человека имеют место процессы ухаживания, спаривания, постройки гнезда, выращивания детей и освобождения их для самостоятельной жизни. Жизненный цикл человеческой семьи характеризуется, во-первых, длительным моногамным союзом в отличие от преобладающего у животных анонимного спаривания в период течки, и, во-вторых, учетом отношений свойства и дальнего родства. Родители человека обычно знают потенциальных партнеров своих детей и помогают воспитывать внуков. Человеческий брак есть не столько эпизодический копулятивный контакт, сколько представляет собой сложное интеграционное объединение двух семей.

Ухаживание. У большинства видов животных в подростковом возрасте особи начинают активную борьбу за “место под солнцем”. Кому не удастся занять собственную территорию, те в дальнейшем имеют самый низкий статус в обществе и не приобретают самок. Они становятся периферийными животными, которые бродят среди владений других особей. Самки, которых не выбрали самцы со статусом, тоже становятся периферийными особями, игнорируются самками и преследуются статусными самками. Периферийные особи не попадают под защиту коллектива и оказываются жертвой хищников. Их жизнь относительно коротка и они не воспроизводят себе подобных. Поэтому активное ухаживание необходимо для жизненного успеха индивида.

Отделение от родительской семьи и адаптация к группам сверстников напоминает отнятие от груди. Положительное (и отрицательное) стимулирование выбора брачного партнера родительскими семьями неизбежно. Важным является высвобождение молодого человека для поиска семейной альтернативы.

Новобрачное состояние. Символический акт бракосочетания непредсказуемо меняет сложившиеся отношения молодых людей. Если брак выступал как средство решения иных задач, например, ос-

вобождения друг от друга от родителей, то основания для него исчезают. Брак упраздняет себя. Требуется осмысленное существование в брачном состоянии.

Исходной целью молодых людей становится самостоятельное, независимое от родительских семей существование. Молодые люди должны найти оптимальные способы взаимодействия с родителями, с друзьями, ведения хозяйства, решить, где они будут жить, в какой степени жена должна влиять на карьеру мужа, должна ли жена работать или быть домохозяйкой, и кто будет ухаживать за одеждой.

Хотя родители в значительной мере влияют на подбор рабочего места и места жительства, новобрачные должны обеспечить контроль за своей территорией, завоевать авторитет на работе. Относительно независимую от родительского влияния и родители в свою очередь должны изменить способы своего взаимодействия с детьми после того, как они создали свою собственную семью. Формы и способы родительской помощи (наличные деньги или подарки, одному члену семьи или обоим, свободно или со скрытой критикой) позволяют косвенно контролировать образ жизни, вносить в брак раскол. Изоляция от родительских семей объективно ведет к разрушению брака.

Рождение ребенка и семьи. Жизнь новобрачных – это игра для двоих. С рождением ребенка брачные игры заканчиваются, так как ставкой в игре становится жизнь третьего человека. Многие проблемы супруги начинают решать посредством ребенка, который приносится в жертву и которому приносятся в жертву себя.

Рождение ребенка интегрирует родительские семьи. Это событие создает бабушек, дедушек, тетю, дядю с обеих сторон. Формируются новые контуры взаимодействий, корректируются представления о сравнительной ценности всех ветвей. Благодаря ребенку молодая пара, с одной стороны, начинает жить собственной жизнью, т. е. жизнью своего ребенка, а с другой стороны, вовлекает в его и в собственную жизнь родительские семьи.

Для женщины появление ребенка означает самореализацию. Но уход за ним замыкает мать в детском мире. Зависть жены к публичной жизни мужа ведет к растущим требованиям помощи по уходу за ребенком, а мужа невольно чувствует, что жена и ребенок мешают его работе. В этом неравновесном взаимодействии родители стараются спасти ребенка друг от друга, балуя его или чрезмерно наказывая, но предоставляя ему возможность объединиться с тем, с кем выгодно в данный момент. Равновесие устанавливается с рождением последующего ребенка, а противоречие окончательно разрешается с переключением внимания на детей старшего ребенка. В семьях без отца бабушка замещает мужа в этой борьбе и объединяется с ребенком против матери.

Зрелая семья характеризуется все возрастающим рассогласованием внешних и внутренних статусов ее членов, неравномерностью их развития. Отец семейства, будучи удовлетворен или разочарован своей служебной карьерой, всерьез задумывается о семейной карьере. Дети теперь требуют несколько меньше внимания. У жены появляется свободное время, и время от времени она начинает чувствовать, что тратит свою жизнь понапрасну.

Большинство кризисов семья переживает тогда когда кто-то вступает в семью или же покидает ее. В зрелый же период семья не меняет своего состава, но он все же меняется, так как дети взрослеют и включаются в общественную жизнь, где в их лице семейные ценности подвергаются переоценке. Социальный успех становится объективным критерием эффективности брачного проекта. Последний ребенок часто становится последней надеждой.

Деление семьи. Это объективный процесс, связанный с переживанием потери своих собственных родителей. Свой дом могут покинуть либо постаревшие родители, либо повзрослевшие дети. Во многих случаях родители, которые незаметно расставались со многими детьми вдруг, начинают ощущать напряжение, когда критического возраста достигает определенный ребенок, который, как оказывается, играл в семье особо важную роль. Если дети не замещаются внуками, то супруги впадают в детство, возвращаются в предбрачное состояние, начинают строить жизнь заново, решая отложенные проблемы, но не завершая переход на более поздние стадии жизненного цикла.

Выйдя на пенсию и воспитав внуков старики остаются наедине друг с другом. Со временем один из супругов умирает, а другой остается один и чувствует себя просто лишним для представителей молодого поколения. На этой стадии семья сталкивается с трудной проблемой ухода за старым человеком. Однако отношения молодых к своим старым родителям становятся моделью того отношения, которое ждет их в старости со стороны своих детей, так жизненный цикл семьи продолжается бесконечно.

Жизненный цикл американской семьи описывается в маркетинговом аспекте.

Молодые одинокие. Типичными примерами являются студенты или молодые специалисты, живущие в общеджитии. Зарботки относительно невелики, но и устойчивых потребностей в товарах тоже немного. Ориентированы на моду и отдых, значительную часть тратят на одежду, развлечения, аудио- и видеотехника, образовательные услуги, спортивные товары, алкогольные напитки, питание в ресторанах, отпуск и свободное время.

Молодожены без детей. Доход идет в основном на машины, одежду, отпуск и досуг. На их долю приходится максимальное число покупок. Покупается или арендуется жилье. Они больше всех покупают мебель, бытовую технику, готовые к употреблению пищевые продукты, различные новинки для

облегчения домашнего труда. Восприимчивы к рекламе. Они интересуются развлечениями, которые могут посещать вдвоем, товарами для путешествий и отдыха, аудио- и видеотехникой, книгами и др.

Полное гнездо I. С появлением первого ребенка один из родителей часто уходит с работы, семейный доход уменьшается. На этом этапе семья обычно имеет наименьший среднедушевой доход за весь жизненный цикл. Ребенок создает новые потребности, в корне меняя структуру расходов. Вероятно, молодые родители переедут в их первый дом; купят мебель и украшения для детской комнаты, стиральную машину, сушилку и прочую домашнюю технику. Повышенным спросом пользуются детские товары. Сбережения семьи сокращаются, супруги не удовлетворены своей работой. Они наиболее вероятные покупатели подержанных автомобилей.

Полное гнездо II. Младшему ребенку 6 и более лет, доход работающего супруга возрастает, второй супруг возвращается к работе вне дома. Финансовое положение семьи обычно улучшается. Этап с наиболее широкими потребительскими интересами двух поколений и достаточно большим среднедушевым доходом. Завершается оформление семейного очага. Характерны покупки мебели, холодильников и плит, появление домашних животных (собак, кошек).

Полное гнездо III. Супруги зрелого возраста (старше 45 лет) с детьми. Второй супруг работает и может получать более высокий доход по сравнению с прошлым. Дети тоже могут иметь случайные заработки. Наиболее благоприятный для жизни семьи период, когда основные проблемы решены, все необходимое приобретено, среднедушевой доход максимален. Приобретаются компьютеры, квартиры, дачи, автомашины. Для младшего поколения характерен спрос на образовательные услуги, книги, аудио- и видеотехнику, развлечения, спортивные и туристические товары.

Пустое гнездо I. Дети покинули дом и финансово не зависят от родителей. Семья удовлетворена своим финансовым положением и объемом сбережений, потому что доход продолжает расти. Супруги зачастую производят кое-какие улучшения в доме, приобретают предметы роскоши и большую часть дохода тратят на отдых и путешествия. Популярны товары и услуги, связанные с садоводством и огородничеством.

Пустое гнездо II. Глава семьи выходит на пенсию, семейный доход резко сокращается. Расходы теперь связаны в основном со здоровьем. Возможно, будет приобретен небольшой дом, квартира в районе с лучшим климатом.

Вдовствующий супруг. Если продолжает работать, может получать неплохой доход. Он может продать дом, больше тратит на отдых, медицинские, религиозные и ритуальные услуги.

Жизненный цикл европейской семьи описывается в эволюционно-системном плане.

1. «Время монады»: жизнь молодой человек, финансово самостоятельный, живет отдельно от своих родителей.

2. Встречи с будущим брачным партнером, ухаживание за ним.

3. «Время диады» – заключение брака, объединение под одной крышей, начало ведения совместного хозяйства, общая жизнь. Молодые люди должны заключить договор о том, как жить вместе. Необходимо распределить функции в семье, решить, кто придумывает и организует развлечения, кто главный, на что тратить деньги, кто из супругов работает, а кто нет, когда заводить ребенка, какое поведение и какой внешний вид являются сексуально привлекательным и т. п. Многие предпочтения часто не ясны и не проговорены (режим труда и отдыха, пищевые привычки, характер домашней одежды и др.).

4. С появлением первого ребенка возникает потребность в перераспределении ролей, времени, денег и т.п. Кто будет вставать к ребенку по ночам? Будут ли родители сидеть дома вместе или ходить в гости по очереди, или жена будет с ребенком, а муж будет жить, как холостой? Ребенок приносит чувство рутины и монотонности; супругам кажется, что молодость и праздник кончились и начались бесконечные будни, муж чувствует себя заброшенным. Жена думает, что она брошена с ребенком на руках, и вдруг понимает, что она не *за-мужем* и не вынесет тягот семейной жизни. Возможны измены, которые небрежно скрываются, чтобы скандалы и следующие за ними примирения создавали иллюзию близости и сохраняли семью. Разыгрывается личная нежизнеспособность: хронические заболевания, алкоголизм, профессиональная несостоятельность.

5. С появлением второго ребенка нередко старшая девочка в семье становится для следующих детей как бы мамой; она отвечает за младших и лишается возможности жить собственной жизнью. Средний ребенок самый благополучный, свободный от семейных сценариев и долгов. Проблему детской ревности родители решают, экстраполируя свой детский опыт. Сверхконтроль за отношениями детей, позиция судьи выдает потребность в подтверждении собственной ценности (и опыт унижения в детстве).

В функциональной семье выделяются супружеская и детская подсистемы. В дисфункциональной семье образуются коалиции: мама с одним ребенком против папы с другим, мама с детьми против папы. Если границы подсистем очень жесткие (если ребенок уложен спать, к нему не подходят до утра), то могут возникать психосоматические заболевания у детей, так как только очень сильными раздражителями (болезнями с эффектными проявлениями) они могут приблизиться к родителям. Если границы подсистем слишком проницаемые, то члены семьи лишены *privasy* – возможности жить частной жизнью. Возникает слитность, спутанность ролей, «обродительные» дети и инфантильные родители. Не ясно, кто принимает решения, кто отвечает за кого.

6. Интеграция детей в общество. На этой стадии проверяются границы семейной системы, эффективность ее обмена с окружающей средой. Что считать успехом и неудачей? Какова цена успеха. Гиперсоциализирующая семья добивается успеха любой ценой, а неудачник лишается семейной поддержки. Гиперсоциализирующая семья имеет проницаемые внешние границы, но границы семейных подсистем менее проницаемы. Отношения между членами семьи спонтанны. Диссидентская семья закрыта по отношению к обществу, но имеет проницаемые внутренние границы. Здесь возникает проблема верности и лояльности семье. Нарушение правил грозит остракизмом.

7. Пубертат. Ведущая потребность ребенка – выяснить, кто я и куда иду. Ответ “я ребенок своих родителей” недостаточен для построения идентичности. Примеры ищутся вне семьи. Семья готовит ребенка к сепарации, к самостоятельной жизни.

8. «Опустевшее гнездо». Дети выросли и живут самостоятельно, родители остались вдвоем. Важна самореализация и занятость собой.

9. Одиночество. Желательно вступление в сверстническое сообщество престарелых.

Жизненный цикл российской семьи описывается в институциональном (контрактном) плане.

1. Родительская семья с взрослыми детьми, не имеющими опыта независимой жизни. Молодой человек – ребенок своих родителей. Обычно у него нет ясного представления о том, что было достигнуто в его жизни лично им самим, ему трудно выработать чувство личной ответственности за свою судьбу. Он не может проверить на практике правила жизни, полученные от родителей, и часто не может выработать свои.

2. Молодой человек вступает в брак и приводит супруга в дом родителей. Чтобы создать маленькую семью внутри большой, молодые люди должны договориться не только друг с другом о том, как они будут жить вместе, но и передоговориться с родителями. Патриархальная модель: брачный партнер входит в большую семью на правах еще одного ребенка. Родителей предлагается называть “мама” и “папа”. Тогда молодые супруги – как бы вновь обретенные брат с сестрой. Когда один член пары хочет быть мужем или женой во-первых, а сыном или дочерью во-вторых, а у другого супруга приоритеты обратные, то возникающий ролевой конфликт выглядит как ссора между свекровью и невесткой или между зятем и родителями жены. Малая семья нуждается в сепарации, а большая семья нуждается в самосохранении. Брак виртуален.

3. Рождение ребенка также требует перезаключения семейного контракта. Не всегда ясно, кто функциональная бабушка, а кто функциональная мама, т. е. кто фактически осуществляет заботу, уход, выращивание ребенка. Эти роли могут быть спутаны, и ребенок – скорее сын или дочь бабушки, а не матери. Собственные родители ребенку – скорее старшие брат и сестра.

4. Появление второго ребенка привносит ситуацию детской ревности. В многодетных семьях часть обязанностей по уходу за младшими ложится на старших детей, которые выступают функциональными («младшими») родителями, что повышает их ранг в семейной иерархии.

5. Активное старение и болезнь прародителей. Старики беспомощны и зависимы. Они занимают позицию маленьких детей, сталкиваясь с досадой и раздражением. Из стариков получаются нежеланные и нелюбимые дети, хотя они привыкли быть во главе. Типичный упрек: “Некого попросить подать стакан воды”. Считается недостойным позволить умереть своим старикам вне дома, помещать в дом для престарелых, больницу. Старики вступают в коалиции с подростками: покрывают поздние отлучки и школьные неуспехи. Обязанность ухода и присмотра за больными стариками в доме можно передать подросткам, привязывая к дому, лишая вредной уличной компании, но и замедляя построение их идентичности.

6. Старики умерли. Семья со взрослыми детьми возвращается к проблемам первой стадии.

Экономический механизм жизненного цикла семьи. В заключение следует сказать, что экономическая динамика семьи определяется динамикой человеческого капитала и обеспечивающего его физического капитала. Зарождение и рост семьи требуют расширения жизненного пространства, что ведет, как правило, к улучшению жилищных условий и дополнительному спросу на потребительские товары длительного пользования. Подростки периодически высвобождают труд занятых ими членов семьи, семейный доход скачкообразно растет, и основные потребительские фонды обновляются.

Экономическую динамику крестьянской семьи в дореволюционной России А.В. Чаянов характеризовал показателем трудонапряженности, т. е. отношением числа едоков к числу работников. Давление потребительских запросов оказалось максимальным (1,94) на 14 году существования семьи. Динамику средней американской семьи характеризуют показателем совокупного дохода, который составляет: до 24 лет – 67%, 25–34 г. – 100%, 35–44 г. – 115%, 45–54 г. – 119%, 55–64 г. – 101%, более 65 лет – 50%. В целом исследование жизненного цикла семьи показали, что масштабы семейного хозяйства определяются давлением потребительских запросов растущего числа членов семьи. Поэтому на первых фазах семейного цикла, как показал на примере крестьянского хозяйства А.М. Чаянов, вынужденной является сравнительно неэффективная занятость, а на последних фазах общий объем занятости сокращается, но сфера ее приложения наиболее эффективна.

Задания и упражнения:

1) Конкретизируйте модель жизненного цикла изделия в соответствии с рассмотренными моделями жизненного цикла семьи. 2) Каким образом можно оптимизировать динамическую структуру жизненного цикла семьи? 3) Охарактеризуйте содержание семейного контракта в вашей семье. 4) Определите тип вашей семейной системы. 5) Реконструируйте динамику физического и человеческого капитала в экономической истории вашей семьи.

Рекомендуемая литература:

- Михеева Р.И. Жизненный цикл сельской семьи. Новосибирск, 1995.
- Мокеров И.М., Кузьмин А.И. Экономико-демографическое развитие семьи. М., 1990.
- Римашевская Н. М. Жизненный цикл семьи // Бедность: взгляд ученых на проблему. М., 1994.
- Чаянов А.В. Организация крестьянского хозяйства // Чаянов А.В. Избранные труды. М., 1993.

§ 4. СЕМЕЙНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ И НАСЛЕДОВАНИЕ

Собственность – способ бытия своим и самим собой, это выделенность и ограниченность экономической системы, локализация ее в пространственно-временном континууме. Собственность выделяет систему как субстанцию, т.е. как то, что существует само по себе и совпадает само с собой. Поскольку собственность фиксирует идентичность, себестождественность системы, ее устойчивость и неизменность в конкретных границах меры, то она может быть определена как опредмеченная экономическая деятельность, экономическая предметность как таковая.

Собственность конституирует экономическую систему как таковую, выделяет и идентифицирует ее как саму собственную. Посредством собственности часть ресурсов *присваивается* – выделяется, отделяется и включается в систему, *принадлежит* ей и становясь собственностью. Быть собственностью – быть включенным в систему в качестве ее составляющей. Быть собственником ресурса – включать в себя, в свой внутренний оборот ресурс и совпадать с ним в экономическом движении. Различение и несопадение в экономическом движении *отчуждает* ресурсы.

Первоначально собственность понималась как право, титул, интерес по отношению к использованию ограниченных, редких ресурсов. Собственность – система исключений из доступа к ресурсам. Доступ – множество возможных решений по поводу ресурса. Свободный доступ к ресурсу означает, что он – ничей, что он не принадлежит никому или (что то же самое) всем. Степень исключительности варьирует в пределах от 1, когда доступ открыт только одному лицу (индивидуальная собственность), до 0, когда доступ открыт всем (общая собственность).

Полное определение права собственности предложено английским юристом А. Оноре. Оно включает: 1) право владения – исключительного физического контроля над вещью; 2) право пользования, т.е. личного использования вещи; 3) право управления – решения, как и кем вещь может быть использована; 4) право на доход – на блага, проистекающие от предшествующего личного пользования вещью или от разрешения другим лицам пользоваться ею; 5) право на капитальную стоимость вещи, предполагающее право на отчуждение, потребление, промотание, изменение или уничтожение вещи; 6) право на безопасность – иммунитет от экспроприации; 7) право на переход вещи по наследству или по завещанию; 8) бессрочность; 9) запрещение вредного использования – обязанность воздерживаться от использования вещи вредным для других способом; 10) ответственность в виде взыскания – возможность отобрания вещи в уплату долга; 11) остаточный характер – ожидание естественного возврата переданных кому-либо правомочий по истечении срока передачи или в случае утраты ею силы по любой иной причине. Эти элементы дают огромное количество комбинаций форм собственности.

Самым примечательным из этого списка является запрещение вредного использования. Многие способы нанесения ущерба другим лицам запрещены и охраняются законом. В условиях частнособственнического правового режима обычно нельзя причинять вреда физически, путем прямого воздействия на потребительную стоимость чужого имущества, но можно наносить ущерб косвенным путем, снижая его меновую стоимость. Предприниматель не вправе разорить конкурента, устроив поджог на его фабрике, но он вправе разорить его, резко повысив эффективность собственного производства. А в средневековых цехах и этот способ поведения считался бы незаконным.

Ограничения на права собственности индивидуума вытекают из признания им прав собственности других индивидуумов. В обмен на свой отказ от поведения, способного причинить ущерб чужому имуществу, индивидуум рассчитывает на такой же отказ от других по отношению к его имуществу. Отпочковывание отдельных правомочий происходит в форме двустороннего добровольного обмена, по инициативе самих собственников. Расщепление выражается в передаче правомочия другому лицу, тогда как ограничения имеют отрицательный характер. Так, запрет на передвижение на автомобилях сверх определенной скорости распространяется и на представителей государств. Правомочие на определенный способ использования ресурса не присваивается, а вообще изымается из оборота.

Спецификация и размывание прав собственности. Права собственности определяют, какие издержки и вознаграждения могут ожидать агенты за свои действия. Реструктуризация прав собственности ведет к сдвигам в системе экономических стимулов и изменениям поведения экономических агентов.

Любой акт обмена есть обмен пучками правомочий. В сделке обмениваются два пучка прав собственности. Пучок прав прикрепляется к благу (услуге). Ценность прав определяет ценность обмениваемых товаров. Чем шире набор прав, связанных с ресурсом, тем выше его полезность. Собственная вещь и вещь, взятая напрокат, имеют разную полезность для потребителя, даже если физически они совершенно идентичны. Дом имеет разную ценность, когда его хозяин вправе запретить строить рядом с ним бензоколонку, и когда он лишен такого права. Сдвиги в законодательстве фактически меняют объем ресурсов и уровень благосостояния общества.

Экономические субъекты не могут передать в обмене больше правомочий, чем они имеют. Поэтому расширение или сужение имеющихся у них прав собственности будет приводить также к изменению условий и масштабов обмена (увеличению или уменьшению числа сделок в экономике).

Исключительное право пользования не обязательно предполагает возможность отчуждения вещи. Зато право на передачу вещи неизбежно предполагает, что по крайней мере какая-то часть исключительных прав на пользование или доход имеется (иначе никто не согласился бы на обмен с обладателем этой вещи). Жесткое ограничение права на получение дохода от ресурса (в виде сверхвысокого налога, скажем) может привести к тому, что обладатель ресурса утерять всякую заинтересованность в его использовании. В этом случае он никак не будет защищать исключительность имеющегося у него права пользования, т.е. его поведение будет таким же, как если бы он был лишен этого права.

Даже при концентрации всех правомочий в руках одного лица право собственности будет стеснено законными ограничениями. При исключительном праве *usus fructus* на собственника падают все положительные и отрицательные результаты осуществляемой им деятельности. Поэтому он заинтересован в максимально полном их учете при принятии решений. При исключительности права отчуждения в процессе обмена вещь будет передана тому субъекту, который предложит за нее наивысшую цену (т.е. для кого она представляет максимальную ценность). Тем самым обеспечивается эффективное размещение ресурсов, поскольку в ходе обмена они будут перемещаться от менее производительных употреблений – к более производительным, от лиц, меньше их ценящих, – к лицам, ценящим их больше. Исключение других из свободного доступа к ресурсу специфицирует права собственности на него. Спецификация прав собственности способствует созданию устойчивой экономической среды, уменьшая неопределенность и формирует у индивидуумов стабильные ожидания.

Неполнота спецификации называется «размыванием» прав собственности. В ситуации, где правомочия собственников оставались бы неопределенными, всякая деятельность, направленная не на удовлетворение сиюминутных потребностей, — инвестирование, консервация ресурсов, образование запасов и др. — стала бы невозможна: никто не станет сеять, если урожай будет доставаться другому.

Права собственности размывы либо потому, что они неточно установлены и плохо защищены, либо потому, что они подпадают под различные ограничения. Рассредоточение правомочий позволяет специализироваться в реализации того ли иного частичного правомочия (например, в праве управления или в праве распоряжения капитальной стоимостью ресурса). Перераспределение прав в соответствии с относительными преимуществами, которые имеет каждый из участников хозяйственного процесса в каком-то виде деятельности, повышает общую эффективность функционирования экономики.

Точное определение всех правомочий на все ресурсы на практике неосуществимо. Спецификация прав собственности должна идти до того предела, где дальнейший выигрыш от преодоления их размывности уже не будет окупать связанные с этим издержки.

Режимы организации собственности. Будучи установленными, права собственности определяют сравнительную привлекательность возможных способов поведения. Обмен правами собственности протекает в границах, в каких выгоды от их передачи превосходят связанные с этим издержки. Альтернативные системы собственности предполагают разный уровень трансакционных издержек на один и тот же вид хозяйственной деятельности. Это приводит к неодинаковому объединению правомочий в кластеры, к выбору разных контрактных форм. Кроме того, альтернативные правовые режимы требуют разных затрат на свое обеспечение. Чем дешевле обходится защита прав собственности, тем эффективнее она будет проводиться.

При *частной собственности* собственником является индивидуум. Отдельные индивидуумы находятся в привилегированных позициях в отношении доступа к тем или иным ресурсам: доступ открыт только собственнику или лицам, которым он передал или делегировал свои правомочия.

При *коллективной собственности* вводятся правила, определяющие коллективный интерес, и процедуры принятия решений по использованию каждого отдельного ресурса. Никто в этих условиях не находится в привилегированном положении, так как все исключены из доступа к ресурсам. Совладельцы собственности не обладают единоличными исключительными правами по использованию ресурса.

При *общей (коммунальной) собственности* доступ открыт всем без исключения. Когда объем ресурсов ограничен, регулятором становится принцип «первым занял, первым воспользовался». Общая собственность складывается там, где издержки по спецификации и защите индивидуальных прав собст-

венности слишком высоки. Выгоды от установления таких прав либо недостаточны, чтобы перевесить необходимые затраты, либо вообще отсутствуют, если ресурс имеется в изобилии. Издержки, сопряженные с общей собственностью, велики и возрастают с увеличением числа пользователей. Общая собственность неизбежно порождает существенные экстерналии, поскольку лица, владеющие коммунальными правами, практически не несут издержек, связанных с последствиями своих действий. Отсюда нещадная эксплуатация и быстрое истощение ресурсов, находящихся в общей собственности.

Будучи внутренне нестабильной, коммунальная собственность эволюционирует по направлению либо к частной, либо к коллективной. В первом случае общий ресурс дробится на индивидуальные части (лес делится на участки, животные клеймятся) и стимул к сверхиспользованию исчезает. Во втором случае все убитые животные начинают считаться общим достоянием племени, а не добычей отдельных охотников, и делятся по справедливости. Каждый член племени становится заинтересован, чтобы охотой занимался не он, а другие. Так сверхиспользование ресурса оборачивается его недоиспользованием.

Поскольку совладельцы общей собственности лишены исключительных прав на получение доходов от инвестирования своего времени и средств в общий ресурс, у них исчезают стимулы к его сохранению. Коммунальные пастбища, охотничьи угодья, леса, реки эксплуатируются более интенсивно и истощаются быстрее, чем частные. Общая собственность при прочих равных условиях предполагает сокращение объема инвестиций, преобладание более трудоемких технологий, более низкую производительность труда, высокие издержки оппортунистического поведения, более ограниченный горизонт времени при принятии решений, предрасположенность к уборке сельскохозяйственных культур до наступления сроков их созревания, предпочтение более ранних сортов этих культур. Для общей собственности характерны многочисленные неценовые регламентации, служащие суррогатом тех самоограничений, которые были бы введены владельцами в условиях индивидуальной собственности (ограничения на размер плуга, величину ячеек в рыболовных сетях, установление охотничьих сезонов, запрет на отстрел животных до достижения ими определенного возраста).

Владение государственной собственностью не добровольно; оно обязательно до тех пор, пока некто остается членом общества. Никто не может уклониться от обладания ею. Совладельцы государственной собственности не могут концентрировать свое богатство в избранной отрасли (увеличить свою долю в здравоохранении, уменьшив свою долю собственности в обороне); расщеплять пучки правомочий и специализироваться в реализации частичного правомочия только одного типа; осуществлять действенный контроль за своими агентами. При государственной собственности издержки любого решения или выбора в меньшей степени ложатся на гражданина, чем на владельца в условиях частной собственности. Члены общества, следовательно, слабее заинтересованы в контроле за результатами использования государственной собственности.

У граждан слабее стимулы к контролю за наемными управляющими (бюрократами), которым делегированы права пользования, меньше стимулов к тому, чтобы в выполнении функций контроля стали специализироваться именно те члены общества, которые обладают сравнительными преимуществами в этом роде деятельности. Вследствие менее эффективного, чем в частных формах контроля за поведением управляющих у тех появляется больше возможностей злоупотреблять своим положением в личных интересах. Плоды своего оппортунистического поведения чиновник пожинает сам, а возникающие в связи с этим экономические потери падают на всех членов общества и он в качестве совладельца государственной собственности несет ничтожно малую их часть.

Эти затруднения в равной мере характерны для семьи, партнерства, корпоративной собственности. Групповая собственность поощряет поведение, выгоды от которого достаются какому-то одному участнику группы, а издержки распределяются среди всех ее членов. И наоборот: она ослабляет стимулы к принятию решений, издержки которых ложатся на кого-то одного, а выгоды делятся между всеми членами группы. Соответственно, усилия какого-либо индивидуума по налаживанию эффективного контроля за деятельностью государственных служащих потребуют от него значительных затрат времени и средств, тогда как участие в дележе выгод от установления такого контроля неизбежно примут все члены общества.

Государственные предприятия при прочих равных условиях устанавливают более низкие цены на свою продукцию; реже пересматривают цены, слабее реагируют на изменения в спросе; производят менее разнообразную продукцию; имеют большие мощности; больше средств тратят на строительство зданий и сооружений; используют более капиталоемкие технологии; имеют более высокие операционные издержки; медленнее осваивают новую технику; имеют более продолжительные сроки службы высших управляющих.

Семейная собственность – это отношения взаимной принадлежности, включающие: 1) сексуальную собственность на человеческое тело; 2) поколенческую собственность на детей и родителей; 3) собственность на домашнее имущество. Семья возникает при обмене сексуальной собственности на домашнюю с целью приобретения поколенческой собственности.

Первоначально собственность состоит в пользовании и обладании, владении каким-либо благом. Постоянное обладание сексуальных партнеров в сожительстве признается фактическим браком. При отсутствии сексуальных контактов брак считается несостоявшимся. Брак есть принадлежность друг другу

сексуальных партнеров. Партнеры обмениваются между собой своими телами как сексуальной собственностью.

Сексуальная собственность – ключ к структуре семьи. Обычаи первой брачной ночи, медового месяца указывают на значимость первого сексуального контакта. В традиционном обществе существовало жесткое требование девственности невесты до брака. Иначе пострадала бы собственность мужа на ее тело. До недавнего времени существовал единственный способ получить развод – доказав супружескую неверность, которая разрушает основной элемент сексуальной собственности – исключительный сексуальный доступ. Обычное право прощало супругов, применявших насилие при посягательстве на их сексуальную собственность. Практически нигде не считалось преступлением изнасилование в браке.

Традиционная брачная система подразумевала, что за всю жизнь женщина должна была иметь только одного сексуального партнера; ее тело было исключительной сексуальной собственностью ее мужа. Чтобы собственность мужа не ушла к чужим детям в аграрном обществе, основанном на земельной собственности, приходилось контролировать число наследников путем ограничения добрачных и внебрачных связей женщин. При полигамии число законных наследников возрастает бесконтрольно. Поэтому полигамия элитарна – только богатые имели право обладать несколькими женами. Женщины – средство передачи мужской собственности. Отсюда вытекали обычаи сжигания жены вместе с умершим мужем, “бинтования ног”, “теремного затворничества”. Развод стал невозможен, так как повторные многогамные браки менее эффективно регулировали количество законных наследников, чем пожизненные браки.

С появлением разводов сексуальная собственность перешла из формы абсолютной долгосрочной собственности в серию кратковременных отношений собственности. Впрочем, в традиционном обществе сексуальная собственность также была разделенной при полигамии. В архаическом обществе практиковались обмены женами, предоставление женского тела гостю в дар или взаймы.

Устойчивость сексуальной собственности выражается в институте сепарации – временного раздельного проживания супругов, желающих расторгнуть брак. Сначала супруги расходятся (разъезжаются), а через несколько лет суд расторгает брак. Для того чтобы стать свободным, итальянцу нужно ждать как минимум три года, для женщины прибавляется еще год. Если сексуальная неверность для супруга не важна и он не желает расторгать брак, то в Дании процедура развода может затянуться надолго.

Дети и родители также являются собственностью друг друга. Поколенческая собственность отделяется от сексуальной собственности запретом на инцест.

Основным элементом поколенческой собственности является распоряжение детьми вплоть до их отчуждения путем убийства, продажи на сторону или отдаче в брак. Когда родители определяли, с кем их детям вступать в брак, родительская собственность фактически распространялась и на следующие поколения, предопределяя родословную потомства.

Доходы детей являются собственностью их родителей до достижения детьми совершеннолетия. От детей требуется помощь в домашней работе. С другой стороны, дети притязают на доходы, собственность родителей и заботу с их стороны.

Привязанность родителей к детям остро переживается при разводе, в котором главным пунктом спора является опека над детьми. Теперь не считается, что дети автоматически принадлежат матери и ее роду. Отцы также притязают на ребенка. Эта ситуация породила похищение детей одним из родителей.

Домашняя собственность включает активы и пассивы. Активы – доходы, движимость и недвижимость, знаки собственности. Пассивы – требования по обязательствам, в которых супруги являются должниками (причинение вреда, алиментные обязательства, отношение к залоговым кредиторам). Они могут общими и личными.

Режимы семейной собственности.

По режиму общности супруги имеют общую собственность на имущество, нажитое в браке, на доходы от их имущества и профессиональной деятельности, сохраняя в своей собственности имущество, принадлежащее им до брака или полученное при браке в дар либо по наследству (Франция, Швейцария, Россия). Принадлежность супругов друг другу определяет и принадлежность их имущества другому супругу.

По российскому законодательству все имущество, нажитое супругами в период брака признается их совместной собственностью, если иное не предусмотрено договором. С момента вступления в брак приобретенные супругами движимые и недвижимые вещи, ценные бумаги, паи, вклады, доли в капитале, внесенные в кредитные учреждения или в иные коммерческие организации становятся их общей совместной собственностью, независимо от того, на имя кого из супругов зарегистрировано это имущество или кем из супругов внесены денежные средства для приобретения указанного имущества. К общему имуществу супругов относятся доходы каждого из супругов от трудовой деятельности, предпринимательской деятельности и результатов интеллектуальной деятельности, полученные ими пенсии, пособия, а также иные денежные выплаты, не имеющие специального целевого назначения. Супруги имеют равные права владения, пользования и распоряжения общим имуществом, даже в том случае, если один из них был занят ведением домашнего хозяйства, уходом за детьми или по другим уважительным причинам не имел самостоятельного заработка.

Личной собственностью каждого из супругов после вступления в брак по закону является имущество, принадлежавшее каждому из супругов до вступления в брак, имущество, полученное одним из супругов уже во время брака в дар, в порядке наследования или по иным безвозмездным сделкам, а также вещи индивидуального пользования (одежда, обувь и другие), за исключением драгоценностей и других предметов роскоши.

Общее имущество супругов может быть разделено, причем как в период брака, так и после его расторжения. При разделе общей совместной собственности супругов и определении долей в этом имуществе по закону доли супругов признаются равными. Суд вправе отступить от начала равенства долей супругов, исходя из интересов несовершеннолетних детей или из заслуживающих внимания интересов одного из супругов. Таким образом, в случае расторжения брака разделу между супругами подлежат не только движимое и недвижимое имущество, не только денежные средства и акции, но и паи, вклады и доли в капитале.

По режиму раздельности каждому супругу принадлежит имущество, собственником которого он был до брака и то, что он приобрел в браке за деньги. За долгие десятилетия международное женское движение добилось внесения элементов общности в режим раздельного имущества. Режим общности установлен на жилые дома. За неработающим супругом признается право собственности на долю в имуществе (Великобритания, США). В Германии с 1957 г. в случае развода супруги имеют право на половину прироста имущества.

В Скандинавии действует режим отложенной общности супружеского имущества.

После развода имущественные отношения в семье не прекращаются. В США бывший муж выплачивает жене временное содержание (не больше нескольких сотен долларов в месяц), чтобы поддержать женщину на период обучения профессии, повышения или восстановления утраченной за время замужества квалификации, поиска работы). В Италии муж обязан содержать не только детей, но и жену до ее повторного вступления в брак. В Германии жена может рассчитывать на материальное содержание в случае тяжелой болезни, а также под предлогом адаптации к новым условиям незамужней жизни.

Наследование – переход отправления функций, статуса, собственности от одного лица к другому. В раннепервобытной общине наследование функций и статуса происходило на основе естественной половозрастной дифференциации, личной пригодности и авторитета. Имущество, созданное индивидуальным трудом и используемое в индивидуальном порядке (определенные виды орудий труда и оружия, одежда, украшения и т. п.), после смерти владельца или сопровождало его в могилу для использования в потусторонней жизни; остальное имущество становилось коллективной собственностью общины. Личные песни переставали исполняться, а танцы и культы переходили к общине. Передача имущества от одной общины к другой (например, при заключении брака), как и переход в другую общину самого работника, происходили на основе эквивалентности.

В позднепервобытной общине возникла тенденция закрепления определенных функций за некоторыми родственными группами, нередко связанная с различным генеалогическим положением линиджей в клане. Появились случаи узурпации функций предводителей лицами, к ней не принадлежавшими (например, военными вождями). Хотя имущество бигменов, как и сам их статус, как правило, не наследовались, в некоторых обществах наблюдалась тенденция к такому наследованию.

В эпоху классового разделения появилась особая заинтересованность домохозяйств с их обособленной собственностью в наследственном сохранении этой собственности. Экономические интересы домохозяйств обычно требовали их неразделенности. Главы домохозяйств стремились передать свои функции и статус, а равно имущество, только одному из сыновей – старшему или младшему. Эта же тенденция надолго удержалась в дальнейшем, так как домохозяйствам необходимо было сохранить свою целостность и силу во взаимоотношениях с родоплеменной аристократией, крупными земельными собственниками. Возникли также корпоративное накопления и наследования богатств (например, в тайных союзах).

В предклассовых и раннеклассовых обществах уже возник порядок династического наследования власти с тщательным учетом происхождения от ее законных носителей и, в конечном счете, от мифических или полумифических первооснователей, сверхъестественных сил или высшего божества. Однако нередко в этих обществах действовали также нормы выбора преемника определенным кругом лиц, например, «золотым кланом» у древних монголов или высшей администрацией с последующим утверждением ее выбора более широким кругом администрации (в Буганде).

Были выработаны разнообразные способы престолонаследия: устранение возможных преемников путем их удаления от двора, изгнания и даже калечения, в результате которого конкурент как бы терял свою неприкосновенность, обеспечение желательному преемнику покровительства другого властителя и т. п.

Наследство подразумевало совокупность всех выгод, льгот и обременений, прав и обязанностей в целостности и неразрывности. Наследство могло быть полностью обременительным, когда в его содержание входили только имущественные долги и иные неисполненные обязательства. Наследование иногда означало восприятие статуса наследодателя в семейной сфере: наследник обязывался к статусу наследо-

дателя как мужа, брата, сына и т. д. Вместе с наследством переходили обязанности по опеке и попечительству.

Открытием наследства считался момент смерти наследодателя – физической или гражданской. Если наследодатель выкупался или бежал из рабства, возвращал гражданство, то наследство возвращалось обратно наследодателю.

Наследство не обладало строгой и неизменной имущественной массой: она могла увеличиваться или уменьшаться вне зависимости от чьих-то вредных действий или причиняемого ему ущерба (в наследственную массу могли поступить выплаты третьих лиц по обязательствам, сад – принести плоды, стадо – потерять в весе и т. п.). Наследственная масса разделялась на доли соответственно не общему числу наследников, а по коленам – условным степеням родственной общности.

Наследование шло с соблюдением последовательности степеней и очередности рождения. Основные принципы наследования: ближайшая степень родства полностью устраняет от наследства отдаленную, деление наследственной массы главным образом происходит по степеням и линиям, а внутри степени и линии в равных долях в зависимости от числа наследников одного уровня или степени. Возможные наследники разделялись на прямых нисходящих родственников (дети от правильного брака, а также внуки от умерших ранее детей); восходящие и полнородные родственники (отец, мать, бабки, полнородные братья и сестры, племянники по полнородным братьям и сестрам – наследственная масса распределялась по линиям родства, причем одна линия могла устранять от наследования другие); неполнородные родственники (единокровные и единоутробные братья и сестры); все остальные боковые родственники любой степени отдаленности родства и неполнокровия наследовали в равных долях.

Системы наследования. *Минорат* (от лат. *minor* – меньший, младший) – обычай, по которому дом, имущество, реже общественный статус и т. п. наследуется младшим из сыновей (ранее – дочерей), берущим на себя после выдела старших братьев заботу о родителях. Минорату предшествовал появившийся уже в первобытном обществе авункулатный порядок, по которому имущество и общественный статус дяди по матери наследовал поселявшийся с ним младший из племянников (например, у тлинкитов). Минорат генетически связан с семейными разделами и наиболее характерен для обществ с малосемейной организацией. Минорат свойствен главным образом широким слоям населения и часто сосуществует с майоратом в верхушечных слоях. Нормы минората порождают соответствующие бытовые традиции: младший сын – самый близкий, он же – хранитель семейного очага и культа предков, хоронит отца, содержит мать и сестер. Младшие сыновья и вообще младшие часто идеализируются в фольклоре (юниорат),

Майорат (от лат. *major* – старший) – система наследования общественного статуса, титула, имущества и т. п., которые нераздельно переходят к старшим сыновьям или дочерям либо представителям старших родственных линий; само имение, земельное владение, неотчуждаемое и неделимое. Майорат возникает в развитом первобытном обществе как наследование руководящей должности или имущества от отца к старшему сыну (либо от матери к старшей дочери в поздних материнскородовых обществах, например, у ирокезов).

В майорате различают примогенитуру как наследование перворожденными и сеньорат (от лат. *senior* – старший) как наследование старшим представителем старшей родственной линии. Так, например, в полигинных обществах наследует старший сын жены наиболее знатного происхождения. Старшие сыновья других жен становятся второстепенными наследниками. После смерти главы семьи родственники на совещании выясняют генеалогии вдов, а затем избирают нового главу семьи.

Майоратные имения нельзя было продавать, дробить, дарить, сдавать в аренду, т. е. превращать в объект всякого рода сделок. В России начало майорату было положено указом Петра I от 1714 г. о единомасштабности. В 1845 г. было издано Положение о “заповедных” имениях, которыми награждались за верную службу наиболее преданные царю дворяне. Царским указом могли быть объявлены “заповедными” купленные и родовые земли. Это были крупные владения (от 10 тыс. до 100 тыс. десятин, приносящие ежегодный доход от 1200 руб. до 20 тыс. руб.). Владелец майората не мог сдавать земли и здания в аренду, не мог селить без разрешения министерства земледелия на своих землях поселенцев, должен был вносить особый денежный взнос при вступлении в управление майоратным имением и ежегодно уплачивать государству 3% с чистого дохода имения. При невыполнении этих условий имение поступало под присмотр казны.

Майорат был широко распространен преимущественно в верхушечных слоях населения. При капитализме майорат законодательно ограничивается, но бытует в среде титулованного дворянства. Майорат способствовал нераздельности имущества и прав, а тем самым богатства и могущества привилегированных, в особенности феодальных, фамилий. Способствует также социальной мобильности (представителям младших ветвей или младшим сыновьям приходится относительно самостоятельно пробиваться в жизни), которая в свою очередь становится дополнительным рычагом расширения влияния аристократии во всех сферах жизни.

Положение ребёнка среди братьев и сестёр зависело в значительной мере от принципа наследования (единомасштабности или свободный раздел наследства), преобладавшего в данном регионе. В областях единомасштабности рано или поздно в особом положении среди детей оказывался будущий наследник. В

большей степени это было выражено в районах майората, чем в районах минората. Первенец, предназначенный быть наследником крестьянского двора, рос в своей роли, занимая более высокое положение в правах и обязанностях среди младших братьев и сестёр. Во многих европейских регионах порядок наследования определялся не точными правилами, а комплексом семейных соображений. Учитывались многолетние наблюдения за способностями и личными качествами детей, не в последнюю очередь – интерес родителей, которые могли и далее оставаться в роли домохозяев или должны были в силу сложившихся обстоятельств передать хозяйство наследнику раньше. Положение предположительного наследника было чрезвычайно трудным. Родители требовали от него участия во всех работах и обширных знаний. Пока он не взял власть в доме, ему зачастую предоставлялось меньше прав, чем другим возможным наследникам на том основании, что однажды он и так получит «всё». К нему предъявлялись требования поддержки в старости, от него же, одного, исходила непосредственная угроза привилегиям родителей.

В районах со свободным разделом наследства отношения между братьями и сестрами также были напряженными. Дети рассматривали рождение каждого нового ребёнка как уменьшение собственных шансов на будущее. Каждый последующий ребёнок при неизменных продовольственных возможностях уменьшал жизненный уровень на порядочную и точно исчисляемую величину. При разделе родительского имущества между имеющими право наследования детьми конкуренция, зревшая до сих пор исподволь, становилась явной. Кто что получит: какой участок пашни, какое пастбище, какой скот? Разницу в качестве едва ли можно было выровнять. Соперничество между братьями и сестрами могло вырасти до экономической конкуренции. От братской любви не оставалось часто и следа.

В дореволюционной России переход имущества в крестьянском хозяйстве от поколения к поколению обычно не сопровождался смертью родителей и юридически рассматривался как раздел семейного имущества между её членами. Раздел означал равное деление имущества двора между всеми принадлежащими к нему мужчинами. Раздел (или пропорциональное выделение доли младшему сыну) в значительной степени соответствовал росту числа малых семей и их требованиям о предоставлении самостоятельности. Несколько большая часть могла выделяться сыну, на чьем попечении оставались престарелые родители или незамужние сестры. Глава семейства принимал решение о том, когда именно производить раздел хозяйства или выделять сыну его долю и когда отходить от дел. Из раздела исключалась «женская собственность» – посуда, утварь, белье и т.д. В крестьянском хозяйстве «женская собственность» была единственной формой частной собственности и могла завещаться или делиться в неравной степени. В случае смерти всех членов семьи (выморочность) имущество обычно переходило к крестьянской общине.

Выдел стариков. В традиционной экономике под контролем старших находились основные ресурсы: земля и скот. Старшие могли задерживать социальный рост молодежи, лишая сыновей калыма, сами же покупали дополнительных жен. Большое количество жен увеличивало число родственных связей и тем самым влияние. Оставляя сыновей в подчинении, отцы продолжали их эксплуатировать. Создание большой семьи позволяло использовать труд жен и других младших родственников. Старики брали себе в жены молодых женщин, в то время как их сыновья продолжали ходить в холостяках и нередко посягали на молодых жен.

У индейцев хидатса младшая группа покупала имя у старшей, а могла вообще остаться без имени, продав свое младшей, но не имея средств купить его для себя у более старшей. Старшие старались назначить более высокую цену, а младшие обращались к дедам за помощью.

Регулирование отношений между поколениями в крестьянском доме принимало разные формы. Состарившиеся крестьянин и крестьянка могли оставаться во главе домохозяйства до конца жизни. В других местностях обычной была прижизненная передача крестьянами двора наследникам. Вероятный наследник настаивал на том, чтобы принять хозяйство и тем самым получить возможность жениться.

В большинстве европейских крестьянских обществ передача хозяйства сопровождалась передачей наследнику всех полномочий отца семейства. С отцом, остававшимся во главе дома, крестьянин-молодожён мог жить лишь небольшое время. Это объяснялось тесной связью между властью мужчины в доме и обеспечением его власти в браке. Власть отца семейства на время переходила к молодому хозяину, что порождало особую конфликтность крестьянской семьи из трёх поколений. Сохранились поговорки типа «Передать и уж больше не жить», «На стариковской лавке жёстко сидеть». Уступивший свою власть отцу семейства крестьянин покидал дом. В обществе, где социальный статус человека определялся владением дома (вплоть до того, что имя человек мог получить по названию дома), это было очевидным понижением его статуса.

Договор представителей двух поколений семьи, заключавшийся сначала в устной, а потом и в письменной форме, фиксировал прижизненный отказ от имущественных претензий и передачу собственности (со всеми действовавшими в период феодальной зависимости ограничениями крестьянской собственности как одолженного имущества).

В зажиточных хозяйствах крестьяне раньше шли на стариковский выдел, так как такой двор легче мог вынести связанное с этим бремя. Если крестьянин или крестьянка вдовели, то хозяйство передавалось наследнику максимально быстро. Это соответствовало особенностям ведения крестьянского хозяйства, которое, за исключением виноградарства, характеризовалось половым разделением труда. Но

иногда проходило ещё несколько лет, прежде чем один из детей достигал возраста, в котором мог принять хозяйство. На крупных дворах на это время функции матери семейства передавались родственникам (например, сестре крестьянина). Стремление крестьянина сохранять привилегированное положение в доме могло привести к заключению повторного брака.

Сеньор был заинтересован в том, чтобы освободить от повинностей крестьян, которые по возрасту и болезни были не вполне трудоспособны. Вдовство крестьян также служило поводом к освобождению, ибо хозяйство требовало полного участия мужа и жены. Освобождение крестьянина, его жены и детей, однако, не означало их выселения; за ними и впредь оставалось право жить при дворе и с него кормиться. В результате старики-крестьяне и их семьи жили вместе с новым хозяином двора, которым мог быть родной сын стариков, а мог и не состоять с ними в родстве.

Стариковский выдел приобрёл значение с развитием специализации и интенсификации крестьянских хозяйств. В XVIII в. устройство стариковских выделов стимулировало появление новых правил воинской повинности. Чтобы освободить сыновей от воинской службы, многие крестьяне передавали хозяйство по наследству раньше. Кое-где возникли даже двойные выделы: ещё при жизни крестьянина-старика его сын уже передавал хозяйство внуку.

Договоры о выделе стариков с конца XVIII в. стали заключать главным образом в письменной и нотариально заверенной форме. Они содержат детальное регулирование порядка совместного проживания старых и молодых, вплоть до вопросов, может ли старик входить в дом с парадного или чёрного входа, о количестве пищи, которая должна ему предоставляться.

Пожилой крестьянин и/или крестьянка, а с ними также ещё не устроенные дети, оставались в домовом сообществе. Они занимали отдельное помещение на крестьянском дворе (комнату в доме и т.п.) или отдельный маленький дом на выделе, который сооружали на подворье рядом с основной жилой постройкой. Отдельные домики для стариков строились прежде всего на хуторах. В деревнях старикам обычно выделяли комнату. В местностях с нехваткой жилья пожилая крестьянская пара жила в том же помещении, что и остальные домочадцы.

Доход от промыслов или ремёсел наряду с доходом от выделенного земельного владения давал некоторым отделившимся старикам относительную независимость. Они оставляли за собой корову, свинью или участок пашни для собственного пользования. В отдельных случаях стариковский выдел был материально настолько обеспечен, что овдовевший пожилой крестьянин мог ещё раз жениться. На случай конфликта устанавливалось возможно большее количество зерна, яиц, мяса, а в XIX в. — и картофеля. Отсюда распространённая поговорка: «Лучше слишком много выговорить, чем потом спорить». В отдельных случаях излишки продуктов старики на выделе продавали.

Чрезмерные требования стариков, наносившие хозяйству экономический ущерб, порождали конфликты, доходившие до отцеубийства. Этим объясняется временный запрет выделов стариков в Саксонии, Гессене и Бадене в конце XVIII в. Тогда предлагали создать суды совести для разрешения спорных случаев между детьми крестьян и их родителями.

В некоторых высокотоварных и доходных сельскохозяйственных областях Австрии, Дании и Швеции с начала XX столетия отказались от практики передачи имущества по договору. Вместо этого старики продавали двор наследнику, а вырученную сумму клали в банк и жили на проценты. В Пруссии 80-90-х годов XIX в. пожилые крестьяне переселялись в ближайший город, где жили за счет ежегодной ренты, выплачиваемой детьми.

С родителями на выдел часто шли несовершеннолетние дети. Стариковский выдел временно обеспечивал средствами к существованию незамужних дочерей крестьянина, которые из-за рождения внебрачного ребёнка возвращались в родительский дом. Дочь через какое-то время вновь покидала родительский дом, а внук зачастую оставался на выделе. Стариковский выдел, следовательно, предусматривал защиту ненаследовавших или лишившихся наследства членов семьи.

Договор передачи обычно регулировал притязания сонаследников (в первую очередь братьев и сестёр преемника хозяйства). Каждый имевший право наследования ребёнок должен получить равные доли от действительной стоимости имущества двора. Претензии сонаследников умеряли, занижая стоимость дворохозяйства, чтобы доли сонаследников сделать минимальными.

С ростом продолжительности жизни всё больше детей выживали и количество имевших право на наследство увеличивалось. Возрастало и время житья стариков на выделе, которое составляло 15–25 лет. Из расходов на содержание стариков на выделе и притязаний не получивших наследство членов семьи возникали ножицы. Чтобы удовлетворить родственников, всё больше молодых крестьян обращались к кредитам.

Введение пенсий крестьянам, предложенное ещё в конце XIX в., но реализованное в большинстве европейских стран только после II мировой войны, переложило часть непосредственного бремени с наследников крестьянского двора на всю совокупность крестьян (и налогоплательщиков). Это значительно ослабило порождённую экономическими причинами напряжённость в отношениях между поколениями в крестьянском доме, но не устранило её полностью.

Пенсионное обслуживание сегодня опирается на два подхода. Первый реализуется в использовании ежемесячных отчислений как своеобразных страховых выплат в пенсионный фонд, а также пря-

мой зависимости размера пенсий от величины отчислений и трудового стажа. Второй в непосредственных выплатах пенсий из бюджета в размере, соответствующему прожиточному минимуму (каждое поколение содержит своих стариков).

Организация пенсионного обслуживания включает государственные и частные пенсионные фонды. С точки зрения пенсионеров, пенсионное обслуживание представляет сочетание государственной заботы, частного интереса и собственной заинтересованности людей в пределах дополнительного пенсионных отчислений. Эта система, называемая 3-х ярусной, рекомендована для внедрения Всемирным банком развития. Она включает следующие уровни: 1) Обязательная распределительная компонента, управляемая государством (Basic State) – предотвращает бедность в пожилом возрасте, предоставляя минимум социальных пенсий, финансируемых из бюджета; 2) обязательная накопительная компонента (State Earning Related Pension Scheme, SERPS) – функция сохранения привычного уровня жизни и получения достаточного дохода через обязательную профессиональную пенсию полностью формируемую с помощью накопительной системы; 3) дополнительная накопительная система (Occupational Pension Scheme, OPS) – функция сохранения высокого уровня жизни и дохода, обеспеченная самой личностью.

Задания и упражнения:

1) Оцените стоимость собственности, принадлежащей вашей семье, ее активы и пассивы. 2) Какие объекты домашнего хозяйства находятся в вашей собственности (пользование, владение, распоряжение, извлечение доходов)? 3) Должны ли прародители ухаживать за внуками? 4) В каких формах сегодня проявляется собственность детей на родителей? 5) Имеет ли муж моральное или юридическое право на алименты со стороны бывшей жены? 6) Оцените свою наследственность, используя приемы, разработанные селекционерами. 7) Какова роль дочерей в наследовании имущества? Применимы ли по отношению к ним нормы майората и минората? 8) Прокомментируйте какое-нибудь художественное произведение, описывающее процесс наследования. 9) Какую часть семейного имущества вы наследуете? 10) Познакомьтесь с основами наследственного права России и опишите процесс наследования имущества в случае смерти одного из ваших родственников. 11) Составьте список основных претензий и жалоб стариков, проживающих совместно с детьми. 12) Почему многие пенсионеры живут отдельно от детей и внуков? 13) Расскажите об истории пенсионного обеспечения. 14) Каким образом осуществляется выдел стариков в современной России? 15) Познакомьтесь с порядком обращения в дома-интернаты для престарелых.

Рекомендуемая литература:

- *Ананьич Б.В.* Банкирские дома в России. 1860–1914 гг. Очерки истории частного предпринимательства. Л., 1991.
- *Архангельский В.Д.* Какой будет пенсия завтра? // Экономика и организация промышленного производства. 1996. № 9.
- *Бакланова Е.Н.* Крестьянский двор и община на Русском Севере (конец XVIII – начало XVIII в.). М., 1976.
- *Баранович А.И.* Магнатское хозяйство на юге Волыни в XVIII в. М., 1955.
- *Баскакова М., Баскаков В.* Гендерные аспекты пенсионной реформы в России // Вопросы экономики. 2000. № 3.
- *Бахрушин С.В.* Княжеское хозяйство XV и первой половины XVI вв. // Бахрушин С.В. Научные труды. М., 1954. Т. 2.
- *Берто Д., Берто-Вьям И.* Семейное владение и семья // Социологические исследования. 1993. № 2.
- *Важинский В.М.* Землевладение и складывание общины однодворцев в XVII в. Воронеж, 1974.
- *Власова И.В.* Традиции крестьянского землепользования в Поморье и Западной Сибири в XVII – XVIII вв. М., 1984.
- *Годвин В.* О собственности. М., 1958.
- *Греков Б.Д.* Вотчинник и его хозяйство в XVII в. М. – Л., 1929.
- *Громько М.М.* Традиционные нормы поведения и формы общения русских крестьян XIX в. М., 1986.
- *Давыдов А.Д.* Сельская община и патронимия в странах Ближнего и Среднего Востока. М., 1979.
- *Данилова Л.В.* Очерки по истории землевладения и хозяйства в Новгородской земле в XIV – XV вв. М., 1955.
- *Династия Рябушинских.* М., 1997.
- *Дождев Д.В.* Римское архаическое наследственное право. М., 1993.
- *Зубченко Л.* Пенсионная система Франции: состояние и перспективы реформирования // Вопросы экономики. 1995. № 9.
- *Ковалевский М.М.* Очерк происхождения и развития семьи и собственности. Спб., 1897.

- *Илюшечкин В.П.* Эксплуатация и собственность в сословно-классовых обществах (Опыт системно-структурного исследования). М., 1995.
- *Капелюшников Р.И.* Экономическая теория прав собственности: (Методология, основные понятия, круг проблем). М., 1990.
- *Косвен М.О.* Семейная община и патронимия. М., 1963.
- *Ланцев Д.* Пенсионное обеспечение в условиях перехода к рыночной экономике // Вопросы экономики. 1993. № 4.
- *Лафарг П.* За и против коммунизма. Собственность и ее происхождение. М., 1959.
- *Милье Дж.* Ст. Основы политической экономии. В 3-х т. Т. 1. М., 1981.
- *Немков А.М.* Очерки истории наследственного права. Воронеж, 1979.
- *Панин В.В.* Феномен японских торговых домов: у истоков японского “экономического чуда”. СПб., 1996.
- *Проблема собственности: теория, история, практика.* М., 1995.
- *Прудон П.* Что такое собственность? Или исследование о принципе права и власти; Бедность как экономический принцип; Порнократия, или Женщины в настоящее время. М., 1998.
- *Ржаницына Л.* Пенсионное обеспечение в России: государство и пенсионеры // Вопросы экономики. 1995. № 9.
- *Русская философия собственности XVIII – XX вв.* СПб., 1993.
- *Хорошко М.* Скандалы на пенсионной пирамиде // Экономика и организация промышленного производства. 1996. № 9.
- *Штильмарк Р.А.* Наследник из Калькутты. М., 1994.
- *Штирнер М.* Единственный и его собственность. М., 1994.
- *Энгельс Ф.* Происхождение семьи, частной собственности и государства // Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 21.
- *Юрганов А.Л.* Удельно-вотчинная система и традиция наследования власти и собственности в средневековой России // Отечественная история. 1996. № 3.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Во всех обществах богатство означает изобилие средств существования. Для буржуа богатство воплощено в капитале, ренте, вещах и услугах, оплачиваемых деньгами. Для человека традиционного общества богатство заключается в собственности и статусе, которые приносят ренту, обеспечивают восстановление имущества, периодически утрачиваемого в результате бедствий. В архаическом обществе богатым считался человек, владевший значительными стадами домашних животных, хранилищем, всегда полным зерна, имевший несколько жен, приживальщиков и рабов, которые пасли его стада, обрабатывали поля и огороды, варили пиво для хозяина и многочисленных гостей. Богатый дом – это многочеловечье хозяйство, место, где всегда много своих и чужих. Поля и хижин редко рассматривались в качестве богатства: первые в силу своей доступности, вторые – по причине простоты постройки. Быть богатым значило входить в многочисленную крепкую семью, иметь рабов и скот. Для первобытного человека богатство состоит в пище и большом числе сородичей, позволяющем чаще принимать участие в разделе пищи.

Показателем личного богатства является изобилие окружающих нас людей. В знаменитом докладе Римского клуба “За пределами роста” (1974 г.) говорилось: “Людам не нужны огромные автомобили, им нужно уважение. Им не нужны шкафы, полные одежды, они хотят быть привлекательными, им нужны волнения, разнообразие и красота. Людям не нужно засилье электроники, они хотят прожить свою жизнь с пользой. И так далее. Людям нужны в самоутверждении, в обществе, стимулах, признании, любви, радостях. Попытаться удовлетворить эти потребности материально – означало бы пробудить неутолимый аппетит к ложным решениям реальных, но неразрешимых проблем. Одна из основных сил, побуждающих стремления к материальному росту – это ощущение духовной пустоты. Общество, способное признать и сформулировать свои нематериальные потребности и найти пути их нематериального удовлетворения, потребует значительно меньших материальных и энергетических затрат и обеспечит гораздо более высокий уровень удовлетворения человеческих запросов”.

Нилот, стремясь стать богаче в собственных глазах и глазах сородичей и соседей, как правило, менял зерно, охотничью добычу, мотыги и прочие плоды своего труда на мелкий рогатый скот, а последний – на крупный. На коров он приобретал жен для себя, своих братьев, сыновей и внуков и таким путем достигал полного благосостояния.

Сегодня одновременно с общим увеличением населения Земли наблюдается изменение соотношения числа белых и небелых. Это соотношение было примерно 1:1 сто лет назад, а сейчас на 80 цветных приходится 20 белых. Если эта тенденция не изменится, то к середине XXI в. среди 10 миллиардов людей на Земле только от одного до пяти процентов будут белыми.

Для судеб Земли безразличен цвет кожи обитающих на ней людей. Возможно, межрасовые браки, внутривидовая гибридизация стимулируют эволюцию человека как биологического вида. Возможно, большая жизнеспособность и жизнерадостность цветного населения и меньшая жизнеспособность белого населения, при всем его материальном комфорте и благополучии, оправданы в эволюционной перспективе. Тогда победы над природой, которыми гордится Запад, будут принадлежать детям Востока, ибо детей у Запада все меньше и меньше.

Здесь возникает глубоко личный вопрос об исторической ответственности каждого не только перед будущими, но перед прошлыми поколениями, которые смогли выжить и продолжить род в куда более сложных условиях окружающей среды. Это вопрос о коллективной и индивидуальной ответственности за свой род и его будущее.

Принятие перспективы депопуляции и реализация соответствующей стратегии жизни означает селекцию одних родовых линий и выбраковку других. Малодетность, бесплодие, безбрачие – это самовыбраковка, обесценивающая усилия предков по продолжению рода. Самовыбраковка означает фактическое признание себя эволюционным браком, отрицательной ценностью, обогащение которой уводит в “минус-бесконечность”.

Отказ от признания поражения в борьбе за личное существование и существование своего рода, отказ от признания личного вырождения и вырождения своей родовой линии открывает перспективу настойчивых усилий по поддержанию и наращиванию жизненного потенциала семьи. Только действительное давление жизни, жесткая необходимость обеспечения жизни будущих поколений своего рода является личным стимулом активизации экономической деятельности.

ГЛОССАРИЙ

АВТАРКИЯ (от греч. *autarkeia* — самоудовлетворение) – политика экономического обособления, проводимая страной, регионом. Автаркия направлена на создание замкнутой, независимой экономики, способной обеспечить себя всем необходимым самостоятельно. Автаркия сродни натуральному хозяйству.

АЛЬТЕРНАТИВНАЯ СТОИМОСТЬ – стоимость производства товара или услуги, измеряемая с точки зрения потерянной (упущенной) возможности производства другого вида товара или услуг, требующих тех же затрат ресурсов; цена замены одного блага другим. Если при выборе из двух возможных благ и их источников потребитель (покупатель) отдает предпочтение одному, жертвуя другим, то второе благо есть альтернативная цена первого. Так что альтернативная стоимость блага есть цена потери, на которую готов идти потребитель, чтобы получить возможность приобрести желаемое благо.

АМОРТИЗАЦИЯ (от лат. *amortisatio* — погашение) – исчисленный в денежном выражении износ основных средств в процессе их применения, производственного использования. *Нормативный срок службы* – период времени, в течение которого здания, сооружения, оборудование должны, с одной стороны, сохранять работоспособность, а, с другой стороны, их стоимость должна быть полностью возмещена за счет амортизации. *Срок годности* – период, в течение которого предмет, вещь сохраняет свои свойства в мере, обеспечивающей их функционирование, использование. За пределами срока годности продукты питания считаются непригодными в пищу, лекарства — запрещены к употреблению, а потребительские товары расцениваются как продаваемые «без претензий». Для отдельных товаров термин эквивалентен гарантийному сроку. *Износ (основных средств)* – старение, изнашивание зданий, оборудования в процессе их производственного использования. Различают *физический износ*, характеризующийся износом материалов, из которых созданы основные средства, потерей их первоначальных качеств, постепенным разрушением конструкций, и *моральный износ*, связанный с последовательным отставанием ранее созданных основных средств производства от современного технического уровня (моральное старение). Амортизация есть одновременно средство, способ, процесс перенесения стоимости изношенных средств труда на произведенный с их помощью продукт. Инструментом возмещения износа основных средств являются *амортизационные отчисления* в виде денег, направляемых на ремонт или строительство, изготовление новых основных средств. Сумма амортизационных отчислений включается в издержки производства (себестоимость) продукции и тем самым переходит в цену. Производитель обязан производить накопление амортизационных отчислений, откладывая их из выручки за проданную продукцию. Накопленные амортизационные отчисления образуют *амортизационный фонд* в виде денежных средств, предназначенных для воспроизводства, воссоздания изношенных основных средств.

АРЕАЛ (от лат. *area* — площадь, пространство) – экономико-географическое понятие, означающее территорию, область, в пределах которой наблюдаются явления или характерные черты, не свойственные другим смежным, рядом расположенным регионам.

АРЕНДА (от лат. *agrendare* — отдавать внаем) – предоставление имущества (земли) его хозяином во временное пользование другим лицам на договорных условиях, за плату. Арендующий имущество, получающий его в аренду, называется арендатором, а сдающий имущество в аренду — арендодателем. Отношения между арендатором и арендодателем именуются арендными. Договором об аренде может быть предусмотрена возможность выкупа арендуемого имущества. Аренду оборудования называют лизингом. Величина арендной платы обычно она принимается равной сумме амортизационных отчислений и части прибыли от использования имущества. *Издольщина* – возникшая в древности форма аренды земли, при которой арендная плата вносится арендатору в виде части, доли урожая.

БАЛАНС (от франц. *balance* – весы) – 1) количественное соотношение, состоящее из двух частей, которые должны быть равны друг другу, так как представляют поступление и расходование одного и того же количества денег, товара. Например, при равенстве экспорта и импорта товаров и сохранении его запасов наблюдается баланс его производства и потребления в течение определенного периода времени. Балансы отражают давно известный закон сохранения – «где сколько убудет – столько и прибудет». Балансы составляются в натуральной форме (в физическом измерении) и в денежной форме (в стоимостном измерении). Самые разнообразные балансы используются в целях анализа, учета, планирования хозяйства всей страны (бюджетный баланс, платежный баланс, межотраслевой баланс), хозяйства, фирмы (бухгалтерский баланс, баланс основных средств, финансовый баланс), домашнего хозяйства (баланс доходов и расходов семьи, потребительский бюджет).

БАНКИРСКИЙ ДОМ – частное банковское учреждение, принадлежащее отдельному банкиру или группе банкиров, образующих товарищество с неограниченной ответственностью.

БАРТЕР (от среднеангл. *bartren*, среднефр. *barater* – обменивать) – натуральный товарообмен, при котором одна вещь меняется на другую без денежной оплаты, торговая сделка, осуществляемая по схеме "товар за товар". Пропорция такого обмена устанавливается обменивающимися сторонами и фиксируется в договоре. Сделки, основанные на прямом обмене товаров, называют бартерными.

БЕДНОСТЬ – крайняя недостаточность имеющихся у человека, семьи, региона, государства имущественных ценностей, товаров, денежных средств для нормальной жизни и жизнедеятельности. *Порогом (чертой) бедности* называют нормативно устанавливаемый уровень денежных доходов человека, семьи за определенный период, который обеспечивает физический прожиточный минимум. *Прожиточный минимум* – стоимость минимально необходимого человеку набора благ, жизненных средств, позволяющих поддерживать жизнедеятельность. *Уровень бедности* – размер дохода, обеспечивающий прожиточный минимум. Обычно рассчитывается либо в виде соотношения со средним доходом в стране, либо методом прямого расчета. *Абсолютная бедность* – семья считается абсолютно бедной, если ее доход менее чем в три раза превосходит уровень, определяемый в качестве издержек на «нормальное продовольственное обеспечение» семьи. *Пауперизм* (от лат. pauper — бедный) – массовое обнищание, обусловленное низкими доходами, безработицей

БЕЛЫЕ ВОРОТНИЧКИ – служащие, чиновники, работники аппарата управления, фирм (менеджеры), инженерно-технические работники, работники умственного труда, входящие в состав так называемого "непроизводственного персонала" предприятий, организаций, фирм. В индустриально развитых странах "белые воротнички" составляют основную массу работников, превосходящую по количеству производственных рабочих ("синие воротнички").

БИЗНЕС (от англ. business – дело, антрепренерство, предпринимательство) – инициативная экономическая деятельность, осуществляемая за счет собственных или заемных средств на свой риск и под свою ответственность, ставящая главными целями получение прибыли и развитие собственного дела. Бизнес в небольших масштабах на малых фирмах называют малым. *Единоличное предприятие* – предприятие, находящееся в собственности одного лица или одной семьи. При такой форме хозяйствования владелец предприятия, с одной стороны, получает всю прибыль от его деятельности за вычетом налогов, а с другой стороны, принимает на себя весь риск, возмещает все убытки. Обычно единоличными являются небольшие предприятия, занятые бизнесом, фермерские хозяйства. *Индивидуальное частное предприятие* – предприятие, принадлежащее на правах частной собственности гражданину (или членам его семьи на правах долевой собственности). Функционирует на базе личного имущества, полученных доходов и других законных источников. Владелец несет ответственность по обязательствам предприятия в пределах, указанных в учредительных документах.

БЛАГО – все, что способно удовлетворять повседневные жизненные потребности людей, приносить людям пользу, доставлять удовольствие. *Даровые блага* – блага, необходимость производства и распределения которых в обществе отсутствует, поскольку их предложение настолько велико, что цена равна нулю, например солнечный свет, снег зимой и т.п. *Низшее благо* – благо, спрос на которое падает с ростом доходов (эластичность спроса по доходу является отрицательной). *Люксовые блага* – по мнению Энгеля: предметы роскоши, изысканные вещи, сбережения. *Индивидуальные блага* – блага, предоставление которых отдельному лицу возможно без предоставления их другим лицам в связи с тем, что они обладают свойством исключительности или конкурентности, например одежда, мебель, в отличие от образования или государственного здравоохранения. *Общественное благо* – товары и услуги, предоставляемые государством его гражданам на равных началах. Такие блага не могут быть предоставлены отдельным лицам без предоставления их другим лицам. К общественным благам относятся, например, оборона, бесплатное образование, общедоступное посещение парков, музеев. *Благосостояние* – мера, степень обеспеченности людей жизненными благами, средствами существования. Благосостояние характеризует уровень жизни людей.

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ – оказание безвозмездной помощи (материальной и денежной) нуждающимся лицам и организациям, обеспечение людей благами и услугами за счет благотворителя. *Филантроп* (греч. philanthropos) – человек, занимающийся благотворительной деятельностью. *Меценат* – бескорыстный покровитель, способствующий развитию науки и искусства, выделяя для него материальную помощь из личных средств. *Вакуф (вакф)* – в странах Востока движимое и недвижимое имущество, пожертвованное религиозным организациям. *Вэлфер* (от англ. welfare) – социальное пособие в денежной форме. *Воркфер* (от англ. work - работа) – изменение системы социального обеспечения, которое налагает на лиц, получающих пособия, требования о поиске ими работы.

БЛОКАДА ЭКОНОМИЧЕСКАЯ (от англ. blockade - осада) – экономическая изоляция страны со стороны других стран посредством ограничения или запрета на торговлю всеми или отдельными товарами с этой страной.

БОЛЬНИЧНЫЕ КАССЫ – учреждения социального страхования, выплачивающие застрахованным лицам пособия по болезни или оплачивающие медицинское обслуживание при общем заболевании и родах.

БРАК – санкционированная и регулируемая обществом форма отношений между мужчиной и женщиной, определяющая их права и обязанности по отношению друг к другу и к детям. *Консенсуальный брак (союз)* – брачный союз (брак), основанный на обычном праве, заключенный без необходимого юридического или религиозного оформления. Во многих странах, в частности, в Центральной и Южной Америке, консенсуальные браки составляют значительную часть всех браков. *Сожительство* – откры-

тый половой и хозяйственно - бытовой союз мужчины и женщины, не получивший никакой общественной санкции.

БРАЧНОЕ СОСТОЯНИЕ – позиция индивида по отношению к браку, определяемая в соответствии с обычаями и правовыми нормами данной страны. В международной практике, а также в отечественной демографической статистике принято выделять четыре стандартные категории брачного статуса: никогда не состоявшие в браке, состоящие в браке, вдовы и разведенные. Брачное состояние фиксируется в соответствии с самоопределением респондентов. *Безбрачие* – невступление в брак на протяжении всей жизни. Уровень брачности измеряется т. н. долей окончательного безбрачия, т. е. долей мужчин или женщин, ни разу не вступивших в брак к 50 годам, или, иначе, в возрастном интервале 45 - 49 лет.

БЮДЖЕТ (от англ. budget – сумка) – имеющая официальную силу, признанная или принятая роспись, таблица, ведомость доходов и расходов экономического субъекта за определенный период времени, обычно за год. Чаще всего бюджет составляется для учета количества располагаемых и расходующихся денежных средств и их взаимного соответствия, но существуют и бюджеты времени, в которых сопоставляется располагаемое время и расходующееся. Бюджет является основным инструментом проверки сбалансированности, соответствия прихода и расхода экономических ресурсов. В зависимости от экономического субъекта, применительно к денежным средствам которого составляется бюджет, различают государственный, региональный, местный (муниципальный), семейный (потребительский) бюджеты. Правоммерно говорить и о бюджете предприятия, фирмы, составленном в форме баланса доходов и расходов. *Бюджетные ограничения* – финансовые ограничения на расходование денежных средств из бюджета, выражаемые в форме предельно допустимых расходов. Бюджетные ограничения обусловлены наличием ограниченного количества денежных средств в бюджете («денежной сумке») государства, региона, предприятия, семьи. *Бюджетная линия* – линия (кривая), точки которой соответствуют комбинации предельно возможного количества товаров в наборе, которые могут быть куплены исходя из ограниченного бюджета. *Бюджет семьи* – роспись денежных доходов и расходов семьи, составляемая обычно на месячный срок в виде таблицы, баланс семейных расходов и доходов.

ВНЕШНИЕ ЭФФЕКТЫ – выгоды или издержки для общества или какого-либо иного участника от действий частного лица; эффект «третьего лица». Внешние эффекты могут быть положительными и отрицательными. Социальный внешний эффект от инвестиций в образование женщин является положительным и значительным. Опыт многих стран показывает, что образование женщин тесно связано с улучшением здоровья самих женщин и их детей, а также со снижением рождаемости. Сокращение расходов на государственный сектор приводит к сокращению государственных программ здравоохранения и повышению стоимости услуг, к гонке за самокупаемостью и «выправлением цен» на социальные услуги. Некоторые страны пережили значительное снижение показателей в социальном секторе: здоровья новорожденных и детей, материнской смертности, зачисления в школы (с особенно высоким уровнем отсева из школ девочек). В народном хозяйстве выгода, получаемая компаниями от труда женщин в репродуктивном секторе, может рассматриваться как положительный внешний эффект. Уход за детьми и дошкольное воспитание детей является благом для всего общества в целом, однако его цену несут в основном женщины. Оценка неоплачиваемого труда в домашнем секторе может сделать подобные внешние эффекты видимыми в национальных счетах.

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ (ДЕНЕЖНОЕ) – денежная оплата труда работников в виде заработной платы и премиальных выплат, зависящая от количества и качества труда. При комиссионном вознаграждении торговых работников оплата труда зависит от денежного оборота, от денежной выручки при продаже товаров. *Вознаграждение агентское* – оплата агентских посреднических услуг по продаже, рекламе или покупке товара. *Вознаграждение дегрессивное* – система, предусматривающая уменьшение суммы вознаграждения посреднику в зависимости от объема реализации. *Вознаграждение линейное* – система, при которой посредник получает определенный процент с оборота без каких-либо изменений в зависимости от объема реализации. *Вознаграждение прогрессивное* – при котором с ростом объема реализации увеличивается процент вознаграждения. *Заработная плата номинальная* – установленная, зафиксированная в расчетной ведомости или в иных документах величина заработной платы в денежном выражении, характеризующая уровень оплаты труда вне связи с ценами на товары и услуги и денежными расходами работника. В отличие от номинальной реальная заработная плата учитывает покупательную способность денег. *Натуральная форма оплаты труда* – выдача работникам всей или части заработной платы «натурой», в виде продукции, производимой предприятием, самими работниками или приобретаемой предприятием для этих целей, а также в виде оказываемых работникам услуг. *Заработная плата реальная* – заработная плата, исчисленная, определяемая в виде количества благ, потребительских товаров и услуг, которые можно на нее приобрести. Реальная заработная плата определяется как размером номинальной заработной платы, так и уровнем цен на потребительские товары и услуги, а также налогов, выплачиваемых из заработной платы. Реальная заработная плата уменьшается при наличии инфляции, если инфляция не компенсируется увеличением, индексацией заработной платы. *Минимальная заработная плата* – официально устанавливаемый государством минимальный уровень оплаты труда на предприятиях любой формы собственности в виде наименьшей месячной ставки или почасовой оплаты. Значение минимальной заработной платы не всегда привязано к величине прожиточного минимума. Оно

определяется в каждый период времени финансовыми возможностями государства, периодически изменяется. Используется для исчисления размеров государственных налогов, платежей, штрафов. Например, штраф за переход улицы в неустановленном месте составляет 1/10 минимальной заработной платы. К минимальной заработной плате привязывается и вилка подоходного налога с физических лиц. *Железный закон Ф. Лассалля* – концепция, согласно которой средняя заработная плата определяется величиной затрат, обеспечивающих существование и воспроизводство рабочей силы. В основе этого закона лежит концепция издержек производства, состоящих из труда и капитала, формирующих цену продукта. Трудовые издержки должны включать расходы на питание, одежду, поддержание трудоспособности. Заработная плата колеблется вокруг этой суммы, так как если она, например, будет выше, то это приведет к улучшению благосостояния, росту численности населения, увеличению предложения рабочей силы, что в свою очередь снизит заработную плату. Если же заработная плата уменьшится, то ухудшится благосостояние, упадет рождаемость, снизится предложение рабочей силы, что приведет к росту цен на нее.

ВОСПРОИЗВОДСТВО – воссоздание израсходованных факторов производства (природных ресурсов, рабочей силы, средств производства) посредством их последующего производства. Воспроизводство капитала – постоянное возобновление капитала. Воспроизводство простое – воспроизводство в неизменных размерах, расширенное во все увеличивающихся размерах. *Воспроизводственный цикл* – цикл «производство – распределение – обмен – потребление», стадии которого характеризуют состояния, которые проходят экономический продукт от его создания до потребления по мере изменения во времени. *Производство* – процесс создания разных видов экономического продукта. *Распределение* – разделение произведенного экономического продукта, дохода, прибыли на отдельные части, имеющие адресное назначение, предназначенные для передачи в отдельные фонды, отдельным лицам. Распределение – одна из стадий единого воспроизводственного цикла, следующая за производством продукта, созданием дохода. Различают операции первичного распределения, связанные с производственной деятельностью (заработная плата, косвенные налоги, взносы в фонд социального страхования); операции вторичного распределения, связанные с механизмом распределения первичных доходов (прямые налоги, дивиденды, субсидии, социальные выплаты). В централизованной экономике плановое распределение ресурсов, денежных средств, продукции служит обычно важнейшим инструментом управления экономикой на макроэкономическом и микроэкономическом уровнях. В рыночной экономике функции распределения принимает в основном на себя рынок, но частично они сохраняются за государством. *Потребление* – использование, употребление, применение продукции, вещей, благ, товаров, услуг в целях удовлетворения потребностей. Различают производственное потребление – расходование, использование ресурсов в процессе производства и непроизводственное, конечное потребление благ людьми, населением для удовлетворения жизненных потребностей. Потребление представляет конечную стадию воспроизводственного цикла.

ВЫБОР – одна из важнейших стадий процессов принятия экономических решений, заключающаяся в отборе одного из вариантов действий из набора возможных вариантов (альтернатив).

ГИБКИЙ ГРАФИК ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ – способ использования рабочего времени, при котором фиксируется только продолжительность работы, тогда как часы работы могут видоизменяться в зависимости от складывающейся на работе ситуации, желания и возможностей самого работника. Например, ателье работает по десятичасовому графику, то есть 10 часов в день, но время открытия, закрытия, обеда устанавливается в зависимости от дня недели или сезона. Второй пример – служащий обязан отработать 8 часов в день, но время начала и окончания работы может изменяться работником и его руководителем. Гибкий график называют также гибким режимом рабочего дня.

ГОМЕОСТАЗИС (от греч. *homiois* – подобный и *statis* – состояние) – стремление и способность экономической системы сохранять равновесное состояние, характеризующее устойчивость, стабильность и в то же время консервативность системы. *Магистраль* (от лат. *magistralis* – главный) – понятие, термин математической теории экономического роста, разработанный американским ученым Дж. Нейманом. Означает траекторию, путь развития экономики, на котором теоретически достигается наибольшая скорость экономического роста (неймановский путь). *Критический путь* – термин сетевого планирования, означающий самый длинный по временной протяженности путь в сетевом графике, определяющий продолжительность работ по выполнению проекта. *Лag* (от англ. *lag*) – запаздывание, экономический показатель, характеризующий временной интервал между двумя взаимосвязанными экономическими явлениями, одно из которых является причиной, а второе – следствием. Например, существует лаг между началом производственного выпуска товаров и их массовой продажей, выделением капиталовложений на строительство и вводом в действие строительных объектов. Используемый в экономико-математических моделях распределенный лаг учитывает наличие разных промежутков времени между разными частями явления-следствия и явления-причины. Например, принимается во внимание, что после выпуска партии товаров она поступает в продажу частями с разными интервалами времени (лагами).

ГОМО ЭКОНОМИКУС (лат. *homo economicus*) – 1) человек с высокой экономической интуицией и познаниями, принимающий оптимальные варианты экономических решений; 2) человек, стремящийся к безостановочному обогащению. *Экономический человек* – условное общее понятие, представление о человеке как о рационально мыслящем субъекте, строящем свои планы и действия, исходя из

принципа получения максимальной выгоды. *Ригоризм* – непреклонное соблюдение уставов, правил и принципов, касающихся преимущественно моральных норм. *Гедонизм* (от греч. hedone - наслаждение) – стремление индивидуума к росту своего благосостояния во имя максимизации получаемого от жизни удовольствия. *Денежный фетишизм* (от франц. feticisme, от порт. feitico – амулет, волшебство) – придание деньгам особого значения, преклонение перед деньгами и их обожествление, обусловленные непониманием товарной природы денег, связи между денежной и товарной массой, а также искаженным, преувеличенным представлением о роли денег в экономике и жизни. *Иллюзия денежная* – ориентация получателя денежных доходов на номинальную величину этих доходов без учета покупательной способности денег, изменившейся в связи с ростом цен. *Магнаты* (от лат. magnatus - богатый, знатный) – представители крупного промышленного финансового капитала. Исторически - крупные феодалы, богатая и родовитая знать. *Нувориши* (от франц. nouveau riche - новый богач) – быстро разбогатевший человек, богач-выскочка, пробивающийся в высшие слои общества. *Иждивенцы* – лица, находящиеся на длительном или постоянном материальном или денежном обеспечении со стороны других лиц. *Воротнички (белые, серые, синие)* – термины, применяемые для обозначения отдельных категорий лиц наемного труда, применительно к их профессиональной принадлежности: белые воротнички - инженерно-технический персонал и конторские служащие, серые воротнички - работники обслуживающих подразделений, синие воротнички - квалифицированные рабочие.

ГРАНИЦА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ – график в виде линии, кривой, ограничивающей область производственных возможностей экономического субъекта. Внутри области производственных возможностей находятся сочетание благ, товаров, которые могут быть произведены с использованием имеющихся в наличии факторов производства.

ДАНЬ – принудительное изъятие средств, натуральный или денежный побор, взимавшийся с побежденного народа, а также прямые налоги, подати, собираемые с населения. *Ясак* (от тюрк.) – подать, дань которую платили северные народы (с XVII в.) и народы Поволжья (с XVIII в.) в российский бюджет. Первоначально уплачивался мехами, а затем деньгами. В XVIII в. заменен подушной податью. *Подать* – простейшая форма прямого налога при феодализме, взимаемого в равных суммах независимо от размера дохода или имущества налогоплательщика. *Разверстка* – налог, общие поступления от которого заранее определены налоговыми органами, и эта сумма распределяется затем на всех плательщиков пропорционально налоговой базе. Такой метод налогообложения гарантирует получение заданной суммы и применяется в том случае, когда трудно определить величину ставки, приводящей к получению той же суммы. В настоящее время разверстка почти нигде не применяется, заменена итогом с твердой ставкой. В России разверстка существовала в годы «военного коммунизма» в виде продовольственной (натуральной) разверстки и была заменена в 1921 г. продовольственным налогом.

ДАРЕНИЕ – безвозмездная передача имущественных ценностей лицом, которому они принадлежат, в собственность другого лица. Ценные дарения должны оформляться документально в нотариальной конторе посредством составления юридического документа, именуемого дарственной.

ДВИЖИМОСТЬ – имущественные ценности, не связанные непосредственным образом с землей и не прикрепленные к ней (в противоположность недвижимости). Это подвижные, перемещаемые вещи либо те, которые способны передвигаться сами (транспорт, скот), деньги, ценные бумаги, перемещение которых не приводит к существенному изменению их свойств. *Недвижимость* – земельные и другие естественные угодья, другое имущество, прикрепленное к земле, прочно связанное с ней (здания, сооружения, объекты). К недвижимости относятся также вещные права на землю.

ДЕНЕЖНЫЕ ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ – основная форма личных доходов граждан и семей, домашних хозяйств, получаемых в виде денежных средств. Денежные доходы образуются за счет получения заработной платы, пенсий, стипендий, пособий, от продажи товаров, произведенных в собственном хозяйстве, в виде платы за оказанные услуги, от продажи личного имущества, сдачи его в аренду. *Денежные расходы населения* – затраты граждан, семей, домашних хозяйств в денежной форме на приобретение товаров, оплату услуг, уплату налогов, внесение сборов, осуществление платежей, взносов, приобретение ценных бумаг и т.п.

ДЖЕНТЛЬМЕНСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ – неофициальное, не закрепленное документально соглашение, заключаемое, как правило, в устной форме, на взаимодоверительных началах.

ДИСКРИМИНАЦИЯ (от лат. discriminatio – различение) – ущемление или лишение прав одних экономических субъектов (государств, предприятий, граждан) в сравнении с другими без законных на то оснований. Экономическая дискриминация приводит к тому, что дискриминируемый субъект оказывается в невыгодном, неблагоприятном положении. Дискриминация по отношению к государству способна вызвать с его стороны ответные меры к обидчику, именуемые реторсией. *Ценовая дискриминация* – поведение продавца на рынке в условиях несовершенной конкуренции, когда он устанавливает разные цены на одинаковый товар. Условием ценовой дискриминации является наличие у продавца возможности разграничения покупателей по эластичности их спроса на конкретный товар, что позволяет запрашивать у покупателей с высокой эластичностью большую цену. Ценовая дискриминация преследуется в США законом Клейтона, если она ограничивает конкуренцию. *Дискриминация на рынке труда* – ситуация, при которой предприниматель не желает брать на работу представителей какой-либо группы (национальной,

расовой, религиозной и др.) либо предлагает им худшие условия оплаты труда, чем более предпочтительным группам. *Обратная дискриминация* – отказ в работе или продвижении в должности белому мужчине в связи с предоставлением этого места менее квалифицированным, но дешевле оплачиваемым представителям национальных меньшинств, либо женщинам. *Реабилитация* (от лат. *rehabilitatio* — восстановление) – восстановление в правах, восстановление репутации невинно пострадавших, совмещаемое с компенсацией понесенных ими убытков.

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ДОХОДОВ (от лат. *differentia* - разность) – разница в уровне денежных доходов различных слоев и групп населения. Обычно распределение доходов характеризуется разностью средних годовых доходов 10%-ной (децильной) группы наиболее низкодоходных граждан и 10%-ной группы наиболее высокодоходных граждан. Используется также отношение условно максимального и минимального доходов или соотношение между минимальным и максимальным уровнями оплаты труда.

ДОГОВОРНЫЕ МОДЕЛИ – подход к анализу принятия экономических решений с учетом различий в характеристиках, интересах и ресурсах, полезных функциях членов домохозяйства. Договорные модели являются альтернативой строгому неоклассическому подходу, который считает, что «поведение домохозяйства мотивируется в первую очередь общей заботой об экономической эффективности». Сторонники неоклассического подхода предполагают, что предпочтения домохозяйства являются унитарными («общие полезные функции»), данными извне, постоянными во времени, и не варьируются между домохозяйствами либо варьируются случайно. Далее, эта модель показывает осуществление выбора внутри домохозяйства (например, кто из супругов должен работать, кто – ухаживать за детьми, а кто – получить лучшее образование) как рациональные и неизбежные результаты этих данных и разделяемых полезных функций. Индивидуальная доля в общем доходе домохозяйства частично определяется индивидуальной договорной силой члена домохозяйства. Эта относительная договорная сила изменяется с течением экономического развития и приводит к изменениям в распределении благ и свободного времени внутри домохозяйства. В договорной модели каждый участник договаривается о компромиссе в рамках домохозяйства (о разделении труда, свободного времени и потребительских товаров), а если согласия достичь не удастся, может возникнуть конфликт. «Точкой угрозы» является уровень, при котором участники могут покинуть ячейку (развестись, если речь идет о семье); для каждого члена этот уровень определяется его позицией, подготовленной для отступления, т.е. его/ее договорной силой внутри домохозяйства. Договорная сила тесно связана с альтернативной рыночной заработной платой. Программы экономических реформ могут изменять договорную силу мужчин и женщин, открывая или закрывая для них возможности заработка, или изменяя доступ к первичным и вторичным требованиям.

ДОЛЯ – часть доходов, имущества, других ценностей, на которую вправе претендовать один из участников общего дела, коллективных собственников, наследников. Мера, в которой участник общего дела вносит в него собственные ресурсы, денежные средства, именуется долевым участием. *Пай* – сумма денежного взноса или доля в общем капитале фирмы, компании, общества, кооператива, приходящаяся на данное физическое или юридическое лицо. От величины пая зависит доход, дивиденды, получаемые пайщиком, и та часть имущества или денежных средств, которые он получает при ликвидации компании. Паевые взносы образуют паевой фонд компании, кооператива. Пай фиксируется в паевом свидетельстве. *Раздел имущества* – разделение имущества, принадлежавшего одному собственнику или находившегося в общей, совместной собственности, на части, принадлежащие теперь другим отдельным частным собственникам. Имущество делится обычно в натуре, или каждому участнику дележа выплачивается денежный эквивалент его доли.

ДОМАШНЕЕ ХОЗЯЙСТВО – один из трех основных субъектов экономической деятельности (государство, предприятия, домашние хозяйства). Охватывает экономические объекты и процессы, происходящие там, где постоянно проживает человек, семья. *Домохозяйство* – основная экономическая единица; одно или несколько лиц, добровольно живущих вместе, вместе готовящих пищу и извлекающих выгоду из совместного ведения хозяйства. Домохозяйство сопоставимо с компанией (фирмой) как базовой рыночной единицей. Разработаны «унитарные» и «коллективные» модели процессов принятия решений в домохозяйстве. Унитарные модели рассматривают домохозяйство как единое образование, принимающее решение. Они предполагают существование исходной функции обеспечения благосостояния, которая заставляет объединять все ресурсы – включая труд, продовольствие и другие блага, а также информацию. Принятие решений является результатом объединения различных предпочтений на основе консенсуса; способом, принятым в кооперативах; рыночного равновесия внутри домохозяйства. Коллективные модели принятия решений бывают «кооперативные» и «некооперативные». Кооперативные модели рассматривают формирование домохозяйства (или семьи) как кооперативное предприятие, а принятие решений – как типичную проблему оптимизации прибылей от брака для обоих партнеров; ограничением при этом является общий доход супругов. Эти модели называются «договорными», если они используют инструменты теории игр для описания процедуры договоров. Однако кооперативные модели могут быть основаны и на оптимальности по Парето, которая исходит из предположения, что принятие решений в домохозяйстве всегда стремится к эффективности по Парето; при этом методом проб и ошибок достигается общее равновесие в зависимости от доли доходов каждого или какого-либо другого основания. Некооперативные коллективные модели используют все больше эмпирических свидетельств

для изображения домохозяйства как гендерно-изолированных хозяйств, связанных взаимными требованиями к доходам, земле, благам и труду его членов. Различают семейные (если хотя бы некоторые члены домохозяйства связаны отношениями супружества, родительства, родства) и несемейные (в противном случае) домохозяйства. *Величина домохозяйства* (Size of household) – число человек, входящих в данное домохозяйство. *Величина семьи* (Size of family) – число человек, входящих в данное домохозяйство и связанных с его главой отношениями супружества, родительства или родства. *Семейное домохозяйство* (Family household) – домохозяйство, включающее в себя семью. В его состав также могут входить лица, не связанные с семьей родственными или свойственными отношениями. Число семейных домохозяйств равно числу семей. *Несемейное домохозяйство* (Nonfamily household) – домохозяйство, состоящее из одного члена, или не имеющее в своем составе членов, связанных отношениями супружества, родительства или родства. *Пороговый доход* – уровень дохода (при соответствующем уровне цен), который полностью тратится домохозяйствами на потребление.

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ТОВАРА – период времени, в течение которого товар обладает жизнеспособностью, обращается на рынке, пользуется спросом, приносит доход производителям и продавцам. Принято считать, что жизненный цикл товара состоит из следующих этапов: 1) поступление товара в широкую продажу; 2) рост объема продаж товара вследствие наличия и увеличения спроса; 3) период зрелости, когда достигается максимальный объем продаж, но большинство покупателей уже приобрело товар, темпы роста продаж падают, а прибыль начинает снижаться; 4) насыщение рынка данным товаром, снижение спроса, уменьшение сбыта; 5) резкий спад объема продаж, снижение прибыли. *Жизненный цикл нововведения* – период времени от зарождения новой идеи, ее практического воплощения в новых изделиях до морального старения этих изделий и их снятия с производства, значительного уменьшения их практического применения. Жизненный цикл нововведений принято делить на отдельные стадии: 1) зарождение идеи, появления изобретения; 2) научные исследования и разработки, экспериментальная проверка возможности воплощения замысла; 3) появление нового изделия на рынке, формирование спроса (рост); 4) широкое изготовление новых изделий (зрелость); 5) насыщение рынка; 6) затухание продаж и вытеснение изделия новым, более совершенным. Иногда жизненный цикл нововведения характеризуется формулой: «наука – техника – производство – применение». *Цикл жизни ценных бумаг* – период, в течение которого ценные бумаги вращаются на рынке; складывается из следующих стадий: конструирование нового выпуска ценных бумаг, первичное их размещение и собственно обращение ценных бумаг на вторичном рынке.

ЗАКОН ГРЭШАМА – закон денежного обращения, в соответствии с которым «плохие» деньги, которые менее ценятся на денежном рынке, вытесняют из обращения «хорошие» – высокоценные деньги, при этом «хорошие» деньги уходят в сбережения. Закон основан на психологии человека, который стремится избавиться от менее надежных ценностей в пользу более надежных. Закон сформулирован во времена биметаллизма, когда золотые деньги изымались из обращения и становились сокровищем, а серебряные имели хождение. Закон неоднократно подтверждался в жизни стремлением людей предпочитать монеты из золота и серебра медным, латунным, никелевым монетам. *Бегство от денег* – стремление людей и фирм избежать накоплений и хранения неустойчивой, инфлирующей валюты, обесценившихся денег путем быстрого их превращения в материальные ценности, то есть посредством покупки движимого и недвижимого имущества.

ЗАКОН УБЫВАЮЩЕЙ ОТДАЧИ – закон, в соответствии с которым сверх некоторых фиксированных значений факторов производства предельный продукт при изменении любого из переменных факторов, влияющих на объем производства сверх некоторого уровня использования фактора, будет уменьшаться по мере роста масштабов вовлечения этого фактора. *Эффект возраста* – снижение со временем эффективности единицы производственных ресурсов, производственного оборудования.

ЗАКОНЫ ЭНГЕЛЯ – закономерности изменения структуры расходов семей и отдельных личностей в зависимости от возрастания размеров получаемого ими дохода. По мере роста доходов человека, семьи общее потребление ими всех благ согласно закону Энгеля возрастает, но в разных пропорциях, в различных структурных соотношениях. В наименьшей степени будут возрастать расходы на потребление обычных продуктов питания, в наибольшей степени – на предметы роскоши, на изысканные вещи, сбережения, которые считаются, по мнению Энгеля, люксовым благом. Законы Энгеля установлены на основе анализа статистики потребления лиц с разными уровнями доходов.

ЗАНЯТОСТЬ – участие населения в трудовой деятельности, включая учебу, службу в армии, ведение домашнего хозяйства, уход за детьми и престарелыми. Занятостью принято считать общественно полезную деятельность граждан, приносящую им, как правило, заработок. К занятым относятся работающие по найму, лица, самостоятельно обеспечивающие себя работой (предприниматели, фермеры), военнослужащие. Уровень занятости, то есть вовлеченности в трудовые процессы, зависит от соотношения между количеством трудоспособного населения и рабочих мест, а также соответствия рабочих мест возможностям работников использовать их, ограниченным профессией, специализацией, опытом работы, знаниями и умением. Полная занятость означает практически полное обеспечение трудоспособного населения рабочими местами. Частичная занятость подразумевает возможность устроиться на работу на неполный рабочий день, на сезонный период. Неполная занятость служит источником безработицы. *Без-*

работица – социально-экономическая ситуация, при которой часть активного, трудоспособного населения не может найти работу, которую эти люди способны выполнить. Безработица обусловлена превышением количества людей, желающих найти работу, над количеством имеющихся рабочих мест, соответствующих профилю и квалификации претендентов на эти места. Безработными считаются трудоспособные граждане, ищущие работу, зарегистрированные на бирже труда и не имеющие реальной возможности получить работу в соответствии со своим образованием, профилем, трудовыми навыками. В большинстве стран современного мира наблюдается уровень безработицы, составляющий примерно 5% от общего числа занятых. Принято выделять фрикционную, структурную, сезонную, циклическую, региональную безработицу. *Естественный уровень безработицы* – объективно складывающийся, относительно стабильный долговременный уровень безработицы, обусловленный естественными причинами (текучесть кадров, миграция, демографические факторы), не связанный с динамикой экономического роста. *Фрикционная безработица* – временная незанятость, обусловленная добровольным переходом работника с одной работы на другую, чем и вызван период временного увольнения. *Добровольная безработица* – безработица, вызванная тем, что часть рабочей силы не желает работать за ставку заработной платы, определяемую соотношением спроса и предложения в условиях рынка. *Закон Оукена* – закон, в соответствии с которым при небольшом ежегодном росте реального ВВП (не превышающем 2,5%) уровень безработицы сохраняется практически постоянным, а при более глубоком изменении ВВП 2% его изменений порождают сдвиг безработицы в обратную сторону на 1%.

ЗАПАСЫ – материальные ценности, оборотные средства в виде сырья, материалов, топлива, полуфабрикатов, готовой продукции, не используемые в данный момент в производстве, хранимые на складах или в других местах и предназначенные для последующего использования. Запасы представляют способ резервирования ресурсов для обеспечения бесперебойности производства и обращения, снижения опасности возникновения простоев. Существуют расчетные нормы запасов, которым соответствуют нормативные запасы. Запасы выше этих норм называют сверхнормативными. *Буферный запас* – минимальный запас, необходимый для нормального функционирования предприятия. Буферный запас относится к оборотному капиталу и финансируется из краткосрочной задолженности и из капиталов, являющихся источником запасов. Такой запас должен быть постоянным и рассчитывается исходя из производственной структуры, предполагаемых результатов хозяйственной деятельности, в зависимости от уровня снабжения фирмы сырьем и материалами, от цен на сырье. *Резерв* (от франц. *reserve*, от лат. *reservo* – сберегаю) – запас чего-либо (товаров, денежных средств, иностранной валюты и т.п.) на случай надобности; источник, из которого черпаются специально сохраняемые ресурсы в случае острой необходимости их использования. *Бронирование* – резервирование части имеющихся ресурсов, средств для их последующего использования в специальных целях, в особых ситуациях определенным кругом лиц.

ИЗДЕРЖКИ ПРЕДЕЛЬНЫЕ – издержки производства и обращения, необходимые для увеличения производства и продажи товаров на одну единицу. *Издержки производства* – полные издержки, затраты, непосредственно связанные с производством продукции и обусловленные им. Различают разные виды таких издержек. *Постоянные издержки* – затраты, имеющие место вне зависимости от объема производства, например затраты на содержание зданий, административного аппарата, на обслуживание. *Переменные издержки* – затраты, непосредственно связанные с объемом производства, изменяющиеся в зависимости от объема, например затраты на материалы, сырье, полуфабрикаты, сдельная оплата труда работников. *Полные (общие, валовые) издержки* – сумма постоянных и переменных издержек. *Прямые издержки производства* – издержки производства конкретной продукции, которые могут быть отнесены непосредственно на ее себестоимость. *Издержки средние* – средние величины издержек, приходящихся на одно изделие, на единицу продукции за определенный промежуток времени, либо в партии товаров, либо по группе предприятий. *Издержки эксплуатационные* – издержки производства, связанные с поддержанием в работоспособном состоянии используемых систем, машин, оборудования. *Издержки представительские* расходы предприятия или организации на проведение официальных приемов иностранных представителей, на посещение ими культурно-зрелищных мероприятий, на буфетное обслуживание, на оплату услуг переводчика. *Издержки сбыта* – издержки, связанные с реализацией готовой продукции предприятием. *Издержки транспортные* – издержки по перевозке грузов, пассажиров с помощью транспортных средств. *Издержки стоптанных башмаков* – издержки инфляции, обусловленные уменьшением запаса реальных денег, необходимостью использования большего количества денежных знаков, что приводит к более частому посещению банка. *Издержки распределения* – издержки, связанные с рекламой и поставкой товаров и услуг. *Явные издержки* – денежные платежи предприятий, фирм поставщикам производственных ресурсов, подлежащие непосредственной денежной оплате. *Издержки скрытые* – издержки фирмы, завуалированные в виде всевозможных пожертвований, финансовой помощи, безвозвратных ссуд, необходимых для обеспечения производства и сбыта продукции. Чаще всего они финансируются за счет "черных касс". *Издержки обращения потребителей* – издержки обращения, входящие в расходы потребителей; включают транспортно-экспедиторские расходы, уплату таможенных пошлин, портовых налогов и сборов, расходы на открытие кредитов, предоставление банковских гарантий и другие банковские операции, расходы на привлечение товарных экспертов, представительские и другие расходы. *Внутренние издержки* – внутренние издержки, затраты самого предпринимателя, связанные с осу-

ществлением им предпринимательской деятельности. Они составляют часть прибыли, которую мог бы получить предприниматель в счет возмещения собственных затрат. *Закон возрастающих вмененных издержек* – закон, согласно которому по мере увеличения объема производства, выпуска продукции сверх некоторого уровня вмененные, предельные издержки производства каждой новой единицы продукта возрастают.

ИМИДЖ – 1) образ делового человека, представление о нем, складывающееся у окружающих, репутация; 2) образ фирмы, товара, услуг, обеспечивающий положение фирмы на рынке, верность покупателя фирменной марке. *Дискредитация* (от франц. discrediter – подрывать доверие) – умышленные действия, направленные на лишение экономического субъекта доверия к нему, на подрыв его авторитета, имиджа. *Репутация* – создавшееся общее мнение о качествах, достоинствах или недостатках кого-либо, чего-либо, человека, фирмы или товара. *Деловая репутация фирмы* – оценка фирмы со стороны ее смежников, контрагентов, потребителей. Обычно деловая репутация фирмы оценивается качественными показателями, но применимы и количественные показатели, например, в виде разности между прибылью, получаемой фирмой, и средним уровнем прибыли в отрасли, выпускающей аналогичную продукцию. *Добрая воля* – не имеющие самостоятельной рыночной стоимости, но учитываемые при оценке компании ее престиж, репутация, контакты, кадры, клиенты. Может рассматриваться как актив компании.

ИНДЕКСАЦИЯ ЦЕН – ежегодное исчисление роста цен на потребительские товары с целью введения определенной компенсации денежных потерь населения (особенно малоимущих граждан) путем дотаций к зарплате, пенсиям, стипендиям для усиления социальной защиты трудящихся. *Индекс уровня жизни* – индекс, характеризующий изменение уровня реальных доходов населения, его определенных групп, определяемый с учетом изменения как денежных доходов населения, так и цен на потребительские товары и услуги для населения. *Индексация доходов* – пересчет и изменение денежных доходов населения (зарплаты, пенсий, стипендий) с учетом динамики розничных цен для полной или частичной компенсации потерь в доходах в результате инфляции; одна из форм социальной защиты населения от инфляции. *Индексация налогов* – применяемое в некоторых странах изменение некоторых элементов подоходного налога (необлагаемый минимум, льготы, скидки) в зависимости от официального индекса роста цен на потребительские товары и услуги, индекса заработной платы и других личных доходов.

КАЛЫМ – денежный или материальный выкуп, который должен дать жених за невесту согласно мусульманским обычаям. Расходуется на нужды невесты и будущей семьи.

КАРЬЕРА (франц. carrière) – 1) успешное продвижение в какой-либо области деятельности; 2) род занятий, профессия. Карьеризм – погоня за должностным продвижением по службе, за успехом в профессиональной деятельности в целях достижения личного и семейного благополучия.

КАЧЕСТВО ЖИЗНИ – обобщающая социально-экономическая категория, представляющая обобщение понятия "уровень жизни", включает в себя не только уровень потребления материальных благ и услуг, но и удовлетворение духовных потребностей, здоровье, продолжительность жизни, условия среды, окружающей человека, морально-психологический климат, душевный комфорт.

КЛАН (кельт. clann) – род или группа родственников, объединенных хозяйственными или иными узами.

КЛИЕНТ (от лат. cliens) – лицо, пользующееся услугами учреждения, организации, предприятия (например, клиент банка), постоянные покупатели, заказчики. *Клиентура* – круг, совокупность клиентов фирмы, банка, предпринимателя. *Норма обслуживания* – нормативно установленные объемы обслуживания технических средств, людей, помещений, в расчете на одного обслуживающего работника в течение определенного периода времени.

КОМАНДНАЯ ЭКОНОМИКА – способ ориентации и управления экономической системой, хозяйством страны, основанный на высоком уровне централизации функций руководства экономикой, применении директивных методов управления, сосредоточении основных видов ресурсов производства в государственной собственности. *Команда* – группа людей, призванная выполнять определенную работу, задание. Обычно команда работает на лидера, который ставит задачу и распределяет работу между ее членами. *Командные методы управления* основаны на том, что субъект управления, управляющий орган вырабатывает директивы, команды, распоряжения, подлежащие неукоснительному исполнению со стороны объекта управления, подчиненных субъекту лиц. *Административно-командная система* – система управления экономикой страны, в которой главенствующая роль принадлежит распределительным, командным методам и власть сосредоточена у центральных органов управления, в бюрократическом аппарате. Для административно-командной системы характерно централизованное директивное планирование, предприятия действуют в соответствии с доводимыми им из верхних эшелонов управления плановыми заданиями.

КОМПЛЕМЕНТАРНЫЕ БЛАГА – взаимодополняющие друг друга товары, например ботинки и шнурки к ним.

КОРЗИНА ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ – расчетный набор, ассортимент товаров, характеризующий типичный уровень и структуру месячного (годового) потребления человека или семьи. Такой набор ис-

пользуется для расчета минимального потребительского бюджета (прожиточного минимума), исходя из стоимости потребительской корзины в действующих ценах. Потребительская корзина служит также базой сравнения расчетных и реальных уровней потребления. *Индекс стоимости жизни* – индекс, характеризующий изменение цен на потребительские товары и тарифов на услуги применительно к фиксированному набору товаров и услуг, входящих в потребительский набор отдельных категорий населения (потребительскую корзину). Отражает изменение рыночной стоимости основной части потребительских расходов, обусловленное ростом цен на товары и тарифов на услуги.

КОЭФФИЦИЕНТ ФЕРТИЛЬНОСТИ отношение числа рождений к численности женщин репродуктивного возраста.

КОЭФФИЦИЕНТ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ НАГРУЗКИ – число лиц в возрасте 0 – 14 лет и в возрасте 60 лет и старше на 1000 человек населения в возрасте (16 – 59 лет). Служит для выражения соотношения экономически и социально неактивного населения и трудоспособного населения и характеризует "нагрузку" на экономику непродовольственного населения. Различают три вида коэффициента демографической нагрузки: отношение общего числа детей и стариков к численности трудоспособного населения, отношение численности детей к численности трудоспособного населения, отношение численности стариков к численности трудоспособного населения.

КРЕСТЬЯНСКОЕ ХОЗЯЙСТВО – форма свободного предпринимательства в виде самостоятельного хозяйствующего субъекта с правом юридического лица. Такое хозяйство представлено отдельным гражданином, его семьей или группой объединившихся лиц, производящих, перерабатывающих и продающих сельскохозяйственную продукцию. Фермерское хозяйство использует земельные наделы, находящиеся в собственности фермеров, в пожизненном наследуемом владении или взятом в аренду. Главой крестьянского хозяйства, представляющим его интересы, является один из дееспособных его членов. Хозяйство ведется на принципах экономической выгоды. *Надел (земельный)* – земельный участок, предоставляемый в пользование индивидуальному владельцу, фермеру, семье, ведущим крестьянское хозяйство. *Парцелла* – мелкий земельный участок, на котором крестьянин ведет хозяйство. *Парцелляция* – дробление земли на мелкие участки (парцеллы).

КРИВАЯ БЕЗРАЗЛИЧИЯ (ПОТРЕБИТЕЛЯ) – кривая, построенная в координатах "количество товара А – количество товара Б", точки которой отражают сочетание товаров, выбираемое потребителем. Кривая отражает возможный набор вариантов, комбинаций этих товаров (благ), обладающих одинаковой полезностью для потребителя, вследствие чего ему безразлично, какой выбрать набор из двух товаров, находящихся в количественном сочетании, соответствующем положению точек на кривой безразличия.

КРИВАЯ ЛОРЕНЦА – кривая, показывающая, какую часть совокупного денежного дохода страны получает каждая доля низкодоходных и высокодоходных семей, то есть отражает в процентах распределение дохода между семьями с разным достатком. Кривая Лоренца наглядно показывает, насколько фактическое распределение доходов между разными семьями отличается от равномерного распределения.

КРИВАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ – кривая, графически иллюстрирующая возможности одновременного производства двух продуктов с учетом ограниченности ресурсов, расходуемых на производство этих продуктов. Кривая строится в системе координат, каждая из которых отражает объем производства одного из продуктов. Она ограничивает область производственных возможностей, так что любая точка на кривой показывает предельно возможное по ресурсным ограничениям сочетание объемов производства двух продуктов.

ЛАТИФУНДИЯ (от лат. *latus* - обширный и *fundus* – земля, поместье) крупное земельное владение.

ЛИКВИДАЦИОННАЯ СТОИМОСТЬ – выручка от продажи основных средств, годных строительных материалов, деталей и узлов, металлического лома, остающихся после прекращения функционирования объекта.

ЛИНИЯ ЭКСПАНСИИ – линия, представляющая комбинацию затрат на производство различных объемов продукции при заданных ценах. Комбинация затрат, соответствующая этой линии, позволяет минимизировать издержки.

ЛИЧНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ – собственность, принадлежащая человеку, семье; индивидуальная собственность. К объектам личной собственности обычно относят непродовольственные бытовые объекты, вещи, имущество. *Личный доход* – денежный доход работника, складывающийся из заработной платы и дополнительных платежей, включая дивиденды, проценты, ренту, премии, трансферты. Исчисляется до вычета налогов. Различают номинальный доход, исчисленный непосредственно в денежной форме, и реальный доход, исчисленный с учетом покупательной способности денег, определяемой уровнем цен. *Личный располагаемый доход* – часть личного дохода, остающаяся у работника после вычета налогов. *Личные потребительские расходы* – расходы домашних хозяйств на потребительские товары и услуги. Подобные расходы по величине зависят от личного располагаемого дохода и цен на товары и услуги. *Личные сбережения* – часть денежных доходов населения, не используемая на потребление, а откладываемая в целях накопления. Численно равна разности между личным располагаемым доходом и личными потребительскими расходами. Личные сбережения образуются по разным причинам: а) в связи

с низкими доходами, не позволяющими сразу приобрести нужную вещь; б) в целях создания денежного резерва «на черный день»; в) в качестве способа выгодного инвестирования части дохода. Уровень сбережений зависит в основном от масштаба доходов, уровня цен, процентных ставок в сберегательных банках. *Личное страхование* – страхование жизни, здоровья, трудоспособности человека.

МАЛЬТУЗИАНСТВО – теория, развитая английским экономистом Т.Р. Мальтусом в конце XVIII в. и опирающаяся на положение, согласно которому экономическое благосостояние определяется не столько уровнем развития производства сколько «естественным законом народонаселения». Согласно этому закону темпы роста населения значительно выше темпов роста производства средств существования. *Мальтузианская ловушка* – формальное следствие из теории Мальтуса согласно которой рост населения обгоняет рост производства, так как динамика роста населения осуществляется в геометрической, а производства - в арифметической прогрессии. Отсюда следует, что человечество находится в ловушке, обречено на безработицу, голод, обнищание широких масс, если только не наладит регулирование рождаемости.

МАНИПУЛИРУЕМЫЙ ПОТРЕБИТЕЛЬ – потребитель, которому навязывается тип потребительского поведения с помощью рекламы потребительских товаров.

МИГРАЦИЯ (НАСЕЛЕНИЯ, ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ) (от лат. migratio) – перемещение людей, работников, связанное, преимущественным образом, с изменением места жительства и места работы. Различают следующие виды миграции: безвозвратная – с окончательной сменой постоянного места жительства; временная – с переселением на достаточно большой срок; сезонная – с перемещением в определенные периоды года; маятниковая – в виде регулярных поездок к местам работы, учебы, находящимся в другой местности; внутренняя – в виде перемещений внутри страны; внешняя – в виде эмиграции за пределы страны и иммиграции в страну. *Невидимая нога* – образный термин, называемый еще "эффектом невидимой ноги". Эффект заключается в том, что при возможности свободного перемещения в стране люди "голосуют ногами", устремляясь в те регионы, где условия, создаваемые местными властями, доходы и налоги более благоприятны для жизни. "Эффект невидимой ноги" позволяет обеспечить качественное территориальное распределение трудовых ресурсов благодаря конкуренции между местными органами власти за привлечение ресурсов.

МОЩНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ – максимально возможный объем выпуска продукции за определенный период (обычно за год, месяц) при полном использовании оборудования и производственных площадей на данном предприятии. *Избыточные мощности* – машины и оборудование, имеющиеся на предприятии, сверх тех, которые были приобретены для работы в номинальных, расчетных условиях. Избыточные производственные мощности предназначены для чрезвычайного случая, когда возникает необходимость в срочном расширении производства или замене вышедшего из строя оборудования. Оптимальной считается загруженность производственных мощностей на 80%, такой загрузке соответствует 20% избыточных мощностей.

НАДЕЖНОСТЬ – способность объектов, товаров сохранять требуемые свойства, безотказно действовать, выполнять предназначенные функции в течение заданного срока. В технических приложениях измеряется временем наработки объекта "на отказ". В экономике надежность отражает устойчивость экономического, финансового субъекта, например банка, к политическим потрясениям и ошибкам, просчетам партнеров.

НАДОМНИК – лицо, выполняющее работу, занятое трудовой деятельностью на дому согласно договору, заключенному с предприятием. Обычно такая работа проводится с использованием средств производства, выделяемых и приобретаемых предприятием. Результат надомного труда – продукция – сдается предприятию и оплачивается им.

НАКОПЛЕНИЕ – откладывание части дохода, прибыли на будущие нужды, превращение части прибыли в капитал, увеличение запасов материалов, имущества, наращивание капитала, основных средств государством, предприятиями, предпринимателями, домашними хозяйствами. Деление дохода на части, расходуемые соответственно на накопление и текущее потребление, представляет одну из важнейших проблем структурной политики, проводимой хозяйствующими субъектами всех уровней. *Норма накопления* – доля средств, выделенных как накопления, инвестиции (капиталовложения) в общем объеме полученного дохода. В макроэкономическом аспекте норма накопления выражает долю средств, выделяемых страной, государством, обществом для достижения будущих целей, вкладываемых в инвестиции, в общем объеме национального дохода страны. Норма (доля) накопления может изменяться в широких пределах, от 10 до 40% в зависимости от проводимой инвестиционной политики. Иногда выделяют норму производственного и непроизводственного накопления в зависимости от того, в какую сферу направляются накопления, инвестиции. Опыт показывает, что на накопление следует откладывать примерно 20% дохода.

НАЛОГ НА РЕПРОДУКТИВНЫЙ ТРУД – требование к женщинам выполнить обязанности по уходу за семьей, прежде чем выходить на рынок труда. Эта трудовая повинность функционирует аналогично денежным налогам, т.к. она сокращает суммы денег, получаемых женщинами за выполненную работу. Например, в развивающихся странах женщины, занятые в сельском хозяйстве, обычно получают меньше, чем мужчины, даже если они выполняют такую же или еще более тяжелую работу. Традицион-

но это объясняется тем, что работодатели сразу договариваются с женщинами о более низкой зарплате, исходя из их меньшей мобильности в связи с выполнением семейных обязанностей и ограниченных возможностей поиска альтернативной работы. Этот налог не позволяет женщинам требовать для себя большей зарплаты, т.к., при наличии на рынке свободной рабочей силы женщины вынуждены принимать предлагаемую им зарплату, а не диктовать ее.

НАСЛЕДОВАНИЕ – переход имущества и денежных средств (наследства) умершего человека к его наследникам. Закреплено законом, международным правом. Наследниками становятся либо по завещанию, либо ближайшие родственники по закону. *Майорат* (от лат. *maior* – старший) – система семейного наследования имущества, согласно которой наследником является старший в семье. *Минорат* – средневековая система наследования имущества младшим в семье, применявшаяся преимущественно в крестьянской среде.

НАТУРАЛЬНОЕ ХОЗЯЙСТВО – хозяйство, удовлетворяющее свои потребности за счет собственного производства. *Натуральные повинности* – обязанность населения, граждан, возлагаемая на них государством и состоящая в необходимости выполнять общественные работы и предоставлять в распоряжение государственных органов личное имущество, часть принадлежащих гражданам материальных ценностей. *Натуральные трансферты* – государственные пособия населению, предъявляемые в виде натуральных товаров и услуг. К таким трансфертам относят в первую очередь медицинское обслуживание, образование, бесплатное питание.

НЕВИДИМАЯ РУКА – термин, ведущий свое происхождение от Адама Смита и означающий рыночный механизм саморегулирования экономики. Согласно утверждению А. Смита, в экономике свободного рынка отдельные индивиды, руководствуясь собственными интересами, направляются как бы невидимой рукой рынка и их действия поневоле обеспечивают осуществление интересов других людей и общества в целом.

НЕОПЛАЧИВАЕМЫЙ ТРУД – труд, который производит товары или услуги, но не вознаграждается. Он включает домашний труд, натуральное производство для собственных нужд, а также неоплачиваемое производство товаров для сбыта на рынке. Его следует отличать от «неоплачиваемого семейного труда» как категории, включающей производство товаров дома или на ферме без оплаты, как в домашней промышленности и в сельскохозяйственном производстве. В рамках неоклассической теории решение предоставлять труд принимается добровольно и рационально, в ожидании возврата в натуральном или денежном выражении.

Народное хозяйство является «безбилетником», пользующимся трудом женщин, основной рабочей силы в неоплачиваемом секторе. По некоторым оценкам, неоплачиваемый труд, если оценивать его по преобладающим уровням зарплат, составляет более 70 процентов общего мирового производства. Пекинская Платформа действий (1995) обязывает правительства работать над включением измерений и оценок женской работы в домохозяйстве в свои национальные счета. Непризнание неоплачиваемого сельскохозяйственного труда приводит к недооценке участия женщин на рынке труда.

НИША (ЭКОНОМИЧЕСКАЯ) – не занятый или недостаточно освоенный, свободный участок рынка товаров и услуг, производство и продажа которых сулит финансовый успех, получение прибыли.

НОВАЯ ЭКОНОМИКА ДОМОХОЗЯЙСТВ – анализ домохозяйств, рассматривающий последние как комбинацию времени его участников с рыночными ресурсами, необходимыми для производства желаемых благ. Эта теория не учитывает внутреннюю организацию и структуру семей и домохозяйств, предполагая беззатратное и эффективное функционирование домохозяйств – по аналогии с фирмами. Ее предмет включает рыночное поведение домохозяйства (предложение рабочей силы, спрос на товары), брак, рождаемость, образование детей и распределение времени. Первой работой в этой теории была модель производства внутри домохозяйства Г. Беккера.

ОБЩЕСТВЕННАЯ ПОМОЩЬ – государственные программы помощи низкодоходным, низкооплачиваемым слоям населения в виде разнообразных пособий; благотворительные программы. Общественная помощь включается в трансферты наряду с социальным страхованием.

ОБЩИНА – одна из исторических форм экономического объединения группы людей, характеризующаяся общим владением средствами производства, полным или частичным самоуправлением. *Артель* – добровольное, обычно временное объединение физических лиц (граждан) для совместного выполнения работ, осуществления трудовой деятельности на коллективных началах. Имущество артели, кроме паевых взносов, является единой неделимой коллективной собственностью. Известны, например, артели старателей по добыче золота, артели строителей. *Гильдия* (от нем. *gilde* – объединение купцов) – различные объединения людей однородной профессии. В России гильдии существовали до 1917 г. преимущественно как сословные объединения купцов. Гильдии различаются по уровням в зависимости от размера капитала. *Кооператив* (от лат. *cooperatio* – сотрудничество) – предприятие, организация, созданные путем добровольного объединения лиц на паевой основе для осуществления предпринимательской деятельности. Кооперативы являются юридическими лицами и функционируют на началах самофинансирования и самоуправления. Потребительские кооперативы в виде потребительских обществ специализируются на торговле, заготовке и переработке сельскохозяйственной продукции, бытовом обслуживании населения, дачном и гаражном строительстве. Обычно они действуют в сельской местности и входят в сис-

тему потребительской кооперации. Производственные кооперативы заняты производством продукции, выполнением работ, оказанием платных услуг предприятиям, организациям, гражданам. Трудовая деятельность в производственном кооперативе строится на основе личного трудового участия его членов. Жилищные кооперативы создаются с целью строительства и эксплуатации жилых домов. *Кибуц* – кооперативное сельскохозяйственное предприятие в Израиле, обладающее чертами коллективного хозяйства. Служит важной ячейкой коллективных, общественных институтов государства. Коллективизация в кибуцах охватывает ряд функций, начиная от воспитания детей и заканчивая организацией совместного досуга. Кибуцы распространены в приграничных районах, где они представляют не только производственные единицы, но и центры самообороны.

ПАРАДОКС СТОИМОСТИ – противоречие, заключающееся в том, что наиболее нужный продукт, например вода, стоит гораздо дешевле, чем менее нужные людям алмазы. Противоречие снимается, если прибегнуть к теории полезности и к принципу ограниченности ресурсов. стакан воды для человека, умирающего от жажды в пустыне, обладает гораздо большей полезностью и стоимостью, чем алмаз. *Редкость ресурсов* – ограниченность отдельных видов ресурсов, несоответствие их количества тому, которое необходимо для удовлетворения потребностей производства, личности, общества. *Ограниченность ресурсов* – недостаточность имеющихся в распоряжении людей природных и трудовых ресурсов, основного капитала для производства благ, способных удовлетворить возрастающие потребности человека и общества. *Раритет* (от лат. *raritas*) – редкость, редкая вещь.

ОПТИМАЛЬНОСТЬ ПО ПАРЕТО – ситуация равновесия, при которой улучшение положения субъекта (увеличение его пользы или благосостояния) невозможно без ухудшения положения другого. Оптимальность по Парето совместима как с неравным, так и с уравнивающим распределением доходов. Улучшение по Парето означает такое изменение, которое позволяет улучшить благосостояние одного индивида (или части общества) без ухудшения благосостояния другого (индивида или части общества); при этом улучшение по Парето может происходить и тогда, когда большинство населения не получает никакой выгоды.

ОПТИМИЗАЦИЯ – определение значений экономических показателей, при которых достигается оптимум, то есть оптимальное, наилучшее состояние системы. Чаще всего оптимуму соответствует достижение наивысшего результата при данных затратах ресурсов или достижение заданного результата при минимальных ресурсных затратах. *Оптимальное распределение* – распределение благ между потребителями таким образом, что любое перераспределение, осуществляемое с целью лучше удовлетворить желание одних потребителей, приводит к ухудшению удовлетворения других. *Рациональное решение (действие)* продуманное, взвешенное решение, принятое на основе выбора, сравнения вариантов и учета многих факторов; выгодное целесообразное решение. *Рационирование* – установление рациона, рациональных соотношений потребления, например продуктов питания.

ПАТЕРНАЛИЗМ (от лат. *paternus* — отцовский) – 1) покровительственное отношение государства к своим гражданам, фирмы к своим работникам, одной страны к другой; 2) убеждение в том, что государство, правительство обязаны заботиться о гражданах, обеспечивать удовлетворение их потребностей за государственный счет, принимать на себя все заботы о благоденствии граждан.

ПЕРВИЧНЫЕ И ВТОРИЧНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ – иерархия прав пользования на поток дохода. Первичные требования индивид предъявляет в результате своего собственного труда, наследования или статуса. Вторичные требования возникают в результате передачи первичных требований – социальных выплат со стороны государства, со стороны семьи в форме помощи, доли в доходах или подарков. Преобладающая доля требований женщин возникает на основании передач. Женщины могут иметь доступ к поливной или пастбищной земле исключительно через брак. Аналогичным образом они могут пользоваться членством в общине или селе. Они могут зависеть от государственных субсидий на основные продукты питания или на медицинские услуги. В таких условиях первичные требования являются более безопасными и подвергаются меньшей угрозе, например, в случае распада семьи. Вторичные требования очень чувствительны к изменениям режима владения собственностью, они также сокращаются в результате сокращения государственных расходов в рамках программ стабилизации и структурного урегулирования.

ПЛАНИРОВАНИЕ СЕМЬИ – 1) принятие и реализация супружеской парой (индивидом) решений о числе детей в семье и сроках их появления на свет; 2) деятельность государственных и негосударственных агентств, направленная на создание условий для достижения каждой семьей желаемого числа детей в желаемые сроки.

ПОЛЕЗНОСТЬ – удовольствие, удовлетворение потребностей, исполнение запросов, которое получают люди от потребления товаров и пользования услугами. *Утилитаризм* (от лат. *utilitas* - польза, выгода) – течение экономической мысли, в основе которой лежит оценка вещей, предметов, процессов, явлений с точки зрения их полезности, возможности их использования для достижения целей и удовлетворения потребностей. Зародилось в Великобритании в XIX в. под влиянием философа И. Бентама, в последующем развито экономистами австрийской школы в виде теории полезности. В теории полезности вводится понятие об условных единицах полезности — ютилях, выражающих меру удовольствия, получаемого от потребления единицы блага. Согласно *закону убывающей предельной полезности* при-

ращение полезности, получаемое от одной добавленной единицы блага, непрерывно убывает. *Безграничные потребности* – не ограниченное предельным значением желание потребителей иметь, использовать товары и услуги, доставляющие им удовольствие, удовлетворяющие их потребности.

Пользование – потребление, применение, использование вещей в соответствии с их предназначением. ПРАВО ПОЛЬЗОВАНИЯ – отношение (например, владения или аренды) к имуществу или потоку доходов, в отличие от самого имущества или дохода. Право пользования означает, что пользователь получил от владельца или распорядителя вещи, объекта право на их использование в течение определенного периода и на условиях, установленных собственником-распорядителем или собственником-владельцем. В частнособственнической рыночной экономике права пользования основываются на наследовании или передаче, либо на приобретении имущества посредством торговли, предпринимательства или собственного труда. Голод в аграрных экономиках часто приводил к смерти не в результате недостатка пищи, но из-за неспособности людей распоряжаться продовольствием при помощи имеющихся у них юридических средств. Хотя формально женщины имеют права наследования, на практике эти права могут быть отняты у них родственниками, а в некоторых случаях женщины уступают их добровольно. В целом, женщины обладают гораздо более ограниченными и слабыми правами пользования, более часто сталкиваются с несрабатыванием прав пользования, получают меньше выгоды от превращения прав пользования и владения в возможности, и имеют меньший выбор в определении своих возможностей. *Сервитут* (от лат. *servitus* — рабство, подчиненность) – установленное законом или предусмотренное договором право частичного пользования земельным участком и строениями со стороны лиц, не являющихся их собственниками, но вынужденных прибегать к такому пользованию вследствие объективных обстоятельств. Например, если единственный колодец расположен на участке земли, принадлежащем собственнику, то проходом к колодцу вынуждены пользоваться и другие жители. Административный сервитут проявляется в праве государственных органов прокладывать общественные дороги, линии связи, электропередачи, газопроводы на территориях, принадлежащих другим собственникам. *Владение* – одна из форм собственности на землю, строения, основные средства, имущество, деньги, ценные бумаги, природные ресурсы. Представляет фактическое обладание вещью либо документально подтвержденное правомочие обладать объектом собственности. Владение объектом дает право использовать его, передавать объект в распоряжение другим лицам, продавать, дарить, наследовать.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ КОРЗИНА – расчетный набор, ассортимент товаров, характеризующий типичный уровень и структуру месячного (годового) потребления человека или семьи. Такой набор используется для расчета минимального потребительского бюджета (прожиточного минимума), исходя из стоимости потребительской корзины в действующих ценах. Потребительская корзина служит также базой сравнения расчетных и реальных уровней потребления.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЕ РАВНОВЕСИЕ – структура расходов потребителя (при данном уровне бюджетного дохода), при которой достигается наибольшая общая полезность от всего приобретаемого им набора потребительских благ. Изменяя эту структуру в пользу увеличения расходов на одни товары за счет других, потребитель не способен увеличить общую полезность.

ПРИБЫЛЬ – превышение доходов от продажи товаров и услуг над затратами на производство и продажу этих товаров. Прибыль исчисляется как разность между выручкой от реализации продукта хозяйственной деятельности и суммой затрат факторов производства на эту деятельность в денежном выражении. Различают полную, общую прибыль, называемую валовой (балансовой); чистую прибыль, остающуюся после уплаты из валовой прибыли налогов и отчислений; бухгалтерскую, рассчитываемую как разницу между ценой (доходами от продажи) и бухгалтерскими издержками, и экономическую прибыль, которая учитывает вмененные, альтернативные издержки. Обычно экономическая прибыль меньше бухгалтерской на величину некомпенсированных собственных издержек предпринимателя, не учтенных в себестоимости, в которые иногда включают упущенные возможности. *Общая прибыль от обмена* – общая выгода, которую приобретают потребитель и производитель при обмене. Потребитель приобретает при обмене потребительский излишек в виде разности между тем, что он готов отдать за приобретаемое благо, и тем, что он действительно отдает в виде оплаты за это благо. *Пассив потребителя* – ситуация, когда удовлетворение потребителя от покупки оказывается меньше, чем следовало бы ожидать с учетом цены, или вообще не наступает. Отражает степень удовлетворения потребителя и позволяет производителю или рекламному агенту оценить эффективность своих усилий в сфере коммуникаций с потребителем. Производитель приобретает при обмене излишек производителя в виде разности между той суммой, которую он получает от продажи, и той минимальной суммой, которой он мог бы ограничиться, продав свой товар дешевле.

ПРИЗРАЧНАЯ КОНКУРЕНЦИЯ – ссылка покупателей на якобы существующие низкие цены на товар у конкурентов продавца этого товара.

ПЯТЬ ФУНДАМЕНТАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ВОПРОСОВ – основные вопросы, на которые экономическая наука призвана давать ответы: "что производить", "как производить", "как распределить общий объем произведенной продукции", "как поддерживать полную занятость", "как обеспечить гибкость экономической системы". В более упрощенном представлении совокупность фундаментальных вопросов сводится к трем: " что производить", "как производить", " для кого производить".

РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА – специализация в работе, которой можно достичь, разбив деятельность на несколько компонентов, или назначая выполнение определенных заданий определенным лицам или группам. Гендерное разделение труда – распределение определенных профессий или видов деятельности среди женщин и мужчин, как правило, на основе традиций или обычаев. Гендерное распределение рабочей силы, например, по различным видам сельскохозяйственных культур, влияет на эффективность экономической политики, направленной на изменение результатов (например, перемещение ресурсов от натурального к экспортно-ориентированному сельскому хозяйству). Так, во многих странах Западной Африки мужчины и женщины обрабатывают отдельные поля, и женщины отвечают за обеспечение продуктов для своих детей. Неравный контроль над доходами в домохозяйстве сдерживает участие женщин в рыночно ориентированном труде (из-за невысоких ожидаемых преимуществ для себя и своих детей), и этот фактор может быть более важным, чем нехватка времени.

Во всем мире каждая отрасль характеризуется доминированием либо женщин, либо мужчин. Так, в странах ОЭСР, хотя женщины и составляют 41 % несельскохозяйственной рабочей силы, в секторе услуг они составляют 62 % рабочей силы, а на производстве – только 15 %. В некоторых профессиях, например, среди младшего медицинского персонала, доля женщин достигает 82 процентов. Такой уровень половой сегрегации в сфере занятости (и связанное с этим неравномерное распределение рабочей силы по основным отраслям экономики) затрудняет сравнение занятости мужчин и женщин, и способствует замыканию женщин в «трудовых гетто», т.е. в низкооплачиваемых профессиях и отраслях.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВНУТРИ ДОМОХОЗЯЙСТВА – процессы, посредством которых ресурсы (в широком понимании – включая доходы и потребительские товары, обязанности, досуг и инвестиции в человеческий капитал) распределяются между членами домохозяйства, а также результаты этих процессов. На распределение еды и других потребительских благ влияют пол, возраст и старшинство детей. Различные традиции ведут к тому, что женщины потребляют пищу в меньшем количестве и худшего качества, несоответственно своему весу тела и уровню активности. Из-за неравного статуса при принятии решений, доходы в руках женщин и в руках мужчин ведут к разной структуре расходов и к разным результатам для общего благосостояния семьи. Мужчины более склонны оставлять больше средств на личное потребление (в частности, на алкоголь и сигареты), в то время как женщины тратят больше на пропитание. Так, в Индии женщины тратят на содержание домохозяйства 85-100 % своего заработка, в то время как мужчины – только 43-91 %. Там, где женщины обладают большим контролем над доходами, больше ресурсов направляется на женщин и детей. Так, на Филиппинах питание детей дошкольного возраста улучшалось по мере роста зарплат; при этом увеличение зарплат мужчин в долгосрочной перспективе отрицательно влияло на питание детей (вело к задержке роста). Поэтому в практике работы по развитию стандартной частью планирования и оценки программ является анализ того, какая доля благ будет направляться женщинам. Вместе с тем женщины могут оказывать явное предпочтение сыновьям. Поэтому простое перенаправление ресурсов женщинам еще не может обеспечить равных результатов.

РЕПРОДУКТИВНЫЙ СЕКТОР – часть человеческой деятельности по уходу за имеющейся и будущей рабочей силой и человеческим родом в целом, включая домашнее обеспечение продовольствием, одеждой и жильем. Социальная репродукция – это обеспечение указанных потребностей через экономику – в оплачиваемом или неоплачиваемом секторе «экономики ухода». Репродуктивный сектор обычно является неоплачиваемым и, как правило, не включается в национальные счета. Репродуктивный труд выполняется в большей степени женщинами, и занимает исключительно большую долю их времени.

РЕМЕСЛО – 1) мелкое, преимущественно ручное производство товаров, требующее значительного мастерства; 2) владение искусством изготовления определенных видов вещей, наличие соответствующей профессии.

РОСТОВЩИК – лицо, дающее деньги в ссуду под высокие проценты. процент. Используемый для таких кредитов капитал называют ростовщическим. *Кабала* (от араб. – расписка, обязательство) – форма глубокой, тяжелой экономической зависимости, в которую попадают в основном лица, получившие трудновозвращаемый заем. Кабалой называют также юридический акт, которым оформлены долговые обязательства. Существующая много сотен лет кабала предусматривала разные формы расчета должника: отработку, залог имущества, выплату процентов. *Рантье* (франц. *gentier* от *gente* — рента) лицо, основным источником дохода которого являются проценты от предоставленных в ссуду денег или от приобретенных ценных бумаг. *Рента* (от лат. *reddita* — возвращенная) 1) доход, получаемый владельцем от использования земли, имущества, капитала, не требующий от владельца осуществления предпринимательской деятельности, затраты дополнительных усилий. Такой доход может быть получен, например, от сдачи земли или помещений в аренду, предоставления кредита; 2) денежная сумма, выплачиваемая ежегодно застрахованному лицу по страховому полису со стороны страхового общества. *Эффективный портфель* – набор ценных бумаг, обеспечивающий максимальный доход от них при заданном риске или минимальный риск при заданном доходе. *Портфель* (от франц. *portefeuille*, *porter* — носить и *feuille* — лист) – собирательное понятие, означающее совокупность форм и видов экономической, финансовой деятельности, соответствующих им документов, денежных средств, заказов, объектов.

РЫНОЧНАЯ ЭКОНОМИКА – экономика, основанная на принципах свободного предпринимательства, многообразия форм собственности на средства производства, рыночного ценообразования, договорных отношений между хозяйствующими субъектами, ограниченного вмешательства государства в хозяйственную деятельность.

СБЕРЕЖЕНИЯ – часть денежных доходов населения, которую люди откладывают для будущих покупок, удовлетворения будущих потребностей; представляют разницу между располагаемым доходом и потребительскими расходами. *Склонность к накоплению* – увеличение накопления денежных средств потребителем при увеличении его доходов на одну единицу либо на один процент. *Склонность к потреблению* – увеличение объема потребления потребителем при увеличении его доходов на одну единицу либо на один процент. *Функция сбережений* – функция, отражающая зависимость сбережений от изменения доходов. Функция сбережений является как бы зеркальным отражением функции потребления, так как доходы состоят из потреблений и сбережений, а сбережения могут быть представлены как доход минус затраты на потребление. *Парадокс сбережения* – противоречие, заключающееся в том, что попытка сберегать больше приводит к уменьшению объема сбережений, что связано с возрастанием предложения денег сберегательным банкам, уменьшением ставки депозитного процента, в связи с чем общий объем сбережений сокращается.

СЕЛЕКТИВНЫЙ СПРОС (от лат. selector – сортировщик) – избирательный спрос на отдельные виды товаров при низком спросе на другие товары.

СЕМЬЯ – основанная на единой общесемейной деятельности общность людей, связанных узами супружества – родительства – родства, и тем самым осуществляющая воспроизводство населения и преемственность семейных поколений, а также социализацию детей и поддержание существования членов семьи.

СОКРОВИЩА – накопления драгоценных металлов в виде монет, слитков, ювелирных и других изделий, принадлежащих государству или частным лицам. Сокровища частично представляют золотой запас, частично – художественные ценности и бытовые ювелирные изделия, предметы старины, антиквариат. *Тезавризм*, или *тезаврирование* (от греч. thesauros – сокровище) – 1) накопление населением денег путем изъятия их из обращения; 2) накопление частными лицами золота в виде богатства, сокровища; 3) создание золотого запаса страны. *Клад* – обнаруженные скрытых ценностей, собственник которых не может быть установлен и в силу закона утерял на них права. Клады принадлежат государству и обнаружившим их лицам.

СОЦИАЛЬНАЯ СФЕРА – совокупность отраслей, предприятий, организаций, непосредственным образом связанных и определяющих образ и уровень жизни людей, их благосостояние, потребление. К социальной сфере относят прежде всего сферу услуг (образование, культуру, здравоохранение, социальное обеспечение, физическую культуру, общественное питание, коммунальное обслуживание, пассажирский транспорт, связь). *Социальная защита* – забота государства, общества о гражданах, нуждающихся в помощи, содействии в связи с возрастом, состоянием здоровья, социальным положением, недостаточной обеспеченностью средствами существования. Социальная помощь (социальная защита, социальное обеспечение) проявляется в виде пенсий, пособий, предоставления материальной помощи, обслуживания больных и престарелых, заботы о детях. *Социальное страхование* – установленная, контролируемая и гарантированная государством система обеспечения, поддержки престарелых, нетрудоспособных за счет государственного страхового фонда, а также коллективных и частных страховых фондов. *Социальная инфляция* – рост цен под влиянием роста издержек, связанных с новыми общественными требованиями к качеству продукции, охране окружающей среды. *Эффект дырявого ведра Окуня* – перераспределение доходов, влекущее за собой административные издержки и неблагоприятные мотивации, связанные с повышением налогов и собственно программами социального обеспечения.

СТАТУС (ОРГАНИЗАЦИИ, ЛИЦА) (от лат. status — положение, состояние) – правовое положение предприятия, предпринимателя, характеризующее и определяемое их организационно-правовой формой, уставом, свидетельством о регистрации, правами и обязанностями, ответственностью, полномочиями, вытекающими из законодательных и нормативных актов. *Ранг* (нем. Rang, фр. rang) – 1) степень классификации ипотечных залогов; 2) показатель уровня значимости должностного лица, чин; 3) класс, разряд. *Льготы* – преимущества, дополнительные права, предоставляемые определенным категориям граждан или отдельным организациям, предприятиям, регионам. Чаще всего такие преимущества имеют форму полного или частичного освобождения от уплаты налогов (налоговые льготы) и от внесения других обязательных платежей например, бесплатный проезд в общественном транспорте), а также освобождения от выполнения общих для всех обязанностей или форму дополнительных выплат (повышенные стипендии, пенсии, пособия). *Иммунитет* (от лат. immunitas – освобождение от чего-либо) – юридически исключительное право не подчиняться некоторым общим законам, предоставленное лицам, занимающим особое положение в государстве. *Иммунитет налоговый* – освобождение от обязанности платить налоги, предоставленное отдельным физическим и юридическим лицам в соответствии с национальным и международным правом.

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА – экономические процессы, которые не афишируются, скрываются их участниками, не контролируются государством и обществом, не фиксируются официальной государст-

венной статистикой. Это невидимые невооруженным глазом, со стороны процессы производства, распределения, обмена, потребления товаров и услуг, экономические отношения, в которых заинтересованы отдельные люди и группы людей. Теневая экономика включает: криминальную, запретную, противозаконную; скрытую, укрываемую в целях избежать налогов или в связи с нежеланием экономических субъектов придавать известность своим действиям и доходам; неформальную, не подлежащую учету в связи с ее индивидуальностью, личным или семейным характером, отсутствием измерителей. *Взятничество* – противозаконное получение денег, ценных вещей (взятки) в обмен на получение привилегий, оказание незаконных услуг, предпочтений, "проталкивание" дел взяточдателя. *Вымогательство* – не обусловленное правом, не предусмотренное законом требование передачи денег, имущественных ценностей, сопровождаемое разного рода угрозами, обманом со стороны вымогателей. *Хищение* – умышленное незаконное изъятие чужого, зачастую государственного, имущества, с целью обращения его в свою пользу, для личного обогащения, распоряжения им как своим имуществом.

ТИПЫ ТОВАРОВ – термин, обозначающий классификацию продуктов по типу покупателя и по путям доставки товара к нему. Выделяют два основных типа: потребительские и промышленные товары. Потребительские товары включают товары длительного и кратковременного пользования, а также услуги. По способу покупки они делятся на товары повседневного спроса, товары предварительного выбора и товары повышенного спроса. Товары *длительного пользования* – товары, изделия, используемые потребителями в течение нескольких месяцев, лет, например телевизор, холодильник, автомобиль. Товары *кратковременного пользования* – потребительские товары со сроком использования до одного года или полностью потребляемые за один или несколько циклов. *Предметы первой необходимости* – наиболее нужные и часто употребляемые вещи, предметы, товары; экономически числовым критерием отнесения предметов потребления к группе первой необходимости служит величина эластичности спроса на них по доходу, которая должна быть меньше единицы, так как с ростом дохода люди стремятся приобретать предметы не первой необходимости, а более редкие товары. *Предметы роскоши* – предметы, без которых можно обойтись в жизни, товары изысканного вкуса, доступные по цене только состоятельным людям, семьям. На такие товары импортного производства иногда устанавливают повышенные ставки таможенных пошлин. Товары *пассивного спроса* – товары, о которых потребитель вообще не знает, либо даже знает, но пока не задумывается об их покупке. Товары *повседневного спроса* – товары, регулярно, часто используемые в личном, семейном потреблении. *Широко известные* товары – товары, которые покупаются без предварительного сбора информации о них, поскольку обладают общеизвестными качествами и высоким имиджем. Например, автомобили «мерседес», телевизоры «панасоник» и т.п. Товары *предварительного выбора* – товары, которые приобретаются после оценки ассортимента, сравнения с аналогами по качеству и цене, с учетом данных о производителе, а также на основе реального опыта пользования этими или аналогичными товарами; к ним относятся, как правило, товары длительного пользования. *Низший товар* – товар, спрос на который падает при росте количества этого товара и смещается в сторону товаров более высокого качества. В условиях роста доходов потребителей эти товары постепенно вытесняются из потребления и заменяются более качественными товарами. *Взаимодополняемые (комплементарные) товары* – товары, применение одного из которых требует одновременного использования другого товара, дополняющего первый. Например, дополняющим товаром к зубной пасте служит зубная щетка, а к зубной щетке – футляр для нее. При изменении спроса на один из таких товаров спрос на другой меняется аналогичным образом.

ТОЧКА БЕЗРАЗЛИЧИЯ – сочетание факторов производства на предприятии и объема выпускаемой продукции, при котором увеличение одного из факторов приводит к росту издержек, равному приращению дохода, выручки от прироста объема производства за счет увеличения указанного фактора. Таким образом, если предприятие имеет состояние производства, соответствующее точке безразличия, ему нет смысла наращивать объем производства путем увеличения одного из факторов. *Точка убыточности* – уровень деловой активности, при котором валовая выручка не покрывает переменных издержек производства. *Точка безубыточности* – уровень производства или другого вида экономической деятельности, при котором величина выручки от реализации произведенного продукта, услуг равна издержкам производства и обращения этого продукта. Чтобы получать прибыль, фирма, предприниматель должны производить количество продукта, иметь объем деятельности, превышающий величину, соответствующую точке безубыточности. Если же объем ниже соответствующего этой точке, деятельность становится убыточной. *Точка критического объема производства* – уровень продаж, объема производства, при котором общие затраты равны совокупной выручке от продаж; именно начиная с этого уровня, компания начинает получать доход. *Мертвая точка* – уровень производства, достигнув которого фирма способна покрыть все издержки и начинает приносить прибыль. В физическом выражении мертвая точка является уровнем выпуска продукции, характеризующим минимально допустимый порог активности фирмы. Выраженная через стоимость, мертвая точка соответствует величине выручки от продаж, равной сумме постоянных и переменных издержек.

ТРАДИЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА – экономическая система, в которой традиции, обычаи определяют широкое использование редких ограниченных природных ресурсов.

ТРАНСФЕРТНЫЕ ПЛАТЕЖИ – денежные выплаты из государственного бюджета населению и частным предпринимателям, не связанные с выполнением ими государственной службы, а осуществляемые в порядке перераспределения средств в пользу более нуждающихся в них граждан через бюджет. Имеет три распространенные формы: субсидии частным предпринимателям, выплаты процентов по государственному долгу, государственные денежные выплаты на социальные нужды (пенсии, пособия и др.). *Субсидия* (от лат. *subsidium* — помощь, поддержка) – пособие в денежной или натуральной форме, предоставляемое из средств государственного бюджета, местных бюджетов или из специальных фондов физическим и юридическим лицам, местным органам, другим государствам. Адресные субсидии в виде непосредственно предоставляемых средств называют прямыми, тогда как установление налоговых или других льгот именуют косвенными субсидиями. *Пенсия* (от лат. *pensio* — платеж) – денежное обеспечение, регулярные денежные выплаты, предоставляемые гражданам при достижении определенного возраста, в связи с инвалидностью, при потере кормильца и в других предусмотренных законом случаях. Выплата пенсий осуществляется за счет пенсионного и страхового фондов, образуемых в качестве внебюджетных государственных фондов и страховых, частных пенсионных фондов предприятий. *Негативный подоходный налог* – выплата государством субсидий из бюджета низкооплачиваемым слоям населения. Кроме социальной направленности таких выплат, они призваны поддерживать заинтересованность в необходимых обществе, но малоэффективных, не пользующихся популярностью формах оплаты труда. Введение доплат сдерживает тенденцию к переходу на другую работу.

УСЛУГИ – виды деятельности, работ, в процессе выполнения которых не создается новый, ранее не существовавший материально-вещественный продукт, но изменяется качество уже имеющегося, созданного продукта. Это блага, предоставляемые не в виде вещей, а в форме деятельности. Само оказание услуг создает желаемый результат. К услугам относят бытовое, коммунальное, транспортное обслуживание, обучение, лечение, культурно-воспитательную работу, уход за детьми и престарелыми. *Рекреационные услуги* (от лат. *recreatio* — восстановление) – услуги, связанные с проведением отдыха, восстановлением сил и здоровья людей, использованием свободного времени; как правило, крупная отрасль экономики страны, территории. *Коммунальные услуги* (от франц. *commune* - общинный) – услуги, оказываемые населению и связанные с поддержанием и обеспечением бытовых условий в местах домашнего пребывания людей (водоснабжение, теплоснабжение и др.).

ФЕШЕНЕБЕЛЬНЫЙ – отвечающий требованиям лучшего вкуса и моды; стильный, элегантный. *Эффект снобизма* – потребление, побуждаемое стремлением возвыситься над другими. *Эффект демонстрации* – взаимовлияние потребительских предпочтений, быстрое распространение новой моды и новых товаров в результате их широкого показа. *Демонстрационный эффект* – воздействие уровня жизни одной социальной группы на структуру спроса и экономическое поведение другой группы. Проявляется в форме ощущения новых потребностей и затрагивает лишь наиболее выразительные элементы потребления, такие, как автомобиль, дача, шуба и т.п. Является одним из наиболее мощных стимулов массового потребления, поскольку отдельные социальные группы стремятся приблизить свой образ жизни, по крайней мере внешне, к образу жизни групп с более высокими доходами. *Эффект стадности* – поведение потребителей, строящих свое потребление так, чтобы не отстать от других. *Цена престижная* – высокая цена, предназначенная для привлечения покупателей того сегмента рынка, который больше обеспечен качеством товара, его уникальностью, чем ценой.

ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДА – способ распределения национального дохода страны между потребителями в зависимости от выполнения ими функций в экономике. В этом случае национальный доход делится на заработную плату, которую получают наемные работники за свой труд (за произведенные товары), доход самостоятельно занятых (врачей, адвокатов), прибыль корпораций, процент и ренту. *Необходимый продукт* – термин марксистской политической экономии, означающий часть произведенного работником, собственным трудом созданного продукта, необходимого для воспроизводства затраченных физических и духовных способностей работника и находящихся на его иждивении членов семьи. Парная категория – прибавочный продукт. *Прибавочный продукт* – часть чистого продукта, созданного в процессе производства сверх необходимого продукта, возмещающего трудозатраты.

ФУНКЦИЯ ПОТРЕБЛЕНИЯ – зависимость, характеризующая отношение реальных потребительских расходов к реальному наличному доходу. В самом общем виде это взаимосвязь между потребительскими расходами и доходами за вычетом налогов. *Наличный доход* – часть личного дохода, остающаяся после вычета индивидуальных налогов (прежде всего подоходного); суммарный денежный доход, которым располагает население, используя его по своему усмотрению. Наличный доход именуют также располагаемым доходом. *Реальный доход* – денежный доход граждан, исчисленный с учётом реальных цен на товары и услуги и взимаемых налогов. Обычно определяется количеством благ, которое может быть приобретено на полученные доходы. *Эффект дохода* – воздействие, оказываемое изменением цены товара на реальный доход потребителя, на количество продукта, которое приобретает покупатель, приняв в расчет эффект замещения.

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РАСЧЕТ – метод ведения хозяйства предприятий, управления предприятиями, в основе которого лежит достижение соответствия расходов и доходов предприятия, его само-

окупаемость. *Самоокупаемость* – принцип хозяйствования, состояние финансов предприятия, при котором его расходы полностью покрываются собственными доходами. Самоокупаемость представляет главный принцип, основное условие коммерческого расчета. *Самоуправление* способ, режим управления предприятия, при котором основные функции управления его деятельностью осуществляет само предприятие без внешнего вмешательства. *Самофинансирование* – осуществление финансово-хозяйственной деятельности предприятия, при которой не только текущие расходы, но и капиталовложения, а также расходы текущих периодов обеспечиваются из собственных источников. *Коммерческий расчет* – метод ведения хозяйства на основе соизмерения затрат на хозяйственную деятельность и ее результатов, выраженных в денежной форме.

ЦЕНА ПОТРЕБЛЕНИЯ – сумма продажной цены и стоимости потребления, использования товара за период эксплуатации (например, стоимость техобслуживания, величина страховки, налоги и т.п.).

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ – оценка воплощенной в индивидууме потенциальной способности приносить доход. Человеческий капитал включает врожденные способности и таланты, а также образование и приобретенную квалификацию. *Человеческий интеллектуальный капитал* – капитал, воплощенный в людях в форме их образования, квалификации, знаний, опыта. Чем выше такой капитал, тем обычно больше трудовые возможности работников, их трудовая отдача, производительность и качество труда.

ШКАЛА ЛИЧНЫХ ПРЕДПОЧТЕНИЙ – ранжирование товаров по степени реального спроса, применяемое в моделях маркетинга. Шкала ранжирования включает четыре ступени: безраздельное предпочтение – ситуация, когда постоянно покупается одна и та же марка товара; устойчивое предпочтение, когда одна марка выбирается чаще других; неустойчивое предпочтение, при котором покупается постоянно несколько марок товара; отсутствие предпочтения, когда с одинаковой частотой покупаются любые марки. *Временное предпочтение* – склонность экономических субъектов предпочитать получение реального товара в настоящее время его получению в отдаленном будущем при прочих равных условиях. *Набор безразличия* – набор вариантов потребительских товаров, каждый из которых обладает одинаковой полезностью, поэтому для потребителя безразлично, какой вариант выбрать, ибо ни один из них не имеет предпочтений перед другими.

ЭГАЛИТАРИЗМ (франц. egalitarisme, от egalite – равенство) – стремление к уравнительному распределению ресурсов и благ как основному способу устранения противоречий в экономике и обществе; утопическая теория. *Эгалитарная семья* – семья, в которой оба супруга занимают равное положение.

ЭКОНОМИЯ – бережливое ведение хозяйства, в основе которого лежит уменьшение издержек, расходов, затрат экономических ресурсов: материалов, энергии, оборудования, труда, рабочего времени. Экономия достигается снижением потерь, использованием ресурсосберегающих технологий, рачительным ведением хозяйства, высокой организацией труда.

ЭКСПРОПРИАЦИЯ (от лат. expropriatio – лишение собственности) – проводимое государством принудительное, безвозмездное или возмездное изъятие, отчуждение имущества. Экспроприацию с выплатой компенсации называют реквизицией, а без выплаты – конфискацией.

ЭКСТЕНСИВНЫЙ – связанный с количественным, а не с качественным изменением, увеличением, развитием. *Экстенсификация* – развитие, расширение хозяйства, увеличение выпуска продукции за счет привлечения дополнительных ресурсов, увеличения используемых ресурсных источников, без повышения эффективности их использования; экстенсивный путь ведет к чисто объемному росту при невысокой результативности. *Интенсификация* – повышение интенсивности производства путем более полного использования каждой единицы ресурсного потенциала; достигается за счет роста производительности труда, лучшего использования материалов, повышения отдачи основных фондов. *Экстенсивное ведение хозяйства* – развитие, расширение хозяйства, увеличение выпуска продукции за счет привлечения дополнительных ресурсов, увеличения используемых ресурсных источников, без повышения эффективности их использования; экстенсивный путь ведет к чисто объемному росту при невысокой результативности. *Экстенсивный путь развития* – способ увеличения объемов производства за счет количественных факторов экономического роста: дополнительного привлечения рабочей силы, расширения посевных площадей, увеличения добычи сырья, строительства новых объектов. Возможности экстенсивного пути развития всегда ограничены наличием природных и трудовых ресурсов.

ЭРГОНОМИКА (от греч. ergon – работа и nomos – закон) – наука, изучающая поведение человека, движение органов его тела во время выполнения работы с целью создания условий на рабочем месте, обеспечивающих удобство и комфорт, повышающих производительность, снижающих затраты энергии.

ЭТАЛОН – образцовая мера, образец для сравнения. *Субститут* (от лат. substitutio – ставлю вместо, назначаю вместо) – товар, заменяющий другой товар, обладающий сходными с ним свойствами. *Эрзац* (нем. ersatz) – неполноценный заменитель, тоже, что суррогат, подделка. *Замещение* – 1) в экономике: замена производства и потребления одного товара другим, близким ему по свойствам и качеству; 2) исполнение должностных обязанностей одного лица другим лицом на период отпуска, командировки, болезни основного лица. *Эффект замещения* – 1) изменение величины спроса на товар в результате замещения (замены) более дорогих товаров менее дорогими. Например, увеличение цены на кофе приводит к росту потребления чая; 2) влияние, которое оказывает изменение цены ресурса на количество этого

ресурса, используемого потребителем. *Заменители* – 1) группа товаров и услуг, для которых рост цены на один из них приводит к увеличению спроса на другие, выступающие в качестве заменителей, полных или частичных. Для примера пары таких товаров: чай и кофе, мясо индейки и мясо курицы; 2) товары заменяющие привычные, но обладающие рядом достоинств по сравнению с заменяемыми, например низкокалорийный заменитель сахара, концентрат сока, порошок молока и т.п. *Взаимозаменяемые товары* – товары, способные в определенной степени заменять друг друга благодаря тому, что выполняют аналогичные функции, удовлетворяют те же потребности. Например, мясо как продукт питания можно заменить рыбой или грибами, фрукты – ягодами, одни виды одежды – другими. При повышении цены на один из таких товаров растет спрос на другой, заменяющий его товар. *Дифференциация продуктов* – ситуация, при которой покупатели рассматривают идентичную продукцию конкурирующих производителей как схожую, но все же не полностью взаимозаменяемую. Например, машины «Жигули» и «Москвич» различаются, дифференцируются, не рассматриваются как взаимозаменяемые товары.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ – относительный эффект, результативность процесса, операции, проекта, определяемые как отношение эффекта, результата к затратам, расходам, обусловившим, обеспечившим его получение.

ПРИЛОЖЕНИЯ

И.П. Черная
Дальневосточный университет сервиса

ЭКОНОМИКА СЕМЬИ И ДОМАШНЕГО ХОЗЯЙСТВА

Программа спецкурса

Цель курса: Дать целостное представление о механизме, базовых принципах и закономерностях функционирования домохозяйства как важнейшего хозяйствующего субъекта современной экономики.

Задачи курса: раскрыть гендерные аспекты семейной экономики; показать вклад женщины в реализации основных функций домохозяйства.

Тема 1. Семья и домохозяйство.

Социально-экономический статус семьи как критерий развития общества. Понятие домохозяйства. Соотношение семьи и домохозяйства. Типы домохозяйств по территориально-региональному, демографическому, доходному, имущественному и др. признакам. Экономические роли семьи в рыночной экономике: ведение домашнего хозяйства, семейный бизнес, формирование человеческого капитала, обеспечение необходимого уровня потребительского спроса, укрепление инвестиционных возможностей семьи.

Литература:

1) Жеребин В. М., Романов А. Н. Экономика домашних хозяйств. М.: Финансы, ЮНИТИ, 1998. 231 с.

2) Калабихина И. Е. Некоторые аспекты теоретического анализа домохозяйства // Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика. 1995. № 5. С. 28 – 40.

3) Щербакова Е. Демографическое измерение жилищных индикаторов в России // Вопросы экономики. 1994. № 10.

Тема 2. Проблемы домашнего труда.

Неизмеримая экономика как признак семейной экономики. Внутрисемейное разделение труда. Модели разделения домашнего труда. Принципы моральной экономики в отношениях между мужчинами и женщинами, родителями и детьми. Производительный и обслуживающий домашний труд. Проблемы дискриминации женского домашнего труда. Размеры и структура затрат времени на домашний труд. Производительность домашнего труда. Стоимость домашнего труда.

Литература:

1) Жеребин В. М., Романов А. Н. Экономика домашних хозяйств. М.: Финансы, ЮНИТИ, 1998. 231 с.

2) Мезенцева Е. Гендерная экономика: теоретические подходы // Вопросы экономики. 2000. № 6. 56 – 65.

3) Радаев В. В. Экономическая социология. М.: Аспект Пресс, 1998. 368 с.

Тема 3. Жизненный цикл домохозяйства.

Структура домохозяйства и факторы ее изменения. Основные стадии жизненного цикла домохозяйств. Особенности распределения профессиональных и семейных ролей в зависимости от стадии жизненного цикла. Потребности домохозяйств и принятие потребительских решений на разных этапах развития семьи. Роль женщины в формировании новых потребностей и возможностей семьи.

Литература:

1) Алешина И. В. Поведение потребителей. М.: ФАИР – ПРЕСС, 1999. 384 с.

2) Жеребин В. М., Романов А. Н. Экономика домашних хозяйств. М.: Финансы, ЮНИТИ, 1998. 231 с.

3) Калабихина И. Е. Некоторые аспекты теоретического анализа домохозяйства // Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика. 1995. № 5. С. 28 – 40.

Тема 4. Система функций домохозяйства.

Производственные и воспроизводственные функции домохозяйства. Понятие человеческого капитала как знаний, умений и навыков человека. Воспитание и образование как основа формирования физического и интеллектуального потенциала человеческого капитала. Семья как условие социальной адаптации и восстановления способностей индивида. Роль женщины в воспроизводстве человеческого капитала. Реализация человеческого капитала. Трудовые производственные функции. Факторы успеха семейного предпринимательства. Индивидуальное участие членов домохозяйств в рыночном хозяйстве. Проблема выбора женщины: семья или работа. Экономические нетрудовые функции домохозяйств (сдача в аренду семейного имущества, покупка ценных бумаг).

Литература:

1) Добрынин А. И., Дятлов С. А., Цыренова Е. Д. Человеческий капитал в транзитивной экономике. СПб.: Наука, 1999. 309 с.

2) Зверева Н. В. Семья и воспроизводство человеческого капитала // Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика. 1998. № 5. С. 31 – 42.

3) Калабихина И. Е. Гендерный фактор воспроизводства человеческого капитала // Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика. 1998. № 5. С. 43 – 59.

Тема 5. Семейный бюджет.

Понятие и функции семейного бюджета. Доходы семейного бюджета. Номинальные и реальные доходы. Денежные и натуральные доходы. Легальные и нелегальные доходы. Расходы семейного бюджета. Гендерные факторы формирования семейного бюджета. Семейный бюджет и уровень жизни. Минимальный потребительский бюджет. Потребительская корзина. Проблема бедности.

Литература:

1) Зверева Н. В. Размер домохозяйства и бедность в современной России // Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика. 1997. № 3. С. 40 – 51.

2) Чернов А. Ю. Личные финансы. Доходы и расходы семейного бюджета. М.: Перспектива, 1995. 176 с.

Тема 6. Домохозяйство как управляющая организация.

Домохозяйство и проблемы рационального поведения. Типы и формы поведения домохозяйств на рынке. Стратегии домохозяйств. Роль женщины в формировании и реализации стратегий домохозяйства в условиях переходной экономики. Стратегия выживания домохозяйства. Способы увеличения благосостояния семьи. "Новая экономика семьи" Г. Беккера. Гендерные аспекты проблемы "затраты - результаты" в развитии семьи.

Литература:

1) Беккер Г. Экономика семьи и макроповедение // США: ЭПИ. 1994. № 2 – 3.

2) Олейник А. Домашние хозяйства в переходной экономике: типы и особенности поведения на рынке // Вопросы экономики. 1998. № 12.

<http://vvsu.ru/gender/specc/esdh.htm>

КАШРУТ

Кашрут — это свод законов о разрешенной и запрещенной Торой пище. Закон Моисея содержит след. установления относительно пищи: 1) а) самым древним является запрет на употребление в пищу крови (Быт. 9:4; Лев. 19:26 и след.), потому что – кровь, как вместилище жизни, считается священной (Лев. 17:14; Втор. 12:23) и является средством очищения (Лев. 17:11; Втор. 12:27). Существует и запрет есть мясо падшего или растерзанного зверем животного (Лев. 11:39 и след.; 17:15). Такое мясо разрешалось отдать или продать только иноземцу (Втор. 14:21); б) не разрешалось есть курдюк жертвенных животных, а также весь тук, покрывающий их внутренности (Лев. 7:3 и след., ст. 23 – 25); это предназначалось в жертву Господу (Лев. 3:3 и след., 16 и след.). Кроме того, простым израильтянам не разрешалось есть определенные части жертвы, предназначенные священнику (Лев. 22:10). Тук павших или растерзанных животных разрешалось применять для других целей (Лев. 7:24); в) запрещалось употреблять в пищу определенные виды млекопитающих, а также некоторых птиц, водоплавающих, пресмыкающихся и насекомых (Лев. 11; Втор. 14:3 - 21); 2) а) под особым запретом находилось мясо вола, задавившего человека до смерти (Исх. 21:28); запрещалось есть плоды фруктовых деревьев в первые три года плодоношения (Лев. 19:23 – 25); б) нечистой считалась пища, пришедшая в соприкосновение с умершим человеком (см. Чис. 19:14) или животным (Лев. 11:31 - 38).

Тора разрешает употреблять в пищу только млекопитающих, у которых раздвоены копыта и которые жуют жвачку. Существует три вида кошерных домашних животных: крупный рогатый скот, овцы, козы. Кроме того, разрешены в пищу несколько видов диких животных, например, олень и косуля. Все остальные животные (свинья, лошадь, заяц, верблюд и т. д.), не обладающие обоими признаками кошерности одновременно, в пищу запрещены. В Торе названы двадцать четыре вида некошерных птиц, в основном хищных или питающихся падалью: вороны, страусы, пеликаны, аисты, цапли и т. д. К разрешенным птицам традиция относит только кур, гусей, уток, индюков и голубей. Разрешены только те виды рыб, которые имеют одновременно и плавники и чешую. Рыбы, не имеющие чешуи (акула, сом, угорь, осетр), а также все остальные обитатели водных глубин в пищу запрещены (раки, креветки, устрицы, крабы и т. д.). Все земноводные, пресмыкающиеся, грызуны, насекомые и т. д., и т. п. в пищу строгойше запрещены. Любые растительные продукты кошерны, если они не являются ядовитыми. Не рекомендуется употреблять неспелые плоды, гнилые, а также необходимо следить, чтобы вместе с растительной пищей случайно не съел насекомое или червяка.

Нельзя есть одновременно молочное и мясное. Под молочным подразумевается молоко, масло, сыр и все молочные продукты. Мясное включает в себя супы и бульоны, приготовленные на мясной или куриной основе. Нельзя подавать молочное после мясного: между мясной и молочной трапезами должно пройти шесть часов. Следует запастись двумя наборами посуды для молочной и мясной еды. Для молочной и мясной еды следует использовать разные скатерти или подносы. Во время мясной трапезы на столе не должно быть ничего молочного (молочного шоколада, масла или молока для кофе). Участники трапезы произносят друг для друга «А-моци» (благословение на хлеб), или первый отрывок из «Биркат а-мазон» (послеобеденной молитвы), или читают «двар Тора».

Кашерны: рыбные консервы: лосось, сайра, камбала, иваси, шпроты, минтай, сельдь, тунец (в собственном соку, масле, томатном соусе); Рыба: толстолобик, карп, судак, лосось, горбуша, кета, хек и филе трески; консервы: морковь, зеленый горошек (производства России, Венгрии, Болгарии); крупы; растительное масло; мука, мука блинная, макароны; крекеры, хлебцы, сухие завтраки («кукурузные хлопья», «колечки», «звездочки») («подушечки» этой фабрики некашерны); дрожжи; кетчуп; соки томатный, клубничный, сливовый, яблочный, гранатовый; компоты яблочный, персиковый (не маринованные фрукты); соленые огурцы (не маринованные); джем «Ассорти»; яйца (проверять на наличие кровяных пятен); овощи и фрукты (проверять на червяков); какао, кофе, чай; сахар, соль; мороженый картофель «Любительский»; «Пепси», «Фанта», «Танец», «Фиеста», «Севен ап», «Спрайт», «Кока-кола», лимонады, минеральная вода; сиропы (не виноградные); молочные продукты (молоко, стуженное молоко, концентрированное молоко, масло, сметана, творог).

Некашерны: икра черная, осетрина и все виды осетровых рыб, сом, угорь, крабы, раки, креветки, устрицы, мидии, кальмары, все виды моллюсков; все виды рыбы без чешуи; животные жиры; маргарин (если нет специальной пометки о кашер-ности); не проверенные на червяков овощи и фрукты, сухофрукты, компоты и варенья; некашерны яйца, на желтке которых есть маленькие кровяные пятна, поэтому яйцо следует сначала разбить в отдельную посуду и проверить; твердые сорта сыров; шоколад, шоколадные конфеты без специальной пометки; порошковые супы, каши без специальной пометки; вино, виноградный сок и виноградный уксус без специальной пометки. *Под сомнением* – майонез, томатная паста, шпротный паштет и другие подобные консервы.

Но в то же время слово «кошерный» («чистый», «правильный», «подходящий») может относиться к любой вещи или явлению, если они соответствуют еврейскому Закону («кошерный человек», «кошерный дом»). Кашрут является универсальной и единой формой еврейской самоидентификации.

Знаки кошерности на продуктах

КАЛЕНДАРЬ

Календарь – (от лат. *Calendarium* – долговая книга) система счета больших промежутков времени, основанная на видимых движениях небесных тел. Циклическое движение таких астрономических объектов как Земля, Солнце и Луна имеет главное значение для построения и понимания календарей.

Неделя – период времени кратный дню, не менее нескольких дней, но меньше месяца. Календарь майя использовал 13- и 20-дневную неделю. В Литве до принятия христианства использовали 9-дневную неделю. Египетский и французский революционный календарь использовали декады. В СССР использовалась 5- и 6-дневная неделя. В 1929-30 использовалась 5-ти дневная неделя, каждый работник имел один нефиксированный выходной. 1 сентября 1931 она была заменена 6-дневной неделей с фиксированным днем отдыха, приходящимся на 6, 12, 18, 24 и 30 число каждого месяца (1 марта использовалось вместо 30 февраля, каждое 31 число рассматривалось как дополнительный рабочий день). Обычная 7-дневная неделя была введена 26 июня 1940 года.

В современном календаре неделя составляет 7 дней. Древнейшие календари были лунные, а 7 дней составляет четверть лунного цикла, и ее легко определять непосредственно. В древности также было известно 7 подвижных небесных тел: Солнце, Луна, Марс, Меркурий, Юпитер, Венера и Сатурн. Шумеры и позднее – вавилоняне уже пользовались 7-ми дневной неделей, дни которой именовались названиями планет.

Существует две традиции именования дней недели. Первая – по названиям планет и вторая – их порядковыми номерами.

В римской империи первый христианский император Константин ввел в 321 г. н.э. семидневную неделю и назначил воскресенье (день Солнца) первым днем. Для христиан – это был день отдыха и соблюдения культа. Поскольку планеты были названы в честь римских богов, имена римских богов распространились и на названия дней недели. Эти названия прослеживаются в календарях стран, наследовавших латинскую культуру.

Планета	Английский	Французский	Немецкий
Солнце	Sunday	Dimanche	Sonntag
Луна	Monday	Lundi	Montag
Марс	Tuesday	Mardi	Dienstag
Меркурий	Wednesday	Mercredi	Mittwoch
Юпитер	Thursday	Jeudi	Donnerstag
Венера	Friday	Vendredi	Freitag
Сатурн	Saturday	Samedi	Samstag

Во французском языке связь утеряна только для воскресенья. В английском же названия планет сохранились только для Saturday (пятница), Sunday (воскресенье), и Monday (понедельник). Оставшиеся четыре дня названы именами англосаксонских божеств, соответствующим римским, давшим названия планетам: Tuesday – Tiu или Tiu (бог войны, сын Одина), Wednesday – Woden (Один), Thursday – Thor (бог грома), Friday – Freya (Fria в немецком) жена Одина, богиня плодородия. В немецком языке tag – день, Mittwoch дословно середина недели, Donner – гром (как известно, Юпитер – бог грома). Остальные названия дней недели эквивалентны английским.

Согласно библейскому ветхому завету бог создал мир за 6 дней и отдыхал на седьмой день. Поэтому в иудаизме дни недели нумеровались цифрами, а суббота – день отдыха. Также в португальском, испанском, восточно-славянских языках, с одним отличием, что день отдыха – воскресенье.

Португальский	Значение	Русский	Польский	Значение
Segunda-feira	Второй	Понедельник	Poniedziałek	
Terça-feira	Третий	Вторник	Wtorek	Второй
Quarta-feira	Четвертый	Среда	Sroda	Середина
Quinta-feira	Пятый	Четверг	Czwartek	Четвертый
Sexta-feira	Шестой	Пятница	Piatek	Пятый
Sabado		Суббота	Sobota	
Domingo		Воскресенье	Niedziela	

По вавилонской традиции последний день недели, которым управляет Сатурн, – самый несчастливый. В этот день старались воздерживаться от любых работ, и слово “шаббат”, “покой” по-

вавилонски, стало обозначением вынужденного выходного дня, продиктованного суеверием. Для иудеев - это суббота (Sabbath). В этот день бог отдыхал после сотворения мира и заповедовал отдыхать людям: "И благословил Бог седьмой день, и освятил его, ибо в оный почил от всех дел Своих, которые Бог творил и созидал" (Быт. 2:3). Название "суббота" перешло во многие европейские языки, что видно из таблицы. Большинство христиан отмечают воскресенье – день, когда Иисус воскрес. Некоторые христианские секты (например, адвентисты) следуют ветхому завету и соблюдают субботу. Мусульмане соблюдают пятницу. Коран называет этот день священным "царем дней".

Календарь Французской революции

Годы отсчитываются с установления первой Французской республики 22 сентября 1792. Этот день стал 1 Вандемьера 1-го года Республики (хотя календарь был введен только 24 ноября 1793). Отменен 1 января 1806. Он использовался кратковременно снова во время Парижской коммуны в 1871 г. Год состоял из 365 или 366 дней, деленных на 12 месяцев по 30 дней после которых шло 5 или 6 дополнительных дней. Названия праздников и месяцев придумал поэт Фарб д'Эглантин.

1	Vendemiaire	Вандемьер (месяц сбора винограда)	7	Germinal	Жерминаль (месяц произрастания)
2	Brumaire	Брюмер (туманный)	8	Floreal	Флореаль (месяц цветения)
3	Frimaire	Фример (морозный)	9	Prairial	Прериаль (месяц лугов)
4	Nivose	Нивоз (снежный)	10	Messidor	Массидор (месяц жатвы)
5	Pluviose	Плювиоз (дождливый)	11	Thermidor	Термидор (жаркий)
6	Ventose	Вентоз (ветренный)	12	Fructidor	Фрюктидор (плодоносный)

Каждый месяц делился на 3 декады по 10 дней с одним днем отдыха в конце. Увеличение рабочей недели было непопулярно. Дни декады назывались соответственно Primidi, Duodi, Tridi, Quartidi, Quintidi, Sextidi, Septidi, Octidi, Nonidi, Decadi.

Каждый год начинался в осеннее равноденствие (около 22 сентября). 5 или 6 дополнительных дней, следующих за последним днем фрюктидора, назывались: *Jour de la vertu* (Virtue Day) день Подвигов; *Jour du genie* (Genius Day) день Гения; *Jour du travail* (Labour Day) день Труда; *Jour de l'opinion* (Reason Day) день Мнений; *Jour des recompenses* (Rewards Day) день Наград; *Jour de la revolution* (Revolution Day) день Революции (високосный день). Эти дни также называли "санкюлотиды" (беспорточники), в память о бедняках из революционных отрядов.

РУССКИЙ НАРОДНЫЙ КАЛЕНДАРЬ

Все даты по новому стилю (в скобках - по старому стилю).

Январь.

6 (24 дек.) Рождественский сочельник. Как только загорается первая звезда – значит Иисус Христос пришел в мир, и можно начинать праздник.

7 (25 дек.) Рождество Христово. На Святой рубаха хоть плохонька да беленька, а к Рождеству хоть сурова да нова: суровую и обновить можно. На Рождество не надевай чистой рубахи, а то жди урожая. Пост голодный (Рождественский), пост голодный (Петровский), пост Великий (к Святой) да пост Малый-лакомка (Успенский). Пять раз солнышко в году играет: на Рождество, на Богоявление, Благовещенье, Воскресенье (Светлое) и Иваново рожденье. *Святки* – праздничный цикл от Рождества (07.01) до Крещения (19.01). В эти дни не разрешалось поститься и совершать таинства брака. Повсеместно соблюдался запрет работать (особенно с наступлением темноты), отсюда – «святые вечера». Рождественский сочельник часто именуется «Первая коляда», а Крещенский – «Другая (вторая) коляда». Та же цикличность отмечается и в вариантах названий основных дат, включающих слово "кутья" (обязательное обрядовое блюдо этого периода). Полесское название кануна Рождества «Первая кутья», кануна Нового года – «Другая (вторая) кутья», Крещенского сочельника – «Третья кутья». На Святки Христа славят с вертепами, со звездой, гадают, колядуют. Темные Святки – молочные коровы, светлые – ноские куры. Небо звездисто – к гороху, метель – пчелы роиться будут, иней – к урожаю хлеба, путь хорош – к урожаю гречи.

8 (26 дек.) Бабы каши. В селах отмечали праздник каш. В селах отмечали праздник каш. В этот день навещали бабку-повитуху и несли ей кашу те, кого она принимала.

9 (27 дек.) В Стефанов день поят лошадей через серебро.

11 (29 дек.) Страшный день. Этот день считался очень удачным для гаданий. В Страшный день детям рассказывают сказки и загадывают загадки.

13 (31 дек.) День Меланки. Щедрый вечер, Васильев вечер.

Свинку да боров для Васильева вечерка. Васильева ночь звездиста – лето ягодисто. Под Василья ведьмы крадут месяц. В этот вечер девушки гадают о замужестве.

14 (1) Если на Васильев день выпал снег – к хорошему урожаю. В Васильев день выпекалось печенье, напоминающее коров, овец и домашнюю птицу.

14 (1) Крещенский сочельник. В этот день собирали снег для беления холстов. Метель в этот день принесет метель и на масленицу.

19 (6) Если на Крещение ясная и хорошая погода – будет засушливое лето, пасмурная и снежная – к обильному урожаю. Крещенские морозы.

23 (10) День Григория-летоуказателя. Если в этот день на скирдах хлеба ляжет иней, то лето будет дождливое.

25 (12) Татьянин день. Проглянуло солнышко – к раннему прилету птиц, идет снег – к дождливому лету.

31 (18) Афанасий и Кирилл забирают за рыло. Афанасьевские морозы.

Февраль

1 (19 янв.) Если на Макария ясно, то будет ранняя весна.

2 (20 янв.) Если на Ефимия в полдень солнце – к ранней весне. Масленица. Если метель всю Масленицу, будет метель.

6 (24 янв.) День Аксиньи-полухлебницы. Если в этот день на рынках хлеб подешевеет, то и новый хлеб будет дешев. Если в этот день погода хорошая, то и весна будет красная. Какова Аксинья, такова и весна.

10 (28 янв.) Ефремов день. Полагают, что в эту ночь домовый глумится на дворах, для него ставят на загнетке кашу.

14 (1) Грифонов день. В этот день заклинают мышей, чтобы не портили скирды с хлебом.

15 (2) *Сретенье* – встреча зимы с летом. Покров – не лето, Сретенье – не зима. После сретенских морозов не советуют выезжать в дальнюю дорогу на санях – зима скоро закончится. Оттепель на Сретенье служит предвестницей худой и гнилой весны. В Сретенье зима с весной встречаются. Коли на Сретенье метель дорогу заметет, то корм весь подберет. *Громницы* – праздник почитания огня: из воска делали свечу, которая по поверьям охраняла дом, в котором хранится от грома и молний. Традиции празднования Громниц остались и после принятия на Руси христианства. В этот день бедным в церкви давали по свечке. Считалось, что если по дороге от церкви до дома свечка не потухнет и на руку три раза капнет

воск, то будет большое счастье. Дома огнем этой свечки подпаливали себе вдоль и поперек волосы. А потушенная свеча разламывалась и раскладывалась в хлевах, чтобы оберегала скотину.

16 (3) Полагают, что в эту ночь домовая заезжает лошадей.

18 (5) День Агафии-коровницы. Полагают, что в этот день по городам и селам бегают коровья смерть.

19 (6) День Вукола-телятника. На день Вуколы телятся жуколы (черные коровы).

24 (11) Власьев день. До Прохора (23 фев. н.с.) старуха охала: «Ох, студно». Пришел Прохор да Влас, никак скоро весна у нас.

28 (15) День Онисима овчарника. В эту ночь овчари окликают звезды для обильного плодородия овец.

Март.

В Древней Руси Мясопустная неделя совпадала с Масленицей – праздником проводов зимы. Главное блюдо Масленной недели – блины (особенно гречневые). Каждый день масленной недели имел свое название: понедельник – «встреча» – первые блины, вторник – «заигрыши» – катание с гор, среда – «лакомка» – приглашение зятя к теще, четверг – широкий четверг – кулачные бои, пятница – тещины вечерки, суббота – золовкины посиделки, прощенное воскресенье – проводы масленицы.

6/5 (21 фев.) День Тимофея – весновей: как ни мети метелица – все весной повеваает.

9/8 (24 фев.) В Иванов день птицы гнезда обретают. Воробьи галдят – места для гнезд делят. На реках хороший клев. Рога луны яркие и крутые – жди холодов.

10/9 (25 фев.) Полагают, что в день Тараса кумашника опасно ложиться спать: можно насрать кумаху (лихорадку). Начало Великого поста

13/12 (28 фев.) В день Василия капельника часто бывает оттепель.

13(29 фев.) День Касьяна грозного. Наш Касьян на что ни взглянет – все вянет.

14 (1) День Авдотьи весновки. На Евдокию снег – к урожаю, теплый ветер – к дождливому лету, северный – к холодному.

15 (2) На Федота снежный запас – долго травы не будет.

17 (4) На Герасима грачевника прилетают грачи.

18 (5) День Конона огородника. Если на Конона ведро (сухо), то града летом не будет. С этого дня начинают копать огород.

22 (9) На Сороки 40 пичуг прилетают: увидел скворца – весна у крыльца, журавль прилетел – к теплу, чайки – жди ледохода, жаворонок – к теплу, зяблик – к холоду. На Сороки день с ночью меряется, зима кончается, весна начинается.

30 (17) На Алексия с санями прощаются.

Апрель.

4 (22 мар.) Если в день Василия солнечника, при восходе солнца, будут видны на небе красные круги, то этот год обещает плодородие.

7 (25 мар.) Если на Благовещение ночь теплая, то весна будет дружная.

8 (26 мар.) Что ни родится на день Гаврила – уродливо и неспоро. Пряжа после Васильева дня – не идет впрок.

12 (30 мар.) В день Ивана Лествичника пекут из теста лестницы, для восхождения в будущей жизни на небо, и считается, что, как запоют петухи, начинает беситься до полуночи домовая.

14 (1) Если в день Марьи вскроется вода, то будет большая трава и ранний покос. Полагают, что в этот день просыпается домовая, и для него нужно обманывать друг друга.

16 (3) В день Никиты исповедника водяной просыпается. Раньше в этот день приносили скотину в жертву (топили).

18 (5) День Федула ветреника. Пришел Федул – теплый ветер подул. Федул губы надул (ненастье). На Федула сверчки просыпаются.

21 (8) Если на Родиона ледолома ясный день – будет хорошее лето, ненастный – к плохому лету. Родион воды принес, уставь соху перепахать овес.

24 (11) Если на Антипа водопола воды не вскрылись, то лето будет плохим.

25 (12) Василий Парийский землю парит. Считается, что в этот день всякая зима кончается.

Светлая Пасха. В день Пасхи после семинедельного Великого поста на столе появлялась скормь: творог, крашеные яйца. На Пасху освещали в церкви жаренного поросенка, а потом зарывали его косточки в поле, чтобы уберечь от града. Погода на Пасху определяет погоду на год. Если в первый день Пасхи темная, пасмурная ночь – это к урожайному году. Светлая ночь и гогот прилетающих гусей – к неурожаю. Звездная ночь на Пасху обещает, что куры будут хорошо нестись, а пасмурная ночь к хорошему удою.

Май.

1(18 апр.) На Ивана Нового начинают посадки овощей. На Козьму – сей морковь и свеклу.

6(23 апр.) На Егория запахивают пашню. В Егорьев день разве ленивая соха не выезжает. На Егория прилет ласточкам. Юрий – праздник пастухов (в его день выгоняют в первый раз скот в поле вербою с Вербного воскресения).

Второе воскресенье после Пасхи Бабий праздник.

11 (28 апр.) На Ясрона ветер тепляк – здоровяк. На Максима больных отпаивают березовым соком.

13 (30 апр.) На Иакова Заведеева теплая ночь и звездная – к урожаю, а ясный восход солнца – сухое лето.

14 (1) Коли на Еремия погоже – уборка хлеба пригоже.

15 (2) Борис – соловьиный день. На Бориса – сам боронися. Борис и Глеб сеют хлеб.

18 (5) На Ирину рассаживают рассаду.

19 (6) На Иова горошника, росенника, большая роса – к урожаю огурцов. В этот день сажали горох.

21 (8) На Ивана Богослова (пшеничника) паши пашню под пшеницу.

22 (9) Николая вешний – праздник конюхов. Лягушка квачет – овес скачет. На Николу весеннего сади картофель. До Николы вешнего не след купаться.

23 (10) На Симона Зилота земля именинница, грех пахать, собирают зелья у болота, копают коренья на зельях. Время весеннего сбора лекарственных трав.

24 (11) На Мокея мокро – все лето таково. В этот день не работают, боясь, чтобы град не побил поля.

25 (12) На Епифана ясная утренняя заря сулит пожарное(сухое) лето. К Епифану обычно зацветает рябина.

26 (13) День Лукерьи комарницы. Полагают, что в этот день прилетают комары. После появления комаров следует сеять рожь.

27 (14) В день Сидора сади огурцы и сей лен.

28 (15) День Пахома теплого. Пришел Пахом – запахло теплом: на Пахома тепло все лето теплое. На Пахома поздний посев овса и пшеницы. На Пахома сеют ячмень.

29 (16) День Федора житника. Полагают, что в этот день должно непременно сеять житарь. На Федора займы денег не давать – неурожай и у дающего, и у берущего.

31 (18) День Федота овсяника. Коли на Федота на дубу макушка с опушкой, то будешь мерить овес кадушкой.

Июнь.

3 (21 мая) На Елену леноксевку и Константина сеют лен и гречиху.

7 (25 мая) День Ивана – медвяны (вредные) росы. Если в этот день на рябине много цветов, то будет хороший урожай хлеба.

8 (26 мая) В этот день сажали божья коровку на руку; если она с руки полетела – к ведру (сухая погода); если же осталась сидеть – погода не изменится; если же поползет – к ненастью.

10 (28 мая) День Евтихия Тихого. Если в этот день тихая погода – будет хороший урожай.

11 (29 мая) День Федосии колосеницы; около этого дня начинает идти в колос озимый хлеб.

12 (30 мая) День Исакия змеевника. Полагают, что в этот день змеи станицами ходят по лесам. На Исакия сажают бобы.

13 (31 мая) День Еремия распрягальника. Конец посева яровых хлебов; выпряжка волов и лошадей из рабочих хомутов и ярма.

14 (1) Устинов день. Если на Устина и Харитона пасмурное утро, то будет хороший урожай яровых.

Троица. На седьмой недели после Пасхи, в воскресенье, празднуется Троица. Зовется эта неделя зелеными святками. В эти дни празднуют прощание с весной и встречу с летом, прославляют зеленую землю и березку. Дома и улицы украшали березовыми ветками, в церковь прихожане приходили с букетами цветов, веточками березы, а пол в храме устилали зеленой травой. Этот обряд означал: зелень должна обеспечить плодородие, урожай, принести здоровье живущим в доме и домашнему скоту. В этот день для девиц пекли "козули" – круглые лепешки с яйцами в виде венка. Эти козули вместе с яичницей, пирогами, квасом составляли обрядовую трапезу, которую девушки устраивали в роще после "завивания березки", то есть украшения ее ленточками, цветами, плетения венков из ее тонких ветвей. Через эти венки девушки кумились – подходили попарно, целовали друг друга, иногда менялись нательными крестиками и приговаривали: "Покумимся, кума, покумимся, нам с тобою не браниться, вечно дружить". После этого березку срубали и с песнями несли в деревню, ставили ее в центре улицы, водили вокруг березки хороводы и пели особые, троицкие, песни.

16 (3) День Лукьяна ветреника. Если на Лукиана южный ветер – к урожаю яровых, северо-западный – к дождливому лету, ветер с северо-востока сулит беспрерывный дождь. Если в этот день идет дождь, то будет грибная осень.

17 (4) Митрофан – красный сарафан. В этот день появляются яркие зори. На полянах начинает краснеть земляника.

19 (6) На Иллариона – начало прополки посадок.

21 (8) Если на Федота Стратилата гром по утру – не к добру: мужик с сеном не уберется.

22 (9) Кириллов день. Начало лета.

23 (10) Радуга в Тимофеев день – к голодному году.

26 (13) День Акулины сдериxвостки. Около этого дня появляется много мошек, комаров, оводов, пауков и других насекомых, беспокоящих лошадей и скот, отчего он бегаёт по пастбищу и отхлестывается хвостом. День Акулины гречишницы. Полагают, что с этого дня должно начинать сеять гречиху (по другим источникам либо за неделю до Акулины, либо спустя неделю). В этот день мирская каша для нищих. Праздник каш.

27 (14) Елисей Гречкосей. Если день дождливый, то еще семь недель будет с дождями.

29 (16) На Тихона и птицы затихают (кроме соловья).

30 (17) День Мануила. Вечерняя радуга в этот день предвещает хорошую погоду; багровый закат – сильный ветер и ненастье. На св. Мануила солнце застаивается.

Июль.

1 (18 июня) Если на Ипатия на рог месяца можно ведро повесить – две недели будет сухая погода.

2 (19 июня) День Зосимы и Саввatea, покровителей пчел. Если пчелы летят к своим ульям, то следует ждать дождя. Перед засухой пчелы становятся злее, чаще жалят. Если спокойно сидят возле ульев – к сильной жаре.

3 (20 июня) День Мефодия Перепелятника. В этот день часто идут дожди и грозы. Если на Мефодия дожди, то идти им с перерывами в течение 40 дней.

6 (23 июня) Аграфена (Агрипина) купальница. Начало купания в реках, так как вода в это время уже достаточно прогрелась. Моются и парятся в банях.

7 (24 июня) День Ивана Купала. Рождество Иоанна Предтечи совпало с праздником летнего солнцеворота, который праздновался в честь Купалы – древнеславянского бога плодородия, урожайного лета и лекарственных растений. В честь него проводились два очистительных обряда – купание в воде и прыганье через огонь (очищение огнем и водой). На празднестве опоясывались перевязями из цветов, на голову надевали венки из трав и цветов, водили хороводы, пели песни, разжигали костер и прыгали через него. Иногда в середину костра ставили шест с укрепленным на нем горящим колесом, которое символизировало солнце. Над кострами матери сжигали одежду больных детей – считалось, что после этого болезни уйдут. В ночь на Ивана Купалу девушки опускают на реку венки с зажженными лучинками или свечками. Если венок тонет, милый разлюбит и выйти замуж за него не удастся. Чей венок проплывет дольше всех – обретет счастье. В ночь нельзя было спать, так как она самая короткая в году и всякая нечисть буянила во время нее с особой силой. В этот день на лысой Киевской горе собираются ведьмы, колдуны и т. п., проказы домовых, водяных, русалок, леших и т. п. В полночь на Ивана Купала расцветает папоротник. В полночь на Ивана Купалу расцветает папоротник и открываются все клады зарытые в земле. Роса, собранная до восхода или при восходе солнца, считается целебной при болезнях глаз. Нужно, чтобы больной сам умылся ею. Купаловской росой также кропят кровати, чтобы не водились клопы. Если на Ивана Купала сильная роса – к урожаю огурцов, ночь звездная – много будет грибов.

9 (26) В день Давида земляничника поспевают земляника.

10 (27 июня) Если на Самсона дождь – семь недель дождь (до бабьего лета).

12 (29 июня) Петр и Павел час убавил. Коли дождь на Петров день – сенокос будет мокрым.

14 (1) День Козьмы и Демьяна. Хороший дождь с крупными каплями предвещает грибное лето. Появление желтизны на листьях - ранняя осень.

17 (4) День Андрея Наливы. Подготовка к снятию урожая озимых. Озимы в наливах, а греча в исходе.

18 (5) Если на Афанасия вечером играет месяц, то обещает хороший урожай.

19 (6) Еремеев день. Всякий Еремей про себя разумеет: когда сеять, когда жать и когда в скирды убирать. В этот день непременно нужно окончить посев.

21 (8) На Казанскую всегда гроза бывает. С Казанской начало самой сильной жары. Коли к Казанской черника поспеет, так поспеет и рожь. Прокофьев день. Начало сенокоса.

24 (11) День Афимьи (Евфимия) стоjarницы. В эту пору на покосах появляется стога сена.

28 (15) Не жни на Кирика и Улиты – маньяки (видения) увидишь.

29 (16) Финогена володки. В этот день, когда начинают жать, оставляют на ниве несколько колосьев на корню, и этот несжатый клочок называется: володка на бородку. На Афиногена пташки задуваются.

Август.

1 (19 июля) Если на Макриду мокро – вся осень будет мокрая. Смотри осень по Макриде.

2 (20 июля) Илья Пророк. В этот день ожидали дождя и грома. Это день назвали "сердитым". В этот день никто не должен работать. На Илья до обеда – лето, после обеда – осень. С Ильина дня вода стынет. До Ильи мужик купается, а с Ильи – с рекой прощается. Илья Пророк два часа уволок. До Ильи и под кустом сушит, а после Ильи и на кусту не сохнет. На Ильин день перегоняют пчел, подчищают улья, подрезывают первые соты, которые, впрочем, не в корысть; оттого говорят: богат как ильинский сот (беден). Муха до Ильи кусается, а после запасается. В Ильин день собак и кошек в избы не впускают (боясь грозы). Во что Илья, в то и Воздвижение.

4 (22 июля) День Марии Магдалины. В лесах попевала черника и начинался сбор ягод (красной и черной смородины). Коли на Марьи день росы, то льны будут серы и косы. В этот день ометают оконницы березовым веником, оставленным с Троицы.

5 (23 июля) Цуд и Трифон бессонники. К этому времени созревают ранние посевы озимого и даже ярового хлеба и наступает жатва хлебов.

6 (24 июля) На Бориса и Глеба за хлеб не берися (не жни).

7 (25 июля) Анна Зимоуказательница. Какова погода на Анну до обеда – такова зима до декабря. Какова погода после обеда – такова погода до марта. С Анны начинаются холодные утренники.

9 (27 июля) День Николая кочанника. Полагают, что в этот день капуста свертывается в кочаны.

12 (30 июля) Посеянная на Силу рожь – сильнее родится.

14 (1) Медовый Спас. Спас на воде. Мокрый Спас. Маковой. В этот день пчеловоды подрезывали ульи с медом и несли соты нового сбора для освящения в церковь. На этот день варили медяные квасы для угощения гостей. На Первый Спас освящали мак, женщины пекут с нового хлеба пироги с маком. На Мокрый Спас последний раз купали лошадей. С Первого Медового Спаса – холодные росы.

15 (2) День Степана сеновала. В этот день лошадей, выкупанных на первый Спас, поили «через серебро» – в колодец клали серебряный пятак. Начинали косить новую траву, отаву – «второе сено». Каков Степан-сеновал, таков и сентябрь.

16 (3) День Антона вихровея. Если в этот день дует ветер с южной стороны и кружатся по дороге пыльные бури, то надо ждать зимы больших снегов. Каков Антон-вихровей, таков и октябрь.

17 (4) На Евдокию (Авдотья-малинуха) убирают чеснок и лук, срывают огурцы. Начинают собирать малину. Какова Авдотья, таков и ноябрь.

18 (5) День Евсигнея житника. Каков Евсигней, таков и декабрь. В этот день заклинают жито, обращаясь на все четыре стороны и призывая мать сыру землю.

19 (6) Яблочный Спас. С этого дня разрешается есть садовые плоды и огородные овощи (до этого только огурцы). Плоды урожая освящали в церкви и разговлялись яблоками. К этому дню поспевают яровые хлеба. После Второго Спаса дождь – хлебогной. Пришел Второй Спас – бери рукавицы про запас. Со Спасо-Преображения – погода преобразается. Встреча осени, осенины, провожая закат солнца в поле с песнями. Каков Второй Спас, таков и январь.

23 (10) Коли на Лаврентья вода тиха, то и осень будет тиха и зима не вьюжная.

24 (11) Полагают, что на Свила в ночь на могилах ходят разные привидения, слышны свист, вой и песни и бегают белый конь.

27 (14) Если на Михея тихий ветер – к ясной осени, буран – к ненастному сентябрю.

28 (15) Успение. Начало молодого бабьего лета (до 14 сентября, с 14 сентября по 21 сентября н.с. – старое бабье лето). До Успенья пахать – лишнюю копну нажать. С Успенья солнце засыпает. Этот день еще назывался «Спожинки» («Госпожинки»). Перед Спожинками ходили на реки и озера наблюдать за водой. Если вода не волнуется ветром и лодки стоят спокойно, то осень будет тихая, а зима без метелей. На Успение огурцы соли.

29 (16) Ореховый Спас. Спас на полотне. Хлебный Спас. Малый Спас. В этот день было принято открывать торговлю полотнами. В этот же день было принято гадать об урожае будущего года. Хорошо если Спас на полотне, а хлебushко на гумне. Существовало поверье, что ласточки отлетают три раза, в три Спаса.

31 (18) Лошадиный праздник, кропят их на Флора и Лавра. На лошадях не работают, чтоб падежа не было.

Сентябрь.

1 (19 авг.) День Андрея Стратила тепляка. Стратилатов день приспел, овес поспел. На Феклу – дергай свеклу.

3 (21 авг.) День Бабы Василисы. Убираются последние яблоки, чтобы не истощить дерево. Баба Василиса о льнах радеет.

4 (22 авг.) День Агафона огуменника. Полагают, что в эту ночь леший выходит из лесу и бежит по селам и деревням, душит и раскидывает снопы по гумнам. Поэтому его стерегут, тулуп надев навыворот и с кочергою в руках.

5 (23 авг.) День Лупа брусничника. На лупа бывают первые заморозки. На Лупа мороз лупит овес.

7 (25 авг.) Пришел Варфоломей, жито на зиму сей.

8 (26 авг.) День Натальи овсянницы. В этот день начинают косить овес.

11 (29 авг.) День Ивана Постного. На Ивана Постного собирают корни рослые, а на Ивана Купала собирают травы. В этот день не едят ничего круглого, как-то: яблок, картофеля и др. (что напоминает голову), и щей не варят, а также не рубят капусты, не срезают мака, не рвут яблок, не копают картофеля, не берут в руки косаря, топора и т. п.

14 (1) День Семена летопроводца. Начало Старого бабьего лета (обычно до Малой Пречистой). В середине сентября – начале октября происходит (после первых похолоданий) повышение температуры. У немцев это время называется «старушечьим летом», или «Марьиная пряжа», «Марьины паутинки», т.к. в это время на лугах и на деревьях в хорошую погоду носятся тонкие нити паутины. Во Франции период называют «летом Святого Мартина»; в США – «индейским летом». Во время «бабьего лета», вылезают из земли грибы и вновь начинают цвести растения. Во второй половине сентября заканчивались полевые уборочные работы, и женщина, очень занятая в поле, немного освобождалась от тяжелого труда и могла некоторое время почувствовать летний отдых. По народному календарю оно продолжается с 14 сентября – дня Семена летопроводца до 21 сентября – дня Рождества Святой Богородицы. После «бабьего лета» женщины начинали мять и трепать пеньку, мять ее и стлать лен, возились с холстами и брались за веретено, рукоделья. Свадьбы обычно правили с Летопроводца (14 сен. н.с.) до Гурия (28 нояб. н.с.)

21 (8) Малая Пречистая (На Успенье – Большая), Аспасов день. В этот день женщины встречают осень у воды (вторая встреча осени, первая на Яблочный Спас). На Малую Пречистую убирают пчел, собирают лук.

24 (11) На Федора всякое лето кончается. Полагают, что в этот день осень ездит на гнедой кобыле. Третья встреча осени.

25 (12) День Священномученика Автонома. Считается, что в этот день змея в лесах уходит в землю.

27 (14) Воздвижение. На Воздвижение хлеб с поля двинулся (последняя копна с поля), птица в отлет двинулась, гад не движется.

28(15) На Никиту гуси улетают на юг.

Октябрь.

1 (18 сен.) Если на Евмена и Арину отлет журавлей - на Покров мороз. «Колесом дорога!» – кричат журавлям, чтоб их воротить (чтоб подольше остались и зима попозже пришла).

3 (20 сен.) Если на Астафия северный ветер – жди стужи, южный к теплу, западный – к мокроте, восточный к вёдру; если тепло и летит паутина – к хорошей осени и нескорому снегу.

8 (25 сен.) Сергиев день. Сергия капустника. Путь зимний устанавливается в четыре Семины (седмицы) от Сергия. На Сергия Радонежского рубят капусту. Если на Сергия первый снег, то зима установится на Михайлу (21 ноября).

10 (27 сен.) День Саватия пчельника. В этот день убирают улья в омшаник.

14 (1) Покров. Покров не лето, Встретенье не зима. Первое зазимье. Не покрыв Покров, не покроет и Рождество. Если на Покров ветер с севера – к холодной зиме, с юга к – теплой, с запада – к снежной. Каков Покров, такова и зима. Срок наймам и сделкам. Успенье засекает, а Покров собирает (сбор последних плодов). Матушка Покров, покрой землю и меня молоду.

17 (4) Ерофеев день. Полагают, что в этот день лешие дурят по лесам: бродят и кричат, хлопают в ладоши и хохочут, а к утру, после пения первых петухов, проваливаются сквозь землю. Поэтому люди в лес не ходят: леший бесится.

20 (7) С Сергия зима начинается, с Матроны устанавливается.

23 (10) На Евлампия рога месяца кажут в ту сторону, откуда быть ветрам; если на север – быть скорой зиме, на юг – скорой зимы не жди, будет слякоть до Казанской (4 ноября).

27 (14) День Прасковьи трепальницы. Полагают, что с этого дня должно трепать лен. Прасковьи грязнихи, порошихи. На Грязниуху грязь – четыре смены до зимы.

Ноябрь

4 (22 окт.) Казанская. На Казанскую добрые люди вдаль не ездят. Если на Казанскую небо заплачет, то следом за дождем и зима придет. Кто на Казанской женится, счастлив будет.

8 (26 окт.) Дмитров день. Дмитров день перевоза не ждет. Коли Дмитров день будет по голу, то и Святая, а по снегу, и Святая – по снегу. Суббота перед Дмитрием. Дяды. Родительская Суббота. Поминование усопших. Дмитрова суббота – кутейникам работа.

10 (28 окт.) День Прасковьи Пятницы, Прасковьи льняницы (мнут лен и приносят первинку в церковь). На Прасковьи молятся о хороших женихах.

11 (29 окт.) День Авраамия овчара, Настасьи овчницы. Овчарный праздник. Полагают, что с того дня должно стричь овец.

12 (30 окт.) Юровая. Праздник рыбаков и охотников. Коли на Юровую волки стаями ходят, будет голод, мор, либо война.

14 (1) День Кузьмы и Демьяна. Курячий праздник. На Козьмо-демьяна курицу на стол, цыпленка попу. Коли Кузьма и Демьян закует, то Михаил (8-го) раскует (оттепели). На Кузьму и Демьяна лист с дерева упал не чисто, кое-где остался – впереди суровая зима и знойное сухое лето.

19 (6) Если на Павла Исповедника снег – вся зима будет снежной, для озимых хорошо.

21 (8) Михайлов день. Михайловские заморозки. С Михаила зима не стоит, земля не мерзнет. Михайловские оттепели, грязи. Во что Михаила, в то и Никола. С Михаила зима морозы кует.

22 (9) Матренин день. С зимней Матрены зима встает на ноги, налетают морозы. С Сергия (8 окт. н.с.) зима починается, с Матрены устанавливается. Иней на Матрену на деревьях – к морозам, туман – к оттепелям.

24 (11) Со дня Федора Студита стало холодно и сердито. Федор Студит землю студит.

25 (12) Дождь на Милостивого – оттепели до Введения.

27 (14) Иней на Филиппа - урожай на овес.

28 (15) День Гурия – зубного целителя. На Гурия и грязь и снег все в перемежку: Гурий ездит на пегой кобыле. Коли снег покровом ляжет, лежать ему до половодья.

29 (16) На Матвея бывают оттепели. На Матвея земля прееет.

Декабрь.

1 (18 нояб.) Каков Платон и Роман, такова и зима. Если на Романа ворона ходит по дороге – к теплу. Гляди зиму с Романа, чтобы похвалить ее на масленицу.

3 (20 нояб.) Проклы. На Прокла проклинают нечисть лукавую. Коли на Прокла снег шел, то на Елену леносевку (3 июня н.с.) пойдет дождь.

4 (21 нояб.) Если на Введение ляжет глубокая зима – будет хороший урожай хлебов. До Введения если снег выпадет, то растает. На Введение делали пробные выезды на санях.

7 (24 нояб.) Катеринин день. Первое катание на санях.

9 (26 нояб.) На Юрьев день медведь в берлоге засыпает.

13 (30 нояб.) День Андрея Первозванного. Андрею молятся о хороших женихах. Наслушивают воду: коли тиха – хорошая зима, коли шумна – морозы, бури и вьюги.

14 (1) День Наума грамотника. Батюшка Наум, наведу на ум! В этот день начинают учить детей грамоте.

17 (4) Варварин день. Варварины морозы. Трещит Варуха, береги нос да ухо! Варвара заварит, Сава засалит, Никола загвоздит.

18 (5) Савин день. Сава стелет, гвозди острит, засалит.

19 (6) День Николы зимнего. Два Николы: один с травой, другой с зимой. Никола зимний лошадей на двор загонит, а летний откормит. Егорий мостит, Никола гвоздит. Никольские морозы. Хвались зимой по Николе! Благому Чудотворцу два праздника в год, а Касьяну немилостивому в четыре года один. Всем богам по сапогам, а Николе бале, затем, что ходит доле, а это потому, что от Холмогор до Колы тридцать три Николы.

22 (9) На Зачатие Анны беременным бабам пост. На Зачатие волки сходятся, а после Крещения разбегаются.

25 (12) День Спиридона поворота. Солнце на лето, а зима на мороз. Полагают, что в этот день медведь повернется на другой бок и корова на солнце нагреет один бок. С Солнцеворота дня придут хоть на воробьиный скок. Кормят кур гречихой из правого рукава, чтоб раньше неслись они. Спиридонов день, подымайся вверх! (приговаривают садовники, встряхивая яблоки).

С Солнцеворота дня (24.12), когда день «на воробьиный скок» прибыл и начинает разгораться зимнее солнце славяне отмечали *Коляду*. Коляда – богиня неба, мать Солнца. В день Солнцеворота (самый короткий день зимы) пекли Хлеб-Корочун. По поверью ритуальный Хлеб-Корочун способствовал уменьшению ночи, тьмы, холода и зла и увеличению дня, света, тепла и добра. Последний день праздника Коляды (6.01) дал название всему святочному периоду с Рождественского сочельника (06.01) до Крещения (19.01). Иногда Коляду изображал сноп или соломенная кукла, принесенные в дом на Рождество. Его (её) имя звучит в «колядках» – песнях, которые исполнялись ходившей по дворам молодежью и содержали пожелания благополучия дома и семье, требование подарков от хозяев. Иногда сами подарки: печенье, каравай – назывались Колядой. Сопровождалось все это ряженьем в коня, козу, корову, медведя и других животных, воплощавших плодородие.

**ПРАЗДНИЧНЫЕ (НЕРАБОЧИЕ) ДНИ,
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ПРАЗДНИКИ И ПАМЯТНЫЕ ДНИ**

- 1 и 2 января (нерабочие дни)** – Новый год
7 января (нерабочий день) – Рождество Христово
12 января – День работника прокуратуры Российской Федерации
13 января – День российской печати
21 января – День инженерных войск
27 января – День воинской славы России. День снятия блокады города Ленинграда (1944 год)
2 февраля – День воинской славы России. День разгрома советскими войсками немецко-фашистских войск в Сталинградской битве (1943 год)
8 февраля – День российской науки
23 февраля – День воинской славы России. День победы Красной Армии над кайзеровскими войсками Германии (1918 год) - День защитников Отечества
8 марта (нерабочий день) – Международный женский день
Второе воскресенье марта – День работников геодезии и картографии
18 марта – День налоговой полиции
Третье воскресенье марта – День работников торговли, бытового обслуживания населения и жилищно-коммунального хозяйства
27 марта – День внутренних войск Министерства внутренних дел Российской Федерации
2 апреля – День единения народов
Первое воскресенье апреля – День геолога
12 апреля – День космонавтики
Второе воскресенье апреля – День войск противовоздушной обороны страны
18 апреля – День воинской славы России. День победы русских воинов князя Александра Невского над немецкими рыцарями на Чудском озере (Ледовое побоище, 1242 год)
26 апреля – День памяти погибших в радиационных авариях и катастрофах
30 апреля – День пожарной охраны
1 и 2 мая (нерабочие дни) – Праздник Весны и Труда
7 мая – День радио, праздник работников всех отраслей связи
9 мая (нерабочий день) – День воинской славы России. День Победы советского народа в Великой Отечественной войне 1941 - 1945 годов (1945 год)
Последнее воскресенье мая – День химика
24 мая – День славянской письменности и культуры
27 мая – Общероссийский День библиотек
28 мая – День пограничника
6 июня – Пушкинский день России
8 июня – День социального работника
12 июня (нерабочий день) – День принятия Декларации о государственном суверенитете Российской Федерации – государственный праздник Российской Федерации
Второе воскресенье июня – День работников текстильной и легкой промышленности
Третье воскресенье июня – День медицинского работника
Последняя суббота июня – День изобретателя и рационализатора
22 июня – День памяти и скорби
27 июня – День молодежи
Первое воскресенье июля – День работников морского и речного флота
10 июля – День воинской славы России. День победы русской армии под командованием Петра Первого над шведами в Полтавском сражении (1709 год)
Второе воскресенье июля – День рыбака, День российской почты
Третье воскресенье июля – День металлурга
Последнее воскресенье июля – День Военно-Морского Флота
Первое воскресенье августа – День железнодорожника
6 августа – День Железнодорожных войск Российской Федерации
9 августа – День воинской славы России. День первой в российской истории морской победы русского флота под командованием Петра Первого над шведами у мыса Гангут (1714 год)
12 августа – День Военно-воздушных сил (праздничные мероприятия, посвященные Дню Военно-воздушных сил, проводятся в День Воздушного Флота России)
Второе воскресенье августа – День строителя
Третье воскресенье августа – День Воздушного Флота России

- 22 августа** – День Государственного флага Российской Федерации
- 23 августа** – День воинской славы России. День разгрома советскими войсками немецко-фашистских войск в Курской битве (1943 год)
- Последнее воскресенье августа** – День шахтера
- 27 августа** – День кино
- 1 сентября** – День знаний
- 2 сентября** – День российской гвардии
- Первое воскресенье сентября** – День работников нефтяной и газовой промышленности
- 8 сентября** – День воинской славы России. День Бородинского сражения русской армии под командованием М.И. Кутузова с французской армией (1812 год)
- 11 сентября** – День воинской славы России. День победы русской эскадры под командованием Ф.Ф. Ушакова над турецкой эскадрой у мыса Тендра (1790 год)
- Второе воскресенье сентября** – День танкистов
- 21 сентября** – День воинской славы России. День победы русских полков во главе с великим князем Дмитрием Донским над монголо-татарскими войсками в Куликовской битве (1380 год)
- Третье воскресенье сентября** – День работников леса
- Последнее воскресенье сентября** – День машиностроителя
- 1 октября** – День пожилых людей
- 4 октября** – День Военно-космических сил
- 5 октября** – День учителя
- 25 октября** – День таможенника Российской Федерации
- Второе воскресенье октября** – День работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности
- Третье воскресенье октября** – День работников дорожного хозяйства
- Последнее воскресенье октября** – День работников автомобильного транспорта
- 30 октября** – День памяти жертв политических репрессий
- 7 ноября (нерабочий день)** – День согласия и примирения. День воинской славы России. День освобождения Москвы силами народного ополчения под руководством Кузьмы Минина и Дмитрия Пожарского от польских интервентов (1612 год)
- 10 ноября** – День милиции
- Третье воскресенье ноября** – День Ракетных войск и артиллерии
- 21 ноября** – День работника налоговых органов Российской Федерации
- Последнее воскресенье ноября** – День матери
- 1 декабря** – День воинской славы России. День победы русской эскадры под командованием П.С. Нахимова над турецкой эскадрой у мыса Синоп (1853 год)
- 5 декабря** – День воинской славы России. День начала контрнаступления советских войск против немецко-фашистских войск в битве под Москвой (1941 год)
- 12 декабря (нерабочий день)** – День Конституции Российской Федерации- государственный праздник
- 17 декабря** – День Ракетных войск стратегического назначения
- 20 декабря** – День работника органов безопасности Российской Федерации
- Третье воскресенье декабря** – День энергетика
- 24 декабря** – День воинской славы России. День взятия турецкой крепости Измаил русскими войсками под командованием А.В. Суворова (1790 год)
- 27 декабря** – День спасателя

БРАЧНЫЙ КОНТРАКТ

Семейный кодекс РФ определил брачный контракт как соглашение лиц, вступающих в брак, или соглашение супругов, определяющее имущественные права и обязанности супругов в браке и (или) в случае его расторжения. Брачный контракт регулирует только имущественные права и обязанности супругов, то есть в брачном контракте, в отличие от ряда зарубежных стран, нельзя указать обязанность супруга мыть посуду, ходить в магазин, поздравлять тещу с днем рождения или выполнять свой супружеский долг.

В брачном договоре супруги вправе: установить режим совместной, долевой или раздельной собственности на все имущество супругов, на его отдельные виды или на имущество каждого из супругов; определить долю каждого из супругов в принадлежащем им имуществе; определить имущество, которое будет передано каждому из супругов в случае расторжения брака; установить способ участия в доходах друг друга; определить порядок несения каждым из них семейных расходов, а также любые иные положения, касающиеся имущественных отношений супругов, но непротиворечащие закону и неущемляющие интересы другого супруга.

Брачный договор может быть заключен как в отношении имеющегося, так и в отношении будущего имущества супругов. Права и обязанности, предусмотренные брачным договором, могут ограничиваться определенными сроками либо ставиться в зависимость от наступления или от ненаступления определенных условий. В брачном контракте не может быть ограничено право нетрудоспособного супруга на получение алиментов. Также брачный контракт не может содержать другие условия, которые ставят одного из супругов в крайне неблагоприятное положение или противоречат основным началам семейного законодательства.

Брачный договор может быть заключен как до государственной регистрации брака, так и в любое время в период брака. Брачный договор подлежит обязательному нотариальному удостоверению.

Примерный образец

БРАЧНЫЙ ДОГОВОР

г. _____ " __ " _____ 2003 г.

Гражданин Российской Федерации _____ (фамилия, имя, отчество) и гражданка Российской Федерации _____, (фамилия, имя, отчество) именуемые далее "Супруги", добровольно, по взаимному согласию, вступая в брак в целях урегулирования взаимных имущественных прав и обязанностей, как в браке, так и в случае его расторжения, заключили настоящий брачный договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Супруги договариваются о том, что на все имущество, нажитое супругами совместно в браке, независимо от того на чьи доходы оно было приобретено, устанавливается режим совместной собственности. Для отдельных видов имущества, специально указанных в настоящем договоре или дополнении к нему, может устанавливаться иной режим.

1.2. Имущество, принадлежавшее каждому из супругов до вступления в брак, а также имущество, полученное одним из супругов во время брака в дар, в порядке наследования или по иным безвозмездным сделкам является его собственностью.

1.3. К моменту заключения настоящего договора гр. _____ принадлежит следующее имущество:

- квартира общей площадью _____ кв. метров, находящаяся по адресу: _____;
- автомобиль _____, двигатель № _____, кузов № _____, государственный номер _____, зарегистрированный в _____;
- предметы мебели согласно прилагаемому к договору списку;
- золотые и серебряные украшения, а также ювелирные изделия из драгоценных и полудрагоценных камней согласно прилагаемому к договору списку;
- гараж для автомобиля, расположенный по адресу _____

Гр. _____ (фамилия, имя, отчество) к моменту заключения настоящего договора принадлежит следующее имущество:

_____;

_____ ;
_____ .

1.4. К общему имуществу, нажитому во время брака, относятся доходы каждого из супругов от трудовой деятельности, предпринимательской деятельности и результатов интеллектуальной деятельности, полученные ими пенсии, пособия и иные денежные выплаты, не имеющие специального назначения. Владение и пользование общим имуществом осуществляется по обоюдному согласию.

1.5. Право на общее имущество принадлежит также супругу, который в период брака осуществлял ведение домашнего хозяйства, уход за детьми или по другим уважительным причинам не имел самостоятельного дохода.

1.6. Вещи индивидуального пользования (одежда, обувь и другие), за исключением драгоценностей и других предметов роскоши, хотя и приобретенные в период брака за счет общих средств супругов признаются собственностью того супруга, который им пользовался.

1.7. Доходы целевого назначения (суммы материальной помощи, суммы, выплаченные в возмещение ущерба в связи с утратой трудоспособности вследствие увечья или иного повреждения здоровья и т.п.) признаются собственностью супруга, которому они выплачены.

1.8. Супруги вправе распоряжаться общим имуществом по взаимному согласию. Согласие супруга на совершение другим супругом сделки с общим имуществом предполагается, если другой супруг не выскажет возражений против сделки до ее совершения. Для совершения сделок с недвижимым имуществом (в том числе с квартирами, жилыми и нежилыми помещениями, земельными участками и т.п.), транспортными средствами и иным имуществом, сделки с которым подлежат нотариальному удостоверению или государственной регистрации, необходимо предварительное письменное согласие другого супруга. Если сделка по соглашению сторон или в силу закона совершается в нотариальной форме, согласие другого супруга на совершение такой сделки также должно быть нотариально удостоверено. Предварительное письменное согласие другого супруга необходимо при отчуждении и приобретении имущества, если сумма сделки превышает _____ рублей, независимо от вида имущества, в отношении которого совершается сделка.

1.9. В любой момент в период брака супруги по взаимному соглашению вправе изменить установленный настоящим договором режим совместной собственности.

2. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СУПРУГОВ

2.1. Каждый супруг обязан проявлять надлежащую заботу о совместном имуществе и об имуществе, принадлежащем другому супругу, принимать все необходимые меры для предотвращения уничтожения или повреждения имущества, а также для устранения угрозы уничтожения или повреждения, в том числе - производить необходимые расходы как за счет общих денежных средств, так и за счет иных доходов. Каждый супруг обязан соблюдать права и законные интересы другого супруга, установленные настоящим брачным договором и законом, как в браке, так и после его расторжения,

2.2. Супруги обязаны воздерживаться от заключения рискованных сделок. Под рискованными сделками понимаются сделки, невыполнение обязательств по которым может привести к утрате значительной части совместного имущества либо к существенному сокращению доходов супругов.

2.3. Каждый из супругов имеет право пользоваться имуществом другого супруга, принадлежавшим ему до вступления в брак, в соответствии с назначением имущества.

2.4. В период брака каждый из супругов вправе распорядиться принадлежавшим ему до брака имуществом по своему усмотрению, однако доходы по таким сделкам супруги признают общей совместной собственностью.

2.5. Каждый из супругов обязан уведомлять своего кредитора (кредиторов) о заключении, изменении или о расторжении настоящего брачного договора.

2.6. В случае расторжения брака имущество, принадлежавшее супругам до вступления в брак в массу имущества, подлежащую разделу, не входит.

2.7. При расторжении брака общее имущество подлежит разделу в равных долях.

3. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СУПРУГОВ

3.1. Каждый из супругов несет ответственность в отношении принятых на себя обязательств перед кредиторами в пределах принадлежащего ему имущества. При недостаточности этого имущества кредитор вправе требовать выдела доли супруга-должника, которая причиталась бы супругу-должнику при разделе общего имущества, для обращения на нее взыскания.

3.2. Супруг не несет ответственности по сделкам, совершенным другим супругом без его согласия.

3.3. На общее имущество взыскание может быть обращено лишь по общим обязательствам супругов. При недостаточности этого имущества супруги несут по указанным обязательствам солидарную ответственность своим имуществом.

3.4. Ответственность супругов за вред, причиненный их несовершеннолетними детьми, определяется Гражданским законодательством.

4. ВСТУПЛЕНИЕ В СИЛУ, ИЗМЕНЕНИЕ И ПРЕКРАЩЕНИЕ ДОГОВОРА

4.1. Настоящий договор вступает в силу со дня государственной регистрации заключения брака.

4.2. Настоящий договор подлежит нотариальному удостоверению.

4.3. Действие договора прекращается в момент государственной регистрации расторжения брака.

4.4. Супруги вправе в любой момент внести в настоящий договор изменения и дополнения. Односторонний отказ от исполнения настоящего договора не допускается.

4.5. Все спорные вопросы, которые могут возникнуть в период действия настоящего договора, в случае недостижения супругами согласия, разрешаются в судебном порядке.

Подписи сторон:

Гр. _____,
паспорт: серия _____, № _____, выдан _____

адрес: _____

(подпись)

Гр. _____,
паспорт: серия _____, № _____, выдан _____

адрес: _____

(подпись)

Алла Андреева <http://www.passion.ru/>

МУЖ: ОБЗАВЕДЕНИЕ И СОДЕРЖАНИЕ

Введение. Обзаведение мужем, его содержание и дрессировка – давняя традиция, корнями уходящая в далекое прошлое.

Общие сведения. Муж – окольцованная особь мужского пола. Неплохо приживается в неволе. Сам не размножается, но при благоприятных условиях может тому способствовать. Попадая в домашние условия, сразу начинает искать миску и постель. Иногда сильно нуждается в кормлении из бутылки. Следует помнить, что природа мужей далека от совершенства, поэтому им постоянно необходим кропотливый уход. Содержать мужа лучше в теплом и хорошо проветриваемом помещении.

Выгуливать мужа достаточно один раз в день, желательно – на поводке и в строгом ошейнике. Даже самые дрессированные мужья, оставшись без присмотра, не всегда могут найти дорогу, чем и пользуются некоторые несознательные женщины. К сожалению, пункты выдачи и регистрации мужей (так называемые загсы) до сих пор не дают никаких гарантий, что, несомненно, нарушает права потребителей.

Помните, что обитание мужей в неволе плохо отражается на их природных задатках. Многие быстро исчезают, и с течением времени мужа скорее можно рассматривать как предмет обстановки, чем как полезный в хозяйстве предмет и эстетически приятный объект.

Обзаведение. Всякое существо мужского пола, находящееся на воле, потенциально способно стать мужем. Однако это требует от женщины больших и, увы, не всегда оправданных усилий. Чтобы обзавестись мужем, надо почаще бывать в местах постоянного выпаса неокольцованных мужчин. Однако не все эти места равнозначны. Пивную, например, можно смело отнести к разряду бесперспективных. Вообще, одиноко пасущийся мужчина с точки зрения удачной охоты более перспективен, нежели большое скопление чем-либо увлеченных мужских особей, сбитых в стаю. Выбрав себе мужчину, внимательно к нему присмотритесь. Если он явно отдает в голубизну – не связывайтесь с ним, это бракованный экземпляр. Все остальное мало чем отличается друг от друга поэтому дальше их можно не разглядывать, лучше сразу переходить к завлечению.

Завлекать мужчину можно чем угодно, начиная с банальной бутылки и кончая восклицаниями типа: "Ах, я до сих пор в себя не могу прийти от последней премьеры в Большом!" Главное – чтобы он за вами пошел. Однако если вам это удалось – не обольщайтесь, может он просто хочет добиться от вас одноразового удовлетворения своего основного инстинкта. Чтобы прояснить его намерения и скорректировать их в нужном направлении – не соглашайтесь ни на что, в то же время всеми силами давая ему понять, что сами этого тоже очень хотите. Одним словом, дурите ему голову! Ваша цель – довести мужчину до полубессознательного состояния, в котором только и возможно заманить его для окольцевания в загс. Сразу после загса обычно устраивается свадьба, необходимая для того, чтобы мужчина как можно дольше не приходил в себя.

Некоторые считают, что, будучи помещенным в благоприятную среду, муж уже никуда не денется. Опасное заблуждение. Если бы это действительно было так, то процесс содержания мужей давно бы уже не был столь опасным, сложным и неблагодарным делом, коим до сих пор является.

Дрессировка. Заполучив мужа, необходимо тут же приступать к его дрессировке. Помните, что недрессированный муж опасен как для окружающих, так и для вас лично! Вопреки расхожему мнению о якобы генетическом свободолюбии мужей, можно с уверенностью утверждать, что любой, даже самый бестолковый с виду муж поддается дрессировке. Для этого требуются только терпение и регулярная подкормка.

Как и в случае с собаками, дрессировку мужа надо начинать с простых команд: "сидеть", "лежать", "рядом" и "голос". Однако команды следует подавать не директивным тоном, а ласково: "Милый, присядь, дай я на тебя полюбуюсь"; "Приляг, дорогой, ты ведь устал"; "Я так люблю, когда ты идешь со мной рядом"; "Скажи мне что-нибудь, я обожаю твой голос". Правильное выполнение команды не забывайте подкреплять либо лаской, либо подкормкой – для образования стойкого условного рефлекса. Лишь убедившись, что муж хорошо выучил и четко исполняет эти простейшие команды, приступайте к обучению его более сложным: "Сходи", "Принеси", "Убери", "Купи мне", "Отдай зарплату", "Помоги моей маме" и пр.

Учтите, что между дрессировкой охотничьих собак и мужей есть одно существенное различие: если одна из целей дрессировки охотничьей собаки – научить ее делать стойку при виде дичи, то одна из основных целей дрессировки мужа – наоборот, отучить его делать стойку на других женщин.

Заключение. Если после всего вышеизложенного у вас еще не пропало желание взваливать на себя такую обузу, то можем вас утешить – ухоженный, накормленный, хорошо помытый и выдрессированный муж может доставить женщине немало приятных минут. Впрочем, это свидетельствует не столь-

ко о достоинствах данного вида фауны, сколько о пока еще не изжитых атавистических наклонностях женщин.

ЗАВЕЩАНИЕ

Завещание – это надлежащим образом оформленное волеизъявление или окончательное распоряжение имуществом, вступающее в силу после смерти и составленное находящимся в здравом рассудке человеком, именуемым завещателем. Завещание, как правило, составляется письменно, подписывается завещателем или другим лицом в присутствии завещателя и по его указанию и заверяется свидетелями.

Преимущества составления завещания:

1. Завещатель может определить, кому и какое имущество будет оставлено. Без завещания имущество будет распределено в соответствии с законами о наследовании.

2. Завещатель может назначить своего исполнителя и оговорить, что тот не должен давать имущественных обязательств. В противном случае суд назначит администратора наследства. Администратор должен нести определенные обязательства и получать вознаграждение, вычитаемое из наследства.

3. Завещатель может организовать завещательный траст. В этом случае все или часть имущества консервируется, а доход от него распределяется между указанными лицами в соответствии с их нуждами; основной капитал распределяется по истечении определенного времени.

4. Недвижимое имущество может быть продано быстрее. Завещатель может уполномочить исполнителя продать его недвижимое имущество. Без завещания имущество может быть продано только с согласия всех наследников или в результате длительных и дорогостоящих судебных процессов о разделе имущества.

Примерный образец (США)

ПОСЛЕДНЕЕ ВОЛЕИЗЪЯВЛЕНИЕ И ЗАВЕЩАНИЕ

Я, проживающий в ____, отменяю все предыдущие завещания и дополнительные распоряжения к ним и составляю, печатаю и оглашаю это последнее волеизъявление и завещание.

Пункт I. Оплата долгов и расходов на погребение

Все мои законные долги, включая расходы на мою последнюю болезнь, на погребение, на установку памятника на моей могиле, а также все мои благотворительные обязательства должны быть оплачены как можно скорее в соответствии с разумной практикой.

Пункт II. Оплата налогов на наследство

Все налоги на недвижимость, наследство и др. аналогичные налоги на мое имущество должны быть уплачены из моего очищенного от долгов наследуемого имущества при условии, что мой Исполнитель использует все права на покрытие этих налогов получателями любой собственности, включенной в мое имущество для целей выплаты федеральных налогов на недвижимость в соответствии с моим правом распоряжения имуществом. Доход, полученный от той части моего имущества, которая используется для уплаты долгов, налогов, возмещения расходов, общего завещательного отказа имущества и др. выплат из основного капитала, должен рассматриваться как доход от моего очищенного от долгов наследуемого имущества.

Пункт III. Реальная личная собственность

Я передаю и завещаю моей жене мои драгоценности, одежду, предметы хозяйственного обихода, мебель, картины, столовое серебро, произведения искусства и др. аналогичные предметы личного имущества, не переходящие ей без завещания, при условии, что она переживет меня. Если моя жена не переживет меня, то это имущество переходит оставшимся в живых детям, которые разделят его по своему усмотрению, но если они не смогут прийти к согласию, оно будет разделено по усмотрению моего Исполнителя с соблюдением условия приблизительно равной стоимости долей. Я передаю и завещаю моей жене мой автомобиль или автомобили, если их больше одного, при условии, что она переживет меня.

Пункт IV. Личная жилищная собственность

Я передаю и завещаю моей жене при условии, что она переживет меня, все свои права на дом, в котором я проживаю до наступления смерти, а также землю, на которой данный дом расположен, при условии, что они не являются обеспечением долговых обязательств.

Пункт V. Доля с супружеской налоговой скидкой

а) Если моя жена, , переживет меня, я передаю и завещаю ей на правах движимости и недвижимости с безусловным правом собственности часть моего имущества, определенную следующим образом:

Из стоимости моего валового имущества, окончательно определенной для взимания федерального налога на наследство, необходимо вычесть:

1) сумму всех долгов, претензий, расходов на погребение и расходы на администрирование, на которые разрешены налоговые скидки при определении федерального налога на наследуемое имущество, но не величину самих налогов на наследство;

2) стоимость любой собственности, не управляемой в рамках моего имущества, включая выплаты при страховании, которые должны перейти или перешли или моей жене, или организации;

3) стоимость любой собственности, переходящей в соответствии с другим пунктом данного Завещания или моей жене, или организации;

4) стоимость максимально возможной, если такая имеется, части моего облагаемого налогами имущества, для которой не взимаются иные федеральные налоги на наследуемое имущество, кроме налога на накопления излишних выплат, взимаемого с моего имущества в связи с единым кредитом на федеральный налог на наследуемое имущество и кредитом на допустимый налог штата на наследство (до такого уровня, пока использование кредита не приведет к увеличению выплачиваемого налога штата на наследство).

Результирующая величина будет равна стоимости данного завещательного отказа движимости.

b) Каждый пункт имущества, распределенного в соответствии с этим завещательным отказом, будет кредитоваться в соответствии с его стоимостью, окончательно определенной для целей взимания федерального налога на наследство. При разделе имущества в натуре и распределении наличных денег и неучтенного имущества мой Исполнитель должен проявить беспристрастность т. о., чтобы данный завещательный отказ движимости включал пункты имущества, справедливо отражающие повышение или понижение стоимости пунктов имущества в течение срока между датой оценки для целей взимания налога на наследство и датой раздела. Мой Исполнитель должен определить по своему усмотрению конкретный тип имущества для распределения в соответствии с данным отказом, но он не должен использовать какое-либо имущество, которое не подпадает под действие супружеской скидки. Также нельзя использовать:

1) любое имущество, для которого разрешен кредит на зарубежные налоги на наследство при уплате федерального налога на наследство для моего имущества, или

2) любое имущество, для которого разрешены кредит или скидка при уплате федерального подоходного налога для моего имущества, или для какого-либо бенефициария, поскольку такое имущество облагается и подоходным налогом, и налогом на наследство, за исключением случаев, когда нет др. имущества, способного полностью удовлетворить данный завещательный отказ.

c) В период управления моим имуществом доход, полученный от собственности, входящей в этот завещательный отказ, должен передаваться моей жене ежеквартально или более часто в соответствии с договоренностью.

Пункт X. Презумпция о решении в случае одновременной смерти

Если моя жена и я умрем при обстоятельствах, затрудняющих выяснение факта, какой из супругов пережил другого, для исполнения настоящего завещание принимается решение, что моя жена пережила меня. Если какой-либо другой бенефициарий и я умрем при обстоятельствах, затрудняющих выяснение факта, кто из нас пережил другого, для исполнения настоящего завещание принимается решение, что этот бенефициарий умер раньше меня.

Пункт XI. Постоянное содержание и обусловленные законом проценты

Касающиеся моей жены положения данного завещание заменяют положение о постоянном содержании.

Пункт XII. Дети и потомки

Это завещание составлено с учетом всех возможных обстоятельств, и оно не может быть аннулировано в связи с рождением или усыновлением ребенка или детей. Для всех положений данного завещания приемный ребенок приравнивается к внебрачному ребенку приемных родителей.

Пункт XIII. Совместное владение имуществом

Все облигации, банковские счета, сберегательные счета и аналогичное имущество, которым я владею или с которого получаю доход, но которое по своему определению переходит после моей смерти моей жене или др. лицу, должны быть собственностью лишь моей жены или другого лица, и мой Исполнитель не должен трактовать это имущество как часть моего наследства.

Пункт XIV. Исполнители и Доверенные

a) Я назначаю мою жену и Исполнителем данного завещания и Доверенным каждого из созданных здесь трастов. Если моя жена откажется выполнять эту обязанность или по каким-то причинам не сможет ее выполнять, или в связи с ее смертью, отставкой или недееспособностью после принятия этих обязанностей я называю в качестве индивидуального правопреемника Соисполнителя и/или Содоверенного. Если откажется выполнять эту обязанность или по каким-то причинам не сможет ее выполнять, или в связи с ее смертью, отставкой или недееспособностью после принятия этих обязанностей, то их выполнение возлагается исключительно на корпоративное доверительное лицо.

b) Любой Доверенный любого траста или отдельной доли и любой его правопреемник может уйти в отставку без решения суда путем подачи письменного отказа в адрес др. не исполняющего обязанности Доверенного или, если такой отсутствует, дееспособному и совершеннолетнему лицу или лицам, имеющим затем право на получение более пятидесяти процентов дохода от траста или отдельной доли, а после неформального отчета перед назначенным правопреемником и всего имущества, находящегося в

собственности и под управлением траста, причем ушедший в отставку Доверенный должен освободиться от всей дальнейшей ответственности.

с) Если в какое-то время отсутствует исполняющий обязанности Доверенный какого-либо траста или отдельной доли, моя жена должна иметь право назначать его правопреемника. После смерти моей жены дееспособные и совершеннолетние лица, имеющие затем право на получение более пятидесяти процентов дохода от траста или отдельной доли, должны иметь право назначать правопреемника Доверенного. Если в какое-то время отсутствует исполняющий обязанности Доверенного какого-либо траста или отдельной доли, а уполномоченное лицо или лица не могут или отказываются в пределах шестидесяти дней назначить его правопреемника, последний может быть назначен судом, рассмотревшим этот вопрос по ходатайству любого заинтересованного лица или уходящего в отставку Доверенного.

d) Назначение правопреемника Доверенного должно быть оформлено в виде документа, подписанного лицом или лицами, имеющими на это право, и передано назначаемому Доверенному.

e) Назначение корпоративного доверительного лица должно подразумевать и наличие какой-либо дочерней трастовой компании, которой можно в соответствии с законом передать компетенцию доверительного лица и любого др. банка или трастовой компании, с которыми может произойти слияние или консолидация траста.

f) Корпоративным Доверенным-правопреемником, назначенным т. о., должны быть банк или трастовая компания, уполномоченные действовать в качестве Доверительного лица и имеющие в качестве собственных траст-активов, находящихся в их управлении, собственность стоимостью более 500 млн дол.

g) Исполняющий обязанности индивидуальный Доверенный должен иметь право распорядиться о том, чтобы активы любого из трастов перешли под опеку корпоративного Доверенного-правопреемника в соответствии с законодательством того места, где осуществляется основная деловая деятельность корпоративного Доверенного-правопреемника; дальнейшее управление трастом будет также осуществляться в соответствии с этим законодательством при условии, однако, что устройство этого траста и права бенефициариев осуществляются в соответствии с законами.

h) Вознаграждение любому корпоративному Исполнителю или Доверенному должно определяться в ограниченных законом рамках в соответствии с его регулярно публикуемым прейскурантом оплаты за услуги, или, в качестве альтернативы, на основе отдельных договоренностей между корпоративным доверительным лицом и большинством бенефициариев (или действующих вместо них опекунов), имеющих на тот момент интерес в имуществе, управляемом доверительным лицом.

i) Любой вновь назначенный или остающийся Исполнитель или Доверенный должны обладать при исполнении обязанностей всеми правами, привилегиями, полномочиями и льготами, предоставляемыми данным завещанием.

j) Используемые в данном завещании термины `Исполнитель` и `Доверенный` и соответствующие им местоимения должны относиться коллективно ко всем Исполнителям, Исполнительницам и Доверенным, соответственно, действующим в любое время, если из контекста не следует другое толкование.

Пункт XV. Права Исполнителя и Доверенного

Мои Исполнитель и Доверенный в связи с данным завещанием и любой правопреемник или правопреемники должны владеть и распоряжаться наследуемым имуществом и/или любым созданным трастом, обладая правами, которые должны использоваться разумным образом с соблюдением принципов справедливости и равенства без какого-либо судебного приказа или заключения:

a) продавать, обменивать и отчуждать другим способом любое имущество на аукционах или по частным соглашениям за наличные или на других условиях без необходимости судебного решения или объявления; а также использовать аренды и субсидии для приобретений на сроки, превышающие период управления или срок действия траста;

b) удерживать, продавать, инвестировать и реинвестировать в любые акции, облигации, опционы, ценные бумаги или др. имущество, недвижимое или движимое, в соответствии с решением об адекватности, необходимости и целесообразности, без каких-либо обязательств в связи с подобной свободой действий, за исключением обычной осторожности, и без ограничений в том, что известно, как разрешенные законом инвестиции для исполнителей, доверенных и др. доверенных лиц;

c) продлять любую задолженность, а также одалживать деньги для реализации любого решения, которое считается наилучшим для защиты интересов наследуемого имущества или любого созданного траста, включая, без ограничения, решение об инвестициях в обычные акции, облигации или др. произвольные ценные бумаги, а также достижение аналогичных результатов с помощью ипотеки, залога и/или перемещения любого имущества;

d) находить компромиссы, решать и урегулировать любые претензии или требования в отношении наследуемого имущества или любого созданного траста, а также расторгать любой контракт, касающийся наследуемого имущества или любого созданного траста;

е) нанимать агентов, аудиторов, уполномоченных, брокеров на рынке недвижимости, консультантов, советников по инвестициям и др. экспертов и профессиональных советников, а также выплачивать им разумное вознаграждение;

ф) выбирать отчетные периоды, выделять по собственному усмотрению кредиты при наличии дохода и оплачивать расходы, налоги, ремонтные работы и замену оборудования из дохода или основного капитала, или частично из того и др., распределять поступление от продаж любых активов между доходом и основным капиталом, решать по своему усмотрению вопрос амортизации любой премии или накопления доходов от продаваемых и приобретаемых инвестиций, создания или не создания разумных резервов с учетом обесценения и износа любых активов, являющихся частью наследуемого имущества или имущества любого траста, созданного в соответствии с данным завещанием;

г) осуществлять любой раздел или распределение, требуемые данным завещанием или любым созданным трастом, как ден. сумм, так и имущества в натуре, или частично ден. сумм, частично в натуре, выполнение аналогичных процедур для ценных бумаг и др. имущества или неделимой прибыли, в отношении любого лица или доли, хотя выделенная часть может отличаться от ценных бумаг или имущества, выделенного др. лицу, или доли, причем такое деление, с учетом определенных моим Исполнителем или Доверенным сумм, должно быть окончательным и обязательным для всех лиц;

h) выполнять обязанности без составления и заполнения описей и оценочных документов, без составления каких-либо ежегодных и др. отчетов и ведомостей для суда, без предоставления гарантий; но необходимо, по крайней мере, ежегодно представлять бенефициариям отчет о доходах и расходах;

и) продолжать отстаивать мои интересы в любом деле или предприятии, способствовать расширению этих интересов в таком деле или предприятии, получая там кредиты или вкладывая туда дополнительный капитал, включаться в такой бизнес, вкладывать капитал в качестве инвестиций или становиться партнером с неограниченной или ограниченной ответственностью в любом бизнесе, который мой Исполнитель или Доверенный посчитают приемлемым для блага моего наследуемого имущества или любого созданного траста или предпринимать др. соответствующие действия; он не должен нести персональную ответственность перед третьими лицами в связи с претензиями, долгами или требованиями любого характера, возникающими при указанной выше деятельности, а также ответственность за издержки и потери, понесенные в оговоренном выше бизнесе при условии, что он действовал с разумной осторожностью;

к) продавать и приобретать любую собственность, предоставлять кредиты и брать займы у любого созданного т. о. траста или траста, созданного мной при жизни, или из наследуемого имущества моей супруги, или любого траста, созданного моей супругой при ее жизни или в соответствии с Завещанием моей супруги, независимо от личности доверительного лица;

l) продолжать удерживать по своему усмотрению любое имущество, удерживаемое мной при жизни, независимо от принципов диверсификации; m) голосовать лично или через своих доверенных по вопросам акций и др. ценных бумаг, договариваться или предпринимать др. действия в связи с реорганизацией, поглощением, слиянием, банкротством или др. процедурами или действиями, влияющими на состояние акций, облигаций, векселей или др. ценных бумаг.

В удостоверение чего я ставлю здесь свою подпись и печать (число) (месяц), 2004 г.
(печать)

Завещатель

Настоящий документ подписан, напечатан и оглашен в качестве его Последнего Волеизъявления и Завещания в присутствии каждого из нас, а мы в то же время по его требованию в его присутствии и в присутствии др. из нас ставим наши подписи, заверяя дату и год написанного выше.

Фамилия Адрес
Фамилия Адрес

popular.ru

ГУП РУ, г. Санкт-Петербург

РИТУАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

На балансе государственного унитарного предприятия “Ритуальные услуги” находятся 43 кладбища, которые подразделяются на участки и спеццеха, сгруппированные по районам города. Кладбища в зависимости от видов захоронений и их статуса разделяются на открытые, полузакрытые и закрытые. Южное и Ковалевское кладбища являются открытыми для всех видов захоронений умерших. На этих кладбищах также производятся захоронения невостребованных родственниками умерших за государственный счет. На 24 полузакрытых кладбищах производятся подзахоронения умерших в родственные могилы и ограды (гроб с телом и урны с прахом). Закрытые кладбища являются мемориальными или отдельными воинскими братскими захоронениями. На территории кладбищ находятся, кроме гражданских захоронений, воинские и братские захоронения и могилы, находящиеся под охраной государства.

Услуги, предоставляемые кладбищем:

- прием предварительных заказов (документов) на захоронение не менее чем за одни сутки,
- отвод свободных мест на рядовых захоронениях открытых кладбищ и выборочно где это возможно и разрешено регламентирующими документами на полузакрытых кладбищах,
- рытье могилы для захоронений гроба механизированным или ручным способом,
- рытье могилы для захоронения урны с прахом и захоронение урны на урновом участке, в родственную могилу, предоставление ниши в колумбарной стенке,
- разовая уборка участка захоронения вокруг холмика,
- перевозка гроба с телом умершего к могиле на катафалке,
- снятие и установка разных видов надгробий,
- подноска и подсыпка песка на могилу,
- установка фотографии на эмали на памятнике, высечка букв, портрета, разных эмблем, символов на изделиях из натурального камня,
- установка памятников, стел, подставок, цветников, а также оградок, бетонных поребриков, в т. ч. двойных и т. д. в установочный сезон.

Услуги приемщика заказов похоронной службы:

- выезд на дом для оформления комплекса услуг на захоронение или кремацию,
- оформление свидетельства о смерти и справки на получение пособия,
- оформление заказа на предметы похоронного ритуала,
- оформление заказа по перевозке гроба до места захоронения (кремации),
- оформление заказа на рытье могилы и захоронение на кладбище, кремацию, опайку гроба, захоронение урны,
- оформление заказа на обслуживание похорон оркестром,
- оформление заказа по доставке покупных бетонных изделий,
- оформление заказа на приобретение и установку ограды?
- доставка малогабаритных предметов (изделий ритуального назначения) на дом заказчику.

Услуги морга:

- хранение покойного в холодильной камере, косметические и парикмахерские услуги, туалет умершего, бальзамирование, опайка оцинкованного гроба;
- гравировка урн, предназначенных для праха умерших;
- продажа искусственных цветов, урн, венков и т. д., заказ бетонных цоколей и стел и памятников, мраморных и гранитных плиток для установки на кладбище-колумбарии и в колумбарную стенку;
- словорубные работы на гранитных и мраморных плитках;
- хранение урны с прахом и венков после кремации;
- установка памятников и других бетонных изделий на кладбище-колумбарии крематория;
- оформление заказа на кремацию умерших, находящихся в морге крематория по предъявлению гербового свидетельства о смерти, с предоставлением автотранспорта, а также оформление заказов на захоронение урн с прахом в землю и в колумбарную стенку крематория;
- проведение гражданской панихиды специалистами вне Крематория, в черте города;
- выдача архивных справок о месте захоронения;
- оформление кремаций и выдачи урн с прахом на следующий день и в тот же день по повышенным коэффициентам;
- захоронение урны с прахом в землю и в колумбарную стену крематория в зимний период по повышенным коэффициентам.

Услуги крематория: предоставляет гражданам залы для панихиды с организатором похорон и проведением ритуала с музыкальным сопровождением (по желанию заказчика можно пригласить священнослужителя).

Услуги автобаза ГУП РУ:

- по вывозу (круглосуточно) умерших из дома и с мест происшествий в морги города на хранение;
- перевозка умерших из морга к месту захоронения и обратно;
- доставка гробов со склада Цеха ритуально-бытовых изделий в морги города.
- перевозка умерших в другие города России, как и доставка их в Санкт-Петербург.
- доставку железобетонных изделий и памятников и других товаров ритуально-бытового назначения на склады магазинов кладбищ;
- вывоз неостребованных умерших из медицинских учреждений к месту захоронения или кремации.

Услуги архива ГУП РУ: выдача архивных справок о захоронении умерших на кладбищах Санкт-Петербурга.

Прочие услуги:

- установка и снятие памятников;
- изготовление бетонных цветников, площадок, поребриков;
- установка скамеек, надгробных плит, металлических оград, гранитных или мраморных плиток, фотографий в памятник, цокольных поребриков со стелой, бетонных колонок или крестов, головок для воинских захоронений, деревянных опалубок с засыпкой остатками грунта при захоронении, цветкодержателей;
- подноска и подсыпка песка на могилу;
- уборка участков вокруг холмиков;
- поведение гражданской панихиды;
- вход специалиста для определения места захоронения;
- изъятие урн из земли и ниши;
- хранение венков, оград;
- предоставление подушечек под орден и медали напрокат, повязок напрокат;
- любые граверные работы (высечка стандартных букв, эмблем, знаков-символов сложного рисунка, портретов на мраморе, граните, гнезд для установки фотографий, окраска врезных и рельефных знаков или золочение).

В представительствах похоронного сервиса оформляется полный комплекс услуг по захоронению или кремации умерших, осуществляется реализация ритуальных изделий, необходимых для захоронения или кремации. В залах и на витринах представительств выставлены образцы предлагаемой и продаваемой продукции. Это - венки, искусственные цветы, траурные ленты, гробы разных видов, комплекты из ткани (покрывала, подушки, платочки с разными отделками, ленты), разные виды урн для праха, рамки для фото, железобетонные изделия (кресты, раковины, стелы, памятники и т. д.), а также памятники, цветники и стелы из натурального камня серого, розового и черного цветов. Цены на предлагаемые услуги и продаваемые товары вывешены на информационных стендах в залах представительств похоронного сервиса, при обслуживании на дому предьявляются агентами для ознакомления заказчиком.

Реквием.Ру.

ГРАЖДАНСКИЙ КОДЕКС РФ.**ГЛАВА 32. ДАРЕНИЕ****Статья 572. Договор дарения**

1. По договору дарения одна сторона (даритель) безвозмездно передает или обязуется передать другой стороне (одаряемому) вещь в собственность либо имущественное право (требование) к себе или к третьему лицу либо освобождает или обязуется освободить ее от имущественной обязанности перед собой или перед третьим лицом. При наличии встречной передачи вещи или права либо встречного обязательства договор не признается дарением. К такому договору применяются правила, предусмотренные пунктом 2 статьи 170 настоящего Кодекса.

2. Обещание безвозмездно передать кому-либо вещь или имущественное право либо освободить кого-либо от имущественной обязанности (обещание дарения) признается договором дарения и связывает обещающего, если обещание сделано в надлежащей форме (пункт 2 статьи 574) и содержит ясно выраженное намерение совершить в будущем безвозмездную передачу вещи или права конкретному лицу либо освободить его от имущественной обязанности. Обещание подарить все свое имущество или часть всего своего имущества без указания на конкретный предмет дарения в виде вещи, права или освобождения от обязанности ничтожно.

3. Договор, предусматривающий передачу дара одаряемому после смерти дарителя, ничтожен. К такого рода дарению применяются правила гражданского законодательства о наследовании.

Статья 573. Отказ одаряемого принять дар

1. Одаряемый вправе в любое время до передачи ему дара от него отказаться. В этом случае договор дарения считается расторгнутым.

2. Если договор дарения заключен в письменной форме, отказ от дара должен быть совершен также в письменной форме. В случае, когда договор дарения зарегистрирован (пункт 3 статьи 574), отказ от принятия дара также подлежит государственной регистрации.

3. Если договор дарения был заключен в письменной форме, даритель вправе требовать от одаряемого возмещения реального ущерба, причиненного отказом принять дар.

Статья 574. Форма договора дарения

1. Дарение, сопровождаемое передачей дара одаряемому, может быть совершено устно, за исключением случаев, предусмотренных пунктами 2 и 3 настоящей статьи. Передача дара осуществляется посредством его вручения, символической передачи (вручение ключей и т.п.) либо вручения правоустанавливающих документов.

2. Договор дарения движимого имущества должен быть совершен в письменной форме в случаях, когда: дарителем является юридическое лицо и стоимость дара превышает пять установленных законом минимальных размеров оплаты труда; договор содержит обещание дарения в будущем. В случаях, предусмотренных в настоящем пункте, договор дарения, совершенный устно, ничтожен.

3. Договор дарения недвижимого имущества подлежит государственной регистрации.

Статья 575. Запрещение дарения

Не допускается дарение, за исключением обычных подарков, стоимость которых не превышает пяти установленных законом минимальных размеров оплаты труда:

1) от имени малолетних и граждан, признанных недееспособными, их законными представителями;

2) работникам лечебных, воспитательных учреждений, учреждений социальной защиты и других аналогичных учреждений гражданами, находящимися в них на лечении, содержании или воспитании, супругами и родственниками этих граждан;

3) государственным служащим и служащим органов муниципальных образований в связи с их должностным положением или в связи с исполнением ими служебных обязанностей;

4) в отношениях между коммерческими организациями.

Статья 576. Ограничения дарения

1. Юридическое лицо, которому вещь принадлежит на праве хозяйственного ведения или оперативного управления, вправе подарить ее с согласия собственника, если законом не предусмотрено иное. Это ограничение не распространяется на обычные подарки небольшой стоимости.

2. Дарение имущества, находящегося в общей совместной собственности, допускается по согласию всех участников совместной собственности с соблюдением правил, предусмотренных статьей 253 настоящего Кодекса.

3. Дарение принадлежащего дарителю права требования к третьему лицу осуществляется с соблюдением правил, предусмотренных статьями 382- 386, 388 и 389 настоящего Кодекса.

4. Дарение посредством исполнения за одаряемого его обязанности перед третьим лицом осуществляется с соблюдением правил, предусмотренных пунктом 1 статьи 313 настоящего Кодекса. Дарение посредством перевода дарителем на себя долга одаряемого перед третьим лицом осуществляется с соблюдением правил, предусмотренных статьями 391 и 392 настоящего Кодекса.

5. Доверенность на совершение дарения представителем, в которой не назван одаряемый и не указан предмет дарения, ничтожна.

Статья 577. Отказ от исполнения договора дарения

1. Даритель вправе отказаться от исполнения договора, содержащего обещание передать в будущем одаряемому вещь или право либо освободить одаряемого от имущественной обязанности, если после заключения договора имущественное или семейное положение либо состояние здоровья дарителя изменилось настолько, что исполнение договора в новых условиях приведет к существенному снижению уровня его жизни.

2. Даритель вправе отказаться от исполнения договора, содержащего обещание передать в будущем одаряемому вещь или право либо освободить одаряемого от имущественной обязанности, по основаниям, дающим ему право отменить дарение (пункт 1 статьи 578).

3. Отказ дарителя от исполнения договора дарения по основаниям, предусмотренным пунктами 1 и 2 настоящей статьи, не дает одаряемому права требовать возмещения убытков.

Статья 578. Отмена дарения

1. Даритель вправе отменить дарение, если одаряемый совершил покушение на его жизнь, жизнь кого-либо из членов его семьи или близких родственников либо умышленно причинил дарителю телесные повреждения. В случае умышленного лишения жизни дарителя одаряемым право требовать в суде отмены дарения принадлежит наследникам дарителя.

2. Даритель вправе потребовать в судебном порядке отмены дарения, если обращение одаряемого с подаренной вещью, представляющей для дарителя большую неимущественную ценность, создает угрозу ее безвозвратной утраты.

3. По требованию заинтересованного лица суд может отменить дарение, совершенное индивидуальным предпринимателем или юридическим лицом в нарушение положений закона о несостоятельности (банкротстве) за счет средств, связанных с его предпринимательской деятельностью, в течение шести месяцев, предшествовавших объявлению такого лица несостоятельным (банкротом).

4. В договоре дарения может быть обусловлено право дарителя отменить дарение в случае, если он переживет одаряемого.

5. В случае отмены дарения одаряемый обязан возвратить подаренную вещь, если она сохранилась в натуре к моменту отмены дарения.

Статья 579. Случаи, в которых отказ от исполнения договора дарения и отмена дарения невозможны

Правила об отказе от исполнения договора дарения (статья 577) и об отмене дарения (статья 578) не применяются к обычным подаркам небольшой стоимости.

Статья 580. Последствия причинения вреда вследствие недостатков подаренной вещи

Вред, причиненный жизни, здоровью или имуществу одаряемого гражданина вследствие недостатков подаренной вещи, подлежит возмещению дарителем в соответствии с правилами, предусмотренными главой 59 настоящего Кодекса, если доказано, что эти недостатки возникли до передачи вещи одаряемому, не относятся к числу явных и даритель, хотя и знал о них, не предупредил о них одаряемого.

Статья 581. Правопреемство при обещании дарения

1. Права одаряемого, которому по договору дарения обещан дар, не переходят к его наследникам (правопреемникам), если иное не предусмотрено договором дарения.

2. Обязанности дарителя, обещавшего дарение, переходят к его наследникам (правопреемникам), если иное не предусмотрено договором дарения.

Статья 582. Пожертвования

1. Пожертвованием признается дарение вещи или права в общеполезных целях.

Пожертвования могут делаться гражданам, лечебным, воспитательным учреждениям, учреждениям социальной защиты и другим аналогичным учреждениям, благотворительным, научным и учебным учреждениям, фондам, музеям и другим учреждениям культуры, общественным и религиозным организациям, а также государству и другим субъектам гражданского права, указанным в статье 124 настоящего Кодекса.

2. На принятие пожертвования не требуется чьего-либо разрешения или согласия.

3. Пожертвование имущества гражданину должно быть, а юридическим лицам может быть обусловлено жертвователем использованием этого имущества по определенному назначению. При отсутствии такого условия пожертвование имущества гражданину считается обычным дарением, а в остальных случаях пожертвованное имущество используется одаряемым в соответствии с назначением имущества.

Юридическое лицо, принимающее пожертвование, для использования которого установлено определенное назначение, должно вести обособленный учет всех операций по использованию пожертвованного имущества.

4. Если использование пожертвованного имущества в соответствии с указанным жертвователем назначением становится вследствие изменившихся обстоятельств невозможным, оно может быть использовано по другому назначению лишь с согласия жертвователя, а в случае смерти гражданина-жертвователя или ликвидации юридического лица - жертвователя по решению суда.

5. Использование пожертвованного имущества не в соответствии с указанным жертвователем назначением или изменение этого назначения с нарушением правил, предусмотренных пунктом 4 настоящей статьи, дает право жертвователю, его наследникам или иному правопреемнику требовать отмены пожертвования.

6. К пожертвованиям не применяются статьи 578 и 581 настоящего Кодекса.

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН О ЛИЧНОМ ПОДСОБНОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Принят Государственной Думой 11 декабря 1998 года.
Одобен Советом Федерации 24 декабря 1998 года

ГЛАВА I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Статья 1. Предмет регулирования и область действия настоящего Федерального закона

1. Настоящий Федеральный закон определяет правовые основы организации и ведения гражданами личного подсобного хозяйства, а также меры их поддержки органами государственной власти и органами местного самоуправления.

2. Настоящий Федеральный закон гарантирует гражданам Российской Федерации право на организацию личных подсобных хозяйств, их хозяйственную самостоятельность, защиту прав и законных интересов граждан, осуществляющих ведение личного подсобного хозяйства.

Статья 2. Законодательство о личном подсобном хозяйстве

Правовой основой организации и ведения личного подсобного хозяйства являются Конституция Российской Федерации, гражданское законодательство и земельное законодательство Российской Федерации, настоящий Федеральный закон, другие федеральные законы и иные нормативные правовые акты Российской Федерации, а также законы и иные нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации и нормативные правовые акты органов местного самоуправления.

ГЛАВА II. ОРГАНИЗАЦИЯ И ВЕДЕНИЕ ЛИЧНОГО ПОДСОБНОГО ХОЗЯЙСТВА

Статья 3. Понятие личного подсобного хозяйства

1. Личное подсобное хозяйство - хозяйство, ведение которого осуществляется личным трудом гражданина или членов его семьи в целях производства сельскохозяйственной продукции и удовлетворения своих потребностей в продовольствии и иных нужд.

2. Деятельность граждан по ведению личного подсобного хозяйства не относится к предпринимательской деятельности.

3. Ведение личного подсобного хозяйства могут осуществлять гражданин или члены его семьи (супруги, дети, родители, другие совместно проживающие родственники).

4. Членами личного подсобного хозяйства являются: дети; дееспособный гражданин - с момента поступления от него в орган местного самоуправления заявления о желании быть членом данного личного подсобного хозяйства при согласии остальных дееспособных членов личного подсобного хозяйства.

5. Членство в личном подсобном хозяйстве прекращается в случаях: смерти члена личного подсобного хозяйства; заявления о прекращении членства; непроживания совместно с остальными членами личного подсобного хозяйства или неучастия в совместном ведении личного подсобного хозяйства более одного года, за исключением заболевания, прохождения военной службы по призыву в Вооруженных Силах Российской Федерации, получения образования в очной форме в средних специальных и высших учебных заведениях, работы на выборных должностях, и в иных установленных законодательством случаях.

Статья 4. Земельные участки личного подсобного хозяйства

1. Земельный участок для ведения личного подсобного хозяйства предоставляется гражданину в собственность, пожизненное наследуемое владение, постоянное (бессрочное) пользование или аренду из земель, находящихся в муниципальной собственности на основании решения органа местного самоуправления, из государственных земель на основании решения органа государственной власти в соответствии с земельным законодательством Российской Федерации, законодательством субъектов Российской Федерации, правовыми актами органов местного самоуправления.

2. Земельный участок для ведения личного подсобного хозяйства может включать в себя приусадебный земельный участок и выделяемый в необходимых случаях земельный участок для производства сельскохозяйственной продукции (далее - полевой земельный участок).

3. Приусадебный земельный участок, как правило, размещается около жилого дома, а также может размещаться в отдалении от него на землях, находящихся в муниципальной собственности.

4. Полевой земельный участок предоставляется гражданину из земель, находящихся в ведении органов местного самоуправления.

5. Порядок предоставления земельных участков гражданам для ведения личного подсобного хозяйства устанавливается земельным законодательством.

6. Максимальные размеры приусадебных и полевых земельных участков, предоставляемых гражданам для ведения личного подсобного хозяйства, устанавливаются органами местного самоуправления в соответствии с законодательством субъектов Российской Федерации.

7. Приусадебные земельные участки находятся в свободном обороте. На оборот полевых земельных участков распространяются ограничения, установленные земельным законодательством Российской Федерации и земельным законодательством субъектов Российской Федерации.

Статья 5. Право граждан на организацию и ведение личного подсобного хозяйства

1. Право на организацию и ведение личного подсобного хозяйства возникает у дееспособных граждан Российской Федерации при получении в установленном земельным законодательством порядке земельных участков для ведения личного подсобного хозяйства на любом праве – собственности, постоянного (бессрочного) пользования, пожизненном наследуемом владении, аренды).

2. Граждане Российской Федерации, постоянно проживающие в сельской местности и не осуществляющие ведение крестьянского (фермерского) хозяйства, имеют право на получение земельных участков из государственных или муниципальных земель в целях организации и ведения личного подсобного хозяйства.

3. Право на организацию и ведение личного подсобного хозяйства гражданами, проживающими в городах и поселках городского типа, возникает при наличии у них в собственности, постоянном (бессрочном) пользовании, пожизненном наследуемом владении или аренде земельных участков, предназначенных для ведения личного подсобного хозяйства. Условия предоставления земельных участков для ведения личного подсобного хозяйства гражданам данных категорий определяются законодательством Российской Федерации, законодательством субъектов Российской Федерации и нормативными правовыми актами органов местного самоуправления.

4. Лица, не являющиеся гражданами Российской Федерации, и лица без гражданства, имеют право на организацию и ведение личного подсобного хозяйства на территории Российской Федерации в порядке и на условиях, которые определяются законодательством Российской Федерации и законодательством субъектов Российской Федерации при наличии свободного земельного фонда.

Статья 6. Порядок ведения личного подсобного хозяйства

1. Члены личного подсобного хозяйства осуществляют его ведение по своему усмотрению и под свою ответственность и по взаимной договоренности, назначают главу личного подсобного хозяйства или других лиц для совершения сделок и представительства без специальной доверенности. Глава личного подсобного хозяйства указывается в похозяйственной книге.

2. Граждане, осуществляющие ведение личного подсобного хозяйства, могут вступать в договорные отношения в области производства, контрактации или поставок сельскохозяйственной продукции, выполнения работ и оказания услуг с сельскохозяйственными и другими организациями, крестьянскими (фермерскими) хозяйствами и другими гражданами как непосредственно, так и через представляющие их интересы потребительские кооперативы и потребительские общества.

3. Споры, возникающие при исполнении договоров, разрешаются в порядке, установленном законодательством.

4. Вмешательство органов государственной власти и органов местного самоуправления в деятельность граждан по ведению личного подсобного хозяйства не допускается, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Российской Федерации и законодательством субъектов Российской Федерации, а также правовыми актами органов местного самоуправления.

5. Граждане, права которых на ведение личного подсобного хозяйства нарушены, могут предъявлять требования возмещения причиненных убытков, в том числе упущенной выгоды, а также восстановления нарушенных прав и возмещения морального вреда.

6. В целях осуществления совместной деятельности по производству, переработке, хранению сельскохозяйственной продукции и реализации ее излишков, а также по страхованию, кредитованию, материально-техническому и сервисному обслуживанию личных подсобных хозяйств в порядке, определенном законодательством, личные подсобные хозяйства могут объединяться в сельскохозяйственные кооперативы, потребительские общества, создавать ассоциации (союзы) личных подсобных хозяйств.

ГЛАВА III. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ГРАЖДАН, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИЕ ВЕДЕНИЕ ЛИЧНОГО ПОДСОБНОГО ХОЗЯЙСТВА

Статья 7. Права граждан, осуществляющих ведение личного подсобного хозяйства

1. Граждане, осуществляющие ведение личного подсобного хозяйства, могут иметь имущество на праве собственности, наследовать и завещать имущество, создавать юридические лица самостоятельно или совместно с другими гражданами и юридическими лицами, совершать любые не противоречащие закону сделки и участвовать в обязательствах, иметь иные имущественные и личные неимущественные права.

2. Граждане, осуществляющие ведение личного подсобного хозяйства на земельных участках на праве собственности, пожизненного наследуемого владения или постоянного (бессрочного) пользования,

вправе возводить на приусадебных участках жилые дома, производственные и иные здания, строения и сооружения, необходимые для ведения личного подсобного хозяйства, осуществлять их перестройку или снос при условии соблюдения градостроительных, строительных норм и правил, а также требований о целевом назначении земельного участка.

3. Изъятие для государственных или муниципальных нужд предоставленных для ведения личного подсобного хозяйства земельных участков проводится после выделения гражданам, осуществляющим ведение личного подсобного хозяйства, на прежних условиях равноценных земельных участков построенными на них жилыми домами, производственными и иными зданиями, строениями и сооружениями, аналогичными по назначению изымаемым и возмещаемым в полном объеме всех затрат, связанных с обустройством на новом месте, если иное не установлено соглашением сторон, или по выбору собственников земли и имущества после полного возмещения стоимости изымаемого земельного участка и другого имущества их собственникам, в том числе упущенной выгоды.

4. Собственник или владелец земельного участка, предоставленного для ведения личного подсобного хозяйства, вправе прекратить доступ посторонних лиц на данный земельный участок, огородив его или иным способом ясно обозначив, что вход на данный земельный участок без его разрешения не допускается.

5. Обращение взыскания на имущество личного подсобного хозяйства по обязательствам его членов допускается на основании решения суда.

6. Граждане, осуществляющие ведение личного подсобного хозяйства, обладают и иными правами, предусмотренными гражданским законодательством и земельным законодательством.

Статья 8. Обязанности и ответственность граждан, осуществляющих ведение личного подсобного хозяйства

1. Граждане, осуществляющие ведение личного подсобного хозяйства, обязаны: нести бремя содержания земельных участков и бремя ответственности за нарушение законодательства; использовать земельные участки в соответствии с их целевым назначением и разрешенным использованием, не наносить ущерб земле как природному и хозяйственному объекту и окружающей природной среде; своевременно производить платежи за пользование земельными участками; осуществлять строительство жилых домов, производственных и иных зданий, строений и сооружений, благоустройство прилегающих территорий и содержать недвижимость в соответствии с архитектурно-планировочными, со строительными, с экологическими, санитарно-гигиеническими, противопожарными и иными установленными требованиями, нормами, правилами, нормативами; соблюдать санитарно-гигиенические и ветеринарные правила содержания животных, агротехнические требования возделывания сельскохозяйственных культур, установленные режимы, ограничения, обременения и сервитуты использования земельных участков; в течение трех лет освоить земельные участки; выполнять иные предусмотренные законодательством требования.

2. Глава личного подсобного хозяйства может быть подвергнут административному взысканию в виде предупреждения или штрафа за нарушение земельного законодательства, лесного законодательства, водного законодательства, градостроительного законодательства, законодательства о защите окружающей среды, законодательства о санитарно-эпидемиологическом благополучии населения, законодательства о пожарной безопасности в порядке, установленном Кодексом РСФСР об административных правонарушениях.

3. Граждане, осуществляющие ведение личного подсобного хозяйства, могут быть лишены права собственности, пожизненного наследуемого владения, постоянного (бессрочного) пользования, срочного пользования или аренды за умышленные или систематические нарушения земельного законодательства либо неиспользование земельных участков в соответствии с их целевым назначением в течение трех лет в порядке, определенном законодательством.

ГЛАВА IV. ИМУЩЕСТВО ЛИЧНОГО ПОДСОБНОГО ХОЗЯЙСТВА

Статья 9. Состав имущества личного подсобного хозяйства

1. Имущество личного подсобного хозяйства может включать в себя земельный участок, скот и птицу, пчел, многолетние насаждения, жилые дома, производственные и иные строения и сооружения, необходимые для ведения личного подсобного хозяйства, сельскохозяйственную технику, инвентарь, транспортные средства и иные материальные ресурсы, а также произведенную сельскохозяйственную продукцию.

2. Имущество, указанное в пункте 1 настоящей статьи, является общей совместной собственностью членов личного подсобного хозяйства, если иное не предусмотрено договором между ними.

3. Личные доходы и сбережения члена личного подсобного хозяйства, а также имущество, приобретенное им на личные средства или полученное в порядке наследования либо дарения и не переданное в собственность личного подсобного хозяйства, составляют личную собственность данного члена личного подсобного хозяйства.

4. Владение, пользование и распоряжение имуществом личного подсобного хозяйства осуществляется с согласия всех его членов.

5. По сделкам, совершенным членом личного подсобного хозяйства, отвечают своим имуществом члены личного подсобного хозяйства, если из обстоятельств дела не вытекает, что сделка совершена в личных интересах данного члена личного подсобного хозяйства.

Статья 10. Раздел (выдел) имущества личного подсобного хозяйства

1. Раздел имущества личного подсобного хозяйства может быть проведен по требованию дееспособных членов личного подсобного хозяйства в соответствии с гражданским законодательством и земельным законодательством Российской Федерации.

2. Выдел доли из совместного имущества личного подсобного хозяйства может быть проведен по требованию одного из дееспособных членов личного подсобного хозяйства при прекращении его членства в личном подсобном хозяйстве. При этом приусадебный земельный участок может быть разделен на самостоятельные земельные участки, размеры которых не менее минимальных норм, установленных нормативными правовыми актами органов местного самоуправления и в соответствии с законодательством субъектов Российской Федерации.

3. В случае, если приусадебный земельный участок имеет размеры менее минимальных норм, указанных в пункте 2 настоящей статьи, такой участок разделу не подлежит. Член личного подсобного хозяйства при прекращении его членства в личном подсобном хозяйстве имеет право на получение денежной компенсации, равной его доле в совместной собственности.

Возникающие в таких случаях споры разрешаются в судебном порядке.

Статья 11. Наследование имущества личного подсобного хозяйства

1. Имущество личного подсобного хозяйства наследуется в порядке, установленном гражданским и земельным законодательством Российской Федерации. При этом наследники, продолжающие ведение личного подсобного хозяйства, имеют преимущественное право на получение такого имущества в собственность при наследовании. Наследники, не имеющие желания осуществлять ведение личного подсобного хозяйства, имеют право на получение денежной компенсации, равной его доле в наследуемом имуществе.

2. При отказе всех наследников осуществлять ведение личного подсобного хозяйства раздел имущества личного подсобного хозяйства, за исключением земельных участков, проводится с согласия наследников или данное имущество используется ими сообща в иных целях. Использование земельного участка в таком случае должно быть определено в порядке, установленном земельным законодательством.

3. Споры о преимущественном праве наследования имущества личного подсобного хозяйства рассматриваются в судебном порядке.

4. В случае отсутствия наследников по закону или завещанию вопрос о собственности на имущество личного подсобного хозяйства решается в соответствии с законодательством Российской Федерации.

5. Лица, не являющиеся гражданами Российской Федерации, наследуют имущество личного подсобного хозяйства, в том числе земельный участок, в порядке, определенном законодательством Российской Федерации.

ГЛАВА V. ГОСУДАРСТВЕННАЯ И ИНАЯ ПОДДЕРЖКА ЛИЧНЫХ ПОДСОБНЫХ ХОЗЯЙСТВ

Статья 12. Поддержка личных подсобных хозяйств

1. Государственная поддержка личных подсобных хозяйств осуществляется в соответствии с целевыми федеральными программами и региональными программами за счет средств федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации, в порядке, установленном законодательством Российской Федерации.

2. Федеральные органы исполнительной власти, органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органы местного самоуправления оказывают поддержку личным подсобным хозяйствам по следующим направлениям: организация сельскохозяйственных кооперативов по совместному использованию сельскохозяйственной техники, обработке земли, производству, переработке, хранению и сбыту сельскохозяйственной продукции, агросервисному обслуживанию; расширение инженерно-технических, ветеринарных, зоотехнических, агрономических и информационно-консультационных услуг, а также услуг по обеспечению сельскохозяйственной техникой, оборудованием, племенным и рабочим скотом; реализация излишков сельскохозяйственной продукции; внедрение новых экологически безопасных и высокопроизводительных технологий производства сельскохозяйственной продукции; ликвидация последствий чрезвычайных ситуаций; выделение пастбищных и сенокосных угодий; выделение средств из государственного лизингового фонда на приобретение сельскохозяйственной техники, инвентаря и оборудования, а также племенного скота; обеспечение кредитами, в том числе льготными, под залог приусадебных земельных участков и другого недвижимого имущества на приобретение и

строительство жилых домов, хозяйственных строений и сооружений, приобретение техники и оборудования, племенного скота в порядке, установленном в отношении крестьянских (фермерских) хозяйств.

3. Осуществление органами местного самоуправления государственных полномочий на поддержку личных подсобных хозяйств проводится за счет материальных и финансовых средств, переданных органами государственной власти в местные бюджеты соответствующих муниципальных образований, а также в ином установленном законодательством Российской Федерации порядке.

4. Органы государственной власти субъектов Российской Федерации и органы местного самоуправления в целях развития личных подсобных хозяйств могут предоставлять личным подсобным хозяйствам льготы на устанавливаемые ими налоги и местные сборы.

ГЛАВА VI. РАСПОРЯЖЕНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИЕЙ, ПРОИЗВЕДЕННОЙ В ЛИЧНЫХ ПОДСОБНЫХ ХОЗЯЙСТВАХ, ЕЕ ПЕРЕРАБОТКА И УЧЕТ

Статья 13. Производство, переработка и реализация сельскохозяйственной продукции в личных подсобных хозяйствах

1. Сельскохозяйственная продукция, произведенная в личных подсобных хозяйствах, является собственностью граждан, осуществляющих ведение личного подсобного хозяйства, и они вправе распоряжаться ею по своему усмотрению.

2. Производство и переработка сельскохозяйственной продукции в личных подсобных хозяйствах не относятся к предпринимательской деятельности.

3. Органы местного самоуправления могут создавать муниципальные заготовительные организации, принимающие произведенную в личных подсобных хозяйствах сельскохозяйственную продукцию в целях ее переработки, хранения или реализации.

4. Органы местного самоуправления обязаны в первоочередном порядке предоставлять оборудованные торговые места членам личного подсобного хозяйства, занятых реализацией произведенной ими сельскохозяйственной продукции, обеспечить эффективную защиту данных граждан от вымогательства и иных преступных посягательств на их жизнь и имущество.

Статья 14. Учет личных подсобных хозяйств

Учет личных подсобных хозяйств осуществляется органами местного самоуправления в похозяйственных книгах и других документах первичного учета. Похозяйственные книги являются основными документами первичного учета и содержат сведения о численности населения в сельской местности, наличии у них земли, скота, жилых домов и другого имущества. Состав показателей и порядок ведения похозяйственных книг и других документов первичного учета утверждаются федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным на то Правительством Российской Федерации.

ГЛАВА VII. ПРЕКРАЩЕНИЕ ВЕДЕНИЯ ЛИЧНОГО ПОДСОБНОГО ХОЗЯЙСТВА

Статья 15. Основания для прекращения ведения личного подсобного хозяйства

Ведение личного подсобного хозяйства прекращается на основании постановления органа местного самоуправления в случае: решения членов личного подсобного хозяйства о прекращении ведения личного

подсобного хозяйства; если нет ни одного члена личного подсобного хозяйства или наследника, желающего осуществлять ведение данного хозяйства; прекращения прав на земельный участок вследствие изъятия (выкупа) земельного участка в установленном законодательством порядке для государственных или муниципальных нужд и отказа членов личного подсобного хозяйства осуществлять ведение личного подсобного хозяйства на другом земельном участке, а также по иным основаниям, предусмотренным земельным законодательством; иных обстоятельств, предусмотренных в законодательстве.

Статья 16. Порядок прекращения личного подсобного хозяйства

1. В случае прекращения ведения личного подсобного хозяйства по решению его членов они подают соответствующее заявление в орган местного самоуправления по месту расположения личного подсобного хозяйства.

2. В случае прекращения прав на земельный участок на основании решения суда или уполномоченных принимать решения об изъятии земельного участка органов государственной власти они обязаны направить такое решение в орган местного самоуправления по месту расположения личного подсобного хозяйства.

3. Во всех остальных случаях решение о прекращении ведения личного подсобного хозяйства принимается органом местного самоуправления по месту расположения личного подсобного хозяйства.

4. Ведение личного подсобного хозяйства считается прекращенным со дня внесения соответствующих записей в похозяйственную книгу и книгу регистрации районного (городского) комитета по земельным ресурсам и землеустройству.

ГЛАВА VIII. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ**Статья 17. Вступление в силу настоящего Федерального закона**

Настоящий Федеральный закон вступает в силу со дня его официального опубликования.

Статья 18. Приведение правовых актов в соответствие с настоящим Федеральным законом

1. Предложить Президенту Российской Федерации в трехмесячный срок привести в соответствие с настоящим Федеральным законом изданные им правовые акты.

2. Поручить Правительству Российской Федерации: в трехмесячный срок привести в соответствие с настоящим Федеральным законом принятые им правовые акты; в трехмесячный срок разработать и утвердить образец похозяйственной книги и инструкцию по ее ведению.

3. Предложить субъектам Российской Федерации привести свои правовые акты в соответствие с настоящим Федеральным законом.

Президент Российской Федерации

Б. ЕЛЬЦИН

ТЕХНОЛОГИЯ И ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ СЕМЕЙНОГО БИЗНЕСА В КОНФЛИКТЕ

Инновационный семинар-тренинг

Ведущий: Цой Любовь Николаевна

канд. соц. наук, директор Социологической школы конфликтологии (tsoi@orc.ru)

Цель: Разработать принципы, позволяющие сохранить семейный бизнес в конфликтах.

Инновационный семинар-тренинг **предназначен для:**

- членов семьи (или нескольких семей), включенных в один бизнес;
- специалистов и профессионалов, включенных в чужой семейный бизнес;
- лиц, работающих в бизнес-структуре своих близких и дальних родственников;
- семей, ориентированных на конкуренцию в жестких условиях, действующих в ситуации высокой степени неопределенности, риска и конфликтах.

Круг проблем, специфичных для семейного бизнеса:

- Что такое семейный бизнес и чем от отличается от несемейного бизнеса.
- Семейные тайны и бизнес.
- Бизнес для семьи или семья для бизнеса.
- Собственники и наследники.
- Родственники – «седьмая вода на киселе».
- Любовники и любовницы.
- Распад семьи и сохранения бизнеса. Распад бизнеса и сохранение семьи.
- Члены семьи, как помеха бизнесу.
- Бизнес и гендерные стереотипы.
- Власть в семейном бизнесе: власть в семье и власть в бизнесе.
- Место сплетен и слухов в семейном бизнесе.
- Формальные и неформальные отношения.
- Ревность и любовь в бизнесе.
- Экзистенция семейного бизнеса.
- Ценности бизнеса и ценности семьи.
- Манипуляции в семейном бизнесе.
- Традиции в семье и инновации в бизнесе.
- Дети, как помеха бизнеса.
- Бизнес родителей – беда (вред) для детей.
- Инвестиции членов семьи в бизнесе. Инвестиции семейного бизнеса.
- Рациональность бизнеса и иррациональность семьи.
- Деньги, как индикатор качества бизнеса.
- Насилие в семейном бизнесе.
- «Непахнувшие деньги» в бизнесе и семье.
- Семья – насилие – бизнес.
- Наемный труд в семейном бизнесе.
- Партнеры в семейном бизнесе не из семьи.
- «Подставы» в семейном бизнесе.
- Развитие семьи и развитие семейного бизнеса.
- Друзья в семейном бизнесе.
- Доверие в семейном бизнесе.
- Учет и учетная система в семейном бизнесе.
- Выигрыш и проигрыш семейного бизнеса.
- Контроль в семейном бизнесе.
- Семья по крови и семья по делу: общность судьбы или контрактная система в семейном бизнесе.
- Ничего личного – чисто бизнес.
- Место профессионального и личного в семейном бизнесе.
- Родная кровь или профессионализм.

Режим работы: ситуационный. Стоимость участия – 250 евро.

Внимание! Участие на инновационном семинаре-тренинге лиц младше 18 лет и старше 45 лет не желательно. Слабонервным, интеллектуально ограниченным, психически неустойчивым и лицам с сердечно-сосудистыми заболеваниями ИСТ противопоказано.