

ЦЕНТРОСОЮЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

СИБИРСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ

Е.А.Тюгашев

ЭКОНОМИКА СЕМЬИ И ДОМАШНЕГО ХОЗЯЙСТВА

Учебное пособие для студентов
специальности 2306000 “Домоведение”

Новосибирск 2002

Рецензенты:

Тюгашев Е.А. Экономика семьи и домашнего хозяйства: Учебное пособие. – Новосибирск: СибУПК, 2002.

В пособии рассматривается проблематика новой отрасли экономической науки – экономика семьи и домашнего хозяйства. Систематизирован разнообразный научный материал, позволяющий представить различные аспекты экономической жизни семьи.

Пособие предназначено для студентов и специалистов в области домоведения, социальной работы, педагогики.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ

ЧАСТЬ I. ЭКОНОМИКА СЕМЬИ

ГЛАВА I. Дом и семья в экономических поучениях и учениях

§ 1. Домострой.

“Домострой” Ксенофонта: концепция порядочной жены. – “Государство” Платона: принцип оптимального брака. – “Политика” Аристотеля: закон взаимосохранения в семье. – Древнерусский «Домострой»: идеал домовитого человека.

§ 2. Воспроизводство народонаселения.

М. В. Ломоносов о размножении и сохранении Российского народа. – Закон народонаселения Мальтуса. – Параметры воспроизводства населения. – Проблема демографического оптимума.

§ 3. Человеческий капитал.

Человек как богатство (А. Смит и К. Маркс). – Инвестиции в человеческий капитал (Г. Беккер). – Рентабельность образования. – Мобильность человеческого капитала.

ГЛАВА II. Эволюционные ресурсы

§ 1. Гендерная экономика

Ресурс пола. – Эффективность пола. – Сравнительные преимущества полов в филогенезе. – Сравнительные преимущества полов в онтогенезе.

§ 2. Экономическое поведение животных

Домостроительство. – Порядок клевания. – Репродуктивные стратегии. – Родительское поведение.

§ 3. Альтруизм

Родительский инстинкт. – Стадный инстинкт. – Групповой отбор. – Эволюционная рентабельность семьи.

§ 4. Доместикация

Синантропизация. – Доместикация и искусственный отбор. – История

доместикации. – Эффективность доместикации.

ГЛАВА III. Жизнеобеспечение семьи

§ 1. Жертва

Закон жертвы. – Самопожертвование. – Огненная жертва. – Богатство.

§ 2. Братчина

Организация братчины. – Виды братчины. – Вторая трапеза. – Братство по пище.

§ 3. Кровная месть

Долг мести. – Самовозрастание мести. – Талион. – Композиция.

§ 4. Домашнее рабство

Патриархальное рабство. – Адопция рабов. – Familia urbana. – Рабство сегодня.

§ 5. Кастовый строй

Грумминг – инстинкт самоочищения. – Чистота и скверна. – Иерархия каст. – Система джаджмани.

ГЛАВА IV. Коммунальные отношения

§ 1. Семейные сообщества

Родовая община. – Соседство. – Разверстка. – Межсемейная сеть.

§ 2. Будни и праздники

Праздничный цикл. – Будничный цикл. – Этика праздности. – Этика праздничного труда.

§ 3. Гостеприимство

Счастье заботы о чужом. – Куначество. – Проксения. – Гостевая экономика.

§ 4. Дар

Удача и неудача. – Дарообмен. – Двойственность дара. – Дарооборот.

§ 5. Потlach

Бигмены и прихлебатели. – Инвестиция в потlach. – Пищевые войны. – Пища духов.

§ 6. Полюдьё

Воинские сборы и поборы. – Пахта. – Кормления. – Комплекс полюдьё.

ЧАСТЬ II. ОРГАНИЗАЦИЯ ДОМАШНЕГО ХОЗЯЙСТВА

ГЛАВА I. Домохозяйство

§ 1. Домашний труд

Половое разделение труда. – Перераспределение домашнего труда. – Домашний и рыночный труд. – Помощничество.

§ 2. Домашняя промышленность

Надомный труд. – Домашние промыслы. – Домашняя промышленность и рыночная конъюнктура. – Семьи надомников.

§ 3. Домашняя прислуга

Время обслуживания. – Скрытая прислуга. – Индустрия услуг. – Кризис услугиобмена.

§ 4. Рынок домашнего персонала

Спрос на личные услуги. – Найм домашнего персонала. – Прислуга в доме. – Увольнение прислуги.

ГЛАВА II. Присвоение и отчуждение

§ 1. Семейная собственность

Сексуальная собственность. – Поколенческая собственность. – Родители и дети: кто кому должен? – Домашняя собственность.

§ 2. Семейный бизнес

Семья как бизнес. – Семейные ресурсы и бизнес-эффекты. – Семейные риски. – Задача наследования.

§ 3. Наследование

Институт наследования. – Наследство и наследники. – Майорат. – Минорат.

§ 4. Выдел стариков

Отделение стариков. – История стариковского выдела. – Жизнеобеспечение стариков. – Выдел и сонаследники.

§ 5. Родовая честь

Честь и слава. – Половая честь. – Почесть и бесчестье. – Родовые счета.

ГЛАВА III. Планирование семьи

§ 1. Бюджет семьи

Бюджет. – Уровень благосостояния и законы потребления. – Семейный расчет. – Энергетический бюджет семьи.

§ 2. Жизненный цикл семьи

Жизненный цикл американской семьи. – Жизненный цикл европейской семьи. – Жизненный цикл российской семьи. – Экономический механизм жизненного цикла семьи.

§ 3. Экономика рождаемости

Рождаемость. – Репродуктивное поведение. – Экономическая теория рождаемости. – Контроль рождаемости.

§ 4. Экономика смертности

Смертность. – Самосохранительное поведение. – Погребальный обряд. – Погребальный комплекс.

§ 5. Семейный календарь.

Годовой круг семейной жизни. – Календарь брачности. – Календарь рождаемости. – Календарь смертности.

ГЛАВА IV. Брачный проект

§ 1. Брачный рынок.

Конъюнктура брачного рынка. – Организованный брачный рынок. – Внешний брачный рынок. – Ярмарка невест.

§ 2. Брачный выбор.

Женщина: в заботе о себе. – Трудности женского выбора. – Процедура ухаживания. – Издержки брачного выбора.

§ 3. Брачный расчет.

Ценность брака. – Матримониальные стратегии. – Сватовство. – Свадебный процесс.

§ 4. Брачная сделка.

Обменный брак. – Брачный выкуп. – Обрядовые свадебные платежи. –
Приданое.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

ИСТОЧНИКИ И ЛИТЕРАТУРА

ВВЕДЕНИЕ

“Экономист не вторгается в тайны домашнего хозяйства”. Эти слова выдающегося американского экономиста Д.К. Гэлбрейта из его книги “Экономические теории и цели общества” могли быть стать эпитафией к практически любому учебнику по экономике. Читателю предлагается изучать только то, как государство богатеет или корпорация растет. Современный учебник по экономике учит тому, как стать несчастным и бедным, чтобы кому-нибудь улыбнулась удача. Недаром источник богатства видели либо в божьем предопределении, либо в труде коллектива.

Между тем экономическая наука зародилась и вплоть до Нового времени развивалась как наука о ведении домашнего хозяйства. *Oikos* – хозяйство людей, живущих под одной крышей. *Oikonomike* – мудрое ведение домашнего хозяйства. Последнее охватывало насчитывающую до нескольких сотен человек домовую общину, разбросанное по стране домохозяйство феодала, дом государя («полцарства в приданое»), династические межгосударственные объединения. Что такое политическая экономия? Это наука не о богатстве народов, а наука о благосостоянии государя и его фамилии.

В период абсолютных монархий и становления капитализма казна и бизнес отделились от домохозяйства. Семья сдерживала политический и экономический рост, а в условиях свободной конкуренции новорожденный капитал требовал больше заботы и ухода, чем собственные дети. С распадом домохозяйственной организации экономической жизни дела семейные из публичных стали приватными. С тех пор экономическое образование и экономическая наука затрагивали проблемы домашнего хозяйства лишь в той степени, в какой это касалось анализа личного потребления, воспроизводства рабочей силы и наследования частной собственности.

Экономическая наука стала “Иваном, не помнящим родства”. Она забыла о своих истоках, существенно упростила предмет изучения и заслуженно получила репутацию вульгарной.

Разработка американским экономистом Г. Беккером в 60-е гг. XX в. дисциплинарных основ экономики семьи обратила внимание на вопросы экономики и права, экономико-демографические исследования, этнографические исследования хозяйственного быта, а также социальную историю семьи. Интеграция результатов данных исследований с макроэкономическими подходами классической политической экономии позволяет конституировать экономику семьи как суверенную отрасль экономической науки.

Отраслевой статус экономики семьи и домашнего хозяйства не ограничивает содержание ее предмета концептуальными положениями исключительно экономической науки. В настоящее время для понимания экономических закономерностей семейной жизни, пожалуй, более важны соответствующим образом интерпретированные данные этологии, этнографии, религиоведения и т.п.

Учет этого методологически важного обстоятельства дает основание полагать, что экономика семьи и домашнего хозяйства является достаточно абстрактной и наиболее общей отраслью экономической науки. Едва ли будет правильным рассматривать семью по аналогии с фирмой, так как фирма (букв. «имя») отделяется в эпоху Возрождения от домашнего хозяйства как дочерняя организация. Политическая экономия, как сказано выше, изучает хозяйство государя. Поэтому она представляет собой довольно частный случай ведения домашнего хозяйства, правда, в значительных иногда масштабах.

Забавно, что даже родовая община и первобытное стадо вторичны по отношению к семье. Они являются конгломератом семей, и такая структура первобытной организации общества определяется социальной организацией приматов. Истоки экономики семьи и домашнего хозяйства находятся, по крайней мере, в мире животных. И, возможно, растений. Но этот вопрос слабо изучен.

Следовательно, экономика семьи и домашнего хозяйства – исходная и простейшая форма экономической жизни. Поэтому ее теоретическое представ-

ление наиболее сложно. В предлагаемом пособии освещаются некоторые конкретные закономерности экономики семьи, которые имеют регулирующий характер и прикладное значение. Отбор сюжетов определялся мерой популярности, степенью научной разработки, а также актуальностью затрагиваемых проблем для молодежи.

Способ изложения предполагает начальное знакомство с базовым курсом экономики и широкую социальную компетентность. При изучении каждой темы целесообразно рекомендовать студентам анализ конкретных произведений художественной литературы и обзоры публикаций в средствах массовой информации.

ЧАСТЬ I. ЭКОНОМИКА СЕМЬИ

ГЛАВА I. Дом и семья в экономических учениях и поучениях

§ 1. Домострой

Главное в доме – порядок. Экономика порядков учит, что порядок есть последовательность пространственно-временных рядов, в которых размещены блага по возрастанию (убыванию) относительной ценности. Каждый член семьи формирует свой собственный порядок – относительно себя как абсолютной ценности. В семейных отношениях возникает интерференция порядков, приводящая каждый порядок в беспорядок. Поэтому домашнее хозяйство начинается с наведения порядка.

“Домострой” Ксенофонта: концепция порядочной жены. Одним из первых трактатов по экономике семьи является труд древнегреческого ученого Ксенофонта “Домострой” (399 г. до н. э.), в котором он рассматривает вопросы хорошего управления домашним хозяйством. Домашнее хозяйство, полагает Ксенофонт, включает не только дом, но и имущество вне его, включая отрицательные блага – любовниц, врагов. “Значит дело хорошего хозяина уметь и врагами пользоваться так, чтобы получать пользу от врагов”.

Цель семьи Ксенофонт видит в рождении детей для приобретения себе кормильцев на старость и для продолжения рода. Принося жертвы, потомки обеспечивали предкам благополучие и бессмертие в мире мертвых. Особенно ценились сыновья, так как считалось, что только мужчины могут поддерживать духовную связь с предками.

Занятость в домашнем хозяйстве территориально разделена. От работы на открытом воздухе получают жизненные припасы; в крытом помещении кормят новорожденных детей, готовят пищу и одежду, спят, хранят запасы. Таким образом, домохозяйство делится на внешнее и внутреннее.

Природу женщины бог приспособил для домашних трудов и забот, а природу мужчины – для внешних. Поэтому нужна семейная кооперация: “А так как оба пола по природе своей не одинаково ко всему способны, то по этой причине они тем более нуждаются друг в друге, и эта пара бывает тем полезнее для себя, что один силен в том, в чем слаб другой”.

Средства поступают в дом благодаря деятельности мужа, а расходуется большая часть их по распоряжению жены. Нет смысла нести что-либо в дом, если нет человека, хранящего внесенное. Если распоряжения жены хороши, состояние умножается; если дурны, состояние уменьшается. Одни мужья в женах находят себе помощниц для умножения состояния, но огромное большинство жен, по мнению Ксенофонта, разоряют хозяйство. “Как жалки люди, про которых говорят, что они льют воду в дырявую бочку: видно, что они даром трудятся”. Поэтому следует хорошо подумать над тем, кого лучше взять себе в товарищи для хозяйства и детей.

Жену рекомендуется брать к себе ребенком, девочкой дикой и пугливой, затем приучая, одомашнивая и воспитывая её так: “Если когда нам бог пошлет детей, мы тогда подумаем о них, как их воспитать всего лучше: ведь и это наше общее благо – заручиться как можно лучшими помощниками и кормильцами на старость; а теперь вот хозяйство у нас с тобой общее. Все, что у меня есть, я отдаю в наше общее владение, и ты все, что принесла с собой, обратила в общую собственность. Не то надо высчитывать, кто из нас внес больше по количеству, а надо твердо помнить, что кто из нас окажется более полезным участником в общем деле, тот и вносит большую сумму”.

Первым законом домашнего хозяйства должен быть режим постоянства собственности: “кто получает больше всех пользы от сохранения вещей в целости и больше всех убытка от уничтожения их, тому должно быть и больше всех заботы о них”. Заботливость – дело прибыльное.

“Государство” Платона: принцип оптимального брака. Кто должен заниматься подбором наиболее подходящей жены: сам жених, его родители или специалисты? Древнегреческий философ Платон, считает, что специалисты-

астрологи. Более того, в силу примата глобального оптимума над локальным здесь важен государственный подход. Поэтому правители определяют количество браков, чтобы сохранялось постоянное число мужчин, принимая в расчет войны, болезни и т.д., и чтобы государство по возможности не увеличивалось и не уменьшалось. Так, будет поддерживаться оптимум народонаселения.

Стадо людей должно быть самым отборным. Лучшие мужчины должны большей частью соединяться с лучшими женщинами, а худшие, напротив, с самыми худшими. Потомство лучших мужчин и женщин следует воспитывать, а потомство худших – нет. Пора расцвета: для мужчины – 30 лет, для женщины – 20 лет. Мужчины после 55 лет, а женщины после 40 лет могут сходиться свободно, но детей, если появятся, необходимо убивать.

Женихов и невест следует сводить во время празднеств по жеребьевке. Отличившимся юношам предоставлять более широкую возможность сходиться с женщинами, чтобы под благовидным предлогом ими было зачато как можно больше младенцев.

Все рождающееся потомство поступает в распоряжение должностных лиц. Младенцев, родившихся от хороших родителей, эти лица отнесут их в ясли к кормилицам, живущим отдельно в какой-нибудь части города. Ночные бдения и прочие тягостные обязанности будут делом кормилиц и нянек.

Матерей, чьи груди набухли молоком, можно привести в ясли, но так, чтобы они не опознали своего ребенка. “Все жены этих мужей должны быть общими, а отдельно пусть ни одна ни с кем не сожительствует. И дети тоже должны быть общими, и пусть родители не знают своих детей, а дети – родителей”.

Младенцев, родившихся от худших родителей или от родителей с телесными недостатками, укроют в недоступном, тайном месте. Потомство стражей, если оно неудачно, Платон предлагает переводить в другие сословия, а одаренных людей из остальных сословий – в число стражей. “Каждого из остальных граждан надо ставить на то одно дело, к которому у него есть способности, чтобы, занимаясь лишь тем делом, которое ему подобает, каждый представлял бы

собой единство, а не множество: так и все государство в целом станет единым, а не множественным”.

“Политика” Аристотеля: закон взаимосохранения в семье. Выдвинутую Платоном концепцию священного брака Аристотель счел нечестивой, потому что раздоры и плотское сожителство будут возможны между близкими родственниками. Установленными обрядами не искупить содеянного. Физическое сходство, существующее между детьми и родителями, неизбежно бы показало действительное родство. Кроме того, передача детей из сословия в сословие приведет к путанице и конфликтам, так как дающие и перемещающие будут знать, кому каких детей они дают. В конце концов, указывает Аристотель, нелепо брать пример с животных, ведь у них нет никакого домохозяйства.

Но, как и остальным животным и растениям, женщине и мужчине присуще стремление оставить после себя другое подобное себе существо. Это обусловливается не сознательным решением. Они не могут существовать друг без друга и сочетаются попарно для продолжения потомства.

Стремление сохранить себя в потомках есть следствие первого закона природы – закона самосохранения. Чувство любви к себе не случайно, оно от природы.

Люди всего более заботятся о том, что им принадлежит и что им дорого. Отсюда следует закон: “К тому, что составляет предмет владения очень большого числа людей, прилагается наименьшая забота. Люди заботятся всего более о том, что принадлежит лично им; менее всего заботятся они о том, что является общим, или заботятся в той мере, в какой это касается каждого. Помимо всего прочего люди проявляют небрежность в расчете на заботу со стороны другого, как это бывает с домашней прислугой: большое число слуг иной раз служит хуже, чем если бы слуг было бы меньше” (1262b). Лучше, чтобы собственность была частной, а пользование ею – общим.

Семья состоит из рабов и свободных, мужа и жены, родителей и детей. Основной объект семейной собственности – жена и дети. Домашним животным предпочтительно находится в подчинении у человека, женщине у мужчины.

Аристотель приводит такие краткие определения семьи. Харонид: они едят из одного ларя. Эпименид Критянин: питающиеся из одних яслей. Гесиод: “Дом прежде всего супруга и бык-землепашец”.

Аристотель указывает на ложные цели домохозяйства: а) накопление денег; б) наслаждения. В домохозяйстве следует заботиться более о людях, нежели о приобретении бездушности собственности, более о добродетели первых, нежели об изобилии последней, более о людях свободных, нежели о рабах.

Домохозяйство должно быть сообразно с природой членов семьи и природой окружающей среды, направлено на добывание средств к жизни и не беспредельно. Никакая система не может сужаться и расширяться до бесконечности. С наибольшей эффективностью любая система функционирует в некоторых пространственно-временных пределах.

Сама природа дарует всем блага, достаточные для рождения и роста. Животные имеют пищу для рожденных в самих себе. Всякое существо получает свое питание как бы в наследство от того существа, которое произвело его на свет. Природа должна поставлять человеку необходимое пропитание, а домохозяин дает соответствующее предназначение благам природы, извлекая пользу от плодов и животных.

Древнерусский «Домострой»: о домовитом человеке. По древнерусскому учению, домострой – это когда в добрый дом, хорошо обряженный, точно в рай войти. Богатство должно быть праведным и благословенным. Неправедные труды и нечестные доходы запишут бесы, и за то взыщется с человека в день Страшного суда. А неблагословенная пища проклята будет. Для того чтобы на Страшном Суде баланс оказался в вашу пользу и вам окончательно определили достойное и постоянное место жительства, необходимо дела вести степенно, всему ведая место, счет и меру.

«Домострой» учит, как жить человеку по средствам своим. Надо все заранее распределить, а потом уж и жить, ведя хозяйство согласно приходу и расходу, распределяя все по добытку и промыслу, и по своему достатку. Иначе честь обернется великим бесчестьем. Потому все сосчитать, заметить, записать.

“Кто же расплачивается и управляется в срок, и всяких податей за собой не накапливает, а ненужного долгу за кем не водится и не растёт он, так тот человек всегда свободен, живет независимо, и в жизни ловко...”

Главным признаком домовитого человека является запасливость: доброго человека никогда и ни в чем недостаток не прихватит. Для любого рукоделья чтобы всякое орудие в порядке на подворье было: все свое без излишнего слова. Когда впрок припасено все, гостя без убытка накормят. В неурожайный год на запасах даром проживут, а при дороговизне и продадут излишек. Припасы и запасы всегда обернутся прибылью.

Если дочь родится, благоразумный отец от всякой прибыли откладывает на дочь. Из доли ее, что там Бог пошлет, ей в особый сундук кладут, добавляя всегда понемножку, каждый год, а не все вдруг, себе в убыток. Так дочь растёт, а приданое ей все прибывает. Только лишь замуж сговорят – родители могут уже не печалиться: всего у них вволю. Если родители незапасливы, купить все сразу – дорого. Преставится дочь – поминать ее приданым.

Если подарит кому-то Бог жену хорошую – дороже это камня многоценного: наладит мужу своему благополучную жизнь. Не беспокоится о доме своем ее муж. Отовсюду вбирает в себя все богатства: и встанет среди ночи, и даст пищу дому и дело служанкам. От плодов своих рук приумножит богатство. Доброю женою блажен муж, и число дней его жизни удвоится. Каждый день и каждый вечер следует мужу и жене советоваться о домашнем хозяйстве, а на ком какая обязанность и кому какое дело велено вести, всем тем наказать. Последнее слово остается за государем дома, но делом в доме занимается государыня (“делодержец всему”).

Задания и упражнения:

- 1) О каких законах ведения домашнего хозяйства вы узнали?
- 2) Какой доход вы считаете достаточным для содержания себя и своего брачного партнера?

- 3) Какие критерии подбора брачного партнера существуют в животноводстве?
- 4) Окажется ли на Страшном суде баланс в вашу пользу?
- 5) Чья концепция домашнего хозяйства вас больше устраивает?

§ 2. Воспроизводство народонаселения

В традиционной экономике наиболее дефицитными ресурсами были либо земля, приносящая ренту, либо подданные, обрабатывающие землю и выплачивающие дань. Где не хватало земли, излишек населения сбрасывался в войнах, эпидемиях, миграциях. Где не хватало людей, там заботились об их размножении и закреплении, т. е. прикреплении к земле.

М. В. Ломоносов о размножении и сохранении Российского народа. Свою деятельность в области экономической науки М.В. Ломоносов начал в 1747 г. с перевода руководства по технике и организации крупной помещичьей усадьбы “Лифляндская экономика”. Позднее он разрабатывает проект “Мнение об учреждении Государственной коллегии (сельского) земского домостроительства”, которая должна “смотреть о внутренних избытках в государстве”. В письме И.И. Шувалову изложил следующий план предполагаемого экономического сочинения о приращении общей пользы государства: “1) О размножении и сохранении Российского народа. 2) Об истреблении праздности. 3) Об исправлении нравов и большом народе просвещении. 4) Об исправлении земледелия. 5) Об исправлении и размножении ремесленных дел и художеств. 6) О лучших пользах купечества. 7) О лучшей государственной экономии. 8) О сохранении военного искусства во время долговременного мира”.

В рукописном наброске “О размножении и сохранении Российского народа” (1761 г.) М.В. Ломоносов утверждает, что богатство государства заключается в населении, а не в обширности, тщетной без обитателей. Экономист должен предотвратить убыль населения и умножить подданных “к особой славе всемилостивейшей нашей самодержицы”. Для этого он предлагает истребить многие обычаи, препятствующие плодородию.

Во-первых, искоренить обычай заключать браки с большой разницей в возрасте между мужем и женой, когда в крестьянскую семью для 10–12 летнего мальчика, к супружеской должности неспособного, брали скорее не жену, а работницу, старше на лет на десять суженого. Такой брак был “неплодороден”

первые и последние годы из-за несоответствия возрастов. Муж быстро “изнашивался”, а зрелая девица, не получая положенного от малолетнего “мужичинки”, могла понести на стороне, что было большим грехом, вело к детоубийству незаконорожденного и гибели самой матери.

Для сохранения внебрачных детей М.В. Ломоносов предлагал учредить “нарочные богоделенные дома для невозбранного зазорных детей приему”, где благодельные старушки могли б за ними ходить вместо матерей и бабок.

Обычай заключать браки не по любви М.В. Ломоносов тоже относит к вредным для “плодородия”: “где нет любви – ненадежно плодородие”. Споры, драки между нелюбящими супругами могут привести к “повреждению плода” и преждевременным родам.

М.В. Ломоносов критиковал церковный календарь и праздничные обычаи: “Паче других времен пожирают у нас масленица и святая неделя великое множество народа”. Мертвые по кабакам, по улицам и по дорогам и частые похороны доказывают это ясно. На Пасху люди ведут себя “как с привязу спущенные собаки”: “Там разбросаны разных мяс раздробленные части, разбитая посуда, там лежат без памяти отягченные объядением и пьянством, там валяются обнаженные и блудом утомленные недавние постники. О истинно христианское пощение и празднество!... Между тем бедный желудок, привыкнув через долгое время к пищам малопитательным, вдруг вынужден принимать тучные и жирные брашна в сжавшиеся, ослабевшие проходы, не имея жизненных соков, несваренные ядения по жилам посылает, они спираются, пресекая течение крови, и душа в отворенные тогда райские двери из тесноты тела прямо улетает”. М.В. Ломоносов приходит к выводу: “Неравномерное течение жизни и крутопеременное питание тела не токмо вредно, но и смертоносно. Так что строгих постников (которых так поощряет церковь, притом усердных и ревностных праздниколюбцев, самоубийцами почесть можно”.

Церковный календарь заимствован из Греции и Израиля, а у нас нет “фиников и смокв”. Праздники “расположите как разумны люди по нашему климату, употребите пост в другое способнейшее время”. Любить Господа Бога твое-

го нужно всем сердцем (сиречь не кишками и ближнего как самого себя (совестью, а не языком). “Чисто покаяние есть чистое житие”, – вот символ православной веры.

Закон народонаселения Мальтуса. Меры по увеличению народонаселения не всегда вели к намеченной цели. “Черная чума” в XIV в. сократила европейское население на треть, и рабочие руки резко поднялись в цене. Религиозные войны в Швейцарии и Германии истребили более 2/3 населения. Поэтому английский священник и экономист Т. Мальтус, вынужденный принять сан по обычаю майората, в трактате “Опыт закона о народонаселении”, резонно указал, что размножение населения не должно вести за собой пороков и бедствий. Цель его сочинения – улучшение участи и увеличение счастья низших классов общества.

Живые существа, утверждал Т. Мальтус, постоянно стремятся размножаться быстрее, чем это допускается находящимся в их распоряжении количеством пищи. Это закон. Но имеющиеся средства существования неизбежно ограничивают количество народонаселения. Мальтузианский (взрывной) рост иллюстрируют опыты по акклиматизации животных. В 1944 г. на о-в Св. Матвея в Беринговом море было выпущено 29 особей северного оленя. К 1963 г. их численность возросла до 6 тыс. Сейчас в популяции осталось 50 голов. Вследствие стресса перенаселенности повышается частота агрессивных контактов. Концентрация мочевины в крови растет, из-за чего погибают взрослые особи. Происходит ослабление заботы родителей о потомстве. Наблюдается замедление роста и гибель зародышей. Размеры популяции остаются постоянными даже при избытке пищевых ресурсов.

Культ плодовитости, на его взгляд, присущ военной экономике, где избыток населения – причина и средство наступательной войны. Сам народ является главнейшим виновником своих страданий. “В то время, когда заработной платы едва хватает на прокормление двух детей, человек женится и на его руках их оказывается пятеро или шестеро, вследствие чего он испытывает безвыходную нужду. Он жалуется на заработную плату, которая ему кажется недостаточной

для содержания семьи; он обвиняет свое приходское попечительство в том, что оно медлит со своей помощью; он обвиняет богатых в том, что они отказывают поделиться с ним своим избытком; он обвиняет общественные учреждения в несправедливости и пристрастии; он, быть может, обвиняет даже само Провидение, которое предназначило ему такое зависимое положение и жизнь, окруженную лишениями и страданиями. Находя повсюду повод для своих жалоб и обвинений, он не догадывается обратить взгляд на действительную причину своих бедствий. Себя самого он обвиняет едва ли не после всех, а между тем он в действительности он один только и заслуживает порицания. Единственным его оправданием может служить лишь то, что он введен в заблуждение суждениями, распространяемыми высшими классами общества. Быть может, чувствуя тяжесть своего положения, он и сожалеет, что женился, но ему не приходит в голову, что вступая в брак, он совершил поступок, достойный осуждения. наоборот, его всегда уверяли, что, давая своему государю и своей стране новых поданных, он совершает похвальный поступок; он руководствовался этим правилом и в то же время страдает, неудивительно, что в его уме складывается мысль о том, что он страдает за правое дело, что со стороны государя и отечества несправедливо и жестоко оставлять его в жалком положении в благодарность за благодеяние, оказанное им по их же приглашению и вследствие их неоднократных заявлений о том, что подобные услуги с его стороны необходимы”.

Только уменьшение числа работников сократит предложение рабочей силы и поднимет ее цену – заработную плату. Поэтому долг каждого сводится к тому, чтобы решаться на брачную жизнь и производить детей лишь тогда, когда он может обеспечить свое потомство средствами существования.

Параметры воспроизводства населения. Учение Т. Мальтуса положило начало исследованию закономерностей воспроизводства народонаселения.

Народонаселение – это естественноисторически складывающаяся, непрерывно самовозобновляющаяся в процессе производства и воспроизводства непосредственной жизни, сложная, относительно устойчивая совокупность лю-

дей. *Воспроизводство населения* – постоянное возобновление поколений людей. Это вероятностный процесс, который образует масса случайных, единичных событий – рождений и смертей.

При архаическом типе воспроизводства населения роль случайных внешних воздействий велика, частота и размах таких колебаний значительны и нередко приводили к полному исчезновению малолюдных первобытных общин. При традиционном типе воспроизводства осуществляется переход к оседлому образу жизни, возникают относительно крупные поселения и многолюдные государства. Рост численности населения идет прерывисто, нередко сменяется сокращением численности, одинаковый ее прирост за длительный период (например, за столетие) при низкой устойчивости требует гораздо больших затрат (большего числа рождений), чем при высокой.

Тип рождаемости определяется экономическим типом семьи. Аграрная экономика основана на большой семье, в которой “чистые потоки благ” направлены от младших поколений к старшим поколениям, что обуславливает экономическую целесообразность максимизации рождаемости. В индустриальной экономике семья становится нуклеарной, а “чистые потоки благ” в ней меняют направление, что предопределяет экономическую целесообразность бездетности. При переходе к индустриальному типу воспроизводства населения происходит перестройка типа смертности – сокращается экзогенная смертность, большинство случаев смерти перемещается из детских в старшие возрастные группы, увеличивается средняя продолжительность жизни.

Экономичность режима воспроизводства населения – соотношение демографических “затрат” и “результатов”: число девочек, которое в среднем нужно родить одной женщине, чтобы обеспечить простую замену материнского поколения (цена простого воспроизводства). Эта экономичность тем выше, чем ближе цена простого воспроизводства к единице. Во Франции в 1796–1800 гг. цена равна 1,83, в Швеции в 1796–1802 гг. равна 1,77. В настоящее время цена простого воспроизводства ниже, чем 1,1.

Правило демографической компенсации – демографические события в жизни поколения, отложенные (или, напротив, происшедшие в более короткие, чем обычно, сроки) в силу некоторых причин, нарушающих естественный порядок их наступления, происходят с повышенной (во втором случае – с пониженной) интенсивностью после исчезновения этих причин. В основе демографической компенсации лежит исчерпание или переполнение соответствующих контингентов населения. Например, вступление в брак возможно только для лиц, не состоящих в браке; рождение ребенка – только в семьях, в которых в течение последнего года не было новорожденных. Если существуют некоторые причины, длительный период времени препятствующие демографическим событиям того или иного рода, то в населении происходит накопление большого числа лиц, у которых эти события возможны или более вероятны. При устранении препятствующих причин эти события происходят сразу у большого числа лиц и определенный показатель резко повышается, часто до уровня выше обычного, что, в свою очередь, влечет за собой исчерпание соответствующих контингентов. В результате после повышения показателя наступает его снижение.

После окончания больших войн и массовой демобилизации в короткий период, когда сразу заключаются браки, распределявшиеся бы во времени на протяжении всех лет войны, резко повышаются коэффициенты брачности и рождаемости. Образуется большое число новых семей, рождаются дети в тех семьях, в которых рождения были отложены вследствие ухода мужа в армию или из-за неблагоприятных условий военного времени.

Правило демографической амортизации – резкие изменения коэффициентов рождаемости и смертности, обусловленные изменением возрастных интенсивностей демографических процессов, со временем затухают и стабилизируются. Например, увеличение общего коэффициента рождаемости ведет к росту числа детей и соответствующему снижению доли лиц репродуктивных возрастов, вследствие чего общий коэффициент рождаемости снижается, что ведет

к уменьшению числа детей и увеличению доли лиц репродуктивных возрастов и соответствующему росту коэффициентов.

Проблема демографического оптимума. *Оптимум демографический* – наиболее рациональный с точки зрения избранного критерия тип воспроизводства населения. Проблема демографического оптимума была поставлена Платоном и Аристотелем в расчетах численности населения идеального государства. Затем эта проблема изучалась Стокгольмской экономической школой (К. Виксель, Г. Мюрдаль).

В основе проблемы оптимума лежит такое явление как *давление жизни* (давление живого вещества) – соотношение между потенциалом размножения и средой, препятствующей реализации потенциала размножения в геометрической прогрессии. Согласно *правилу максимального давления жизни* – организмы размножаются с интенсивностью, обеспечивающей максимально возможное их число. Если генетические возможности вида близки к исчерпанию, он сначала делается малочисленным, а затем вымирает.

Перенаселение – определенный избыток населения по отношению к существующему способу производства средств существования и среде обитания. У охотничьих племен перенаселение проявлялось в ожесточенной борьбе за охотничьи угодья. В аграрной экономике существование каждого человека и семьи зависело от владения определенным количеством земли. Превышение этого предела приводило к вынужденной эмиграции и колонизации, к войнам за владением землей. Абсолютное перенаселение у племен Азии, занимавшихся скотоводством, требовавшим обширного пространства для каждого члена племени, вело к вторжениям в соседние государства. Перенаселение трудоспособного населения (относительное перенаселение) зависит от циклического характера экономического роста (безработица).

Депопуляция – систематическое уменьшение абсолютной численности населения как следствие суженного воспроизводства населения, когда последующие поколения численно меньше предыдущих. *Демографический взрыв* – образное обозначение быстрого количественного роста мирового населения, на-

чавшегося с 1950-х гг. Графическое изображение его напоминает каменный цветок. В настоящее время численность населения составляет около 6 млрд. человек, а его ежегодный прирост равен 1,8%.

Западная Европа в целом демографический взрыв пережила в XIX в. Именно к этому периоду относится учение Т. Мальтуса. Численность ее населения за столетие почти удвоилась (за XVII в. увеличилось менее чем в полтора раза), сверх того из стран Западной Европы эмигрировало несколько десятков миллионов человек.

По *правилу демографического насыщения* в глобальной совокупности количество народонаселения всегда соответствует максимальной возможности поддержания его жизнедеятельности.

Задания и упражнения:

- 1) Кому было выгодно размножение населения?
- 2) Как Платон и Аристотель рассчитывали оптимальную численность населения государства?
- 3) В чем не прав Т. Мальтус с точки зрения Аристотеля?
- 4) Был ли в России демографический взрыв?
- 5) Приведите из окружающей жизни примеры относительного и абсолютного перенаселения.

§ 3. Человеческий капитал

По происхождению индоевропейцы, в основном, номады. Для кочевников главное богатство – скот. поголовье крупного рогатого скота – это и есть капитал в первоначальном значении слова. Голова скота была мерой стоимости, средством обмена и платежа, сокровищем, наконец. Скот плодился и размножался, происходило самовозрастание капитала. Отсюда нетрудно было заключить, что человек – также капитал.

Человек как богатство. Рабочая сила является главным фактором производства, а воспроизводство в народнохозяйственном масштабе есть возобновление производства товаров и воспроизводства самой рабочей силы. К. Маркс рассматривал производство человека как второй вид общественного производства. В процессе производства рабочая сила не только воспроизводится, но и совершенствуется, развивается. Происходит накопление производительной силы труда, созидательных способностей человека. Результатом производства физических и умственных способностей к труду является квалифицированная рабочая сила.

А. Смит писал, что “увеличение производительности полезного труда зависит, прежде всего, от повышения ловкости и умения рабочего, а затем от улучшения машин и инструментов, с помощью которых он работал”. Он считал, что основной капитал состоит из машин и иных орудий труда, из построек, из земли и “из приобретенных и полезных способностей всех жителей и членов общества”. Он отмечал, что “приобретение таких способностей, считая также содержание их обладателя в течение его воспитания, обучения или ученичества, всегда требует действительных издержек, которые представляют собой основной капитал, как бы реализующийся в его личности. Эти способности, являясь частью состояния определенного лица, вместе с тем становятся частью богатства общества, к которому это лицо принадлежит. Большую ловкость или умение рабочего можно рассматривать с той же точки зрения, как и машины и орудия

производства, которые сокращают или облегчают труд и которые хотя и требуют известных расходов, но возвращают эти расходы вместе с прибылью”.

Развитая рабочая сила проявляется в сложном труде, хотя может реализовываться и в простом труде. Но простая рабочая сила, ни при каких обстоятельствах не может проявиться в сложном труде. Развитая рабочая сила способна создавать большую стоимость в течение рабочего времени, чем простая, но так как на ее производство расходуется большее количество общественного труда, то она имеет и большую стоимость воспроизводства. К. Маркс писал: “Труд, который имеет значение более высокого, более сложного труда по сравнению со средним общественным трудом, есть проявление такой рабочей силы, образование которой требует более высоких издержек, производство которого требует большего рабочего времени и которое имеет, поэтому более высокую стоимость, чем простая рабочая сила. Если стоимость этой силы выше, то и проявляется она в более высоком труде и овеществляется, поэтому за равные промежутки времени в сравнительно более высоких стоимостях”.

К. Маркс особо подчеркивал значение увеличения свободного времени для развития личности человека: “Сбережение рабочего времени равносильно увеличению свободного времени, т. е. времени для того полного развития индивида, которое само, в свою очередь, как величайшая производительная сила обратно воздействует на производительную силу труда. С точки зрения непосредственного процесса производства сбережение рабочего времени можно рассматривать как производство основного капитала, причем этим основным капиталом является сам человек”.

Инвестиции в человеческий капитал. Классическим исследованием считается книга Г. Беккера “Человеческий капитал” (1964 г.). Человеческий капитал – это имеющийся у каждого запас знаний, навыков, мотиваций.

Капиталом является любой актив, генерирующий поток будущих доходов. Развитие способностей работника требует значительных затрат ресурсов и, подобно физическому капиталу, они обеспечивают владельцу более высокий доход. Человеческий капитал воплощен в человеке и не может от него отчуж-

даться. Но он может использоваться во внутрисемейном производстве человеческого капитала следующих поколений.

Важнейшими формами инвестиций в человека являются образование, подготовка на производстве, медицинское обслуживание, миграция, поиск информации о ценах и доходах, рождение детей и уход за ними. Образование и подготовка на производстве повышают уровень знаний человека. Охрана здоровья, сокращая заболеваемость и смертность, продлевает срок службы человека, а также увеличивает интенсивность его использования. Миграция и поиск информации способствуют перемещению рабочей силы в районы и отрасли, где труд лучше оплачивается, т. е. где цена за услуги человеческого капитала выше. Рождение детей и уход за ними представляют собой форму воспроизводства человеческого капитала в следующем поколении.

К затратам на производство человеческого капитала относятся: 1) прямые затраты, в т. ч.: плата за обучение, расходы на смену места жительства и работы; 2) упущенный заработок, являющийся элементом альтернативных издержек, поскольку получение образования, смена места жительства и работы связаны с потерей доходов; 3) моральный ущерб, так как получение образования является трудным и часто неприятным занятием, поиск работы утомляет и истощает нервную систему, а миграция приводит к потере друзей и знакомых.

К ожидаемой отдаче от инвестиций в человеческий капитал относятся более высокий уровень заработков, большее удовлетворение от избранной работы в течение жизни, более высокая оценка нерыночных видов деятельности. Человеческий капитал является прямым источником потребительских выгод, так как он оказывает влияние на эффективность использования потребительского (свободного) времени человека.

В основном используются два метода стоимостных оценок человеческого капитала: стоимость производства и процедура капитализации заработка. Первая процедура заключается в оценивании чистого расхода средств существования; вторая – заключается в оценивании настоящей (приведенной к настоящему

моменту времени) ценности будущего потока доходов индивидуума (чистого или валового дохода).

Ценность умершего работника определяется: 1) для семьи – потерей дохода работника за вычетом расходов на его содержание; 2) для самого себя – капитализацией валовых заработков; 3) для общества – капитализация налогов, выплаченных государству данным человеком.

Богатство общества в целом можно рассматривать как совокупность человеческого и физического капитала. Общее богатство США в 1991 г. оценивалось приблизительно в \$ 54,5 трлн., из которых \$ 26 трлн. (48 %) приходилось на человеческий капитал.

Рентабельность образования. Рентабельность человеческого капитала – норма отдачи – исчисляется путем отнесения доходов от него к его стоимости. Норма отдачи, как и норма прибыли, – измеряет степень эффективности инвестиций и реализует их распределение.

Отдача от вложений в человека в среднем много выше, чем от вложений в физический капитал. Однако в случае человеческого капитала она убывает с ростом объема инвестиций, а в случае иных активов не меняется. Рационально сначала инвестировать в человеческий капитал детей, поскольку отдача от него сравнительно выше, а затем, когда по мере убывания она сравняется с нормой доходности прочих активов, переключаться на инвестирование в них, с тем чтобы впоследствии передать их детям в дар или в наследство. Исходя из этого, Г. Беккер установил важную закономерность: семьи, оставляющие наследство, осуществляют оптимальный размер инвестиций в человеческий капитал детей, тогда как семьи без наследства по большей части недоинвестируют в их образование.

Существуют два метода оценки эффективности инвестиций в образование: 1) метод расчета настоящей (текущей) ценности потока будущих доходов и сравнения с ней объема инвестиций в образование; 2) метод внутренней нормы отдачи, показывающий, при какой ставке процента текущая ценность потока будущих доходов равна инвестициям в образование. В реальной жизни вряд ли

кто-нибудь принимает решение о поступлении в высшее учебное заведение на основе расчетов об эффективности инвестиций в высшее образование. Тем не менее абитуриенты используют те или иные оценки (свои собственные, родителей и знакомых) и принимают во внимание возможность получения дополнительных доходов после завершения образования и необходимость осуществления затрат на него. При принятии решений о вложении средств в образование учащиеся и их родители сопоставляют ожидаемую предельную норму отдачи от таких вложений с доходностью альтернативных инвестиций (процентами по банковским вкладам, дивидендами по ценным бумагам).

Человек, поступающий в институт, выбирает один из двух альтернативных потоков заработков: поток I начинается сразу после окончания школы, но при этом не очень велик; поток II (выпускники институтов) первые пять лет отрицательный (из-за расходов на обучение), но затем становится положительным и быстро растет, превышая заработки выпускников школ. Суммарные заработки за время жизни работников с высшим образованием должны превзойти заработки работников со средним общим образованием. В 1969 г. в США средний пожизненный доход мужчин с высшим образованием превосходил пожизненный доход мужчин со средним образованием примерно на \$ 210 тыс.

Суммарные дополнительные доходы, связанные с полученным образованием, должны намного превышать инвестиции в образование, поскольку дисконтирование будущих доходов уменьшает их величину при приведении к настоящему моменту времени. Инвестиции в образование выгодны, если текущая стоимость потока будущих дополнительных доходов превышает инвестиции в образование.

Родители вкладывают средства в подрастающих детей, надеясь, что когда дети вырастут, родительский труд будет отчасти вознагражден. Хотя бы некоторые будут заботиться о них в старости. Родители тратят средства, пока молоды и сильны, а с наступлением старости и немощи черпают из прежних инвестиций.

Коэффициент трансмиссии неравенства в заработках от родителей к детям по всем каналам составляет примерно 0,3. Если заработки родителей в 2 раза выше средних, то у сына они будут выше средних (для его поколения!) лишь на 30 %, у внука – на 9 % и т. д. Экономические преимущества сходят на нет на протяжении жизни примерно трех поколений – от деда к внуку. Противоположное движение – подъем выходцев из бедных семей к среднему уровню – совершается медленнее. Неравенство в доходах от собственности в гораздо большей мере передается из поколения в поколение.

Движение человеческого капитала. Смена места работы (мобильность) сопровождается временной потерей дохода, поиском новой работы, переездом на новое место жительства. Поэтому смена места работы связана со значительными краткосрочными инвестициями в человеческий капитал.

Добровольная мобильность – инвестиции, при которых краткосрочные затраты осуществляются с целью получения долгосрочных выгод. Если текущая ценность (приведенная к текущему моменту времени) выгод, связанных с мобильностью, превышает издержки, то решение о смене работы или переезде рационально. Если же дисконтированный поток выгод не компенсирует издержки, то люди будут воздерживаться от таких действий. Чем меньше затраты на смену работы и переезд и больше разница в выгодах от старой и новой работы, тем больше пользы от мобильности и тем больше людей будут принимать решение о смене работы или места жительства.

Притягательность “хороших” регионов перевешивает эффект “выталкивания” районов с “плохими” условиями. Наиболее интенсивные потоки мигрантов идут в районы с лучшими возможностями для получения работы и высокими доходами, но не всегда из районов с наиболее низкими заработками. В беднейших районах проживают люди с более низким уровнем благосостояния, образования и профессиональной подготовки, имеющие меньшие возможности переехать и трудоустроиться после переезда.

Мобильность более высока среди молодежи и образованных людей. Чем моложе человек, тем больше временной горизонт, на котором он может полу-

чать выгоды от инвестиций в свой человеческий капитал. Поэтому у молодых людей выше отдача от любых инвестиций в человеческий капитал. Моральные затраты на миграцию связаны с потерей друзей и знакомых, выгод от деловых и личных связей, знаний, необходимых для работы, окружающей обстановки. У молодежи эти потери существенно меньше, чем у людей старшего возраста. Для одной возрастной группы более вероятна миграция хорошо образованных, чем малообразованных. Рынок труда для лиц с высоким уровнем образования значительно шире, чем для малообразованных, и фактически является международным для людей с высшим образованием, знающих языки.

Иммигрант имеет ценность для страны, равную капитализированной разнице между его вкладом в производство и затратами на свое содержание. Но ценность иммиграции зависит от возможностей получить работу, не лишая её других рабочих. Иначе запас человеческого капитала в стране, принимающей иммигрантов, не будет возрастать.

Задания и упражнения:

- 1) Как личные дарования человека в современной экономике оказываются источником богатства?
- 2) Сколько стоит человек?
- 3) Оцените эффективность инвестиций в ваше образование.
- 4) Почему пожилые люди менее мобильны?
- 5) Включать ли товар “рабочая сила” в ВВП?

ГЛАВА II. Эволюционные ресурсы

Рожденный ползать – летать не может. Возможности личного обогащения пока ограничены ресурсами биосферы Земли. В борьбе за выживание человек преуспел, а многие виды уступили ему в конкурентной борьбе. Каковы ваши личные эволюционные перспективы? Они неоднозначны. Нас теснят и на нас наживаются вирусы, насекомые, мыши и голуби, прочие синантропы. Это глава о том, как добиться эволюционного успеха.

§ 1. Гендерная экономика

Гендер – это социальный пол в возрастной динамике. Гендерные отношения связывают особей мужского и женского пола всех возрастов в единый человеческий род. Сравнительная ценность мужчин и женщин с точки зрения обеспечения продолжения рода неодинакова. По обычному праву многих народов за убитую женщину платили вдвое меньше, чем за убитого мужчину. С другой стороны, именно из мужчин комплектую армию, т. е. посылают их на смерть. Таким образом, необходимо оценить преимущества и достоинства разных полов.

Пол – информационный ресурс. Эволюционно прогрессивные формы растений (двудомные) и животных (насекомые, птицы, млекопитающие) раздельнополы. Дифференциация полов – это экономная форма информационного обмена со средой, специализация по консервативным и оперативным аспектам эволюции.

Эволюция включает сохранение и изменение. Среда диктует эволюцию системы. Так как от среды идет деградирующая информация (мороз, жара, хищники, паразиты), то система, чтобы сохраниться, должна быть “подальше” (в информационном смысле) от среды, т. е. устойчивой, стабильной. Но от среды же идет и полезная информация о том, как нужно меняться, для получения которой системе надо быть “поближе” к среде, т. е. чувствительной, лабильной.

Система может либо отдалиться от среды, либо разделиться на сопряженные подсистемы – консервативную и оперативную. Бесполое формы придерживаются первого решения, раздельнополые – второго. Консервативная подсистема дистанцирована от среды для хранения имеющейся информации, оперативная подсистема выдвинута в среду для получения новой. Это решение повышает общую устойчивость системы.

Если выделить два потока генетической информации: генеративный (от поколения к поколению) и экологический (от среды), – то женский пол теснее связан с генеративным (консервативным) потоком, а мужской – с экологическим (оперативным). Женский пол специализирован на сохранении генетической информации, а мужской специализирован на ее изменении.

Так, у мужского пола по сравнению с женским выше частота мутаций, меньше аддитивность наследования родительских признаков, уже норма реакции, выше агрессивность и любознательность, активнее поисковое, рискованное поведение. Это дает мужскому полу преимущество в получении экологической информации. С этим же связана огромная избыточность мужских гамет, их малые размеры и высокая подвижность, большая активность и мобильность самцов, их склонность к полигамии. Длительные периоды беременности, кормления и заботы о потомстве у самок превращают мужской пол в “избыточный”, стало быть, “дешевый”, а женский – в дефицитный и более ценный.

Эффективность пола. Отбор действует в основном за счет избыточных и дешевых мужских особей. Их число в популяции уменьшается, но они способны оплодотворить все женские. Малое число мужских особей передает потомству столько же информации, сколько и большое число женских: канал связи с потомством у мужского пола шире, чем у женского. Генетическая информация, переданная по женской линии, репрезентативнее, а по мужской селективнее, т. е. в женской линии полнее сохраняется прошлое разнообразие генотипов, в мужской – сильнее меняется средний генотип.

Благодаря широкой норме реакции женский пол может “выбраться” из зон дискомфорта за счет воспитуемости, обучаемости, конформности, т. е.

адаптивности. Для мужского пола такой путь закрыт из-за узкой нормы реакции; только находчивость, сообразительность, изобретательность могут обеспечить ему выживание в дискомфортных условиях. Женщины приспосабливаются к ситуации, мужчины выходят из нее, найдя новое решение. Поэтому мужчины охотнее берутся за новые, требующие поиска, неординарные задачи (часто выполняя их вчерне), а женщины лучше доводят решение знакомых задач до совершенства. Они преуспевают в тех видах деятельности, в которых можно обойтись хорошо отшлифованными навыками

При овладении профессией мужчины имеют преимущество в фазе поиска, освоения; женщины – в фазе закрепления, совершенствования. Новаторство – миссия мужчин. Они первыми осваивали все профессии, виды спорта, даже вязание изобрели мужчины (Италия, XIII в.). Мужской пол чаще подвержен “новым” болезням – атеросклерозу, раку, шизофрении, СПИДу, а также социальным порокам.

Популяция характеризуется соотношением полов, дисперсией полов (отношением разнообразия признака у мужских и женских особей), половым диморфизмом (отношением средних значений признака для мужского и женского полов). В стабильной, оптимальной среде эволюционная пластичность минимальна. В экстремальной среде, когда требуется повысить пластичность, усиливаются оперативные тенденции. Низшие ракообразные переключаются с партеногенетического типа размножения на раздельнополый. У раздельнополых видов эта регуляция плавная: в оптимальных условиях падает рождаемость мужских особей, сужается их дисперсия, уменьшается половой диморфизм), а в экстремальных – растут (экологическое правило дифференциации полов).

Сравнительные преимущества полов в филогенезе. В онтогенезе реализуется один, самый подходящий для конкретной среды фенотип. Генотип задает диапазон реализаций, среда “выбирает” точку внутри этого диапазона, ширина которого есть норма реакции, характеризующая степень участия среды в определении признака.

Норма реакции шире у женских особей, а сечение канала связи шире у мужских особей. Более широкая норма реакции женского пола позволяет ему за счет модификационной пластичности покинуть зоны отбора, сохранить и передать потомству весь спектр исходных генотипов. Узкая норма реакции мужского пола заставляет его остаться в зонах элиминации и подвергнуться интенсивному отбору.

Поэтому мужской пол передает следующему поколению только узкую часть исходного спектра генотипов, максимально соответствующую условиям среды в данный момент. В стабилизирующей среде это средняя часть спектра, в движущей – край распределения. В каждом поколении популяции яйцеклетки широкого разнообразия, несущие информацию о прошлом богатстве генотипов, сливаются со спермиями узкого разнообразия, генотипы которых содержат информацию только о самых подходящих для текущих условий среды. Следующее поколение получает информацию о прошлом по материнской линии, о настоящем – по отцовской.

Гены, унаследованные от отца или матери, по-разному проявляются у потомков. Высокая удойность коров передается через быка. Различий полов по норме реакции и сечению канала связи достаточно, чтобы в движущейся среде уже в одном поколении возник генотипический половой диморфизм, который при смене поколений будет накапливаться и расти.

У мужского пола изменение признака начинается и заканчивается раньше, чем у женского. Минимальная в стабилизирующей среде дисперсия признака расширяется с началом эволюции и сужается по его завершению. Траектория эволюции признака раздваивается на мужскую и женскую ветви, появляется и растет половой диморфизм. Это дивергентная фаза, в которой скорость эволюции и дисперсия признака больше у мужского пола. Через много поколений и у женского пола начинает расширяться дисперсия и меняться признак. Половой диморфизм, достигнув оптимума, остается постоянным. Это параллельная фаза: скорости эволюции признака и его дисперсии у обоих полов постоянны и равны. Когда у мужского пола признак достигает нового, стабильно-

го значения, дисперсия сужается и эволюция прекращается, но еще продолжается у женского пола. Это конвергентная фаза, в которой скорость эволюции и дисперсия больше у женского пола. Половой диморфизм постепенно уменьшается и, когда признак у полов становится одинаковым, исчезает, а дисперсии выравниваются и становятся минимальными. Этим завершается диморфная стадия эволюции признака.

Селекционные, хозяйственно ценные признаки более продвинуты у самцов. У мясных пород животных самцы быстрее растут, набирают вес и дают лучшего качества мясо; жеребцы превосходят кобыл спортивными и рабочими качествами; бараны тонкорунных пород дают в 1,5–2 раза больше шерсти, чем овцы; у самцов пушных зверей мех лучше, чем у самок; самцы шелкопряда дают на 20 % больше шелка. Мужской пол проявляет генотипическую продвинутость даже по женским признакам: в одной и той же породе быки генотипически “удойнее” коров, а петухи более “яйценокски”, чем куры, т. е. эти признаки передаются преимущественно самцами.

Сравнительные преимущества полов в онтогенезе. В онтогенезе наблюдается возрастное запаздывание в развитии признака у женского пола, т. е. доминирование женской формы диморфного признака в начале онтогенеза и мужской в конце. Это онтогенетическое правило полового диморфизма: если по какому-либо признаку существует популяционный половой диморфизм, в онтогенезе этот признак меняется, как правило, от женской формы к мужской. Признаки материнской породы с возрастом должны ослабевать, а отцовской – усиливаться. Пример – развитие рогов у оленей и антилоп: чем сильнее “рогатость” вида, тем раньше в онтогенезе появляются рога сначала у самцов, а затем у самок.

Врожденные аномалии-атавизмы, чаще у женского пола, а имеющие футуристическую природу – у мужского. Среди новорожденных детей со сверхнормативным числом почек, ребер, позвонков, зубов (органов, редуцированных эволюцией) больше девочек, а среди новорожденных с нехваткой органов больше мальчиков. Среди 2 тыс. детей, родившихся с одной почкой, примерно

в 2,5 раза больше мальчиков, а среди 4 тыс. детей с тремя почками почти в два раза больше девочек. Такое распределение отражает эволюцию выделительной системы. Три почки у девочек – это возврат к предковому типу развития, атавистическое направление; одна почка у мальчиков – продолжение редуциционной тенденции. С вывихом бедра, врожденным пороком, с которым дети лучше бегают и лазают по деревьям, чем здоровые, девочек рождается в 5-6 раз больше, чем мальчиков.

Функциональная асимметрия мозга по-разному выражена у мужчин и женщин. Женский мозг подобен мозгу мужчины-левши, т. е. менее асимметричен, чем у мужчины-правши. Объемное воображение и пространственно-зрительные способности у мужчин развиты лучше, чем у женщин. Мужчины намного превосходят женщин в понимании геометрических задач, в чтении географических карт, ориентировании на местности.

Более асимметричный мозг у мужчин означает, что эволюция идет от симметрии к асимметрии. Поэтому мальчики уже в 6 лет имеют правополушарную специализацию, а девочки до 13 лет симметричны.

Задания и упражнения:

- 1) Какие особи мужского пола генетически наиболее ценны?
- 2) В чем проявляется относительная избыточность особей мужского пола?
- 3) Объясните эволюционную целесообразность структуры отраслевой занятости мужчин и женщин.
- 4) Разработайте прогноз динамики личных достоинств и недостатков на предстоящую жизнь?
- 5) Каким образом экономическая ситуация в обществе может определять главенство в семье?

§ 2. Экономическое поведение животных

Люди – звери. Истоки семьи – в мире животных. Природа экономна и расточительна. Экономнику природы изучает экология, но ее больше интересуют взаимодействия между собой и с окружающей средой. Этология – наука о поведении животных – описывает оптимизирующие стратегии, которые применяют различные виды в борьбе за продолжение рода.

Домостроительство. Пространственное разрежение популяции обеспечивает каждой особи обладание определенным объектом или территорией, которые необходимы для воспроизведения вида. Благодаря разреживанию увеличивается пищевой рацион, уменьшается угроза стать жертвой хищника. Слишком высокая территориальная концентрация особей заставляет хищника на ней специализироваться – это причина одиночного образа жизни и обширности гнездовых участков. При высокой плотности популяции спаривание многих самцов с одной самкой вело бы к растрате сперматозоидов.

Для особи ценностью обладают удобные для жизни и кормные места, преобразованные в процессе жизнедеятельности (например, обжитая бобрами речка с гидросооружением). Территориальное поведение выражается в разметке, демаркации и периодическом обходе и охране индивидуальной территории вокруг корма, самки, гнезда. Территориальность – контроль над пространством и его организация под собственные нужды (“огораживание”).

Территория зонирована и включает интимную зону, приватную зону, зону активности, публичную зону, буферную (нейтральную) зона. Размер гнездового участка должен позволять родителям собирать основное количество пищи вблизи от гнезда, сокращать расстояние пролетаемое в ее поисках, уменьшать интервалы между посещениями гнезда, что важно для обогрева и кормления птенцов.

Неустойчивая пищевая база вырабатывает инстинкт запасания пищи. Млекопитающие приспособились накапливать подкожный жир к сезонам неблагоприятных условий. Так называемые “бигмены”, т. е. люди с большим ве-

сом олицетворяют накопление человеческого капитала. Сезонные колебания в пищевых ресурсах сформировали у бушменов Южной Африки растягивающийся живот.

Укрытие пищи у животных связано с повадкой возвращения к месту предыдущей трапезы. Вороны и сороки прячут недоеденную пищу. Животные также стремятся перенести пищу на другое место, чтобы спокойно ее съесть.

Жилище животного – укрытие для сна, приема пищи и кормления детенышей. Жилье хомяка состоит из туалетного помещения, спальни, застланной соломкой и сухой травой, склада с 5 отделениями. В среднем хомяки запасают 10–15 кг зерна, но опытные, старые животные иногда собирают до 25 кг. Грызуны делают свои годовые запасы в 1,5–2 раза превышающих их нужды. Для зимних запасов грызуны выбирают только здоровые и полноценные семена; не смешивают разные виды семян при складировании (эти реакции сформировались вследствие сбора каждого вида семян отдельно, по мере их созревания). Запасая пищу, грызуны проявляют усиленную роющую деятельность: очищают норки от прошлогодних запасов, делают новые входы и дополнительные камеры-склады. При расширении старых камер, их просушивании и других работах могут быть выброшены из них и собраны заново отсортированные хорошие семена.

Усложненным видом инстинкта запасаения является охрана запасов. Сорокопут не только накалывает гусениц, кузнечиков и мелких птичек на колючки близ своего гнезда, но и следит за ними, охраняет. Животные прячут пищу и в другое место, кроме жилища: так удваивается шанс быть обеспеченным кормом. Меняя места сбора пищи и места питания, грызуны пользуются не одним-двумя, а многими хранилищами: суточным (на завтра), сезонным, для питания беременных самок.

Делая семейные запасы, одни муравьи жнут муравьиный рис, другие переносят его в гнездо, очищают от шелухи, сушат на солнце, а после этого складывают на муравейнике. В Южной Америке муравьи выращивают в гнездах

грибы, первичными всходами которых они питаются, а также листовенную тлю из-за выделений, называемых муравьиным молоком.

Порядок клевания. Любая система является автоколебательной и обладает релаксационным поведением (период активности сменяется периодом расслабления). Сосуществующие автоколебательные системы синхронизируют свою активность либо под влиянием сильного внешнего синхронизатора (например, смена дня и ночи), либо при условии близости частот возбуждения и релаксации. В первоначально однородной среде выделяется центр активности – “автогенератор”, или “водитель ритма”, под частоту активности которого подстраивают (синхронизируют) свой ритм ближайšie к этой системе ее соседи. “Водитель ритма” организует ближайшее окружение, синхронизируя активности ближайших систем. “Водителем ритма” становится либо получающая непосредственную стимуляцию извне и поэтому относительно более чувствительная к внешним воздействиям система, либо система с более высокой собственной активностью. В паре родственных систем с близкими ритмами активности, одна из них всегда происходит соподчинение ритмов активности. Подстройка происходит путем незначительного изменения собственного ритма активности. Даже эпизодический контакт дифференцирует вступающих в него индивидов на инициатора (“водителя ритма”) и иницируемого (“ведомого”).

Иерархия – система отношений доминирования и подчинения между особями, связанных влиянием. Влияние проявляется в структуре внимания, центрированного на вожаке, структуре ухаживания, распределения пищи, в организации движения группы, поддержке действий одного другими членами сообщества. Иерархию составляют статусные группы с фиксированными рангами. Количество спариваний является количественным показателем ранга самца в иерархии. Для самок эта зависимость скорее обратная.

Места (ранги) обозначают буквами греческого алфавита: «альфа» – высокопоставленная особь (“иерарх”, “доминант”), «омега» – низкопоставленная особь. В больших группах иерархическая структура напоминает пирамиду, в которой несколько особей имеют одинаковый ранг.

Члены группы постоянно борются за повышение этого ранга или сохранение достигнутого. Чем выше ранг, тем острее борьба. *Агрессивность* – удержание индивидом ресурсов, необходимых для жизнеобеспечения. Поэтому иерархия внешне проявляется в *порядке клевания*. «Альфа» может получать меньше пищи и самок, чем «бета», так как он занят борьбой. Однако он сохраняет возможность отнять любой кусок у «беты».

Ранговый потенциал – способность занять определенный ранг в иерархии. Факторы рангового потенциала: конфликтность – желание инициировать конфликты; конфликтная устойчивость – способность выдерживать конфликты, навязанные извне; уступчивость (или неуступчивость). Уступчивость, альтруизм отдельных особей позволяет снизить накал борьбы и избежать излишней гибели особей. В таком сообществе конфликты ограничиваются соседями по иерархии. Повышенная смертность “альф” препятствует неограниченному росту среднего рангового потенциала вида. Выживали не только сильнейшие особи, но и самые слаженные группы.

Репродуктивные стратегии. В эволюционном процессе наблюдается переход от полигамии, преобладающей у большинства видов, к моногамии, т. е. устойчивому брачному союзу самца и самки хотя бы на срок выращивания одного выводка (у беспозвоночных на 10 тыс. полигамных видов приходится меньше одного моногамного вида, тогда как среди птиц сезонная моногамия существует приблизительно у 91% всех видов).

Моногамия обусловлена специфическими условиями, когда одна самка без помощи самца не может вырастить потомство (скудость пищевых ресурсов, необходимость охраны территории от врагов, длительность периода, когда дети беспомощны и требуют постоянной материнской опеки, что не оставляет самке время и силы для жизнеобеспечения). Там, где родительские обязанности выполняет исключительно самка, а отцовства не существует, отпадает и необходимость в длительном предварительном ухаживании и тем более в длительном брачном союзе.

В соответствии с половым диморфизмом генетическая функция самца состоит в том, чтобы оплодотворить как можно больше самок, тогда как самка обеспечивает сохранение потомства и унаследованных качеств. Самец обладает почти неограниченным запасом семени, тогда как количество яйцеклеток самок ограничено. Сексуальная активность самок большинства млекопитающих также ограничена периодом вынашивания потомства и ухода за ним.

Поскольку самка некоторое время вынашивает яйца, часто даже после их оплодотворения, выкармливает и защищает потомство, а самцы оплодотворяют много самок, то самцы менее ценны. Самки – основной, а самцы – оборотный капитал вида. Поэтому самка больше чем самец нуждается в «соблазнении» партнером, а ухаживанием чаще всего занимается самец. Именно он демонстрирует яркий брачный убор. У куликов-плавунчиков, пингвинов насиживанием занимается самец, поэтому яркое оперение у самки. Кто насиживает, из-за того и дерутся.

Репродуктивные стратегии самцов и самок различны. В среднем самцы более промискуитетны и ориентированы на сексуальные контакты со многими партнершами с целью увеличить свою долю в генетическом капитале вида. Стратегия самок двойка: они либо выбирают самца-помощника (т.е. хорошего отца), либо носителя хороших генов – физически здорового, сильного, привлекательного, занимающего высокое место в иерархии.

В первом случае (“стратегия насадки”) самки затягивают период предбрачного ухаживания с целью удостовериться в способности будущего отца зачать, высиживать и выкормить потомство. Чем больше период ухаживания, тем вероятнее, что партнер, жалея затраченное время (первоначальные инвестиции), не уйдет к другой.

В последнем случае (“стратегия кукушки”) потомство имеет шанс унаследовать от отца очевидные преимущества, но мать лишается помощника. Для самок ранних гоминид парные связи с конкретным самцом оказались жизненно важны и адаптивны, так как репродуктивная способность самок была низкой, а дети долго нуждались в родительской опеке. Альтернативой парной семье мог-

ли быть лишь упор на родственные связи и помощь со стороны подруг и родственниц.

Родительское поведение. Родители яростно защищают птенца, пока он жив. Если он умирает, то птицы не слышат характерных призывов, не видят движений, объект перестает быть потомком и становится пищей.

Кормление и выпрашивание взаимосвязаны. Птенец, чтобы позволить родителю накормить себя, должен раскрыть клюв. Иначе родитель смотрит на него, беспомощно оглядывается по сторонам, касается его, издает тихие призывы, проглатывает принесенный корм. Порядок кормления птенцов у хищных птиц полностью зависит от интенсивности выпрашивания пищи. Самый активный первым получает корм. Птенцы обычно соблюдают очередь, поскольку интенсивность выпрашивания зависит от того, насколько каждый из них голоден. Если же один из них слаб с самого начала, то он будет получать слишком мало пищи, выпрашивать ее все слабее и погибнет. Поскольку кукушонок в чужом гнезде раскрывает клюв гораздо шире, то родители игнорируют и недокармливают собственных птенцов – они не получают необходимых стимулов.

Стабильность групп ранних гоминид в значительной мере зависела от самок. Самки шимпанзе формируют стабильные группы на основе родства и дружеских привязанностей. Кооперации самок способствовали риск детоубийства самцами, необходимость объединения для поиска и добычи пищи, совместное выращивание потомства. Вообще девочки с раннего возраста склонны к дружественным отношениям, тогда как мальчики чаще образуют группы для повышения собственного статуса.

Птенцы чаек из двух-трех выводков дружественных самок объединяются в *детские ясли* – группу под контролем одной или нескольких самок-матерей с участием помощников-тетушек. К последним относят особей, которые не смогли реализовать свой репродуктивный потенциал: неразмножающиеся молодые самки и неполовозрелые самцы, близкие знакомые, ближайšie или отдаленные родичи размножающейся пары, дети старшего возраста, племянники, а также сателлиты. У пингвинов с появлением птенцов начинаются жестокие ссоры:

холостые взрослые птицы и те, кто потерял птенца, затевают свирепые драки, стремясь заполучить другого.

Подростков детенышей отделяют на *площадки молодняка*, так как в драках и передвижениях взрослых животных детеныши могут погибнуть. На площадках молодняка действуют школы – группы молодых особей, осваивающих необходимые навыки под наблюдением взрослых особей. Позднее на рекреационной площадке образуется *брачный клуб* – периодические сборища взрослых особей одной или нескольких колоний.

На площадках предпочтение знакомых сверстников своего пола сильнее выражено у самцов, чем самок. Устойчивые скопления молодых неполовозрелых особей, способных самостоятельно кормиться (молодежные банды), вытесняются сообществом с целью поддержания стабильной численности и для сохранения сложившейся иерархии. Молодежные банды нападают на иерархов, спариваются с их самками.

Взаимное предпочтение сильнее выражено в рамках пола, чем между полами. На основе сверстничества впоследствии возникают *альянсы* – устойчивые продолжительные персонифицированные связи на дружеской основе 2–3 взрослых животных одного пола (редко разного пола).

Задания и упражнения:

- 1) У белки половина запасов пропадает из-за забывчивости и других причин. Посчитайте процент потерь по вашим пищевым ресурсам.
- 2) Какая потребность удовлетворяется продукцией косметической и парфюмерной промышленности?
- 3) Приведите из своего жизненного опыта примеры реализации разных репродуктивных стратегий.
- 4) Оцените свой ранговый потенциал.
- 5) Укажите основные типы площадок человеческого молодняка.

§ 3. Альтруизм

Живут только альтруисты, так как всего разумнее не жить. Поэтому мудрость мира сего есть безумие. Его олицетворяет мать, жертвующая собой ради детей. Законченных эгоистов нет: любой эгоизм ограничен, частичен, разумен. Эгоист всегда найдет о ком позаботиться и в кого вложить себя и свои средства. Хорошо, если бы этим некто оказались мы.

Родительский инстинкт. Забота матери и отца о детенышах естественна и подкрепляется с самого рождения. После выхода плода из родовых путей самка млекопитающего освобождает его от плодных оболочек, перегрызает пуповину, съедает плодные оболочки и послед, активно облизывает новорожденного. Плодные оболочки и послед (остаток плаценты) содержат в себе гормоны и другие биостимуляторы. Поедание последа способствует дальнейшим сокращениям матки, стимулирует отделение молока и поддерживает силы самки во время родов. При облизывании новорожденного осуществляется очистка детеныша и его дыхательных путей от крови, слизи и остатков плодных оболочек, производится массаж, способствующий нормализации его дыхания. Облизывание новорожденного – обоюдно важный процесс. В группе коров, которой давали облизывать детенышей, наблюдалось меньшее количество послеродовых заболеваний и заболеваний телят, чем в группе, которой облизывать телят не давали.

Родительское чувство у животных длится лишь тот срок, на протяжении которого детеныши нуждаются в помощи и охране, а затем родители перестают обращать внимание на выросших детей.

Забота о детях переходит в зависимость от них. У пингвинов с появлением птенцов начинаются жестокие ссоры: холостые взрослые птицы и те, кто потерял птенца, затевают свирепые драки, стремясь заполучить другого. Связь между матерью и детенышем у резус-макак сохраняется всю жизнь и образует ядро, на которое наслаиваются другие формы общественных связей. Отцовская забота повышает статус молодого резуса в группе.

Родительский инстинкт способствует передаче будущим поколениям наследственных особенностей родителей, включая инстинкт защиты потомства. Отсутствие наследственных родительских инстинктов исключало передачу этого дефекта потомству – оно просто не выживало без помощи родителей и родители, лишённые таких инстинктов, этот свой дефект больше не передавали. Так сохранялись и совершенствовались наследственно обусловленные родительские инстинкты.

Стадный инстинкт. Отсутствие чувства взаимопомощи у членов стада обрекает его на быстрое вымирание. Ведь у многих видов животных только стая, а не пара родителей способна одновременно сигнализировать об опасности, защищать детенышей и добывать для них пищу.

Добыча Стаи – для Стаи; ты волен на месте поесть,

Смертная казнь нечестивцу, кто кроху посмеет унести.

Право Щенка-одногодка – досыта зоб набивать

Добычей Стаи, и Стая не смеет ему отказать.

Право Берлоги – за Маткой: у всех однолотов своих

С туши четверку взимает она для прокорма щенков молодых.

(Р. Киплинг)

Обезьяны-гелады заботятся о потомстве всей стаей, и если дается сигнал тревоги, далеко забредшие детеныши бросаются на спину любому из стаи, несущемуся в укрытие. В стаде павианов мать с детенышем – привилегированное существо, ее охраняют самцы.

Круг инстинктов и безусловных рефлексов, необходимых для сохранения потомства, широк. Требуется храбрость, жертвенность, чувство товарищества, привязанность ко всем детенышам стаи, выработка мгновенной реакции на защиту беременных и кормящих самок. В отдельных ситуациях выживал и оставлял потомство тот, над кем тяготел инстинкт самосохранения. Борьба за добычу, за самку сопровождалась отбором и на хищнические инстинкты. Вождь племени оставлял в 4–5 раз больше детей, чем рядовой охотник. Но групповой

отбор отсеивал те объединения, где недостаточно заботились о беспомощных детенышах.

Альтруизм – забота о другом. Стада могли некоторое время подавлять коллективизм и альтруизм, временно побеждать и плодиться. Но они редко могли выращивать свое потомство и редко передавать свои гены. Не оставляя потомства или обрекая его на гибель, эти орды становились эволюционными тупиками. Они непрерывно устранялись естественным отбором за счет малой численности выживавших детенышей.

Групповой отбор. В процессе эволюции все более удлинялся срок, в течение которого детеныши нуждались в помощи и охране со стороны не только родителей, но и всей стаи, орды. Даже у самых примитивных племен детеныши до шести лет совершенно не способны к самостоятельному существованию, к обороне. Непрерывная охрана, подкармливание беспомощных детей и беременных, численность которых составляла не меньше трети стада, могло осуществляться только стадом в целом.

Хождение на задних конечностях сузило таз женщин и лишило их способности рожать большеголовых детенышей. Они появлялись на свет с непрочным черепом, с незрелой нервной системой, неспособными ходить. Матерям предстояло долго носить их на руках. Это усиливало зависимость потомства от наличия прочной спайки внутри стада. Младенцы рождались в разные времена года, что стабилизировало социальность стада.

В период палеолита и неолита, когда территориальная разобщенность быстро обрывала распространение таких по преимуществу человеческих инфекций, как чума, холера, оспа, корь, тиф, дизентерия, когда женщины рожали по 10–15 детей и из них доживало до зрелости лишь двое-трое, выживание и распространение племен главным образом зависело от успешной защиты потомства от хищников, от непрерывности кормления детенышей, от ухода за ними.

Ген, индивидуально невыгодный, но способствующий сохранению ближайших родственников и даже менее близких, будет распространяться особенно интенсивно, если своим самопожертвованием индивид спасает множество

людей. Родственные и земляческие связи поддерживались естественным отбором, закреплялись обычаями родовой взаимопомощи и родовой мести.

Решающее значение в борьбе племени за существование стал играть накапливаемый и передаваемый опыт, который при отсутствии письменности во всем своем объеме был достоянием лишь старых людей. Они неизбежно становились для племени охраняемым и почитаемым кладом. От этой малочисленной группы (до старости доживали редко) выживание племени зависело в гораздо большей мере, чем от молодых, но неопытных добытчиков. Старые люди уже не передавали свои гены потомству, но племена, не заботившиеся о стариках, при прочих равных условиях, оказывались в худшем положении.

Эволюционная рентабельность семьи. В условиях частого голода, холода, нападения хищников и врагов женщина и мужчина, часто менявшие партнеров, разрушавшие свою семью, значительно реже доводили своих детей до половой зрелости и реже передавали свои гены потомству, чем мужчины и женщины с прочным влечением друг к другу, с прочными семейными инстинктами. Когда исчез групповой брак, отбор на поддержание инстинктов целостности семьи стал идти с большей интенсивностью.

В эпоху группового брака люди жили разобщенно, и возбудители венерических болезней почти не могли приспособиться к человеческому организму или достичь широкого распространения. Когда численность населения Земли достигла многих миллионов, венерические болезни стали широко поражать народы и племена. С этого времени начал усиливаться естественный отбор на однолюбие, на способность к супружеской верности, к сбереганию девственности. Внебрачный контакт был связан со значительным риском венерического заболевания. И эти болезни устраняли из человеческого генофонда наследственное предрасположение к сексуальным излишествах в форме частой смены партнеров.

Кто не способен был испытывать эмоции моногамной любви, любви на всю жизнь естественный отбор отметал, не потому, что они сами гибли, а потому, что оставляли мало потомства, не оставляли его вовсе или оставляли потом-

ство, зараженное внутриутробно либо в ходе родов. Венерическое заболевание обрекало на полное или частичное бесплодие.

С эволюционной точки зрения победителями оказываются народы или группы, устойчиво плодовитые. Вследствие индивидуального, межсемейного и межгруппового отбора в каждом поколении выбывает потомство большинства семей, и род продолжается за счет немногих устойчивых семей, члены которых способных позаботиться друг о друг и своих детях. И чадолюбивый крестьянин оставлял обычно больше детей, чем Ловеласы, Донжуаны, Клеопатры.

Родители нередко переносят любовь, которую они питали к своим детям, на внучат. Это давало еще одно преимущество в выживании и в распространении своих генов. «Никому, кроме бабушек, не следует ходить за ребенком, матери умеют только производить детей на свет», – учил Р. Киплинг.

Задания и упражнения:

- 1) Изучите подробнее творчество Р. Киплинга и попробуйте сформулировать экономические законы джунглей.
- 2) Если бы Вы были султан, какие бы экономические последствия это имело для других родов?
- 3) Почему смерть пожилого человека – отца или матери – иногда воспринимается с облегчением, а иногда переносится крайне тяжело? Расспросите знакомых.
- 4) Найдите медицинскую статистику о влиянии перенесенных венерических заболеваний на детородную функцию.
- 5) Сделайте экономический анализ биографии Казановы. Что бы вы посоветовали себе и знакомым?

§ 4. Доместикация

После неолитической революции, состоявшейся примерно 10 тыс. лет назад, трудно представить жизнь человека без одомашненных растений и животных. Человек укрощает стихии природы и поселяет их у себя дома. Так первым был одомашнен огонь. Домашнее хозяйство – лаборатория народного хозяйства. Для скота, огня и др. потом построят отдельный дом, с размахом. Культивация и селекция в специализированных условиях ведет к новообразованиям и инновациям, которые могут быть затем вторично доместифицированы, как, например, стиральные машины и компьютерная техника.

Синантропизация. Расселяясь и осваивая поверхность Земли, человечество формирует *ойкумену* – часть территории, где человек чувствует себя как дома. Ойкумена противопоставляется непригодной для жизни, дикой и необитаемой людьми части мира. Различают *полную ойкумену* – густо заселенную и постоянно используемую часть суши и *полуойкумену* – временно заселенные и используемые районы. Площадь ойкумены – 135,8 млн. кв. км., емкость – 5 – 7 млрд. чел.

Формируя ойкумену, человечество изменяет окружающую природу, делая ее пригодной для своей жизни. Наиболее слабой формой воздействия человека на природу является *синантропизация* – косвенное влияние человека на природу, вызывающее устойчивые модификации видов животных и растений. Выделяют следующие основные степени модификации животных (и растений).

Дикое животное – животное либо не подвергавшееся одомашниванию, либо в поведении которого ярко выражена агрессивность и страх по отношению к человеку.

Эксплуатируемое животное – любое животное, включенное в систему хозяйственной деятельности с получением от него какого-то полезного для человека эффекта.

Промысловое животное – дикое животное, добываемое живым или мертвым ради получения экономической выгоды от ценных видов продукции (мяса,

меха, шкуры, кожи, рогов, бивней, клыков, яда), продажи в качестве экспонатов для музеев или сбыта живым для содержания в неволе дома (певчие птицы, белки, черепахи и т. д.), в зверинцах, зоологических садах и в качестве лабораторных животных (лягушки, обезьяны и т.п.).

Охраняемое животное – вид животных, преднамеренный отстрел, отлов или нанесение вреда которому непосредственно или посредством нарушения местообитаний запрещены.

Животное-синантроп – дикое животное, обитающее вблизи человека (дикие утки, зимующие в городах), а также животные, реакклиматизируемые в местах, где их кормовая база исчезла (зубры Беловежской Пуши). Синантропов делят на квартирантов, использующих только убежища вблизи человека (ласточки, стрижи, скворцы) и строгих синантропов, питающихся в пределах жилья человека (тараканы, постельные клопы). Организмы приспосабливаются к обитанию вблизи человека, так как человек создает условия, близкие к естественным для таких форм (широкое распространение пещерных видов, например, пауков в домах). Синантропы могут выполнять функции природных санитаров (вороны), быть носителями или переносчиками опасных для человека болезней (голуби – орнитоза)

Разводимое животное – любое животное, размножаемое в неволе. Может быть комнатным, лабораторным, учебным.

Дичеразведение – выращивание дичи в искусственных условиях для выпуска ее в естественные места обитания с последующим ее отстрелом (обычно за определенную плату) или без него – для украшения ландшафта.

Ручное (прирученное) животное – любое животное (в т. ч. дикое животное) в процессе воспитания привыкшее к людям настолько, что сделалось доверчивым, не боящимся человека и неагрессивным. Нередко теряет способность к жизни без поддержки человека.

Так, например, 40 лет назад при организации звероводства в исходной популяции лисицы были дифференцированы по типам поведения по отношению к человеку – агрессивное, трусливое, спокойное. Затем из поколения в по-

коление велся отбор на спокойный тип поведения. Звуки становились похожи на собачий лай, появились подпалины, хвост укоротился и стал сворачиваться в колечко.

Одомашненное животное – частично или полностью ручное (прирученное) животное, конституция и поведение которого не изменены или лишь несущественно изменены в ходе искусственного отбора, а потому могущее жить, в случае освобождения от опеки человека, в естественной среде обитания (например, северный олень). Как правило, имеет сохранившихся диких предков.

Домашнее животное – животное, конституция и поведение которого резко изменены в ходе сознательного и бессознательного искусственного отбора – нередко до такой степени, что оно не в состоянии жить без помощи человека, часто не имеет сохранившихся диких предков.

Одичавшее животное – домашнее животное, освободившееся от опеки человека и вторично приспособившееся к жизни без специальной поддержки человека. Может составлять крупную группу (дикие якутские лошади, одичавшие кошки и собаки)

Доместикация и искусственный отбор. Доместикация – одомашнивание диких видов, ведущее при формирующем влиянии искусственного отбора к переменам в их поведении и изменению анатомических признаков. Говорят о доместикации животных и растений, огня и техники, самодоместикации человека. Общей чертой доместицированных форм является брахикефалия.

Изменения, возникающие в процессе доместикации у животных разных видов аналогичны и подчиняются определенным закономерностям. Они касаются формы и размеров тела и его отдельных частей, окраса и характера шерстного покрова и т. д. Основная причина такого разнообразия признаков у домашних животных – уменьшение пресса естественного отбора, который в природе постоянно элиминирует признаки, отличные от стабильного фенотипа. При возникновении таких признаков у одомашниваемых животных человек всячески пытается закрепить их путем искусственного отбора. Одни признаки

диких животных в процессе domestikации исчезают легко, заменяясь новыми, другие же, наоборот, оказываются весьма стабильными.

Один из важных признаков, отличающих диких животных от домашних, – моноцикличность, т. е. размножение один раз в год, в строго определенный, наиболее благоприятный для этого сезон. При таком типе размножения половые железы как самок, так и самцов функционируют только в сезон размножения. Для домашних животных характерно либо отсутствие приуроченности рождения детенышей к строго определенному сезону, либо возникновение полицикличности, возможности размножения два и более раз в году.

При разведении породных собак вязка осуществляется часто вручную, что дает возможность получения потомства от таких собак, которые в силу своих поведенческих или физиологических особенностей либо не оставили бы потомства вообще, либо не оставили бы его с данным партнером.

История domestikации. Из сотен тысяч видов высших растений человек использует сегодня около 200. В настоящее время 40 видов domestikцированных растений обеспечивают наш основной белковый и энергетический баланс; 8 видов злаковых растений составляют 66% продовольственного потенциала человечества.

Культивация полезных растений прошла несколько этапов: а) перенос и рассеивание плодов и их семян; б) охрана урожая от животных и птиц; в) часть урожая оставляли несобраным, чтобы поле восстановилось самосевом; г) подготовка и разрыхление почвы. Для первичного земледелия типичны придомные смешанные посевы, засаженные разнообразными растениями. Такие огороды позволяли максимально использовать площадь, повышать плодородие почв, допускали активную интродукцию новых растений и эксперименты с ними, гарантировали постоянный урожай, носили подсобный характер.

Овцы и собаки были одомашнены около 12 тыс. лет назад, лошади – 6 тыс. лет, олень – 2–3 тыс. лет. Домestikация обратима. В Древнем Египте было одомашнены газель, антилопа, зебра, лисица, гиены, журавль, некоторые виды обезьян, на охоту ходили с гибридом кота и рыси. В настоящее время прово-

дится экспериментальная domestикация лосей, страусов, обезьян. Малочисленность полностью одомашненных видов животных объясняется необходимостью сочетания благоприятного поведенческого стереотипа и каких-то полезных свойств, что встречается редко.

Основные пути domestикации животных: а) из хищнических отношений: захват и приручение детенышей животных, которых держали дома (поселки-зверинцы); при неурожае большинство питомцев съедали, а затем заводили новых (“живые консервы”); б) из конкурентных отношений: индюк одомашнил человека, совместно проживая с ним поблизости от воды, кража индюками пищи вела к занятию на ночь домов; люди пасут индюков днем; в) из отношений комменсализма: собаки сопровождали человека, указывали путь к добыче, выгоняли ее из убежищ. “Собака вывела человека в люди”, – заметил русский зоолог М. Н. Богданов.

Степень domestикации характеризуется: 1) разнообразием пород, 2) многообразием функциональных ролей, 3) наличием дикого первопредка, 4) способностью существовать без человека, 4) возможностью одичания.

Эффективность domestикации определяется конкретным предназначением животного. Домашние животные подразделяются на группы продуктивных, тягловых и охотничье-сторожевых животных. Так, кочевники использовали лошадь преимущественно в военных целях, а римляне – для вспашки с воловьей упряжью.

Для повышения эффективности domestикации существенна комплексность ведения хозяйства. Монокультурные поля истощаются за 3–4 года. В Калмыкии и на Алтае наращивание поголовья овец втрое из-за нехватки кормов не дало прироста валовой продукции (полезный вес овцы снизился в 3 и более раз, а мясо и шерсть стали худшего качества). Раньше овцеводство в большей мере дополнялось коневодством и верблюдоводством, которые давали большую энергетическую эффективность, в т. ч. за счет меньшей нагрузки на пастбища.

Условиями инициирования процесса domestikации являются дефицит биоресурсов и наличие стабильного источника автотрофного или гетеротрофного питания. Так, богарное земледелие практиковало посеы накануне дождей, лиманное – посадка во влажные почвы, расположенные поблизости от водоемов, паловое – с поджиганием травы и кустарников очищало и обогащало почву.

Для удвоения урожая зерновых требуются дополнительные ресурсы: десятикратное увеличение затрат удобрений, пестицидов и топлива. С ростом интенсификации земледелия вложения энергии растут. Затраты энергии в примитивном натуральном хозяйстве составляют 2 ГДж/га в год; в многоотраслевом хозяйстве развитых стран – 12–15 ГДж/га в год) в высокоинтенсивном земледелии развитых стран – 15–20 ГДж/га в год. При достижении затрат энергии в 15 ГДж/га в год начинаются вредные для среды последствия – эвтрофикация водоемов, усиленный смыв химических соединений в реки, интенсивная эрозия.

Возрастают и вложения энергии в животноводство. В США 1 стакан молока получается за счет затраты 4 стакана дизельного топлива, т. е. путем вложения 10 ккал для получения 1 ккал полезного продукта.

Общая энергетическая эффективность сельскохозяйственного производства в промышленно развитых странах примерно в 30 раз ниже, чем в примитивном земледелии. Энергетическая эффективность подсечно-огневого земледелия в бассейне реки Конго – 1/65, возделывание кукурузы с применением удобрений в Нигерии – 1/10, возделывание кукурузы с применением удобрений и использованием с/х машин на Филиппинах – 1/5, производство кукурузы в США – 1/2. В 1970 г. на производство 1 т. кукурузы в США затрачивалось на 31% больше энергии, чем в 1945 г.

В целом расход энергии на одного человека (в ккал/сут.) в каменном веке составлял 4 тыс., в аграрном обществе – 12 тыс., в индустриальных странах – 70 тыс., в постиндустриальных странах – 230–250 тыс.

Закон снижения энергетической эффективности производства объясняется заменой природного плодородия почв искусственным и необходимостью до-

пингового эффекта для повышения урожаев. Прирост энергетических затрат дает существенный эффект лишь при достижении определенной величины. Рекомендуются максимальные вложения на меньших площадях вместо распределения инвестиций на большие территории в недостаточном количестве.

Задания и упражнения:

- 1) Что значит одомашнить человека?
- 2) Какая ступень экономического развития характеризуется наибольшей эффективностью?
- 3) Вы завели дома попугая (рыбок и т.п.). Оцените прямые и сопряженные затраты.
- 4) Что такое биотехнологии и включены ли они в процесс domestikации?
- 5) Проанализируйте историю domestikации слонов.

ГЛАВА III. Жизнеобеспечение семьи

§ 1. Жертва

Закон жертвы. Динамику живого вещества характеризует показатель давления жизни: соотношение между потенциалом размножения и средой препятствующей, реализации потенции размножения в геометрической прогрессии. Согласно правилу максимального давления жизни организмы размножаются с интенсивностью, обеспечивающей максимально возможное их число. Если генетические возможности вида близки к исчерпанию, он сначала делается малочисленным, а затем вымирает.

Жертва есть избыток жизни. Радостное изливание жизни разделяется другими. Каждая ступень на лестнице развития достигается благодаря жертве: изливающаяся жизнь рождается в высшей форме, а прежняя ее форма погибает. Жизнь человека поддерживается низшими жизнями, землей и растениями; человек питался ими и принял на себя долг, который обязан уплатить. Живя за счет принесенных в жертву чужих жизней, он должен пожертвовать – в свою очередь – чем-либо своим для поддержания других жизней; он должен питать других так же, как питался сам.

Поскольку закон жертвы есть основной закон жизни, то каждая мысль, каждое слово, каждый поступок в ежедневной жизни должен быть жертвой. Нужно принимать радостно все, что предлагается, и ничего не считать своим; и так же радостно отказываться от всего, что отнимается.

Всеобщая экономия – это экономия расточительства с ее главной проблемой избытка. Изначальным источником нашей энергии (нашего богатства) служит Солнце. Его энергия, изливаемая на живое вещество, чрезмерна, избыточна. Решение этой проблемы – сверхпотребление, роскошь и излишества. Вся избыточная энергия, неспособная воплотиться в рост организма или группы, если не будет растрочена, приведет к ожирению или взрыву, к застою или к гибели. Когда система не способна превратить избыток в рост, прибыль теряется,

но если она не способна также и растратить избыток, наступает катастрофа, крах системы.

Жертва – это альтернативная стоимость (издержки) присвоения блага. Созидатель сокровищ приносит потребности своей плоти в жертву золотому фетишу. Трудящийся работает для того, чтобы жить. Он не считает труд частью своей жизни: трудиться значит для него жертвовать жизнью. Жизнь начинается тогда, когда работа прекращается.

Самопожертвование. «Дао дэ цзин» говорит: «Тот, кто пренебрегает своей жизнью, тем самым ценит свою жизнь». Своевременный уход в потусторонний мир предков представлялся гораздо более важным, чем прозябание среди живых. Аскет, выполняя роль и жреца и жертвы, умирает еще при жизни, а значит воскресает раньше смерти. Поэтому старики, вдовы, больные торопились в мир мертвых: им помогали родственники и друзья. Инфантицид, геронтоцид, геноцид, массовые самоубийства устраняли излишек населения.

Формой ускоренной амортизации мужской молодежи предбрачного возраста были праздничные драки. Этот феномен был описан Т.Б Щепанской.

Усилия органов охраны правопорядка разогнать дерущихся обычно ни к чему не приводили. «Последнюю радость у нас отнимаете», — протестовали кулачники. За радость, за праздник приходилось платить. По окончании боя многие из гостей разъезжались по домам с поломанными ребрами, оглушенными на одно или оба уха от разрыва барабанных перепонки, подбитыми и выбитыми глазами. В Печорском р-не Псковской обл. в драках использовали холщовый мешочек с песком; раскрутив его, целились противнику в глаз, причем своеобразный шик требовал, чтобы выбитый глаз повис на мешочке. Чем больше искалеченных (и особенно убитых) людей в кулачном бою, тем большую славу имело село и тем больше любителей привлекало оно на свои бои.

Получившие увечье, а тем более отсидевшие, сохраняли физическую силу, но утрачивали брачную привлекательность (в первую очередь с точки зрения матерей потенциальных невест, которые внимательно наблюдали за гуляющей молодежью). Эти люди могли вступить в брак в последнюю очередь —

только в случае значительного превышения числа невест над числом женихов, да и то за них шли невесты в чем-то ущербные.

Бытовало убеждение, что если парнем был «задира», «атаман», то и женатый будет драться. Боялись, что будет бить жену или вмешается в какую-нибудь драку и будет убит, изувечен – семья лишится кормильца. Поэтому говорили, что еще в парнях можно характер вызнать: мужика надо по характеру выбирать. Поведение парня во время праздничных драк было испытанием на драчливость и управляемость: с одной стороны – на способность защитить семью, с другой – на способность сдерживать агрессию, и, прежде всего, по сигналам, исходящим из женского сообщества. Наименее управляемые, получая репутацию “дурных”, проигрывали в девичьих глазах.

Результатом праздничных драк была элиминация части потенциальных женихов: из числа живущих (гибель), из сообщества (заклечение) и, во всяком случае, с брачного рынка. Оставшиеся девушки, как правило, выходили замуж в дальние деревни.

В начале XX в. (демографический взрыв!) отмечают ужесточение драк: появление перчаток с утяжелителями, кастетов, дубин, использование ножей и огнестрельного оружия. В настоящее время в деревнях (но не в относительно перенаселенных рабочих поселках) драки редки. Увечий избегают. Объясняется это снижением численности молодежных когорт: “некому драться-то”, “молодежи нет”.

Современные виды жертв включают такие формы непрямого самоубийства как экстремальный спорт и досуг, транспортные катастрофы, алкоголизм, преступность, особо опасные виды труда, смертность от неблагоприятной экологической обстановки, рост психических заболеваний. История открытий и изобретений преисполнена пафоса жертв первооткрывателей — первых летчиков, подводников, автомобилистов, рабочих, попавших в жернова несовершенной техники

Огненная жертва считается жертвой жертв, высшей и наиболее эффективной формой жертвоприношения. На возжигаемый огонь переносится функ-

ция универсального средства обращения, а обычная жертва выступает как средство получения огня: “На Огонь обменивается все, и Огонь – на все, как на золото – товары и на товары – золото” (Гераклит). Или в другом переводе: “Все вещи суть размен огня, и один огонь меняет все вещи, как товары суть размен золота, и на золото меняются все вещи”. Вечный живой огонь, в мировых пожарах мерами возгорающийся и мерами потухающий является абсолютной жертвой, аналогом которой могут служить только мировые деньги.

Огонь, разведенный на домашнем очаге, почитался божеством, охраняющим обилие дома, спокойствие и счастье рода. Огонь – это собственность и даже жизнь рода. У бурят чужой не имеет права брать огонь из очага, и если находящийся в юрте гость раззожет там свою трубку, он обязан ее вытряхнуть перед уходом.

От огня, возжигаемого на очаге, обожание переносилось на очаг. Очаг домашний был самое священное место; от него религиозный характер перешел на все жилище, в стенах которого возжигался на очаге обожествленный огонь. Изба – истопка (истба) – происходит от глагола топить (из-топить). Название изба первоначально означало только ту теплую часть жилища, в которой был поставлен очаг. Изба в языческие времена была первым храмом, а очаг — божеством. Оттого слова хоромы (дом, жилище) и храм (освященное место богослужения) — филологически тождественны.

Олицетворением очага является дедушка-домовой, охраняющий счастье дома и живущей в нем семьи, блюститель ее интересов и защитник ее благосостояния. Как настоящий хозяин домовой присматривает за всем в доме, сочувствует и семейной радости и семейному горю.

Первыми служителями божества огня были те, которые обращались с очагом, т. е. топили печь и приготавливали пищу. Свободно приближаться к обожествленному огню могли только старшие в роде. Хозяин, как служитель очага, носил имя огнищанина; от хозяйки, по народной поговорке, должно пахнуть дымом. “Огнищанин”, означающее главу рода, происходит от слова огнище (огниско), которое во многих славянских языках употребляется в смысле горна,

очага, а в лужицком и польском в смысле дома, жилища. Огнищанин – владелец дома (очага).

Первые жертвоприношения, молитвы, очищения, гадания, суды совершались пред очагом. Наиболее торжественным жертвоприношением чтили очаг при повороте солнца на лето, когда зажигали в домашней печи с особенными обрядами бадняк, а в разведенный огонь бросали хлебные зерна и лили масло, испрашивая обилия в доме и плодородия в жатвах и стадах. Затем вся семья садилась за стол, и вечер оканчивался пиром. После ужина разбивали о землю опорожненные горшки, чтобы прогнать из дому всякий недостаток. Освященная участием в обряде, посуда изымается из обиходного употребления. Так родилась примета, по которой разбить на пиру что-нибудь из посуды предвещает счастье.

Большой или меньший почет к различным частям избы обуславливался большею или меньшею связью с очагом. При закладке избы в переднем углу совершалось жертвоприношение: в нем зарывали голову петуха (красного) или черепки от того горшка, в котором переносились в новый дом горячие уголья с старого очага. Такой передний угол называется большим и красным, то есть главным, светлым, и пользуется особенным уважением. Место на лавке в переднем большом углу называется также большим и княжеским, сюда сажают самых именитых гостей, старших родственников, молодого князя и молодую княгиню после венца; в этом углу стоит всегда стол, за которым совершается трапеза; когда семья садится обедать или ужинать, то большое место занимает старший в семье: дед, отец или старший брат.

Богатство. Первоначальное значение слова “бог” – наделяющий благом, богатством. В славянской мифологии Бог есть название и божества, и доли, счастья, которое оно может дать человеку; противопоставляется *небогу*, обездоленному. Богатство – изобилие земных благ, связываемое с представлением о доле, судьбе, удаче, благосклонности бога, предков и других сил. Бог объективируется в богатстве: элементарные формы богатства связаны с богами-

элементами. Все богатство народов выступает как огромное скопление богов. По мощности пантеона можно судить о размерах богатства общества.

Первоначально экономический обмен заключен в рамках рода и совершается между предками и потомками, живыми и мертвыми. Дети питаются родителями: полностью (у ос) или частично (у млекопитающих). А родители “питаются” детьми: “зажившийся” старик “заедает чужой век”, расходует долю, предназначенную для рода. Зафиксированы обряды пожизненных поминок по “зажившимся” старикам, т. е. социального убийства с целью ограничения “века”.

В обмен на смерть дети кормят умерших родителей (в родительские дни и недели). Кормление мертвых сохраняет их существование в загробном мире и является необходимым условием возрождения предков в нарождающихся поколениях. Забвение несло душам предков вторую смерть, а их гнев был чреват для общины голодом.

Живые поддерживают жизнь мертвых, а мертвые дают жизнь живым. По видимости линейная смена поколений оказывается кругооборотом одного и того же “штатного состава” рода, проходящего через различные уровни и формы жизни. Приостановки и перерывы в процессе обмена воспринимаются как кризисы воспроизводства (голод и т. п.).

Поэтому еда – как акт и как предмет – есть жратва и жертва. Трапеза – совместная еда мертвых и живых. Бог – податель пищи и распорядитель трапезы. Продуктом акта еды является обращение к новой жизни. Предков подкармливали, а они помогали потомкам.

При еде присутствуют не только добрые боги. Поэтому излишества в еде и питье во время праздничной еды предписываются, но во время будничной еды осуждаются. Обжорство объясняли тем, что в еде принимают участие “нечистики”: “Ест как не в свое брюхо”. Кто сядет есть, не умывши рук и не помолвившись, то этот человек съедает в три раза более чем ему полагается, потому что это будет есть не он, а с ним сидящие домовые, лесовые и прочие. Выражение “есть за двоих” понималось как “ест за себя и за беса”.

Задания и упражнения:

- 1) Какую роль в истории экономики играл религиозный институт жертвоприношений?
- 2) Вспомните, как вы пожертвовали кем или чем-нибудь и ради какого альтернативного блага.
- 3) «Взвейтесь кострами белые ночи...»: в чем заключается значение разведения костров для экономического воспитания?
- 4) Укажите хозяйственные функции богов древних греков и славян.
- 5) Поберите факты, доказывающие жертвенное происхождение денег.

§ 2. Братчина

Организация братчины. Братчина – устраиваемый в складчину общинный праздничный пир

Организуется братчина следующим образом. Назначается день братчины и выбирается староста-пирник; собираются взносы на покупку продуктов; откармливается заготовленное животное; варится пиво, курится вино, т. е. готовится канун. Община, гости торговые, купцы, богатыри, поселяне, горожане выбирают место проведения братчины. Местом для братчины мог служить специальный дом (длинные дома на святилищах), дом старосты братчины, поле, курган и другие места. На братчину необходимо получить приглашение, в том числе и скоморохам, музыкантам, песенникам. Гости рассаживаются на братчине по строгому порядку, за разными столами: «передними», «средними», «окольными», по заслугам перед общиной или по возрасту. Скоморохи в былинах сидели за печкой, и только по мастерству их игры решали, пересаживать ли их на более почетное место.

Игра на музыкальных инструментах была жертвой богам. Игрой на гуслях Садко успокаивает море. При возвращении из похода Садко приносит разбушевавшемуся морю бочонок золота, затем серебра и жемчуга, а напоследок самого себя. Почему морской царь требует жертву? Перед отъездом Садко просит купцов новгородских устроить складчину своих товаров для продажи в другие страны. Царь морской требует долю с вырученной от складчины прибыли, так как жертвы ему с нее не принесли. А царь морской содействовал приобретению прибыли тем, что обеспечил спокойное море. Между богами и людьми – партнерские отношения: «Ты мне – я тебе». Обнаруживается смысл складчины: доля берется со всего коллектива сразу.

На братчине обязательно должен был кто-либо чествоваться. Все братчины называются «почестными», так как устраиваются в честь богов, князя, рода, новорожденного, урожая, нового поселения.

Пир длился от нескольких часов до месяца. Кости съеденных животных, восковые (или глиняные) хлеба (хлеб являлся наиболее сакральным видом пищи, связывался с культом солнца и как символ изобилия использовался для ритуального кормления предков) и другие приношения хоронились, топились в воде, сжигались. Жертвы преподносились богам и четырем стихиям мироздания, возносились молитвы или заговоры. На братчине разрешались вопросы о войне и мире; о выборе невесты и ее сватовстве; о споре богатырей и различных закладах; о делах торговых. Братчина выступала в роли общественного суда, но не уголовного.

Братчина есть неотъемлемый элемент ряда праздников. Братчины классифицируют как: 1) календарные (сезонные), связанные с цикличностью природной среды и, соответственно, хозяйственных занятий; 2) жизненного цикла, связанные с развитием человека от рождения и до смерти; 3) окказиональные, совершавшиеся не регулярно, а только по мере возникновения чрезвычайных обстоятельств (пожар, засуха, эпидемия, строительство дома, рытье колодца и другие); 4) профессиональные – обряды мельников, кузнецов, пастухов, пчеловодов.

Виды братчины. Братчина – это обряд, который сопровождал большинство жертвоприношений и сам, по сути, являлся таковым.

Зимой на Коляду, когда возрождалось солнце и рождались боги, братчина совершалась в честь всех богов, и в первую очередь солнца. Обряд колядования, который относится к зимнему солнцестоянию, напоминает братчину: группа колядников ходит по дворам, они поют песни и танцуют, наряжаются в козу, медведя, желают хозяевам всяческих благ, а в мешок собирают пожертвования. Так, А. Н. Афанасьев отмечал: «По всему вероятно, и сбор припасов имел некогда религиозное значение: жертвенные приношения и праздничное пиршество могли совершаться не только в каждой отдельной семье – перед ее отцовским очагом, но и сверх того – перед очагом князя, от имени всего подвластного ему племени, и в этом последнем случае должны были устроиться на общий счет, в складчину».

Весной на Масленицу и другие праздники встречи весны чествовалась богиня Жива и бог Ярило, а также все четыре стихии мироздания. Сваренное в складчину пиво вместе распивалось.

В «Семик» (седьмой четверг после Пасхи) совершался обычай погребения и поминовения убитых на убогих домах, или скудельницах, которые располагались в рощах. Обряд напоминал тризну. Затем поселяне собирались на Семик в леса и рощи, пели песни, завивали ветки, срубали молодую березу и наряжали ее в женское платье или обвешивали разноцветными лентами и лоскутьями. Потом следовал общий пир, сготовляемый в складчину или ссыпчину, т. е. из мирского сбора муки, молока, крашенных яиц и других припасов.

Летом наиболее чествуемым был Перун, повелевавший грозами и ливнями (и соответственно) урожаем. Осенью при братчине благодарили всех богов и делились с ними долей урожая.

Земледельческая братчина стремилась утвердить непрерывность вегетативного цикла и совершалась в разное время и по разным поводам. Земледельческая братчина приносится пивом, кутьей (кашей), хлебом. Пиво варится в складчину, или каждый варит отдельно, а затем приносит на собрание, где все сливается в общий котел.

Для скотоводческой братчины в распоряжение общины поступало много животных, из которых выбиралось несколько для общей трапезы; домохозяева выделяют отдельные части животных: бараньи лопатки, свиные головы; производился сбор продуктов или денег, и в складчину покупается жертвенное животное; обетное (обещанное богам) животное откармливается за счет общины. В Перунов день (2 августа), когда начиналась жатва, ритуально закалывали бычка, собирались общиной и готовили его в общем котле, затем съедали, а кости хоронили. Бычка начинали откармливать с Петрова дня 12 июля.

Годичный земледельческий цикл завершал «куриный» праздник – троецыплятница. Курица, выведшая три семьи цыплят, приносилась в «годичную» жертву. Смысл праздника – уход тепла, завершение трех теплых времен года – весны, лета, осени, поэтому он называется «троецыплятницей». Куры были свя-

заны с такими женскими богинями, как Жива – весна, Леля – лето, Морена – осень (зима). Праздник связывался с завершением жизненного цикла женщины, и его справляли только старушки-вдовы.

Накануне сбора хозяйка варит канун, т. е. сусло без хмеля или пиво; во время обеда не употребляют ни вилок, ни ножей, чтобы не повредить кости обрядовой курицы; кур-троецыплатниц едят молча; после трапезы перья и внутренности складывают в котомку или корчагу, которую потом опускают в воду, а если нет поблизости реки или ручья, то закапывают в землю.

Вторая трапеза. Трапеза сродна с жертвой, потому что пир одновременно и жертва. Каждое моление и жертва, справление того или иного праздника – сопряжено с пиршеством. Братчина-складчина устраивалась Роду и для всего рода. Отдельно от обычной трапезы ставили вторую трапезу Роду и рожаницам (Лада, Макошь, Марена). Приношениями на этой трапезе были кирпичный хлеб, кутья, сыр, вино или мед.

Култ рожаниц связан с женской средой и продолжением рода. Цель жертвоприношений Роду и рожаницам – добиться их благосклонности к новорожденным, взять под свой покров и наделить счастьем. Поэтому, прежде всего, вторая трапеза справлялась в день рождения ребенка. В дом новорожденного несли припасы, из которых потом ставилась она, в начале для показа, а затем съедалась при общем веселье. Праздник, посвященный Роду и рожаницам, трансформировался в день ангела (именины). Вторая трапеза ставилась и на свадьбах.

Братчиной сопровождалась похороны. На тризну-братчину Ольга приглашала древлян, совершая жертвоприношение.

После постройки дома устраивался пир, куда приглашенные приходили с приношениями и подарками. Чествовался домовый как принадлежавший к культу дома – родового очага – его хранитель.

Жертвы огню совершались в течение всего года. В семье жертвенником являлся домашний очаг. Огонь выступал как посредник между богом и людьми. Объятая пламенем жертва превращалась в дым и пар и возносилась к небу, где

жили боги. Человек обращается к богам как к старшим по роду, как к родственникам, и для этого преподносит им жертвы. Братчина опосредовала отношения между богами и людьми. Жертва была залогом будущего единства.

Братство по пище. Родство по крови постепенно уступает место «родству по пище». На братчине по кругу пускалась «рядобная» чаша – братина круглая по форме. Выпивались три рядобные чаши, остальные можно было не пить. Если чаша кого-либо обходила, это считалось оскорблением, так как именно этой чашей древний славянин чествовал богов на пиру и чувствовал себя полноправным членом общего собрания или общины. При братчине люди, участвующие в общей трапезе и сидящие за одним столом, объединены общими узами. Родство по пище равно родству по крови. Изначально в братчине участвовал один род, который подчеркивал свою кровную связь единым питьем и пищей. Не приглашенный на братчину считался изгоем, так как он в чем-то пошел против рода и, следовательно, богов.

Братчина, как родовой пир, возникла на небе. Именно боги объединены родственными узами и объединяет их Род – верховный бог. Каждый из богов наделен определенными функциями, и потому имеет свое место на пиру. На пиру боги разрешали вопросы, которые были связаны со всем живым на земле. Понятие «братчина» связано с братьями, т.е. родственниками. Нарушившие закон богов изгонялись и не имели права присутствовать на братчине. Обряд включал только честных – пир носил имя почестного. Поэтому при кражах ответственность возлагали на незваных гостей.

Задания и упражнения:

- 1) Какие трапезы в настоящее время организуются вскладчину?
- 2) В чем заключается сходство между братчиной и пикником?
- 3) Укажите своих родственников по пище.
- 4) Опросив старших товарищей, составьте годовой график пирушек в трудовом коллективе?

5) Дайте комплексную экономическую оценку конкретной коллективной трапезе.

§ 3. Кровная месть

Долг мести. В архаическом обществе родоплеменные группы относительно равномерно размещаются по территории пропорционально ее кормовым ресурсам. Смерть человека снижает жизненный потенциал общины и ухудшает ее конкурентные позиции. Убыток обычно вменяется внешним факторам – прежде всего смежной общине, которая объективно приобретает конкурентное преимущество и возможности экспансии (от лат. *expansio* – расширение, распространение). Пролитие крови и смерть ближнего также рассматривается как посягательство на других, похищение части родовой жизненной силы.

Жизненная сила часто действительно целенаправленно похищалась. Обычай охоты за головами обязывал молодого мужчину перед вступлением в брак “добыть имя”, убив врага. Для рождения детей был необходим запас имен.

Выравнивание жизненного баланса достигается нанесением ущерба. Черногорцы говорят: “Такой-то род должен нам столько-то голов”. Месть сравнивает счет и восстанавливает нарушенный жизненный баланс.

Родоплеменная группа, не умеющая или не имеющая возможности мстить за себя, осуждена на вымирание. Поэтому долг мести – долг чести. В древнеисландском эпосе “Эдда” говорится: “Кто тебя оскорбит, мсти тому за обиду, Безнаказанно зла не спускай”.

Поэтому мститель дает разные обеты и подвергает себя всевозможным лишениям, пока не исполнит своего долга. У албанцев слава мстителя (ср.: Мстислав – славный местью) растет и ширится с числом убитых им врагов. Напротив, неисполнение долга мести покрывается общественным позором и влечет за собой ограничение в правах, особенно в части наследования имущества убитого родича. Жены отказывают в ложе мужьям, пока те не исполнят своего долга, матери стыдят сыновей. У австралийцев, если мужчина отказывался мстить, от него уходила жена, такой человек мог быть изгнан.

Мечь и долг пред убитым родичем объясняются тем, что он не может уйти в мир мертвых, пока не отомщен. Долг мести – последний долг, который выплачивается мертвому. О долге крови напоминали особые вещи – реликвии

Самовозрастание мести. Мечь следует за тем ущербом, причиненным людьми, животными, вещами, принадлежащими враждебной группе. За обидой следует мечь. Нивхи мстили даже за того, кто умирал в гостях от обжорства.

Простая встреча с чужаком вызывает эмоцию страха, которая замещается чувством обиды за себя. Мечь возникает из любой обиды по самому ничтожному поводу. А будучи лишь пробужденной, мечь не знает границ, становится “слепой”, “ненасытной”, “безграничной”.

Нападение, произведенное в отомщение за обиду, воспринимается, в свою очередь, как обида, требующая возмездия. Возгоревшись, мечь, не зная ни меры, ни срока, растет и ширится, обращается в войну всех против всех, безграничную и беспощадную, сопровождающуюся взаимным грабежом и уничтожением имущества, переходящую из поколения в поколение и прекращающуюся нередко только с полным уничтожением одной из враждующих сторон.

Испытав однажды опасность и справившись с ней, отразив врага, необходимо предупредить новое с его стороны нападение. Поэтому даже отбитое посягательство должно быть активно отмщено в целях превентивных, в целях вселения в противника должного страха и уважения к силе и способности к самозащите данной группы. Наконец, необходимо добиться такого успеха, который бы закрепил победу, окончательно ослабил противника и не дал бы ему возможность ответить на мечь, обезопасить себя от новых с его стороны нападений. Поэтому истребляются даже младенцы мужского пола.

Если крали свинью, то в отместку потерпевшие стремились захватить дюжину свиней (папуасы-хули); если убивали сородича, то за его смерть стремились уничтожить нескольких врагов.

Скорбящие находили удовлетворение в том, что не одних их постигло горе. Убийством чужака стремились почтить память погибшего, снабдив его спутником для путешествия в потусторонний мир. Отсюда следовал перенос

мести. Естественная смерть убийцы переносит вину на родича. Первоначально неограниченная (весь род потерпевшего мстил всему роду обидчика), кровная месть становилась все более «отмеренной». Круг мстителей и ответчиков суживался до патронимии, а затем самой ближайшей родни. Наряду с кругом мстителей существовала очередность права на месть, которая определялась степенью близости родства.

Талион (первый закон военной экономики) – око за око, зуб за зуб, кровь за кровь, смерть за смерть.

Поскольку вследствие нанесения вреда или понесенной утраты наряду с обидой (моральным ущербом) претерпевается материальный ущерб, то для восстановления хозяйственного равновесия между родоплеменными группами необходимо, чтобы виновная сторона претерпела такой же по размерам ущерб, какой явился результатом чужого деяния. Мерой возмездия является лишь мера ущерба.

Натуральное возмещение ущерба в его насильственной форме сводится к тому, что обиженная сторона захватывает у противника то благо, какое требуется для покрытия понесенного ущерба. Размер блага соответствует размеру ущерба, но включает еще надбавку за труды и издержки по организации набега. После совершения такого отмеренного возмездия между сторонами устанавливаются дружеские отношения.

Если папуасы начинают войну в отмщение за одного убитого, они прекращают атаку, лишь только убит один неприятель. Если надо отомстить за двоих или большее число, то соответствующего числа жертв и стараются достичь в сражении. Когда нападающая сторона несет потери, число их прибавляется и ставится на кредит противной стороны. Как только надлежащее число жертв достигнуто, битва прекращается. Если противник признает правильность нападения, и его потери, в свою очередь, не превышают того числа, которое было необходимо для выравнивания взаимного счета, то и он обычно остается удовлетворенным результатом сражения. Война не кончается, если у обоих противников неравное число убитых. При взаимных убийствах применяется за-

чет. По англосаксонскому кодексу Генриха, “в случае превышения при исполнении мести должного числа людей противная сторона отомщает излишнее количество своих убитых”.

Мстители принимали во внимание степень физического и морального ущерба, пол, возраст, общественный статус потерпевшего и объекта мести. Старались убить тем же способом, каким он погубил свою жертву. Требовалось убить врага, равного по рангу усопшему. Если человек низкого ранга убивал человека более высокого ранга, то мстили не убийце, а его более знатному родичу. Если клан убийцы обладал низким статусом, то искали жертву в другом клане.

Законы Хамураппи гласят: “Если строитель, строя кому-нибудь дом, делает свою работу непрочной, так что построенный дом обрушится и причинит смерть домохозяину, то строителя должно предать смерти. Если он причинит смерть сыну домохозяина, то должно предать смерти сына строителя». Негры багешу, похитив для мести сына убийцы, откладывают казнь на ряд лет, пока жертва не достигнет возраста убитого.

За 1 знатного родича убивалось 7 простых. Воины избегали причинять ущерб знатым людям, опасаясь страшной мести. При угрозе эскалации насилия знатные люди иной раз добровольно отдавали себя на заклятие во искупление грехов своих родичей.

Композиция. Если убийца был низкого ранга или обладал плохой репутацией, убийство из мести заменялось материальной компенсацией. Так развивалась система композиций (от лат. *compositio* – примирение) – примирения враждующих сторон главным образом путем материального возмещения потерпевшим (вира), при определении которого также учитывалась степень ущерба и статус сторон.

Практиковалась выдача виновного головой (в т.ч. животного). Переходя в новую группу, выданный замещает убитого в качестве члена семьи. Военнопленные распределяются между семьями, потерявшими в войне своих членов, причем пленники, пройдя обряд усыновления, получают имена убитых.

По грузинскому обычному праву: «Если убийца равен достоинством убитому и убил его за то, что убитый должен был ему за кровь, то надобно сравнить должное убийце удовлетворение за кровь с удовлетворением, следующим от него за кровь убитого им, вычсть из сего последнего первое, буде останется излишек, взыскать оный с убийцы»

Виновность – долг за ущерб. Наказание – оплата долга. Пеня – денежная компенсация за обиду. Ответственность и выкуп распределяются по степени родства. Если пеня не выплачивается, то следует мечь. До внесения пени захватывается залог. Возможно обращение в рабство (кабалу) для отработки долга.

Основа уголовного тарифа – цена человека – вознаграждение за убийство взрослого здорового мужчины. Ставка платежа у древних ариев: 1 человек оценивался в 100 голов скота (т.е. 100 золотых единиц). По Салической Правде таксация строилась так: цена женщины составляла 1/2 от цены мужчины, цена девушки – 1/2 от цены женщины, цена пожилой женщины – 1/3 от цены женщины. Как правило, таксация была более дробной, детальной

В целом, примирение в военной экономике достигалось тем, что, в конечном счете, платит победитель, компенсируя разрушения, возвращая скальпы, гербы, пленных.

Задания и упражнения:

- 1) Сопоставьте развитие форм стоимости и форм мести.
- 2) Найдите себе врага, т. е. человека, умышленно нанесшего вам ущерб. Отомстите врагу, а затем примиритесь с ним.
- 3) По материалам СМИ приведите примеры действия обычая кровной мести на Кавказе.
- 4) Прочтите Уголовный кодекс и опишите таксацию мер ответственности.
- 5) Каким образом, включая последнее десятилетие, решалась проблема примирения после Второй мировой войны?

§ 4. Домашнее рабство

Патриархальное рабство. Ниспровержение материнского права, как заметил Ф. Энгельс, стало всемирно-историческим поражением женского пола. Мужчина захватил бразды правления в доме, а жена была лишена своего почетного положения, закабалена, превращена в рабу его желаний, в простое орудие деторождения. Законченным типом такой семьи является римская семья. *Famulus* значит домашний раб, а *familia* – это совокупность принадлежащих одному человеку рабов.

Для домовладыки различия между его подвластными были менее значимыми, чем факт их подчиненности ему. Отец мог передавать постороннему лицу в собственность как своего раба, так и своего сына. Отец семейства держал домашних в повиновении, чинил над ними суд и расправу, подвергал их телесным наказаниям и смертной казни. Все приобретаемое членами семьи, составляло собственность отца. Жена покупалась как скот и вместе с детьми принадлежала главе семьи. Рабы, жены и наложницы сопровождали своего владельца в могилу. Убитые и погребенные в качестве могильного инвентаря, они прислуживали домовладыке в загробном мире.

В Риме работавшие в имении рабы были организованы в квазисемейный коллектив – *сельскую фамилию*. Рабская фамилия виллы насчитывала 9–15 мужчин, а также женщин и детей. Во главе ее стоял опытный раб-вилик, замещавший хозяина, обычно жившего в городе. Его сожительница – вилика – была “матерью” семейства. Вилика организовывал труд, отчитывался перед господином, заботился о нуждах и здоровье каждого раба.

Адопция рабов. В первобытности раб был бесполезен. Пленных воинов убивали, в рабство угоняли женщин и детей. Из полона в дом брали либо девушек и молодых женщин (с которыми рабовладельцы приживали детей), либо мальчиков, которые были в таком возрасте, что могли привыкнуть к дому и почувствовать себя принадлежащими к нему.

Чужеземные рабы вначале находились на положении младших (несовершеннолетних) членов семьи. Рабы допускались к семейным культам и праздникам, что делало их своими.

Рабыням и рабам поручали преимущественно тяжелую работу в самом доме. В поле мальчикам-рабам поручалась подсобная работа вместе с членами семьи. Рабы в доме были под постоянным наблюдением хозяев, вместе работали, многие рабы находились в фактическом родстве со своими хозяевами. Сами хозяева питались скудно и одевались скромно.

С расслоением общины развивается долговое рабство, сначала под видом “усыновления”, “залога” детей. С целью сохранить в хозяйстве работника заложников нередко женили на дочери хозяина. Для домашней работы использовались рабы, прижитые в доме от рабынь. Этруски раба оценивали на четверть суммы больше, чем лошадь, в два с половиной раза больше, чем буйвола или корову, в двадцать раз больше, чем овцу или козу.

Усыновление преступников или пленных в качестве рабов втягивало их в общество, благодаря чему они приобретали права и обязанности, оказывались под действием санкций. Рабы могли накопить имущество и наследовать имущество хозяев. Рабы часто одевались изысканно и носили богатые украшения, занимали нередко высокие посты: благодаря иностранному происхождению их кругозор был шире. При дворе африканского короля племени акан носилки королевского раба несли наследные принцы.

Свободу раб мог получить только полной интеграцией в общество, а этого достигало обычно лишь второе поколение. По Корану, ребенок рабыни от хозяина рождается свободным, и свобода должна быть предоставлена матери. Ребенок раба считается членом семьи и его нельзя продавать. Хозяева обязаны заботиться о больных и старых рабах, содержать их жен и детей.

Familia urbana. В прежние времена молоток, прикрепленный к двери, считался достаточным для извещения хозяев о приходе чужого; позднее стали помещать у входа цепную собаку; затем ее заменили особым рабом. Наконец, явилась целая фаланга рабов, из которых одни охраняли атриум, другие возве-

щали о приходе гостей, третьи их вводили, четвертые поднимали перед ними портьеру и т. д.

Во главе дома стоял управитель, под начальством которого находились рабы, заведующие мебелью, гардеробом, серебром и всей парадной посудой. В случае парадного обеда доставали повара там же, где и провизию, то есть на рынке. Но потом стали для этого покупать специальных рабов. При кухне состояли распорядитель, ключник, поставщики, повара, рабы, поддерживающие огонь, булочники и кондитеры. Затем шли рабы, которым поручалось приглашение гостей; начальник пиршественной залы; рабы, расставлявшие ложа, накрывавшие стол, устраивавшие пиршество; кравчий; рабы, разносившие хлеб и мясо, пробовавшие кушанья прежде, чем подавать их к столу; молодые рабы, сидевшие у ног господина, чтобы исполнять его приказания. Они разливали вино в чаши, лили на руки ледяную воду для освежения пирующих и обрызгивали их головы благоуханиями. Пение и пляски девушек, выходки карликов, уродов и шутов) увеличивали опьяняющее веселье пира. Рабы служили при выездах господина из дому. Они выбегали вечером к нему навстречу с факелами. Во время выборов сопровождали его в толпе, разбрасывали от его имени золото и обращались с приветствиями к попадавшимся на пути гражданам, помогали своему господину узнавать их, подсказывая на ухо их имена.

У хозяйки дома был свой особый штат рабов: повивальная бабка, телохранители, кормилица, рабы, качавшие колыбель, носильщики. домашняя прислуга, обязанная прясть, молоть, колоть дрова, мести и получать палочные удары под надзором самой хозяйки. Были также рабыни, заведывавшие гардеробом под начальством особой надзирательницы. Между множеством других рабынь разделены были бесчисленные подробности туалета: прическа, окраска волос, опрыскивание их изо рта тонким дождем благоуханий, наведение бровей, вставка зубов, которые каждый вечер укладывались в особый ларчик, обмахивание веером, держание зонтика, завязывание сандалий, уход за собачкой. Кортеж составлялся из избранных рабов (курьеры, выездные лакеи, вестники, почетная стража, возницы, носильщики).

При библиотеке состоял штат рабов: одни составляли книги, другие переписывали их, третьи вносили в каталог, четвертые сберегали; были рабы для склеивания, выколачивания, выглаживания папируса и пергамента. Для обучения и воспитания детей имелись наставники и учителя. Римляне держали собственных мудрецов. Один богач, Сабин, купил себе раба, знавшего наизусть Гомера, другого раба, изучившего Гесиода, и еще девять, которые поделили между собой 9 греческих лириков.

Особые рабы были при ваннах, начиная от истопников и кончая банщиками, в обязанности которых было натирать, умащать и опрыскивать духами тело. Рабы занимались счетоводством, отдавали в рост деньги своего господина, барышничали за его счет рогатым скотом или лошадьми, водили барки, торговали в лавках.

Рабство сегодня. По оценкам ООН около 12 млн. людей все еще живут в условиях рабства. Ежегодно в руки работоторговцев попадает до 4 млн. человек. Сохранению рабства способствовали глобализация экономики, увеличение в развитых странах потребности в персональном сервисе, рост безработицы среди женщин, рост нерегулируемого использования Интернета для организации секс-бизнеса. В глобальной экономике женщины и дети продаются также быстро, как товары, акции или облигации (с правом обмена, гарантийным сроком и со скидкой).

Женщины предназначены для принудительного замужества и вынашивания детей, бесплатного домашнего труда и проституции. Мужчина использует женщину какое-то время сам, а потом продает в секс-индустрию. Дети похищаются с целью усыновления и ради получения органов для трансплантации.

Методы вербовки. Детям предлагаются еда, место проживания, игрушки. Объявления в газете предлагают отличную работу за рубежом, не требующую высокой квалификации. Вербовщики обещают хорошие заработки молодым, привлекательным женщинам, согласным стать за границей официантками, танцовщицами, нянями или домохозяйками, сиделками, поварами, секретаршами. Для прикрытия преступники используют фирмы по найму рабочей силы, мо-

дельные агентства, брачные агентства, международные службы знакомств. Девушек вербуют на конкурсах красоты. Работоторговцы приходят на Дни карьеры в вузы. Многие женщины становятся жертвами незаконного вывоза с согласия мужей, партнеров и родных, которые получают за это деньги. Вывезенные женщины возвращаются домой для вербовки подруг, сестер, племянниц.

Репрессивные методы борьбы с работоторговлей в долгосрочной перспективе только способствуют повышению привлекательности этого бизнеса для криминальных группировок, которые поднимают таксы за свои услуги. Необходимо защитить уязвимых женщин и детей в странах-поставщиках и снизить потребности рынка в их услугах в странах-потребителях.

Задания и упражнения:

- 1) Оцените состав выгод и издержек, связанных с содержанием дома раба.
- 2) Какие домашние работы для вас неприятны и вы хотели бы переложить их на других людей?
- 3) Порабощены ли мужчины современными женщинами?
- 4) К. Маркс называл капитализм наемным рабством. С какими элементами, напоминающими рабство, сталкивались вы или ваши знакомые?
- 5) Прокомментируйте художественное произведение, содержащее описание роли рабов в семейной жизни хозяина.

§ 5. Кастовый строй

Груминг – инстинкт самоочищения, направленный на отделение организма от среды и бесконечное повышение его упорядоченности (чистоты) по сравнению со средой. Чиститься можно бесконечно, даже при отсутствии грязи, – это процесс самодовлеющий, чувственно самоценный. Приятно гладить, ласкать себя, окутывать влажной пленкой, возвращающей в утробное состояние. Процесс очищения сам вознаграждает себя, поскольку производит некоторую стимуляцию или усиление.

В самоочищении животное ищет и добывает себя, а не чужое, как в питании и соитии. Вычищая грязь из шкуры, животное вылепляет себя из сплошного и вязкого земного месива, продолжает процесс своего рождения собственными усилиями. Самка после родов вылизывает детенышей, и последующее самовылизывание есть продолжение выделения из неживого.

Животное не может полностью вылизать себя – ему нужен язык другого. Взаимная чистка характерна для матери и детенышей, родственных особей. У бабуинов обряд взаимного очищения выражает дружественность. У птиц охорашивание и груминг способствуют образованию брачных пар. Взаимная – парная или коллективная – чистка направлена преимущественно на те части тела, которые труднодоступны для животного, т. е. дружеские и брачные узы поддерживаются неспособностью себя очищать.

Чистоту человека обеспечивают изделия легкой, пищевой и фармацевтической промышленности. Важна система диетических предписаний, включающая разделение всей пищи на кошерную и некошерную. Свое от не-своего отделяет институт собственности. “Prope” означает и “собственный” и “чистый”, “опрятный”. Чувство собственности чрезвычайно развито у детей в 5-6 лет, причем главным является не размер, а четкость и ясность границ собственности. Отсутствие собственности, общая собственность, присвоение чужой собственности – симптом нечистоплотности, и наоборот, щепетильность, скрупулезность, аккуратность – качества хорошего собственника.

Очищение может вести к ритуальной нечистоте: соединение плоти с грязью свидетельствует о нечистоте самой плоти, которую преодолевает аскет, забрасывающий свое тело. Посыпание головы пеплом в знак скорби отождествляет с прахом умерших, является орудием предотвращения смерти, прививкой против нее. Поэтому в обряде оплакивания умершего в африканском племени някюса (оз. Ньяса) скорбящих забрасывают мусором.

Грязь восстанавливается на одних уровнях, чтобы преодолевать на других, так что процесс самоочищения постоянно создает помехи самому себе, что подтверждается постоянно растущим количеством мусора и отходов.

Чистота и скверна. Нечистота – неразделенность, грозящая хаосом. Очищение – разделение, отделение чистого от нечистого. Чистота есть отсутствие нечистоты, от которой до конца не может избавиться ни один человек, ибо она связана с пищеварением, испражнением, мочеиспусканием, половой жизнью, рождением и смертью, насилием и кровопролитием. Существовать – значит соприкоснуться с нечистотой. Требуется кто-нибудь, стоящий ниже, на кого можно переложить частицу своей нечистоты.

Брахман избавляется от скверны, перекладывая ее на всех остальных, но в то же время очистительными церемониями он помогает им вновь обрести чистоту. Чистота – состояние неустойчивое и преходящее, а нечистота постоянна и заразительна: она передается через пищу, воду, посредством половых сношений и просто прикосновения к чандале, к женщине в период менструаций, внекастовому, роженице, трупу. Домашняя собака, петух и евнух не должны смотреть на брахманов, когда они едят. После взгляда на чандалу необходимо промыть глаза. После рождения, смерти, начала менструаций одного из членов линиджа все его члены становятся нечистыми на несколько дней. Всякий человек нечист, но он может частично обрести чистоту, степень которой зависит от тщательности исполнения очистительных обрядов.

Каста наследственно имеет фиксированный уровень чистоты, определяющий ее место в иерархии. Самые высокие касты – самые чистые, а самые низшие – самые нечистые. Все члены касты обязаны поддерживать свой статус,

в соответствии с которым устанавливаются пищевые и другие запреты, а также характер и периодичность очистительных церемоний.

Основной принцип кастовой системы: стремление избежать осквернения, которое передается прежде всего через пищу, сваренную на воде. Поэтому кастовые различия выражаются отказом от совместной трапезы. В зависимости от того, кто что ест, как он это делает, кто готовит еду, кто ее подает и в какой посуде, отличают чужаков и узнают своих. Растительная пища дозволена всем. Употребление мяса ограничено определенными сортами: есть чистые и нечистые виды мяса. Выделяют также ритуально нечистые части животных, так называемое мертвое мясо (головы, мослы, копыта).

Иерархия в пище соответствует общественной иерархии. Можно есть только пищу, изготовленную равным или высшим по положению, ни в коем случае – нижестоящим. Остатки еды выбрасывают. Доедать их могут только низшие по касте или родственному положению: жена доедает за мужем, маленькие дети – за родителями, а низшие из неприкасаемых доедают остатки со стола высоких каст. У каждого неприкасаемого есть свой неприкасаемый.

Иерархия каст. *Каста* (от лат. *castus* – чистый через порт. *casta* – раса, род, сословие) – наследственно замкнутая общность людей, связанная внутрикастовой эндогамией, взаимопомощью, сотрапезничеством. Касты возводили себя к общему (нередко мифическому) предку, отличались профессиональной специализацией, эндогамными предписаниями при строгой экзогамии составляющих касту кланов. Кто не следовал этим нормам, изгонялся из касты и пополнял ряды неприкасаемых групп (париев).

В Древнем Египте Геродот выделял касты жрецов, воинов, коровьих пастухов, свинопасов, мелочных торговцев, толмачей и кормчих (лодочников). Диодор говорил о кастах птицеводов и пастухов гусей, а среди ремесленников различал множество каст по числу ремесел.

Кастовая система возникала там, где соседствовали и наслаивались друг на друга различные эндогамные племена, связываемые разделением труда и взаимозависимостью. Сначала число каст было небольшим, но по мере разде-

ления труда оно увеличивалось, а система расширялась сегментацией каст и включением новых этнохозяйственных общностей, что не меняло сложившейся иерархии. Каждая из каст состояла из многих и становившихся все более многочисленными каст.

В Индии общество делилось на четыре варны (санскр. *varna* – цвет), подчеркивавшие отличие светлокожих завоевателей от темнокожих аборигенов. Первая дихотомия разделяет вневарновых людей – парий и неприкасаемых – от людей варн. Неприкасаемые – подметальщики-мусорщики, палачи, музыканты, шуты и танцовщицы, кожевенники-сапожники, ткачи. Вторая дихотомия вычленяет из людей варн низшую касту шудр, не имеющих права на богатство, власть и участие в ритуалах. Это слуги и ремесленники; физическое рождение – это их единственное рождение. Шудры должны повиноваться и служить без зависти. Члены трех высших варн считаются дважды рожденными. Второе, духовное рождение они проходят в возрасте от 8 до 12 лет. Третья дихотомия отделяет от высших варн вайшьев, имеющих власть только над животными. Вайшьи образуют основную массу земледельцев, скотоводов, торговцев. Четвертая дихотомия отделяет кшатриев (правителей и воинов), облеченных временной земной властью, от обладающих духовной властью брахманов. Только брахманы могут совершать жертвоприношения и посвящения.

Человек от рождения принадлежит своей касте как животное своей породе; данное рождение обусловлено его поступками и заслугами в предшествующих существованиях, и эту жизнь он должен прожить членом той варны, в которой родился.

Джаджмани – система кругооборота услуг, связывающая касты. Член касты оказывается поочередно хозяином (патроном) и слугой (клиентом). Взимая дань, платят дань, несут подарки, плату, повинности.

Чем выше варна, тем больше ограничений в поведении и пище: брахман не может совершать актов насилия, не может пахать землю, а питаться должен как аскет. Брахманы не имеют права непосредственно приобретать землю, но за

ритуальные услуги получают ее часто в дар; приношение брахманам засчитывается как заслуга дарителей.

Представители разных каст стараются держаться подальше друг от друга, если только они в данный момент не нуждаются во взаимных услугах. В Эфиопии у консо и бурджей ремесленникам запрещено пользоваться орудиями труда земледельцев и даже проходить через их поля и огороды, которые они могут осквернить и наслать на них порчу. Каста кузнецов у масаев особенно принижена. На войне им доставалась наименьшая часть добычи. За убийство кузнеца масай ничего не платил, тогда как за убийство масая предавалось смерти десять кузнецов. Когда свободнорожденные паранилоты южного Судана находили, что дупи – потомков древнейшего населения страны, занимавшихся кузнечным ремеслом, рыболовством и охотой, – стало слишком много, они убивали их. Дупи не имели права жениться на свободнорожденных, держать скот и иметь более одной жены.

За разрешение поселиться на своей земле владелец домохозяйства получал преимущественное право на услуги. Ремесленникам, чьи изделия требуются лишь время от времени (гончарам, токарям по дереву, ювелирам и пр.) платят наличными за каждую вещь. Другие, чьи услуги периодически требуются для сезонных сельскохозяйственных работ, заключают с землевладельцами личные соглашения: годовые контракты или пожизненные, передающиеся по наследству связи.

Специалист обязан немедленно откликнуться на просьбу своего хозяина о помощи, а если он занят, прислать заместителя. Хозяин, со своей стороны, обязуется обращаться только к своим специалистам, минуя остальных; он им оплачивает (зачастую натурой) важные работы и новые изделия, гарантирует им твердую годовую оплату в виде доли урожая с каждой культуры за всякие починки и мелкие услуги, причем эта доля не зависит от выполненных за год работ, даже если в данном году специалисту практически нечего было делать. Кроме того, он кормит своих специалистов, когда они у него работают, и отдает им долю угощения после календарных и семейных праздников. Таким образом,

каждый хозяин дома из землевладельческих каст имеет своих безземельных специалистов, которым выделяет часть урожая. А каждый специалист связан с несколькими хозяевами, которые обеспечивают ему регулярный доход и обязаны помогать ему в случае голода или иных бедствий.

Каждая каста дифференцировалась на подкасты, специализированные на обслуживании высших и низших каст, а также подкаст в собственной касте. Поэтому существовали основная, специализированная по данной услуге каста и запасная каста, способная заменить ее.

Касту, к которой человек относится, указывают сегодня даже в брачных объявлениях, наряду с цветом волос, ростом и весом. Принцип передачи занятия по наследству в Индии соблюдается строго, личные склонности и таланты учитываются слабо. Так, члены спортивных команд (особенно по регби и хоккею на траве) набираются только из людей, принадлежащих к специальным кастам, которые пополняются за счет племен джунглей.

Задания и упражнения:

- 1) У мужчин или женщин более выражен инстинкт самоочищения? Какова сравнительная ценность полов по данному критерию?
- 2) Какие виды труда считаются «чистыми»? Укажите на элементы кастовости в кругу современных профессий?
- 3) Укажите порядок доедания, установленный в вашей семье?
- 4) Каким образом могут возникать новые профессиональные группы в кастовом обществе?
- 5) Найдите, что почистить.

ГЛАВА IV. Коммунальные отношения

§ 1. Семейные сообщества

Соседство – кооперативные связи, возникающие на основе совместного проживания. На основе соседских отношений образуется соседская (территориальная) община, приходящая на смену родовой общине.

Соседская община – совокупность отдельных домохозяйств, связанных совместным землепользованием, совместным проведением досуга (например, в кофейнях, чайханах, кабачках), совместным совершением обрядов жизненного цикла и празднованием семейно-общественных праздников, повседневной и чрезвычайной взаимопомощью.

Соседская община бывает сельской и городской. В сельскую общину объединены крестьянские дворохозяйства, в городскую – домохозяйства, ремесленные мастерские, купеческие лавки. Промежуточной формой общинной организации являются профессиональные цехи, корпорации ремесленников, размещающиеся в определенных частях города.

Простая община совпадает с деревней или селом. В *составную* общину входит несколько деревень, пользующихся одной и той же землей. Такие общины распространены особенно на севере России, где редкое население разбросано небольшими поселками среди лесов, где удобные для земледелия пространства встречаются лишь небольшими участками между землями неудобными, болотами и лесами. *Раздельная* община встречалась только в селах, составленных из двух или нескольких крестьянских групп. Каждая группа имеет свой особый надел и образует самостоятельную общину.

Принципы общинного землевладения: 1) В исключительном, постоянном пользовании находится усадьба, сад, дом, огород; лес и выгон состоят в общем пользовании. Луга и сенокосы разделяются на участки ежегодно перед косьбой или же сено косится и ставится в копны всем миром, а затем уже делится. 2) Член общины не имеет права собственности на отведенный ему земляной

пай, а лишь право владения и пользования. Поэтому он не может отчуждать его ни при жизни, ни на случай смерти: не может его закладывать; дети и родственники в случае, если не пожелают остаться в общине, не наследуют его по смерти крестьянина; земляной пай не может быть продан в удовлетворение долгов и взысканий. 3) Владение и пользование общинною землей обусловлено постоянною оседлостью в общине. Нельзя владеть общинными земельными паями в одно и то же время в нескольких общинах; нельзя владеть в одной и той же общине двумя и более паями, уступать, дарить свой пай не только члену другой общины, но даже той самой, к которой принадлежит владелец. Оставляя общину, крестьянин лишается доли земли и угодьях, последняя поступает в распоряжение мира.

Всякий полноправный член общины имеет в составе общинной земли свою долю. Все его дети также в свое время получают в пользование причитающиеся им участки земли. Община уравнивает между своими членами участки земли по количеству и качеству, так как полосы различаются плодородием и удаленностью от усадеб. Каждый ее член общины должен пользоваться частью выгод и разделять наравне со всеми часть невыгод. Община делит землю на крупные участки, из которых каждый обладает каким-либо специфическим достоинством или недостатком. Каждый общинник получает свою долю земли в каждом кону по жеребьевке. В итоге общинник имеет несколько полос разного плодородия и удаленности.

Разверстка. Податные души – души, зарегистрированные ревизией. На основании этих данных согласно правилу круговой поруки с общины в целом взималась фиксированная подать.

Между ревизиями общая сумма душ в семье и общине колебалась. Поэтому ежегодно задача общины заключалась в равномерном распределении тягла между членами. Для этого на наличные души накладывалось расчетное число определенных ревизией податных душ.

Если, например, в деревне по ревизии 1858 г. числится 500 человек, то “душой” считается $1/500$ всех податей и повинностей. Если в деревне теперь

имеется 1000 наличных душ, то на каждую падает $1/2$ “души”, если 250, то 2 “души” и т. д.

Каждый общинник получает на свою долю равное количество податных и земельных душ, но с привходящими обстоятельствами. Одиночка – единственный взрослый работник в семье, – если это человек здоровый, молодой, обладающий некоторым достатком, то он может поднять две и более души. Мало-мощный одиночка может быть освобожден от всяких повинностей или получить дробь души. Семейные домохозяева имеют двух и более взрослых работников, достаток которых выше, трудовая способность которых сильнее. Они представляют главную массу, среди которой делят остальные души.

Для распределения душ между общинниками сообразно особенностям отдельных семейств существуют переделы земель. Переделы бывают общие и частичные. При общем в передел поступает вся земля общины, при частичном – только часть ее. Последний происходит тогда, когда требования новых или прежних общинников о выделе или прирезке им земли можно удовлетворить отбирая части земель от других вследствие их обеднения, смерти, болезни, ухода. Мир “сваливает” часть душ с этих и “наваливает” их на тех.

При тягольной системе разверстки земли во внимание принимаются только полные работники – мужчины рабочего возраста. Это бывает там, где надельная земля едва может прокормить общинников без помощи отхожих промыслов и оплатить лежащие на ней подати и повинности. При этих условиях земля нередко является даже бременем. Часть работников уходит на заработки. Если бы при этом община “навалила” большое количество земельных душ на человека с семьей многочисленной, но бедной полными работниками, то поставила бы его в безвыходное положение.

Подушная разверстка учитывает всех лиц мужского пола в семье. Там, где платежи находятся в большем соответствии с доходностью земли, домохозяин желает получить ее побольше. Излишнюю землю можно сдать в аренду соседу за такую цену, которая покроет платежи; если кто пожелает “свалить” с

себя надел, то всегда найдутся охотники взять ее со всеми лежащими на ней платежами.

Надельная земля имеет для крестьянина положительную и отрицательную ценность: она служит ему источником дохода и вместе с тем мерою взыскиваемых с него податей и других сборов. Где земля не окупает платежей, там выгодно получить лишь такой участок, который не отнимал бы всех трудовых сил и оставлял возможность арендовать землю или зарабатывать на стороне, или отказаться от надельной земли совсем. Передел вызывается стремлением облегчить положение общинников, чрезмерно обремененных платежами, равномерно распределить недоимки, запущенные неплательщиками. В общинах, где доходность надела превосходит платежи, передел вызывается малоземельем одних при относительном многоземелье других с целью уравнивать благосостояние.

Межсемейная сеть – сообщество семейств, которые добровольно обмениваются между собой материальными благами и услугами в течение достаточно продолжительного времени и на экономически значимом уровне. В эту сеть попадают семьи родителей и детей, близких и дальних родственников, семьи соседей, сослуживцев, друзей и знакомых, односельчан или выходцев из одной местности. «Сетевые» отношения между семьями классифицируют по степени эквивалентности взаимных обменных потоков и временному лагу в обмене.

Это прежде всего безвозмездная помощь, которая носит неэквивалентный характер и осуществляется в пользу одной стороны. Эта помощь может быть вещественной – в виде передачи материальных благ и денег, а также в виде тех или иных услуг («помощь трудом»). Очевидно, что, помогая престарелым родителям, мы не думаем о возможной награде, подобно тому, как мать готова на все ради своих детей. В данном случае материальная неэквивалентность компенсируется моральной и эмоциональной ценностью отношений такого рода, расчеты упущенной выгоды уступают место родственным и дружеским обязательствам.

Семьи могут включаться в обменные отношения, передавая друг другу продукты своего труда, одежду, другие блага, помогая в каких-то делах, оказы-

вая ту или иную услугу. Выделяют: а) прямые обмены, когда семьи оговаривают между собой эквивалент обмена одного продукта на другой (или на такой же, но предоставленный в более поздний срок), продукта на услугу или услуги на услугу и устанавливают сроки завершения обменной операции; б) косвенные обмены, растянутые во времени, когда таких договоров «не заключается», но стороны твердо знают, что в последствии помогающей стороне также будет оказана та или иная помощь. В этом случае не зафиксирован ни эквивалент, ни сроки возврата.

Межсемейные обмены становятся возможными благодаря взаимному доверию сторон. Гарантию устойчивости обеспечивает также кооперация усилий и средств разных семейств в выполнении той или иной операции, связанной с их семейными хозяйствами, или же поочередный совместный труд в хозяйстве каждой семьи. Например: паевая покупка орудий производства, привлечение родных или знакомых для бесплатной помощи на строительстве дома или дачи (так называемые «помочи») и для проведения сельскохозяйственных работ, ремонт автомобиля совместными усилиями нескольких семей, договоренности по поводу «взаимозаменяемости» между хозяевами – когда одна из них отлучается из дома, другая остается на хозяйстве и присматривает за детьми.

Межсемейная сеть формируется надолго. Многократные неформальные обращения людей друг к другу взамен безличного «купил – продал» обеспечивают стабильность, недоступную свободному рынку. В межсемейных сетях отсутствует стремление к точно просчитанной эквивалентности обменов. Но вместе с тем система общения и родства в немалой степени подчинена механизмам возмездности. Действует принцип: «если ты кому-то помог, то это необязательно тут же будет тебе “оплачено”, но когда-нибудь «расчет» произойдет - либо помощью в будущем, либо добрым или уважительным отношением и признанием».

Важным в этой практике является фактор риска. Семья, пытаясь управлять своими рисками, вынуждена "разбрасывать" свою сеть отношений как можно шире, заручаться поддержкой многих людей в условиях непредвиден-

ных обстоятельств. Так формируется механизм взаимной страховки на случай невыполнения отдельными участником своих неформальных обязательств в системе межсемейных обменов.

Эти обмены не бросаются в глаза и не планируются заранее. Они обусловлены в первую очередь традиционной бережливостью: сбыть или просто отдать лишнее, чтобы не пропало. Хотя никто не ведет речь о расчетах, но каждый понимает, что они неминуемы – иначе в следующий раз «должнику» это припомнится и он лишится всяких прав на бесплатные услуги. Поэтому механизм отдачи действует без осечек: «Сегодня ты отдал кому-то то, что тебе оказалось лишним. Завтра к тебе придет сосед и поделится своим».

Задания и упражнения:

- 1) Укажите элементы общинности в жизни членов садоводческого общества, соседей по подъезду и т. п.
- 2) В чем заключается содержание экономической политики продрозверстки?
- 3) Попадали ли вы когда-нибудь под разверстку?
- 4) Как связан институт прописки с кооперативно-цеховой традицией?
- 5) В какие межсемейные обмены вы в основном включены?

§ 2. Будни и праздники

Праздничные циклы. *Праздник* – ритуал перехода в составе жизненного и календарного циклов. В основе календаря лежал праздничный цикл солнцеворота: от рождения до смерти солнца. Фазы жизненного цикла солнца и других стихий формировали круги больших и малых праздников в честь божества. Каждый фазовый переход оформлялся праздничным циклом (святочный цикл – родильный цикл солнца: от рождества до крещения).

Категории праздников: 1) календарные праздники – главный, универсальный праздник; праздники годового (или многогодового) цикла; сезонные, месячные, недельные; внутрисуточные; 2) праздники жизненного цикла (рождение, инициация, брак, смерть). Праздниками назывались воскресенья, общинные, профессиональные и семейные торжества, сборища и гуляния половозрастных категорий.

Воскресенье – основной стабильный регулятор чередования будничного и праздничного времени года; с воскресением Христа связана пасхалия – система подвижных праздников: вознесение, троица и др. Существовали также праздники неподвижных дат. Общинные праздники разделялись большие и малые (полупраздники). Отдельно отмечались кануны перед большими праздниками, и гульба продолжалась в последующие воскресенья – отданье праздника.

В иерархии праздников особое место занимает главный праздник. Он начинается в обостренном и напряженном ожидании катастрофы мира. Старый мир, старое время, старый человек «износились», и их ожидает распад, смерть. Силы хаоса одолевают миропорядок. Преддверие праздника характеризуется печалью, трауром, постом, запретами и ограничениями, испытаниями и истязаниями.

Для возрождения и возделывания миропорядка необходимо в сакральном центре, когда времени нет, расчлнить жертву, доводя работу хаоса до конца. Части разъятой и разбросанной жертвы собираются и соединяются. Символ

космоса в виде жертвы обменивается на новый порядок. Первопродник – наиболее эффективная экономическая деятельность.

Продник есть долг богу. Для каждого вида работ требовалось божественное покровительство, и оно обеспечивалось совершением обрядов, в которых, принимая жертву, возрождался покровитель. Поскольку продник посещают вечно живые предки, то на нем происходит инверсия обыденности – выворачивание мира и его признаков наизнанку, травестия, ряжение, мена субъекта и объекта, низа и верха, раба и господина, смерти и жизни.

Цель праздника является достижение оптимального психофизиологического состояния – от эйфории до среднего, нейтрального обыденного уровня, нарушенного бедой (смерть, несчастье, ущерб). Особое значение приписывали еде. Ели как можно больше, безо всякой меры. В рацион включали мясо, которое рассматривалось также и как жертвоприношение. К пище богов добавляли напиток богов (водку, пиво, вино, мед, брагу, галлюциногенные напитки из мухомора, древесных грибов, спорыньи). Это живая, «огненная» вода, вода жизни, преодолевающая смерть. Опьяняющие напитки вызывают прилив жизненных сил, выступают эффективными средствами коммуникации между космическими зонами. В низовой традиции до сих пор существует представление о том, что новый человек должен упиться у всех на глазах, чтобы стать из чужого своим: “Кто не пьет лихо, тому нет места у русских”.

Будничный цикл. Благодаря празднику боги продолжают свой жизненный цикл. Продолжение жизни богов является предпосылкой успешного труда. Урожай, приплод и другие дары природы люди получают в обмен на жертвоприношения.

Все промысловые уголья имели своих хозяев, владетелей, с которыми и приходилось людям вступать в отношения взаимообмена, чтобы расположить их к себе. Отношения между нивхами и жителями воды сопровождались постоянным и взаимным дарением подарков. Если хозяин воды посылает нивхам рыбу, то нивхи в свою очередь в знак благодарности устраивают ему угощение в

форме кормления хозяина воды. Во время плавания на лодке нивхи вели себя сдержанно, как в гостях.

В будни посещают мир предков и в процессе ритуально организованного труда добывают средства к существованию. Возвращение с работы домой равносильно возвращению в мир живых, что само по себе праздник.

В будни полагались умеренность в еде, молчание при приеме пищи (мертвые немы), календарная регуляция пищевого рациона, чередование говений и заговин. Бытовая обстановка буден была скромна, а формы проведения досуга пространственно ограничены и негромки. Будничные отрезки времени (уповоды) разделялись ритуализированными формами поведения: молитвой, едой и отдыхом, – так что рабочие длительные отрезки времени дня чередовались с короткими нерабочими – праздными.

К праздному времени относилась неделя до отъезда на чужую сторону парня, рекрута, срок побывки солдата. Отъезжающий не работал, одевался в праздничную одежду, в любое время суток мог пить и ходить по гостям. Молодежь существовала в полупраздничном состоянии священной игры. Хоровод длился в течении года и заканчивался браком. Иначе человека относили к разряду социально аномальных.

Порядок работ определялся иерархией пантеона богов. Хозяйственные дела, требовавшие перемещения, производились по солнцу. Таким же порядком пастух отживал свои сроки в избах. С понедельника до четверга производились основные работы, в пятницу значительная часть времени отводилась уборке дома, в субботу топили баню для мытья и стирки, подсчитывали проделанную работу, меняли белье, наказывали виновных. В году чередовались недели, запретные или предпочтительные для тех или иных занятий. Считалось, что одни недели запретны или благоприятны для мужской, другие – для женской деятельности. Одной из главных особенностей будней являлось обособление половозрастных групп, за исключением “жатвы”, когда достигался их ритмический союз. В дни поста и перед праздниками даже минимальное нарушение в дозво-

ленном виде работ могло привести к аномалиям или трагическому исходу в жизни людей и скота: рождаются уроды, калеки, мертвые.

Этика праздности. Праздник – сакральное время, противопоставляемое будням, особенно «несчастливым дням». Ср. русские святки, англ. holiday от holi (святой); многочисленные обозначения недельного праздника, воскресенья как солнечного или божьего дня (нем. Suntug), незанятости, пустоты от дел (укр. «неділя»), «порожнесті» (рус. «праздник»). Эта пустота, незаполненность характеризует праздник как состояние, когда время останавливается и его нет.

Священные дни делились на общественные и частные (справлявшиеся отдельными лицами или семьями). Общественные праздники были регулярными и назначаемыми. Чрезвычайные празднества происходили по исключительным случаям (градобитье, пожар, эпидемия). Так, при освящении Колизея, был устроен стодневный праздник.

Эти дни исключались из производственного цикла, за исключением работ по дому и коллективных работ в пользу бедных вдов, погорельцев (за угощение или бесплатно). Даже рабов было не принято заставлять работать в праздничные дни. Верили, что за работу в праздник виновный понесет убыток вдвое больше дохода от работы. Нарушителей обычая могли избить, оштрафовать, сломать инвентарь, арестовать.

На сборные праздники специально съезжались окрестные жители. Неучастие в празднике считалось оскорбительным для общины. Такой человек терял уважение и презирался. Поскольку все стремились быть в центре праздника, что образовывался праздничный круг – последовательность поселений, поочередно отмечавших общий праздник. В Никольском уезде Вологодской губернии 16 деревень Подболотной волости справляли покров по очереди, при этом жители каждой деревни говорили: “У нас сегодня первый, пятый или двенадцатый покров”. В Покровско-Сицкой волости Ярославской губернии приходский праздник повсюду начинался в своем селе, после службы переходили гостить в ближайшие села, затем в дальние. Навстречу в том же порядке двигались жите-

ли дальних сел. После полного обхода тем же путем возвращались домой. Получалось встречное движение.

Праздник освобождал от бремени земных забот, делал человека свободным и равным и другим. Чем больше праздников, тем лучше казалась жизнь. “Мы работаем ради праздника”, – говорили люди. В традиционном обществе на поддержание соседских отношений, статуса, достоинства времени не жалели, так как добрыми отношениями определялось благосостояние.

В разных странах на праздники приходилось от трети до половины дней года. В южноиталийском Сибарисе число праздничных дней превышало число рабочих. Поэтому имя жителей этого города – сибариты – стало впоследствии нарицательным для обозначения бездельников.

Этика праздничного труда. Православие осуждает полную праздность: «Праздность и сама по себе вина». Будничная работа по воскресеньям и в праздники считалась кражей – уклонением от служения Богу. Греховными были излишняя хлопотливость в делах ночной труд, увеселение других.

Кризис трудовой этики православия наметился в XVII веке, когда ревнители благочестия настаивали на полном выполнении ежедневных обрядов богослужения, что занимало несколько часов. Вместе с тем многие государственные дела стали исполняться в “потешной” форме. Неуклонно возрастало количество праздников. Православное население России в 1850-е гг. имело 95 празднично-выходных дней, в 1872 г. – 105 дней, в 1902 – 123 дня.

Таким образом, возникла проблема интеграции будничного труда и праздничной обрядности. Политико-экономическое обоснование решения данной проблемы наметил Н.Г. Чернышевский.

Он исходил из того, что существует несоразмерность между потребностями человеческой природы и средствами их удовлетворения. В труде человек «выходит из себя», человек «уклоняется» от самого себя и возникает «дисгармония в самой человеческой природе». Расстройство в природе человека возникает и в праздности. Как природное существо человек не может не действовать,

и при бездеятельности его органы атрофируются. Поэтому праздный человек прибегает к фиктивной деятельности – развлечениям, играм, войнам.

«Теория капиталистов» идеализирует этот «естественный порядок дел» и в концепции производительного труда (приносящего доход) предлагает частному лицу приспособляться любым способом. Так, воровство оказывается очень доходным для ловкого вора, хотя благосостояние общества не увеличивается. Общество окончательно погрязает во зле.

С точки зрения трудящегося человечества следует различать выгодный труд и убыточный труд. Результатом убыточного труда является «расстройство природы» и уменьшение совокупного благосостояния (войны, спекуляция, производство предметов роскоши, отрасли труда, сопряженного с высоким риском). Результатом выгодного труда является смягчение дисгармонии природы, ее разумное упорядочение (производство предметов первой необходимости, образование, медицина, защите прав личности). Пока не удовлетворены насущные жизненные потребности всех, затраты труда на другие цели убыточны.

Понимание характера соразмерности, гармонии человечества и планеты вырабатывается искусством. Регуляция всех отраслей труда по законам красоты превращает будни в праздник. Развитая в четвертом сне Веры Павловны идея праздничного труда предполагает формирование нового «экономического человека», для которого критерий красоты должен быть абсолютным. Корень человеческой дисгармонии – неравноправие мужчин и женщин, тогда как по многим признакам женщина является более высоким, развитым человеческим типом. Жизнестойкость, адаптивность, желание красоты выгодно отличают женщин от мужчин. Поэтому не только красота, но и женщина спасет мир.

«Что делать?». Главное для мужчин: «Смотри на жену, как смотрел на невесту, знай, что она каждую минуту имеет право сказать: «Я недовольна тобой, прочь от меня...». Свободная любовь снимает противоположность мужа и жены: «Мы один человек». Кратковременная разлука высвобождает громадную энергию любви, которая поглощается в «сердечной святыне любимого труда».

Интеграция свободной любви и праздничного труда – такова суть царства будущего, которое светло и прекрасно.

Задания и упражнения:

- 1) Каким образом в рекламе, маркетинге и организации торговли учитываются закономерности праздничных циклов?
- 2) Вспомните, какие меры принуждения к нежелающим праздновать применяются сегодня?
- 3) С записями расходов и чеками в руках оцените динамику и общую сумму издержек, связанных с празднованием Нового года (8-го марта, 23 февраля).
- 4) Какой труд по классификации Н.Г. Чернышевского вы предпочитаете: выгодный или убыточный? Как ваши предпочтения объясняются особенностями жизни в родительской семье?
- 5) Устройте маленький праздник по всем правилам, изложенным выше.

§ 3. Гостеприимство

Счастье заботы о чужом. *Гостеприимство* – институт, обеспечивающий чужому прием и заботу. Развитые формы гостеприимства ориентированы на человека, прибывшего издалека, незнакомого или малознакомого, а наиболее простые, зачаточные формы наблюдаются при приеме хорошо знакомого гостя, соседа или родственника. Во Франции для женщин, умеющих изобретательно встретить, вкусно накормить, увлеченно занять гостя, установлена награда – почетный знак “Голубая лента”.

Многие, вероятно, помнят с детства то чувство радостного нетерпения, которое охватывает при ожидании гостя. В представлениях многих народов его появление сулит счастье. «С гостем приходит счастье», – говорили кабардинцы. Для гостя предназначено лучшее из того, что есть дома. Каждая семья старается приберечь хоть что-нибудь для неожиданных гостей. Что укрыто от гостя, принадлежит дьяволу.

У адыгов существовал обычай засеивать для гостей часть поля и держать специально для них определенное количество голов скота, которым хозяин владел номинально, гости – реально. В любом хозяйстве есть «доля гостя», которая принадлежит ему по праву. Гость имеет в моем доме свою долю и вносит в дом изобилие.

Зародышевую форму гостеприимства представляют собой кормления, призванные установить дружеские отношения с существами из чужого, враждебного мира. В дом приглашались умершие родственники, животные, природных стихии (мороз, ветер, тучи). Цель приглашения – предотвратить посещение незваных гостей в неурочное время. В ряде языков “гость” и “чужак” обозначаются словами одного и того же корня. Слово, обозначающее гостя, может относиться также и к богу (русское “гость” родственно “господин” и “господь”), но может обозначать и недобрых людей, незваных посетителей, воров. Пришелец может оказаться и Богом, наделяющим счастьем и долей, и врагом, готовым лишить их (ср. хевсурскую поговорку: “Жди гостя и смерти”). Все эти муки

распознавания сменяются душевным равновесием, когда пришелец становится гостем.

Гостеприимство обосновывается представлением о том, что Бог в человеческом облике ходит по земле. Осетины встречают гостя словами: “Гость – Божий гость”. Каждый знакомый и тем более незнакомый посетитель мог оказаться посланником Бога или самим Богом, принявшим человеческий облик.

Гостеприимство помогало выжить. В черный год, когда не хватает пищи, нивх отправляется в гости, зная, что со временем ему отплатят тем же. Отправляясь в дальний путь, скотоводы не брали с собой запаса провизии: они знали, что в любой юрте их накормят и напоят, а если понадобится, то дадут лошадь или верблюда.

На Северном Кавказе феодально-зависимые крестьяне кормили и обслуживали челядь гостя своего феодала, а сами феодалы подолгу гостили у вассалов.

В наиболее общем случае гость ведет себя пассивно: принимает угощения и подарки, знаки внимания, но не проявляет существенной инициативы. Например, у адыгов вставать без нужды со своего места, выходить без сопровождения из кунацкой во двор, заглядывать на кухню, где готовят угощения, заговаривать с домашними считалось не вполне пристойным. У многих народов считалось крайне неприличным, чтобы гость вмешивался в семейные дела хозяина. Пассивность, неподвижность гостя соответствуют его высокому статусу. Во многих традициях хозяину полагалось стоять в присутствии гостя и есть только после него или только ту пищу, которую передавал гость. В начале XX века у белорусов Могилевской губернии во время семейных праздников гостей рассаживали по старшинству, причем старейшие родственники и почетные лица из местных жителей занимали места «на куте», а хозяин и хозяйка прислуживали гостям.

В самых разных традициях обязательный, принудительный характер имеет трапеза, и гость не может отказаться от нее, чтобы не обидеть хозяев. У многих народов считалось обязательным, чтобы хозяева упрашивали гостей есть.

Где хозяйка не понукает гостей, там молодые люди, а особенно женщины, стыдась есть, выходят из-за стола полуголодные. У нивхов во время медвежьего праздника величайшей честью для хозяина считается накормить гостей до пресыщения. Любезность доводится до того, что когда гость, объевшись жировой похлебки, начинает изрыгать ее обратно, хозяин почтительно подставляет рот и выпивает изрыгаемое.

Считалось приличным, в случае необходимости, попросить постель или еду для гостя у соседа, поскольку гость считался как бы общим. Чукчи утверждали, что хозяин должен сохранить доброжелательное отношение к гостю, даже если тот его побьет. Хозяин должен был в случае необходимости жертвовать для гостя жизнью.

С особым почетом относились к гостям, прибывшим издалека. Такой гость был в центре внимания семьи и не оставался в одиночестве. Его сажали на почетное место, с ним беседовали, для него приглашали родственников и соседей, его развлекали, дарили подарки и старались всячески угодить.

При приеме гостей мы несем определенные затраты, но со временем эти затраты компенсируются. Завершение одного гостевого цикла сопровождается началом другого гостевого цикла.

Куначество (от тюркс. кунак – гость) проявляется в гостеприимстве по отношению к знакомым и постоянно, тогда как гостеприимство оказывается любому человеку и одновременно. На Северном Кавказе каждый горец имел кунацкую – специальное помещение для гостей. У некоторых адыгских дворян и князей стол в кунацкой был постоянно накрыт в ожидании случайного гостя, и блюда сменялись трижды в день. Кабардинцы держали в кунацкой поднос с мясом, пастой и сыром: “пища того, кто придет”.

Д. Белл, пребывавший в Черкесии в конце 1830-х годов, рассказывал, как однажды старик-хозяин дома, придя к нему в кунацкую, сказал: «Ты мой сын, и этот дом уже больше не мой дом, а твой». Гость как бы вступает во временное родство с хозяином дома, и даже не только с ним, но и со всем его родом. В другой раз после прибытия Дж. Белла хозяин дома «своей собственной рукой

принес в жертву молодого быка в знак скрепления братских уз между нами, и мне говорят, что я теперь должен считаться во всех отношениях одним из членов его семьи, которого они обязаны как такового почитать и уважать».

У состоятельных адыгов для гостей строили за оградой отдельный дом, чтобы всякий приезжий мог без стеснения и затруднения заехать в этот дом. Гостевой дом являлся также своеобразным клубом, где собиралась молодежь, исполнялись музыка и танцы, происходил обмен новостями.

Проксения. В гомеровский период греческой истории широкое распространение получили отношения гостеприимства между частными лицами (ксения). Частное лицо оказывало покровительство приезжему иноземцу, защищало его интересы в своем полисе, ходатайствовало о его делах. Отношения частного гостеприимства становились обычно взаимными и передавались по наследству.

С укреплением связей между полисами возникла потребность иметь в другом полисе постоянного покровителя, который мог бы оказать услуги прибывающим мореплавателям, послам, художникам, певцам и т. д., обеспечить послам сношения с властями, дать купцам юридическую защиту в чужом городе, даже если они не связаны узами личного гостеприимства ни с кем из его граждан. Поскольку при автаркии полисов иностранец не мог защищать интересы своего государства в чужой стране (он был бесправным за пределами родины), стали прибегать к услугам коренных граждан, которые принимали на себя обязанность оказывать гостеприимство и всякое содействие не только отдельным лицам, но и всему коллективу граждан какого-либо полиса. Так из обычая частного гостеприимства постепенно развивалось гостеприимство публичное – проксения. Государство заключало от своего лица (от лица всей гражданской общины) договор о гостеприимстве с одним из граждан какого-то часто посещаемого полиса. Демосфен, например, был проксеном фиванцев.

Публичный гостеприимец покровительствовал иностранному государству и его гражданам в суде, обеспечивал иноземцам допуск в храмы для совершения религиозных обрядов в чужом городе, присутствовал как свидетель при совершении некоторых гражданских актов, например при составлении завещания;

проксен оказывал всяческое содействие купцам, прибывающим в его родной город. За предоставляемые услуги греческие государства могли жаловать проксену следующие привилегии: 1) неприкосновенность, безопасность проксена и его имущества, гарантируемая полисом в мирное время и в случае войны с его собственным государством; 2) имущество проксенов находилось под защитой государств, связанных с ними; 3) проксен, являясь простатом иностранного города на своей родине, сам в этом городе мог обходиться без покровителя; 4) покидая родину из-за превратностей судьбы проксен мог эмигрировать в связанное с ним государство, приобретая там полное гражданство; 5) проксенам предоставлялось освобождение от обложения налогами и пошлинами; 6) проксены получали право собственности на землю и дом, право пастбища; 7) публичные гостеприимцы получали право занимать почетные места на представлениях, их торжественно перед всем народом награждали золотыми венками.

Гостевая экономика. Древнерусские города возникали как центры отдыха для купеческих караванов. Города назывались “гостищами” и “погостами” – от слова “гость” (купец). Гостевой характер русских городов вызвал к жизни и само русское государство. Пришли варяги-гости и остались навсегда, поправ правила гостеприимства.

Собирание в гости – это целая ритуал, во время которой человек собирается с духом, меняется в лучшую сторону и готовит себя к тому, чтобы быть лучше, чем обычно. Собирание в гости задавало определенную дистанцию между людьми и приучало смотреть на себя со стороны. Фигура гостя ставила хозяина в положение, когда он вынужден делить всех присутствующих на “своих”, домочадцев, и “чужих”, приглашенных. Причем, к чужим – к гостям – хозяин должен относиться с большей заботой, чем к своим.

Гостевое угодничество воспринималось иногда как рабское поведение. Хозяева были рады угодить гостям. Гость, может быть, и обнаглел, но он все-таки гость и когда-нибудь уйдет сам по себе. Русским надо много времени, чтобы увидеть в госте врага.

В гостевой экономике все люди на Земле – гости; главный человек – гость, главное занятие – принимать гостей и ходить в гости. Ходить в гости, ходить туда-сюда, уходить от себя и приходить в себя после гостей. В гости идут не спрашивая “зачем”: просто надо куда-то идти. Атом российской экономики – “круг гостей”.

Гостя не кормят чем подешевле, на гостя тратятся. В гостевой экономике техника ориентируется на забаву гостей. Для развития техники нет иного стимула, чем удивление званых и незваных (во время войны) гостей. Русский военно-морской флот вырос из “потешного флота” молодого Петра. Освоение космоса неэкономично, затратно, но сколько радости и гостей!

Задания и упражнения:

- 1) Почему русская поговорка гласит: «Незванный гость – хуже татарина»?
- 2) Распишите на календарный год фазы гостевого цикла для круга ваших гостей.
- 3) Представьте туризм и гостиничный бизнес как индустрию гостеприимства.
- 4) Какие элементы института гостеприимства практикуются в современном бизнесе?
- 5) Что у вас имеется в доме необходимое для приема гостей?

§ 4. Дар

Удача и неудача. Люди знатные и могущественные в наибольшей мере обладают удачей. Величина этой силы внешне выражалась в таланте и способностях человека. Удача распространяется как на ее обладателей, так и на предметы, которыми они владели – оружие, боевых коней, драгоценности.

Фамильные ценности хранятся в сундуке (ларце, шкатулке), украшенном гербами, наделенном развитой индивидуальностью, который говорит, который привязан к своему владельцу, хранящему его душу. Вещи семьи, будучи знамениты, имеют индивидуальные имена, личность, историю.

Счастливые предметы – особенно эффективные. Стрелой, которая хотя бы раз не попала в цель, не пользуются. Предпочитают изготавливать новые стрелы, чем собирать зря потраченные старые. Стрела, попавшая в цель, приобретает двойную цену. Ею чаще пользуются, и она быстрее изнашивается. Ее ценность переходит на другой предмет.

Следует искать общества тех, кого сопровождает удача, и избегать тех, кого постигает неудача или несчастье. Люди инстинктивно становятся на сторону того, кому везет, и стараются держаться поближе к нему. Люди рассчитывают стать сопричастными его счастью: благодетельные влияния, сказывающиеся на нем, распространяют свое действие и на спутников. В Судане хороший урожай приписывается счастью человека, который сажал или сеял. На следующий год все стремятся заполучить именно этих людей, предлагая им самую высокую плату.

Неудачу надо скрывать. Неудачник – человек, приносящий беду. И его наверняка ждет беда. Еще до несчастного случая этот человек был намеченной жертвой дурных влияний. Вскоре обязательно последуют и другие беды. Всякий, кто не устранился от несчастного, разделит его несчастье. Несчастный случай открывает собой целую серию других несчастных случаев и бед.

Малейшая неудача, малейший неуспех в начале какого-нибудь предприятия погружают человека в отчаяние, уныние, хотя он знает, что беда поправи-

ма. Человек боится упорствовать, доводить дело до конца. Впрочем, опасны постоянная удача и неудача. Несчастный (счастливый) случай – знак и предтеча, знамение последующих несчастий, если не предусмотреть особых мер. Защитить способны только обереги (амулеты, талисманы), накапливаемые в форме украшений и сокровищ. Обездоленность – лишенность амулетов.

Главная собственность, неприкосновенная и возбуждающая наибольшую зависть – это собственность на имя и тотемический герб. Блюда, ложки, которые употребляют на торжествах, украшенные, резные, с эмблемой тотема клана – это живые, волшебные вещи, делающие так, чтобы собственность накапливалась.

Дарообмен – церемониальный обмен редких и уникальных благ, предметов роскоши и украшений, ритуальных изделий и символов статуса. Подлежавшие обмену престижные вещи выражали и символизировали удачу.

Ценность дара заключалась не столько в самой вещи, сколько в связи, которая устанавливалась и поддерживалась между дарителем и одариваемым. Связь устанавливалась по инициативе одной из сторон, которая предлагала другой стороне дар.

Отказ от дара рассматривался как оскорбление и приводил к вражде. В допетровской Руси особая царская милость проявлялась в том, что царь возвращал приносимые ему подарки. Попадая в руки царя и возвращаясь обратно, вещь приобретает некое новое качество, становится воплощением преданности подданного, с одной стороны, и царской милости – с другой.

Принятие дара накладывало на получателя обязательство ответного дара. Отдар не должен был следовать немедленно за даром, ибо это могло быть расценено как стремление быстрее оборвать связь и, как следствие, вызвать вражду. Но если дарополучатель слишком долго медлил с отдаром или если отдар был несоизмеримо мал, то связь обрывалась, и даритель также превращался во врага, что грозило войной. Если отдар происходил вовремя и был приблизительно равен дару, то за ним следовал новый дар, и все начиналось сначала.

Если отдариватель особо ценил эту связь, то в отдар он давал заведомо больше, чем получил, и тем самым ставил первоначального дарителя в положение человека, обязанного отдаривать. Тот в свою очередь мог отдарить с избытком над полученным.

Достоинство возмещения в одной из исландских саг определяется так: «Прими от меня этот плащ. Он послужит достойным возмещением за парус, потому что он настолько же лучше других плащей, насколько твой парус лучше любого паруса». За разницу в статусе в придачу добавляется золотое запястье.

Высшее правило дара – запрет инцеста. Женщины исключаются из непосредственного жизнеобеспечения и предназначаются в дар дружественному роду.

Двойственность дара. Дар всегда – роковой дар. В основе дарообмена лежала уверенность в том, что вместе с даримым имуществом переходит некая частица сущности дарителя и получающий дар вступает в тесную связь с ним. Если же дар не возмещен, то получивший его оказывается в зависимости от подарившего. Приобретая дар от своего предводителя, воин не опасался этой зависимости, – наоборот, он стремился укрепить свои узы с вождем, надеясь получить вместе с подарком и удачу, которой был богат вождь. Подарок же другого человека, если он оставался неотплаченным, грозил утратой личной целостности и свободы, мог привести даже к гибели получателя дара. Поэтому спешили отдарить того, кто первым сделал подарок, либо уклонялись от его получения

Живая часть дара – дух вещи – ставит получателя в зависимость от дарителя. Превосходства дарителя над принимающим дар выражается в представлении о том, что последний — нечто вроде раба, куда он себя не выкупил (тогда «имя плохое», говорят индейцы хайда). Глинкиты говорят, что «дары кладут на спину принимающих их людей». Ради освобождения от этой зависимости получатель дара преподносит отдар большей ценности. Дары циркулируют вместе с уверенностью, что они будут возмещены, имея в качестве гарантии силу даваемой вещи, которая сама есть эта гарантия.

Секрет удачи и счастья в том, чтобы давать, не хранить. В поэтическом сборнике жизненных поучений древних исландцев «Речи Высокого» говорится: «Добра не жалеи, что нажито было, не скорби о потере; что другу обещано, не друг возьмет – выйдет хуже, чем думалось».

Жертвовать собой, приобретать только для того, чтобы отдавать – источник подлинной выгоды. Одаривая, отдают себя, а отдают себя именно потому, что именно себя вместе со своим имуществом “должны” другим. Даваемая вещь воспроизводится в этом мире, а также последующих перерождения с при(до)бавкой. Каждый должен сделать свои дни плодотворными, раздавая пищу.

Создаваемые в дарообмене союзы относительно нерасторжимы. Постоянство влияния обмениваемых вещей – способ, которым подгруппы сегментированных архаических обществ постоянно встраиваются одна в другую, во всем чувствуя себя в долгу друг перед другом.

Дарооборот. Все уходит и приходит. Подарки нельзя потребовать обратно. Циркуляция знаков богатства непрерывна и неотвратима, их нельзя ни хранить слишком долго, ни медлить, ни скупиться при избавлении от них, нельзя преподносить их никому иному, кроме как определенным партнерам в определенном направлении.

— В церемониальном обмене туземцев Полинезии – «круг Кула» – по часовой стрелке перемещаются ожерелья из красных раковин. Против часовой стрелки циркулируют браслеты из белых раковин. Ценность украшений растет вместе с числом и масштабами передач. Обладание ими дает высокий престиж, но владеть ими можно лишь временно. Слишком долгое хранение этих предметов наказывается. Время кругооборота составляет от двух до десяти лет. Число партнеров по обмену ограничено кругом знати. В дополнение к кула-обмену партнеры делают обязательные подарки по случаю встречи для укрепления отношений. В обмен вовлечены обычаи, песни, танцы.

В архаическом обществе происходил постоянный обмен дарами. Подарками обмениваются по любому поводу, в связи с каждой услугой, и все возме-

щается впоследствии или даже тотчас же, с тем, чтобы быть перераспределенным незамедлительно

Первого подарка добиваются изо всех сил упрашиваниями. Ради первого подарка угодничают перед будущим еще независимым партнером, которому платят первой серией подарков. Нельзя быть уверенным, что упрашивания будут приняты. Каждый из вручаемых подарков носит специальное имя; их демонстрируют, прежде чем вручить. Торжественная передача вещи связывает партнеров полностью. Последний дар, завершающий сделку, должен быть равен первому. При случае его можно взять силой или обманом. Если человек не может его отдать, он может вручить подарок ожидания, дающий отсрочку, успокаивающий эксдарителя.

Сувениры напоминают друг о друге. У якутов понятие «друг» выражается словом «атас», что означает «обменявшийся», а глагол «атаста» значит и «подружись», и «обменяйся». С этих пор у них «только одно сердце»; один из них становится тестем, другой — зятем, «это было так, как если бы они обменялись именами». Партнер по обмену – то же самое, что и сородич.

Дарообмен играл роль страховки: объединенные его узами индивиды как бы давали обязательство во всем помогать друг другу. Чем больше было у человека таких друзей, тем прочнее и шире оказывалась его социальная опора, тем свободнее он чувствовал себя и тем выше была его репутация.

Дарообмен лежит в основе товарообмена. Из системы подарков, даваемых и получаемых через какой-то срок, выросли, с одной стороны, непосредственный обмен (через упрощение, сближение ранее разделенных сроков), а с другой стороны, покупка и продажа (последняя — в рассрочку и за наличные), а также заем.

Задания и упражнения:

- 1) Узнайте значение термина «дотация». Какие виды дотаций существуют в современной экономике?
- 2) Каким законодательством регулируется дарообмен?

- 3) Какую роль играют подарки в организации продаж?
- 4) Какие амулеты у вас есть?
- 5) Удачливы вы или нет?

§ 5. Потlach

Бигмены и прихлебатели. *Бигмен* (Big man; англ. – большой человек) – авторитетный и влиятельный мужчина, фактически являющийся предводителем в общине. Чтобы добиться признания в качестве влиятельного человека, действиям которого подражают и к словам которого прислушиваются, он должен иметь незаурядные личные качества: физическое здоровье и силу, ум, ораторское искусство, хорошее знание мифологии, генеалогистики и магии, организаторские способности.

Влияние бигмена основано на распоряжении избыточным продуктом и использовании накопленного богатства в церемониальном обмене. Бигмены всячески стремились увеличить свои богатства: а) привлекая дополнительную рабочую силу посредством полигинических браков; б) широко используя обменные операции, чтобы показать, что они богаче конкурирующих бигменов; в) посредничая в конфликтах, чтобы установить как можно больше партнерских отношений. Бигмен стремился, чтобы его имя звучало на все стороны света.

Сторонниками и прихлебателями бигмена были не только родственники. Многие попадали в зависимость к бигмену после военных столкновений и распада их групп. Бигмены связывали молодых людей и их семьи, внося за них брачный выкуп. Холостяки, не имея возможности применять женский труд и пользоваться землей, примыкали к бигменам.

Статус бигмена не наследовался, хотя 3/4 сыновей более крупных и 1/2 сыновей более мелких бигменов становились бигменами. Отцы еще при жизни давали сыновьям стартовое ускорение, обеспечивая их женами. Чтобы пробиться на отцовское место, сыновья должны были обладать необходимыми способностями и приложить немалые усилия.

“Большие люди” были обязаны оправдывать свое высокое положение щедростью в раздаче богатств. Поэтому они отличались необычайным трудолюбием и стремились иметь больше жен, детей и других домочадцев, производивших объем пищи, превышающий жизненно необходимые потребности. При

подготовке пиршества влиятельные люди занимали продукты у родичей и партнеров, стимулируя и у них интенсификацию хозяйства.

Так, у папуасов Новой Гвинеи “большие люди” назначали сроки проведения праздника, следили, чтобы перед его приближением общинники не были слишком расточительны, а также, пользуясь авторитетом, сами устанавливали сроки выплаты своих долгов кредиторам. Нередко они ведали и межобщинным обменом. Порой, истратив огромные запасы продуктов на престижные церемонии и пиры, население испытывало голод. Предчувствие близившихся расточительных пиров стимулировало повышение объема производства.

Инвестиция в потlach. *Потlach* (от слова индейцев-нутка “патсхатл” – давать подарок) – распространенный у индейцев Северной Америки праздник, сопровождающийся раздачей подарков. Такие праздники устраивались по различным случаям (рождение ребенка, инициации, женитьба, постройка дома, смерть), чтобы мужчина мог, одаривая приглашенных, повысить статус и ранг. Решающее значение имели количество и качество раздаваемых ценностей. Получатель, устраивая ответный потlach, стремился отличиться еще большим количеством и более высоким качеством подарков.

О потлаче лучше всего написал Ф. Боас: «Экономическая система индейцев Британской Колумбии, как и у цивилизованных народов, широко базируется на кредите. Во всех своих предприятиях индеец полагается на помощь своих друзей. Он обещает заплатить им за эту помощь впоследствии. Если оказанная помощь заключается в ценных вещах, измеряемых индейцами в одеялах, как мы измеряем их в деньгах, он обещает вернуть стоимость займа с процентами. Индеец не располагает системой письменности, и поэтому, чтобы обеспечить гарантии соглашению, оно совершается публично. Получение в долг, с одной стороны, оплата долга – с другой, – это потlach. Эта экономическая система развита до такой степени, что капитал, которым владеют все индивиды, объединенные в племя, намного превышает количество наличных ценностей, находящихся в распоряжении. Иначе говоря, условия совершенно аналогичны тем, которые господствуют в нашем собственном обществе: если бы мы пожелали,

чтобы нам оплатили все наши займы, то обнаружилось бы, что в действительности денег для их оплаты никоим образом недостаточно. Результатом попытки всех заимодавцев погасить свои займы является разрушительная паника, от которой общество долго не может оправиться. Необходимо понять, что индеец, приглашающий всех своих друзей и соседей на большой потlach, где на первый взгляд растрчиваются результаты труда многих лет, преследует две цели, которые мы не можем не признать разумными и достойными похвалы. Первая цель – оплатить свои долги. Это совершается публично, с большими церемониями и в манере нотариального акта. Другая цель состоит в таком размещении плодов своего труда, чтобы извлечь наибольшую выгоду как для себя, так и для своих детей. Те, кто получает подарки на этом празднике, получают их как займы, которые они используют в своих теперешних предприятиях, но по прошествии нескольких лет они должны вернуть их с выгодой для дарителя или его наследника. Стало быть, потlach в конечном счете рассматривается индейцами как способ обеспечить благосостояние своих детей в случае, если они оставят их сиротами в юном возрасте...»

Пирь оживляли социальные связи и облегчали обмен информацией. Инициации и бракосочетания, достижение степеней и возвышений в братствах, шаманистские и погребальные церемонии – все это осуществляется в ходе непрерывного потлacha. Потlach требует ответного потлacha. Существуют потлachi в любом направлении, соответствующие другим потлачам в любом направлении. Это постоянный процесс give and take («даем – получаем»).

Со временем лидеры все основательнее участвовали в организации этих пиров и претендовали на причитающуюся за это славу. Общинные в прошлом пирь стали состязательными и на первый план выходила личность их организатора. Устроивший потlach говорил: «Я великий вождь, великое дерево, вы подомной... изгородь вокруг меня... я даю вам имущество». Имя дающего потlach «тяжелее», а от принятого потлacha – «теряет в весе». Вождь «проглотил племена», которым раздал свои богатства; его «тошнит от собственности». Большие люди на пирях едят мало, много едят зависимые и простые люди. Потlach

есть акт признания: бигмена признают и ему становятся признательными. Ему доверялось на хранение престижно-ритуальное богатство, причем он мог использовать его по своему усмотрению, в т. ч. числе и для престижных обменов.

Щедрость никогда не оставалась неоплаченной. Всякий дар возмещается с избытком. Процент общего избытка колеблется от 30 до 100 в год. Даже если за оказанную услугу человек получает одеяло от своего вождя, он вернет ему два по случаю свадьбы в семье вождя, возведения на трон сына вождя и т.д. Вождь же отдаст ему все вещи, которые он получит во время ближайших платчей, когда другие кланы возместят его благодеяния. На первых порах “большой человек” занимался мобилизацией общинных ресурсов для организации церемоний в интересах всей общины и впоследствии общинники полностью возвращали себе свой первоначальный вклад.

В силу своего, как считалось, прямого родства с могущественными предками и исполнения должностных обязанностей вождь мог получать лучшие куски мяса, добытого на охоте, престижные виды рыбы или морских млекопитающих, плоды первого урожая, часть сырья, разрабатывавшегося на его территории, или изделий из этого сырья. Лучшие мастера считали честью создавать вещи для вождя и его домочадцев, а простые общинники часть своего времени посвящали обработке земельных участков вождя или починке его дома. Вождя регулярно снабжали вином, а бигмен мог тратить на производство наркотических напитков до половины урожая. Многие общины обеспечивали вождя зерном, железными мотыгами и солью. Вождь устраивал поминальные пиршества в честь умерших, не оставивших наследников, и за это к нему переходили их земельные участки.

Частью этих богатств вождь делился с остальными общинниками, что увеличивало его влияние, но главную их часть он использовал на свои нужды. Уровень жизни знати был значительно выше, чем у простых общинников, а питание – несравненно лучше, и средний вес тела знатных людей на несколько килограммов превышал вес простых общинников.

——— **«Пищевые войны».** Разрушение – высшая форма траты. Кому предстоит

быть самым богатым, должен быть самым безумным расточителем. Чтобы показать себя от человека требуется истратить все, что у него есть, и ничего не оставлять себе. Поэтому потlach – это война имуществ.

Символ потлacha – поднятое копьe. Точно так же как на войне, можно овладеть масками, именами и привилегиями убитых обладателей, в войне собственностей убивают собственность: либо свою, чтобы другие ею не обладали, либо собственность других, отдавая им имущество, которое они будут обязаны вернуть или не смогут вернуть. Умерщвляют рабов, сжигают ящики рыбьего жира или китового жира, дома и огромное множество одеял, разбивают самые дорогие медные изделия, выбрасывают их в водоемы, чтобы подавить, унижить соперника.

Отказаться от дара и потлacha не имеют права. Это означает “потерять вес” своего имени; это или заранее признать себя побежденным, или, напротив, провозгласить себя победителем и непобедимым. Признанное положение в иерархии, победы в предыдущих потлachaх позволяют отказываться от приглашения или даже в случае присутствия на празднике отказываться от дара без последующей войны. Тогда потlach обязателен для отказавшегося.

Кто не может вернуть потlach, теряет свой ранг и даже ранг свободного человека. «Имя» остается «разбитым» постольку, поскольку не разбили медную пластинку, по ценности равную вызову. Проигравшие надевают траур и устраивают потlach с целью реванша. Идеальным был устраивать потlach, который оставался без ответа и мог раздавить имя соперника: «Ты хочешь давать то, что не будет возмещено».

Пища духов. Если собственность убивают, то у нее есть жизнь, которую отнимают в пользу духов. Предки не только присутствуют на потлachaх и используют разрушения, но пользуются также подарками, даваемыми их живыми тезками. Живые представляют мертвых. Вожди олицетворяют предков, имена которых они носят, танцы которых они исполняют. «Мы, пляшущие здесь для вас, мы на самом деле не являемся самими собой. Это наши давно умершие дяди пляшут здесь». Приглашенные – это духи, приносящие удачу.

Устраивая потлач, вождь показывает, что духи и богатство постоянно посещают его и ему благоприятствуют, что богатство это обладает им, а он обладает богатством. Это он доказывает, тратя и раздавая богатство, унижая других, помещая их в тени своего имени. О вожде, не дававшем потлач, говорят, что у него «испорченное лицо». Потерять престиж значит потерять душу – «лицо», танцевальную маску, право воплощать дух, носить герб, тотем. «Малых вождей» проклинаяют: «Малые, обдумывающие; малые, работающие; ...побежденные; ...обещающие дать лодки; ...берущие даваемую собственность; ...стремящиеся приобрести собственность; ...работающие только ради собственности, предатели».

Давать живым – значит давать мертвым. В престижной экономике спешат давать. В любой момент, выходящий за рамки повседневности, вы должны пригласить друзей, разделить с ними плоды удачной охоты или собирательства, идущие от богов и тотемов; вы должны распределять среди них все; вы должны выражать признательность подарками за всякую услугу из страха потерять имя и лицо. Друзья говорят: «У тебя слишком много собственности, надо устроить из нее потлач». Надо приглашать всех, кто может и очень хочет прийти или приходит на потлач.

Не приглашают тех, кто нарушает традиции, не устраивает праздников, не носит имен; тех, кто не вернул потлач. Опасно не пригласить сироту, обездоленного, случайно появившегося бедняка. Раздача богатств играет роль искупительной жертвы духам и восстанавливает общность с другими людьми. Жертвенные уничтожения, посвященные духам не нужно возмещать, особенно когда они совершаются верховным вождем.

Задания и упражнения:

- 1) Сколько весит бигмен?
- 2) Чем отличается деревенский кулак от бигмена?
- 3) Что означает выражение «пир на весь мир»?
- 4) Попробуйте что-нибудь раздарить.

5) Сколько человек вы собираетесь приглашать на свадьбу?

§ 6. Полюдье

Воинские сборы и поборы. Составной частью священных обрядов инициации является изоляция на длительное время иницируемых подростков и взрослых мужчин. Совершая обряды и жертвы, символически обеспечивающие плодovitость животных и плодородие земли, мужчины выполняют основную хозяйственную функцию в годовом цикле работ. В это время женская половина родоплеменной общности обязана их кормить.

Статус иницируемых ставил их в сакральное положение чужаков по отношению к собственным односельчанам. Пищу подростки добывали в деревне, совершая ночные кражи, грабежи, похищая богатых односельчан и требуя за них выкуп, взымали штрафы за удачное хищение имущества, приглашали принудительно прийти в гости с подарком. Высшая форма удалства предполагала кражу съестных припасов у своих родственников.

Позднее, в традиционном обществе пребывание юношей в кошевых товариществах и станах наездников, косарей, плугарей, пастухов, напоминающих военный лагерь, было равноценно посвящению в мужчины-воины.

Образовывавшиеся на базе мужских лагерей мужские союзы обеспечивали несение сторожевой службы и охрану селений, контролировали соблюдение правопорядка и вершили суд, взымали штрафы с правонарушителей и чужаков. Если в период сборов неженатых случались какие-либо происшествия – обвал дома, пожар и т.п., молодые люди брали на себя инициативу в организации и проведении необходимых работ. Союз по собственному почину мог ремонтировать постройки, дороги, колодцы, готовить строительные материалы для общественных нужд, очищать земельные участки под пашню, сенокос и от камней.

Для устройства совместных трапез члены союзов собирали дань продуктами с односельчан либо с жителей соседних селений. Трапезы приурочивались к окончанию полевых работ и носили форму агрессивных действий. Так же и в Западном Дагестане члены мужских молодежных объединений обходили дома

своих односельчан в период окончания жатвы, случки овец, требуя продукты, необходимые для организации пирушек. В соответствии со сценарием кабардинской свадьбы войско холостых друзей жениха на 2 день после возвращения жениха в дом отправлялись по селению собирать кур, из которых готовился женский свадебный обед. На время скачек в горах с. Цахур (Северный Кавказ) бек, зная, у кого из сельчан имеются большие запасы продуктов, приказывал своим товарищам взять из домов богатых и среднего достатка общинников определенное их количество, пропорционально возможностям хозяев. Дома бедняков обходили стороной, а сельчане не отказывали в выделении пая участникам предстоящих скачек.

В Центральном и Южном Дагестане аналогичные по структуре и целям действия широко бытовали в форме обрядовых игр мужской молодежи разных селений, по итогам которых победившая сторона получала право на прием и обильное угощение проигравшими. Иногда члены мужских союзов собирались на пирушки в домах отдельных односельчан. Каждый гость вносил свою долю в покрытие расходов. Организатор трапез и пирушек, принимавший гостей в своем доме и несший значительные издержки, был состоятельным человеком. В течение 1–2 недель он обильно кормил и поил гостей. В итоге обретал уважение, репутацию и почет, которые компенсировали затраты.

Пахта – взаимные гостевания (наезды) разных селений. Так, мужчины лезгинского сел. Ахты раз в год имели право побывать в одном из 11 селений общества и находиться там в течение суток. В это время местные жители обязаны были кормить как их самих, так и их лошадей. Количество гостей в селении, однако, не должно было превышать 50 человек. Гость не имел права оставаться в том же селении на другой ночлег в том же году. Рутульцы гостили по 3-е суток, брали по 1 барану с каждого дыма. По барану брали и за тот год, когда не были для пахты в данном селении. Жители могли откупать от этих набегов угощениями, которые устраивались один раз в год

Собираемый в ходе пахты оброк обычно употреблялся в целом общиной, представителями которой являлись пахтачи. Последние использовали лишь его

часть для устройства собственных пирушек. С целью сбора продуктов ахтынские бахтачияры выходили также на дороги, придавая себе при этом устрашающий вид: надевали на голову маски с рогами, вывернутые мехом наружу шубы, к которым привязывали колокольчики, чтобы производить больше шума.

У казахов, знатный человек, прибыв в аул с многочисленной свитой, всегда мог рассчитывать на обильное пиршество. Если юртовладелец не сумел угодить их вкусам, то приезжие затевали скандал, и юртовладелец платил штраф оскорбленному гостю.

Кормления. Властвующим над ними конунгам и ярлам норвежские бонды устраивали пир-вейцлу. По мере усиления власти конунга угощения теряли добровольный характер. Бонды стали обязаны давать конунгам и его людям продовольствие и варить пиво. Бонды, уклонявшиеся от участия в пирах, штрафовались. Крупные собственники, устраивая пиры в честь конунга, рассчитывали на награду с его стороны. Конунг мог отблагодарить за гостеприимство, пожаловав земельное владение и высокое достоинство лендрмана.

Эти кормления не представляли собой налогов в прямом смысле слова, так как: а) не существовало твердо установленных норм обложения; б) отсутствовала строгая регулярность поборов; в) поборы присваивались не через посредство специальных сборщиков, а самим конунгом и его слугами во время постоянных разъездов по стране, которые в значительной мере этим и вызывались.

Вначале конунги не имели постоянной резиденции. Они находились в постоянных разъездах по стране, посещая областные и районные собрания, где вел переговоры с местным населением и разбирал все дела. Для поддержания своего авторитета и сохранения верности подданных конунг ездил во главе вооруженного отряда. Без постоянных поездок по стране конунг не смог бы прокормить своей дружины. Проще было приехать во владение с дружиной и кормить ее на месте, чем организовывать перевозки собранных продуктов в постоянную резиденцию.

В Упланде по обычаю конунги объезжали вейцлы каждую третью зиму. Если численность дружины росла (а постепенно она вырастала от 60 до 360 человек), то конунг останавливался на более короткий срок, но учащал поездки. Когда конунгов-братьев было несколько, и каждый имел свою дружину, то продовольствия не хватало, и в Норвегии наступал голод, что побуждало конунгов поступать вместе с дружиной на службу датскому конунгу. При неурожае в каких-либо областях конунги часто запрещали вывозить зерно из урожайных областей, так планировали поездки именно туда.

В королевские усадьбы в различных районах страны население должно было сдавать продукты, необходимые для угощения конунга и его дружинников. Если дела не позволяли в назначенное время посетить область, то конунг посылал своих людей собирать угощения. Королевские слуги приглашали к себе друзей и родственников, учинявших в пьяном виде всякие бесчинства.

Поскольку вейцлы утратили характер пиров, в которых обязательно совместно участвовали конунг и бонды, право присвоения угощений могло быть пожаловано королем своим приближенным и служилым людям с целью вознаградить их за службу или могущественным людям, которых он хотел привлечь на свою сторону.

Пожалования вейцлы давались на срок службы. Вейцла должна была обеспечить получившего ее доходом, достаточным для прокормления и достойного содержания свиты. В зависимости от положения при дворе или на службе у конунга его приближенные получали неодинаковые по ценности вейцлы.

Поскольку получивший вейцлу, в отличие от конунга, посещавшего пиры в одном и том же округе лишь раз в несколько лет, жил в ней постоянно, то эксплуатация населения росла. Вместо посещения пиров, устраиваемых для него бондами, получатель вейцлы мог требовать от них уплаты подати в виде продуктов. Пожалование вейцлы включало все доходы с территории, на которую распространялся этот акт. Они передавались в полное распоряжение полу-

чившего пожалование. Население округа кормления находилось под его управлением как представителя государственной власти.

Комплекс полюдья. В целом развитию системы кормлений и периодических разъездов государя по стране для их сбора способствовали натуральное хозяйство, делавшее невозможными денежные поборы; наличие вооруженной дружины у короля, нуждавшейся в кормлениях и обеспечивавшей своей силой возможность их регулярного сбора; преобладание в обществе системы непосредственных личных связей, в которую включался и правитель; примитивное состояние государственной администрации, вынуждавшее короля постоянно посещать области и народные собрания и вступать в прямой контакт с их участниками; центральная роль короля в языческом культе, вера в сакральную природу вождя, обладавшего особой “удачей” или “счастьем”, к которому население систематически приобщалось.

Круговое движение полюдья происходило по солнцу. Посещая общины полюдьем, вождь-жрец или царь давал сигнал для сбора урожая или забоя скота. В комплекс полюдья входило одаривание, местная и дальняя торговля, право первой ночи и обмен генетической информацией с местным населением. Царь, обходя свои владения, уже своим присутствием сообщал плодородие земле, скоту и людям. Матери подносили государю детей, землепашцы семена, чтобы он к ним прикоснулся.

Нарушение установленного обычая и приход несколько раз в сезон грозил несчастьями. За такой поступок тело конунга Уппланда (Восточная Норвегия) Хальфдана расчленили на 4 части, которые зарыли в четырех областях, так как считалось, что счастье и удача умершего конунга сохраняется в той области, где он будет погребен. Поэтому и могил князя Игоря было две в двух разных местах Древлянской земли.

Владетели вели жизнь почти кочевую. Европейские монархи раннего средневековья буквально не вылезали из седла. Кормились за счет того селения, в которое прикочевывали, и жили в нем до тех пор, пока не съедали все запасы поселян. Походным, почти кочевым был ритм жизни не только царя, но и его

семьи, приближенных. В Марокко среди женщин походного гарема султана были беременные и разрешившиеся от бремени. Царям, ходившим в полюдье, нужны были такие спутницы, которые могли бы переносить тяготы походной жизни.

Задания и упражнения:

- 1) Приведите примеры обрядовых молодежных игр на угощение.
- 2) Существуют ли сегодня мужские сборы?
- 3) Какие элементы института кормления имеются на государственной службе?
- 4) Опишите схему полюдья на примере одного из знакомых.
- 5) В чем различие между полюдьем и феодальной рентой?

ЧАСТЬ II. ОРГАНИЗАЦИЯ ДОМАШНЕГО ХОЗЯЙСТВА

ГЛАВА I. Домохозяйство

§ 1. Домашний труд

Домашнее хозяйство есть сложная система кооперации и разделения домашнего труда.

Половое разделение труда. Разделение домашнего труда возникает в половом акте. Характер полового разделения труда связан с частыми беременностями крестьянок, необходимостью грудного вскармливания и ухода за младенцами. Детей не отрывали от груди лет до 4 лет. Большую часть своей жизни женщины либо были беременны, либо кормили грудью новорожденных. Они были вынуждены заниматься уходом за детьми, поддержанием огня, хранением и приготовлением пищи. На крестьянку ложились заботы о коровах, молодняке, свиньях, молочном хозяйстве, домашней птице, огороде, а также о выращивании корнеплодов (картофеля), мака и льна. К ним добавлялись приготовление пищи, выпечка хлеба, переработка молока в масло и сыр, консервирование мяса, плодов и капусты, ежедневные варка обеда и стирка белья.

Разделение труда между полами основано на обособлении полов в быту, хозяйстве, общественной жизни и идеологии. У первобытных племен не разрешалось, чтобы женщина дотрагивалась до мужских орудий труда, а мужчина – до женских. У индийского племени тода женщины не должны были подходить к домашнему скоту и даже ходить по тропинкам, ведущим к доильням. Мужчины имели свои обряды, религиозно-магические культы, иногда даже тайные языки, женщины – свои. Существовали специфически мужские и специфически женские обязанности и привилегии.

На основе жесткого межполового разделения труда и связанного с ним общего обособления мужчин и женщин возникали их разные социально-

бытовые статусы. Так, охотники распределяли мясо крупного зверя внутри целой группы и потому имели больше власти и престижа.

В обязанности жены входило хранение и сбережение запасов зерна. В некоторых регионах крестьянки имели исключительное право входить в хлебные амбары. У женщин хранились ключи от сундуков и ларей с продовольственными запасами семьи.

В соответствии с полом делились и доходы. Если крестьянину полагалась выручка от зернового хозяйства и продажи скота, то крестьянка распоряжалась менее значительными доходами от продажи молочных продуктов, яиц и птицы. Выручка от продажи была её единственным регулярным денежным доходом. Он служил для покупки необходимых предметов потребления (соли, ткани), для удовлетворения нужд женщин и детей. Ограниченность рыночных возможностей женщины отчасти компенсируется заметно большими властными полномочиями в решении вопросов домашнего хозяйства

Перераспределение домашнего труда. Мужчинам предназначались те виды деятельности, которые требовали: а) пребывания вдали от дома, б) более высокого риска, в) большей физической силы (пашня, луг, лес и упряжные животные).

Деятельность вне дома почти всегда отводилась мужчинам. Там, где вблизи от дома собирались женщины, занимавшиеся необходимой для семьи и хозяйства работой, как правило, возникали специфические женские формы общественной жизни (посиделки за прялкой, базары, где продавали яйца и птиц).

Женщины всегда исполняли не связанную или мало связанную с товарным производством работу или участвовали в ней вместе с мужчинами в соответствии с критериями близости к дому и физической силы.

Если работа, ранее исполнявшаяся исключительно или в том числе женщинами, принимала товарный характер (и механизировалась), приносила доход и тем самым повышала общественный статус работавшего, она становилась мужской. Так, например, в замкнутом крестьянском хозяйстве сыроделие было типично женской работой. Развитие капитализма в специализированных коопе-

ративах и переход к производству твёрдых сыров, годных для торговли, сопровождались начавшейся в XVI в. маскулинизацией сыроделия.

Чем больше затраты сил требует работа, тем вероятнее она будет выполняться мужчинами. Чем тоньше работа, чем больше ловкости она требует и чем монотоннее, тем вероятнее, что её будут делать женщины. Чем сложнее используемые для работы орудия и машины, тем значительнее участие мужчин. Профессионализация сельскохозяйственных работ часто сопровождалась их маскулинизацией.

Индустриализация сравнивала функциональную значимость половых различий. Женщины пользовались большим спросом и вовлекались в промышленность, тогда многие мужья вынуждены были сидеть с детьми. В начале XIX в. большинство лионских младенцев отдавали кормилицам, только один из 30 парижских младенцев вскармливался матерью. Неспособность мужчин выкармливать ребенка стала менее значимой с 1910 г., когда технология пастеризации молока позволила выкармливать детей искусственным способом.

Домашний и рыночный труд. Для супругов действует общее правило: увеличение трудового бремени в одной сфере труда приводит к экономии усилий в другой сфере. В США в середине 1970-х трудовая нагрузка мужчин была 54,4 ч., а у женщин – 51,6 ч. У мужчин рыночный труд занимал 40,18 ч., а домашний – 23,49 ч. У женщин рыночный труд занимал 16,73 ч., а домашний труд – 34,85 ч. Труд в семье распределяется между супругами неравномерно. Тяготы рыночной занятости больше выпадают на долю мужчины, а домашние хлопоты в большей степени ложатся на женщину.

Суммарная трудовая нагрузка женщин (домашняя и рыночная) максимальна при частичной занятости. Женщины, работающие полный рабочий день, экономят силы на домашнем труде, профессиональные домохозяйки – на труде вне дома. Что же касается частичной занятости, то она не дает женщине в глазах супруга ни материальных, ни моральных оснований претендовать на перераспределение семейных обязанностей

Освобождение жены от рыночного труда наиболее эффективно демонстрирует социальный статус мужа. Но домашняя нагрузка женщин примерно вдвое превышает мужскую, что дало основания говорить о домашней эксплуатации.

Мужчина-руководитель больше времени проводит на работе, значительно меньше внимания уделяет домашним обязанностям, и, соответственно, его доля в рыночном труде выше, а в домашнем — ниже. Если женщина оказывается руководителем, ей, конечно, приходится больше времени проводить на службе, но ее домашняя нагрузка не снижается. Увеличение оплачиваемой занятости позволяет женщине снять с себя часть домашних обязанностей (ее доля в домашнем труде снижается), но эти обязанности не перекладываются на плечи мужчины (его домашняя занятость возрастает только относительно, а не абсолютно). Эти домашние обязанности “подвисают”, возможно, в ущерб домашнему благополучию и комфорту или подхватываются другими членами семьи (сестрами или бабушками).

При поддержке находящихся дома других взрослых членов семьи, оба супруга могут спокойно увеличивать свою рыночную занятость, которая возрастает в этом случае и по количеству рабочих часов, и по удельному весу в общей трудовой нагрузке каждого из супругов. При этом для женщины важно наличие хотя бы одного взрослого человека, рост их числа в ее рыночной занятости ничего не меняет. Увеличение рыночного труда происходит за счет сокращения домашних обязанностей. Супруги примерно в равной мере выигрывают от родственной поддержки и получают возможность перераспределить свои усилия в пользу оплачиваемой занятости

С появлением детей занятость на рынке труда и в домашнем хозяйстве возрастает как у женщины, так и у мужчины: больше времени уделяется домашним обязанностям и рыночному труду для поддержания привычного уровня жизни. Серьезного перераспределения трудовых затрат между супругами не наблюдается.

По мере перехода к старшим возрастным группам вовлеченность в домашний труд обоих супругов снижается, особенно у женщин. Перераспределение домашнего труда между супругами.

Жесткое разделение труда между полами, когда женщины специализируются на деятельности в домашнем секторе, а мужчины – в рыночном, Г. Беккер объясняет сравнительной эффективностью человеческих инвестиций. У того, кто занят своей профессиональной деятельностью полный день, уровень отдачи образования будет много выше, чем у того, кто уделяет ей лишь половину дня, а, допустим, другую посвящает домашним заботам. Поэтому достаточно небольших исходных различий между полами, естественного происхождения (женщины обладают лучшими возможностями в выкармливании детей) или социального (в некоторых профессиях предпочтение отдается мужчинам), чтобы побуждать их специализироваться на накоплении человеческого капитала какого-то одного типа – повышающего производительность либо преимущественно дома, либо преимущественно на рынке. Репродуктивный цикл отнимает у женщины время и силы, которые мужчина использует в других сферах жизни, обгоняя женщину. Конечным результатом подобной специализации оказывается жесткая система полового разделения труда и устойчивый разрыв в производительности и оплате труда мужчин и женщин.

Помощничество. Дети увеличивают доход семей, освобождают родителей от части обязанностей, дают уверенность в обеспеченной старости, так как не подвержены инфляции. Родители вкладывают средства в подрастающих детей, надеясь, что когда дети вырастут, родительский труд будет отчасти вознагражден. Родители тратят средства, пока молоды и сильны, а с наступлением старости и немощи черпают из прежних инвестиций.

Младшие дети помогают старшим, разгружая их. Нянчат братьев и сестер. Одинокому человеку, живущему в Бангладеш до 90% своего времени приходится затрачивать на выполнение домашней работы, которую обычно выполняют женщины и дети.

У яноама Венесуэлы и Бразилии отцы делают для своих сыновей маленькие луки, и мальчики в возрасте 5–7 лет охотятся сначала на мелких птиц, позднее на более крупных, чтобы стать в будущем хорошими охотниками. В 10–11 лет мальчики становятся помощниками взрослых мужчин. Они сопровождают их на охоту и рыбную ловлю, выполняя различные сравнительно легкие, но необходимые работы. Подростки иногда предпринимают и самостоятельные охотничьи поездки, но только с одобрения своих отцов. Девочки 4–5 лет помогают своим матерям носить хворост для костра и воду или нянчат младших братьев и сестер. Став постарше, девочки носят своих младших братьев и сестер, выделывают кожу, шьют одежду. Примерно с 12 лет девочки обычно выполняют те же хозяйственные работы, что и взрослые женщины.

В Уганде для относительно преуспевающего скотовладельца, чье стадо состоит из 100–150 голов крупного рогатого скота, 100 овец и коз и нескольких ослов, необходимо иметь не менее 6 помощников – мальчиков-пастухов в возрасте от 6 до 25 лет. Владелец большого стада, имеющий одного двух сыновей должен объединяться и делиться с владельцем небольшого стада, у которого много сыновей.

В доиндустриальных обществах дети становились источником дохода. Массовое образование меняет направление этих потоков: возможности детей трудоустроиться вне дома уменьшаются. Когда дети не могут зарабатывать, то стоимость их воспитания существенно увеличивается из-за стоимости образования. Школьное образование ведет к тому, что родители более не могут распоряжаться трудом детей.

Задания и упражнения:

- 1) Какие виды домашних работ основная масса мужчин выполняет значительно хуже женщин?
- 2) Какие виды труда, выполняемые членами крестьянской семьи, не относятся к домашнему труду?
- 3) Какие виды домашнего труда дети готовы более охотно выполнять, чем взрослые?

4) Домохозяйки часто называют свой домашний труд “невидимым”. Каковы существенные характеристики такого рода экономической деятельности?

5) На каком этапе жизненного цикла относительная ценность домашнего труда по сравнению с рыночным трудом значительно возрастает?

§ 2. Домашняя промышленность

Надомный труд – работа, которую надомник выполняет: 1) по месту его жительства или в других помещениях по его выбору, но не в производственных помещениях работодателя; 2) за вознаграждение; 3) с целью производства товаров или услуг, согласно указаниям работодателя, независимо от того, кто предоставляет оборудование и материалы. Надомниками не являются наемные работники, выполняющие время от времени работу на дому, а не на своем обычном рабочем месте.

Работодатель предоставляет надомникам в бесплатное использование оборудование, инструменты и приспособления, своевременно осуществляет их ремонт. Когда надомник использует свои инструменты и механизмы, ему выплачивается их износ (амортизация). Надомнику могут возмещаться иные расходы, связанные с выполнением работы на дому (электроэнергия, вода и др.).

Надомники составляют в Европе примерно 10,5% экономически активного населения. В США надомным трудом занято приблизительно 8,4 млн. чел., основная их доля приходится на сектор услуг. На Филиппинах численность надомников – 17,5 млн. чел., что составляет 34,2% занятых в общественном производстве. В Мексике на 5000 швейных предприятий используется труд надомников, что составляет 30% всей рабочей силы отрасли. В Индонезии 21% домашних хозяйств занимается надомным трудом.

Сегодня большинство надомных работников – это женщины, лишенные доступа к полной занятости из-за семейных обязанностей или отсутствия необходимой профессиональной подготовки. Для женщин, вынужденных по разным причинам находиться дома (уход за малолетними детьми, престарелыми или больными членами семьи, по состоянию своего здоровья), надомный труд открывает возможность быть экономически активными, рационально совмещать трудовую деятельность с выполнением семейных обязанностей.

Домашние промыслы – изготовление изделий для нужд своего хозяйства и из сырья, добытого в пределах данного хозяйства. Существование домаш-

них промыслов обусловлено замкнутостью и самодостаточностью натурального хозяйства, а также с временными перерывами в работе и сезонной безработицей. При нужде в деньгах излишки продуктов реализуются на рынке. Разложение домашнего производства ведет к отделению промыслов в самостоятельные ремесла (по стирке белья, шитью платья, вязанию чулок, выпеканию хлеба и т.п.).

Ремесло – форма промышленности, при которой мелкий производитель работает на постороннего потребителя без торговых посредников. Вначале возникает наемное отхожее ремесло, когда ремесленник работает в доме заказчика, обрабатывая его сырье своими средствами труда. Последние должны быть очень просты и удобопереносимы. До революции в Центральной России уходило на промыслы, преимущественно строительные, 1/5 всего крестьянского населения.

Если средства труда громоздки, ремесленник берет работу на дом – это домашнее наемное ремесло (ткачество, мукомольное дело, кузнечный промысел и др.). На юге России в XIX в. ткачи выходили из среды безземельных или малоземельных крестьян. Специалисты-ткачи достигали известного искусства, недоступного для домохозяйки, почему для тех дворов, которые сеют коноплю и прядут ее дома, становится выгодным отдавать ткать за небольшую плату на сторону.

В начале XVIII века ткачи в окрестностях Манчестера покупали бумажную пряжу у крупных торговцев, ткали ее и продавали продукт тем же самым торговцам. Затем крестьяне превратились в домашних рабочих: чтобы избежать контроля цеха, торговцы раздавали пряжу по деревням.

В качестве мелких скупщиков и посредников выступали владельцы городских мастерских. Городское цеховое ремесло, с его ограничениями числа работников и оборудования на каждого мастера, все меньше поспевало за растущим спросом. Сельская местность была свободна от цехового принуждения, и там не был запрещен женский и детский труд. Поскольку часть надомников

трудом имела подсобное хозяйство, обеспечивавшее их продуктами питания, поштучная оплата была ниже, чем у городских рабочих.

Домашняя промышленность развивалась в районах с избытком дешевой рабочей силы. В Европе такое положение сложилось в районах свободного раздела наследства, когда в XVI–XVII вв. рост населения и дробление крестьянских хозяйств между наследниками привели к обезземеливанию. Все больше людей в таких местностях искали дополнительные заработки. Так, в 1770 г. 28% девушек и женщин нижней Австрии занимались надомным производством текстильных изделий, а большинство из них и прядением. Доход от промыслов позволял многим женщинам выйти замуж и завести собственное хозяйство.

Домашняя промышленность и рыночная конъюнктура. *Домашняя промышленность* – система, при которой крупные предприниматели раздают людям работу для выполнения ее на дому или в маленьких мастерских в одиночку или при участии членов семьи, а иногда с привлечением 2–3 наемных помощников.

В конце XIX в. отдаленные деревни почти всех графств Англии объезжали агенты крупных предпринимателей, раздавая крестьянам полуфабрикаты (сорочки, воротнички, перчатки и др.) и увозя готовые товары. Как указывал А. Маршалл, эта система получила наиболее полное развитие в крупных городах, особенно старых, где имелось много неквалифицированной и неорганизованной рабочей силы.

Фабричная и домашняя промышленность постоянно конкурировали с переменным успехом. Предприниматель экономил основной капитал на обустройстве производственных помещений. При ухудшении конъюнктуры предприниматель мог быстро сокращать заказы и производство, не неся издержек по простаивающему оборудованию. Предприниматель избегал стеснительных требований фабричного законодательства. При ужесточении законодательства предприниматели часто считали выгодным закрывать фабрику и переходить к домашней системе. Доместикация техники и подключение домашних хозяйств

к коммуникациям и ресурсным потокам усиливали конкурентноспособность домашней промышленности.

В некоторых отраслях, например, льняном ткачестве, время наибольшей интенсивности работы совпадало с пиком сельскохозяйственных работ. Лето и осень, время расчетов, наибольшей активности заморской торговли, наилучших цен на текстильную продукцию, было и временем деревенской страды. Семьям надомников приходилось нанимать поденщиков для ведения подсобного хозяйства: надомным трудом они зарабатывали больше, чем платили поденщикам за то же время работы на земле. Надомный труд вытеснял в некоторых поселениях сельское хозяйство, и надомники попадали в зависимость от скупщика.

Колебания конъюнктуры и снижение оплаты означали для семей надомников голод. Периоды напряженного труда и сверхурочной работы чередовались с простоями из-за отсутствия заказов. Отказ от ведения небольшого подсобного хозяйства делал надомников беззащитными и перед аграрными кризисами.

Монотонный характер работы актуализировал потребность в общении. Поэтому работа летом часто совершалась публично, на свежем воздухе. Распространилось потребление деликатесов. Кофе, чай, алкоголь потребляли тем больше, чем дольше приходилось работать по ночам. Кружевницы Северной Фрисландии питались почти только одним кофе (с жирнейшими сливками) и хлебом.

Долгосрочное планирование семейного бюджета было невозможным вследствие колебаний конъюнктуры и неравномерного обеспечения заказами. Обычной целью семейного хозяйства было получение совокупного дохода, гарантирующего существование семьи даже при колебании цен или отсутствии заказов. При этом продажная цена всегда понижалась с ростом издержек на содержание семьи.

Работодатель был заинтересован в сохранении большого числа надомников; он испытывал искушение время от времени распределять мелкие заказы между всеми, натравливая их друг на друга. Это он делал легко, так как надомники, не зная друг друга, не могли договориться о согласованных действиях.

Зарплата домашних рабочих доводится до минимума, а рабочий день до максимума.

Чтобы защитить себя, надомнику оставалось одно средство: обман. Рабочие утаивали сырье, продавали или закладывали выданные им товары, завышали количество выполненной ими работы. Недовольных же рабочих фабрикант держал в строгой узде: отказывал в заказах, выдавал плохие средства труда, не присылал вовремя мастера для ремонта.

Семьи надомников. В отличие от семей крестьян и ремесленников в семьях надомников не было строгого разделения труда между полами. В семьях ткачей типичное разделение труда выглядело так: мужчина прял, женщина чистила основу, а дети наматывали нити. Мужья занимались работой по дому: готовили еду, подметали и доили. Если в семьях крестьян и ремесленников супруг и отец был привилегированным потребителем – в еде, питье и одежде, то среди надомников потребительский статус выравнился: взрослые и дети вместе пили, курили.

Типичным было участие детей в работе. Ребенок был обязан отработать свою долю в общем хозяйстве. С 10 летнего возраста у ткачей-надомников ребенок зарабатывал больше, чем родители тратили на его содержание. Дети стали для родителей «живым капиталом» – как работники и для обеспечения в старости. Подросшие дети могли удвоить семейный доход, но им полагались лишь карманные деньги. Поэтому подростки дети сами покидали родителей.

Дети надомников меньше зависели от родителей, так как не рассчитывали на наследство. В крестьянском обществе с его строгим наследственным правом молодежь не смогла бы принудить парня жениться на забеременевшей от него девушке, если этот брак был невыгодным. Среди надомников забеременевшая девушка могла пожаловаться на попрание чести и «привлечь к браку» любовника. Регулярная половая жизнь начиналась теперь с помолвки; за соблюдением этого обещания следило деревенское сообщество.

Возраст вступления в брак у надомных рабочих был ниже, чем у крестьян и ремесленников, так как надомники не были связаны условиями получения

двора или формального завершения ученичества и получения звания мастера в ремесле. Надомный труд ускорял вступление в брак, умножала их число, учащал разделы имущества, увеличивая его стоимость.

Крестьянский расчет на приобретение или сохранение земли посредством брака терял свое значение. Важна была сноровка партнера в ремесле. Партнеры имели прялки, но у них не было кроватей. Свадьбы неимущих надомников назывались «нищенскими».

Благодаря надомному труду вступление в брак не могло теперь нанести ущерб семьям родственников. Произошла персонализация выбора партнера, и брак стал договором между женихом и невестой. Три поколения в семье стали редкостью.

Задания и упражнения:

1) Рассмотрите проблему доместикации на примере промышленности и других отраслей народного хозяйства.

2) Ознакомьтесь с работами К. Маркса “Капитал. Т. 1” и В.И. Ленина “Развитие капитализма в России”. Что такое рассеянная мануфактура?

3) Какие виды надомного труда практикуются в современной России?

4) Структурируйте прямые и косвенные затраты, возникающие в домашнем хозяйстве, связанные с организацией надомного труда.

5) Какие факторы экономии издержек на производство товара действуют при надомном труде?

§ 3. Домашняя прислуга

Время обслуживания. Когда обладание благами и их потребление переходит некоторую границу, оно становится обременительным, если связанные с этим усилия не могут быть переложены на других. Употребление изысканных блюд доставляет удовольствие только тогда, когда есть кому их готовить. Иначе время, потраченное на приготовление, сведет на нет всякое удовольствие от еды. Потребление товаров в большинстве случаев требует организации и усилий приготовления, уборки, ухода, ремонта, удаления отходов.

Более просторное и благоустроенное жилье требует более обременительного ухода и присмотра. Жизнь в пригороде предъявляет дополнительные требования к организации потребления: содержание автомобилей, ремонт жилищ, перевозка детей, истребление сорняков, лечение домашних животных, светское общение, связанное с демонстрацией хозяйственных способностей. Городские многоквартирные дома требуют гораздо меньше ухода. Здесь обычно проживают жены с независимыми жизненными интересами.

Если есть люди, на которых можно переложить обязанности присмотра и которые в свою очередь могут нанимать и руководить необходимой для обслуживания рабочей силой, то потребление не имеет границ. В противном случае потребление имеет жесткие пределы.

В аграрной экономике большая часть несельскохозяйственной экономической деятельности сводилась к личному обслуживанию (приготовление пищи, присмотр за гардеробом, помощь в личном туалете и гигиене, услуги в области секса, образования, развлечения и религиозного утешения, физическая защита). Человек, оказывающий услугу, за исключением священнослужителя, находился в зависимом отношении к потребителю услуги.

Хозяева поместий содержали многочисленный штат прислуги, которая работала с утра до вечера. В Англии положение экономки занимала высшая прислуга (старшая горничная), которая обедала отдельно от остальных слуг. Это была женщина средних лет, до этого занимавшая более низкие должности и

хорошо знавшая порядок ведения домашнего хозяйства. Она надзирала за работой горничных по дому.

Горничная относилась к низшему разряду слуг и обедала либо в людской, либо на кухне, отдельно от мужчин. Горничные работали с раннего утра до одиннадцати вечера, с получасовым перерывом на завтрак и часовым – на обед. Вся работа по дому велась по строгому графику. Семья хозяина и его гости часто не замечали, сколь интенсивная работа проделывалась в доме. Чтобы выйти за пределы дома, они должны были испросить разрешение, которое им давалось только по уважительной причине и в удобное для хозяев время. Регулярное посещение церкви было обязательным, а неприличное поведение и безделье считалось непростительным грехом. Четко регламентировалось количество продуктов, мыла и свечей, которые выдавались прислуге.

К жалованью горничные могли получить прибавку в виде чаевых или подарков от гостей. Эти дотации складывались в общую копилку, а затем раз в год делились поровну между слугами. Другим источником получения денег служило наследство хозяина. Спальни прислуги размещались на чердаке и были обставлены сборной утварью, ранее служившей хозяевам. Главным событием в жизни прислуги был ежегодный бал слуг и их друзей, который традиционно проводился под Рождество. Горничные, прослужив несколько лет, оставляли должность, либо выйдя замуж, либо повысив свой социальный статус.

Скрытая прислуга. Промышленное развитие устранило класс домашней прислуги. Так, например, в Скандинавии даже среди очень обеспеченных людей нанимать прислугу считается дурным тоном. По статистике почти половина разводов в Скандинавских странах происходит из-за того, что супруги не смогли поделить домашние обязанности. Жители самой равноправной части Европы следят за этим чрезвычайно строго: если жена готовит, то муж стирает, если супруга вымыла посуду сегодня, то подобная инициатива ожидается на следующий день от благоверного. Настоящая проверка семьи на прочность происходит раз в неделю, когда наступает время генеральной уборки. Вопрос о том, кому взять на себя самую тяжелую часть работы – “борьбу с пылью” – может в

худшем случае разрешиться в суде – дележкой детей, сбережений и недвижимости.

Появился скрытый класс слуг, который делает возможным расширение потребления. Т. Веблен заметил, что «хозяйка дома – это главная служанка в домашнем хозяйстве». Добродетельная женщина – это теперь хорошая домашняя хозяйка и хорошая домоправительница.

Стоимость услуг домашних хозяек исчисляется в 1/4 ВВП. Средняя домохозяйка выполняет работы стоимостью (по ставкам зарплаты за эквивалентную работу в 1970 г.) 257 долл. в неделю или 13 364 долл. в год. Если бы не эти услуги, все формы домашнего потребления были бы ограничены. Женщины, выполняя в скрытой форме функцию служанки и распорядителя, создают возможность для неограниченного роста потребления. В этом состоит их главный вклад в современную экономику.

Американская традиция запрещает внешние функции, не связанные с проявлением добродетели домохозяйки, которые мешают хорошему выполнению домашних дел. Она может участвовать в совете местной библиотеки или заседать в комитете по изучению правонарушений среди молодежи. Но она не может работать полную неделю или заниматься деятельностью, связанной с большой затратой времени и сил. Поступать так – значит создать мнение, что она пренебрегает своим домом и семьей, т. е. своей настоящей работой.

Индустрия услуг. Для облегчения домашнего труда используются домашнее оборудование и внешние услуги. Стиральные машины, холодильники, пылесосы, автоматические обогреватели, кухонное оборудование конструируется для максимального сокращения усилий, которые связаны с возросшим потреблением товаров. Эти потребительские товары высоко ценятся в зависимости от того, каким образом они экономят и облегчают труд домохозяйки. Установка бытовой техники требует услуг специалиста, квалифицированного обслуживания и ремонта, что обеспечивается особыми предприятиями.

Часть услуг передана бизнесу. Врач, священник, учитель, наложница и проститутка первоначально имели домашний статус. Стирка одежды перешла к

прачечным и стиральным автоматам; приготовление пищи перешло в рестораны; пища, потребляемая дома, заранее приготовлена или как-то заранее обработана. Посуда, скатерти и другие предметы домашнего обихода доставляются предприятиями обслуживания и, возможно, выбрасываются после употребления. Внешние подрядчики убирают жилища и ухаживают за садами. Растет зависимость не от домашних бытовых приборов, а от внешних услуг – от прачечных, профессиональной уборки домов и общественного транспорта вместо стиральных машин, пылесосов и автомобилей, работу и содержание которых обеспечивает жена.

Особое значение имеет обеспечение профессионального ухода за детьми. В детском учреждении один человек обеспечивает профессиональный уход за множеством детей, а в семье один человек непрофессионально ухаживает за одним или несколькими детьми. На смену светскому общению, связанному с демонстрацией женских талантов в приготовлении пищи, оформлении домашней обстановки, садоводстве и приготовлении коктейлей, приходит посещение профессиональных зрелищных мероприятий.

Кризис услугообмена. Когда потребление не является сложным, один человек вполне способен зарабатывать на жизнь и заниматься самообслуживанием. С усложнением потребления женщина начинает целиком заниматься управлением потреблением. Формируется особая концепция семьи, в соответствии с которой один из ее членов обеспечивает доход, а другой целиком и полностью отвечает за его использование.

Обслуживающая роль женщины становится тем труднее, чем выше доход семьи. От жены сколько-нибудь крупного служащего не требуется быть интеллектуально восприимчивой или уметь развлекать других, хотя она должна хорошо выглядеть на парадных церемониях. Она должна готовить и кормить мужа, когда он дома, заниматься домашними покупками и уходом за домом, обеспечивать семейный транспорт и, если требуется, действовать как уборщица, швейцар и садовник. Умение в этих делах разумеется само собой и, как прави-

ло, не вызывает восхищения. Если женщина хорошо справляется с этими обязанностями, она считается хорошей хозяйкой.

Потреблением распоряжается женщина. На нее ложатся многочисленные проблемы выбора приобретаемых товаров. Ее распорядительная власть сводится к выполнению решений, масштаб и способ реализации которых определяются доходом мужчины. Основные решения, касающиеся общего стиля жизни, принадлежат мужу, а он может принимать их, не заботясь о проблемах, связанных с их осуществлением. Эти заботы ложатся на жену.

Домашнее хозяйство, отождествляемое с отдельным человеком – фактически домохозяйкой, – так распределяет бюджет, чтобы в пределе удовлетворение, получаемое от каждого вида затрат, было приблизительно равным. Это есть оптимальный уровень удовольствия, т. е. неоклассическое равновесие потребления. Здесь возникает проблема того, чьи средства удовлетворения предельно уравниваются, идет ли речь о муже, жене, детях, с учетом их возраста, или проживающих в семье родственниках, если такие имеются.

Шкалы предпочтений совместно проживающих членов семьи объективно расходятся, вследствие чего возникает проблема их согласования. Если проблема не решается, следует развод. Или женщина, которая на практике осуществляет большую часть покупок, устанавливает свои предпочтения на уровне предела, а ее муж умудряется жить с меньшим уровнем удовлетворения. Или же муж принимает решения в соответствии со своими предпочтениями, а жена покорно соглашается. Таким образом, неравенство в сфере услуг оборачивается привилегиями в потреблении.

Но брак не должен больше оставаться вездесущей ловушкой. Решения должны приниматься совместно, и выполнение такой работы, как уборка, ремонт жилища, предметов роскоши, автомобилей или планирование и осуществление семейных мероприятий, должно распределяться равномерно. Достижение согласия в этой области приведет к решительным сдвигам в структуре домашнего потребления.

Задания и упражнения:

- 1) Оцените стоимость отдельных услуг, оказываемых в вашем доме.
- 2) Ощущаете ли вы на себе бремя обслуживания?
- 3) Укажите на дисфункции в домашнем потреблении, связанные с недостатком услуг.
- 4) К каким сдвигам в структуре домашнего потребления ведет рост влияния детей на принятие решений?
- 5) Прокомментируйте с экономической точки зрения какое-нибудь художественное произведение, описывающее работу прислуги в домашнем хозяйстве.

§ 4. Рынок домашнего персонала

Спрос на личные услуги. Рост потребления повысил спрос на личные услуги и возникла потребность в домашней прислуге с полным рабочим днем.

Чаще всего требуется няня. Няня-медсестра ухаживает за младенцами и в большинстве случаев имеет медицинское образование. Для воспитания малышей подбирается няня-воспитатель с педагогическим образованием. От нянь и гувернанток нередко требуется знание иностранных языков, владение модными педагогическими и развивающими методиками, психологическими навыками. Часто няня и гувернантка нужны именно потому, что ребенок не вполне здоров. Ни дипломы, ни опыт не помогут няне удержаться на месте, если хозяевам не нравятся ее внешность, характер или манеры.

От домработницы требуется разбираться в моющих средствах, уметь ухаживать за различной мебелью, пользоваться сложной бытовой техникой, знать свойства множества тканей, мехов и кожи. Приходящую уборщицу лучше нанимать по рекомендации друзей, а не через агентства.

Экономки заменяют одновременно кухарку и домработницу, выполняют конкретные поручения, например, ходят в магазин, готовят обед и выгуливают собаку. Отдельная услуга – временное содержание домашних животных, которые живут в чужом доме, пока не вернется их хозяин.

Без управляющих трудно справиться со сложным дачным хозяйством или поддерживать порядок в городских апартаментах. Управляющий может руководить штатом прислуги, следить за всем техническим обустройством дома и участка или обеспечивать работу отдельных систем (котельной, бассейна, охраны). Поэтому среди управляющих бывших инженеров. Для обслуживания загородного дома часто приглашают пожилую семейную пару, причем супруги выполняют разные обязанности.

Людей, нанимающие сиделку к больному, стеснены в средствах и зарплату предлагают минимальную. Но эта работа самая тяжелая. Присматривать за ребенком – удовольствие. Ухаживать за умирающим, парализованным или пре-

старелым – тяжкий труд. Для этого нанимают пенсионеров, людей без образования с невысокими запросами.

Компаньонка – это подруга и слуга в одном лице. Она поможет справиться с бытом и одеждой, выведет на прогулку, поддержит любой разговор, устроит чаепитие. Заказчиков таких услуг, как и самих компаньонов, очень мало.

Найм домашнего персонала. Предложение опережает спрос в 3–5 раз. В банках данных петербургских агентств по подбору домашнего персонала записаны сведения о 15–20 тыс. желающих найти место прислуги.

Чаще всего это женщины с высшим образованием от 30 до 50 лет. Как показывает опыт, оптимальный возраст – 40–45 лет. 20-летнюю домработницу в доме многие рассматривают как источник потенциальной опасности. Так же относятся и к молодым гувернерам-мужчинам, несмотря то, что многие из них гораздо быстрее и проще женщин находят контакт с ребенком, могут водить машину, сварить обед, помочь школьнику сделать уроки.

Предлагающий свои услуги на данном рынке, должен иметь местную прописку, чистую в криминальном отношении репутацию и крепкое здоровье. Усталым от жизни, меланхоликам и скептикам в такой работе отказывают.

У человека, который готов предложить свои услуги, спрашивают паспорт, трудовую книжку, копию диплома, фотографию, характеристику с последнего места работы или рекомендации от прежних хозяев, медицинскую справку. Все они проходят инструктаж по технике безопасности и противопожарной безопасности. На кандидата сотрудники фирмы заполняют анкету, куда входят паспортные данные, домашний адрес и номер телефона, а также индивидуальные особенности: боится ли кандидат собак или вида крови, нет ли аллергии, не пугают ли его поездки в лифте, не страшно ли выйти на балкон десятого этажа. Оговаривается минимальное вознаграждение, за которое человек согласен работать. В анкете есть “телефоны гарантов” – людей, которые знают кандидата и могут дать ему рекомендации. Указывается последнее место работы, чтобы выяснить причины увольнения. С претендентами работает психолог, которая пишет заключение о каждой кандидатуре.

После того как подходящая кандидатура найдена, фирма его курирует 3 месяца (гарантийный срок), и если кандидатура не устроила хозяев, фирма подыщет бесплатно еще одну.

Хозяева платят прислуге, а с агентствами заключают договор. Агентство средней руки берет за подбор персонала и оформление сделки от одной до нескольких сотен долларов. Величина взноса колеблется в зависимости от престижа фирмы, от элитарности использованных данных, от срока, на который заключается договор. Нередко фирма получает проценты от заработка прислуги в течение первых месяцев работы.

Московские тарифы: няня для ребенка до 1 г. стоит в среднем \$2 в час, от 1 до 3 – \$2,5, от 3 лет и старше – \$3. За максимальную цену – \$5 в час – гувернер также обучает ребенка. За этой оплатой стоит отказ от социальных льгот, оплаченного больничного и статуса. В слове “прислуга” слышится пренебрежительный оттенок. Свою квартиру убирать почетно, а чужую и за деньги – унижительно.

Многим кажется, что, если они без труда управлялись с собственным хозяйством, с чужим они справятся и по-прежнему. Но даже у самых опытных домохозяек первый месяц в новом доме чувствуют невыносимую усталость.

Прислуга в доме. Удачным решением вопроса о помощи по хозяйству в большом доме может быть приглашение на работу супружеской пары, которая постоянно жила бы у работодателей. Супружеская чета должна жить в отдельном помещении. Вместе с супругами могли бы жить и их дети, которые не должны мешать хозяевам, и им запрещено будет играть в основных помещениях дома за исключением игр с детьми хозяев. Супруги должны иметь один общий выходной день в неделю, а в остальные дни им следует подменять друг друга.

В роли прислуги, ухаживающей за детьми, выступают молодые женщины в возрасте от 17 до 22 лет. Они могут помогать с уборкой дома или квартиры, стирать и выполнять другие хозяйственные работы. Хозяева относятся к ним как к удочеренному ребенку, но могут выплачивать им небольшое жалованье и

премии. Они ездят вместе с семьей в отпуск, часто питаются за общим столом и принимают участие в семейных торжествах.

“Мамины помощницы” – это девочки-подростки 12–16 лет, которые присматривают за ребенком в присутствии матери. Они играют с детьми и развлекают их, чтобы дать матери возможность заниматься другими делами. Родители, у которых маленькие дети, часто берут с собой “маминых помощниц” в отпуск, чтобы получить возможность сходить на пляж, поиграть в теннис и т. п., будучи уверенными в том, что об их детях в это время будет кто-то заботиться.

Живущей в доме прислуге вам следует дать возможность приглашать гостей. Для этого можно предоставить дополнительное помещение, где слуги могли бы организовать свой прием. Договоритесь, что принимая своих гостей, прислуга не будет угощать их за ваш счет, ставя на стол ваши напитки и ваши продукты, и после приема в том помещении, где он проходил, будет наведен безукоризненный порядок.

Приходящей прислуге по праздникам дают от 10 до 25\$ “на чай”. Домашней прислуге, постоянно живущей в доме, например, поварам и экономкам, чаевые давать не принято, за исключением тех случаев, когда они оказывают услуги, не предусмотренные их обязательствами по договору о найме. К Рождеству прислуге делают подарки деньгами на сумму от \$50 до месячной зарплаты, а также покупают что-то из одежды, либо украшение для комнаты.

Ксенофонт полагал, что наилучший хозяин должен быть слугой слуги: “Но всего приятнее тебе будет, если ты окажешься деловитее меня, сделаешь меня своим слугой, и тебе нечего будет бояться, что с годами тебе в дому будет меньше почета...”.

Увольнение прислуги. Если слуга замечен в воровстве, обмане, жестокости по отношению к детям, пьянстве или наркомании, то лучше его незамедлительно уволить без выдачи рекомендаций. Если проступок не очень серьезный, лучше предоставить провинившемуся возможность исправиться или устранить те причины, которыми эти провинности могли быть обусловлены – переработку, слишком большую загруженность, чем брать на работу и обучать

нового слугу. Жить в доме рядом с человеком, который вам приятен, и – что гораздо более важно – верен вам, которому вы можете доверить детей и имущество, более важно, чем мелкие промахи.

Увольнять следует решительно и не откладывая, сразу после события, которое вызвало печальную необходимость. Должна быть веская причина для увольнения – очень трудно сказать человеку, что его решили уволить потому, что он не приглянулся, не понравилась его походка или внешний вид. Если истинная причина увольнения заключается именно в этом, человеку следует дать возможность сохранить самоуважение. Поэтому следует придумать иную причину. Если причина увольнения вполне определенная и уважительная, ее следует назвать.

Если возможно, дайте увольняемому рекомендательное письмо и попытайтесь помочь в поисках новой службы. В рекомендации указывают все положительные качества работника, а об отрицательных не упоминают. Описание его сильных сторон даст возможность потенциальному нанимателю позвонить вам, и в этом случае вы сможете дать позвонившему объективную и непредвзятую характеристику работника.

Рекомендательное письмо выглядит так: “Дарья Николаевна Гурина работала у меня в качестве няни в течение двух лет. Она всегда была с детьми честна и добра, готовила им простые блюда и поддерживала их комнаты в порядке. Дарья Николаевна уходит от меня потому, что мои дети достигли школьного возраста, и я не нуждаюсь больше в ее услугах. Если вам потребуются дополнительные разъяснения, позвоните мне по телефону ...”. Когда позвонят проверить достоверность письменного отзыва, не следует заострять внимание на недостатках работника.

Задания и упражнения:

1) На основе приведенных выше данных оцените возможный рост почасовой оплаты прислуги при условии, если спрос на услуги вырастет до уровня предложения.

2) Какие особенности отличают отношения хозяев и слуг по сравнению с отношениями предпринимателя и наемного работника?

3) Какую роль сыграла няня в жизни и творчестве А.С. Пушкина?

4) По рекламным газетам составьте список предлагаемых личных услуг и примерных расценок на них?

5) Опираясь на личный жизненный опыт, прокомментируйте основные элементы стратегии и тактики экономического взаимодействия с домашним персоналом.

ГЛАВА II. Присвоение и отчуждение

§ 1. Семейная собственность

Семейные отношения – это отношения взаимной принадлежности, т.е. собственности, которая включает в себя следующие виды: 1) сексуальная собственность на человеческое тело; 2) поколенческая собственность на детей; 3) собственность на имущество. Семья возникает при обмене сексуальной собственности на домашнюю с целью приобретения поколенческой собственности.

Сексуальная собственность. Первоначально собственность состоит в пользовании и обладании, владении каким-либо благом. Постоянное обладание сексуальных партнеров в сожительстве признается фактическим браком. При отсутствии сексуальных контактов брак считается несостоявшимся. Брак есть принадлежность друг другу сексуальных партнеров. Партнеры обмениваются между собой своими телами как сексуальной собственностью.

Сексуальная собственность – ключ к структуре семьи. Обычаи первой брачной ночи, медового месяца указывают на значимость первого сексуального контакта. В традиционном обществе существовало жесткое требование девственности невесты до брака. Иначе пострадала бы собственность мужа на ее тело. До недавнего времени существовал единственный способ получить развод – доказав супружескую неверность, которая разрушает основной элемент сексуальной собственности – исключительный сексуальный доступ. Обычное право прощало супругов, применявших насилие при посягательстве на их сексуальную собственность. Практически нигде не считалось преступлением изнасилование в браке.

Традиционная брачная система подразумевала, что за всю жизнь женщина должна была иметь только одного сексуального партнера; ее тело было исключительной сексуальной собственностью ее мужа. Чтобы собственность мужа не ушла к чужим детям в аграрном обществе, основанном на земельной собственности, приходилось контролировать число наследников путем ограниче-

ния добрачных и внебрачных связей женщин. При полигамии число законных наследников возрастает бесконтрольно. Поэтому полигамия элитарна – только богатые имели право обладать несколькими женами. Женщины – средство передачи мужской собственности. Отсюда вытекали обычаи сжигания жены вместе с умершим мужем, “бинтования ног”, “теремного затворничества”. Развод стал невозможен, так как повторные моногамные браки менее эффективно регулировали количество законных наследников, чем пожизненные браки.

С появлением разводов сексуальная собственность перешла из формы абсолютной долгосрочной собственности в серию кратковременных отношений собственности. Впрочем, в традиционном обществе сексуальная собственность также была разделенной при полигамии. В архаическом обществе практиковались обмены женами, предоставление женского тела гостю в дар или взаймы.

Устойчивость сексуальной собственности выражается в институте сепарации – временного раздельного проживания супругов, желающих расторгнуть брак. Сначала супруги расходятся (разъезжаются), а через несколько лет суд расторгает брак. Для того чтобы стать свободным, итальянцу нужно ждать как минимум три года, для женщины прибавляется еще год. Если сексуальная неверность для супруга не важна и он не желает расторгать брак, то в Дании процедура развода может затянуться надолго.

Поколенческая собственность. Дети и родители также являются собственностью друг друга. Поколенческая собственность отделяется от сексуальной собственности запретом на инцест.

Основным элементом поколенческой собственности является распоряжение детьми вплоть до их отчуждения путем убийства, продажи на сторону или отдаче в брак. Когда родители определяли, с кем их детям вступать в брак, родительская собственность фактически распространялась и на следующие поколения, предопределяя родословную потомства.

Доходы детей являются собственностью их родителей до достижения детьми совершеннолетия. От детей требуется помощь в домашней работе. С

другой стороны, дети притязают на доходы, собственность родителей и заботу с их стороны.

Привязанность родителей к детям остро переживается при разводе, в котором главным пунктом спора является опека над детьми. Теперь не считается, что дети автоматически принадлежат матери и ее роду. Отцы также притязают на ребенка. Эта ситуация породила похищение детей одним из родителей.

Кто кому должен? Родители даровали детям жизнь. Могут ли когда-нибудь дети оказывать своим родителям благодеяния более тех, которые сами от них получили? Этот вопрос обсуждает Луций Анней Сенека в трактате “О благодеяниях”.

Говорят: “Все, что бы ни дал отцу сын, во всяком случае, будет менее важным, потому что последний обязан отцу самой возможностью давать. Итак, никогда не может быть превзойден в благодеянии тот (отец), чье благодеяние есть и то самое, что его превосходит (дети)”. Говорят: “Все, что я сделал для отца, хотя это и велико, тем не менее, стоит ниже по достоинству родительского дара, ибо я не существовал бы, если бы отец не родил меня”. Говорят: “Дар отца есть все то, что ты делаешь и что можешь ему дать”. Говорят: “Благодеяния отца не могут быть превзойдены благодеяниями сына, так как он получил от отца жизнь, а если бы не получил ее, то не мог бы делать никаких благодеяний”.

Насколько мы обязаны именно родителям?

1. Всякий предмет превосходит свое начало на большую степень, и своему превосходству он обязан не только началу, но и другим причинам. Соитие отца и матери – ничтожное благодеяние, если к нему не присоединяются другие попечения.

2. Родительский дар прост и легок; он сопровождался чувственным удовольствием для дающего; и притом (дар этот) такого рода, что родитель мог его, по необходимости, сообщать многим даже таким, которым и сам не знает, что дал.

3. Если же всем, что имею, я обязан своему началу, то заметь, что начало мое – не отец и даже не дед. Ибо всегда будет оставаться нечто такое, откуда исходит начало ближайшего начала. Я более обязан неизвестным и вне пределов памяти находящимся предкам, чем своему отцу, так отец обязан им тем самым, что произвел меня.

4. Если кто-то спас отца, то я ему обязан более, чем отцу, так как он меня бы не породил.

5. Отец даровал жизнь, следовательно, он может, как скоро более одного раза будет спасен своим сыном от смертной опасности, получить благодеяние больше того, которое оказал.

6. Кто получил благодеяние, тот получил тем более, чем более в нем нуждался; в жизни более нуждался живущий, чем тот, что еще не был рожден, который даже вовсе не мог в ней нуждаться; следовательно, отец, получив жизнь от сына, принимает большее благодеяние, чем сын, родившись от отца.

7. Сыну жизнь даровали многие – мать, кормилица, врач, корабельщик и любой, кто спас от гибели. А сын, если дал жизнь отцу, то дал ее такой, которая не нуждается для своего сохранения ни в чьей помощи; следовательно, отец, получив жизнь от сына, получил от него благодеяние больше того, которое сам ему оказал.

8. Отец вскормил меня. Если я делаю для него то же самое, то возвращаю ему долг с избытком, ибо он имеет удовольствие не только получать себе пропитание, но получать его – от сына; ему более доставляет наслаждения расположение моей души, чем самое вещество. Пропитание же, которое доставлялось мне им, шло только на мое тело.

9. Я даровал жизнь боящемуся смерти, ты даровал мне жизнь, дабы я мог умереть. Я даровал тебе жизнь полную, совершенную, ты произвел меня на свет не имеющим разума, бременем для других.

10. Не есть благо только жить. Этим благом пользуются и мошки и черви. Если я живу хорошо, то это само себе родителю награда. А кто своими подви-

гами покрыл великой славой своего отца и рассеял блестящим светом мрак своего происхождения, тот разве не оказал родителям бесценного благодеяния?

Таким образом, родители всегда должны детям и обязаны во всем им помогать.

Домашняя собственность включает активы и пассивы. Активы – доходы, движимость и недвижимость, знаки собственности. Пассивы – требования по обязательствам, в которых супруги являются должниками (причинение вреда, алиментные обязательства, отношение к залоговым кредиторам). Они могут общими и личными.

Собственность на имущество регулируется следующими режимами.

По режиму общности супруги имеют общую собственность на имущество, нажитое в браке, на доходы от их имущества и профессиональной деятельности, сохраняя в своей собственности имущество, принадлежащее им до брака или полученное при браке в дар либо по наследству (Франция, Швейцария, Россия). Принадлежность супругов друг другу определяет и принадлежность их имущества другому супругу.

По режиму раздельности каждому супругу принадлежит имущество, собственником которого он был до брака и то, что он приобрел в браке за деньги. За долгие десятилетия международное женское движение добилось внесения элементов общности в режим раздельного имущества. Режим общности установлен на жилые дома. За неработающим супругом признается право собственности на долю в имуществе (Великобритания, США). В Германии с 1957 г. в случае развода супруги имеют право на половину прироста имущества.

В Скандинавии действует режим отложенной общности супружеского имущества.

После развода имущественные отношения в семье не прекращаются. В США бывший муж выплачивает жене временное содержание (не больше нескольких сотен долларов в месяц), чтобы поддержать женщину на период обучения профессии, повышения или восстановления утраченной за время замужества квалификации, поиска работы). В Италии муж обязан содержать не только

детей, но и жену до ее повторного вступления в брак. В Германии жена может рассчитывать на материальное содержание в случае тяжелой болезни, а также под предлогом адаптации к новым условиям незамужней жизни.

Задания и упражнения:

- 1) Оцените стоимость собственности, принадлежащей вашей семье, ее активы и пассивы.
- 2) Какие объекты домашнего хозяйства находятся в вашей собственности (пользование, владение, распоряжение, извлечение доходов)?
- 3) Должны ли прародители ухаживать за внуками?
- 4) В каких формах сегодня проявляется собственность детей на родителей?
- 5) Имеет ли муж моральное или юридическое право на алименты со стороны бывшей жены?

§ 2. Семейный бизнес

Семья как бизнес. Большинство отечественных компаний начинались как семейный бизнес. При расширении бизнеса многие фирмы утрачивают свой статус семейных предприятий, но, открывая собственное дело, необходимо опираться на близких и проверенных людей.

Семейные предприятия составляют значительную, если не большую экономически активную часть малых предприятий в целом, а успешных малых предприятий – особенно. Западные исследователи обнаружили, что 68% малых предприятий составляют семейные предприятия. Масса успешных компаний начинали свой путь как “семейная” торговая марка (“Форд”, “Давыдофф”).

Семейный бизнес в России берет начало с развития ремесленничества и создания первых малых предприятий. Современный семейный бизнес стоит на пороге создания семейных кланов, ветви которого непрерывно разрастаются, экономические, деловые и семейные отношения смешиваются и переплетаются. При этом очень важно сохранить между собой не только прочные деловые связи, но и добрые родственные отношения. Совместный бизнес может погубить семью, а семейные отношения – бизнес. Поэтому, когда совладельцами бизнеса являются супруги, успех бизнеса и благополучие в семье взаимозависимы.

Раньше семейным парам не советовали работать в одной организации, им было запрещено работать в одном подразделении. Сейчас считают, что семейный бизнес хорошо себя зарекомендовал: все работают на партнерских основаниях, спорные вопросы решаются дома общим голосованием, доверие – основа ведения дел.

Наложение на бизнес-структуру связей семьи дает мощный импульс предпринимательской активности, обеспечивает адаптивность и устойчивость семейного бизнеса, его организационное единство. Фирма, в которой работают родственники, – это та же семья, в которой каждый занимает свою нишу и имеет высокий уровень мотивации. Семейная фирма дает возможность приобщения

к труду детей, членов семьи, которые с трудом могут работать вне семьи. В идеале супруги дополняют друг друга в своем бизнесе.

Семейные ресурсы и бизнес-эффекты. Очень многие семейные фирмы создавались людьми, не имевшими стартового капитала. Сегодня средняя семья располагает следующими возможностями:

- наличие излишков какой-либо площади или возможности использовать имеющуюся площадь под свое дело: гараж, дача, квартира (детский сад на дому; разведение кур, перепелок, кроликов на даче; ремонт автомобилей в гараже и т. д.)

- способность членов семьи или партнеров по бизнесу профессионально выполнять какую-либо работу и обучить этому других (репетиторство, уборка помещений и т. д.);

- домашние средства труда;

- желание членов семьи или партнеров посвятить себя занятию, ставшему основой предпринимательства;

- личные накопления, деньги, одолженные у друзей, средства, которые вам могут предложить родители;

- средства от сдачи на время в аренду какой - либо площади (дачи, квартиры, гаража и т. д.);

- банковский кредит под приватизированную квартиру;

- дотация на развитие предпринимательства в том случае, если до начала своего дела вы имели статус безработной;

- дотации на мелкий бизнес из тех источников поддержки предпринимательства, которые реально существуют в регионе.

Организация собственного дела дает следующие преимущества:

- 1) Независимость от внешнего контроля и возможность заниматься любимым делом. Мелкий предприниматель автономен и это позволяет ему распоряжаться своим временем, что немаловажно для семейной женщины.

- 2) Малый бизнес – источник дохода.

3) Удачный, хорошо налаженный бизнес обеспечит достойную жизнь не только вам, его создателю, но может перейти по наследству, стать источником дохода для поколений.

Организуя домашний или семейный бизнес – вы укрепляете свою семью. Ведь вашими надежными и лучшими помощниками станут родные и близкие вам люди – им вы можете поручить ответы по телефону, распространение рекламы, продажу товара, ведение карточек и отчетности. Важно только, чтобы члены семьи, включенные в ваш бизнес, выполняли, по возможности, ту часть работы, которая им больше всего подходит.

Семейные риски. Поначалу бизнес не приносит дохода, а создает дефицит времени, денежных средств, свободного общения. По оценкам до 70 % малых предприятий прекращает свою деятельность в течение трех лет после ее начала. Самый большой риск – риск разориться. Поэтому следует придерживаться правила – никогда не рисковать большим, чем вы готовы потерять.

Основной проблемой семейного бизнеса может стать распределение ролей. У мужа-директора часто возникают проблемы с женой-подчиненной. Нежелание исполнять приказы с одной стороны и желание решать все лично с другой стороны часто ведет к спорам и дезинтеграции бизнеса. В ситуациях, когда действовать надо решительно и мгновенно и дорога каждая минута, проявляется невозможность принятия незамедлительного решения и время бывает упущено, что ведет к снижению потенциальной прибыли.

Кроме того, ключевые посты в фирме часто занимают родственники, надежные люди, но не имеющие специальной подготовки, а потому способные допускать непоправимые ошибки в управлении. Практически невозможно уволить сотрудника, пусть не очень трудолюбивого, но принадлежащего к семейному клану. Кадровая политика малых семейных фирм нацелена на то, чтобы не допустить наемных специалистов к управлению, особенно к финансам. Ведь нередки случаи, когда бывшие управляющие семейных фирм основывали свое дело, уводя клиентов с предыдущего места работы. Семья, будучи коллектив-

ным собственником, всячески противится инновациям, что также затрудняет работу наемных управляющих.

Для семьи важны и такие проблемы: 1) хронический недостаток оборотных средств, а значит трудности с приобретением материалов, оборудования; 2) малому предпринимателю сложно получить кредит, поэтому необходимо четко планировать расходы, улучшать качество продукта, развиваясь в ограниченных рамках; 3) погруженность в дела своего бизнеса, что угрожает отставанием от конкурентов, потерей контактов.

Задача наследования. В большинстве случаев старшее поколение нелегко сдает свои позиции в управлении фирмой. Вопрос преемственности является очень щекотливым для семейного бизнеса. Многие предприниматели вообще не задумываются над этим. Другие собираются передать семейный бизнес сыну, без учета его способностей, возможностей и специальной подготовки, тогда как передачу дел надо готовить заблаговременно и выбирать преемника тщательно, так как от него зависит дальнейшее процветание и успех бизнеса, в который уже было вложено столько сил и труда.

В Германии сегодня владельцы примерно 300 тысяч малых и средних предприятий ищут достойного преемника. Из трудовой жизни сейчас уходит самое массовое – послевоенное – поколение отцов-основателей. Владельцам сотен тысяч малых и средних предприятий приходится отдавать дело всей своей жизни в чужие руки, потому что их собственные дети наотрез отказываются продолжать семейный бизнес. Еще лет двадцать назад в Германии бесперебойно действовала традиционная схема: семейное предприятие переходило от отца к сыну. Однако времена изменились, и сегодня дети владельцев малых и средних предприятий всё чаще и чаще наотрез отказываются продолжать семейный бизнес – они предпочитают заниматься компьютерами, делать карьеру в рекламном или туристическом бизнесе, заниматься современным, модным и престижным.

Этот социальный феномен может породить серьезные народнохозяйственные проблемы. Средний и малый бизнес обеспечивает работой большинство

населения страны и берет на себя основное бремя по профессионально-техническому обучению молодежи. Если 300 тысяч хорошо работающих фирм попадут в неумелые руки, пошатнутся и в конечном счете разорятся, то положение на рынке труда резко ухудшится. Правительство Германии сейчас активно рекламирует различные программы государственной поддержки начинающих бизнесменов, готовых перенять фирмы у оказавшихся без наследников предпринимателей.

Отцы-основатели семейных фирм оказались совершенно неподготовленными к возникшей проблеме. Когда человек работает на своем предприятии несколько десятков лет, то совершенно естественно, что со временем возникает ощущение, что так будет продолжаться вечно. Времени подумать о будущем просто нет – в маленькой фирме хозяину приходится всё делать самому. В пять утра он запускает станки, потом рассылает деловые предложения, затем ведет переговоры с клиентами, вечером просматривает бухгалтерские отчеты и домой возвращается не раньше полуночи. При таком ритме жизни он, конечно же, просто отгоняет от себя любые мысли о том, кому когда-нибудь всё это достанется. Поняв, что детей отцовский бизнес не интересует, он заблаговременно начал искать себе замену на стороне.

Типичное желание отца-основателя – чтобы у него купили сразу целиком всё предприятие. Желательно полгода бок о бок поработать вместе с новым человеком, дать ему полезные советы, познакомить с клиентами и поставщиками, разъяснить ему все особенности фирмы. Владелец фирмы стремится быть уверенным в том, что предприятию – его детищу – суждена долгая жизнь и что оно доставит радость преемнику. Это и долг перед многолетними клиентами.

Отцам-основателям семейных фирм приходится смириться с тем, что их фирмы умрут вместе с ними. Собственникам семейных фирм следует заблаговременно подумать о его передаче.

Задания и упражнения:

- 1) Какую роль родоплеменные кланы играют в экономической жизни республик Средней Азии и Кавказа?
- 2) Каким образом семейная модель применяется при развитии корпоративного бизнеса в странах Азиатско-Тихоокеанского региона?
- 3) На примере купеческих династий охарактеризуйте структуру торгового дома и распределение основных хозяйственных функций между членами купеческой семьи.
- 4) Собираетесь ли вы продолжить дело своих родителей?
- 5) Проанализируйте судьбу семейного бизнеса ваших знакомых.

§ 3. Наследование

Наследование – переход отправления функций, статуса, собственности от одного лица к другому.

В раннепервобытной общине наследование функций и статуса происходило на основе естественной половозрастной дифференциации, личной пригодности и авторитета. Имущество, созданное индивидуальным трудом и используемое в индивидуальном порядке (определенные виды орудий труда и оружия, одежда, украшения и т. п.), после смерти владельца или сопровождало его в могилу для использования в потусторонней жизни; остальное имущество становилось коллективной собственностью общины. Личные песни переставали исполняться, а танцы и культы переходили к общине. Передача имущества от одной общины к другой (например, при заключении брака), как и переход в другую общину самого работника, происходили на основе эквивалентности.

В позднепервобытной общине возникла тенденция закрепления определенных функций за некоторыми родственными группами, нередко связанная с различным генеалогическим положением линиджей в клане. Появились случаи узурпации функций предводителей лицами, к ней не принадлежавшими (например, военными вождями). Хотя имущество бигменов, как и сам их статус, как правило, не наследовались, в некоторых обществах наблюдалась тенденция к такому наследованию.

В эпоху классового образования появилась особая заинтересованность домохозяйств с их обособленной собственностью в наследственном сохранении этой собственности. Экономические интересы домохозяйств обычно требовали их неразделенности. Главы домохозяйств стремились передать свои функции и статус, а равно имущество, только одному из сыновей – старшему или младшему. Эта же тенденция надолго удержалась в дальнейшем, так как домохозяйствам необходимо было сохранить свою целостность и силу во взаимоотношениях с родоплеменной аристократией, крупными земельными собственниками.

Возникли также корпоративное накопления и наследования богатств (например, в тайных союзах).

В предклассовых и раннеклассовых обществах уже возник порядок династического наследования власти с тщательным учетом происхождения от ее законных носителей и, в конечном счете, от мифических или полумифических первооснователей, сверхъестественных сил или высшего божества. Однако нередко в этих обществах действовали также нормы выбора преемника определенным кругом лиц, например, «золотым кланом» у древних монголов или высшей администрацией с последующим утверждением ее выбора более широким кругом администрации (в Буганде).

Были выработаны разнообразные способы престолонаследия: устранение возможных преемников путем их удаления от двора, изгнания и даже калечения, в результате которого конкурент как бы терял свою неприкосновенность, обеспечение желательному преемнику покровительства другого властителя и т. п.

Институты наследования. Наследство подразумевало совокупность всех выгод, льгот и обременений, прав и обязанностей в целостности и неразрывности. Наследство могло быть полностью обременительным, когда в его содержание входили только имущественные долги и иные неисполненные обязательства. Наследование иногда означало восприятие статуса наследодателя в семейной сфере: наследник обязывался к статусу наследодателя как мужа, брата, сына и т. д. Вместе с наследством переходили обязанности по опеке и попечительству.

Наследство не обладало строгой и неизменной имущественной массой: она могла увеличиваться или уменьшаться вне зависимости от чьих-то вредных действий или причиняемого ему ущерба (в наследственную массу могли поступить выплаты третьих лиц по обязательствам, сад – принести плоды, стадо – потерять в весе и т. п.).

Открытием наследства считался момент смерти наследодателя – физической или гражданской. Если наследодатель выкупался или бежал из рабства, возвращал гражданство, то наследство возвращалось обратно наследодателю.

Наследственная масса разделялась на доли соответственно не общему числу наследников, а по коленам – условным степеням родственной общности. Наследование шло с соблюдением последовательности степеней и очередности рождения. Основные принципы наследования: ближайшая степень родства полностью устраняет от наследства отдаленную, деление наследственной массы главным образом происходит по степеням и линиям, а внутри степени и линии в равных долях в зависимости от числа наследников одного уровня или степени.

Возможные наследники разделялись на прямых нисходящих родственников (дети от правильного брака, а также внуки от умерших ранее детей); восходящие и полнородные родственники (отец, мать, бабки, полнородные братья и сестры, племянники по полнородным братьям и сестрам – наследственная масса распределялась по линиям родства, причем одна линия могла устранять от наследования другие); неполнородные родственники (единокровные и единоутробные братья и сестры); все остальные боковые родственники любой степени отдаленности родства и неполнокровия наследовали в равных долях.

Майорат (от лат. *maior* – старший) – система наследования общественного статуса, титула, имущества и т. п., которые нераздельно переходят к старшим сыновьям или дочерям либо представителям старших родственных линий; само имение, земельное владение, неотчуждаемое и неделимое.

В майорате различают примогенитуру как наследование перворожденными и сеньорат (от лат. *senior* – старший) как наследование старшим представителем старшей родственной линии. Так, например, в полигинных обществах наследует старший сын жены наиболее знатного происхождения. Старшие сыновья других жен становятся второстепенными наследниками. После смерти главы семьи родственники на совещании выясняют генеалогии вдов, а затем избирают нового главу семьи.

Возникает в развитом первобытном обществе как наследование руководящей должности или имущества от отца к старшему сыну (либо от матери к старшей дочери в поздних материнскородовых обществах, например, у ироке-

зов). Получает широкое распространение преимущественно лишь в верхушечных слоях населения. В капиталистическую эпоху был законодательно ограничен, но местами бытовал в среде титулованного дворянства, иногда как привилегия отдельных семей.

Майоратные имения нельзя было продавать, дробить, дарить, сдавать в аренду, т. е. превращать в объект всякого рода сделок. В России начало майорату было положено указом Петра I от 1714 г. о единонаследии. В 1845 было издано Положение о “заповедных” имениях, которыми награждались за верную службу наиболее преданные царю дворяне. Царским указом могли быть объявлены “заповедными” купленные и родовые земли. Как правило, это были крупные владения (от 10 тыс. до 100 тыс. десятин, приносявшие ежегодный доход от 1200 руб. до 20 тыс. руб.). Владелец майората не мог сдавать земли и здания в аренду, не мог селить без разрешения министерства земледелия на своих землях поселенцев, должен был вносить особый денежный взнос при вступлении в управление майоратным имением и ежегодно уплачивать государству 3% с чистого дохода имения. При невыполнении этих условий имение поступало под присмотр казны.

Майорат способствует нераздельности имущества и прав, а тем самым богатства и могущества привилегированных, в особенности феодальных, фамилий. Способствует также социальной мобильности (представителям младших ветвей или младшим сыновьям приходится относительно самостоятельно пробиваться в жизни), которая в свою очередь становится дополнительным рычагом расширения влияния аристократии во всех сферах жизни.

Минорат (от лат. *minor* – меньший, младший) – обычай, по которому имущество, реже общественный статус и т. п. наследуется младшим из сыновей, берущим на себя после выдела старших братьев заботу о родителях. Минорату предшествовал появившийся уже в первобытном обществе авункулатный порядок, по которому имущество и общественный статус дяди по матери наследовал поселявшийся с ним младший из племянников (например, у тлинкитов). Минорат генетически связан с семейными разделами и наиболее характе-

рен для обществ с малосемейной организацией. Минорат свойствен главным образом широким слоям населения и часто сосуществует с майоратом в верхушечных слоях. Нормы минората естественным образом порождают соответствующие бытовые традиции: младший сын – самый близкий, он же – хранитель семейного очага и т. п. Младшие сыновья и вообще младшие часто идеализируются в фольклоре (так называемый юниорат от англ. – младший), однако многие исследователи видят в этом не отражение минората, а реакцию на несправедливость майората.

Положение ребёнка среди братьев и сестёр зависело в значительной мере от принципа наследования (единонаследие или свободный раздел наследства), преобладавшего в данном регионе. В областях единонаследия рано или поздно в особом положении среди детей оказывался будущий наследник. В большей степени это было выражено в районах майората, чем в районах минората. Первенец, предназначенный быть наследником крестьянского двора, рос в своей роли, занимая более высокое положение в правах и обязанностях среди младших братьев и сестёр. Во многих европейских регионах порядок наследования определялся не точными правилами, а комплексом семейных соображений. Учитывались многолетние наблюдения за способностями и личными качествами детей, не в последнюю очередь – интерес родителей, которые могли и далее оставаться в роли домохозяев или должны были в силу сложившихся обстоятельств передать хозяйство наследнику раньше. Положение предположительного наследника было чрезвычайно трудным. Родители требовали от него участия во всех работах и обширных знаний. Пока он не взял власть в доме, ему зачастую предоставлялось меньше прав, чем другим возможным наследникам на том основании, что однажды он и так получит «всё». К нему предъявлялись требования поддержки в старости, от него же, одного, исходила непосредственная угроза привилегиям родителей.

В районах со свободным разделом наследства отношения между братьями и сестрами также были напряженными. Дети рассматривали рождение каждого нового ребёнка как уменьшение собственных шансов на будущее. Каждый по-

следующий ребёнок при неизменных продовольственных возможностях уменьшал жизненный уровень на порядочную и точно исчисляемую величину. При разделе родительского имущества между имеющими право наследования детьми конкуренция, зревшая до сих пор исподволь, становилась явной. Кто что получит: какой участок пашни, какое пастбище, какой скот? Разницу в качестве едва ли можно было выровнять. Соперничество между братьями и сестрами могло вырасти до экономической конкуренции. От братской любви не оставалось часто и следа.

Задания и упражнения:

- 1) Оцените свою наследственность, используя приемы, разработанные селекционерами.
- 2) Какова роль дочерей в наследовании имущества? Применимы ли по отношению к ним нормы майората и минората?
- 3) Прокомментируйте какое-нибудь художественное произведение, описывающее процесс наследования.
- 4) Какую часть семейного имущества вы наследуете?
- 5) Познакомьтесь с основами наследственного права России и опишите процесс наследования имущества в случае смерти одного из ваших родственников.

§ 4. Выдел стариков

В традиционной экономике под контролем старших находились основные ресурсы: земля и скот. Старшие могли задерживать социальный рост молодежи, лишая сыновей калыма, сами же покупали дополнительных жен. Большое количество жен увеличивало число родственных связей и тем самым влияние. Оставляя сыновей в подчинении, отцы продолжали их эксплуатировать. Создание большой семьи позволяло использовать труд жен и других младших родственников. Старики брали себе в жены молодых женщин, в то время как их сыновья продолжали ходить в холостяках и нередко посягали на молодых жен.

У индейцев хидатса младшая группа покупала имя у старшей, а могла вообще остаться без имени, продав свое младшей, но не имея средств купить его для себя у более старшей. Старшие старались назначить более высокую цену, а младшие обращались к дедам за помощью.

Отделение стариков. Регулирование отношений между поколениями в крестьянском доме принимало разные формы. Состарившиеся крестьянин и крестьянка могли оставаться во главе домохозяйства до конца жизни. В других местностях обычной была прижизненная передача крестьянами двора наследникам. Вероятный наследник настаивал на том, чтобы принять хозяйство и тем самым получить возможность жениться.

В большинстве европейских крестьянских обществ передача хозяйства сопровождалась передачей наследнику всех полномочий отца семейства. С отцом, остававшимся во главе дома, крестьянин-молодожён мог жить лишь минимально короткое время. Это объяснялось тесной связью между властью мужчины в доме и обеспечением его власти в браке. Власть отца семейства на время переходила к молодому хозяину, что порождало особую конфликтность крестьянской семьи из трёх поколений. Сохранились поговорки типа “Передать и уж больше не жить”, “На стариковской лавке жёстко сидеть”. Уступивший свою власть отца семейства крестьянин покидал дом. В обществе, где социальный

статус человека определялся владением дома (вплоть до того, что имя человек мог получить по названию дома), это было очевидным понижением его статуса.

Договор представителей двух поколений семьи, заключавшийся сначала в устной, а потом и в письменной форме, фиксировал *inter vivos* (прижизненный) отказ от имущественных претензий и передачу собственности (со всеми действовавшими в период феодальной зависимости ограничениями крестьянской собственности как одолженного имущества).

В зажиточных хозяйствах крестьяне раньше шли на стариковский выдел, так как такой двор легче мог вынести связанное с этим бремя. Если крестьянин или крестьянка вдовели, то хозяйство передавалось наследнику максимально быстро. Это соответствовало особенностям ведения крестьянского хозяйства, которое, за исключением виноградарства, характеризовалось половым разделением труда. Но иногда проходило ещё несколько лет, прежде чем один из детей достигал возраста, в котором мог принять хозяйство. На крупных дворах на это время функции матери семейства передавались родственницам (например, сестре крестьянина). Стремление крестьянина сохранять привилегированное положение в доме могло привести к заключению повторного брака.

История стариковского выдела. Сеньор был заинтересован в том, чтобы освободить от повинностей крестьян, которые по возрасту и болезни не были вполне трудоспособны. Вдовство крестьян также служило поводом к освобождению, ибо хозяйство требовало полного участия мужа и жены.

Освобождение крестьянина, его жены и детей, однако, не означало их выселения; за ними и впредь оставалось право жить при дворе и с него кормиться. В результате старики-крестьяне и их семьи жили вместе с новым хозяином двора, которым мог быть родной сын стариков, а мог и не состоять с ними в родстве.

Стариковский выдел приобрёл значение с развитием специализации и интенсификации крестьянских хозяйств. В XVIII в. устройство стариковских выделов стимулировало появление новых правил воинской повинности. Чтобы освободить сыновей от воинской службы, многие крестьяне передавали хозяй-

ство по наследству раньше. Кое-где возникли даже двойные выделы: ещё при жизни крестьянина-старика его сын уже передавал хозяйство внуку.

Договоры о выделе стариков с конца XVIII в. стали заключать главным образом в письменной и нотариально заверенной форме. Они содержат детальное регулирование порядка совместного проживания старых и молодых, вплоть до вопросов, может ли старик входить в дом с парадного или чёрного входа, о количестве пищи, которая должна ему предоставляться.

Жизнеобеспечение стариков. Пожилой крестьянин и/или крестьянка, а с ними также ещё не устроенные дети, оставались в домовом сообществе. Они занимали отдельное помещение на крестьянском дворе (комнату в доме и т.п.) или отдельный маленький дом на выделе, который сооружали на подворье рядом с основной жилой постройкой. Отдельные домики для стариков строились прежде всего на хуторах. В деревнях старикам обычно выделяли комнату. В местностях с нехваткой жилья пожилая крестьянская пара жила в том же помещении, что и остальные домочадцы.

Доход от промыслов или ремёсел наряду с доходом от выделенного земельного владения давал некоторым отделившимся старикам относительную независимость. Они оставляли за собой корову, свинью или участок пашни для собственного пользования. В отдельных случаях стариковский выдел был материально настолько обеспечен, что овдовевший пожилой крестьянин мог ещё раз жениться.

Расчёты специалистов по питанию показали, что выговоренное стариками на выделе количество пищевых продуктов вовсе не могло быть потреблено. Очевидно, на случай конфликта устанавливалось возможно большее количество зерна, яиц, мяса, а в XIX в. — и картофеля. Это подтверждает и распространённая поговорка: «Лучше слишком много выговорить, чем потом спорить». В отдельных случаях излишки продуктов старики на выделе продавали.

Чрезмерные требования стариков, наносившие хозяйству экономический ущерб, порождали конфликты, доходившие до отцеубийства. Этим объясняется временный запрет выделов стариков в Саксонии, Гессене и Бадене в конце

XVIII в. Тогда предлагали создать суды совести для разрешения спорных случаев между детьми крестьян и их родителями.

В некоторых высокотоварных и доходных сельскохозяйственных областях Австрии, Дании и Швеции с начала XX столетия отказались от практики передачи имущества по договору. Вместо этого старики продавали двор наследнику, а вырученную сумму клали в банк и жили на проценты. В Пруссии 80-90-х годов XIX в. пожилые крестьяне переселялись в ближайший город, где жили за счет ежегодной ренты, выплачиваемой детьми.

Выдел и сонаследники. С родителями на выдел часто шли несовершеннолетние дети. Стариковский выдел временно обеспечивал средствами к существованию незамужних дочерей крестьянина, которые из-за рождения внебрачного ребёнка возвращались в родительский дом. Дочь через какое-то время вновь покидала родительский дом, а внук зачастую оставался на выделе. Стариковский выдел, следовательно, предусматривал защиту ненаследовавших или лишившихся наследства членов семьи.

Договор передачи обычно регулировал притязания сонаследников (в первую очередь братьев и сестёр преемника хозяйства). Каждый имевший право наследования ребёнок должен получить равные доли от действительной стоимости имущества двора. Претензии сонаследников умеряли, занижая стоимость дворохозяйства, чтобы доли сонаследников сделать минимальными.

С ростом продолжительности жизни всё больше детей выживали и количество имевших право на наследство увеличивалось. Возрастало и время житья стариков на выделе, которое составляло 15–25 лет. Из расходов на содержание стариков на выделе и притязаний не получивших наследство членов семьи возникали ножницы. Чтобы удовлетворить родственников, всё больше молодых крестьян обращались к кредитам.

Введение пенсий крестьянам, предложенное ещё в конце XIX в., но реализованное в большинстве европейских стран только после Второй мировой войны, переложило часть непосредственного бремени с наследников крестьянского двора на всю совокупность крестьян (и налогоплательщиков). Это значи-

тельно ослабило порождённую экономическими причинами напряжённость в отношениях между поколениями в крестьянском доме, но не устранило её полностью.

Задания и упражнения:

- 1) Составьте список основных претензий и жалоб стариков, проживающих совместно с детьми.
- 2) Почему многие пенсионеры живут отдельно от детей и внуков?
- 3) Расскажите об истории пенсионного обеспечения.
- 4) Каким образом осуществляется выдел стариков в современной России?
- 5) Познакомьтесь с порядком обращения в дома-интернаты для престарелых.

§ 5. Родовая честь

Статусная экономика – сфера экономической деятельности, регулируемая правами и обязанностями. Статус – положение, определяемое накопленными заслугами и выражающееся в комплексе прав, свобод и обязанностей, льгот и привилегий, ответственности и гарантий законных интересов. Предписанный статус наследуется независимо от личных качеств индивида, достигаемый статус может быть получен в силу привходящих обстоятельств.

Честь и слава. *Честь* – общественная оценка достоинства человека. *Достоинство* – специфическое качество, которое ценится за превосходство в сравнении. При отсутствии одного из качеств человек может быть достойным и ценным в ином отношении. Достоинство оценивается в пожаловании должностей, имен и титулов, введенных как отличительная особенность такой цены.

Честь касается лишь таких свойств, какие требуются от всякого, находящегося в одинаковом положении (гражданская, сословная, чиновная честь). Наша честь простирается настолько, насколько мы знакомы людям. Ее заранее, по доверию, признают в каждом человеке, даже в кредит: нужно только сберечь ее. Достаточно только одного недостойного поступка, чтобы честь была утрачена.

Честность – верность принятым обязательствам, признание прав других людей на то, что им законно принадлежит. *Честолюбие* – желание приобрести высокое общественное положение, вес, влияние, а также заслужить официальное признание в виде почестей и наград. *Репутация* – общественное признание достоинства прошлой деятельности человека и определяющее ожидания его поступков и меры ответственности. Честь требует от человека поддерживать и оправдывать ту репутацию, которой обладает он или коллектив, которому он принадлежит.

Слава – именная честь, которой удостаивались люди, которые сделали себе “имя”, прославившееся по всей стране. Слава достигается только необычайными заслугами. Ценна не слава, а то, чем можно ее заслужить. Слава – лишь

нечто вторичное, простое эхо, отражение, тень, симптом заслуги. Подлинной является посмертная слава, которую обладатель никогда не чувствует, счастье его состояло в самом наличии великих достоинств, стяжавших ему славу – и это подлинная награда за заслугу.

Слава дел создается разом, слава творений растет медленно и постепенно. Слава никогда не может погибнуть: дело или творение, давшие ей начало, остаются навсегда, и их слава сохраняется за их виновником, даже если он не даст ничего нового. Приобретаемая человеком слава возвышает его над окружающими, которые, следовательно, ровно настолько же бывают унижены, – так что всякая выдающаяся заслуга получает свою славу за счет тех, у кого заслуг не имеется.

Половая честь. Подробный анализ половой чести провел немецкий философ А. Шопенгауэр. Женская честь есть общее мнение о девушке, что она не отдавалась ни одному мужчине, а о женщине – что она отдавалась только тому, кто состоит с ней в браке. Женский пол требует от мужского всех жизненных благ; мужчины требуют от женщин только одного.

Благополучие женского пола может быть обеспечено лишь тогда, когда мужской пол получит от женского это одно, только позаботившись обо всем другом и о детях. Для этого женщины должны сплотиться и стоять, как одно сомкнутое целое, против всего мужского пола, обладающего благодаря природному превосходству телесных и духовных сил, всеми земными благами: это их общий враг, которого надлежит победить и покорить, чтобы, владея им, достигнуть обладания и земными благами.

Принцип чести для женского пола – отказывать мужчинам во небрачном совокуплении, чтобы каждого из них принудить к браку – капитуляции, и тем оградить интересы всех женщин вообще. На этой капитуляции основано благо всего женского пола. Внебрачным совокуплением девушка совершает измену перед женским полом, благополучию которого пришел бы конец, если бы все стали поступать так. Поэтому она обрекается на изгнание и позор: она потеряла свою честь.

Мужская честь обусловлена половой честью женщин. Каждый, согласившийся на выгодную для противника капитуляцию – брак, должен заботиться, по крайней мере, о соблюдении ею этой капитуляции: иначе договор, подрываемый недружным его соблюдением, утратит свою прочность, и мужчины, жертвуя всем, не будут обеспечены даже в том одном, что они покупают такой ценой – в единоличном обладании женщиной. Поэтому честь мужчины требует, чтобы он карал прелюбодеяние своей жены. Если же он позволяет изменять себе, общество мужчин вменяет ему это в позор. Так, Отелло видел в этом подлинную трагедию:

Кто у меня похитит
 Мой кошелек – похитит пустяки:
 Он нынче мой, потом его, и был он
 Уже рабом у тысячи людей.
 Но имя доброе мое кто крадет,
 Тот крадет вещь, которая не может
 Обогатить меня, но разоряет
 Меня в конец.

Почесть и бесчестье. Честь отражается в оказываемом почете, внешним выражением которого является подносимое в почесть. Принеся в почесть и ценя по достоинству партнера, можно было рассчитывать на благожелательное к себе отношение. В России наиболее массовыми подношениями дьякам в почесть были калачи и пироги. Бытовало выражение: бить челом “сковороткою рыбки”. Со временем размер “сковоротки” рос: в 1674 г. Иверский монастырь бил челом А. С. Матвееву “сковородочкой свежие рыбки на двух возках”: на одном была отборная крупная рыба; на втором – 5000 покупных сельдей.

К почести относилось частое кормление дьяков и подьячих обедами. Обеды были рассчитаны на нескольких приказных и включали ведро вина. В трудную минуту приказные могли рассчитывать на то, что челобитчики их накормят.

По праздникам от челобитчиков поступали “праздничные деньги”. Они были обязательным кормом и выдавались задним числом, если срок был пропущен. Дьяки и подьячие Посольского, Казенного и других приказов, где было мало или вовсе не было “челобитчиковых” дел, ежегодно получали из казны компенсацию “праздничных денег”.

Почестями челобитчики поздравляли приказных с новосельем, именинами и свадьбами домашних, выражали свои сожаления по поводу пожара. Без почести было трудно даже подступиться ко вновь назначенным приказным людям. Почесть следовало поднести всем приказным, включая последнего причастного к делу подьячего. Подношение обычно относили на дом, где челобитчику сначала предстояло задобрить слуг. Подношения давались и близким людям.

Оценка чести выражалась также в наказаниях за бесчестье (денежная пеня, тюремное заключение, телесное наказание, отсылка виновного “головой” к потерпевшему). Судебник 1550 г. назначал 5 руб. пени за бесчестье “доброе боярского человека”, т.е. лучшего служилого холопа, ходившего в походы с господином, тогда как бесчестье свободного крестьянина обходилось оплачивалось в пятеро дешевле. Государство ценило холопа как вооруженного спутника служилого ратника, и за эту пользу ставило его выше тяглового крестьянина. Род службы сообщал лицу известное достоинство, которым определялся род наказания. Для людей высших чинов это достоинство служило средством успешного исполнения их обязанностей: они должны иметь авторитет, необходимый для поддержания в управляемых чувства порядка и повиновения.

Родовые счета. Под «честью» понимался не только почет, воздаваемый княжескому воину долей добычи по итогам битвы, но и само место, которое он занимал в дружине князя. Это место переходило по наследству к потомкам дружинника, закреплялось в его роду. Место в служебной иерархии определялось как личными заслугами, так и заслугами прямых и боковых восходящих предков. Вместе они составляли родовитость человека, его родовую честь. Она имела относительный характер, зависела от различных обстоятельств. Подвиги повышали родовую честь лица и его потомков. Провинности понижали честь и

место в служебной иерархии. Полный разрыв отношений службы влек за собой потерю родовой чести (и места). Вернувшийся на службу должен был затем снова выслуживать эту честь. Так постепенно формируется система мест, где каждый служивший занимал строго определенное место, передававшееся по наследству и выслуживавшееся лично.

Само по себе место не имело решающего значения, более важным было соотношение мест, принадлежавших разным лицам. Местнические конфликты возникали при вступлении сторон в служебные отношения (при аудиенциях, при разрядном назначении, при поверстании в оклад, при получении приказа во время боевых действий, пожаловании чином или наградой). Места были относительны; низкое место не бесчестило родовитого человека, если только такие же места занимали с ним одинаково родовитые люди.

Два совместника, не зная, как они доводятся друг другу, определяли свое относительное местническое отечество, вовлекая в счет третьих, четвертых, пятых лиц, и, если один из соперников преступался по недосмотру или уступчивости, он затрагивал родовую честь этих третьих-пятых, которые вмешивались в дело, чтобы отгородиться от постороннего посягательства на их честь. Князю Д. М. Пожарскому пришлось быть в одном случае меньше Б. Салтыкова. В думе рассчитывали так: Пожарский родич и ровня кн. Ромодановскому – оба из князей Стародубских, а Ромодановский бывал меньше М. Салтыкова, а М. Салтыков в своем роде меньше Б. Салтыкова – стало быть, кн. Пожарский меньше Б. Салтыкова.

Местничество выстраивало боярскую знать в замкнутую цепь лиц и фамилий, которая в местнических спорах развертывалась в сложную сеть должностных и генеалогических отношений. Поэтому, чтобы считаться местами, надо было помнить относительную честь стародавних честных родов. При частных пробелах в рядах боярства и при многих захудалых линиях считаться местами было очень трудно.

Честь по достоинству, достоинство по чину, чин по породе. Слава человеку от чести отца своего. Родителей следует чтить, воздавая им должную честь.

Родовая корпорация могла отвергнуть пошедшего против ее воли члена, не захотевшего вступить за свое собственное «место» и тем самым «утягивавшего» всю корпорацию. Родовые счета – “отеческие счетные дела” – велись за более высокое место и оклад.

«Майоратные» черты местничества проявляются в наследственном закреплении за определенными родами и представителями их старших ветвей возможности и права поверстания в определенные чины: некоторых родов – сразу в думные, других – в московские и т. д. Чины и ранги влекли за собой поверстание соответствующими окладами, необходимыми для материального обеспечения службы. Учитывая генеалогическое старшинство службы, государь стремился поддержать статус служилого человека, когда-то от государства и приобретенный.

Задания и упражнения:

- 1) Сколько стоит “имя” известного человека и какой-доход оно приносит?
- 2) Какими принципами регулируется размещение персон на торжественных мероприятиях?
- 3) Пользуясь “Соборным уложением” 1649 г. приведите конкретные тарифы почестей и бесчестья.
- 4) Окажите почесть какому-нибудь лицу.
- 5) Какого места в жизни и в своей деловой деятельности вы достойны?

ГЛАВА III. Планирование семьи

§ 1. Бюджет семьи

Бюджет – баланс доходов и расходов. Доходы – поток поступлений на вход экономической системы. Расходы – поток на выходе экономической системы. Дефицит бюджета – превышение расходов бюджета над доходами. Профицит бюджета – превышение доходов бюджета над расходами.

Экономическая система распределена в пространственно-временном континууме, вследствие чего имеет сложную структуру. Соответственно, сложную структуру – бюджетную систему – имеет семейный бюджет. Он включает бюджет семьи, бюджеты семейных подсистем и личные бюджеты отдельных членов семьи.

Доходы могут поступать в натуральной и денежной формах. Доля семейная взаимопомощи достигает 45–55% бюджета среднестатистической сельской семьи в России 90-х гг. XX в. Участие в наемной работе дает заработную плату, доля которой в бюджете семьи колеблется от 24% на Кубани до 68% в Курганской области. Доли уворованного в бюджете семьи, по кубанским данным, доходит до 20%. Социальные трансферты составляют около 13% доходов.

Социальные трансферты (пенсии, пособия, стипендии) относятся к *регулирующим* доходам бюджета, тогда как остальные доходы называются *собственными*.

Среди статей расходов, кроме непосредственного потребления, следует указать прежде всего на налоги: 27% расходов бюджета японской семьи в 1980 г. составляли налоги и иные социальные платежи, – а также накопления и сбережения.

Ядро семейных расходов составляет потребительская корзина – бюджетный набор потребительских благ и услуг, характеризующий потребление средней семьи, удовлетворяющей свои потребности на социально приемлемом уровне. Показатель потребительской корзины рассчитывается как произведение

объемов благ (отобранных по специальным критериям) на их цены.

Закон Энгеля – зависимость доли потребления продуктов питания от уровня доходов семьи, выведенная в 1857 немецким статистиком, руководителем Саксонского статистического бюро Эрнстом Энгелем. Изучая семейные бюджеты саксонских рабочих, Энгель сделал вывод о том, что чем беднее семья, тем большая доля всех расходов должна быть выделена для приобретения продуктов питания. Установил, что по мере повышения дохода семьи удельный вес затрат на питание сокращается, доля расходов на квартиру, топливо, свет, одежду почти не меняется, а удельный вес “прочих” расходов повышается. Советский экономист С.Г. Струмилин на материалах пензенских бюджетов показал, что процент расхода на питание находится в более тесной связи не с уровнем благосостояния, а с размером семьи и возрастом её членов. Более детально законы потребления исследовал новосибирский экономист К.К. Вальтух.

Уровень благосостояния и законы потребления. Благосостояние – набор благ и услуг, обеспечивающих определенный уровень сбалансированности экономической системы. Неравновесные, несбалансированные состояния экономической системы, характеризуемые пониженным содержанием каких-либо ее составляющих, – это потребности. Потребление удовлетворяет потребности, замещая утраченные элементы системы, включая в систему поступающие из внешней среды блага и услуги.

В силу конечности системы потребности ограничены. Естественные потребности (в воздухе, пищевых продуктах) на определенном уровне не только полностью удовлетворяются количественно, но мало изменяются качественно, т. е. удовлетворяются при помощи почти стабильного набора благ. Потребности, которые мало изменяются количественно, но постоянно и довольно быстро совершенствуются качественно (в одежде, обуви, предметах домашнего обихода), ограничены наличным ассортиментом произведенных благ. Потребности, постоянно развивающиеся в количественном и в качественном отношении (например, потребность в самоутверждении) ограничены очередными задачами, вытекающими из логики развития личности.

Потребление имеет комплексный характер. С одной стороны, отдельное благо (например, одежда) удовлетворяет множество потребностей. С другой стороны, комплекс потребностей состоит из потребностей, каждая из которых не может быть удовлетворена (полностью или частично) без удовлетворения других. Поэтому потребление различных благ развивается одновременно, так что каждому уровню благосостояния отвечают некоторые пропорции потребления различных предметов. Поэтому на каждом уровне благосостояния одновременно в какой-то мере удовлетворяются все разнообразные потребности, а при переходе от более низкого уровня благосостояния к более высокому растет удовлетворение всех потребностей.

Первый закон потребления: Для каждого уровня благосостояния характерен некоторый минимум удовлетворения каждой отдельной потребности, повышающийся с переходом от более низких к более высоким уровням благосостояния. Ни одна из потребностей не удовлетворяется на уровне полного насыщения, если все потребности в целом не насыщены. Степени насыщения различных потребностей, пока не достигнуто их полное удовлетворение, неодинаковы.

Второй закон потребления: Темпы прироста удовлетворения различных потребностей при росте благосостояния находятся в обратной зависимости от степеней насыщения соответствующих потребностей.

Достигнутый уровень благосостояния представляет собой исходный пункт для его дальнейшего повышения. *Нормальные потребности* – потребности текущего функционирования экономической системы. В привычках и обычаях закрепляется некоторый уровень удовлетворения потребности и конкретный способ достижения этого уровня. Пока привычка не изменилась, она требует конкретной структуры производства. Важную роль в определении характера потребления играют особенности природной среды, хозяйственно-культурный тип, вкусы.

Удовлетворение *перспективных потребностей* обеспечивает развитие экономической системы. Поскольку на том или ином уровне они никогда не

удовлетворялись, и не сложился какой-либо привычный набор конкретных благ, то еще предстоит решить, с помощью каких именно предметов они удовлетворены. Достижение всякого уровня благосостояния открывает его недостатки и тем самым порождает новые потребности. Новые потребности развиваются от абстрактной потребности во внутреннем элементе к конкретной потребности – потребности в конкретном внешнем благе.

В развитии потребностей наблюдается очередность. Есть блага, которые вообще не включаются в пропорции потребления на определенных, сравнительно низких уровнях благосостояния. Каждый сдвиг в уровне благосостояния: 1) расширяет потребление ряда благ, 2) вовлекает в потребление новые блага, 3) снижает или исключает потребление ряда благ.

Поскольку природная структура потребностей изменяется, степень удовлетворения различных потребностей неодинакова. По мере роста благосостояния прежде развившиеся потребности возрастают, но степень их удовлетворения выше, чем степень удовлетворения потребностей, возникших на более поздней стадии. При росте благосостояния наблюдается устойчивость направлений изменения удельного веса статей (на жилье, предметы длительного пользования и т.п.) в общей сумме потребительских расходов. При росте благосостояния ранги, характеризующие темпы прироста потребления по статьям, остаются устойчивыми.

Третий закон потребления: Изменение удельного веса благ в общем объеме потребления находится в обратной зависимости от степени насыщения различных потребностей. Эти изменения обычно происходят в таких интервалах, что при этом не изменяются ранги статей по степени насыщения потребностей.

Семейный расчет – это метод ведения домашнего хозяйства, являющийся разновидностью хозяйственного расчета. Хозрасчет основан на принципах: *самокупаемости* – возмещения расходов доходами, *рентабельности* – превышения доходов над расходами, *платности* – платежей за отвлечение ресурсов из других центров прибыли, *самофинансирования* – инвестиций в развитие из собственных средств.

Хозрасчет соизмеряет затрат и результаты экономической деятельности, формирует материальную заинтересованность и обеспечивает экономическую ответственность предприятия. В рыночной экономике хозрасчет функционирует в форме коммерческого расчета.

Необходимость в семейном расчете возникает, во-первых, при сезонности домашнего хозяйства, во-вторых, в связи с учетом расходов, производимых домашним персоналом; в-третьих, при заполнении налоговых деклараций; в-четвертых, с целью накопления ресурсов и периодического обновления основных фондов домашнего хозяйства, предметов длительного пользования.

При планировании расходов рекомендуется разделять и отдельно учитывать постоянные и переменные расходы. Расходы также делят на три части: 1) текущие, которые из месяца в месяц повторяются: питание, плата за квартиру, транспорт, гигиена; 2) одноразовые, которые своей экономической сутью похожи на текущие, но в течение года распределяются неравномерно, например, расходы на книги; 3) фонды на приобретение вещей длительного пользования.

Энергетический бюджет семьи составляют входящие и выходящие потоки энергии. Согласно *первому закону термодинамики* приток энергии уравновешивается ее оттоком. Поэтому, в частности, денег никогда много (и мало) не бывает. Проблема в поддержании уровня энергетики системы.

По *закону однонаправленности потока энергии* получаемая из окружающей среды энергия рассеивается или необратимо передается по цепи с падением потока на каждом уровне. В живой природе первичные консументы поглощают 5–15% первичной продукции: остальная недоступна в пространстве и времени. Поэтому численность популяции определяется доступностью ресурсов в наиболее неблагоприятный период, а избыток эмигрирует. Только от 1 до 10% пищи, съеденной животными, используется для синтеза новых веществ (т. н. работа “на унитаз”). Поэтому на вершине пищевых цепей число организмов меньше, чем численность организмов у основания. Потеря энергии на каждом

этапе восхождения по пищевой цепи приводит к тому, что на ее вершине может существовать лишь очень небольшое число организмов.

Согласно *второму закону термодинамики* (закону возрастания энтропии) каждый перенос энергии сопровождается ее рассеиванием в форме, недоступной для утилизации. Поэтому все системы стремятся к внутренней неупорядоченности или хаосу. Наведение порядка требует энергии.

Источником энергии в семье является женщина: нет женщины – нет семьи. “Шива без Шакти – бездыханный труп”. *Шакти* – творческая энергия богинь, которая побуждает к действию пассивных богов. Женщины постигают связь между огнем кремационного костра, огнем домашнего очага и огнем страсти. *Анангу* – эротическая женская энергия (нагревание, накал, жар страсти), локализуется в женской груди, амбивалентна, может быть благой и злой (гнев), может накапливаться и тратиться.

Юная незамужняя девушка – это неустойчивый, капризный характер энергии, обычно благоприятный и в жизни и в смерти. *Незамужняя женщина, мать*: неблагоприятный, потенциально вредоносный характер энергии. После смерти может превратиться в блуждающего духа, чинящего препятствия людям. *Замужняя женщина*: наиболее благоприятный, щедрый и милосердный вариант энергии. Наиболее энергоемкое состояние. *Бесплодная женщина*: потенциально вредоносная и крайне неблагоприятная для окружающих энергия. *Женщина, умершая во время беременности или при родах*: потенциально неблагоприятный, вредоносный характер. *Вдова*: капризная энергия, “самая неблагоприятная из всех неблагоприятных вещей”.

Супружество заключает энергию в границы, контролирует и правильно ее расходует. Контроль выступает как *охлаждение*. Каждый из супругов, будучи охвачен жаром страсти, должен быть источником прохлады для другого. Женское образование есть фактор *сдержанности* – умения женщины владеть и распоряжаться своей энергией. Сдержанной женщине присущи скромность, воздержанность в словах, терпение, послушание, повиновение супругу, верность и целомудрие в делах и помыслах. *Семейный круг*, созданный мужчинами, замы-

кает, окружает, сдерживает и контролирует эту энергию, как бы вынуждая ее быть благостной и “работать” на благо семьи (при размыкании границ энергия, вырываясь из-под контроля, становится неуправляемой и разрушительной). Ожерелья и браслеты окольцовывают, ограничивают женщину, не допуская энергетических потерь. Необходимы бережное отношение мужчины к женщине и преданность женщины мужчине как к опоре семьи.

Задания и упражнения:

- 1) Опишите бюджетный процесс в вашей семье.
- 2) Безграничны ли потребности человека?
- 3) Как связаны законы термодинамики с проблемой домашнего порядка?
- 4) Какие выводы для ведения домашнего хозяйства вытекают из закона однонаправленности потока энергии
- 5) Почему необходимо дарить женщинам украшения?

§ 2. Жизненный цикл семьи

Жизненный цикл семьи (семейный цикл) – это последовательность фаз ее развития, включая ее рождение, рост, редукцию и распад.

Жизненный цикл американской семьи описывается в маркетинговом аспекте.

Молодые одинокие. Типичными примерами являются студенты или молодые специалисты, живущие в общежитии. Зарботки относительно невелики, но и устойчивых потребностей в товарах тоже немного. Ориентированы на моду и отдых, значительную часть тратят на одежду, развлечения, аудио- и видеотехника, образовательные услуги, спортивные товары, алкогольные напитки, питание в ресторанах, отпуск и свободное время.

Молодожены без детей. Доход идет в основном на машины, одежду, отпуск и досуг. На их долю приходится максимальное число покупок. Покупается или арендуется жилье. Они больше всех покупают мебель, бытовую технику, готовые к употреблению пищевые продукты, различные новинки для облегчения домашнего труда. Восприимчивы к рекламе. Они интересуются развлечениями, которые могут посещать вдвоем, товарами для путешествий и отдыха, аудио- и видеотехникой, книгами и др.

Полное гнездо I. С появлением первого ребенка один из родителей часто уходит с работы, семейный доход уменьшается. На этом этапе семья обычно имеет наименьший среднедушевой доход за весь жизненный цикл. Ребенок создает новые потребности, в корне меняя структуру расходов. Вероятно, молодые родители переедут в их первый дом; купят мебель и украшения для детской комнаты, стиральную машину, сушилку и прочую домашнюю технику. Повышенным спросом пользуются детские товары. Сбережения семьи сокращаются, супруги не удовлетворены своей работой. Они наиболее вероятные покупатели подержанных автомобилей.

Полное гнездо II. Младшему ребенку 6 и более лет, доход работающего супруга возрастает, второй супруг возвращается к работе вне дома. Финансовое

положение семьи обычно улучшается. Этап с наиболее широкими потребительскими интересами двух поколений и достаточно большим среднедушевым доходом. Завершается оформление семейного очага. Характерны покупки мебели, холодильников и плит, появление домашних животных (собак, кошек).

Полное гнездо III. Супруги зрелого возраста (старше 45 лет) с детьми. Второй супруг работает и может получать более высокий доход по сравнению с прошлым. Дети тоже могут иметь случайные заработки. Наиболее благоприятный для жизни семьи период, когда основные проблемы решены, все необходимое приобретено, среднедушевой доход максимален. Приобретаются компьютеры, квартиры, дачи, автомашины. Для младшего поколения характерен спрос на образовательные услуги, книги, аудио- и видеотехнику, развлечения, спортивные и туристические товары.

Пустое гнездо I. Дети покинули дом и финансово не зависят от родителей. Семья удовлетворена своим финансовым положением и объемом сбережений, потому что доход продолжает расти. Супруги зачастую производят кое-какие улучшения в доме, приобретают предметы роскоши и большую часть дохода тратят на отдых и путешествия. Популярны товары и услуги, связанные с садоводством и огородничеством.

Пустое гнездо II. Глава семьи выходит на пенсию, семейный доход резко сокращается. Расходы теперь связаны в основном со здоровьем. Возможно, будет приобретен небольшой дом, квартира в районе с лучшим климатом.

Вдовствующий супруг. Если продолжает работать, может получать неплохой доход. Он может продать дом, больше тратит на отдых, медицинские, религиозные и ритуальные услуги.

Жизненный цикл европейской семьи описывается в эволюционно-системном плане.

1. «Время монады»: жизнь молодой человек, финансово самостоятельный, живет отдельно от своих родителей.
2. Встречи с будущим брачным партнером, ухаживание за ним.

3. «Время диады» – заключение брака, объединение под одной крышей, начало ведения совместного хозяйства, общая жизнь. Молодые люди должны заключить договор о том, как жить вместе. Необходимо распределить функции в семье, решить, кто придумывает и организует развлечения, кто главный, на что тратить деньги, кто из супругов работает, а кто нет, когда заводить ребенка, какое поведение и какой внешний вид являются сексуально привлекательным и т. п. Многие предпочтения часто не ясны и не проговорены (режим труда и отдыха, пищевые привычки, характер домашней одежды и др.).

4. С появлением первого ребенка возникает потребность в перераспределении ролей, времени, денег и т.п. Кто будет вставать к ребенку по ночам? Будут ли родители сидеть дома вместе или ходить в гости по очереди, или жена будет с ребенком, а муж будет жить, как холостой? Ребенок приносит чувство рутины и монотонности; супругам кажется, что молодость и праздник кончились и начались бесконечные будни, муж чувствует себя заброшенным. Жена думает, что она брошена с ребенком на руках, и вдруг понимает, что она не замужем и не вынесет тягот семейной жизни. Возможны измены, которые небрежно скрываются, чтобы скандалы и следующие за ними примирения создавали иллюзию близости и сохраняли семью. Разыгрывается личная нежизнеспособность: хронические заболевания, алкоголизм, профессиональная неспособность.

5. С появлением второго ребенка нередко старшая девочка в семье становится для следующих детей как бы мамой; она отвечает за младших и лишается возможности жить собственной жизнью. Средний ребенок самый благополучный, свободный от семейных сценариев и долгов. Проблему детской ревности родители решают, экстраполируя свой детский опыт. Сверхконтроль за отношениями детей, позиция судьи выдает потребность в подтверждении собственной ценности (и опыт унижения в детстве).

В функциональной семье выделяются супружеская и детская подсистемы. В дисфункциональной семье образуются коалиции: мама с одним ребенком против папы с другим, мама с детьми против папы. Если границы подсистем

очень жесткие (если ребенок уложен спать, к нему не подходят до утра), то могут возникать психосоматические заболевания у детей, так как только очень сильными раздражителями (болезнями с эффектными проявлениями) они могут приблизиться к родителям. Если границы подсистем слишком проницаемые, то члены семьи лишены privacy – возможности жить частной жизнью. Возникает слитность, спутанность ролей, “обродителенные” дети и инфантильные родители. Не ясно, кто принимает решения, кто отвечает за кого.

6. Интеграция детей в общество. На этой стадии проверяются границы семейной системы, эффективность ее обмена с окружающей средой. Что считать успехом и неудачей? Какова цена успеха. Гиперсоциализирующая семья добивается успеха любой ценой, а неудачник лишается семейной поддержки. Гиперсоциализирующая семья имеет проницаемые внешние границы, но границы семейных подсистем менее проницаемы. Отношения между членами семьи спонтанны. Диссидентская семья закрыта по отношению к обществу, но имеет проницаемые внутренние границы. Здесь возникает проблема верности и лояльности семье. Нарушение правил грозит остракизмом.

7. Пубертат. Ведущая потребность ребенка – выяснить, кто я и куда иду. Ответ “я ребенок своих родителей” недостаточен для построения идентичности. Примеры ищутся вне семьи. Семья готовит ребенка к сепарации, к самостоятельной жизни.

8. «Опустевшее гнездо». Дети выросли и живут самостоятельно, родители остались вдвоем. Важна самореализация и занятость собой.

9. Одиночество. Желательно вступление в сверстническое сообщество престарелых.

Жизненный цикл российской семьи описывается в институциональном (контрактном) плане.

1. Родительская семья с взрослыми детьми, не имеющими опыта независимой жизни. Молодой человек – ребенок своих родителей. Обычно у него нет ясного представления о том, что было достигнуто в его жизни лично им самим, ему трудно выработать чувство личной ответственности за свою судьбу. Он не

может проверить на практике правила жизни, полученные от родителей, и часто не может выработать свои.

2. Молодой человек вступает в брак и приводит супруга в дом родителей. Чтобы создать маленькую семью внутри большой, молодые люди должны договориться не только друг с другом о том, как они будут жить вместе, но и передоговориться с родителями. Патриархальная модель: брачный партнер входит в большую семью на правах еще одного ребенка. Родителей предлагается называть “мама” и “папа”. Тогда молодые супруги – как бы вновь обретенные брат с сестрой.

Когда один член пары хочет быть мужем или женой во-первых, а сыном или дочерью во-вторых, а у другого супруга приоритеты обратные, то возникающий ролевой конфликт выглядит как ссора между свекровью и невесткой или между зятем и родителями жены. Малая семья нуждается в сепарации, а большая семья нуждается в самосохранении. Брак виртуален.

3. Рождение ребенка также требует перезаключения семейного контракта. Не всегда ясно, кто функциональная бабушка, а кто функциональная мама, т. е. кто фактически осуществляет заботу, уход, выращивание ребенка. Эти роли могут быть спутаны, и ребенок – скорее сын или дочь бабушки, а не матери. Собственные родители ребенку – скорее старшие брат и сестра.

4. Появление второго ребенка привносит ситуацию детской ревности. В многодетных семьях часть обязанностей по уходу за младшими ложится на старших детей, которые выступают функциональными («младшими») родителями, что повышает их ранг в семейной иерархии.

5. Активное старение и болезнь прародителей. Старики беспомощны и зависимы. Они занимают позицию маленьких детей, сталкиваясь с досадой и раздражением. Из стариков получаются нежеланные и нелюбимые дети, хотя они привыкли быть во главе. Типичный упрек: “Некого попросить подать стакан воды”. Считается недостойным позволить умереть своим старикам вне дома, помещать в дом для престарелых, больницу. Старики вступают в коалиции с подростками: покрывают поздние отлучки и школьные неуспехи. Обязанность

ухода и присмотра за больными стариками в доме можно передать подросткам, привязывая к дому, лишая вредной уличной компании, но и замедляя построение их идентичности.

6. Старики умерли. Семья со взрослыми детьми возвращается к проблемам первой стадии.

Экономический механизм жизненного цикла семьи. В заключение следует сказать, что экономическая динамика семьи определяется динамикой человеческого капитала и обеспечивающего его физического капитала. Зарождение и рост семьи требуют расширения жизненного пространства, что ведет, как правило, к улучшению жилищных условий и дополнительному спросу на потребительские товары длительного пользования. Подросшие дети периодически высвобождают труд занятых ими членов семьи, семейный доход скачкообразно растет, и основные потребительские фонды обновляются.

Экономическую динамику крестьянской семьи в дореволюционной России А.В. Чаянов характеризовал показателем трудонапряженности, т. е. отношением числа едоков к числу работников. Давление потребительских запросов оказалось максимальным (1,94) на 14 году существования семьи. Динамику средней американской семьи характеризуют показателем совокупного дохода, который составляет: до 24 лет – 67%, 25–34 г. – 100%, 35–44 г. – 115%, 45–54 г. – 119%, 55–64 г. – 101%, более 65 лет – 50%. В целом исследования жизненного цикла семьи показали, что масштабы семейного хозяйства определяются давлением потребительских запросов растущего числа членов семьи. Поэтому на первых фазах семейного цикла вынужденной является сравнительно неэффективная занятость, а на последних фазах общий объем занятости сокращается, но сфера ее приложения наиболее эффективна.

Задания и упражнения:

1) Конкретизируйте модель жизненного цикла изделия в соответствии с рассмотренными моделями жизненного цикла семьи.

- 2) Каким образом можно оптимизировать динамическую структуру жизненного цикла семьи?
- 3) Охарактеризуйте содержание семейного контракта в вашей семье.
- 4) Определите тип вашей семейной системы.
- 5) Реконструируйте динамику физического и человеческого капитала в экономической истории вашей семьи.

§ 3. Экономика рождаемости

Рождаемость – процесс деторождения, который во взаимодействии со смертностью образует процесс воспроизводства населения. Включает реализацию способности к оплодотворению, зачатию и вынашиванию плода.

Частичный репродуктивный цикл заканчивается мертворождением. Полный репродуктивный цикл заканчивается живорождением, которое может быть результатом нескольких предшествующих ему частичных циклов. Коэффициент рождаемости составляет 15–40 человек на 1000 населения.

Плодовитость – потенциальная возможность деторождения. Одна женщина в среднем может родить 13–17 детей, если весь период плодовитости она будет состоять в браке и будут отсутствовать препятствия к зачатию и рождению. Средневидовая плодовитость человека составляет 10–12 живорождений за всю жизнь или 12–15 беременностей (с учетом мертворождений и самопроизвольных абортов). Фактически – 8 живорождений. Секта гуттеритов в США добивается 17 живорождений на одну женщину. В высокогорных районах плодовитость несколько снижена.

Продуктивность брака – среднее число рожденных детей на один брак. Плодовитость состоящих в браке всегда выше, чем не состоящих. В браках 10–15% пар абсолютно бесплодны, а пониженную плодовитость имеет 15–20% пар. К концу репродуктивного периода бездетными остаются 5–6% семей (из-за бесплодия или смерти единственного ребенка).

Уже в детском возрасте формируется репродуктивная установка – предрасположенность личности к детности, на предпочитаемый пол, на беременность, на благополучный исход ее. В 30–50% семей наблюдается несовпадение репродуктивных установок супругов.

Идеальное число детей – колеблется от 6 – в некоторых странах Африки до 2–3 в странах Европы. Так, в середине XIX в. в Великобритании женщины, вступившие в брак в возрасте 20–24 лет, родили в среднем 7,8 ребенка и только около 2% из них имели от 1 до 3 детей; в браках, заключенных в 30-х гг. 20 в.,

было в среднем 2,2 рождения и около 2/3 женщин ограничились 1–3 рождениями. Желаемое число детей в Москве в 1978 г. составляло – 2,8, ожидаемое число – 2,08. В городах СССР в 70-е гг. потребность в двух детях стала массовой, но реализуется лишь на 25–29%. Среди однодетных семей только 20% семей испытывают потребность во втором ребенке, среди двухдетных – только 5% испытывают потребность в третьем ребенке.

Репродуктивное поведение супругов определяется репродуктивной мотивацией, побуждающей индивида к достижению личных целей через рождение определенного числа детей. Потребность в многодетности определяется мотивом упрочения благосостояния семьи, получения социальных льгот, предоставляемых при рождении определенного числа детей. Потребность в среднететности определяется мотивами повышения авторитета и престижа семьи, обеспечения преемственности рода и семьи. Потребность в малодетности определяют мотив самосохранения и продолжения себя в детях, свои свойства, страх одиночества в старости, желание супругов укрепить брак.

Многодетность – это обычно реакция на высокую смертность, угрожавшей существованию родоплеменных групп, подрывавшей их жизнеспособность. Мотив межродового и межплеменного соперничества ориентировал на рождение сыновей. Так, в Индии на свадьбе типично пожелание 8 сыновей. В традиционном обществе – мотив обеспечения домохозяйства новыми рабочими руками и ожидаемой заботой о родителях в старости. Многодетные матери пользовались в сельских общинах большим почетом. Сегодня в развитых странах многодетные семьи пользуются льготами и преимуществами.

Известны три закона, определяющие потребность в детях. Согласно *закону репродуктивной инерции* потребность в детях остается неизменной на протяжении жизни отдельного человека и определяется репродуктивным опытом предшествующих поколений. По *закону репродуктивного насыщения*, если число детей в семье соответствует потребности супругов в детях, то никакое улучшение условий жизни не приведет к повышению этого числа. Но если имеющееся число детей меньше уровня потребности, тогда улучшение условий

реализации этой потребности способно повысить число рождений. В соответствии с *законом репродуктивного торможения*, профессиональная работа женщин улучшает условия жизни, но развивает внесемейные ориентации, что повышает требования к реализации потребности в детях. Поэтому даже при неудовлетворенной потребности в детях применяется контрацепция и аборт.

Экономическая теория рождаемости. Согласно Г. Беккеру, решение иметь детей аналогично другим инвестиционным решениям. Дети выступают как своего рода “блага длительного пользования”: они для родителей источник удовлетворений, но их содержание и воспитание требует немалых затрат, как явных, так и неявных (прежде всего времени родителей). Спрос на детей поэтому отрицательно связан с издержками по их содержанию и положительно – с уровнем дохода родителей.

Казалось бы, этому противоречит тенденция к сокращению размеров семьи в ходе экономического роста. Однако при более высоких ставках оплаты возрастает не только доход семьи – дорожает фактически и время родителей. Поскольку же воспитание детей – процесс чрезвычайно времязатратный, “эффект цены” перевешивает “эффект дохода”, так что с повышением заработной платы, предлагаемой на рынке, спрос на рождаемость сокращается.

Важный элемент планирования семьи – выбор между количеством детей и их качеством (состоянием здоровья, уровнем образования и т. д.). Качество и количество детей в известной мере взаимозаменяемы. Сокращение спроса на количество детей повышает спрос на их качество, но это вызывает еще большее падение спроса на количество, что в свою очередь подталкивает к дополнительному росту спроса на качество. Поэтому даже небольшое удорожание содержания детей (например, из-за падения экономической ценности их труда в городских условиях по сравнению с сельскими) может запустить этот мультипликативный процесс и привести к резкому сокращению рождаемости.

Повышение качества не может ограничиваться одним ребенком, а в той или иной мере распространяется на всех детей в семье. Состоятельная семья может иметь один подержанный автомобиль, а другой – новейшей марки, но

крайне редко бок о бок с “дорогостоящими” детьми растут и “дешевые”. Экономический рост, повышая нормы отдачи образования и стимулируя тем самым спрос на качество детей, также подрывает спрос на их количество. Именно эти два фактора, по мнению Г. Беккера, и лежали в основе резкого сокращения размеров семьи в развитых странах.

Контроль рождаемости – политика стимулирования или ограничения деторождения. По данным ООН на 1991 г., из 174 стран в 20 странах уровень деторождения оценивался как слишком низкий (в 18 – планировалось стимулирование рождаемости), в 74 странах удовлетворены уровнем рождаемости, в 80 странах рождаемость оценивалась как слишком высокая (в 68 из них проводилась политика снижения рождаемости).

В первобытных обществах рождаемость ограничивалась дуально-родовой организацией, которая исключала возможность постоянных сексуальных отношений. Большая часть календарного времени была связана с половым воздержанием. Практиковался инфантицид (детоубийство) – принесение детей в жертву богам и духам, оставление их на съедение зверям, отсутствие ухода за больными и слабыми малышами и периодическое ритуальное истребление практически всех младенцев. В традиционных обществах репродуктивное поведение регулировалось годовым хозяйственным циклом, абстинентным поведением и половым воздержанием во время поста, затягиванием лактации. С развитием медицины получила распространение стерилизация. В 2000 г. в мире стерилизации подверглись 145 млн. женщин и 45 млн. мужчин. В Европе и Америке каждая четвертая женщина старше 30 лет использует этот способ контрацепции.

Пользуется популярностью аборт. Из числа женщин, рожавших второй раз, всего 52% не прибегали к аборту между первыми и вторыми родами. На сегодня около 62 процентов населения планеты имеют право пользоваться этой медицинской услугой, 26 процентов людей живут в странах, где аборт запрещен, а остальные – в государствах, где аборт возможен, но не всегда. Аборт характерен в основном для молодых незамужних женщин, большая часть кото-

рых бедна. В США 82% женщин, сделавших аборт в 1987 г., были не замужем, почти все работали или учились. Две трети имели семейный доход ниже \$ 25 тыс. в год. Две трети были белыми, хотя количество абортс среди цветных выше.

В Индии позволено прерывать беременность даже на поздних сроках, что привело к неожиданным последствиям. Среди десяти самых густонаселенных стран мира Индия лидирует по количественной разнице между новорожденными мальчиками и девочками. По данным исследований за 2001 г., на каждую 1000 мальчиков в Индии рождается 927 девочек, и разрыв продолжает увеличиваться. В 1991 г. на то же количество новорожденных мужского пола приходилось 945 девочек, а в 1981 г. – 962. В Пенджабе, например, соотношение между юношами и девушками сейчас составляет 793 на 1000, а в индустриальном Гуджарате – 878 на 1000. Дело в том, что благодаря УЗИ беременные женщины определяют пол будущего ребенка. Если девочка – советуются с родственниками и решают сделать аборт. Сексизм в планировании семьи особенно распространен в азиатских странах.

Задания и упражнения:

- 1) Сколько детей рентабельно иметь в рыночной экономике?
- 2) Какие факторы сильнее всего влияют на снижение рождаемости?
- 3) Кому принадлежит плод?
- 4) Оцените расходы связанные с беременностью, рождением и содержанием ребенка до 1 г.
- 5) Сколько детей вы рассчитываете иметь?

§ 4. Экономика смертности

Смертность – массовый процесс вымирания поколения, складывающийся из множества единичных смертей, наступающих в разных возрастах и определяющих в своей совокупности порядок вымирания.

Во внутриутробном периоде 1/5 зародившихся жизнью погибает при естественном или искусственном аборте. Перинатальная смертность плода составляет 10–20 промилле. Младенческая смертность – смертность детей на 1 году жизни в 1991 г. составляла 17,8 промилле. Среди мальчиков она на 10–20% выше, чем у девочек. Выделяют также неонатальную смертность – смертность новорожденных – с момента рождения до 28 дня жизни. Умершие в этот период составляют 60–80% умерших в возрасте до 1 года. Парадокс детской смертности состоит в том, что с увеличением возраста ребенка средняя продолжительность предстоящей жизни растет, тогда как в обычной ситуации с возрастом она снижается

Материнская смертность – смертность женщин в связи с беременностью, при родах и в послеродовом периоде из-за внематочной беременности, токсикозов, маточных кровотечений. Наименьший показатель материнской смертности у первородящих, с увеличением количества родов он растет.

В большинстве возрастных групп (до 75 лет) смертность мужчин превышает смертность женщин. Этот феномен называется мужской сверхсмертностью. Индекс мужской сверхсмертности: 1–4г. – 131, 25–29 лет – 397, 85 лет и более – 35.

Самосохранительное поведение – целенаправленные действия по самосохранению в течение всей жизни. Ценность долголетнего существования служить критерием благополучия общества, в котором празднуются различные годовщины, дни рождения, выходы на пенсию и других событий, отмечающих завершение определенных жизненных периодов, демонстрирующих значимость полноты жизненного цикла человека.

В XX в. продолжительность жизни человека все в большей степени начинает зависеть не от наследственности и эффективности здравоохранения, а от усилий самого человека, его образа жизни, продуцирования им различных жизненных ситуаций. Позитивные формы самосохранительного поведения – отказ от вредных привычек, занятия физкультурой, санитария и гигиена. В социальных отклонениях, отсутствии заботы о здоровье обнаруживается низкая ценность человеческой жизни от заболеваний, количестве убийств, самоубийств, несчастных случаев. Самоубийство – негативная форма самосохранительного поведения, когда индивид решает, что лучше не жить, чем жить так плохо.

В настоящее время около 25% горожан не хотят жить как можно дольше из-за боязни остаться беспомощными и одинокими. Желаемая продолжительность жизни для них – 68,6 г. против 81,1 г. для тех, кто хочет жить дольше, чтобы испытать в жизни как можно больше и долго не расставаться со своими близкими. Высокая ценность долголетней жизни и соответствующая потребность в продолжительном самосохранении создают жизнеутверждающий настрой даже вопреки окружающим условиям, поэтому избирается образ жизни, который минимизирует заболеваемость, несчастные случаи, смертность. Заботящиеся о своем здоровье ожидают прожить 79 лет, не заботящиеся – 71 год.

Низкая индивидуальная ценность долголетней жизни умалывает опасность вредных условий труда и жизни, профессий, увлечений. Так, если принять вероятность умереть от болезни за 1, то работа в сфере обслуживания сопряжена с риском в 20 раз меньшим, в сельском хозяйстве и строительстве в 3 раза, в горной промышленности – в 2 раза меньшим; и, наоборот, у верхолазов-монтажников, летчиков-испытателей (как и у спортсменов-ребцов), альпинистов, жокеев риска больше соответственно в 3, 12, 27, 100 раз. Выбор опасной профессии происходит в соответствии с законом Старра: зарплата увеличивается как корень кубический из уровня риска профессии и выступает в качестве его компенсации.

Риск смерти при пользовании автотранспортом и самолетом в развитых странах мира равен риску от болезней, который в свою очередь выше всего у младенцев до 1 года и у стариков старше 65 лет – около 2,5.

В настоящее время везде в мире продолжительность жизни женщин выше, чем у мужчин. Поэтому различают линии мужского и женского самосохранительного поведения. В России в 80-е гг. индекс тревожности смерти, страха смерти у мужчин в среднем равен 6,08, у женщин – 8,01; у холостых мужчин – 5,06; у женатых – 7,15; у незамужних женщин – 7,84; у замужних – 8,23. У женщин интенсивнее усилия по реализации самосохранительных установок, так как их цели рассчитаны на далекую перспективу, смысл жизни, чаще, чем у мужчин, связан с детьми, желанием увидеть их в будущем. Материнская функция женщины формирует умение распределять силы на всем протяжении жизни.

Погребально-поминальный обряд. Человек, устроивший свой очаг и вырастивший детей, выплатил долг предкам: продолжил свой род и обеспечил сохранение обычаев. После он начинает собирать смертное приданое, совершает церемонию собственных похорон и считается мертвым для этого мира.

Похоронный обряд – это раздел живых с умершим, отделение мертвого и выделение его доли. Сам умерший имеет право на часть своего имущества: будущие наследники должны использовать часть наследства на организацию похорон и поминок. Все имущество покойника растрачивается тройко: 1) личные вещи захорониваются и сжигаются; 2) растрачивается постепенно на пиры, раздачу пищи и вещей чужим; 3) ценные вещи делятся в качестве призов по результатам похоронных состязаний; 4) вступление в наследство.

Чем более тяжелой общественной утратой считалась смерть человека, тем более сложными и продолжительными погребальными и поминальными обрядами она отмечалась. Погребальный обряд мог включать до 100 циклов последовательных похорон, количество которых определялось количеством переходов из одного загробного мира в другой. Тень смерти не покидала первобытное сообщество до тех пор, пока, во-первых, не будет окончательно установлен ви-

новник смерти и решен вопрос о мести, и, во-вторых, не будут проведены все обряды, занимавшие до 2-х лет.

У русских зимой не спешили хоронить, особенно знатных и богатых. Тело выносили в холодную церковь и ставили там иногда дней на восемь. Царя хоронили через шесть недель. Для людей бедных было дорого нанимать копать могилу зимою; поэтому мертвецов ставили в усыпальницы при колокольнях и там держали до весны. Весною семейства разбирали своих мертвецов и хоронили.

Погребальный обряд мог быть равновесным и неравновесным, когда устраиваются сложные похоронные церемонии, а затем происходит погребение в простой могиле. Концепция посмертного существования стимулирует стремление обеспечить целостность тела, надежность последнего убежища, полноту инвентаря. Концепция прекращения существования минимизирует похоронное обеспечение

Похоронные обряды были направлены на то, чтобы максимально обеспечить безбедное существование души покойного в загробном мире. Для этого соблюдали все элементы похоронного ритуала и снабжали покойного необходимыми орудиями труда, средствами передвижения, определенным запасом продуктов, которого душе должно было хватить для путешествия в загробный мир.

Все вещи, оставляемые с покойным, намеренно портились для того, чтобы освободить их души и для того, чтобы в потустороннем мире покойному досталось все новое. Категорически запрещалось приносить с кладбища какие-либо; предметы или еду, поскольку покойный мог явиться за ними и нанести вред живым.

Чтобы покойный не причинял в дальнейшем зла близким, его старались задобрить: на могиле оставляли поминальные блины, пироги, рюмку с водкой. Во время поминок на столе ставили отдельный прибор, на тарелку клали кусочек хлеба или блин, ставили рюмку водки. Когда впервые после смерти родст-

венника топили баню, на первый пар приглашали умершего и несли для него особый веник и чистое белье.

Погребальный комплекс есть погребальное сооружение, содержащее останки умершего и погребальный инвентарь – имущество, предназначенное для обеспечения посмертного существования. Посмертный набор составляется по избирательному принципу из набора прижизненного, т. е. из множества предметов, которыми пользовался человек при жизни. Вместе с покойным захоронивались друзья и вассалы усопшего, жены и наложницы, прислуга, могильщики. Воина погребали с оружием, конем и собакой. Знатному славянину предоставляли свиту. Славянке в могилу клали серп, посуду, зерно, убоину. В Китае родственники и друзья сжигают перед мертвым большое количество фальшивых бумажных денег: раньше деньги были настоящими, а цель обряда состояла в том, чтобы закопать умершего с его состоянием. Смерть человека в Китае влекла за собой полное разорение его семьи.

Практика траура основывалась на том общем принципе, что здравствующие должны все оставить покойнику. Траурная одежда, отмена украшений остались с того времени, когда вся одежда семьи отдавалась покойнику.

Исторически гробница – древний дом, хижина, остающаяся за умершим. Первобытные люди покидали стоянку, где умер человек. Мертвый уносил с собой в могилу фрагмент общества. Если покойник носит имя, похожее на название животного и т. д., то дается новое название, чтобы при их обозначении не возникало воспоминание о покойнике. За семь лет в у индейцев в Парагвае название ягуара менялось три раза.

Для того чтобы преподнести усопшему дары, которые служат ему пищей, к гробнице добавляется алтарь (жертвенник). Так мавзолеи становятся иногда настоящими храмами со своими печами, комнатами для раздевания, стадами, которые дают молоко и мясо для приношений, с гарнизоном, чтобы охранять все это имущество. Некрополь – поселение мертвых (могильные склепы, дома, улицы).

Реликвии – останки мертвых и принадлежавшие им вещи, которые дороги как память. Аборигены Австралии носили высушенные трупы в мешке с собой, для передачи полезных качеств поедали мясо покойного, юношей натирали трупной жидкостью. Гроб – первый банковский сейф, в котором хранится прах покойного. Могила – исходная форма недвижимости, неотчуждаемый залог благородства и состоятельности. Могила – коллектор в круговороте вещей. Вещи собираются вокруг мертвого человека. Индейцы Канады время от времени гробы покойников вскрывали и последних переодевали. Могила обставлена и украшена гораздо богаче, чем хижина живого. Хоронить – это хранить.

Любовь к отеческим гробам меркантильна. Распределение совершается пропорционально благородству, подтвержденному готовыми к предъявлению останками предшествующих покойников, сохраняемых в депозитарии. Отсюда традиция подбирать мертвых на поле боя, обмениваться ими, захоронивать на родине хотя бы фиктивно. Масштаб погребения определял длину правящей династии.

Задания и упражнения:

- 1) В жизненном цикле каких изделий затраты на ликвидацию и захоронение составляют значительную долю совокупных издержек?
- 2) Экономика каких государств работала исключительно на погребения?
- 3) Охарактеризуйте основные параметры вашего самосохранительного поведения?
- 4) Оцените стоимость похорон в настоящее время.
- 5) Каким вы видите свой погребальный комплекс? Какие предпочтения высказывают ваши престарелые родственники?

§ 5. Семейный календарь

Народный календарь служил годовым расписанием жертвоприношений (церковный календарь) и хозяйственных работ (сельскохозяйственный календарь). Вместе с тем косвенным образом он определял распорядок, годовой круг семейной жизни по месяцам и сезонам

Демографические события семейной жизни – браки, рождения, смерти – взаимосвязаны. Разброс демографических событий по календарю не был случайным, хаотичным, он подчинялся довольно строгим закономерностям. Эти события объединялись в годовые циклы (круги) – матримониальный, детородный и летальный, –находившиеся в цепочной взаимосвязи.

Структура циклов объясняется с позиций многофакторного подхода. Ведущую роль играли природные (сезонные и климатически), хозяйственные и религиозные факторы. Некоторые факторы действовали в одном направлении и усиливали друг друга. Векторы воздействия других могли быть направлены в разные стороны и уравновешивались.

Ниже излагаются результаты проведенного В.А. Зверевым исследования семейно-демографического календаря в селениях Сибири (вторая половина XIX – начало XX в.).

Календарь брачности. Всплеск матримониальной активности наблюдался два раза в году: зимний в январе-феврале, когда заключали 50–60% всех браков, и осенний в октябре-ноябре, на который приходилось почти 20% свадеб.

Православная церковь не венчала браки прихожан во время четырех многодневных постов: Великого (48 дней перед Пасхой), Петрова (20 дней в мае-июне), Успенского (1–14 августа) и Рождественского (15 ноября – 24 декабря). Действовал религиозный запрет на браки также между Рождеством Христовым и Крещением (25 декабря – 6 января), на протяжении масленицы – недели перед Великим постом, в пасхальную неделю. В указанные сроки русские свадьбы не играли. Суеверия удерживали сибиряков от браков в мае: “В мае жениться – век маяться”.

Осенний сезон сватовства и свадеб повсеместно открывался с Покрова Богородицы (1 октября), т. е. с окончанием полевых и огородных уборочных работ, когда появлялись продуктовые запасы, больше времени высвобождалось для гулянок. Вместе с тем в это время завершалась подготовка к зиме, что сдерживало свадебную активность. Разгар осеннего свадебного периода приходился на день празднования явления иконы Богородицы в Казани (“Казанская”, 22 октября).

Зимнее бракосочетание для крестьянской семьи в Сибири было удобнее осеннего по хозяйственно-бытовым причинам: продажа хлеба и мяса давала к этому времени денежные средства на свадьбу; “мужской полк” возвращался к морозам из тайги с охотничьего промысла; после свадьбы к весне – к новому хозяйственному сезону в дом приходили молодая работница или работник. В Зимний мясоед венчали даже несовершеннолетних.

С апреля по сентябрь из-за интенсивных полевых работ заниматься брачными делами было некогда, да и средств на свадьбу у средней семьи до нового урожая не было. Традиция заключения браков зимой оправдывалась также тем, что дети, родившиеся осенью, за зиму подрастали и с весны “баба могла впрячься в работу и ней ойкнуть ... малец мог обходиться хлебной соской и меньше тянул мать”. Свадьбы, сыгранные в любой другой сезон, были менее благоприятны для времени рождения скорых первенцев.

Календарь рождаемости. Генеральная закономерность: в осенне-зимний период наблюдалось увеличение интенсивности зачатий, а весной летом происходил спад; соответственно, летом-осенью наблюдался подъем рождаемости, а в зимне-весеннюю пору – ее сокращение.

Физиологические особенности женского организма подталкивают его к особой половой активности осенью и вначале зимы, когда световой день становится коротким и сокращает выработку в организме мелатонина – гормона, подавляющего сексуальность, а иногда препятствующего наступлению беременности. Зачатые в октябре–декабре рождаются в конце лета – начале осени, когда малыши и сама мать меньше всего рискуют пострадать от голода.

В феврале–марте у женщин наступает естественное снижение способности к оплодотворению. Весенний подъем сексуальности в силу зимнего истощения людей и скудости сибирской флоры незначителен.

Длительные периоды летней жары, наличие обширных заболоченных местностей, благоприятствовали распространению в теплое время года эпидемий, особо опасных для рожениц и грудных детей. Зная об этом, крестьянки старались предотвратить зачатие детей в первые осенние месяцы, откладывали половую активность на конец осени и зиму – чтобы рождение ребенка не пришлось на начало лета.

Во время интенсивных аграрных работ в августе половая жизнь свертывалась, происходили сбои менструального цикла у женщин, что вело к падению рождаемости в конце зимы и весной, особенно в мае.

Неравномерность деторождения определялась сезонностью крестьянской экономики. В осенне-зимний период крестьяне имели в относительном изобилии калорийную пищу и приурочивали сюда молодежные игрища и свадьбы. Учащение зачатий с сентября по февраль вело к всплеску рождаемости в летне-осенний период (55% рождений). Май, июль, август характеризуются интенсивными работами, что снижало количество и зачатий и, соответственно, последующих рождений в феврале и апреле–мае. Июнь – между окончанием посевной и началом сенокоса – был относительно свободным, и в марте рождаемость возрастала.

В отдельных группах населения особенности годового детородного круга определялись сезонностью занятий: летними лагерными сборами у казаков, мужским отходничеством на золотые прииски летом, сезонностью рыболовного и охотничьего промыслов.

Длительные многодневные посты – Великий и Рождественский – определяли минимум зачатий в марте и декабре, и, соответственно, минимумы рождений в сентябре и декабре. В моменты выхода из длительных постов возрастала интенсивность половых отношений, что сказывалось на увеличении рождаемости в январе и октябре.

Календарь смертности. В традиционной экономике 40–60% умиравших составляли младенцы, следовательно, их смертность формировала генеральные закономерности смертности во всем населении.

На период июня сентября (третья часть года) приходилось более половины умерших в возрасте до 1 года, а в июле–августе количество смертей превышало среднегодовой показатель для данной группы в 2–2,5 раза. Смертность детей в возрасте 1–5 лет (таковые составляли 15–20% всех усопших) в июле–августе была тоже велика, но все же в холодные месяцы они умирали значительно чаще грудничков. В возрастной группе старше 5 лет пик смертности наблюдается в зимне-весенний период. Для взрослых самым опасным временем года была весна.

Главной естественной причиной летнего максимума смертности является длительная жара, которая приводила к перегреву организма, а в местах заболоченных и сырых, при отсутствии дренажа провоцировала бурное размножение возбудителей многих инфекционных заболеваний. Так, эпидемии дизентерии являлись причиной четверти всех смертей в деревнях и почти половины случаев гибели младенцев.

Зимние морозы заставляли членов крестьянской семьи скучиваться на долгое время в тесном жилище, что благоприятствовало заражению детей оспой, корью, скарлатиной (гибель от этих болезней преобладала в возрастной группе 1–5 лет), а взрослых – тифозной “горячкой”. Весной и поздней осенью, когда в Сибири велики перепады температуры и часты холодные ветры, чаще простужались, ведь дети и взрослые много времени проводили на улице.

В первый месяц после родов от пороков организма погибало 20–30% всех младенцев, умерших в возрасте до 1 г. В разгар сезона рождений обычным делом было отсутствие тщательного осмотра и обмывания новорожденного, физические травмы от “правления” его головки, занесение инфекции при небрежном перерезывании пуповины, содержание постоянно в душной атмосфере избы без прогулок на воздухе, что ослабляло детей и делало их восприимчивыми к болезни. Губительным оказывалось неправильное питание малышей, вклю-

чавшее в себя все, “что едят взрослые”, и основанное часто на скисшемся в немытой соске коровьем молоке. Детей постарше родители летом не уберегали от поедания незрелых огородных овощей, лесных ягод. Весенний всплеск смертности был связан с отсутствием у многих детей (да и взрослых из бедняцких семей) удобной и теплой обуви, подходящей по сезону одежды.

Весной с началом полевых работ учащалась смертность подростков и взрослых вследствие травм и простуд от ночевки на сырой пашне. Малыши умирали от недосмотра матерей, которые поголовно были задействованы на сенокосе, уборке хлебов и не появлялись дома сутками, так как при залежно-паровой системе полеводства многие пашни располагались далеко от деревни. Большинство грудных детей, страдавших дизентерией, были лишены материнского молока и ухода, находились на попечении престарелых бабушек и дедов, малолетних сестер и приходящих няnek, нередко несправлявшихся со своими обязанностями.

Задания и упражнения:

- 1) Наблюдается ли в настоящее время неравномерность годового цикла свадеб, рождений и смертей?
- 2) Используя дополнительные источники, определите факторы, влияющие на специфику семейного календаря населения, относящегося к другому хозяйственно-культурному типу.
- 3) Является у людей весна порой любви?
- 4) Проанализируйте месячную структуру дат рождения членов вашей группы.
- 5) Какие практические выводы вы сделали для себя, после изучения представленного материала?

ГЛАВА IV. Брачный проект

§ 1. Брачный рынок

Брачный рынок – система соотношений численностей различных групп бракоспособного населения. Состояние рынка определяется числом и половозрастной структурой потенциальных брачных партнеров в населении данной территории. При несбалансированности брачного рынка происходит расширение брачного круга

Конъюнктура брачного рынка. Поскольку жена, как правило, должна быть моложе мужа, то состояние рынка определяется соотношением числа молодых, не состоящих в браке женщин и неженатых мужчин несколько более старшего возраста. Диспропорция численности полов возникает в результате военных потерь, резких изменений уровня рождаемости, несбалансированных по полу массовых миграций. Последствия Великой отечественной войны, миграция мужчин из сел в города в конце 40-х гг., падение рождаемости во время коллективизации, интенсивная женская миграция из сел в города в 60-е гг. породили следующую ситуацию на брачном рынке в России.

Таблица 1

Ситуация на брачном рынке в России

Возраст		Число незамужних женщин, приходящихся на одного неженатого мужчину			
мужчин	женщин	городское население		сельское население	
		1959	1989	1959	1989
25–29	20–24	2.9	1.3	2.9	0.7
30–34	25–29	2.8	1.2	4.2	0.7
35–39	30–34	10.3	1.4	14.7	0.8
40–44	35–39	11.2	2.2	16.4	1.3
45–49	40–44	12.5	1.8	21.1	0.8

В условиях значительного преобладания женщин ослабевает прочность браков и повышается число разводов по инициативе мужчин, для которых высока вероятность вступления в повторный брак. Экономическим интересам

женщин больше отвечала полигамия, а не моногамия, так как она намного увеличивала спрос на них, усиливая тем самым позиции женщин на брачном рынке.

Заключение брака аналогично созданию партнерской фирмы: люди вступают в брак, если ожидаемый объем выпуска совместно производимых ими потребительских благ превосходит арифметическую сумму выпусков, которые они могут производить порознь. Дополняемость мужского и женского труда создает достаточно сильный стимул для образования таких союзов.

Созданию семьи обычно предшествует поиск (иногда очень длительный). Он может вестись как экстенсивно (увеличение числа контактов), так и интенсивно (лучшее знакомство с имеющимися кандидатами). Рациональные агенты прекращают поиск на брачном рынке тогда, когда ожидаемая полезность от вступления в брак оказывается для них выше как ожидаемой полезности от холостой жизни, так и дополнительных издержек, сопряженных с продолжением поиска лучшей пары.

Как же протекает процесс “сортировки” на брачном рынке, “разбивки” соискателей на отдельные супружеские пары? Общий принцип: когда личностные характеристики являются комплиментарными, дополнительными в семейной жизни, сильнее тенденция к заключению браков между “похожими” друг на друга партнерами. Когда какие-то характеристики оказываются субститутами (взаимозаменяемыми), сильнее тенденция к заключению браков между “непохожими” друг на друга партнерами. Так, на брачном рынке предпочтение отдается партнерам, близким по росту, цвету кожи, образованию, коэффициенту интеллектуальности, социальному происхождению, но отличающимся по уровню заработков.

Действительно, чем выше потенциальные заработки жены, тем дороже обходится ее неучастие в рабочей силе и тем экономически нерациональнее (а значит, и неустойчивее) брак. Состоятельные люди раньше вступают в брак и реже разводятся. Имея ранг выше среднего, они женятся на лучших по лично-

ственным характеристикам женщинам, так что прирост благосостояния от образования семьи оказывается у них выше, чем у остальных.

Организованный брачный рынок. 20% браков на Западе осуществляется через брачные агентства. Большинство клиентов брачных агентств – благополучные люди. Закомплексованные, неустроенные попросту не рискуют выставить свою кандидатуру на всеобщее обозрение.

Соотношение мужчин и женщин на брачном рынке меняется в зависимости от возраста. До 25 лет представителей сильного пола больше – 60–65%, затем ситуация выравнивается, а вот после 45 начинают преобладать дамы – 55 – 60 %.

Обеспеченные мужчины, как правило, выбирают невест из своего круга – социально благополучных, крепко стоящих на ногах. В моде тип женщины не слишком броской внешне, но привлекательной и уверенной в себе, имеющей хорошую работу либо собственный бизнес. Мужчина рассматривает ее не только как жену, но и как равноправного партнера, они частенько объединяют свои капиталы. Со стороны такие союзы больше похожи на сделку, однако они довольно успешны. Золушки неперспективны: женишься, а она потом квартиру оттяпает.

Представители обоих полов одинаково не любят неудачников – вечно недовольных, ворчливых, жалующихся на жизнь. С такими просто не хотят связываться, чтобы неудача “не перескочила”.

Внешний брачный рынок. Сегодня на брачном рынке масса предложений соединить судьбы россиянок и иностранцев. Мужчина, ищущий спутницу жизни за границей, решает свои проблемы. Это может быть неустроенный в жизни человек либо обладатель дурного характера. “Романтики” приезжают за славянской Снегурочкой: их привлекает загадочность русской души. Прагматик, как правило, “second hand”: он в разводе, должен содержать прежнюю семью, ему нужна молодая, красивая и, главное, дешевая жена. Такие, по его мнению, есть только в России.

О потенциальном брачном партнере следует знать, каковы его заработок и сбережения, жилищные условия, семейное положение в прошлом, с кем он живет в настоящее время, его привычки. Каковы его брачные ожидания и проект семейной жизни: согласен ли он, чтобы вы не работали или наоборот, может ли помочь вам с трудоустройством, хочет ли иметь детей? Не имеет ли он каких-либо заболеваний и может ли иметь детей? Где удобнее заключать брак: у себя на родине или за границей? Каковы законы в отношении детей и ваши права на них в случае развода?

Если жених испытывает материальные трудности, то о браке стоит серьезно подумать. Если вы не имеете гарантированного места работы за рубежом, первое время вам придется побыть у него на иждивении. Работу в новой стране проживания можно потерять и потом вообще не найти ничего подходящего.

С ним встретиться это лучше на своей территории, не стесняясь условий своей жизни. Ведь, если человек на вас женится, он обо всем все равно узнает. Жить ему удобнее в гостинице, можете попросить снять отдельный гостиничный номер и для вас. Если вы решили ехать к новому знакомому, то предложите заказать вам гостиницу либо попросите денег для того, чтобы сделать это самим.

Языка начните изучать до отъезда. Запаситесь всеми необходимыми документами, сделайте их перевод. Если вы имеете хроническое заболевание, то проконсультируйтесь с врачом, так как новое место жительства может быть вам противопоказано. Возьмите с собой запас лекарств. По приезде в страну узнайте все, что связано с правами и обязанностями жены.

Жертвы есть с обеих сторон. Так, например, в Германии русские женщины превращаются в дешевых домоправительниц, полностью лишенных всякой независимости. С другой стороны, некоторые русские женщины заранее узнают, как получить при разводе как можно больше. Некоторые, уже имея гражданство, бросают своих мужей.

Ярмарка невест. Ярмарка – форма кратковременной и периодической реализации товаров на основе осмотра представленных образцов. Для ярмарки

характерно установленные сроки и места проведения, единовременное и массовое участие продавцов и покупателей. Экспонаты – выставочные образцы, экспоненты – участники, представляющие свою продукцию. В зависимости от номенклатуры реализуемых на ярмарках товаров различают универсальные и специализированные ярмарки.

На ярмарках часто присматривались невесты. Базары и ярмарки считались официальным местом, где молодежь знакомилась, а родители пытались разузнать как можно больше о возможном женихе или невесте. Существовали особые ярмарки, на которые родители специально привозили своих детей, когда наступало время вступать в брак. Стоит вспомнить известные строки А.С. Пушкина: “Что ж, матушка? За чем же стало? В Москву, на ярмарку невест! Там, слышно, много праздных мест” («Евгений Онегин». Гл. 7, XXVI). Обычно на первой ярмарке весной (ее называли женской ярмаркой) знакомились, а ко второй устраивали свадьбу.

Ярмаркой одного покупателя были смотрины невест для “первого жениха” государства. На смотрины для первой женитьбы Ивана Грозного свезли 1,5 тыс. девушек, для третьей – более 2 тыс. Девушек селили в особом доме со множеством покоев, в каждом из которых стояло 12 кроватей. Выделяли средства для содержания девушек, расходов на докторов и бабок. Каждую девушку царь разглядывал и одаривал расшитым платком. Из 2 тыс. претенденток он выбрал сначала 24, а из них – 12.

Родители невесты щедро одаривались государем. Род невестки выдвигался при дворе, приобретая большое экономическое влияние. Отвергнутые девушки становились желанными женами придворных.

В современных условиях функцию ярмарки невест косвенно выполняют конкурсы красоты, кастинги, показы мод.

Задания и упражнения:

- 1) Оцените конъюктуру брачного рынка в вашем брачном круге.

- 2) Сформулируйте основные требования к вашему будущему брачному партнеру, его идеальный образ.
- 3) Укажите минимальные требования к вашему брачному партнеру.
- 4) Познакомьтесь с работой брачных агентств. Опишите свои впечатления.
- 5) Проанализируйте судьбы семей, браки которых были заключены при помощи «ярмарок» невест.

§ 2. Брачный выбор

Совокупность возможных брачных партнеров, ограниваемая традициями, правом, социально-экономическим положением, личными качествами, национальными, кастовыми, религиозными, половозрастными барьерами называется брачным кругом. Брачный выбор – выбор брачного партнера в рамках данного брачного круга. Результат брачного выбора определяется сравнительной оценкой выгод и издержек брака. Как правило, брачного партнера выбирает самка. Некоторые закономерности такого выбора описал А. Протопопов.

В заботе о себе. Персональная ценность самки гораздо выше, чем ценность самца. Поэтому в поведении самок доминирует забота о себе (и требование заботы о своей персоне к окружающим), осторожность, избегание риска, а если и самопожертвование, то только в пользу своих детей

У женщин гипертрофирована забота о своем здоровье. Известно, что мужчины в 3-5 раз чаще, чем женщины прибегают к самоубийству. У мужчин сильно развит исследовательский инстинкт а у женщин – склонность к известным, опробованным действиям (пусть будет хуже, но по-старому). Способность к ориентации в пространстве у женщин слабее, так как исторически у них не возникало необходимости преследовать добычу и затем искать путь домой. Для женщин характерен примат тактики над стратегией – это минимизирует проигрыш при ошибке, хотя и не позволяет при успехе победить крупно. Синица в руках лучше журавля в небе. У женщин отчетливо стремление “не высовываться”, удовлетворяясь серым образом жизни. Этим объясняется более низкая общественная активность женщин, а фактор занятости бытом вторичен. Кто высовывается, тот рискует. Поэтому наиболее выдающиеся люди, как правило, мужчины (или женщины с мужским характером). Женщины больше доверяют интуиции и чувствам, чем логике. Интуиция основана на личном опыте, а чувства основаны на прошлом опыте всего вида, а потому в среднем надежнее, так как проверены практикой. Женщины лучше мужчин понимают и больше доверяют языку жестов и мимики, как древнейшему средству общения. Женщины больше

подвержены стадности и влиянию авторитетов, ибо большинство в среднем чаще право, чем меньшинство, а авторитет поддерживается большинством. Отмечается большая, чем у мужчин, половая (женская) корпоративная солидарность, пока она не противоречит личным интересам.

Средний мужчина ленивее средней женщины. Женская хлопотливость – проявление заботы о себе и своих детях. Мужчине заботиться о себе не так необходимо. Женский эгоцентризм (нежелание поставить себя на место другого, “влезть в его шкуру”) оправдан, раз уж каждая самка объективно незаменима. Инстинкт запрещает женщинам забивать голову чем-либо, кроме своих интересов и интересов своих детей, а также замалчивать свои проблемы – для этого специально созданы самцы.

Если в сказке упоминается мачеха, то она обязательно злая; злой отчим – персонаж для фольклора нехарактерный. Дело тут в отсутствии интереса к заботам других людей и чужих детей. В чисто женских трудовых коллективах нередок невыносимый моральный климат: никто не хочет идти на жертвы ради блага других.

Эгоцентризм понижен у женщин, водящих автомобиль. Вождение автомобиля в транспортном потоке немыслимо без постоянного прогнозирования поведения других участников движения и заботы о предсказуемости своих действий другими, что с эгоцентризмом несовместимо.

Трудности женского выбора. Кто выбирает? В силу принципа незаменимости самки всегда выбирает она. Самка может спровоцировать самцов на выяснение отношений между собой, а затем предпочесть победителя (или не предпочесть). Женщине считается неприличным делать выбор без сравнения относительной ценности мужчин, даже заочного или мнимого. Главный признак отбора – то, что на “входе” имеются несколько самцов, а на “выходе” – один.

В отношениях с мужчинами женщина преследует две цели. С одной стороны, с мужчин нужно взять больше благ, с другой – хочется такого, чтобы сердце замирало. В первобытном обществе совмещение этих целей в одном

самце было возможно лишь для немногих самок; для большинства эти цели достигались путём промискуитета. Невозможность быть на полном материальном содержании одного высокорангового самца компенсировалась большим количеством низкоранговых. Но для сексуального обслуживания предпочитался высокоранговый. К промискуитету восходит скрытность женщин: один кормилец не должен знать, сколько их ещё.

Высокоранговые мужчины составляют только 10-20% от общего количества мужчин. Желая доминантов, женщины создают конкурс 5–10 человек на место. Так как высокоранговых на всех не хватает, то складывается впечатление, что выбирают мужчины. Выбирать могут не все мужчины, а только высокоранговые. Имея большой успех у женщин, высокоранговые имеют широкий выбор, не обременяя себя мыслями о долговременных отношениях. Доминантному мужчине брак объективно не нужен. Такой и без брака имеет от женщин всё, что пожелает. Он без затруднений найдёт себе женщину (и не одну), которая его накормит, обстирает, обслужит сексуально, и одна безропотно воспитает его детей, безнадежно мечтая о нем, как о муже.

Выбирая высокоранговых, женщины рассчитывают захватить его монополю. Если даме нравится мужчина, то велика вероятность, что он нравится не только ей. Если мужчина даме не нравится, то он нравится мало кому. Если даме приходится конкурировать за мужчину, то конкурировать придётся всю жизнь.

Мужчины не имеют инстинктивных пределов сексуальной экспансии. Реализует себя только мужчина с высоким рангом. Женщины, чьи мужья вдруг разбогатели, отмечают, что он стал изменять, или вообще ушел. Его ранг повысился, и женщины стали его любить. Высокоранговый – эгоист, и блага, которые он добывает, будут доставаться не только супруге. Да и его самого придётся делить с кем-то. Его умение устраиваться в жизни может обернуться тем, что он хорошо устроится в жизни за счёт жены. Поэтому среди тех мужчин, которые нравятся женщинам, порядочных быть не должно.

Поэтому в семейной жизни низкоранговые мужчины часто предпочитают «альфа». По крайней мере, они преданнее. Сексом им иногда позволяют заниматься в обмен на выполнение семейных обязанностей.

Жена изменяет, когда не удовлетворена рангом мужа. Если фактический ранг мужа будет явно не соответствовать его богатству, то позднее он столкнется с неверностью. Кормильца приятно “доить”, иногда поощряя сексом, но любовника хочется другого. Если даму не устраивает что-то другое (потенция, грубое обращение, лень), она скорее уйдет, чем начнет изменять.

Процедура ухаживания. Старые холостяки бывают двух видов: высокоранговые, которым брак не нужен; и низкоранговые, которые не нужны никому.

Не следует тратить время зря, если дистанция между вами долго не сокращается – значит вас держат только для коллекции. Нужны не вы, а ваши знаки внимания – знаки признания. Ответная благосклонность дамы дозируется, чтобы источник знаков внимания не иссяк. Слишком длительные ухаживания к удачным бракам не приводят – всю оставшуюся жизнь вас будут рассматривать как рака на безрыбье. Если инициатива ваших встреч всегда исходит от вас, а она, в лучшем случае лишь милостиво не отказывается, то это признак бесперспективности ваших отношений.

Делая подарки и оказывая услуги, кавалер не должен выходить за чисто ритуальные рамки. Готовность к самопожертвованию – признак низкого ранга. Высокоранговый при опасности подставляет других. Поэтому не следует совершать подвиги, связанные с риском для жизни. Подарки должны дариться с небрежной лёгкостью. Если женщина вынуждает оказать ей унижающую кавалера услугу, нужно подчеркнуть ритуальность и формальность подчинения. Не удовлетворять женский каприз с услужливостью низкорангового, а снисходительно прочесть элегию.

Даме приятно видеть, когда мужчина “разбивается в лепешку”. Цель ее брачного поведения – влюбить в себя – достигнута, и дальнейшие отношения

для неё могут стать неинтересны. Принимая знаки внимания, дама, как правило, не чувствует себя за это чем-то обязанной.

Для женщин характерен параллельный промискуитет, чаще платонический. Они принимают ухаживания нескольких мужчин одновременно. Женщина репродуктивного возраста, абсолютно не пользующаяся вниманием мужчин – явление практически невозможное. Хоть пьяный на улице, да пристанет. Ухаживая за женщиной, даже некрасивой, исходите из того, что вы – лишь один из претендентов.

На ком дама остановит свой выбор, зачастую она сама не знает до последнего момента (но она точно знает, на ком она не остановит свой выбор); да и в момент выбора она не всегда отдает себе внятный отчет, почему выбран тот, а не другой. Главным является сексуальное любопытство – инстинкт предпочтения свежей крови, противодействующий близкородственному скрещиванию, неизбежному в изолированных группах. Предпочтение отдается новому и необычному партнёру, желательно, не входящему в данную группу.

Издержки брачного выбора. Конкуренция за прекрасных дам порождает у женщин ощущение бесконечно широкого, не ограниченного во времени выбора. Когда эта иллюзия рассеивается, то возникает горькое ощущение бесцельно прожитых лет и незаслуженная обида на всех мужчин. Но вкусы мужчин более разнообразны. Пред взорами дамы мельтешили мужчины одного типа. Другого типа мужчины занимались менее привлекательными особами.

Стремясь нравиться всем мужчинам, женщины могут до старости ждать, когда их кто-то завоюет, а они будут обороняться. Стойкость этой обороны обратно пропорциональна рангу мужчины. Дамы желают мужчину обеспеченного, предполагая его высокий ранг, т. е. способность “брать от жизни”

Показатель ранга – количество спариваний. Максимальное количество самок самец может оплодотворить, если будет заниматься каждой из них лишь необходимым минимум времени. Мужчины предпочитают легкодоступных женщин. Добившись тела, кавалер может утратить к даме интерес: цель достиг-

нута, и пора заняться другой, не тратя зря время. Даме следует уклоняться от интимного контакта, даже намеков на него, пока это целесообразно.

Дама часто ждет, что мужчина будет штурмовать бастионы (а высота их тем выше, чем ниже его ранг!), а он сочтет невежливым и унижительным надоедать ей. Видя оборонительную реакцию, низкоранговый мужчина решает, что он неприятен и уходит. Высокоранговый мужчина не обращает внимание на то, что он неприятен, и назойливыми приставаниями добивается своего. Наглость – второе счастье.

Доверяясь инстинкту, предполагающему выжидательную роль, дама воспроизводит около себя обстановку первобытного стада, где самку имел самый наглый самец. Если дама будет ждать, когда ее найдет прекрасный принц, то, скорее всего, ее находит какой-нибудь “кобель”.

Задания и упражнения:

- 1) Если кавалер при ухаживании инвестирует в даму, обязана ли она ему?
- 2) Проанализируйте обстановку в женском коллективе и обстоятельства семейной жизни, влияющие на поведение сотрудниц.
- 3) Почему ваши родители выбрали друг друга?
- 4) Проанализируйте семейные истории ваших знакомых удачливых бизнесменов.
- 5) Определите свой ранг.

§ 3. Брачный расчет

Ценность брака. В традиционном обществе брак является условием выживания в силу полового разделения труда. Место крестьянина и крестьянки должно было быть занято всегда. Высокая женская смертность при родах, низкий уровень средней продолжительности жизни делали постоянным явлением повторные браки крестьян.

Вступление в брак было необходимым условием, чтобы стать владельцем крестьянского двора или унаследовать от родителей хозяйство. Брак (кроме наследования), был практически единственной возможностью получить в собственность землю. В сравнении с ним покупка земли в XVIII–XIX вв. имела в Европе второстепенное значение (за исключением покупки и продажи маленьких домов и земельных участков на склонах гор под виноградники).

Женитьбой интеллигентные люди создавали себе обеспеченную жизнь, купцы увеличивали свой оборотный капитал, расширяли свои торговые дела, приказчики выходили из-под опеки своих хозяев и начинали свое собственное дело.

Полиандрия помогала избежать раздела земель и коммерческих предприятий. Один из мужей может оставаться дома, пока другие кочуют со стадами или отправляются в торговые путешествия. Мужья – это родные братья, или отец с сыновьями. Полигамия облегчала домашний труд старшей жене, а младшая жена (часто ее сестра) попадала в родственный коллектив.

В современном обществе брак является серьезным ресурсом увеличения продолжительности жизни (таблица 2).

Таблица 2.

Ожидаемая продолжительность жизни для лиц, достигших возраста 15 лет

Россия	1896–97 гг.		1988–89 гг.	
	В браке	Вне брака	В браке	Вне брака
мужчин	31.3	13.7	36.4	15.1
женщин	28.5	16.5	34.4	26.7

Матримониальные стратегии. Непременным условием надежности брака считалось экономическое равенство сторон: “У меня два быка и у них два быка – значит подходит”. Тот, у кого четыре быка, будет искать равного партнера. “Лен со льном, конопля с коноплей, а равный с равным”. А также “поле к полю”.

Партнера искали в своей социальной группе – по положению, имущественному цензу, профессиональной принадлежности. Если село слыло бедным, в него старались не отдавать своих дочерей. В неравном браке в обмен на женщин, уступаемым родам, стоящим ниже по социальному положению и желающим иметь жен более высокого происхождения, высокопоставленные роды получают брачную компенсацию, размер которой тем больше, чем более высоко социальное положение отдаваемых им женщин. Таким образом, часть женщин перемещается вниз по иерархической лестнице, тогда как наверх поступают богатства, которые скапливаются в руках господствующих групп, распределяющих эти богатства среди своего окружения в форме даров или угощений.

В аграрной экономике брачные шансы определялись подлежащей наследованию земельной собственностью родителей, личной работоспособностью (физической силой и здоровьем), размерами родительского приданого. Выбор супруга у крестьян не был личным делом. Он затрагивал судьбу домашнего сообщества, родителей, братьев и сестёр, а также наёмных работников. Насколько это было возможно, выбор супруга учитывал интересы дома. Персонализированный, соответствующий индивидуальному вкусу, свободный от экономических расчётов выбор супруга привёл бы большинство крестьянских семей к личной и экономической катастрофе.

Подготовка к браку контролировалась сельской молодёжью, имевшей сведения об экономическом положении супругов. В подготовке к заключению брака участвовали родственники. Посредники (свахи), зная подходящих в силу хозяйственных интересов кандидатов и домашние расчёты, устраивали нужный брак.

В районах свободного раздела земли между наследниками вступление в брак допускалось только при условии, что наследуемые доли обоих брачных партнёров соответствовали норме. В районах единонаследия обычно имело значение наследство мужа, а не жены.

В крестьянских семьях большую роль в оценке кандидатуры играла репутация семьи. Обязательно смотрели “какая порода”. Народная мудрость гласила: “Выбирай корову по рогам, а жену по родам”. Репутация “хорошего рода” складывалась на протяжении жизни нескольких его поколений. Принадлежность к такому роду предполагала и здоровую наследственность и правильное воспитание: “Женись ушами, а не глазами” (Югославия). У эвенков женщина, долго сохранявшая девственность, вызывала сомнения в отношении своей плодovitости. Девушки ходила ночевать к своим будущим женихам, чтобы привыкнуть друг к другу, а свадьба игралась только после рождения ребенка.

Дворы крестьянских семей, где есть дочери на выданье, тщательно подметали, а сами невесты следили, чтобы в доме был порядок. Репутация хозяйственных и гостеприимных создавалась людьми, в основном, пожилыми. Родители заботились о нужных знакомствах юношей и девушек. В домах девушек-невест устраивались посиделки, где девушки занимались рукоделием, стараясь показать свое умение пришедшим парням. Угощали хозяева дома или парни (Польша). Угощение девушки отрабатывали хозяйке.

В задругах сначала женили старшего сына старшего брата, затем старшего сына следующего по возрасту брата и так до тех пор, пока не женятся все старшие сыновья из простых семей, составляющих задругу; затем подходила очередь других сыновей. Парню, которого младший брат опередил в женитьбе, считался неполноценным. Если брак младшего брата был выгоден семье, то он выплачивал определенную компенсацию старшему брату. Аналогично, младшая сестра выплачивала компенсацию старшей, если раньше ее выходила замуж. Младшие братья не могли жениться до выхода замуж их старших сестер. Зачастую младший сын так и не женился, оставаясь прислугой в родительском доме.

Некоторые девушки добровольно давали обет безбрачия (впоследствии от него можно было отказаться) чтобы помочь матери растить детей, если семья оставалась без кормильца. Образ жизни этих девушек менялся: они носили мужскую одежду, выполняли мужские работы и даже принимали участие в военных действиях.

Сватовство начиналось с высматривания и смотрин. Предстояло выведать, есть ли шансы у жениха, каков достаток родителей невесты. Сватовство проводилось торжественно, но незаметно, во избежание огласки при отказе, и чтобы “не сглазить” удачу. В Метохии есть поговорка: “Сто сватают, за одного выходят”. Иногда взамен кривой, хромой или рябой невесты на смотринах подставлялась ее красивая сестра или служанка. Намеревались сватать одну девушку, а засватывали совсем другую, чтобы избежать позора.

В дом невесты направляли родственника или соседа пожилого возраста. Если сведения были благоприятными, к невесте засылали сватов. Чем больше сватов, тем богаче и родовитее жених. Оплачивал сватов всегда дом жениха, если даже нанимал их дом девушки. Оплата возмещала стоимости изношенной ходатаем обуви

При благоприятном ходе событий гостям предлагали раздеться или приглашали в чистую половину. Представители жениха не могли притронуться к угощению, пока не получали согласия на брак. Если сваты видели в доме беспорядок, они делали заключение о плохой подготовке девушки к браку. Сваты излагали свое предложение и оставляли залог. Если залог брался, то это значило, что предложение будет обдумано. В ответ девушка дарила чаще всего платок в знак принятия залога. В течение определенного срока залог можно было вернуть жениху.

Когда жених был из дальней деревни, к нему по приглашению свата ехали невеста и ее родители. С большим вниманием осматривали хозяйство семьи жениха, стараясь узнать, каков ее материальный достаток. Однако им это не всегда удавалось, так как бывало, что бедный жених прибегал к помощи соседей и приводил в свой хлев от них коров и прочий скот, чтобы его сочли бога-

тым. Только при положительном впечатлении от хозяйства жениха отец невесты приглашал его с родителями и сватом на сговор.

Обручение (сговор) – договор между сторонами о будущем совершении брака. Во имя взаимной выгоды семьи планировали браки даже между еще не рожденными детьми. При колыбельном сговоре – сватовстве в младенческом возрасте – родители сосватанных детей оказывали друг другу знаки внимания (подарки, взаимопомощь, участие в семейных торжествах). Будущие супруги воспитываются вместе и настолько привыкают друг к другу, что их будущий брак представляется им совершенно естественным.

Неисполнение сговора вело к уплате неустойки. Последняя также выплачивалась при выявлении скрытых пороков жениха или невесты.

Обручение – это форма признания допустимости брака родными и односельчанами. Получение благословения семьи и родни означало, что они берут на себя заботы и расходы по организации сватовства и свадьбы. Одному домохозяйству трудно было обеспечить угощением всех гостей, которых собиралось зачастую несколько сот человек. Все взрослые общинники помогали в организации свадебного торжества. Приносили припасы для свадебного пира. Те, у кого не доставало какой-нибудь части костюма, занимали ее у односельчан на время свадьбы. Часто девичья перевязка из золотой парчи и подвенечная рубаха были единственными на все село.

Когда конъюнктура брачного рынка неблагоприятна для женщины, то сватает невеста. Например, если дочь – единственный ребенок и, выйдя замуж, должна остаться жить вместе с родителями. Тогда близкие родственники шли в дом родителей приглянувшегося им парня, выясняли возможности согласия на брак. “Предлагали” также девушек некрасивых, перестарков, бедных, так как им нелегко было найти себе мужей.

Свадебный процесс есть юридическая форма заключения супружеского союза брачующихся родов. От пышности свадьбы и многочисленности гостей зависело счастье молодоженов. Свадьба с затратами – обязанность родителей по отношению к детям. Величина свадебной процессии, продолжительность

свадьбы и отдельных обрядов угощение обуславливались степенью зажиточности родителей новобрачных и их родственников. Богатая свадьба проводится по полному обряду (до месяца и более), а бедная – по сокращенному обряду.

Так, венец полагался только для девственницы. Если невеста была в доброй связи, то она одевалась менее нарядно и покрывалась платком. Значительно меньшей пышностью отличались свадьбы вдовцов и вдов, матерей-одиночек не имели права на выполнение некоторых обрядов.

Каждый *свадебный чин* был наделен определенной функцией. Чины – прежде всего *старосваты* – главные распорядители свадьбы. Они получали плату, а профессия передавалась из поколение в поколение. Старосваты были организованы в цехи, обязанности их были точно определены, так же как и процент, который они вносили в общую кассу. Дружки обслуживали гостей за столом, младенцы подносили угощение к столу, *звачи* – приглашали на свадьбу. Свадебный процесс организован в форме обрядовой борьбы дружин жениха и невесты. На счастье били посуду и окна.

Мать невесты давала отъезжающим еду на поезд для еды в дороге и оделения встречных. В перерывах между подачей обеденных блюд – обход соседей и прощание с ними. Неприглашенные на свадьбу собирались под окнами домами и получали угощение. Посылали угощение старым, больным и бедным. После свадебного пира молодые с ближайшей свитой ходили по домам всех родственников, присутствовавших на свадьбе.

Свадьба – процесс многоступенчатый. Если в индусской семье есть взрослые дети, остающиеся холостыми, родители проделывают церемонию брака над парой вырезанных из дерева фигурок мужчины и женщины в надежде, что за этим скоро последует свадьба их детей. Они одевают кукол, украшают их драгоценностями и совершают настоящие свадебные обряды. Бывает так, что на свадьбу куклы тратится столько же денег, сколько и на настоящую свадьбу.

После обручения, взаимных посещений и обмена подарками в один из вечеров у невесты устраивали пир, который рассматривался как предварительная

свадьба. Первый день свадьбы принадлежал молодым юношам и девушкам и назывался свадьбой для молодых, а второй день – мужчинам и женщинам – и назывался свадьбой для мужчин. Через несколько дней в доме родителей новобрачной устраивалась малая свадьба. Молодая свадьба проводилась в доме новобрачных через неделю.

Поскольку целью брачного союза является продолжение рода, то окончательное объединение двух семейных групп могло завершаться после рождения одного или нескольких детей: только тогда супруги начинают жить под одной крышей.

Задания и упражнения:

- 1) Укажите необходимые и достаточные условия принятия решения для вступления в официальный брак в современной России?
- 2) Какова репутация вашего рода?
- 3) Узнайте у своих родителей, какие скрытые недостатки, “дефицитарные ограничения” брачного партнера, значимые для ведения домашнего хозяйства, они обнаружили в семейной жизни.
- 4) Проверьте действие следующего экономического закона: чем пышнее свадьба, тем быстрее наступает развод.
- 5) Оцените стоимость свадебного процесса в целом.

§ 4. Брачная сделка

Содержанием брачной сделки служат условия о свадебных платежах и о сроке совершения брака.

Обменный брак. У стадных млекопитающих, живущих небольшими группами, присутствует матримониальный обмен – обмен производителями. Чем меньше группа, тем больше колебания равновесия между двумя полами в возрастной категории, способной к размножению. По данным статистики, группа, насчитывающая несколько десятков особей, угасает в течение нескольких веков. Обмен супругами между различными группами позволяет избежать этого исхода. Олени и львы осуществляют такие обмены систематически. Шимпанзе обменивают только самок, мартышки – самцов.

Обменный брак: за невесту отдавалась родственница. Если еще маленькая, то подрастала в семье будущего мужа. К такой форме прибегали для того, чтобы крепче связать узы родства и не платить калым.

Обменный брак появился, когда утвердилось вирилокальное (в доме мужа) поселение супругов. Жена, переходя в дом мужа, включалась в хозяйственную деятельность его семьи, а ее родная семья (и одновременно ее община) теряла своего члена. Убыль в одном коллективе должна была компенсироваться равной убылью в другом. Этому служила дуальная брачная организация, при которой два коллектива регулярно обменивались женщинами.

Целью матримониального обмена также были поиск поддержки или покровительства. На Тробриандских островах говорят: “Что, ты хотел бы жениться на сестре? Что с тобой? Ты не хочешь иметь шурина? Разве ты не понимаешь, что если ты женишься на сестре другого мужчины, а еще один мужчина женится на твоей сестре, то у тебя будут шурин и деверь, а если ты женишься на своей сестре, то у тебя вообще никого не будет? С кем ты будешь охотиться, с кем ты будешь сажать огород, с кем ты будешь встречаться?”. Приобретая жен, мужчина устанавливал тесные отношения с их родственниками, создавая тем самым обширный круг людей, готовых всегда поддержать его. Работающие

в домохозяйстве многочисленные жены обеспечивали мужчине и материальные преимущества. Жен даже одалживали в обмен на что-нибудь.

В районах свободного раздела земли между наследниками, где было необходимо не допустить измельчания хозяйств (вплоть до размеров, недостаточных для жизни) практиковалось заключение браков между представителями двух семейств – с тем, чтобы потеря собственности при одном браке компенсировалась её приобретением при другом.

Брачный выкуп (калым) – плата (или отработка) за невесту. Происхождение платы за невесту связано с похищением: жених-похититель примиряется с родом невесты и платит выкуп. Брачный выкуп практикуется в обществах, где численность женщин ниже, чем мужчин. Женщины пели: “Кто хочет иметь молодую жену, тот должен за нее заплатить, а у кого денег нет, от пусть ищет себе старую козу” (Западная Словакия).

Продажа совершалась главой рода, родителями, старшими родственниками др. Арабский писатель Казвини говорит о россах: “Тот, у которого родилось две или три дочери, обогащается, тогда как имеющий двух-трех сыновей делается бедняком”. У эвенков семьи, в которых рождались дочери, считалась счастливой и обычно была лучше обеспечена за счет калыма. Молодая женщина периодически навещала своего отца, и он каждый раз щедро ее одаривал, благодаря за калым.

Плата за невесту включала возмещение затрат на ее воспитание, компенсацию упущенной выгоды от использования ее в домашнем хозяйстве, формировала личное имущество ее и ее детей. Торги за выкуп невесты и ее приданое были формой заботы семьи девушки об ее обеспеченном будущем и укреплении социальных прав будущих детей. Чем выше цена, тем более чести для невесты, о чем провозглашается немедленно по деревне. За счет калыма семья невесты собирала ей приданое и несла другие свадебные расходы.

Выкуп выплачивается зачастую долями в течении нескольких лет, он является залогом хороших отношений между семьями мужа и жены. Жена принадлежала роду мужу, и если калым не был полностью выплачен, то при за-

ключении повторного брака новый муж выплачивал старый калым. Когда без влияния работорговли в Кении возросла цена невест, то бывало, что взрослый мужчина не мог жениться, так как выплачивал калым за свою мать, поскольку его отец умер. Во многих обществах выплата выкупа создает презумпцию отцовства: муж является отцом всех детей своей жены, даже если они рождены и не от него. До тех пор, пока выкуп не возвращен, жена, даже если она не живет более со своим мужем, не может вновь выйти замуж, а дети, которых она рождает в этот период, считаются детьми ее мужа.

В племени нуэров (Судан) женщина, неспособная к деторождению, может уплатить брачную компенсацию родителям другой женщины, жениться на ней с тем, чтобы она родила детей от мужчин. В этом случае она рассматривается как мужчина, может наследовать скот и получать брачные компенсации в случае замужества девушек ее рода.

В племени кукуйю вдова, возраст которой не позволяет ей родить от любовника ребенка, который бы унаследовал имущество ее покойного мужа, может купить женщину с тем, чтобы она родила такого наследника; эта женщина рассматривается как супруга умершего, а ее дети являются прямыми наследниками умершего, поскольку сама эта женщина была куплена за счет имущества умершего.

Среди азанди женщины монополизируются более взрослыми мужчинами, и более молодым приходится “брать в жены” мальчиков, что продолжается до тех пор, пока не придет время взять в жены женщину. Он платит выкуп копьями за мальчика, который и превращается в “жену”.

Обрядовые свадебные платежи включают обрядовое одаривание и обрядовые выкупы.

В эпоху парного брака принятие девушкой подарка от юноши обязывало вступить в брак. Во время ухаживания молодые люди обменивались подарками, которые рассматривались как залог согласия сторон заключить брачный союз. В традиционном обществе особенно ценились подарки, сделанные собственными руками, так как они демонстрировали умения брачующихся партнеров.

В брачном процессе подарки дарились с обеих сторон. Подарки жениха состояли из верхней одежды и обуви, украшений, косметики. Гостинцы – частично раздавались подругам невесты. Подарки невесты делались родственникам жениха в зависимости от ценности их даров.

Невеста готовила подарки родственникам мужа, чтобы задобрить их. Подарки показывали обеспеченность невесты, ее рукодельность и работоспособность. Существовали нормы, определявшие, кто из родственников и свадебных чинов должен был получить подарки от невесты и какие именно. Свекр и сват получали рубаху, пояс, носки, варежки, платок, девери – носки и пояса, полотенца и пояса – священнослужителям, музыкантам, мельнику. Получивший подарок делал отдарок. Невеста одаривала поезжан и своих родственников, крестную и крестного, которые возвращали невесте подарки, передариваемые поезжанам. Раздавалось несколько десятков рубах и сорочек, полотенец, до 100 поясков и полотенец. Свекрови и свекру предназначались сами значительные подарки

Кроме подарков членам семейства мужа невеста преподносила жертвенные дары духам нового местожительства, т. е. над теми предметами, от которых ожидала благополучия: пояса и полотенца в амбаре, хлеву, очагу, над сундуком. В Гродненской губернии, молодая, пришедшая впервые на колодец за водой, клала около него хлеб, пирог, сыр, деньги. Деньги бросались на ветер и в реку. При сватовстве деньги бросали на пол “кошке” (их подбирали дети) и за печь – “домовому”.

К свадьбе невесте дарили рукоделия с заговорными узорами – полотенца, покрывала, платы, занавеси. Они создавали в доме жениха освоенное невестой пространство – “кут” (зауток около печи). Свадебные гости одаривали молодых предметами хозяйственного назначения, которые принадлежали обоим. Совершали обходы с корзиной: сбор денег “на колыбель”. Если жена была девственницей, муж делал подарок теще.

Плата за невесту бывает действительная, получаемая отцом невесты, и обрядовая – “выкуп”, получаемый братом невесты или ее подругами. Обрядовый выкуп мог выплачиваться при обрядовой продаже и обрядовой краже.

Разновидности обрядовых выкупов: выкуп за невесту ее дружине; при угадывание женихом своей невесты за каждую ошибку он платил штраф; выкуп за проезд свадебного поезда; выкуп женихом вещей, украденных подружками невесты из приданого при переносе его в дом; продажа приданого подружкой невесты другу жениха; выкуп тестя и тещи; выкуп места невесты за столом; выкуп косы невесты; выкуп невесты женатыми мужчинами на танец; кража туфли и шляпы жениха и возврат за выкуп; кража каравая и его выкуп старшей свахой; молодежь выкрадывала имущество в домах пировавших на свадьбе гостей и возвращала вещи владельцу за небольшой выкуп; выкуп молодым своего места рядом с молодой в первую брачную ночь у дружки.

Во время прощания молодой со своей семьей и домом гости нередко старались “украсть” для нее в доме ее родителей все необходимое в хозяйстве – от ложки до птицы и даже коровы. Украденное становилось собственностью молодой.

Одним из оснований множественности обрядовых выкупов является реликтовые традиции оргиастических нападений и группового брака. Брачующиеся откупались также от сверстнических групп («девичник», «мальчишник»). Новобрачный угощал взрослых мужчин, совершая ритуал включению в группу женатых мужчин. Вкупины – вступление в общество замужних женщин.

Приданое. В странах с сильной матриархальной традицией брак осуществлялся в форме привода. Невесту приводят в дом к жениху, а за нее приносят приданое. Приданое собиралось и готовилось в основном на средства матери и дочери, ее подругами и составляло личную собственность женщины. Приданое в какой-то мере давало молодой хозяйке ощущение экономической независимости в доме мужа.

Кроме приданого, невеста получала наделок – свою долю дочери в будущем наследстве после смерти отца. Тогда дочь отказывалась от наследства. В

наделок входило любое имущество, выделяемое родителями за исключением одежды. Наделок поступал в семью мужа, становясь его собственностью. Приданое жена забирала с собой, возвращалась в дом родителей в случае вдовства или бездетности. В последнем случае мужу оставались его подарки.

У русских приданое дочери копили приданое, начиная с детства: “Дочку в колыбельку, приданое – в коробейку”. Приданое включало скот, деньги, хлеб, постельные принадлежности, верхнюю одежду девушки, белье, хозяйственный инвентарь, посуду, запас тканей.

Размер приданого зависел от состоятельности семьи и воли родителей. Сватовство расстраивалось, если сторона жениха считала приданое недостаточным. Иногда родители жениха сами давали деньги а приданое, что все было как у всех.

Отвоз приданого производился накануне свадьбы, во время венчания, иногда частями дополняли и после свадьбы. Приданое укладывали на воз, стараясь сделать его громоздким, чтобы казалось, что невеста богата. Нередко постельник, под надзором которого находилось приданое, несколько раз объезжал поселение, демонстрируя зажиточность невесты. Передача приданого сопровождалась символическим торгом, требованием огромного выкупа

Требование большого приданого мешало многим девушкам выйти замуж. В семьях бедного и среднего достатка замуж дочерей выдавали по старшинству, чтобы не всем сразу готовить приданое.

Часто девушка вынуждена была поступить в услужение или батрачить, чтобы скопить денег на приданое. Бесприданной невесте помогали родственники. Иногда покупали вкладчину. Если невеста сирота, то перед свадьбой ее крестная мать обходила всех женщин в селе. В Скандинавии, занимаясь сбором (собираанием) приданого, невеста со своей спутницей надевали парадную одежду, иногда несла на своей руке несколько сложенных шалей или платков как знак своего положения. Обходя деревню, она сообщала о свадьбе и получала различные подарки. Брала с собой нарядную наволочку или простыню, куда складывала подарки. После просватанья невеста собирала своих подружек для

помощи в шитье недостающих частей одежды. Если не успевали, уходя домой, брали с собой какую-нибудь работу. Девушки знали, что после свадьбы в доме свекрови невесте трудно будет найти деньги и время на свои нужды.

Свадебным платежом заканчивался побег жениха со свадьбы от невесты и свадебных гостей. Он отказывался возвращаться и кричал: “Не хочу бабу, только девушку”. После долгих уговоров и платы, которую давали жениху подруги невесты, он возвращался к невесте. Если новобрачная оказывалась нецеломудренной, то ее могли возвратить родителям и отец ее вынужден был давать большой откуп.

С приданым приходил в семью невесты и примак. Если не было наследников мужского пола в семье родителей жены, то парень должен был внести в хозяйство жены некоторую сумму денег, иначе он бы всеми считался неправильным.

Задания и упражнения:

- 1) Проанализируйте логику развития обменного брака как формы товарообмена.
- 2) В каких хозяйственно-культурных типах доминирует калым, а в каких – приданое?
- 3) В чем заключаются экономические основания выпалты приданого и калыма?
- 4) Опишите ваше приданое (или платежи невесте и ее семье)?
- 5) Разработайте экономический сценарий свадьбы с полным перечнем и тарификацией свадебных платежей.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Во всех обществах богатство означает изобилие средств существования. Для буржуа богатство воплощено в капитале, ренте, вещах и услугах, оплачиваемых деньгами. Для человека традиционного общества богатство заключается в собственности и статусе, которые приносят ренту, обеспечивают восстановление имущества, периодически утрачиваемого в результате бедствий. В архаическом обществе богатым считался человек, владевший значительными стадами домашних животных, хранилищем, всегда полным зерна, имевший несколько жен, приживальщиков и рабов, которые пасли его стада, обрабатывали поля и огороды, варили пиво для хозяина и многочисленных гостей. Богатый дом – это многолюдное хозяйство, место, где всегда много своих и чужих. Поля и хижины редко рассматривались в качестве богатства: первые в силу своей доступности, вторые – по причине простоты постройки. Быть богатым значило входить в многочисленную крепкую семью, иметь рабов и скот. Для первобытного человека богатство состоит в пище и большом числе сородичей, позволяющем чаще принимать участие в разделе пищи.

Показателем личного богатства является изобилие окружающих нас людей. В знаменитом докладе Римского клуба “За пределами роста” (1974 г.) говорилось: “Людам не нужны огромные автомобили, им нужно уважение. Им не нужны шкафы, полные одежды, они хотят быть привлекательными, им нужны волнения, разнообразие и красота. Людям не нужно засилье электроники, они хотят прожить свою жизнь с пользой. И так далее. Люди нуждаются в самоутверждении, в обществе, стимулах, признании, любви, радостях. Попытаться удовлетворить эти потребности материально – означало бы пробудить неутолимый аппетит к ложным решениям реальных, но неразрешимых проблем. Одна из основных сил, побуждающих стремления к материальному росту – это ощущение духовной пустоты. Общество, способное признать и сформулировать свои нематериальные потребности и найти пути их нематериального удовлетворения, потребует значительно меньших материальных и энергетических

затрат и обеспечит гораздо более высокий уровень удовлетворения человеческих запросов”.

Нилот, стремясь стать богаче в собственных глазах и глазах сородичей и соседей, как правило, менял зерно, охотничью добычу, мотыги и прочие плоды своего труда на мелкий рогатый скот, а последний – на крупный. На коров он приобретал жен для себя, своих братьев, сыновей и внуков и таким путем достигал полного благосостояния.

Сегодня одновременно с общим увеличением населения Земли наблюдается изменение соотношения числа белых и небелых. Это соотношение было примерно 1:1 сто лет назад, а сейчас на 80 цветных приходится 20 белых. Если эта тенденция не изменится, то к середине XXI в. среди 10 миллиардов людей на Земле только от одного до пяти процентов будут белыми.

Для судеб Земли безразличен цвет кожи обитающих на ней людей. Возможно, межрасовые браки, внутривидовая гибридизация стимулируют эволюцию человека как биологического вида. Возможно, большая жизнеспособность и жизнерадостность цветного населения и меньшая жизнеспособность белого населения, при всем его материальном комфорте и благополучии, оправданы в эволюционной перспективе. Тогда победы над природой, которыми гордится Запад, будут принадлежать детям Востока, ибо детей у Запада все меньше и меньше.

Здесь возникает глубоко личный вопрос об исторической ответственности каждого не только перед будущими, но перед прошлыми поколениями, которые смогли выжить и продолжить род в куда более сложных условиях окружающей среды. Это вопрос о коллективной и индивидуальной ответственности за свой род и его будущее.

Принятие перспективы депопуляции и реализация соответствующей стратегии жизни означает селекцию одних родовых линий и выбраковку других. Малодетность, бесплодие, безбрачие – это самовыбраковка, обесценивающая усилия предков по продолжению рода. Самовыбраковка означает фактическое

признание себя эволюционным браком, отрицательной ценностью, обогащение которой уводит в “минус-бесконечность”.

Отказ от признания поражения в борьбе за личное существование и существование своего рода, отказ от признания личного вырождения и вырождения своей родовой линии открывает перспективу настойчивых усилий по поддержанию и наращиванию жизненного потенциала семьи. Только действительное давление жизни, жесткая необходимость обеспечения жизни будущих поколений своего рода является личным стимулом активизации экономической деятельности.

ИСТОЧНИКИ И ЛИТЕРАТУРА

І. Произведения классиков экономической мысли

Аристотель. Политика // Аристотель. Соч. Т. 4. М., 1983.

Беккер Г. Человеческий капитал // США: экономика, политика, идеология. 1993. № 11–12.

Беккер Г. Экономика семьи и макроповедение // США: экономика, политика, идеология. 1994. № 2, 3.

Беккер Г. Выбор партнера на брачных рынках // THESIS. 1994. № 6.

Бентам И. Введение в основания нравственности и законодательства. М., 1998.

Бурдые М. Практический смысл. СПб., 2001.

Вебер М. Протестантская этика и дух капитализма // Вебер М. Избранные произведения. М., 1990.

Вебер М. История хозяйства. Город. М., 2001.

Веблен Т. Теория праздного класса. М., 1984.

Геодакян В.А. Эволюционная теория пола // Природа. 1991. № 8.

Гэлбрейт Дж. Экономические теории и цели общества. М., 1976.

Домострой. Л., 1990.

Зомбарт В. Буржуа: Этюды по истории духовного развития современного экономического человека. М., 1994.

Кенэ Ф. Население // Кенэ Ф. Избранные экономические произведения. М., 1960.

Ксенофонт. Домострой // Ксенофонт. Воспоминания о Сократе. М., 1995.

Ломоносов М.В. О сохранении и размножении российского народа // Ломоносов М.В. Полн. Собр. Соч. Т. 6. М.–Л., 1952.

Мальтус Т. Опыт о законе народонаселения // Антология экономической классики. Т. 2. М., 1993.

Маркс К. Капитал. Т. 1. // Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 23.

Милютин В.А. Мальтус и его противники // Милютин В.А. Избранные произведения. М., 1946.

Милль Дж. Ст. Основы политической экономии. В 3-х т. Т. 1. М., 1981.

Мосс М. Очерк о даре. Форма и основание обмена в архаических обществах // Мосс М. Общества. Обмен, Личность: Труды по социальной антропологии. М., 1996.

Мосс М. Очерк о природе и функции жертвоприношения // Мосс М. Социальные функции священного / Избранные произведения. СПб., 2000.

Ойкен В. Основные принципы экономической политики. М., 1995.

Платон. Государство // Платон. Филеб, Государство, Тимей, Критий. М., 1999.

Прудон П. Что такое собственность? Или исследование о принципе права и власти; Бедность как экономический принцип; Порнокрафия, или Женщины в настоящее время. М., 1998.

Сенека Л.А. О благодеяниях // Римские стоики: Сенека, Эпиктет, Марк Аврелий. М., 1995.

Чаянов А.В. Организация крестьянского хозяйства // Чаянов А.В. Избранные труды. М., 1993.

Эванс-Причард Э.Э. Нуэры. Описание способов жизнеобеспечения и политических институтов одного из нилитских народов. М., 1985.

Энгельс Ф. Происхождение семьи, частной собственности и государства // Маркс К., Энгельс Ф. Сочинения. 2-е изд. Т. 21.

II. Монографии и сборники

Абрамян Л.А. Первобытный праздник и мифология. Ереван, 1983.

Аверкиева Ю.П. Индейцы Северной Америки. М., 1974.

Александров В.А. Сельская община в России (XVIII – начало XIX в.). М., 1976.

- Александров Ю.Г. Аграрное перенаселение в странах Востока. М., 1988.
- Алексин В.А. Социальная структура и погребальный обряд древнеземледельческих обществ. Л., 1996.
- Артемов В.А. Бюджеты времени населения города и деревни. Новосибирск, 1990.
- Байбурин А.К. Жилище в обрядах и представления восточных славян. Л., 1983.
- Байбурин А.К. Ритуал в традиционной культуре: Структурно-семантический анализ восточнославянских обрядов. СПб., 1993.
- Баранович А.И. Магнатское хозяйство на юге Волыни в XVIII в. М., 1955.
- Бакланова Е.Н. Крестьянский двор и община на Русском Севере (конец XVIII – начало XIX в.). М., 1976.
- Бенвенист Э. Словарь индоевропейских социальных терминов. М., 1995.
- Бернштам Н.А. Молодежь в обрядовой жизни русской общины XIX – начала XX в. Половозрастной аспект традиционной культуры. Л., 1988.
- Бессонова О. Жилье: рынок и раздача. Новосибирск, 1993.
- Бодрийяр Ж. Система вещей. М., 1995.
- Бодрийяр Ж. Символический обмен и смерть. М., 2000.
- Брак, семья, рождаемость за три века. М., 1977.
- Бродель Ф. Материальное производство, культура и цивилизация в XV–XVII вв. В 3-х т. М., 1990.
- Будаева Ц.Б. Социально-экономические проблемы домашнего труда. Новосибирск, 1991.
- Вальтух К.К. Удовлетворение потребностей общества и моделирование народного хозяйства. Новосибирск, 1973.
- Великий незнакомец: крестьяне и фермеры в современном мире. М., 1992.
- Вишневский А.Г. Воспроизводство населения и общество: История, современность, взгляд в будущее. М., 1982.
- Война и мир в ранней истории человечества. В 2-х т. М., 1994.

- Голикова С.В. Семья горнозаводского населения Урала XVIII–XIX веков: демографические процессы и традиции. Екатеринбург, 2001.
- Греков Б.Д. Вотчинник и его хозяйство в XVII в. М. – Л., 1929.
- Громыко М.М. Традиционные нормы поведения и формы общения русских крестьян XIX в. М., 1986.
- Гуревич А.Я. Проблемы генезиса феодализма в Западной Европе. М., 1970.
- Гуревич А.Я. Категории средневековой культуры. М., 1985.
- Давыдов А.Д. Сельская община и патронимия в странах Ближнего и Среднего Востока. М., 1979.
- Детность семьи: вчера, сегодня, завтра. М., 1986.
- Династия Рябушинских. М., 1997.
- Дождев Д.В. Римское архаическое наследственное право. М., 1993.
- Домохозяйство, семья и семейная политика. М., 1997.
- Занятость и поведение домохозяйств: адаптация к условиям перехода к рыночной экономике в России / Под ред. В. Кабашиной и С. Кларка. М., 1999.
- Зверев В.А. Дети – отцам замена: Воспроизводство сельского населения Сибири (1861–1917 гг.). Новосибирск, 1993.
- Древнерусская литература: изображение общества. М., 1991.
- Дюмон Л. Homo hierarchicus: опыт описания системы каст. СПб, 2001.
- Жавгарал Н. Аратство и аратское хозяйство. Улан-Батор. 1974.
- Жерар Р. Насилие и священное. М., 2000.
- Жизнедеятельность семьи: тенденции и проблемы. М., 1990.
- Зидер Р. Социальная история семьи в Западной и Центральной Европе (конец XVIII – XX вв.). М., 1997.
- Ильясов Ф.Н. Статусная теория цены (базовые подходы к формированию концептуальной модели). М., 1993.
- История первобытного общества. Эпоха первобытной родовой общины. М., 1986.
- Йовчев Н., Старчев К. Удивительное поведение животных. М., 1978.

- Калиновская К.П. Возрастные группы народов Восточной Африки. Л., 1976.
- Калугина З.И. Личное подсобное хозяйство сельского населения: проблемы и перспективы. Новосибирск, 1974.
- Кваша А.Я. Проблемы демографического оптимума. М., 1974.
- Косвен М.О. Происхождение обмена и меры ценности. М.–Л., 1927.
- Косвен М.О. Происхождение и наказание в догосударственном обществе. М.–Л., 1927.
- Косвен М.О. Семейная община и патронимия. М., 1963.
- Левин Б.М., Петрович М.В. Экономическая функция семьи. М., 1984.
- Мак-Фарленд Д. Поведение животных. М. 1988.
- Милов Л.В. Великорусский пахарь и особенности российского исторического процесса. М., 2001.
- Михеева Р.И. Жизненный цикл сельской семьи. Новосибирск, 1995.
- Мокеров И.М., Кузьмин А.И. Экономико-демографическое развитие семьи. М., 1990.
- Негосударственные формы социального обеспечения в зарубежных странах. М., 1995.
- Немков А.М. Очерки истории наследственного права. Воронеж. 1979.
- Неформальная экономика. Россия и мир / Под ред. Т. Шанина. М., 1999.
- Панов Е.Н. Поведение животных и этологическая структура популяции. М., 1983.
- Панин В.В. Феномен японских торговых домов: у истоков японского “экономического чуда”. СПб., 1996.
- Планирование семьи и национальные традиции. М., 1988.
- Плюснин Ю.М. Проблема биосоциальной эволюции: Теоретико-методологический анализ. Новосибирск, 1990.
- Попов А.Я. Современное мальтузианство. М., 1960.
- Потестарность: генезис и эволюция. СПб., 1997.

Протопопов А. Трактат о любви, как ее понимает жуткий зануда // <http://www.exist.h1.ru/schast/tr.htm>

Реймерс Н.Я. Природопользование: Словарь-справочник. М., 1990.

Розенберг Н., Бирдцелл Л.Е. Как Запад стал богатым. Экономическое преобразование индустриального мира. Новосибирск, 1995.

Русские: семейный и общественный быт. М., 1989.

Саркисян Г.С., Кузнецова Н.П. Потребности и доход семьи. М., 1967.

Семенов Ю.И. Происхождение брака и семьи. М., 1974.

Семья в ракурсе социального знания. Барнаул, 2001.

Семья и народное благосостояние в развитом социалистическом обществе. М., 1995.

Семья, труд, доходы, потребление (таганрогские исследования). М., 1977.

Синицына И.Е. Человек и семья в Африке. М., 1989.

Социальное обеспечение в странах Запада. США, Канада и Великобритания. М., 1994.

Социальное обеспечение в развитых капиталистических странах. М., 1980.

Тинберген Н. Социальное поведение животных. М., 1993.

Толыбеков С.Е. Кочевое общество казахов в XVII – начале XX в. Алма-Ата, 1971.

Файнберг Л.А. Общественный строй эскимосов и алеутов. От материнского рода к соседской общине. М., 1964.

Фрейденберг М.М., Чернышов А.В. Коммунальный строй далматинских городов XII-XIV вв. Калинин, 1983.

Фроянов И.Я. Рабство и данничество у восточных славян (VI - X вв.). СПб., 1996.

Хайнд Р. Поведение животных. М. 1975.

Шахматов В.Ф. Казахская пастбищно-кочевая община. Алма-Ата, 1964.

Шнирельман В.А. Происхождение скотоводства (культурно-историческая проблема). М., 1980.

Шнирельман В.А. Возникновение производящего хозяйства. М., 1989.

Шовен Р. Поведение животных. М., 1972.

Экономика семьи. Рига, 1988.

Энциклопедический словарь “Народонаселение”. М., 1994.

Янин В.Л. Новгородская феодальная вотчина. М., 1981.

III. Тематические статьи из журналов и сборников статей

Алимова Т., Буев В., Вакуров П., Голикова В., Корбут Л. Стратегии поведения семейных фермерских хозяйств // Вопросы экономики. 1995. № 1.

Артемов В.А. О семейной экономике // ЭКО. 1997. № 4.

Арутюнян М.Ю. О распределении обязанностей в семье и отношения между супругами // Семья и социальная структура. М., 1987.

Афанасьев А.Н. Религиозно-языческое значение избы славянина // http://www.patent-mcci.ru/new/i/izba_af.htm

Барсукова С.Ю., Радаев В.В. Легенда о гендере. Принципы распределения труда между супругами в современной городской семье // Мир России. 2000. № 4.

Бархатова Н.М. Семейный бизнес и семьи в бизнесе // ЭКО. 1999. № 2.

Берто Д., Берто-Вьям И. Семейное владение и семья // Социс. 1993. № 2.

Бутинов Н.А. Американская экономическая антропология (формализм и субстантивизм) // Актуальные проблемы этнографии и современная зарубежная наука. Л., 1979.

Виноградский В.Г. Вне системы: крестьянское семейное хозяйство // Социологический журнал. 1998. № 3/4.

Власов В.В. Профессия и семья // Социс. 1995. № 6.

Волкова Г.Н., Миль Г.В. Надомный труд: проблемы, пути и формы занятости // Трудовые ресурсы: нестандартные формы занятости. М., 1990.

Гуревич А.Я. Богатство и дарение у скандинавов в раннем средневековье // Средние века. Вып. 31. М., 1968.

Гуревич Е.А. Исландия: щедрость и обмен дарами // Одиссей. Человек в истории. 1997. М., 1998.

Давыдова Н.М. Глава семьи: распределение ролей и способ выживания // Общественные науки и современность. 2000. № 4.

Зверева И. В. Семья и воспроизводство человеческого капитала // Вестник Моск. ун-та. Сер. 6. Экономика. 1998. № 5.

Иванов В.В. Происхождение семантического поля славянских слов, обозначающих дар и обмен // Славянское и балканское языкознание. Проблемы интерференции и языковых контактов. М., 1975.

Калабихина И.Е. Некоторые аспекты теоретического анализа домохозяйства // Вестник Московского университета. Серия 6. Экономика. 1995. № 5.

Караханова Т.М. Домашний труд и быт городских жителей: 1965—1998 гг. // Социологический журнал. 1999. № 3—4.

Кесслер-Хэррис Э. Женский труд и социальный порядок // Антология гендерной теории. Минск, 2000.

Марков М.М. Семейная экономика и занятость в условиях перехода к рынку // Перестройка экономики и занятость населения. СПб, 1991.

Мезенцева Е. Гендерная экономика: теоретические подходы // Вопросы экономики. 2000. № 3.

Митрофанова И.В. Феномен семейного бизнеса // Социс. 1996. № 10.

Никулин А.М. Предприятия и семьи в России: социокультурный симбиоз // Куда идет Россия?.. Трансформация социальной сферы и социальной политики. М., 1998.

Ольдерогге Д.А. Иерархия родовых структур и типы большесемейных домашних общин // Социальная организация народов Азии и Африки. Л., 1975.

Поллак Р. Трансакционный подход к изучению семьи и домашнего хозяйства // THESIS. 1994. № 6.

Радаев В.В. Человек в домашнем хозяйстве // Социологические исследования. 1997. № 4.

Рикман Э.А. Место даров и жертв в календарной обрядности // Календарные обычаи и обряды в странах зарубежной Европы. Исторические корни и развитие обычаев. М., 1983.

Рубин Г. Обмен женщинами: заметки по политэкономии пола // Антология гендерной теории. Минск, 2000.

Рыбаков В.М. Правовые привилегии и понятие «тени» // Общество и государство в Китае. М., 1981.

Седакова О.А. Тема «доли» в погребальном обряде (восточно- и южнославянский материал) // Исследования в области балто-славянской духовной культуры (Погребальный обряд). М., 1990.

Секацкий А. К. Покойник как элемент производительных сил // Комментарии. М. – СПб., 1996. № 9.

Семенов Ю.И. Теоретические проблемы «экономической антропологии» // Этнологические исследования за рубежом. М., 1973.

Семенов Ю.И. Первобытная коммуна и соседская крестьянская община // Становление классов и государства. М., 1976.

Старкова Ю.Ю. Братчина-пир в языческой традиции Древней Руси <http://www.paganism.ru/feast.htm>

Топорков А.Л. Структура и функции сельского застольного этикета у восточных славян // Этнознаковые функции культуры. М., 1991.

Топоров В.Н. Конные состязания на похоронах // Исследования в области балто-славянской духовной культуры (Погребальный обряд). М., 1990.

Фефелова В.И., Тюгашев Е.А. Тема брачной сделки в пьесах А.Н.Островского // Социокультурные исследования. 1997. Новосибирск, 1997.

Фроянов И.Я. Престижные пиры и дарения в Киевской Руси // Советская этнография. 1976. № 6.

Хоткина З.А. Как организовать домашний бизнес // Современная женщина. Энциклопедический справочник. М., 1994.

Шакотько Л.П. Структура домохозяйств в Минске // Социс. 1998. № 9.

Шмелева М.Н. Традиционные бытовые связи современной городской семьи у русских (по материалам центральных областей РСФСР) // Русские: семейный и общественный быт. М., 1989.

Щепанская Т.Б. Брак и драки // Полевые исследования. Музей антропологии и этнографии РАН. СПб., 1997.

Эпштейн М.Н. Самоочищение. Гипотеза о происхождении культуры // Вопросы философии. 1997. № 5.

Эфроимсон В.П. Родословная альтруизма (Этика с позиций эволюционной генетики человека) // Новый мир. 1961. № 10.

IV. Учебные издания

Барр Р. Политическая экономия. В 2-х т. М., 1995.

Бочаров В.В. Антропология возраста. СПб., 2001.

Жеребин В.М., Романов А.Н. Экономика домашних хозяйств. М., 1998.

Жилищная экономика. М., 1996.

История экономических учений / Под ред. В. Автономова, О. Ананьина, Н. Макашевой. М., 2000.

Корицкий А.В. Введение в теорию человеческого капитала. Новосибирск, 2000.

Олейник А.Н. Институциональная экономика. М., 2000.

Петренко И. Я. и др. Экономика крестьянского хозяйства. М., 1995.

Рулан Н. Юридическая антропология. М., 1999.

Семенов Ю.И. Экономическая этнология. В 3-х ч. М., 1994.

Симоненко В.Д., Шелепина О.И. Семейная экономика: 7–8 кл. М., 2001.

Туган-Барановский М.И. Основы политической экономии. М., 1998.

Шрайдер Х. Экономическая антропология. СПб., 1999.

Экономика недвижимости. М., 1999.

V. Популярные издания

Агатицкая А.К. Домашняя экономика. Свердловск, 1991.

Бергер М.Л., Каневский Е.М. От зарплаты до зарплаты. Беседы в семье молодых москвичей Федосовых с отступлениями, комментариями, полезными советами, которые вводят нас в мир домашней экономики. М., 1989.

Бережливое домоводство. М., 1994.

Каневский Е., Краснянский Э., Лысов М. Уроки экономии в быту. М., 1985.

Каток Н.Л. Экономия и бережливость в семье. Ижевск, 1991.

Коноплева Н.П. Домашнее хозяйство. М., 1991.

Коробковский Г.В., Смирнова Г.А. Экономика домашнего хозяйства. Л., 1991.

Кушина А.П., Кушин М.А. Семейная экономика. Калинин, 1989.

Оганян Г.А. Экономика в нашем доме. Киев, 1988.