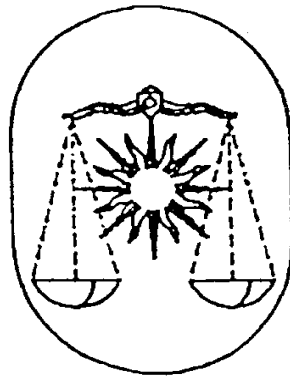


И. М. МАКСИМОВА

**ПРАВОВОЕ
РЕГУЛИРОВАНИЕ
ХОЗЯЙСТВЕННОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**



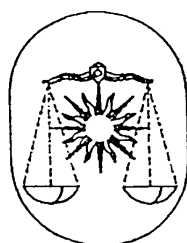
• ИЗДАТЕЛЬСТВО ТГТУ •

Министерство образования Российской Федерации
Тамбовский бизнес-колледж

И. М. Максимова

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Учебное пособие
для студентов специальности
0601 "Экономика, бухгалтерский учет и контроль",
квалификация – бухгалтер,
0602 "Менеджмент", квалификация – менеджер



Тамбов
• Издательство ТГТУ •
2002

ББК Х303я73
М15

Рецензенты:
Кандидат философских наук, доцент

А. Н. Счастливец
Кандидат юридических наук,
доктор педагогических наук профессор
Г. П. Давыдов

Максимова И. М.

М15 Правовое регулирование хозяйственной деятельности:
Учебное пособие. Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2002.
112 с.
ISBN 5-8265-0166-9

В учебном пособии автором предпринята попытка осуществить комплексное исследование, то есть соединить экономические и правовые аспекты и системный подход в изучении учебной дисциплины "Правовое регулирование хозяйственной деятельности".

Учебное пособие предназначено для студентов по специальности 0601 "Экономика, бухгалтерский учет и контроль" квалификация – бухгалтер, 0602 "Менеджмент" квалификация – менеджер.

ББК Х303я73

ISBN 5-8265-0166-9

© Максимова И. М., 2002

© Тамбовский бизнес-колледж, 2002

© Тамбовский государственный

технический университет (ТГТУ), 2002

Учебное издание

МАКСИМОВА Ирина Михайловна

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Учебное пособие

Редактор З. Г. Чернова

Инженер по компьютерному макетированию М. Н. Рыжкова

ЛР № 020851 от 27.09.99

П_{лр} № 020079 от 28.04.97

Подписано в печать 12.02.2002

Гарнитура Times New Roman. Формат 60×84/16

Бумага офсетная. Печать офсетная. Объем: 6,41 усл. печ. л.; 6,3 уч.-изд. л.

Тираж 500 экз. С. 91^М.

Издательско-полиграфический центр

Тамбовского государственного технического университета

содержание

<i>ПРОГРАММА</i>	5
1 ПОНЯТИЕ, ПРЕДМЕТ, МЕТОДЫ, ПРИНЦИПЫ, ИСТОЧНИКИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	12
2 СУБЪЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ..	15
3 ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ	18

4	ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ДОГОВОР И ЕГО ВИДЫ	22
5	ПРАВОВАЯ ОХРАНА СОБСТВЕННОСТИ	27
5.1	Понятие, содержание, формы, приобретение и прекращение права собственности	27
5.2	Защита права собственности и других вещных прав ...	32
5.3	Интеллектуальная собственность и ее защита	34
6	ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ОТРАСЛИ	38
7	ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КРЕДИТОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ОТРАСЛИ	46
8	ПРАВА ПРЕДПРИЯТИЙ В ОБЛАСТИ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ	52
9	ПОДДЕРЖКА ДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ И ОГРАНИЧЕНИЕ МОНОПОЛИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	60
10	ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ	64
11	ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЙ ДОГОВОР	76
12	ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВЭД)	90
13	ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СПОРОВ	99
	ВОПРОСЫ К ЗАЧЕТУ	106
	НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ	109
	СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	111

В настоящее время все более ощущается необходимость в кадрах, способных обобщить экономические и правовые знания, повышается значимость правовой подготовки специалистов экономического профиля, так как с переходом к рыночной экономике предприятия получают полную хозяйственную самостоятельность. Они сами изучают спрос и отработывают новые образцы продукции, вступают в хозяйственные связи с другими предприятиями, а также транспортными, складскими и торговыми организациями, осуществляют внешнеэкономическую деятельность и т.д.

Все эти многочисленные производственные и хозяйственные связи нуждаются в правовом регулировании, благодаря которому они приобретают форму хозяйственных правоотношений, регулируемых посредством использования правовых норм.

ПРОГРАММА
по учебной дисциплине
"Правовое регулирование хозяйственной деятельности"
для студентов специальности 0601 "Экономика,

бухгалтерский учет и контроль" квалификации – бухгалтер, 0602 "Менеджмент" квалификации – менеджер

1 , , , ,

Методы правового регулирования хозяйственной деятельности – понятие и виды: метод согласования; метод обязательных предписаний; метод рекомендаций; метод запрета.

Принципы правового регулирования хозяйственной деятельности – понятие и виды: *общие* – принцип законности, принцип равенства всех перед законом и судом, принцип неприкосновенности частной собственности; *специальные* – принцип равноправия субъектов хозяйственных правоотношений независимо от уровня, принцип экономической свободы и поощрения предпринимательского поведения хозяйственных организаций, принцип поощрения добросовестной конкуренции и защиты от монополизма и недобросовестной конкуренции, принцип свободы договора.

Источники правового регулирования хозяйственной деятельности: понятие и классификация.

Т е м а 2 Субъекты правового регулирования хозяйственной деятельности

Понятие субъекта правового регулирования хозяйственной деятельности. Понятие субъективного права. Виды субъектов правового регулирования хозяйственной деятельности:

- гражданин – индивидуальный предприниматель – понятие предпринимательской деятельности;
- юридические лица – понятие; правоспособность юридического лица; лицензирование отдельных видов деятельности; коммерческие и некоммерческие организации; учредительные документы юридического лица, наименование и место нахождения юридического лица; ответственность юридического лица; реорганизация юридического лица; ликвидация юридического лица:

- Российская Федерация;
- субъекты Российской Федерации;
- муниципальные образования.

Т е м а 3 Организационно-правовые формы деятельности предприятия

Понятие хозяйственных товариществ.

Виды хозяйственных товариществ: полное товарищество и товарищество на вере (коммандитное).

Понятие хозяйственных обществ.

Виды хозяйственных обществ: общество с ограниченной ответственностью, общество с дополнительной ответственностью, акционерное общество закрытого и открытого типа, дочерние и зависимые общества.

Производственные кооперативы – понятие и содержание.

Государственные и муниципальные унитарные предприятия – понятие и виды: на праве хозяйственного ведения, на праве оперативного управления.

Некоммерческие организации – понятие и виды: потребительские кооперативы, общественные и религиозные организации, учреждения, фонды, объединения юридических лиц.

Т е м а 4 Хозяйственный договор и его виды

Понятие хозяйственного договора; заключение хозяйственного договора – аферта, акцепт; изменение и расторжение хозяйственного договора.

Виды хозяйственного договора:

- регулирующий – устав, учредительный договор;

- регламентирующий – договора: публичный, в пользу третьих лиц, основной и предварительный, реальный и консесуальный, односторонний и взаимный, возмездный и безвозмездный, взаимосогласованный и присоединения, двухсторонний и многосторонний договор.

Т е м а 5 Правовая охрана собственности

5.1 Понятие, содержание, форма, приобретение и прекращение права собственности

Понятие права собственности и других вещных прав.

Содержание права собственности: владение, пользование, распоряжение.

Формы права собственности: частная (граждан и юридических лиц), государственная, муниципальная.

Право общей собственности – совместная и долевая.

Возникновение права собственности: первоначальный и производный способы.

Прекращение права собственности: при отчуждении собственником своего имущества другим лицам; при отказе собственника от права собственности; при гибели или уничтожении имущества.

Принудительное прекращение: обращение взыскания на имущество по обязательствам; отчуждение имущества, которое в силу закона не может принадлежать данному лицу; отчуждение недвижимого имущества в связи с изъятием земельного участка; выкуп бесхозно содержимых культурных ценностей, домашних животных; реквизиция; конфискация.

5.2 Защита права собственности и других вещных прав

Понятие защиты прав собственности и других вещных прав. Виды средств защиты права собственности и других вещных прав.

- вещно-правовые средства:
 - виндикационный иск;
 - негаторный иск;
 - иск о признании права собственности;
- обязательно-правовые средства:
 - средства, вытекающие из институтов гражданского права;
 - особые средства.

5.3 Интеллектуальная собственность и ее защита

Понятие интеллектуальной собственности.

Авторское право: понятие и защита. Виды смежных прав.

Патентное право: понятие и защита.

Право на товарный знак, знак обслуживания и наименование места происхождения товара: понятие и защита.

Право на фирменное наименование.

Защита интересов обладателей "ноу-хау".

Т е м а 6 Правовое регулирование финансирования предприятий отрасли

Понятие финансирования предприятий отрасли.

Виды финансирования предприятий:

- государственное:
 - финансирование целевых государственных программ,
 - дотации,
 - субсидии,
 - компенсации,
- самофинансирование;
- благотворительное финансирование – грант.

Т е м а 7 Правовое регулирование кредитования

предприятий отрасли

Понятие кредитования предприятий отрасли.

Расчетно-кассовое обслуживание предприятий: понятие, виды счетов.

: , - , - , , .

: , .

Лизинговые операции: понятие, содержание.

Факторинговые операции: понятие, содержание.

Трастовые операции: понятие, содержание.

Т е м а 8 Права предприятий в области ценообразования

Понятие цены.

Виды цен: свободная, регулируемая, финансируемая, оптовая, отпускная, розничная.

Права предприятий в области ценообразования при различных моделях рынка:

- чистая конкуренция;
- монополистическая конкуренция;
- олигополия;
- чистая монополия:
 - государственная монополия,
 - частная регулируемая монополия,
 - частная нерегулируемая монополия;
- монополия.

Т е м а 9 Правовые меры поддержки конкуренции и ограничение монополистической деятельности

Естественные монополии – понятие и виды:

- транспортировка нефти и нефтепродуктов по магистральным трубопроводам;
- услуги по передаче электрической и тепловой энергии;
- железнодорожные перевозки;
- услуги транспортных терминалов, портов, аэропортов;
- услуги общедоступной электрической и почтовой связи.

Ограничение монополистической деятельности.

Формы недобросовестной конкуренции.

Антимонопольные органы и их деятельность.

Ответственность за нарушение антимонопольного законодательства.

Т е м а 10 Ответственность предприятий

Понятие гражданско-правовой ответственности.

Формы гражданско-правовой ответственности:

- неустойка (штраф, пеня);
- возмещение убытков (реальный ущерб и упущенная выгода);
- потеря задатка.

Виды гражданско-правовой ответственности:

- договорная и внедоговорная;
- долевая;
- солидарная;
- субсидиарная.

Несостоятельность (банкротство) предприятий:

- понятие банкротства;
- причина и процедура банкротства;
- реорганизационные процедуры: внешнее управление и санация;
- ликвидационная процедура: добровольная и принудительная ликвидация;
- мировое соглашение.

Т е м а 11 Предпринимательский договор

Понятие предпринимательского договора.

Соотношение гражданского и предпринимательского договора.

Виды предпринимательского договора обязательства по:

- передаче имущества в собственность;
- передаче имущества в пользование;
- производству работ;
- реализации творческой деятельности;
- оказанию услуг;
- оказанию юридических и фактических услуг.

Т е м а 12 Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности

Формы внешнеэкономической деятельности:

- виды внешнеэкономических сделок:
 - импорт,
 - экспорт,
 - реэкспорт,
 - встречные сделки;
- внешнеторговый договор (контракт): понятие, содержание;
- способы реализации экспортно-импортных операций:
 - договор комиссии,
 - договор поручения.

Операции предприятия по экспорту:

- экспортные документы: понятие, содержание;
- формы расчетов по экспорту:
 - расчеты по открытому счету,
 - перевод через банк,
 - инкассо,
 - аккредитив;
- таможенные сборы.

Операции предприятия по импорту:

- сертификация импортируемых товаров;
- таможенная стоимость импортируемого товара;
- таможенные пошлины.

Т е м а 13 Порядок рассмотрения хозяйственных споров

Понятие хозяйственных споров.

Содержание хозяйственных споров:

- возникающие в связи с заключением, изменением и расторжением хозяйственных договоров;
- связанные с исполнением договоров и иных обязательств;
- возникающие в сфере управления.

Порядок урегулирования споров на основе предъявления претензий.

1 ПОНЯТИЕ, ПРЕДМЕТ, МЕТОДЫ, ПРИНЦИПЫ, ИСТОЧНИКИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- 1 *Понятие правового регулирования хозяйственной деятельности.*
- 2 *Методы правового регулирования хозяйственной деятельности.*
- 3 *Принципы правового регулирования хозяйственной деятельности.*
- 4 *Источники правового регулирования хозяйственной деятельности.*

1 Правовое регулирование хозяйственной деятельности предприятия – это совокупность юридических норм, регулирующих правовые отношения, которые возникают в процессе хозяйственной деятельности. В правовом регулировании хозяйственной деятельности предприятий можно выделить четыре группы правовых норм:

- систему правовых норм, регулирующих способы действия предприятий (внутреннюю организационно-экономическую деятельность) и процессы их организации (создание, реорганизация, ликвидация);
- систему правовых норм, регулирующих правоотношения в процессах производственно-государственной деятельности: при создании продукции и технологии, при развитии производства, при изготовлении продукции и оказании услуг, в маркетинговой деятельности;
- систему норм, регулирующих правоотношение между организациями государственной власти и управления и предприятиями различных организационно-правовых форм;
- систему норм арбитражного рассмотрения хозяйственных споров (нормы арбитражного процессуального права).

2 Метод правового регулирования – это совокупность способов и приемов регулирования отношений между субъектами.

– , , () (-).

К диспозитивным относят методы:

- согласования, – то есть субъект правового отношения самостоятельно решает тот или иной вопрос, а при вступлении в правоотношение с другими субъектами правового регулирования вопросы решаются согласованно;
- рекомендаций, – то есть одна сторона правового отношения дает другой стороне рекомендацию по правовому регулированию хозяйственной деятельности предприятий.

К императивным относят методы:

- обязательных предписаний, – то есть одна сторона правового отношения дает другой стороне предписание, которое обязательно для выполнения;
- запрета, – то есть одна сторона правового отношения запрещает ту или иную деятельность другой стороне.

3 Принципы правового регулирования – это основополагающие начала, которые распространяются на весь комплекс правовых норм, обеспечивающих регулирование хозяйственной деятельности. Среди принципов правового регулирования выделяют:

- принцип целенаправленности воздействия – на достижение обоюдных интересов в результате хозяйственной деятельности субъекта хозяйственных правоотношений;
- принцип равноправия субъектов хозяйственных правоотношений независимо от уровня, который они занимают в народнохозяйственном комплексе: то есть нормы права, регулирующие их хозяйственные отношения, в равной мере распространяются на всех участников этих отношений;
- принцип экономической свободы и поощрения предпринимательского поведения хозяйственных организаций;
- принцип поощрения добросовестной конкуренции и защиты от монополизма и недобросовестной конкуренции;
- принцип комплексности государственного воздействия на хозяйственные отношения путем сочетания экономических, организационно-административных и политических механизмов, позволяющих целенаправленно мотивировать деятельность различных социальных групп (предпринимателей, менеджеров, специалистов, непосредственных участников производственно-хозяйственных процессов – рабочих) на достижение общественно-необходимых хозяйственных результатов;
- принцип законности – в условиях рыночной экономики в основу оценки законности ставится достижение экономической эффективности деятельности в интересах государства и общества без нарушения запретов закона и прав других лиц.

4 Под источником правового регулирования понимается государственная воля, выраженная в акте компетентного государственного органа. Этими актами в правовом регулировании хозяйственной деятельности предприятий являются:

- 1) Конституция РФ – главный источник всей системы права;
- 2) Кодекс РФ;

- 3) – ;
- 4) Указы Президента РФ, издаваемые в дополнение или развитие законов, при наличии в них пробелов и при необходимости оперативного установления правовых норм;
- 5) Постановления Правительства РФ, издаваемые в пределах его компетенции в развитии и исполнении законов;
- 6) акты министерств и ведомств, направленные на исполнение законов, Указов Президента РФ и Постановлений Правительства РФ;
- 7) акты региональных органов власти и управления, издаваемые в пределах их компетенции, в соответствии с разграничением полномочий между Российской Федерацией и субъектами;
- 8) акты местных органов власти и управления, имеющие хозяйственно-правовое содержание.

Литература

- 1 Конституция РФ, принята 12 декабря 1993 г.
- 2 Гражданское право РФ / Под ред. Ю. И. Толстого, А. П. Сергеева. СПб., 1998. Ч. 1.
- 3 Финансовое право РФ / Под ред. Н. И. Кимичева. М.: БЕК, 1996.
- 4 Синецкий Б. И. Основы коммерческой деятельности. М.: Юрист, 1998.
- 5 Дойников И. В. Предпринимательское (хозяйственное право). М.: "Брандес", 1997.
- 6 Экономика предприятия: Учебник / Под ред. Н. А. Сафронова. М.: Юрист, 1998.

2 СУБЪЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

- 1 *Понятие субъекта.*
- 2 *Виды субъектов: а) гражданин – индивидуальный предприниматель; б) юридические лица; в) Российская Федерация, субъекты Российской Федерации, муниципальные образования.*

1 Субъект правового регулирования хозяйственной деятельности предприятий – лицо (физическое или юридическое), обладающее по закону способностью иметь и осуществлять непосредственно или через представителя права и юридические обязанности.

Субъективное право – обеспеченная законом мера возможного поведения гражданина или организации, направленного на достижение целей, связанных с удовлетворением их интересов.

2 Виды субъектов:

Гражданин-индивидуальный предприниматель – физическое лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность. *Предприниматель* – это тот, кто направлен на получение прибыли путем наиболее полного удовлетворения потребностей на основе реализации собственных знаний, умений, прогнозов.

Предпринимательская деятельность – инициативная самостоятельная деятельность граждан или юридических лиц, направленная на получение прибыли.

Эта деятельность регламентируется Конституцией РФ (ст. 1, 5, 6, 10 – 12, 71, 80, 83, 114, 130 – 133) и Гражданским кодексом РФ (ст. 17 – 47).

.. 23 – , , . .

• **Юридическое лицо** (ст. 48 – 65 ГК РФ) – это организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении, оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Личные неимущественные права – это права, которые направлены на индивидуализацию личности (право на имя, честь, достоинство); на обеспечение физической неприкосновенности (жизнь, свобода); на неприкосновенность внутреннего мира личности (семейная и личная тайна).

Правоспособность (ст. 49 ГК РФ) – способность юридического лица иметь гражданские права и нести гражданско-правовые обязанности. По гражданскому праву РФ юридическое лицо может иметь гражданские права, соответствующие целям деятельности, которая предусмотрена в учредительных документах юридического лица и нести связанные с этой деятельностью обязанности. Правоспособность юридического лица возникает в момент создания юридического лица (п. 1, ст. 51 ГК РФ) – юридическое лицо подлежит государственной регистрации в органах юстиции, юридическое лицо считается созданным с момента государственной регистрации. Данные государственной регистрации включаются в единый Российский государственный реестр юридических лиц. Правоспособность юридического лица прекращается в момент завершения ликвидации

юридического лица (п. 8 ст. 63 ГК РФ) – ликвидация юридического лица считается завершённой, а юридическое лицо – прекратившим свое существование, после внесения об этом записи в единый Российский государственный реестр юридических лиц.

Отдельными видами деятельности, перечень которых определяется Федеральным законом РФ от 25 сентября 1998 года "О лицензировании отдельных видов деятельности", юридические лица могут заниматься только на основании специального разрешения – лицензии. Лицензия является официальным документом, который разрешает осуществление указанного в нем вида деятельности в течение установленного срока на определенных условиях. Например, хранение нефти и продуктов ее переработки; утилизация, складирование, перемещение, размещение, захоронение промышленных и иных отходов и т.д. Минимальный срок действия лицензии – три года.

Коммерческие и некоммерческие юридические лица (ст. 50 ГК РФ). Коммерческие: цель – извлечение прибыли, например, хозяйственные товарищества и общества.

Учредительные документы юридического лица (ст. 52 ГК РФ) – оно действует на основании устава, либо учредительного договора и устава, либо только учредительного договора. Учредительный договор заключается, устав утверждается участниками (учредителями) юридического лица.

Наименование и местонахождение юридического лица (ст. 54 ГК РФ).

Юридическое лицо имеет свое наименование, которое должно указывать на то, какой деятельностью занимается юридическое лицо. Местонахождение определяется местом его государственной регистрации, если в соответствии с законом в учредительных документах не указано иное.

Реорганизация юридического лица (ст. 57 ГК РФ) – это слияние, присоединение, разделение, выделение, преобразование, которое осуществляется по решению его учредителей (участников), либо органа юридического лица, уполномоченного на реорганизацию учредительными документами.

Ликвидация (ст. 61 ГК РФ) – влечет полное прекращение деятельности юридического лица. Юридическое лицо может быть ликвидировано: 1) по решению его учредителей; 2) по решению суда.

Нормативные акты

- 1 Конституция РФ. Ст. 1, 5, 6, 10 – 12, 71, 80, 83, 114, 130 – 133.
- 2 Федеральный закон РФ от 25 сентября 1998 г. № 158-ФЗ "О лицензировании отдельных видов деятельности" // Российская газета, 1998, 3 сентября, С. 6 – 7.
- 3 Федеральный закон РФ от 25 мая 1995 г. "О государственной поддержке малого предпринимательства РФ".
- 4 ГК РФ. Ст. 17 – 47, 48 – 65.

3 ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

- 1 *Хозяйственные товарищества и общества.*
- 2 *Производственные кооперативы.*
- 3 *Государственные и муниципальные унитарные предприятия.*
- 4 *Некоммерческие организации.*

1 Хозяйственные товарищества – договорные объединения нескольких лиц для совместного ведения предпринимательской деятельности под общим именем. **Хозяйственные общества** – организации, создаваемые одним или несколькими лицами путем объединения их имущества для ведения предпринимательской деятельности.

Таким образом, хозяйственные товарищества являются объединениями лиц, а хозяйственные общества – объединениями капиталов.

• Полные товарищества (ст. 69 – 81 ГК РФ) – это объединения двух и более лиц для осуществления предпринимательской деятельности с целью извлечения прибыли, участники которого лично участвуют в делах товарищества и каждый несет полную ответственность по обязательствам товарищества не только вложенным капиталом, но и всем своим имуществом. Управление осуществляется по общему согласию всех участников, каждый участник имеет один голос.

• Товарищества на вере (ст. 82 – 86 ГК РФ) – это объединение двух и более лиц для осуществления предпринимательской деятельности, в котором одни участники (полные товарищи) несут ответственность по делам товарищества как своим капиталом, так и всем своим имуществом, а другие (командитные товарищи или члены вкладчики) отвечают только своим вкладом. Управление осуществляется полными товарищами, вкладчики не вправе участвовать в управлении и ведении дел, а также оспаривать действия полных товарищей.

• Общество с ограниченной ответственностью (ст. 87 – 94 ГК РФ) – это форма организации предприятия, участники которой вносят определенный паевой взнос в уставный капитал и несут ограниченную ответственность в пределах своих вкладов. Уставный капитал разделен на доли заранее определенных размеров, образуется одним или несколькими лицами не отвечающих по обязательствам общества.

- Общество с дополнительной ответственностью (ст. 95 ГК РФ) – особенностью ОДО является то, что при недостаточности имущества общества для удовлетворения требований кредиторов участники ОДО могут быть привлечены к имущественной ответственности по долгам общества их личным имуществом. Однако размер этой ответственности ограничен: он касается не всего их имущества, как в полном товариществе, а только его части – одинакового для всех кратного размера к сумме внесенных вкладов (пример: трехкратный, пятикратный).

- Акционерное общество (ст. 96 – 104 ГК РФ) – общество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций. Участники АО (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций. АО открытое – участники могут отчуждать принадлежащие им акции без согласия акционеров, их число не ограничено; АО закрытое – акции распределяются только среди учредителей или иного заранее определенного круга лиц, число участников не должно превышать 50 человек. Акции АО бывают двух видов – обыкновенные и привилегированные.

- Дочерние и зависимые общества (ст. 105 – 106 ГК РФ). Дочернее – если другое (основное) хозяйственное общество в силу преобладающего участия в его уставном капитале либо в соответствии с заключенным между ними договором имеет возможность определять решения принимаемые таким обществом. Зависимое – если другое (участвующее, преобладающее) общество имеет более 20 % голосующих акций (уставного капитала).

2 Производственные кооперативы (ст. 107 – 112 ГК РФ). Добровольное объединение на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении их членов (участников) на основе паевых взносов. Число членов не менее пяти, каждый участник имеет один голос.

3 Государственные и муниципальные унитарные предприятия (УП) (ст. 113 – 115 ГК РФ) – коммерческие организации, не наделенные правом собственности на закрепленное за ними собственником имущество. Имущество УП является неделимым, не может быть распределено по вкладам, паям, долям. Имущество, находится в государственной и муниципальной собственности. Виды (в зависимости от правового положения имущества):

- на праве хозяйственного ведения – создается по решению уполномоченного государственного органа или органов местного самоуправления;

- на праве оперативного управления – создается правительством РФ, на базе имущества, находящегося в федеральной собственности.

4 Некоммерческие организации:

- потребительские кооперативы (ст. 116 ГК РФ) – добровольное объединение на основе членства с целью удовлетворения материальных и иных потребностей участников, путем объединения паевых взносов. Участники: граждане, юридические лица;

- общественные и религиозные организации (ст. 117 ГК РФ) – добровольное объединение на основе общности интересов для удовлетворения духовных и иных нематериальных потребностей. Участники: граждане;

- учреждения (ст. 120 ГК РФ) – создается для осуществления управленческих, социально-культурных и иных функций некоммерческого характера, финансируемых (полностью или частично) учредителями;

- фонды (ст. 118, 119 ГК РФ) – организация не имеющая членства, учрежденная на основе добровольных взносов, преследующая общественно-полезные цели;

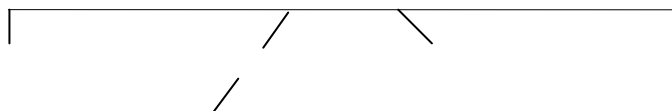
- объединение юридических лиц (ст. 11 – 123 ГК РФ) – организация, создаваемая по договору для защиты общих интересов и в целях координации.

С х е м а

-

Товарищества – объединение лиц

- полные товарищества
- товарищества на вере



Общества – объединение капиталов

- общество с ограниченной ответственностью
- общество с дополнительной ответственностью
- акционерное общество закрытого и открытого типа
- дочерние и зависимые общества

()

Государственные и муниципальные унитарные предприятия

- на праве оперативного управления
- на праве хозяйственного ведения

Некоммерческие организации

- потребительские кооперативы
- общественные и религиозные организации
- фонды
- учреждения
- объединения юридических лиц

Нормативные акты

- 1 Федеральный закон от 8 февраля 1998 г. № 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью". (СЗ РФ 37 от 16 февраля 1998 г. Ст. 785).
- 2 Федеральный закон от 26 декабря 1995 г. № 208-ФЗ "Об акционерных обществах" (СЗ РФ №1 от 1 января 1996 г. Ст. 1).
- 3 Федеральный закон от 8 мая 1996 г. № 41-ФЗ "О производственных кооперативах".
- 4 Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ "О некоммерческих организациях" (с изм. и доп. от 26 ноября 1998 г., 8 июля 1999 г.).
- 5 Федеральный закон от 15 апреля 1998 г. № 66-ФЗ "О садоводческих, огородных и дачных некоммерческих объединениях граждан".
- 6 Федеральный закон от 11 июля 1997 г. №9 7-ФЗ "О внесении изменений и дополнений в Федеральный Закон РФ", "О потребительской кооперации".
- 7 Федеральный закон от 8 декабря 1995 г. № 193-ФЗ "О сельхоз- кооперации" (СЗ РФ № 50 от 11 декабря 1995 г. Ст. 4870).
- 8 ГК РФ. Ст. 66 – 115.

4 ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ДОГОВОР И ЕГО ВИДЫ

- 1 *Понятие договора. Заключение договора. Изменения и расторжение договора.*
- 2 *Виды договора: регулирующий; регламентирующий.*

1 Хозяйственный договор – соглашение двух и более сторон, направленное на установление, изменение, прекращение хозяйственных прав и обязанностей, в том числе в области хозяйственных отношений.

Условия договора определяются по усмотрению сторон, кроме случаев, когда содержание соответствующего условия предписано законом или иными правовыми актами.

В случае, когда условия договора предусмотрены диспозитивной нормой, стороны могут своим соглашением исключить ее применение либо установить условие, отличное от предусмотренного в ней.

- Заключение договора – договор считается заключенным, если между сторонами достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. Существенными являются: условия о предмете договора; условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные для договоров данного вида; а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

Договор заключается посредством направления аферты (предложения заключить договор) одной из сторон и ее акцепта (принятия предложения) другой стороной.

- Изменение и расторжение договора – происходит по соглашению сторон, если иное не предусмотрено законом или договором. В одностороннем порядке договор может быть изменен или расторгнут только по решению суда. Основание для изменения или расторжения договора является существенное изменение обстоятельств, из которых стороны исходили при заключении договора.

Существенным признается нарушение договора одной из сторон, которое влечет для другой стороны такой ущерб, что она в значительной степени лишается того, на что была вправе рассчитывать при заключении договора.

2 Виды хозяйственного договора:

- **Устав** – установленный государством, собственником имущества либо общественной организацией свод правил, регулирующих, правовое положение соответствующих организаций, учреждений и предприятий, их взаимоотношение с другими организациями и гражданами. Устав, в отличие от учредительного договора, не заключается, а учреждается учредителями. Его, как правило, подписывают не все учредители, а специально правомочные лица (например, председатель и секретарь общего собрания учредителей). На основании устава действует, например, акционерное общество.

- **Учредительный договор** – гражданско-правовой договор, регулирующий отношения между учредителями в процессе создания и деятельности юридического лица. В учредительном договоре учредители обязуются создать юридическое лицо, определяют порядок совместной деятельности по его созданию, условия передачи ему своего имущества и участие в его деятельности, условия и порядок распределения между участниками прибыли и убытков, управление деятельностью юридического лица, выхода учредителей (участников) из его состава. На основании учредительного договора действуют, например, полные товарищи и товарищи на вере, а на основании устава и учредительного договора действуют общества с ограниченной и дополнительной ответственностью

- Регламентирующий к нему относятся:

- **Публичный договор** – это договор, заключенный коммерческой организацией и устанавливающий ее обязанности по продаже товаров, выполнению работ или оказанию услуг, которые такая организация по характеру своей деятельности должна осуществлять в отношении каждого, кто к ней обратиться (пример, розничная торговля).

- **Договор в пользу третьих лиц** – это договор, в котором стороны установили, что должник обязан произвести исполнение не кредитору, а третьему лицу, имеющему право требовать от должника исполнения обязательства в свою пользу. С момента выражения третьим лицом должнику намерения воспользоваться своим правом по договору стороны не могут расторгать или изменять заключенный ими договор без согласия третьего лица. Должник в договоре вправе выдвигать против требования третьего лица возражения, которые он не мог бы выдвинуть против кредитора. В случае, когда третье лицо отказалось от права, предоставленного ему по договору, этим правом может воспользоваться кредитор (пример, договор страхования).

- **Основной и предварительный договор** – основной – непосредственно порождает права и обязанности сторон, связанных с перемещением материальных благ, передачей имущества, выполнением работ, оказанием услуг; предварительный – соглашение сторон о заключении основного договора в будущем.

- **Реальный и консесуальный** – реальный это договор, в котором происходит передача имущества непосредственно в момент заключения договора (пример, договор банковского вклада); консесуальный – не требует такой передачи в момент заключения договора (пример, договор аренды).

Виды хозяйственного договора

Реальный – договор, в котором происходит передача имущества непосредственно в момент его заключения. Например, договор банковского вклада
--

Консесуальный – не требует передачи имущества в момент заключения договора. Например, договор аренды

Основной – договор, который непосредственно порождает права и обязанности сторон, связанных с передачей имущества, выполнением работ, оказанием услуг	Предварительный – согласие сторон о заключении основного договора в будущем
Односторонний – порождает у одной стороны только права, а у другой стороны только обязанности. Например, договор займа	Взаимный – каждая из сторон приобретает права и одновременно несет обязанности по отношению к другой стороне. Например, договор купли-продажи
Возмездный – договор, при котором имущественное предъявление одной из сторон обуславливает имущественное предъявление от другой стороны. Например, договор купли-продажи	Безвозмездный – договор, при котором имущественное предъявление производится только одной из сторон без получения встречного имущественного предъявления от другой стороны. Например, договор дарения
Взаимосогласованный – договор, который устанавливается всеми сторонами, участвующими в договоре. Например, договор мены	Присоединения – договор, при котором условия устанавливаются одной из сторон, другая сторона может только согласиться с этими условиями. Например, договор перевозки
Публичный договор – договор, заключенный коммерческой организацией и устанавливающий ее обязанности по продаже товаров, выполнению работ, оказанию услуг, которые такая организация по характеру своей деятельности должна осуществлять в отношении каждого, кто к ней обратится. Например, розничная торговля	
Договор в пользу третьих лиц – это договор, в котором стороны установили, что должник обязан произвести исполнение договора не кредитору, а третьему лицу, имеющему право требовать от должника исполнения обязательства в свою пользу. Например, договор страхования	
Двухсторонний договор – договор, в котором участвуют две стороны	Многосторонний договор – договор, в котором участвуют три и более стороны

• *Односторонние и взаимные договоры* – в зависимости от распределения прав и обязанностей между участниками все договоры делятся на взаимные и односторонние. Односторонние порождают у одной стороны только права, а у другой только обязанности (пример, договор мены), т.е. у займодавца возникает право требовать возврата долга, а у заемщика возникает обязанность по возврату долга. Взаимные – каждая из сторон приобретает права и одновременно несет обязанности по отношению к другой стороне (пример, договор купли-продажи), т.е. продавец приобретает право требовать от покупателя уплаты денег за товар и одновременно обязан передать этот товар покупателю, покупатель в свою очередь приобретает право требовать передачи ему проданного товара и одновременно обязан заплатить продавцу покупную цену.

• *Возмездные и безвозмездные*: возмездные – когда имущественное предъявление одной из сторон обуславливает имущественное предъявление от другой стороны (пример, договор купли-продажи), безвозмездный – имущественное предъявление производится только одной из сторон без получения встречного имущественного предъявления от другой стороны (пример, договор дарения).

• *Взаимосогласованные и присоединение*: различаются от способа их заключения. Взаимосогласованные – устанавливаются всеми сторонами, участвующими в договоре Присоединение – условие при таком договоре устанавливаются только одной из сторон. Другая сторона лишена возможности дополнять или заменять их и может заключить такой договор только согласившись с этими условиями (пример, договор перевозки, заключаемый железной дорогой с клиентами).

Нормативные акты

1 ГК РФ. Ст. 52, 423, 426, 428, 429, 430.

Литература

- 1 Гражданское право РФ / Под ред. Ю. К. Толстого, А. П. Сергеева. М., 1998. Ч. 1.
- 2 Круглова Н. Ю. Хозяйственное право РФ. М., 1997.
- 3 Тихомиров М. Ю. Юридическая энциклопедия. М., 1997.

5 ПРАВОВАЯ ОХРАНА СОБСТВЕННОСТИ

5.1 ПОНЯТИЕ, СОДЕРЖАНИЕ, ФОРМЫ, ПРИОБРЕТЕНИЕ И ПРЕКРАЩЕНИЕ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ

- 1 *Понятие и содержание права собственности.*
- 2 *Формы права собственности.*
- 3 *Право общей собственности: а) долевая; б) совместная.*
- 4 *Основания приобретения и прекращения права собственности.*

1 Собственность – отношение лица к принадлежащей ему вещи как к своей, которое выражается во владении, пользовании и распоряжении ею, а также сферу хозяйственного господства, на которую распространяется власть собственника.

- *Право собственности* – система правовых норм, регулирующих отношения по владению, пользованию, распоряжению собственником принадлежащей ему вещью по усмотрению собственника и в его интересах, а также по устранению вмешательства третьих лиц в сферу его хозяйственного господства.

Содержание права собственности составляют принадлежащие собственнику правомочия по владению, пользованию, распоряжению. Чтобы раскрыть содержание права собственности, необходимо дать определение каждого из принадлежащих собственнику правомочий.

- *Правомочие владения* – юридически обеспеченная возможность хозяйственного господства собственника над вещью. Владение может быть законным и незаконным. Законное опирается на какое-либо законное основание. Незаконное – на законное основание не опирается. В свою очередь незаконное подразделяется на добросовестное и недобросовестное. Добросовестное если владелец не знал и не должен был знать о незаконности своего владения. Недобросовестное – когда владелец знал или должен был знать о незаконности своего владения.

- *Правомочие пользования* – юридически обеспеченная возможность извлечения из вещи полезных свойств в процессе потребления. Потребление может быть личным и производственным. Так, швейную машинку можно использовать для пошива одежды семье, а также можно использовать "на сторону", за заработную плату.

- – (, , ..).

- *Бремя собственности* – ответственность собственника за принадлежащее ему имущество.

2 Формы права собственности.

- *Частная*: подразделяется на собственность граждан и юридических лиц. По законодательству РФ в собственности граждан может находиться: земельные участки, жилые дома, квартиры, дачи, гаражи, предметы домашнего хозяйства и личного потребления, денежные средства, акции, облигации и другие ценные бумаги, транспортные средства, а также любое другое имущество производственного, потребительского, социального, культурного назначения, за исключением отдельных, предусмотренных в законодательных актах видов имущества, которое по соображениям государственной или общественной безопасности либо в связи с международными обязательствами не может принадлежать гражданину.

В соответствии с законодательством РФ юридические лица обладают правом собственности на имущество, переданное им в форме вкладов и других взносов их участников, а также на имущество, полученное в результате своей предпринимательской деятельности и приобретенное по иным основаниям допускаемым законом.

- *Государственная*: государственной собственностью в РФ является имущество, принадлежащее на праве собственности РФ (федеральная собственность) и имущество принадлежащее на праве собственности субъектами РФ – республикам, краям, областям, городам федерального значения, автономной области, автономным округам (собственность субъекта). Распоряжаются этим имуществом – органы государственной власти, в рамках их компетенции.

- *Муниципальная*: муниципальной собственностью в РФ является имущество, принадлежащее на праве собственности городским и сельским поселениям, а также другим муниципальным образованиям. Распоряжаются этим имуществом органы местного самоуправления, в рамках их компетенции.

3 Право общей собственности, – то есть имущество принадлежит на праве собственности не одному, а двум и более лицам. В таких случаях на имущество возникает общая собственность. Она может возникнуть в силу различных оснований: наследования, состояния в браке, приватизации, совместной покупки вещи и т.д.

Виды общей собственности: долевая и совместная.

- *Долевая* – когда каждому из ее участников принадлежит определенная доля. Доля выражается в виде дроби – $1/2$, $3/4$, $2/3$ и т.д. В общедолевой собственности действует правило преимущественной покупки. Раздел и выдел доли происходит:

- по взаимному согласию;
- по судебному решению.

Каждый собственник независимо от размера доли имеет один голос.

- *Совместная* – в совместной собственности доли ее участников заранее не определены, они фиксируются лишь при разделе совместной собственности или при выделе из нее. Распоряжение совместной собственностью осуществляется по взаимному согласию всех участников. Виды совместной собственности:

- совместная собственность супругов;
- совместная собственность членов крестьянского (фермерского) хозяйства.

4 Основание приобретения и прекращения права собственности.

Основания приобретения права собственности подразделяются на первоначальные и производные.

- К *первоначальным* относятся:

- приобретение права собственности на вновь изготовленную вещь (п. 1 ст. 218 ГК РФ) – собственником вещи становится тот, кто изготовил или создал ее для себя с соблюдением закона;

- переработка (ст. 202 ГК РФ) – вещь создается в результате приложения труда одного лица к материалу, принадлежащему другому лицу. Если иное не предусмотрено договором, право собственности на эту вещь приобретает собственник материала;

- обращение в собственность общедоступных для сбора вещей (ст. 221 ГК РФ) (сбор ягод, лов рыбы и т.д.). Такой сбор может иметь место, когда он допускается в соответствии с законом, общим разрешением данным собственником или местным обычаем;

- приобретение права собственности на бесхозяйственное имущество – бесхозная вещь – которая не имеет хозяина (собственника) или собственник которой неизвестен, либо от которой собственник отказался;

- находка (ст. 227 – 229 ГК РФ) – нашедший потерянную вещь обязан немедленно об этом уведомить ее собственника или других лиц имеющих право получить ее и возвратить эту вещь собственнику. Если в течение шести месяцев с момента заявления о находке милиции или органу местного самоуправления собственник не будет установлен, то нашедший вещь приобретает право собственности на нее.

- К *производным* относятся:

- приватизация (ст. 217 ч. 2 п. 2 ст. 235 ГК РФ);

- конфискация (ст. 243 ГК РФ);

- реквизиция (ст. 242 ГК РФ) – в случае стихийных бедствий, аварий, эпидемий и т.д., имущество в интересах общества может быть изъято, с выплатой собственнику стоимости имущества.

Основания прекращения права собственности (ст. 235 ГК РФ)

1) при отчуждении собственности другим лицам (продажа, дарение);

2) при отказе собственника от права собственности;

3) при гибели или уничтожении имущества.

Гражданский кодекс РФ содержит ряд норм, которые предусматривают принудительное изъятие собственности:

1) обращение взыскания на имущество по обязательствам (ст. 237 ГК РФ);

2) отчуждение имущества, которое в силу закона не может принадлежать данному лицу (ст. 238 ГК РФ);

3) , (ст. 239);

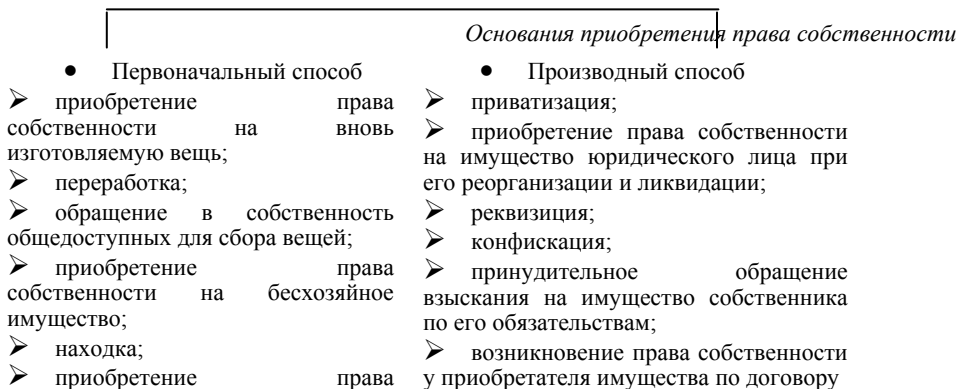
4) выкуп бесхозяйственно содержимых культурных ценностей и домашних животных (ст. 240, 241 ГК РФ);

5) реквизиция (ст. 242 ГК РФ);

6) конфискация (ст. 243 ГК РФ).

Схема 5.1

Основания приобретения и прекращения права собственности



собственности на безнадзорных
животных;
➤ клад

Основания прекращения прав собственности:

- при отчуждении собственности другим лицам (продажа, дарение);
- при отказе собственника от права собственности;
- при гибели или уничтожении имущества

Гражданский кодекс РФ содержит ряд норм, которые предусматривают принудительное изъятие собственности:

- обращение взыскания на имущество по обязательствам;
- отчуждение имущества, которое в силу закона не может принадлежать данному лицу;
- отчуждение недвижимости в связи с изъятием земельного участка, на котором оно находится;
- выкуп бесхозяйственно содержимых культурных ценностей, домашних животных;
- реквизиция

Нормативные акты

- 1 ГК РФ. Ст. 209 – 210, 213 – 216, 218 – 222, 225 – 227, 235, 244;
- 2 Гражданское право: Учебник / Под ред. Ю. К. Толстого,

А. П. Сергеева. М., 1998. Ч. 1. С. 283 – 387.

Литература

- 1 Круглова Н. Ю. Хозяйственное право. М., 1997. С. 84 – 94.
- 2 Тихомиров М. Ю. Юридическая энциклопедия. М., 1998. С. 223 – 224.

5.2 ЗАЩИТА ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ И ДРУГИХ ВЕЩНЫХ ПРАВ

- 1 *Понятие защиты права собственности и других вещных прав;*
- 2 *Система гражданско-правовых средств защиты права собственности и других вещных прав.*

1 Под гражданско-правовой защитой права собственности и других вещных прав понимается совокупность предусмотренных гражданским законодательством средств, применяемых в связи с совершенными против этих прав нарушениями и направленных на восстановление или защиту имущественных интересов их обладателей.

2 Система средств защиты включает в себя:

- **Вещно-правовые средства** – они направлены непосредственно на защиту права собственности:
 - **виндикационный иск** (от лат. *vim dicere* – объявить о применении силы) – требование возврата имущества из незаконного владения;
 - **негаторный иск** (от лат. *actio negatorio* – отрицающий иск) – требование владеющего вещью собственника к третьему лицу об устранении препятствий в осуществлении правомочий владения, пользования и распоряжения имуществом;
 - **иск о признании права собственности** – требование собственника имущества об утверждении перед третьими лицами факта принадлежности истцу права собственности на спорное имущество.
- **Обязательно-правовые средства** – охраняют право собственности не прямо, а лишь в конечном счете. Так, если собственник сдал внаем принадлежащее ему имущество, от возврата которого по истечении срока договора наниматель уклоняется, то права собственника будут защищаться нормами договорного права, в частности – иск о возврате вещей, предоставленных в пользование по договору.
- Третья группа средств защиты составляют те средства, которые вытекают из различных институтов гражданского права и которые не относятся к вещно-правовым или обязательно-правовым средствам. Например, институт наследования – иск об ответственности хранителя или опекуна наследственного имущества за порчу или утрату имущества.
- Четвертая группа средств – особая, в нее входят те гражданско-правовые средства, которые направлены на защиту интересов собственника при прекращении права собственности по основаниям, предусмотренным в законе. Например, национализация – обращение в государственную собственность имущества, находящегося в собственности граждан и юридических лиц. Собственнику имущества гарантируется возмещение стоимости национализированного имущества.

Схема 5.2

Система средств защиты

- **вещно-правовые средства** – направлены непосредственно на защиту права собственности;
- **виндикационный иск** – требование возврата имущества из незаконного владения;
- **негаторный иск** – требование владеющего вещью собственника к третьему лицу об устранении препятствий в осуществлении

5.3 ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ И ЕЕ ЗАЩИТА

- 1 *Понятие интеллектуальной собственности.*
- 2 *Авторское право.*
- 3 *Патентное право.*
- 4 *Право на товарный знак, знак обслуживания и наименование места происхождения товаров.*

1 Понятие интеллектуальной собственности – это собирательный термин, который включает права, относящиеся к литературным, художественным и научным произведениям (то есть авторское право); научным открытиям, изобретениям и иным правам, связанным с различными видами промышленной собственности, а также с защитой от недобросовестной конкуренции.

(. industrial property) – , , , , , .

Творческой является умственная (мыслительная, интеллектуальная) деятельность, завершающаяся созданием нового творчески самостоятельного результата в области науки, техники, литературы или искусства. Такая деятельность называется продуктивной, в отличие о репродуктивной, выражающейся в воспроизводстве готовых мыслей.

– , - , , , , , .

Обязательное условие: всем результатам творчества должна быть свойственна новизна и оригинальность.

2 Авторское право (англ. *copyright*) – совокупность правовых норм, регулирующих отношения по поводу создания и использования произведений литературы, науки, искусства.

- **Права авторов:**

- на авторство (то есть право лица считаться творцом своего произведения, а также право автора требовать ссылки на автора при его использовании);
- на имя (то есть автор может выпустить произведение в свет под своим именем, псевдонимом, анонимно);
- на опубликование и иное использование произведения (то есть право на воспроизведение – размножение с помощью снятия с произведения копии или иным способом осуществляется на основе договора между автором и организацией (издательство, театр, киностудией и т.д.); воспроизведение, как и опубликование произведения, требует согласия автора;
- на неприкосновенность произведения – (то есть запрет на внесение изменений в само произведение, его название и в обозначении имени автора без его согласия при любом способе использования (издание, опубликование и т.д.)

➤ на вознаграждение – при издании произведения – 100 % вознаграждения; каждое следующее издание, этого же произведения, в уменьшенном размере: второе и третье – 60 %, четвертое – 40 %, пятое – 30 % и т.д.

• Основные способы защиты авторских прав:

➤ – , ;

➤ пресечение действий, нарушающих права автора – достигается запрещением выпуска произведения в свет либо прекращением его распространения.

• Смежные права – четыре категории, упоминаемые в законе РФ "Об авторских и смежных правах":

➤ права исполнителей на их исполнения и постановки (исполнительские права);

➤ права производителей фонограмм на их фонограммы (фонограммные права);

➤ права организаций эфирного вещания на их передачи для всеобщего сведения;

➤ права организаций кабельного вещания на их передачи для всеобщего сведения.

(. 146) – " " .

3 Патентное право (англ. patent law) – отрасль права, нормы которой устанавливают систему охраны прав на технические решения – изобретения – путем выдачи патента.

Патент (от лат. patens – род, падеж; patentis – свидетельство, грамота на изобретение) – документ, выдаваемый компетентным органом государства, удостоверяющий признание предложения изобретением, приоритет изобретения, авторство и исключительное право на изобретение.

• Патентное право – это признание авторства и охрана изобретений, полезных моделей и промышленных образцов:

➤ изобретение (англ. invention) – новое и обладающее существенными отличиями техническое решение задачи в любой области экономики, социального развития, культуры, науки, техники, дающее положительный эффект;

➤ полезная модель – конструктивное выполнение средств производства и предметов потребления, а также их составных частей;

➤ промышленный образец – художественно-конструктивное решение изделия, определяющее его внешний вид. Художественно-конструктивное решение формирует не конструктивные свойства, а лишь внешний облик изделия: автомобиля, трактора, самолета, станка, игрушки и т.д.

, , .

• Защита прав:

➤ в судебном порядке (ст. 147 УК РФ) – "Нарушение изобретательских и патентных прав" (от штрафа до лишения свободы). Арбитражные и третейские суды, в соответствие с их комплектацией, рассматривают следующие споры: об авторстве на изобретение, полезную модель, промышленный образец; об установлении патентообладателя; о нарушении исключительного права на использование охранного объекта "промышленной собственности" и других имущественных прав патентообладателя и т.д.;

➤ в административном порядке разрешаются, в частности, споры, связанные с отказом в выдаче патента, с признанием его недействительным и т.д.

4 Право на товарный знак, знак обслуживания и наименование места происхождения товаров.

Товарный знак (англ. trade mark) – обозначение, помещаемое на товаре (или упаковке) производственными и торговыми предприятиями для индивидуализации товара и его производителя. (продавца). Они могут быть словесными (сочетания отдельных букв, шифр, фамилия), изобразительными (рисунки, графические символы, сочетания цветов), объемными (форма изделия или упаковка), комбинированными.

Знак обслуживания (англ. service index/mark) – зарегистрированный в установленном порядке знак, которым предприятия, осуществляющие различные виды обслуживания, обозначают оказываемые ими услуги для индивидуализации своей деятельности (фирменные пакеты, конверты, бланки, этикетки). Знак обслуживания применяется предприятиями в сфере транспорта, строительства, страхования, информации, радиовещания и ТВ, оказания бытовых услуг (гостиницы, рестораны) и т.д.

Законодательство РФ определяет товарный знак и знак обслуживания как обозначения, способные отличать товары и услуги, одних юридических или физических лиц от однородных товаров и услуг других юридических и физических лиц.

. (,) , , .

Наименование места происхождения товаров – это название страны, населенного пункта, местности или другого географического объекта, используемое для обозначения товара, особые свойства которого исключительны или главным образом определяются характерными для данного географического объекта природными условиями или людским фактором, а также историческим названием географического объекта.

Защита (ст. 180 УК РФ) – "Незаконное использование товарного знака" (от штрафа до лишения свободы).

Нормативные акты

- 1 ГК РФ. Ст. 301 – 306.
- 2 Патентный закон РФ от 23 сентября 1992 г.
- 3 Закон РФ "Об авторских и смежных правах" от 9 июля 1993 г.
- 4 Закон РФ "О товарных знаках, знаках обслуживания и наименования мест происхождения товаров" от 23 сентября 1992 г.

Литература

- 1 Право интеллектуальной собственности в РФ: Учебник. М., 1996. 695 с.
- 2 Патентное право РФ: Юридич. словарь. М., 1994. 67 с.
- 3 Интеллектуальная собственность: Словарь-справочник. М., 1995. 111 с.
- 4 Право промышленной и интеллектуальной собственности. М., 1992. 66 с.

6 ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ОТРАСЛИ

- 1 *Понятие финансирования.*
- 2 *Виды финансирования: государственное финансирование; самофинансирование; благотворительное финансирование.*

1 Для того, чтобы **производственная деятельность** предприятия сохраняла характер непрерывный и возобновляющийся, то есть для того, чтобы производство существовало в форме воспроизводства, оно нуждается в денежном обеспечении. Этой цели служит сформированный и функционирующий по установленным правилам механизм финансирования хозяйственной деятельности.

Финансирование – обеспечение денежными средствами потребностей расширенного воспроизводства.

2 В зависимости от **источников финансирования**, под которыми следует понимать источник получения денежных средств, финансирование делится на государственное, самофинансирование и благотворительное.

• *Государственное* – в рыночных условиях хозяйствования государство берет на себя обязанность финансировать лишь целевые государственные и региональные программы. Выполняя данную обязанность, государство обеспечивает соблюдение публичных интересов общества в целом.

Наиболее важным направлением в сфере государственного финансирования является денежное обеспечение государственных нужд.

Государственные нужды – это потребность РФ в продукции, необходимой для решения общенациональных проблем, реализации социально-экономических, оборонных, научно-технических природоохранных и других целевых программ.

В процессе организации работы по выполнению целевых программ Правительство РФ определяет государственных заказчиков, обеспечивающих реализацию указанных программ, и предоставляет их на утверждение Федерального собрания (см. ст. 71 н "е" и ст. 176 Конституции РФ).

Заказы на закупку и поставку продукции, выполнения работ, оказания услуг формируются и размещаются государственным заказчиком на предприятиях, организациях, учреждениях, посредством заключения государственным контрактов. Государственный контракт является основным документом, определяющим права и обязанности государственного заказчика по обеспечению государственных нужд.

Складывающиеся между государством, в лице государственного заказчика, и предприятием-изготовителем (поставщиком, подрядчиком) правоотношения, представляют собой оперативно-хозяйственные обязательства. В них определяются обязательства сторон, а также ответственность за их невыполнение или ненадлежащее выполнение.

Предприятие-изготовитель обязано изготовить продукцию, выполнить работу, оказать услуги и передать их государственному заказчику. На государственном заказчике лежит обязанность принять и оплатить исполненное.

Государственный заказчик выдает предприятию-изготовителю аванс, обеспечивает своевременное и непрерывное финансирование, а также несет ответственность за ненадлежащее выполнение обязанностей по финансированию государственных нужд в форме возмещения предприятию-изготовителю причиненных в результате этого убытков.

Подобная деятельность государства хотя и не направлена прямо на финансирование хозяйственной деятельности предприятий, но создает условия для обеспечения мобилизации финансовых ресурсов и их концентрации на приоритетных направлениях структурной перестройки экономики.

Помимо непосредственного финансирования выполнения контрактов для обеспечения государственных нужд, в целях экономического стимулирования поставщиков, изготовителей, подрядчиков в соответствии с законодательством РФ им могут предоставляться:

- льготы по налогу на прибыль;
- целевые дотации и субсидии;
- текущие и долгосрочные кредиты на льготных условиях;
- валютные средства, оставляемые на льготных условиях в их распоряжении при реализации продукции на экспорт.

Виды, размеры, порядок финансовых льгот устанавливаются при конкретной целевой программе.

Помимо финансирования целевых программ, государство осуществляет мероприятия по оказанию финансовой помощи и поддержке предприятий тех отраслей народного хозяйства, деятельность которых, с одной стороны, является жизненно необходимой для удовлетворения публичных интересов общества, а с другой – не может осуществляться без притока денежных средств извне.

Финансовая поддержка может осуществляться в виде:

- дотаций – это ассигнования из государственного бюджета, выделяемые предприятиям за проданную продукцию для покрытия убытков;
- компенсаций – возмещение государством понесенных предприятием расходов; методом компенсации возмещаются, например, затраты на приобретение минеральных удобрений (п. 2 Постановлений Правительства № 702);
- субсидий – денежная помощь, оказываемая государством в качестве дополнительного источника покрытия расходов. Например, государством субсидируется часть кредитов, используемых сельскохозяйственными производителями на приобретение высокопроизводительных машин (п. 4 Постановления Правительства № 1186).

• *Самофинансирование* – финансы занимают особую роль в экономических отношениях. Их специфика проявляется в том, что они всегда выступают в денежной форме.

Финансовые ресурсы предприятия составляют денежные ресурсы, имеющиеся в распоряжении конкретного хозяйствующего субъекта, и отражают процесс образования, распределения и использования его доходов.

Способы образования уставного капитала зависят от организационно-правовой формы предприятия. Средства уставного капитала направляются на приобретение основных фондов и формирование оборотных средств в размерах, необходимых для ведения нормальной производственно-хозяйственной деятельности. Он может также расходоваться на приобретение лицензий, патентов и т.п.

Первоначальный капитал, инвестированный в производство, создает стоимость, выражающуюся в цене реализованной продукции. После реализации продукции она принимает денежную форму – форму выручки.

Однако выручка – это еще не доход, хотя и является источником возмещения затраченных на производство продукции средств и формирование денежных фондов и финансовых резервов предприятия. В процессе использования выручка делится на качественно разные составные части.

Одно из направлений использования выручки – формирование амортизационного фонда, который образуется в виде амортизационных отчислений после того, как износ основных производственных фондов примет денежную форму. Обязательным условием образования амортизационного фонда является продажа производственных товаров потребителю и поступления выручки.

Создавая товар, предприятие расходует сырье, материалы, покупные комплектующие изделия и полуфабрикаты. Их стоимость наряду с другими материальными затратами, износом основных производственных фондов, заработной платой работников составляет издержки предприятия по производству продукции, принимающие форму себестоимости.

Если сопоставить полученную от реализации продукции выручку и производственные затраты и если выручка превышает себестоимость, то предприятие получает прибыль.

Полученная прибыль не остается полностью в его распоряжении: часть в виде налогов поступает в бюджет.

Налог – обязательный взнос в госбюджет или внебюджетные фонды в порядке и на условиях, определенных законодательными актами.

- налог на прибыль – налог, взимаемый с прибыли юридических лиц;

- налог на имущество – вид прямого налога, взимаемого с физических и юридических лиц – собственников или арендаторов имущества;
- налог на добавленную стоимость (НДС) – налог на стоимость, добавленную в процессе производства товара и услуги (косвенный налог);
- налог на ресурсы – платежи, связанные с использованием и охраной природных ресурсов;
- акцизы – включаются в цену или тарифы, они устанавливаются на высокорентабельные товары (алкогольные напитки, табачные изделия, меха и т.д.);
- таможенная пошлина – взимается через таможенные учреждения с товаров, ценностей и имущества, производимых через таможенную границу (косвенный налог);
- платежи во внебюджетные фонды – Пенсионный фонд, Фонд социального страхования РФ, Фонд обязательного медицинского страхования.

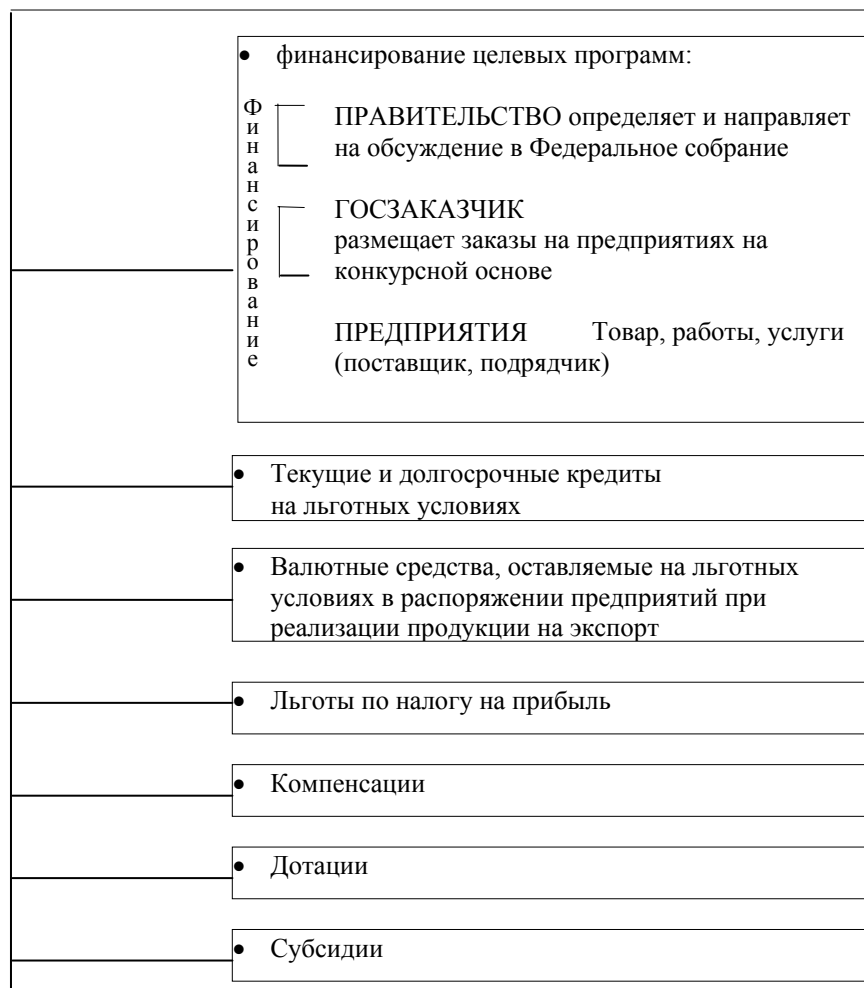
Прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия, является главным источником финансирования его потребностей, которые можно определить как накопление и потребление. Именно пропорции распределения прибыли на накопление и потребление определяют перспективы развития предприятия. Средства, направленные на накопление (амортизационные отчисления и часть прибыли), составляют денежные ресурсы предприятия, используемые на его производственное и научно-техническое развитие. На этой основе происходит формирование финансовых активов – приобретения ценных бумаг, долей участия в других предприятиях. Другая часть прибыли направляется на социальное развитие предприятия, в том числе на потребление.

- *Благотворительное* – нужды предприятий могут обеспечиваться путем получения денежных сумм от благотворительных организаций или других предприятий на благотворительной основе.

Грант – целевые средства, предоставленные безвозмездно иностранными благотворительными организациями предприятиями, организациями, физическим лицам в форме денежной или натуральной на проведение научных или других исследовательских, опытно-конструкторских работ, обучение, лечение и другие цели с последующим отчетом об их использовании. Организации, получившие грант, по окончании года, предоставляют в налоговую инспекцию по месту своего нахождения отчет о поступившей сумме и ее использовании.

Схема 6.1

Государственное финансирование



Самофинансирование



Нормативные акты

- 1 Конституция РФ. Ст. 71 п. "е", ст. 76.
- 2 Федеральный закон "О поставках товаров для федеральных государственных нужд" от 13 декабря 1994 г. // СЗ РФ, 1994. № 34. Ст. 3540.
- 3 Федеральный закон "О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд" от 2 декабря 1994 г. // СЗ РФ, 1994. № 32. Ст. 3303.
- 4 ГК РФ. Ст. 525 – 534, 763 – 768.

Литература

- 1 Моляков Д. С. Финансы предприятий отраслей народного хозяйства. М.: Финансы и статистика, 1996.
- 2 Финансы предприятий: Учебное пособие / Под ред. Е. Бородиной. М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1995.

**7 ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ
КРЕДИТОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ОТРАСЛИ**

- 1 *Расчетно-кассовое обслуживание.*
- 2 *Банковское кредитование.*
- 3 *Валютные операции.*
- 4 *Лизинговые операции.*
- 5 *Факторинговые операции.*
- 6 *Трастовые операции (доверительное управление).*

1 - . . .

Банк (англ. bank) – по законодательству РФ коммерческое учреждение, являющееся юридическим лицом, которому в соответствии с законом и на основании лицензии, выдаваемой Центральным Банком РФ, предоставлено право привлекать денежные средства от физических и юридических лиц и размещать их от своего имени и на условиях возвратности, платности и срочности, а также осуществлять иные банковские операции.

Виды счетов:

- *Расчетный* – может быть открыт каждому предприятию, обладающему правами юридического лица. Расчетный счет является основным счетом предприятия. Он необходим для осуществления расчетов предприятия с другими предприятиями и банками в связи с осуществлением его основной деятельности. Предприятие может открыть один расчетный счет.

Другие счета – текущий, ссудный, валютный – можно открывать в любом количестве в разных банках.

- *Текущий* – открывается банком предприятию, используется для осуществления текущих денежных операций, в основном связанных с оплатой труда и административно-хозяйственными расходами.

Основная масса расчетов в экономике осуществляется в безналичном порядке через учреждения банков. Однако предприятие может использовать часть своих средств в виде наличных денег. При этом наличные деньги, выдаваемые банком, должны расходоваться только на те цели, на которые они получены. Наличные деньги выдаются для осуществления расчетов по заработной плате, других расходов по оплате труда, выплаты стипендий, пенсий и т.д. Выдача наличных денег предприятиям с их счетов производится по денежным чекам.

2 Банковское кредитование – это метод финансирования потребностей предприятия на условиях платности, срочности и возвратности.

Обычно выделяется прямое банковское кредитование, когда кредитные отношения предприятия изначально возникают как отношения с банком, и косвенное банковское кредитование, когда первоначально возникают кредитные отношения между предприятиями, которые впоследствии обращаются в банк в поисках способа досрочного получения денег по векселю. *Вексель* – вид ценной бумаги, абстрактное денежное обязательство, выраженное в письменной, строго установленной законом форме.

В зависимости от срока выдаваемой ссуды кредиты делятся на краткосрочные (до одного года), среднесрочные (один – три года) и долгосрочные (свыше трех лет).

Прежде, чем принять решение о предоставлении кредита, банк анализирует кредитоспособность предприятия.

Под кредитоспособностью предприятия понимают наличие у него предпосылок для получения кредита и его возврата в срок. Кредитоспособность предприятия определяется его аккуратностью при расчетах по ранее полученным кредитам, текущим финансовым состоянием и возможностью при необходимости мобилизовать денежные средства из различных источников.

Каждый банк использует свою систему оценки кредитоспособности предприятия, составляющую коммерческую тайну банка. Обычно система оценки использует три категории кредитоспособности: надежный (кредитоспособный), неустойчивый (ограниченно кредитоспособный), ненадежный (некредитоспособный). Заемщик, признанный надежным, кредитуются на общих условиях. Если заемщик оказывается неустойчивым клиентом, то при заключении договора предусматриваются дополнительные нормы контроля (например, необходимость залога, поручительства, применения повышенных процентных ставок и т.д.). Если предприятие признано ненадежным клиентом, то его кредитование осуществлять нецелесообразно.

Если предприятие нарушает условия кредитования, банк применяет к нему санкции – меры кредитного воздействия. Банк, например, вправе прекратить полностью или частично кредитование, досрочно взыскать ссуду в случаях возникновения необеспеченной задолженности, уклонения от банковского контроля. При систематическом нарушении сроков погашения ссуд предприятие теряет право на новый кредит и лишь в отдельных случаях может воспользоваться им под особую гарантию (поручительство).

При отсутствии средств для погашения ссуды на расчетном счете предприятия-заемщика задолженность взыскивается со счета гаранта.

По инициативе банка к предприятию-заемщику, не выполняющему обязательств по своевременному возврату полученных кредитов, могут быть приняты следующие меры:

- передача оперативного управления администрации, назначенной с участием банка-кредитора;
- реорганизация;
- возбуждение в арбитражном суде дела о признании предприятия несостоятельным (банкротом).

3 Валютные операции. В проведении предприятием валютных операций особую роль играют коммерческие банки, имеющие соответствующую лицензию Центрального Банка России. Предприятия, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность, открывают валютные счета. Для открытия валютного счета предприятие предоставляет в банк заявление, копии устава и документов о государственной регистрации, о постановке на учет в налоговых органах и иные предусмотренные законом документы.

Для финансирования внешнеторговых операций банки могут выдавать предприятиям валютные кредиты (под гарантию, залог) с обязательным целевым назначением. В первую очередь они предоставляются для финансирования текущей деятельности предприятия, связанной с экспортно-импортными сделками, для создания и развития экспортных производств, под будущие валютные доходы, исходя из заключенных экспортных контрактов. Процентные ставки по валютным кредитам определяются на договорной основе.

Задолженность по валютному кредиту погашается за счет средств, находящихся на валютном счете предприятия. Банк контролирует выполнение предприятием условий кредитного договора, в случае их нарушения он может прекратить дальнейшее кредитование, либо потребовать досрочного погашения выданного кредита или повысить процентную ставку по уже выданной ссуде.

4 Лизинговые операции – представляют значительный интерес для предприятий в современных условиях. Под лизинговыми операциями понимается покупка банком машин, оборудования, транспортных средств и т.п. и их последующая передача в аренду предприятиям на определенный срок.

Привлекательность лизинга состоит в том, что предприятия не расходуют одновременно собственные финансовые ресурсы на покупку оборудования, так как банки приобретают его за счет собственных средств. Банки получают доходы в виде арендной платы, которая в конечном счете превышает первоначальные затраты на покупку оборудования. Финансовый лизинг (продолжительностью пять – десять лет) представляет собой форму долгосрочного кредитования предприятия. Вместе с тем он имеет преимущества перед обычной ссудой, которая всегда связана с ограниченными сроками предоставления и погашения кредита. Лизинг – более гибкая форма кредитования, так как предприятие-арендатор и банк могут выбрать удобную для обеих сторон форму платежей, которая к тому же не облагается налогом.

5 Факторинговые операции – один из видов косвенного банковского кредитования, так как первоначально отношения складываются между предприятием-поставщиком и предприятием-покупателем. Затем предприятие-поставщик уступает право требования банку, и банк сразу выплачивает часть суммы предприятию-поставщику или всю сумму, если есть особая договоренность между банком и предприятием-поставщиком. Обычно за осуществление такой операции банк взимает с предприятия дополнительную плату.

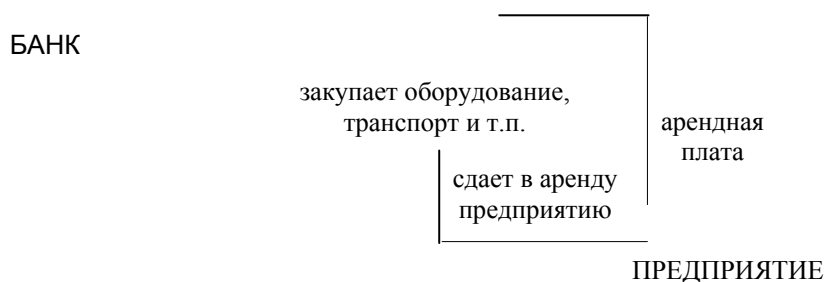
Факторинговые операции обеспечивают для предприятия-поставщика кредитование его оборотных средств, минимизируют потери от просрочки платежа, создают условия для нормальной производственной деятельности. Предприятие-поставщик знает точную дату поступления платежей и может планировать свои расходы. Особенно эффективно факторинговое обслуживание для малых и средних предприятий, нередко испытывающих временные финансовые затруднения.

6 Тростовые операции (доверительные) – производятся банком от имени и по поручению клиентов за их счет и в их пользу. Суть этих отношений в следующем: клиент передает принадлежащие ему на праве собственности деньги, ценные бумаги и любое другое имущество во владение и управление доверительному собственнику, который, в свою очередь, обязан совершать с указанными объектами любые законные операции, позволяющие получить максимальную прибыль. Услуги оплачиваются обычно в виде процента от полученной прибыли. Такие отношения оформляются договором.

Схема

Правовое регулирование кредитования предприятий

Лизинговые операции



Факторинговые операции



*Трастовые операции
(доверительные)
от имени и по поручению клиентов,
за их счет и в их пользу*

БАНК — Деньги, ценные бумаги — КЛИЕНТ (предприятие)

доверительный
собственник
за процент от
полученной
выручки

получает прибыль

Нормативные акты

- 1 Закон РФ от 2 декабря 1990 г. (с изм. и доп.) "О банках и банковской деятельности".
- 2 Закон РФ от 12 апреля 1995 г. "О Центральном Банке России " (с изм. и доп.).
- 3 Закон РФ от 9 декабря 1992 г. "О валютном регулировании и валютном контроле".

Литература

- 1 Экономика предприятия: Учебник / Под ред. Н. А. Сафронова. М., 1998. С. 495 – 504.
- 2 Экономика / Под ред. А. Булатова. М.: БЕК, 1997.

8 ПРАВА ПРЕДПРИЯТИЙ В ОБЛАСТИ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

- 1 *Понятие цены. Виды цен.*
- 2 *Права предприятий в области ценообразования в условиях свободной конкуренции.*
- 3 *Права предприятий в области ценообразования в условиях монополистической конкуренции.*
- 4 *Права предприятий в области ценообразования в условиях олигополии.*
- 5 *Права предприятий в области ценообразования в условиях чистой монополии.*
- 6 *Монополия.*

1 Цена – согласованный с покупателем и продавцом денежный или имущественный эквивалент, который покупатель согласен уплатить за проданный ему товар (работу, услугу).

Цены могут быть классифицированы по разным экономическим признакам.

- По степени регулируемости:

- свободная – складывается на рынке под влиянием спроса и предложения, независимо от какого-либо государственного влияния;

- регулируемая – также формируется под влиянием спроса и предложения, но может испытывать определенное воздействие государства. Государство может повлиять на цены путем прямого ограничения их роста или снижения;

- фиксированная – то есть государство, в лице органов власти и управления, может устанавливать на отдельные виды товаров и продукции фиксированные цены.

Наиболее соответствующими природе рыночных отношений являются свободные цены, однако полностью перейти только к ним невозможно. Государство, в случае необходимости, может вмешиваться в процессы ценообразования и в зависимости от изменяющихся экономических условий переходить к регулируемым или даже фиксированным ценам.

Решением Правительства РФ, например, предусмотрено, что круг товаров, продаваемых по свободным ценам, может расширяться или, наоборот, сужаться и по отдельным видам товаров и услуг могут вводиться регулируемые цены. Кроме того, политика социальной защиты населения требует прямого государственного регулирования розничных цен на отдельные предметы потребления, которые определяют прожиточный минимум населения (хлеб и хлебобулочные изделия, молоко и молочные продукты, сахар, растительное масло и т.п.).

- По характеру обслуживаемого оборота:

- оптовая – цена, по которой реализуется и закупается продукция предприятий, независимо от форм собственности в порядке оптового оборота;

- цена на строительную продукцию:

- сметная стоимость* – отражает предельный размер затрат на строительство каждого объекта;

прейскурантная – усредненная сметная стоимость единицы конечной продукции типового строительного объекта (за 1 м² жилой площади, за 1 м² полезной площади, за 1 м² малярных работ и т.д.);

договорная – устанавливается по соглашению между заказчиком и подрядчиком;

➤ *закупочная* – это цена (оптовая), по которой реализуется сельскохозяйственная продукция предприятиями, фермерами, населением;

➤ тарифы грузового и пассажирского транспорта выражают плату за перемещение грузов и пассажиров;

➤ *розничная* – она включает *оптовую цену + НДС + Акциз + торговая надбавка* (она состоит из издержек обращения торговых организаций и их прибыли).

• Другие классификации цен:

➤ *аукционная* – цена товара, проданного на аукционе. Она может существенно отличаться от рыночной цены (быть многократно выше ее), поскольку отражает уникальные и редкие свойства и признаки товаров, а также зависит от мастерства лица, проводящего аукцион;

➤ *биржевая* – цена, по которой осуществляется оптовая сделка по купле-продаже товаров на бирже. Она является свободной ценой, которая колеблется в зависимости от спроса, объема сделки и т.д.;

➤ *договорная (контрактная)* – это цена, по которой осуществляется реализация товаров в соответствии с заключенным договором;

➤ *внешнеторговая* – цена, которая устанавливается при отношении с зарубежными сторонами.

• В зависимости от территории действия:

➤ *единые, или поясные (по стране)* – могут устанавливаться только на базовые виды продукции, на которые распространяется государственное регулирование. Речь идет о таких видах продукции и услуг, как энергоносители, электроэнергия, квартирная плата и т.д.;

➤ *региональные (местные)* – устанавливаются предприятиями-изготовителями, органами ценообразования региональных органов власти и управления. Эти цены ориентируются на издержки производства и реализацию, складывающиеся в данном регионе. Региональными являются цены и тарифы на подавляющее большинство жилищно-коммунальных и бытовых услуг, оказываемых населению.

2 Права предприятий в области ценообразования в условиях свободной конкуренции. Рынок свободной конкуренции характеризуется:

• наличием множества фирм, причем доля каждой фирмы в общем объеме рыночного предложения продукции настолько мала, что любое ее решение о повышении или понижении цены не отражается на цене рыночного равновесия;

• однородностью и взаимозаменяемостью производимых конкурентами товаров;

• отсутствием ценовых ограничений.

В условиях свободной конкуренции ни одно предприятие не оказывает заметного влияния на ценообразование; цена на товар складывается исключительно под воздействием совокупного спроса и предложения.

Вместе с тем из практики известны случаи воздействия на конъюнктуру рынка путем "случайного" снижения цен. Сначала цена устанавливается на максимально высоком уровне, а затем происходит ее медленное снижение до уровня рыночных цен. Расчет делается на то, что даже в случаях кратковременного использования высоких цен предприятию все же удавалось продать какое-то количество товаров, увеличивая таким образом свой доход.

Высокая цена должна была создавать впечатление наличия у предприятия дополнительных затрат, связанных с повышением качества. Обычно это впечатление быстро проходит, поскольку покупатель убеждается в несоответствии реального качества приобретенного им товара установленному уровню цены.

3 Права предприятий в области ценообразования в условиях монополистической конкуренции.

Рынок монополистической конкуренции состоит из множества покупателей и продавцов, совершающих сделки не по единой рыночной цене, а широком диапазоне цен. Наличие диапазона цен объясняется способностью продавцов предложить покупателям разные варианты товаров. Реальные изделия могут отличаться друг от друга качеством, свойствами, внешним оформлением. Различия могут заключаться и в сопутствующих товарам услугах. Нередко предприятия-изготовители разрабатывают разные предложения для потребительского рынка, широко используют практику введения марочных названий, различных методов личных продаж, рекламу. Нередко различие в товарах и условиях продаж носят мнимый характер. Покупатели, видя различия в предложениях, готовы платить разные цены.

При монополистической конкуренции предприятия используют разные варианты ценообразования:

1) установление цен по географическому принципу, когда предприятие реализует продукцию потребителям в разных регионах по разным ценам;

2) установление цены FOB в месте происхождения товара означает, что товар передается транспортной организацией на условиях франко-вагон, после чего все права на этот товар и ответственность за него переходят к покупателю, который оплачивает все расходы по транспортировке. Однако для удаленных покупателей продукция предприятия может оказаться слишком дорогой и не выдержать конкуренцию местных производителей;

3) установление единой цены с включенными в нее расходами по доставке является полной противоположностью метода установления цены FOB в месте происхождения товара. В этом случае предприятие назначает единую цену с включением в нее одной и той же суммы транспортных расходов. Метод относительно прост в применении и дает возможность предприятию рекламировать единую цену в общенациональном масштабе;

4) установление зональных цен представляет собой нечто среднее между методом цены FOB в месте происхождения товара и методом единой цены с включенными в нее расходами по доставке. Предприятие выделяет три или более зон, в пределах которых устанавливаются единые зональные цены. Обычно зональные цены увеличиваются по мере удаленности зоны;

5) установление цены применительно к базисному пункту позволяет продавцу выбрать тот или иной город в качестве базисного и взимать со всех заказчиков транспортные расходы в сумме, равной стоимости доставки из этого пункта, независимо от того, откуда в действительности происходит отгрузка. Для достижения большей гибкости предприятие может выбирать в качестве базисных несколько городов, в этом случае транспортные расходы исчисляются от ближайшего базисного пункта;

6) включение в цену расходов по доставке может быть выгодным для продавцов, заинтересованных в поддержании деловых отношений с конкретными покупателями или с определенными географическими районами. В этом случае обычно предполагается, что стабильность сбытовых отношений позволит расширить объемы деятельности и снизить средние издержки, обеспечивая покрытие дополнительных транспортных расходов.

4 Права предприятий в области ценообразования в условиях олигополии. Олигополия – положение на рынке, при котором лишь несколько фирм производят однородный или дифференцированный продукт. При этом доступ на рынок затруднен, осуществляется контроль за ценами.

Олигополия включает различные рыночные ситуации, общими для которых являются немногочисленность продавцов, всеобщая взаимозависимость производителей, а также неспособность отдельного предприятия предсказать ответные действия конкурентов на изменения цены или объема производства.

Обычно выделяется несколько черт олигополистического ценообразования:

- олигополистические цены изменяются реже, чем цены в условиях совершенной, монополистической конкуренции или даже в некоторых случаях чистой монополии;
- цены в условиях олигополии имеют тенденцию быть "жесткими" или "негибкими".
- в случае изменения цены одним производителем велика вероятность того, что другие производители также изменят цену;
- олигополистическое ценовое поведение предполагает наличие стимулов и согласованных действий при назначении или изменении цен.

5 Права предприятий в области ценообразования в условиях чистой монополии. При чистой монополии на рынке существует один продавец. Монополистом может быть государственная организация, частная регулируемая монополия или частная нерегулируемая монополия. В каждом из перечисленных случаев ценообразование сказывается по-разному.

(,).

В случае регулируемой монополии государство разрешает предприятию устанавливать расценки и тарифы, обеспечивающие получение "справедливой нормы прибыли", которая дает возможность поддерживать производство, а при необходимости – расширять его.

Нерегулируемая монополия осуществляет значительный контроль над ценой и может диктовать цену рынку. Однако предприятие-монополист не всегда устанавливает высокую цену или максимальную цену. Это объясняется рядом факторов: опасение введения государственного регулирования; нежелание привлекать конкурентов; а также стремление расширить возможный объем сбыта за счет снижения цен.

6 Монополия – положение, при котором на рынке выступает единственный покупатель какого-либо товара. В этом случае товар покупается по заниженным ценам.

Нормативные акты

- 1 Федеральный закон РФ от 10 мая 1995 г. "О государственном регулировании тарифов на электрическую и тепловую энергию в РФ".
- 2 Закон РСФСР от 22 марта 1991 г. № 948-1 "О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках" (в ред. Закона от 21.04.95).
- 3 Закон РСФСР от 19 июля 1991 г. "О естественных монополиях".

Литература

- 1 Чеботарь Ю. Оплата труда и ценообразование. М.: Мир деловой книги, 1997.
- 2 Экономика предприятия: Учебник / Под ред. Н. А. Сафронова. М.: Юрист, 1998.

Схема

Права предприятий в области ценообразования

Цена – денежное выражение обязательства произвести платеж за проданную (поставленную) продукцию, выполненные работы, оказанные услуги.



Права предприятий в области ценообразования при различных типах рынка

Чистая конкуренция – характеризуется наличием множества фирм, причем доля каждой фирмы в общем объеме рыночного предложения настолько мала, что любые ее решения о повышении и понижении цены не отражаются на цене рыночного равновесия.

Монополистическая конкуренция – состоит из множества покупателей и продавцов, совершающих сделки в широком диапазоне цен. Наличие диапазона цен объясняется способностью продавцов предложить покупателям разные варианты товаров, причем изделия (товары) могут отличаться друг от друга качеством, свойствами, внешним

Олигополия (олиго – немногие) – положение на рынке, при котором лишь несколько фирм производят однородную продукцию, при этом доступ на рынок затруднен, осуществляется контроль за ценами, в случае изменения цены одним производителем велика вероятность того, что другие производители также изменят

Чистая монополия – на рынке существует один продавец. Монополия делится на: государственную – цена может устанавливаться ниже себестоимости, на покрытие издержек или получение средних доходов; значительно выше себестоимости; частную регулируемую – государство разрешает установить расценки и тарифы, обеспечивающие получение справедливой нормы прибыли; частную нерегулируемую – осуществляет контроль над ценой и может диктовать цену рынку. Однако предприятие не всегда устанавливает высокую цену: 1) опасение введения государственного регулирования; 2) нежелание привлечь конкурентов; 3) стремление расширить возможный объем сбыта за счет снижения

Монопсония – положение на рынке, при котором на рынке выступает единый покупатель какого-либо товара. В этом случае товар покупается по заниженным

ПОДДЕРЖКА ДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ И ОГРАНИЧЕНИЕ МОНОПОЛИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- 1 Правовые меры поддержки конкуренции и ограничения монополистической деятельности.
- 2 Ограничение монополистической деятельности.
- 3 Формы недобросовестной конкуренции.
- 4 Антимонопольные органы и их деятельность.
- 5 Ответственность за нарушение антимонопольного законодательства.

1 Системообразующим правовым актом антимонопольного законодательства является Закон РФ "О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках" (в редакции 1995 г.). Закон определяет организационные и правовые основы предупреждения, ограничения, пресечения монополистической деятельности.

В народном хозяйстве имеются естественные монополии, предоставляющие услуги, а также выпускающие уникальный товар, не имеющий заменителя. К ним относятся:

- транспортировка нефти и нефтепродуктов по магистральным трубопроводам;
- транспортировка газа по трубопроводам;
- услуги по передаче электрической и тепловой энергии;
- железнодорожные перевозки;
- услуги транспортных терминалов, портов, аэропортов;
- услуги общедоступной электрической и почтовой связи.

Государственное регулирование деятельности естественных монополий осуществляется в соответствии с законом РФ "О естественных монополиях" (в редакции 1995 г.). Закон защищает указанные сферы деятельности от вмешательств конкурентов, исходя из того, что удовлетворение спроса на рынке указанных товаров и услуг эффективнее в отсутствие конкуренции в силу технологических особенностей производства (в связи с существенным понижением издержек производства на единицу товара по мере увеличения объема производства).

2 Антимонопольное законодательство запрещает хозяйствующим субъектам злоупотребления своим доминирующим положением, в частности, запрещаются такие действия, как:

1) , ;

2) навязывание конкуренту условий договора, не выгодных для него или не относящихся к предмету договора (необоснованные требования передачи финансовых средств, иного имущества, имущественных прав, рабочей силы контрагента и т.д.);

3) включение в договор дискриминирующих условий, которые ставят контрагента в неравное положение по сравнению с другими хозяйствующими субъектами.

4) согласие заключить договор лишь при условии внесения в него положений, касающихся товаров, в которых контрагент (потребитель) не заинтересован;

5) создание препятствий доступу на рынок (выходу с рынка) другим хозяйствующим субъектам;

6) нарушение установленного нормативными актами порядка ценообразования;

7) сокращение или прекращение производства товаров, на которые имеется спрос или заказы потребителей, при наличии безубыточной возможности производства;

8) необоснованный отказ от заключения договора с отдельными покупателями (заказчиками) при наличии возможности производства и поставки соответствующего товара.

Однако такие действия могут быть признаны в исключительных случаях правомерными, если хозяйствующий субъект докажет, что положительный эффект его действий, в том числе социально-экономической сфере, превышает негативные последствия.

3 Антимонопольным законодательством не допускается недобросовестная конкуренция, в том числе:

1) , , ;

2) введение потребителей в заблуждение относительно характера, способа и места изготовления, потребительских свойств и качества товара;

3) некорректное сравнение хозяйствующим субъектом производимых или реализуемых им товаров с товарами других хозяйствующих субъектов;

4) продажа товара с незаконным использованием результатов интеллектуальной деятельности;

5) получение, использование, разглашение научно-технической, производственной или торговой информации, в том числе коммерческой тайны, без согласия ее владельца.

К недобросовестной конкуренции следует также отнести следующие виды деятельности:

1) подкуп потенциальных покупателей с тем, чтобы привлечь их в качестве клиентов и сохранить на будущее их признательность;

2) выяснение производственных или коммерческих тайн конкурента путем шпионажа или подкупа его служащих;

3) неправомерное использование или раскрытие ноу-хау конкурента;

4) побуждение служащих конкурента к нарушению или разрыву их контрактов с нанимателем;

5) угроза конкуренту исками о нарушении патентов или товарных знаков, если эта угроза делается в целях противодействия конкуренции;

6) бойкотирование торговли другой фирмы для противодействия или недопущения конкуренции;

7) демпинг, то есть продажа своих товаров по цене ниже себестоимости с намерением противодействовать конкуренции или подавить ее;

8) создание впечатления, что потребителю предоставляется возможность покупки на необычайно выгодных условиях, когда в действительности этого нет;

9) выпуск рекламы, в которой производится некорректное сравнение с товарами или услугами конкурентов.

4 Проведение государственной политики по содействию развитию товарных рынков и добросовестной конкуренции, предупреждению, ограничению, пресечению монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции осуществляется федеральным антимонопольным органом, который создает свои территориальные органы.

Основными задачами этих органов являются:

- содействие формированию рыночных отношений на основе развития конкуренции и предпринимательства;

- предупреждение, ограничение, пресечение монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции;

- государственный контроль за соблюдением антимонопольного законодательства.

Сотрудники этих органов в целях выполнения возложенных на них функций имеют право беспрепятственного доступа в федеральные органы исполнительной власти, субъектов РФ и органы местного самоуправления, а также в коммерческие и некоммерческие организации и их объединения, в другие организации и учреждения и знакомства с необходимыми документами, а также получения письменных и устных объяснений и другой информации с соблюдением ими коммерческой тайны.

5 Законодательством установлена обязанность исполнения предписаний федерального антимонопольного органа.

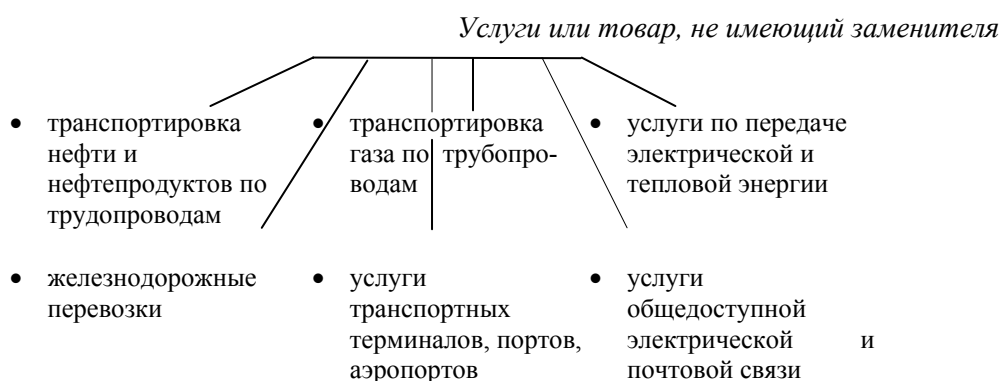
В случае нарушения антимонопольного законодательства в соответствии с предписаниями федерального антимонопольного органа хозяйствующие субъекты обязаны:

- прекратить нарушение;
- восстановить первоначальное положение;
- расторгнуть договор или внести в него изменения;
- заключить договор с другим хозяйствующим субъектом;
- отменить акт, несоответствующий законодательству;
- перечислить в федеральный бюджет прибыль, полученную в результате нарушения;
- осуществить реорганизацию в форме разделения или выделения.

За противоправные действия, нарушающие антимонопольное законодательство, должностные лица федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления, коммерческие и некоммерческие организации и их руководители, а также граждане, в том числе индивидуальные предприниматели, несут гражданско-правовую, административную, уголовную ответственность.

Схема

Естественные монополии



Нормативные акты

- 1 Закон РФ "О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках" (в ред. 1995 г.).
- 2 Закон РФ "О естественных монополиях" (в ред. 1995 г.).

Литература

Круглова Н. Ю. Хозяйственное право. М., 1997. С. 325 – 354.
Предпринимательский бизнес: Учебное пособие / Под ред.

Л. П. Дашкова. М., 1995.

10 ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ

- 1 Понятие ответственности.
- 2 Формы ответственности: понятие, виды.
- 3 Виды ответственности: долевая, солидарная, субсидиарная.
- 4 Несостоятельность (банкротство) предприятий: а) причины банкротства; б) досудебная санация; в) процедура банкротства; г) наблюдение; д) внешнее управление; е) принудительная ликвидация; ж) добровольная ликвидация; з) мировое соглашение.

1 Гражданско-правовая ответственность – один из видов юридической ответственности. Это установленные нормами гражданского права юридические последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения лицом (стороной) предусмотренных гражданским правом обязанностей, что связано с нарушением прав другого лица (стороны). Она заключается в применении к правонарушителю (должнику) в интересах другого лица (кредитора) либо государства установленных законом или договором мер воздействия, влекущих для него отрицательные экономически невыгодные последствия имущественного характера – возмещение убытков, уплаты неустойки, возмещение вреда и т.д. Специфические свойства гражданско-правовой ответственности обусловлены тем, что она носит компенсационный характер, так как ее цель – восстановление нарушенных имущественных прав кредитора, и поэтому размер ответственности обычно должен соответствовать размеру причиненных убытков или возмещению вреда. Имущественное взыскание, по общему правилу, производится с должника в пользу кредитора. Гражданско-правовая ответственность имеет целью принуждение должника к исполнению возложенных на него законом или договором юридических обязанностей и тем самым – восстановление нарушенного права кредитора.

2 Под формой гражданско-правовой ответственности понимается форма выражения тех дополнительных обременений, которые возлагаются на правонарушителя. Она может выступать в форме:

- Возмещения убытков (ст. 15 ГК РФ) – то есть лицо, право которого нарушено, может требовать полного возмещения причиненных ему убытков или в меньшем размере (ч. 1, ст. 15 ГК РФ).

_____ , _____ , _____ () , _____ , _____ () .

- Уплаты неустойки (штрафа, пени) (ст. 330 ГК РФ).

Неустойка – определенная законом или договором денежная сумма, которую должник обязан уплатить кредитору в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств.

Разновидности неустойки:

- штраф – денежное взыскание, мера материального воздействия. Определяется в твердой сумме либо в проценте от суммы нарушенного обязательства;

- пеня – применяется в случаях просрочки договорных и иных обязательств. По общему правилу пеня устанавливается в виде процента (цены) просроченного обязательства и начисляется за каждый день просрочки.

- Потери задатка (ст. 380 – 381 ГК РФ) – денежная сумма, выдаваемая одной из договаривающихся сторон в счет причитающихся с нее по договору платежей другой стороне, в доказательство заключения договора и обеспечение его исполнения.

Если за неисполнение договора ответственна сторона, давшая задаток, он остается у другой стороны.

Если за неисполнение договора ответственна сторона, получившая задаток, она обязана уплатить другой стороне двойную сумму задатка.

3 Виды ответственности: деление гражданско-правовой ответственности на отдельные виды может осуществляться по различным критериям, избираемым в зависимости от преследуемых целей:

- В зависимости от основания, различают ответственность:

- договорную – представляет собой санкцию за нарушение договорного обязательства;

- внедоговорную – имеет место тогда, когда соответствующая санкция применяется к правонарушителю, не состоящему в договорных отношениях с потерпевшим.

Например, за недостатки проданной вещи перед потребителем несут ответственность как продавец, так и изготовитель вещи (ст. 11 Закон РФ "О защите прав потребителей"). Однако продавец несет договорную ответственность перед покупателем, поскольку состоит с ним в договорных отношениях, а изготовитель – внедоговорную ответственность ввиду отсутствия отношений между покупателем и изготовителем вещи.

- В зависимости от характера распределения ответственности нескольких лиц, различают ответственность:

- долевую – имеет место тогда, когда каждый из должников несет ответственность перед кредитором только в той доле, которая ему принадлежит. Если законом или договором не определены доли сторон, то доли следует считать равными;

➤ солидарную – применяется, если предусмотрена договором или установлена законом. В частности, солидарную ответственность несут лица, совместно причинившие вред. При солидарной ответственности кредитор вправе привлечь к ответственности любого из ответчиков как в полном объеме, так и в любой ее части;

➤ субсидиарную – имеет место тогда, когда в обязательстве участвуют два должника, один из которых является основным, а другой дополнительным (субсидиарным). Право на предъявление требования к субсидиарному должнику возникает у кредитора, в том случае, если кредитор не может удовлетворить свое требование за счет основного должника: а) если основной должник отказался удовлетворить требования кредитора; б) если кредитор не получил от основного должника в разумный срок ответ на предъявленное требование.

• От субсидиарной ответственности необходимо отличать ответственность должника за действие третьих лиц, которая имеет место в тех случаях, когда исполнение обязательства возложено должником на третье лицо (ст. 313 ГК РФ).

В отличие от субсидиарного должника, третье лицо не связано с кредитором гражданским правоотношением. В силу этого кредитор, по общему правилу, может предъявлять свое требование, вытекающее из неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, только к своему должнику, но не третьему лицу, которое не исполнило или ненадлежащим образом исполнило обязательство. В таких случаях должник несет ответственность перед кредитором за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства третьим лицом (ст. 403 ГК РФ).

Так, если подрядчик возложил на субподрядчика исполнение части работ, которые он обязуется выполнить по договору с заказчиком, то подрядчик несет ответственность перед заказчиком за ненадлежащее выполнение указанных работ субподрядчиком. То есть в данном примере субподрядчик является третьим лицом, так как он не участвует в обязательстве подряда, а только выполняет часть работ, предусмотренных данным обязательством. Подрядчик вправе требовать с субподрядчика возмещение убытков в сумме, которую он выплатил кредитору.

• Ответственность должника за действия третьих лиц необходимо отличать ответственность должника за своих работников (ст. 402 ГК РФ).

К работникам должника относятся граждане, состоящие с ним в трудовых отношениях. Действия работников должника по исполнению его обязательств считаются действиями самого должника. Так, если в приведенном выше примере в качестве подрядчика выступает юридическое лицо, то указанное юридическое лицо несет ответственность перед заказчиком в том случае, если его работники ненадлежащим образом выполнили предусмотренные договором подряда работы. Здесь работники не являются третьими лицами по отношению к должнику. Любое юридическое лицо может участвовать в гражданском обороте через своих работников. В этой связи действия работников юридического лица при исполнении своих трудовых или служебных обязанностей рассматриваются как действия самого юридического лица.

4 Несостоятельность (банкротство) предприятий.

• *Причины банкротства.* В условиях рыночной экономики принцип ответственности предприятий за результаты финансово-хозяйственной деятельности реализуется в случае образования убытков, неспособности предприятия удовлетворять требования кредиторов по оплате товаров (работ, услуг) и обеспечивать финансирование производственного процесса, то есть при наступлении банкротства предприятия.

Успехи и неудачи деятельности предприятия являются результатом взаимодействия целого ряда факторов: внешних, на которые предприятие не может повлиять или может оказывать лишь слабое влияние, и внутренних, зависящих от организации работы самого предприятия.

К числу внешних факторов обычно относят: размер и структуру потребностей, уровень доходов и накоплений населения, а следовательно, и его покупательская способность; политическую стабильность и направленность внутренней политики; развитие науки и техники; уровень культуры, проявляющихся в привычках и нормах потребления, предпочтении одних товаров и отрицательном отношении к другим.

Одним из наиболее сильных внешних факторов банкротства являются так называемые технологические разрывы. Для каждой производственной (технологической) системы существуют определенные пределы роста объемов деятельности – те же самые процессы, которые сформулировали систему, на поздних этапах развития становятся ее ограничителями. Дальнейшее развитие требует скачка – в экономической литературе эти моменты называются переломными точками, технологическими разрывами. Переход от электронных ламп к полупроводникам, от грампластинок к магнитофонной ленте и т.д. являются примером технологических разрывов. Перемены готовятся подспудно, незаметно для большинства, но происходят лавинообразно. В результате предприятие, имеющее престиж лидера, почти сразу оказывается отстающим. По оценкам специалистов, при технологических разрывах семь из десяти предприятий (лидеров) становятся отстающими.

К внешним причинам банкротства следует также отнести усиление международной конкуренции. Зарубежные предприятия в одних случаях выигрывают за счет более дешевого труда, а в других – за счет более совершенных технологий.

Также к внешним факторам относится экономический спад. Нередко на стадии подъема осторожность покидает даже банковские структуры, которые начинают увеличивать сверх меры кредиты предприятиям. Предприятия, в которые они вкладывают средства, выглядят устойчивыми и сильными, но их крах наступает почти мгновенно из-за резкого спада рентабельности (это отношение чистой прибыли к собственному капиталу), который является результатом столь же резкого изменения цены товара.

В реальном хозяйственном процессе к банкротству предприятия могут привозить различные факторы и если удастся условно выделить преобладающий фактор, то банкротство предприятий обычно подразделяют на:

➤ банкротство, связанное с неэффективным управлением предприятием, непродуманной маркетинговой стратегией и т.д.;

➤ банкротство, связанное с недостатком инвестиционных ресурсов для осуществления расширенного воспроизводства пользующейся спросом продукции;

➤ *Досудебная санация.* Собственником имущества должника-унитарного предприятия, учредителями (участниками) должника-юридического лица, кредиторами должника-юридического лица и иными лицами в рамках мер по предупреждению банкротства должнику может быть предоставлена финансовая помощь в размере, достаточном для погашения денежных обязательств и обязательных платежей и восстановления платежеспособности должника (досудебная санация).

Предоставление финансовой помощи может сопровождаться принятием на себя должником или иными лицами обязательств в пользу лиц, предоставивших финансовую помощь.

Условия проведения досудебной санации за счет федерального бюджета и государственных внебюджетных фондов устанавливаются федеральным законом о федеральном бюджете на соответствующий год и федеральными законами о бюджетах государственных внебюджетных фондов на соответствующий год.

Условия проведения досудебной санации за счет бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов и соответствующих внебюджетных фондов устанавливаются органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления в соответствии с федеральными и иными законами.

• *Процедура банкротства.* В настоящее время процесс банкротства в России регламентируется Федеральным законом "О несостоятельности (банкротстве)" от 8 января 1998 г., с изм. и доп. от 18 марта 2001 г.

Понятие "несостоятельности" указывает на неспособность предприятия удовлетворить требования кредиторов по оплате товаров (работ, услуг). Отсутствие на расчетном счете денежных средств, необходимых для уплаты налогов, обязательных страховых взносов и т.п., также является признаком несостоятельности предприятий. В то же время оно не может быть признано несостоятельным за неуплату неустойки (штрафа, пени), поскольку суммы санкций не образуют кредиторской задолженности.

• *Наблюдение. Введение наблюдения.*

С момента принятия арбитражным судом заявления о признании должника банкротом вводится наблюдение, если иное не предусмотрено настоящим Федеральным законом.

Временный управляющий назначается арбитражным судом и действует с момента его назначения арбитражным судом и до введения внешнего управления и назначения внешнего управляющего, или до принятия арбитражным судом решения о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства и назначения конкурсного управляющего, или до утверждения арбитражным судом мирового соглашения, или до принятия арбитражным судом решения об отказе в признании должника банкротом.

Временный управляющий вправе:

➤ предъявлять в арбитражный суд от своего имени требования о признании недействительными сделок, а также о применении последствий недействительности ничтожных сделок, заключенных или исполненных должником с нарушением требований, установленных настоящим Федеральным законом;

➤ обращаться в арбитражный суд с ходатайством о принятии дополнительных мер по обеспечению сохранности имущества должника, в том числе о запрете совершать без согласия временного управляющего сделки, не предусмотренные п. 2 ст. 58 настоящего Федерального закона, о передаче ценных бумаг, валютных ценностей и иного имущества на хранение третьим лицам, а также об отмене таких мер;

➤ обращаться в арбитражный суд с ходатайством об отстранении руководителя должника от должности;

➤ получать любую информацию и документы, касающиеся деятельности должника;

➤ осуществлять иные полномочия, установленные настоящим Федеральным законом.

Органы управления должника обязаны предоставлять временному управляющему по его требованию любую информацию, касающуюся деятельности должника.

Временный управляющий обязан:

- принимать меры по обеспечению сохранности имущества должника;
- проводить анализ финансового состояния должника;
- определять наличие признаков фиктивного банкротства и преднамеренного банкротства;
- устанавливать кредиторов должника и определять размеры их требований, уведомлять кредиторов о возбуждении дела о банкротстве;
- созывать первое собрание кредиторов.

По окончании наблюдения временный управляющий представляет в арбитражный суд отчет о своей деятельности, сведения о финансовом состоянии должника и предложения о возможности или невозможности восстановления платежеспособности должника.

Арбитражный суд принимает решение о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства, или выносит определение о введении внешнего управления, или утверждает мировое соглашение. С момента принятия арбитражным судом такого решения наблюдение прекращается.

Временный управляющий продолжает исполнять свои обязанности до момента назначения внешнего управляющего или конкурсного управляющего.

• *Внешнее управление.* Под внешним управлением имуществом должника понимается процедура, направленная на продолжение деятельности предприятия-должника, назначаемая арбитражным судом по заявлению должника, собственника предприятия или кредитора и осуществляемая на основании передачи функций по управлению предприятием-должником внешнему управляющему.

Основанием для назначения внешнего управления имуществом должника является наличие реальной возможности восстановить платежеспособность предприятия-должника с целью продолжения его деятельности путем реализации части его имущества и осуществления других организационных и экономических мероприятий.

Внешнее управление вводится на срок не более 12 месяцев, который может быть продлен не более, чем на шесть месяцев.

Управление имуществом осуществляется внешним управляющим, который назначается арбитражным судом (возможно, на конкурсной основе).

Внешний управляющий должен быть профессиональным юристом или экономистом, обладать опытом хозяйственной работы и не иметь судимостей.

Функции внешнего управляющего:

- распоряжение имуществом предприятия должника,
- руководство предприятием-должником,
- отстранение при необходимости руководителя предприятия,
- прием на работу и увольнение работников,
- созыв собрания кредиторов,
- разработка плана проведения внешнего управления имуществом должника и организация его выполнения.

Разработанный план предоставляется на обсуждение собранию кредиторов не позднее, чем через один месяц после назначения внешнего управляющего. В случаях неодобрения плана управляющий может быть заменен арбитражным судом. На период проведения внешнего управления вводится мораторий на удовлетворение требований кредитора к должнику, тем самым предприятию предоставляется возможность использовать суммы, предназначенные для уплаты денежных обязательств для улучшения финансового состояния предприятия.

Не позднее, чем за пятнадцать дней до окончания срока, внешний управляющий предоставляет отчет о проведении внешнего управления.

:

- принять решение о прекращении внешнего управления имуществом должника, признанием его банкротом и об открытии конкурсного производства,
- вынести определение о завершении внешнего управления имуществом должника о прекращении производства по делу о банкротстве предприятия,
- вынести определение о проведении дальнейшего управления имуществом должника в пределах 18 месяцев.

• *Принудительная ликвидация.* Если наблюдение и внешнее управление оказываются неэффективными, арбитражный суд начинает ликвидационные процедуры, которые ведут к прекращению деятельности предприятия.

Ликвидационные процедуры осуществляются по решению арбитражного суда по признанию предприятия несостоятельным. Это решение вступает в силу по истечении срока на подачу кассационной жалобы или протеста (один месяц).

, .

. — . " " .

Сроки исполнения всех долговых обязательств предприятия считаются наступившими, то есть кредиторы вправе предъявлять свои претензии.

Порядок распределения конкурсной массы:

- Вне очереди покрываются судебные расходы, расходы, связанные с выплатой вознаграждения арбитражному управляющему, текущие коммунальные и эксплуатационные платежи должника, а также удовлетворяются требования кредиторов по обязательствам должника, возникшим в ходе наблюдения, внешнего управления и конкурсного производства.

- Требования кредиторов удовлетворяются в следующей очередности:

- 1) удовлетворяются требования граждан, перед которыми должник несет ответственность за причинение вреда жизни и здоровью, путем капитализации соответствующих повременных платежей;

- 2) производятся расчеты по выплате выходных пособий и оплате труда с лицами, работающими по трудовому договору, в том числе по контракту, и по выплате вознаграждений по авторским договорам;

- 3) удовлетворяются требования кредиторов по обязательствам, обеспеченным залогом имущества должника;

- 4) удовлетворяются требования по обязательным платежам в бюджет и во внебюджетные фонды;

- 5) производятся расчеты с другими кредиторами.

- *Мировое соглашение* – процедура достижения договоренности между кредиторами и должником относительно отсрочки или (и) рассрочки причитающихся кредиторам платежей или скидки с долгов. Оно может быть заключено на любом этапе производства по делу о несостоятельности (банкротстве) предприятия с момента возбуждения производства до завершения конкурсного производства. Мировое соглашение возможно только под контролем арбитражного суда. С момента утверждения мирового соглашения производство по делу о признании предприятия банкротом прекращается (если проводились реорганизационные процедуры, то они тоже прекращаются).

Нормативные акты

Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве) предприятий" от 8 января 1998 г.
ГК РФ. Ст. 15, 330, 380 – 381.

Литература

Гражданское право: Учебник / Под ред. Ю. К. Толстого, А. П. Сергеева. М., 1998. Ч. 1. С. 479 – 490.

Экономика предприятия: Учебник / Под ред. Н. А. Сафронова. М., 1998. С. 547 – 554.

11 ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЙ ДОГОВОР

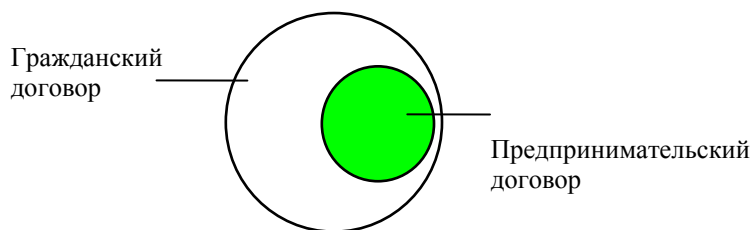
Предпринимательский договор: понятие и соотношение с гражданским договором.

Виды предпринимательского договора.

1 Предпринимательским договором признается соглашение двух или нескольких лиц или организаций, осуществляющих предпринимательскую деятельность, направленное на возникновение гражданских прав или обязанностей.

Соотношение понятий гражданского и

предпринимательского договоров



2 Виды предпринимательского договора.

2.1 Обязательства по передаче имущества в собственность.

- 1) *Договор купли-продажи* – одна сторона (продавец) обязуется передать другой стороне (покупателю) в собственность вещь (товар), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

- -, , , , (,).

2) - -, , , (,).

Договор поставки для государственных нужд – поставщик (исполнитель) обязуется передать товар государственному заказчику, либо по его указанию иному лицу, а государственный заказчик обязуется обеспечить доплату поставленных товаров (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

3) *Договор контрактации* – производитель сельхозпродукции обязуется передать выращенную (произведенную) им сельхозпродукцию заготовителю – лицу, осуществляющему закупку такой продукции для переработки или продажи (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

4) *Договор энергоснабжения* – энергоснабжающая организация обязуется передать абоненту (потребителю) через присоединенную сеть энергию, а абонент обязуется оплачивать принятую энергию, а также соблюдать режим ее потребления, обеспечивать безопасность эксплуатации находящихся в его ведении энергетических сетей и исправность используемых им приборов и оборудования, связанных с потреблением энергии (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

5) *Договор продажи недвижимости* (должна быть государственная регистрация) – недвижимое имущество (договору продажи недвижимости) продавец обязуется передать в собственность покупателя земельный участок, здания, сооружения, квартиру или другое недвижимое имущество. Причем несоблюдение формы договора продажи недвижимости влечет его недействительность (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

6) *Договор продажи предприятия* (должна быть государственная регистрация) – продавец обязуется передать в собственность покупателя предприятие в целом как имущественный комплекс, за исключением прав и обязанностей, которые продавец в праве передать другим лицам (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

7) *Договор мены* – каждая из сторон обязуется передать в собственность другой стороне один товар в обмен на другой (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

2.2 Обязательства по передаче имущества в пользование.

1) *Договор аренды* (имущественный найм) – арендодатель (наймодатель) обязуется предоставить арендатору (нанимателю) имущество за плату во временное владение или пользование (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

2) *Договор проката* (бытовой прокат) – арендодатель, осуществляющий сдачу имущества в аренду в качестве постоянной предпринимательской деятельности, обязуется предоставить арендатору движимое имущество за плату во временное пользование или владение (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

3) *Договор аренды транспортных средств* (фрахтование на время) – арендодатель представляет арендатору транспортное средство за плату во временное владение и пользование и оказывает своими силами услуги по управлению или по его технической эксплуатации (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

4) *Договор финансовой аренды* (лизинг) – арендодатель обязуется приобрести в собственность указанное арендодателем имущество у определенного продавца и предоставить арендодателю имущество за плату во временное пользование для предпринимательских целей (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

2.3 Обязательства по производству работ.

1) *Договор подряда* – одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу и сдать ее результат заказчику, а заказчик обязуется принять результат работы и оплатить его (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

2) *Договор бытового подряда* (обязательное лицензирование) – подрядчик, осуществляющий соответствующую предпринимательскую деятельность, обязуется выполнить по заданию заказчика (гражданина) определенную работу, предназначенную удовлетворить бытовые или другие личные потребности заказчика, а заказчик обязуется принять и оплатить работу (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

3) *Договор строительного подряда* – подрядчик обязуется в установленные договором сроки построить по заданию заказчика определенный объект либо выполнить иные строительные работы, а заказчик обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и оплатить обусловленную цену (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

4) *Договор подряда на выполнение проектных и изыскательских работ* – подрядчик (проектировщик, изготовитель) обязуется по заданию заказчика разработать техническую документацию и (или) выполнить изыскательские работы, а заказчик обязуется принять и оплатить их результат (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

5) *Договор подрядных работ для государственных нужд* подрядчик обязуется выполнить строительные работы, проектные и иные связанные со строительством и ремонтом объектов производственного и непромышленного характера и передать их государственному заказчику, а государственный заказчик обязуется принять их и оплатить или обеспечить их оплату (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

2.4 Обязательства по реализации творческой деятельности.

Договоры на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ (НИОКР) – исполнитель обязуется провести обусловленные техническим заданием заказчика научные

исследования, а по договору на выполнение опытно-конструкторских и технологических работ – разработать образец нового изделия, конструкторскую документацию на него или новую технологию, а заказчик обязуется принять и оплатить (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

2.5 **Обязательства по оказанию услуг.**

1) *Транспортные договоры:*

➤ договор перевозки груза – перевозчик обязуется доставить вверенный ему отправителем груз в пункт назначения и выдать его уполномоченному на получение груза лицу (получателю), а отправитель обязуется уплатить за перевозку груза установленную плату (двухсторонний или многосторонний, консесуальный, возмездный);

➤ договор перевозки пассажира – перевозчик обязуется перевезти пассажира в пункт назначения, а в случае сдачи пассажиром багажа также доставить багаж в пункт назначения и выдать его уполномоченному на получение багажа лицу, пассажир обязуется уплатить установленную плату за проезд, а при сдаче багажа и за провоз багажа (двухсторонний, возмездный или безвозмездный, реальный);

➤ договор фрахтования (чартер) – одна сторона (фрахтовщик) обязуется предоставить другой стороне (фрахтователю) за плату всю или часть вместимости одного или нескольких транспортных средств на один или несколько рейсов для перевозки грузов, пассажиров, багажа (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

2) *Договор транспортной экспедиции* – одна сторона (экспедитор) обязуется за вознаграждение и за счет другой стороны (клиента-грузоотправителя) выполнить или организовать выполнение определенных договором экспедиции услуг, связанных с перевозкой груза. Такие как организовать перевозку груза транспортом и по маршруту, избранным экспедитором или клиентом, обязанность экспедитора заключить от имени клиента или от своего имени договор перевозки груза, обеспечить отправку и получение груза, а также другие обязанности, связанные с перевозкой груза (двухсторонний или многосторонний, консесуальный, возмездный).

3) *Договор займа* – одна сторона (займодавец) передает в собственность другой стороне (заемщику) деньги или другие вещи, а заемщик обязуется возвратить займодавцу такую же сумму денег (сумму займа) или равное количество других полученных им вещей того же рода и качества (двухсторонний, реальный, возмездный).

4) *Кредитный договор* – банк или иная кредитная организация (кредитор) обязуется предоставить денежные средства (кредит) заемщику в размере и на условиях, предусмотренных договором, а заемщик обязуется возвратить полученные деньги (полученную сумму) и уплатить проценты за нее. Несоблюдение письменной формы кредитного договора влечет его недействительность (двухсторонний, реальный, возмездный).

5) *Договор хранения* – одна сторона (хранитель) обязуется хранить вещь, переданную ей другой стороной (поклажедателем), и возвратить эту вещь в сохранности (двухсторонний, реальный, возмездный).

➤ Договор складского хранения – товарный склад (хранитель) обязуется за вознаграждение хранить товары, переданные товаровладельцем (поклажедателем), и возвратить эти товары в сохранности (двухсторонний, реальный, возмездный).

➤ Договор в ломбарде – заключение договора хранения в ломбарде удостоверяется выдачей ломбардом поклажедателю именной сохранной квитанции. Вещь подлежит оценке по соглашению сторон в соответствии с ценами на вещи такого рода и качества, обычно устанавливаемыми в момент и в месте их принятия на хранение.

➤ Договор хранения ценностей в банке – банк может принимать на хранение ценные бумаги, драгоценные металлы и камни и другие ценности, в том числе документы.

➤ Заключение договора удостоверяется выдачей именного сохранного документа, предъявление которого является основанием для выдачи хранимых ценностей поклажедателю.

➤ Договор хранения ценностей в банковском сейфе – поклажедателю (клиенту) предоставляется банком охраняемого банком индивидуального банковского сейфа (ячейки сейфа, изолированного помещения в банке). Клиенту предоставляется право самому помещать ценности в сейф и изымать их из сейфа, для чего ему должны быть выданы ключ от сейфа, карточка, позволяющая идентифицировать клиента, либо иной знак или документ, удостоверяющие право клиента на доступ к сейфу и его содержимому (двухсторонний, реальный, возмездный).

➤ Договор хранения транспортных организаций – камеры хранения, находящиеся в ведении транспортных организаций общего пользования, обязаны принимать на хранение вещи пассажиров и других граждан независимо от наличия у них проездных документов. Поклажедателю выдается квитанция или номерной жетон. После истечения срока хранения камера хранения обязана хранить вещи еще в течение 30 дней, после чего неостребованные вещи могут быть проданы (двухсторонний, реальный, возмездный).

➤ Договор хранения в гардеробах организаций – предполагается безвозмездным, если вознаграждение за хранение не оговорено (двухсторонний, реальный, возмездный или безвозмездный).

2.6 **Обязательства по оказанию юридических и фактических услуг.**

1) *Договор поручения* – одна сторона (поверенный) обязуется совершить от имени и за счет другой стороны (доверителя) определенные юридические действия. Права и обязанности сделки возникают непосредственно у доверителя, хотя сделка совершена поверенным (двухсторонний, консесуальный, возмездный).

2) *Договор комиссии* – одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет комитента (двухсторонний, консессуальный, возмездный).

3) *Агентский договор* – одна сторона (агент) обязуется за вознаграждение совершить по поручению другой стороны (принципала), либо от имени и за счет принципала (двухсторонний, консессуальный, возмездный).

4) *Договор доверительного управления имуществом* – одна сторона (учредитель управления) передает другой стороне (доверительному управляющему) на определенный срок имущества в доверительное управление, а другая сторона обязуется осуществлять управление этим имуществом в интересах учредителя управления или указанного им лица (выгодоприобретателя) (двухсторонний, консессуальный, возмездный).

5) *Договор коммерческой концессии* – одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на срок или без указанного срока право использовать в предпринимательской деятельности пользователя комплекс исключительных прав, принадлежащих правообладателю, в том числе право на фирменное наименование и (или) коммерческое обозначение правообладателя на охраняемую коммерческую информацию, а также на другие предусмотренные договором объекты исключительных прав – товарный знак, знак обслуживания и т.д. (двухсторонний, консессуальный, возмездный).

Нормативные акты

1 ГК РФ. Ст. 454 – 1040.

Литература

1 Комментарий части второй Гражданского кодекса РФ для предпринимателей.

2 Дойников И. В. Предпринимательское (хозяйственное) право: Учебное пособие. М., 1997. С. 16 – 20, 72 – 107.

Виды предпринимательского договора

Название	Определение	Характеристика
1 Обязательства по передаче имущества в собственность		
1 Договор купли-продажи	Одна сторона (продавец) обязуется передать другой стороне (покупателю) в собственность вещь (товар) и уплатить за него определенную денежную сумму (цену)	Двухсторонний, консессуальный, возмездный
2 Договор розничной купли-продажи	Отличается от договора купли-продажи тем, что продавец обязуется передать покупателю товар, предназначенный для личного, семейного домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью	Двухсторонний, реальный, возмездный
3 Договор поставки	Поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием	Двухсторонний, консессуальный, возмездный

4 Договор поставки для государственных нужд	Поставщик (исполнитель) обязуется передать товар государственному заказчику, либо по его указанию иному лицу, а гос. заказчик обязуется обеспечить оплату поставленных товаров	Двухсторонний, консесуальный, возмездный
---	--	--

Продолжение

Название	Определение	Характеристика
5 Договор контрактации	Производитель с/х-й продукции обязуется передать выращенную (произведенную) им с/х продукцию заготовителю – лицу, осуществляющему закупку такой продукции для переработки или продажи	Двухсторонний, консесуальный, возмездный
6 Договор энергоснабжения	Энергоснабжающая организация обязуется передать абоненту (потребителю) через присоединенную сеть энергию, а абонент обязуется оплачивать принятую энергию, а также соблюдать режим ее потребления, обеспечивать безопасность эксплуатации находящихся в его ведении энергетических сетей и исправность используемых им приборов	Двухсторонний, консесуальный, возмездный
7 Договор продажи недвижимости	Продавец обязуется передать в собственность покупателя недвижимое имущество (земельный участок, здание, сооружение, квартиру и т.д.). Причем должна быть государственная регистрация и несоблюдение формы договора продажи недвижимости влечет его недействительность	Двухсторонний, консесуальный, возмездный
8 Договор мены	Каждая из сторон обязуется передать в собственность другой стороне один товар в обмен на другой	Двухсторонний, консесуальный, возмездный

2 Обязательства по передаче имущества

1 Договор аренды	Арендодатель обязуется предоставить арендатору имущество за плату во временное владение или пользование	Двухсторонний, консесуальный, возмездный
2 Договор проката (бытовой)	Арендодатель, осуществляющий сдачу имущества в аренду в качестве постоянной предпринимательской деятельности, обязуется, предоставить арендатору движимое имущество за плату во временное пользование или владение	Двухсторонний, консесуальный, возмездный

Продолжение

Название	Определение	Характеристика
3 Договор аренды транспортных средств (фрахт)	Арендодатель представляет арендатору на время транспортное средство за плату во временное владение и пользование и оказывает своими силами услуги по управлению или по его технической эксплуатации	Двухсторонний, консесуальный, возмездный

4 Договор финансовой аренды (лизинг)	Арендодатель обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущество у определенного продавца и предоставить арендатору имущество за плату во временное пользование для предпринимательских целей	Двухсторонний, консесуальный, возмездный
--------------------------------------	--	--

3 Обязательства по производству работ

1 Договор подряда	Одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу и сдать ее результат заказчику, а заказчик обязуется принять результат работы и оплатить его	Двухсторонний, консесуальный, возмездный
2 Договор бытового подряда	Подрядчик, осуществляющий соответствующую предпринимательскую деятельность, обязуется выполнить по заданию заказчика (гражданина) определенную работу, предназначенную удовлетворить бытовые или другие личные потребности заказчика, а заказчик обязуется принять и оплатить работу	Двухсторонний, консесуальный, возмездный
3 Договор строительного подряда	Подрядчик обязуется в установленные договором сроки построить по заданию заказчика определенный объект либо выполнить иные строительные работы, а заказчик обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и оплатить обусловленную цену	Двухсторонний, консесуальный, возмездный

Продолжение

Название	Определение	Характеристика
4 Договор подряда на выполнение проектных и изыскательских работ	Подрядчик (проектировщик, изыскатель) обязуется по заданию заказчика разработать техническую документацию и (или) выполнить изыскательские работы, а заказчик обязуется принять и оплатить результат.	Двухсторонний, консесуальный, возмездный
5 Договор подрядных работ для гос. нужд	Подрядчик обязуется выполнить строительные работы, проектные и иные связанные со строительством и ремонтом объектов производственного и непромышленного характера и передать их гос. заказчик обязуется принять и оплатить или обеспечить их оплату	Двухсторонний, консесуальный, возмездный

4 Обязательства по реализации творческой деятельности

Договоры на выполнение НИОКР	Исполнитель обязуется провести обусловленные техническим заданием заказчика научные исследования, разработать образец нового изделия, конструкторскую документацию на него или новую технологию, а заказчик обязуется принять и оплатить	Двухсторонний, консесуальный, возмездный
------------------------------	--	--

5 Обязательства по оказанию услуг

1 Транспортные договоры:	Перевозчик обязуется доставить вверенный ему отправителем груз в пункт назначения, а также и его багаж, а пассажир обязуется уплатить установленную плату	Двухсторонний или многосторонний, консесуальный, возмездный
а) договор перевозки груза		
б) договор перевозки пассажиров	Перевозчик обязуется доставить вверенный ему отправителем груз в пункт назначения, а также и его багаж, а пассажир обязуется уплатить установленную плату за проезд и провоз багажа	Двухсторонний, реальный, возмездный или безвозмездный

Продолжение

Название	Определение	Характеристика
в) договор фрахтования (чартер)	Одна сторона (фраховщик) обязуется предоставить другой стороне (фрахователю) за плату всю или часть вместимости одного или нескольких транспортных средств на один или несколько рейсов для перевозки груза, пассажиров, багажа.	Двухсторонний, возмездный, консесуальный
2 Договор транспортной экспедиции	Одна сторона (экспедитор) обязуется за вознаграждение и за счет другой стороны (клиента-грузоотправителя или грузополучателя) выполнить или организовать выполнение определенных договором экспедиции услуг, связанных с перевозкой груза	Двухсторонний или многосторонний, консесуальный, возмездный
3 Договор займа	Одна сторона (заимодавец) передает в собственность другой стороне (заемщику) деньги или другие вещи, а заемщик обязуется возвратить через определенное время займодавцу такую же сумму денег (сумму займа) или равное количество других полученных им вещей того же рода и качества	Двухсторонний, реальный, возмездный
4 Договор хранения	Одна сторона (хранитель) обязуется хранить вещь, переданную ей другой стороной (поклажедателем) и возвратить эту вещь в сохранности. Виды хранения: ➤ складское хранение; ➤ хранение в ламбарде; ➤ хранение ценностей в банке; ➤ хранение ценностей в банковском сейфе; ➤ хранение в гардеробах организаций; ➤ камера хранения; ➤ хранение в гостинице	Двухсторонний, реальный, возмездный или безвозмездный

Продолжение

Название	Определение	Характеристика
----------	-------------	----------------

Секвестр	Договор хранения вещей, являющихся предметом спора по договору о секвестре двое и несколько лиц, между которыми возник спор о праве на вещь передают вещь третьему лицу, который принимает на себя обязанность по разрешению спора возратить вещь тому лицу, которому она будет присуждена по решению суда или соглашению спорящих сторон.	Многосторонний реальный, возмездный
5 Договор страхования а) имущественное страхование	Одна сторона (страховщик) обязуется за обусловленную договором плату (страховую премию) при наступлении предусмотренного в договоре события (страхового случая) возместить другой стороне (страхователю) или иному лицу, в пользу которого заключен договор (выгодоприобретателю), причиненные вследствие этого события убытки в застрахованном имуществе либо убытки в связи с иными имущественными интересами страхователя выплатить страховое возмещение в пределах определенной в договоре суммы (страховой премии). Не допускается страхование: 1) противоправных интересов; 2) убытков от участия в играх, лотереях, пари; 3) страхование расходов, к которым лицо может быть принуждено в целях освобождения заложников	Двухсторонний, возмездный, консесуальный

Продолжение

Название	Определение	Характеристика
б) личное страхование	одна сторона (страховщик) обязуется за обусловленную договором сумму (страховую премию), уплачиваемую другой стороной (страхователем), выплатить единовременно или периодически обусловленную договором сумму (страховую сумму) в случае причинения вреда жизни или здоровью страхователя или другого названного в договоре гражданина (застрахованного лица), достижения им определенного возраста или наступления в его жизни иного предусмотренного договором события (страхового случая)	Двухсторонний, возмездный, консесуальный

6 Обязательства по оказанию юридических и фактических услуг

1 Договор поручения	Одна сторона (поверенный) обязуется совершить от имени и за счет другой стороны (доверителя) определенные юридические действия. Права и обязанности по сделке возникают у доверителя, хотя сделка была совершена поверенным.	Двухсторонний, возмездный, консесуальный
2 Договор комиссии	Одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет комитента	Двухсторонний, возмездный, консесуальный
3 Агентский договор	Одна сторона (агент) обязуется за вознаграждение совершить по поручению другой стороны (принципала) юридические и иные действия от своего имени и за счет принципала	Двухсторонний, возмездный, консесуальный

Продолжение

Название	Определение	Характеристика
4 Траст	Договор доверительного управления имуществом – одна сторона (учредитель управления) передает другой стороне (доверительному управляющему) на определенный срок имущество, а другая сторона обязуется управлять этим имуществом в интересах учредителя управления или указанного им лица.	Трехсторонний, возмездный, консесуальный
5 Договор коммерческой концессии	Одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на срок или без указания срока право использовать в предпринимательской деятельности пользователя комплекс исключительных прав, прав на интеллектуальную собственность	Двухсторонний, возмездный, консесуальный

12 ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВЭД)

- 1 *Понятие ВЭД.*
- 2 *Форма ВЭД: а) виды внешнеэкономических сделок; б) внешнеэкономический договор (контракт); в) способы реализации экспортно-импортных операций.*
- 3 *Операции предприятия по экспорту: а) экспортные документы; б) формы расчетов по экспорту; в) таможенные сборы.*
- 4 *Операции предприятия по импорту: а) сертификация импортируемых товаров; б) таможенные пошлины; в) таможенная стоимость импортируемого товара.*
- 5 *Таможенно-правовое регулирование.*

1 ВЭД – это совокупность методов и средств торгово-экономического, научно-технического сотрудничества, валютно-финансовых и кредитных отношений с зарубежными странами. Важнейшей частью ВЭД выступает внешняя торговля, которая определяется как предпринимательская деятельность в области международного обмена товарами, работами, услугами, информацией и результатами интеллектуальной деятельности. Предприятие – участник ВЭД – это самостоятельное юридическое лицо, обладающее обособленным имуществом, имеющее право от своего имени приобретать имущественные и лично неимущественные права, нести обязанности, а также быть истцом в суде, арбитраже, третейском суде. Являясь

участником ВЭД, предприятие должно иметь четко очерченные цели деятельности, которые определяются в его учредительных документах. Цели и задачи внешнеэкономической сделки не должны вступать в противоречие с тем, что определено в уставе или учредительном договоре предприятия.

Основы государственного регулирования ВЭД определены в Федеральном законе РФ от 7 июля 1995 г. "О государственном регулировании внешнеэкономической деятельности".

2 Формы ВЭД.

• *Виды внешнеэкономических сделок:*

- экспорт – вывоз товаров с таможенной территории РФ за границу без обязательства по обратному их ввозу;
- реэкспорт – покупка товара у иностранного продавца, ввоз его на территорию страны покупателя, перепродажа данного товара в его изначальном виде за рубеж иностранному покупателю;
- импорт – покупка товара у иностранного продавца, ввоз его на таможенную территорию страны покупателя.

Встречная торговля (встречные сделки) – экспортер обязуется принять в оплату стоимости своего товара всю или часть стоимости встречного импортного товара покупателя. Примером встречных сделок может служить бартерное сотрудничество на основе товарообмена.

• *Внешнеторговый контракт* – это договор о купле-продаже, поставке, проведении каких-либо работ, услуг, заключенный двумя или более сторонами (контрагентами). Контракт является основным, базовым документом, определяющим меру материальной ответственности сторон за выполнение обязательств, поэтому от правильности его составления зависит конечный результат сделки. Контракт должен включать в себя следующие разделы:

- общие положения,
- предмет контракта,
- цена и стоимость контракта,
- сроки поставки товара,
- условия платежа,
- упаковка и маркировка груза,
- порядок подачи претензий,
- санкции и штрафы,
- форс мажор и разрешение споров.

• *Способы реализации экспортно-импортных операций.*

В настоящее время предприятие может осуществлять экспортно-импортные операции самостоятельно посредством реализации прямых договоров с иностранными партнерами и через посредников – другие предприятия, представляющие свои услуги по ВЭД. Выбор правовой формы ВЭД зависит от экономических возможностей и потребностей предприятия.

Реализуя свои цели во ВЭД через другие предприятия, предприятие-экспортер (импортер) использует:

- договор поручения – одна сторона (поверенный) обязуется совершить от имени и за счет другой стороны (доверителя) определенные юридические действия, в результате совершения которых права и обязанности возникают непосредственно у доверителя;
- договор комиссии – одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет комитента;
- договор поставки – поставщик – продавец обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары другой стороне (покупателю).

3 Операции предприятия по экспорту:

• *Экспортные документы.* Основным документом, регулирующим экспортные отношения предприятий, является экспортный контракт, который состоит из двух основных частей.

- о количестве товара;
- о качестве товара;
- о цене товара;
- об условиях поставки;
- о времени и месте поставки.

- условия принятия товара;
- условия платежа.

• *Формы расчетов по экспорту* – это способ оформления, передачи, оплаты товаротранспортных документов, сопровождающих груз, а также платежных документов.

Наиболее применяемые формы расчетов:

- расчеты по открытому счету,
- перевод,
- аккредитив,
- инкассо.

Расчеты по открытому счету применимы, как правило, в сделках, контрагенты по которым хорошо знакомы друг другу, так как степень риска для поставщика (экспортера) всегда велика.

Перевод через банки является также достаточно рискованным. Перевод осуществляется в виде поручения одного банка другому выплатить бенефициару определенную сумму. Перевод предусматривает возможность оплаты товара по факту или предоплату, то есть оплату авансом.

Преимущество:

- выигрывается время, так как перевод осуществляется быстро;
- выигрываются деньги, так как перевод дешев и прост.

Недостатки:

- экспортер всегда рискует недополучить оплату поставленного товара;
- импортер, осуществив предоплату, рискует остаться без товара.

Инкассовая форма – предполагает большую степень защиты от риска, так как платеж осуществляется против выставления документов. При расчетах по инкассо банк (банк-эмитент) обязуется по поручению клиента осуществить за счет клиента действия по получению от плательщика платежа. В частности, экспортер поручает своему банку получить от банка импортера или другого банка платеж или другие документы, подлежащие оплате при условии представления документов по отгрузке товаров.

Преимущество: банки осуществляют контроль за платежами;

Недостатки: документы проходят через банк очень долго, а значит, задерживается оплата товара. Поставщик рискует не получить свои деньги, так как покупатель может оказаться неплатежеспособным к моменту поступления документов в банк.

Аккредитив – это денежное обязательство банка произвести по указанию и за счет покупателя платеж продавцу в объеме стоимости поставленных товаров. В аккредитивном обязательстве участвуют четыре участника: плательщик, банк плательщика (банк-эмитент), банк получателя (исполняющий банк) и получатель средств.

Преимущество: надежное обеспечение платежа, которое имеется уже до начала отгрузки;

Недостатки: большая стоимость и длительность прохождения документов через банк.

• *Таможенные сборы.* Закон РФ "О таможенном тарифе" и Таможенный кодекс РФ устанавливают порядок государственного контроля за организацией экспортно-импортных потоков через таможенную границу.

Таможенная пошлина – это размер платежа, взимаемого таможенными органами при ввозе и вывозе товара, исчисляемый, как правило, в процентах от таможенной стоимости.

Таможенная стоимость – это цена, фактически полученная или подлежащая уплате за товар при пересечении таможенной границы страны при ввозе.

Для расчета таможенных пошлин могут быть использованы различные виды ставок:

- адвалорные, рассчитываемые в процентах к таможенной стоимости товара;
- специфические, рассчитываемые исходя из установленных ставок за единицу товара;
- комбинированные, то есть сочетают в себе особенности адвалорных и специфических ставок.

4 Операции предприятия по импорту.

• *Сертификация импортируемого товара.* Импортный товар должен соответствовать ГОСТам РФ и иметь соответствующее подтверждение.

Способами подтверждения могут быть:

- представление сертификата на поставляемую в РФ продукцию по правилам Российской системы сертификации;
- предоставление сертификата (заграничного), признаваемого в РФ в соответствии с международными, двусторонними соглашениями.

Могут быть сертификаты:

- соответствия – это документ, подтверждающий, что данное наименование товара (работ, услуг) соответствует требованиям конкретного стандарта;
- качества – это документ, подтверждающий, что товар (работа, услуга) соответствуют качеству;

➤ безопасности – подтверждает, что продукция соответствует требованиям стандарта по показателям безопасности.

• *Таможенная пошлина*: обязательный взнос (платеж), взимается таможенными органами при ввозе и вывозе товара. Она носит обязательный характер и обеспечивается государственным принуждением.

Виды пошлин:

а) от характера осуществления внешнеэкономических операций таможенные пошлины подразделяются:

➤ ввозные – защищают внутренний рынок от иностранных конкурентов, то есть удорожание импортных товаров;

➤ вывозные – реализуют фискальную функцию таможенно-тарифного регулирования, она направлена на обеспечение государства финансовыми ресурсами.

б) особый вид пошлин:

➤ специальные – применяются в качестве защитной меры, если товары ввозятся на таможенную территорию России в количествах и на условиях, наносящих или угрожающих нанести ущерб отечественным производителям подобных или конкурирующих товаров;

➤ антидемпинговые – действуют в случае ввоза на таможенную территорию России по цене более низкой, чем их нормальная стоимость в стране вывоза, если такой ввоз угрожает нанести или наносит вред отечественным производителям;

➤ компенсационные – облагаются товары, ввозимые на территорию России, если при производстве или вывозе которых прямо или косвенно использовались субсидии, если такой ввоз наносит или может нанести ущерб отечественному производителю.

• *Таможенная стоимость импортируемого товара*. Важным обстоятельством при импорте товаров и услуг является соответствие заявленной на таможне стоимости поставляемых из-за рубежа товаров реальной их стоимости.

Таможенная стоимость импортируемого товара может исчисляться различными методами:

➤ по цене сделки с ввозимыми товарами – то есть цена сделки фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимый товар на момент пересечения им таможенной границы РФ;

➤ по цене сделки с идентичными товарами – в качестве основы для определения таможенной стоимости принимаются идентичные товары – это товары одинаковые во всех отношениях с оцениваемыми товарами (физическая характеристика, качество и репутация на рынке, страна происхождения, производитель);

➤ по цене сделки с однородными товарами – в качестве основы для определения таможенной стоимости принимаются однородные товары – это товары, которые не являются одинаковыми во всех отношениях, имеют сходные характеристики и состоят из схожих компонентов, что позволяет им выполнять те же функции, что и оцениваемые товары и быть коммерчески взаимозаменяемыми;

➤ метод на основе вычитания стоимости в том случае, если товары будут продаваться на территории РФ без изменения своего первоначального положения из цены единицы товара вычитаются следующие компоненты:

а) расходы на выплату комиссионных вознаграждений;

б) суммы ввозных таможенных пошлин, налогов, сборов и иных платежей;

в) обычные расходы, понесенные в РФ на транспортировку, страхование, погрузочные и разгрузочные работы и т.д.;

➤ метод на основе сложения стоимости – в качестве основы принимается цена товара, рассчитываемая путем сложения:

а) стоимость материалов и издержек, понесенных производителем в связи с производством оцениваемого товара;

б) общих затрат: расходы на транспортировку, страхование, погрузочные и разгрузочные работы и т.д.

в) прибыли, обычно получаемой экспортером в результате поставки в РФ таких товаров;

➤ резервный метод – применяется, если не могут быть применены вышеперечисленные методы в результате последовательного применения.

5 Таможенно-правовое регулирование. Таможенный кодекс РФ состоит из 64 глав, 456 статей. Он регулирует:

• порядок перемещения через таможенную границу РФ товаров и транспортных средств: определяет какие предметы запрещены к ввозу на территорию РФ и вывозу с территории РФ;

• виды таможенных режимов и платежей – выпуск товаров для свободного обращения, реимпорт, транзит, временный ввоз и вывоз, экспорт, реэкспорт, уничтожение товаров, отказ в пользу государства и т.д.;

• порядок производства таможенного оформления;

• осуществление таможенного и валютного контроля;

- определяет виды и случаи таможенных льгот;
- регулирует правовой статус таможенных органов;
- правоохранительную деятельность (таможенные преступления и правонарушения);
- порядок проведения дознания и оперативно-розыскной деятельности при рассмотрении дел о нарушении таможенных правил.

Виды таможенных режимов товаров и транспортных средств

<p>Выпуск товаров для свободного обращения – ввозимые на территорию РФ товары остаются постоянно без обязательства их</p>	<p>Реимпорт товаров – российские товары, вывезенные с таможенной территории РФ в соответствии с таможенным режимом экспорта, ввозятся обратно в установленные сроки – в течение 10 лет после вывоза</p>
<p>Транзит товара – товары перемещаются под таможенным контролем между двумя таможенными органами РФ, в том числе через территорию иностранного государства</p>	<p>Таможенный склад – ввезенные товары хранятся под таможенным контролем. Срок хранения – 1-3 года</p>
<p>Магазин беспошлинной торговли – товары реализуются в специальных магазинах под таможенным контролем на таможенной территории РФ (аэропорт, порт)</p>	<p>Переработка товара на таможенной территории – иностранные товары используются для переработки на территории РФ (монтаж, сборка, переработка, ремонт)</p>
<p>Переработка товара под таможенным контролем – иностранные товары используются для переработки под таможенным контролем с последующим выпуском для свободного обращения</p>	<p>Временный ввоз и вывоз – пользование товарами на территории РФ или за ее пределами, товары подлежат возврату в неизменном состоянии, кроме естественного износа (срок не более двух лет)</p>
<p>Свободная таможенная зона Свободный склад – иностранные товары размещаются и используются в соответствующих территориях, границах или помещениях (местах)</p>	<p>Переработка товара вне таможенной территории – российские товары вывозятся и используются вне таможенной территории РФ, с целью их переработки и с последующим выпуском продукта переработки в свободное обращение по РФ (срок 1 год)</p>
<p>Экспорт товара – товары вывозятся за пределы таможенной территории РФ без обязательства их ввоза в РФ</p>	<p>Уничтожение товара – иностранные товары уничтожаются под контролем таможни, включая приведение их в состояние, непригодное для использования</p>
<p>Реэкспорт – ввоз иностранных товаров с таможенной территории РФ (срок 6 мес.)</p>	
<p>Отказ от товара в пользу государства – не влечет каких-либо расходов для государства</p>	

Литература

- 1 Дегтярева О. Организация и техника внешнеторговых операций. М., 1992.
- 2 Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров. М., 1995.
- 3 Зыкин И. С. Договор во внешнеэкономической деятельности. М.: Международные отношения, 1990.
- 4 Предприятия на внешних рынках: Внешнеторговое дело: Учебник / Под ред. С. И. Долгова. М., БЕК, 1997.
- 5 Прокушев Е. В. Внешнеэкономическая деятельность: Учебное пособие. М., 1998.

13 ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СПОРОВ

- 1 *Понятие и содержание хозяйственных споров.*
- 2 *Порядок урегулирования споров на основе предъявления претензий.*
- 3 *Общая характеристика рассмотрения споров третейским судом РФ.*
- 4 *Общая характеристика рассмотрения споров арбитражным судом РФ.*

1 Хозяйственные споры – разногласия, возникающие между участниками хозяйственных отношений.

По содержанию хозяйственные споры подразделяются на:

- споры, возникающие в связи с заключением, изменением и расторжением хозяйственных договоров (например, поставки подряда на капитальное строительство, перевозки грузов и др.);
- споры, связанные с исполнением договоров и иных обязательств (например споры, связанные с исполнением договора хранения, страхования, энергоснабжения и др.);
- споры, возникающие по другим основаниям (например, споры, возникающие в сфере управления).

2 Государство заинтересовано наиболее экономично и рационально урегулировать возникающие между организациями разногласия. Прежде всего, участники спора, до предъявления иска, должны принять все зависящие от них меры по его непосредственному урегулированию путем предъявления и рассмотрения претензий.

Претензия (от лат. притязание) – требование кредитора к должнику об уплате долга, возмещении убытков, уплате штрафа, устранении недостатков поставленной продукции, проданной вещи, выполненной работы.

Претензионный порядок урегулирования споров в РФ урегулируется Положением о претензионном порядке урегулирования споров от 24 июня 1992 года. В нем указано, что претензия предъявляется в письменной форме в срок от одного до шести месяцев и подписывается руководителем или заместителем руководителя организации либо гражданином-предпринимателем. В претензии указывается: требования заявителя; сумма претензии и обоснованный ее расчет, если претензия подлежит денежной оценке; обстоятельства, на которых основываются требования, и доказательства, подтверждающие их, со ссылкой на соответствующее законодательство; перечень прилагаемых к претензии документов и других доказательств; иные сведения, необходимые для урегулирования спора. Претензия отправляется заказным или ценным письмом, по телеграфу, факсу, с использованием иных средств связи, обеспечивающих фиксирование ее отправления, либо вручается под расписку. К претензии прилагаются документы, подтверждающие предъявленные заявителем требования или надлежаще заверенные копии либо выписки из них.

Претензия рассматривается в течение тридцати дней со дня получения, если иной срок не установлен соглашением сторон. Ответ на претензию дается в письменной форме и подписывается руководителем или заместителем руководителя соответствующей организации либо гражданином-предпринимателем. В ответе на претензию указывается:

- при полном или частичном удовлетворении претензии признанная сумма, номер и дата платежного поручения на перечисление этой суммы или срок и способ удовлетворения претензии, если она не подлежит денежной оценке;
- при полном или частичном отказе в удовлетворении претензии – мотивы отказа со ссылкой на законодательство и доказательства, обосновывающие отказ, перечень прилагаемых к ответу на претензию документов, других доказательств. Ответ на претензию отправляется заказным или ценным письмом, по телетайпу, факсу, а также с использованием иных средств связи, обеспечивающих фиксирование отправления ответа на претензию, либо вручается под расписку.

В том случае, если претензия отклонена или ответ на нее не получен в срок, заинтересованная сторона вправе обратиться за защитой с иском в арбитражный суд или иной орган, которому подведомственен спор, в частности, в третейский суд.

3 Третейский суд рассматривает споры на основании Временного Положения о третейском суде для разрешения экономических споров от 24 июня 1992 года.

Временное Положение применяется при передаче на разрешение третейских судов экономических споров, подведомственных арбитражным судам в соответствии с Законом РФ "Об арбитражном суде" и Арбитражным процессуальным кодексом РФ, межгосударственными соглашениями и международными договорами.

В РФ могут создаваться третейские суды для рассмотрения конкретного спора и постоянно действующие третейские суды. Третейский суд для рассмотрения конкретного спора создается сторонами. Постоянно действующие третейские суды (органы, которым по соглашению сторон поручена организация третейского разбирательства конкретного спора) могут создаваться торговыми палатами, биржами, предприятиями, учреждениями, организациями, которые информируют арбитражный суд о его создании и составе.

Хозяйственный спор передается на рассмотрение третейскому суду на основании соглашения сторон о передаче спора третейскому суду в виде оговорки в договоре или в виде отдельного соглашения, которое заключается в письменной форме.

В течение срока, согласованного сторонами или определенного третейским судом, истец излагает свои требования в форме письменного заявления (иска), которое передается третейскому суду, а его копия ответчику.

В исковом заявлении указывается:

- дата и номер искового заявления;
- наименование сторон, их почтовые адреса и расчетные реквизиты;
- цена иска, если иск подлежит оценке;
- исковое требование;
- обстоятельства, на которых основано исковое требование, и подтверждающие их доказательства; законодательство, на основании которого предъявляется иск;
- перечень, прилагаемых к заявлению документов и других доказательств.

К исковому заявлению прилагаются документы, подтверждающие наличие соглашения сторон о передаче спора на разрешение третейского суда.

Третейский суд самостоятельно определяет необходимость проведения заседания с участием сторон или их представителей либо разрешения спора только на основании документов и других доказательств. Сторонами заблаговременно должно быть направлено уведомление о заседании третейского суда.

Третейский суд при разрешении споров руководствуется законами РФ и иным законодательством, действующим на территории РФ, законами республик в составе РФ, межгосударственными соглашениями, международными договорами.

Решение третейского суда принимается большинством всех членов третейского суда в письменной форме и подписывается составом третейского суда. В решении должны быть указаны:

- дата его принятия, состав третейского суда, место и время рассмотрения спора;
- наименование участников спора;
- сущность спора, заявления и объяснения сторон;
- обстоятельства дела, установленные судом, доказательства, на основании которых принято решение, законодательство, которым суд руководствовался при принятии решения;
- содержание принятого решения, распределение сумм гонорара и других расходов, связанных с рассмотрением дела;
- срок и порядок исполнения принятого решения.

Решение третейского суда исполняется добровольно в порядке и в сроки, установленных в решении. В случае неисполнения ответчиком решения в срок приказ на принудительное исполнение решения выдается арбитражным судом, на основании заявления, которое подается в течение одного месяца со дня окончания срока исполнения решения третейского суда лицом, в пользу которого вынесено решение.

Постоянно действующий третейский суд в пятнадцатидневный срок с момента получения решения направляет его в арбитражный суд, правомочный выдать приказ.

Заявление рассматривается единолично судьей в месячный срок со дня его получения арбитражным судом. По результатам рассмотрения заявления выносится определение о выдаче приказа либо об отказе в выдаче приказа.

Основания для отказа в выдаче приказа:

- если соглашение сторон о рассмотрении спора в третейском суде не достигнуто;
- если состав третейского суда или процедура рассмотрения спора, не соответствовали соглашению сторон о рассмотрении спора в третейском суде;
- если сторона, против которой принято решение третейского суда, не была надлежащим образом извещена о дне разбирательства в третейском суде или по другим причинам не могла представить свои объяснения;
- если спор возник в сфере управления и не подлежал рассмотрению в третейском суде.

4 В том случае, если нет письменного соглашения между спорящими сторонами, о передаче спора третейскому суду или стороны в пятнадцатидневный срок не назначили третейского судью или в течение того же времени судьи не достигли соглашения о третьем третейском судье, спор передается на разрешение арбитражного суда.

Арбитражный суд рассматривает споры в соответствии с Законом РФ "Об арбитражном суде" и арбитражным процессуальным кодексом РФ, межгосударственными соглашениями и международными договорами.

Исковое заявление подается в арбитражный суд в письменной форме. Оно подписывается истцом и его представителем. В исковом заявлении должны быть указаны:

- наименование арбитражного суда, в которой подается заявление;
- наименование лиц, участвующих в деле, и их почтовые адреса;
- цена иска, если иск подлежит оценке;
- обстоятельства, на которых основываются исковые требования;
- доказательства, подтверждающие основание исковых требований;
- требования истца со ссылкой на законы и иные нормативные акты;
- расчет взыскиваемой или оспариваемой суммы;
- сведения о соблюдении досудебного (претензионного) порядка урегулирования спора с ответчиком;
- перечень прилагаемых документов.

Разбирательство дела происходит в заседании арбитражного суда, оно должно быть рассмотрено и решение принято в срок, не превышающим двух месяцев.

Судья, председательствующий в заседании:

- открывает заседание арбитражного суда и объявляет, какое дело подлежит рассмотрению;
- проверяет явку лиц, участвующих в деле, и иных участников арбитражного процесса в заседании, их полномочия, извещены ли надлежащим образом лица, не явившиеся в заседание, и какие имеются сведения о причинах их неявки;
- объявляет состав суда, сообщает, кто участвует в качестве эксперта, переводчика, и разъясняет лицам, участвующим в деле, их право заявлять отводы;
- разъясняет лицам, участвующим в деле, и иным участникам арбитражного процесса их процессуальные права и обязанности;
- руководит заседанием, обеспечивая выяснение обстоятельств, имеющих значение для суда.

В арбитражном суде исковое заявление может рассматриваться коллегиально (то есть в присутствии трех судей) и единолично (то есть в присутствии одного судьи).

Арбитражный суд выносит определение в виде отдельного акта, в нем должно быть указано:

- наименование арбитражного суда, номер, дата вынесения определения, состав суда, предмет спора;
- наименование лиц, участвующих в деле;
- вопрос, по которому выносится определение;
- мотивы, по которым арбитражный суд пришел к своим выводам, со ссылкой на закон и иные нормативные акты;
- вывод по рассматриваемому вопросу.

Нормативные акты

- 1 Арбитражный процессуальный кодекс РФ.
- 2 Временное положение о Третейском суде для разрешения экономических споров от 24 июня 1992 г.
- 3 Положение о претензионном порядке урегулирования споров от 24 июня 1992 г.

ВОПРОСЫ К ЗАЧЕТУ

- 1 Понятие, предмет, методы, принципы, источники правового регулирования хозяйственной деятельности.
- 2 Понятие субъекта правового регулирования хозяйственной деятельности и субъективного права.
- 3 Виды субъектов правового регулирования хозяйственной деятельности.
- 4 Понятие хозяйственных товариществ и обществ. Отличие.
- 5 Полное товарищество и товарищество на вере.
- 6 Общество с ограниченной ответственностью и общество с дополнительной ответственностью. Отличие.
- 7 Акционерное общество закрытого и открытого типа. Отличие.
- 8 Дочерние и зависимые общества. Отличие.
- 9 Производственные кооперативы.
- 10 Государственные и муниципальные унитарные предприятия.
- 11 Некоммерческие организации.
- 12 Понятие хозяйственного договора, заключение, изменение и расторжение договора.
- 13 Устав и учредительный договор.
- 14 Публичный договор и договор в пользу третьих лиц.
- 15 Основной и предварительный договор.
- 16 Реальный и консесуальный договор.
- 17 Односторонний и взаимный договор.
- 18 Возмездный и безвозмездный договор.
- 19 Взаимосогласованный и договор присоединения.
- 20 Двухсторонний и многосторонний договор.
- 21 Понятие и содержание права собственности.
- 22 Формы права собственности.
- 23 Право общей собственности.
- 24 Возникновение права собственности.
- 25 Прекращение права собственности.
- 26 Защита права собственности и других вещных прав.
- 27 Понятие интеллектуальной собственности.
- 28 Авторское право: понятие и защита. Смежные права.
- 29 Патентное право: понятие и защита.
- 30 Право на товарный знак, знак обслуживания и наименование места происхождения товара: понятие и защита.
- 31 Право на фирменное наименование. Защита интересов обладателей "ноу-хау".
- 32 Понятие финансирования предприятий.
- 33 Государственное финансирование.
- 34 Самофинансирование.
- 35 Благотворительное финансирование.
- 36 Понятие кредитования предприятий.
- 37 Расчетно-кассовое обслуживание.
- 38 Банковское кредитование.
- 39 Валютные и лизинговые операции.
- 40 Факторинговые и трастовые операции.
- 41 Понятие и виды цен.

- 42 Право предприятий в области ценообразования при различных типах рынка.
- 43 Естественные монополии: понятие и виды.
- 44 Определение монополистической деятельности.
- 45 Формы недобросовестной конкуренции.
- 46 Антимонопольные органы и их деятельность.
- 47 Ответственность за нарушение антимонопольного законодательства.
- 48 Понятие гражданско-правовой ответственности.
- 49 Формы гражданско-правовой ответственности.
- 50 Виды гражданско-правовой ответственности.
- 51 Несостоятельность (банкротство) предприятий: понятие, причины, процедура банкротства.
- 52 Реорганизационные процедуры: внешнее управление и санация.
- 53 Ликвидационные процедуры: добровольная и принудительная ликвидация. Мировое соглашение.
- 54 Понятие внешнеэкономической деятельности.
- 55 Виды внешнеэкономических сделок.
- 56 Внешнеторговый договор (контракт) – понятие, содержание.
- 57 Способы реализации экспортно-импортных операций.
- 58 Формы расчетов по экспорту.
- 59 Операции предприятия по импорту.
- 60 Понятие хозяйственных споров и содержание.
- 61 Порядок регулирования споров на основе предъявления претензий.
- 62 Общая характеристика рассмотрения споров Арбитражным судом.
- 63 Общая характеристика рассмотрения споров третейским судом.
- 64 Понятие и виды предпринимательского договора.

НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ

- 1 Конституция РФ.
- 2 Гражданский кодекс РФ.
- 3 Уголовный кодекс РФ.
- 4 Таможенный кодекс РФ.
- 5 Арбитражно-процессуальный кодекс РФ.
- 6 Федеральный закон РФ от 12 мая 1995 г. "О государственной поддержке малого предпринимательства в РФ".
- 7 Федеральный закон РФ от 1 марта 1998 г. "Об обществах с ограниченной ответственностью".
- 8 Федеральный закон РФ от 24 ноября 1995 г. "Об акционерных обществах".
- 9 Федеральный закон РФ от 25 сентября 1998 г. "О лицензировании отдельных видов деятельности".
- 10 Федеральный закон РФ "О производственных кооперативах".
- 11 Федеральный закон РФ "О некоммерческих организациях".
- 12 Федеральный закон РФ от 7 июля 1995 г. "О благотворительной деятельности и благотворительных организациях".
- 13 Федеральный закон РФ от 16 июня 1995 г. "Об авторских и смежных правах".

- 14 Федеральный закон РФ от 13 декабря 1994 г. "О поставках товара для федеральных государственных нужд".
- 15 Федеральный закон РФ "О несостоятельности (банкротстве)" от 8 января 1998 г.
- 16 Федеральный закон РФ от 7 июля 1995 г. "О государственном регулировании внешнеэкономической деятельности" (с изменениями и дополнениями).
- 17 Закон РФ от 2 декабря 1990 г. "О банках и банковской деятельности" (с изменениями и дополнениями).
- 18 Закон РФ от 12 апреля 1995 г. "О Центральном банке России" (с изменениями и дополнениями).
- 19 Закон РФ от 9 декабря 1992 г. "О валютном регулировании и валютном контроле".
- 20 Патентный закон РФ от 23 сентября 1992 г.
- 21 Закон РФ от 23 сентября 1992 г. "О товарных знаках, знаках обслуживания и наименовании мест происхождения товаров".
- 22 Закон РФ от 21 мая 1993 г. "О таможенном тарифе".
- 23 Закон РФ от 12 марта 1995 г. "О естественных монополиях".
- 24 Закон РФ от 21 апреля 1995 г. "О поддержке конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках".
- 25 Временное положение о третейском суде для разрешения экономических споров – (утверждено постановлением ВС РФ от 24 июня 1992 г.).
- 26 Положение о претензионном порядке урегулирования споров (утверждено постановлением ВС РФ от 24 июня 1992 г.).

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Арбитражный процесс: Учебное пособие / Под ред. Р. Е. Гукасяна, В. Ф. Тараненко. М.: Спарк, 1996.
- 2 Васильева Н. Э., Козлова Л. И. Несостоятельность (банкротство) предприятия и пути его финансового оздоровления: Учебное пособие. М., 1996.
- 3 Васильева Н. Э. Формирование цен в рыночных условиях. М., 1996.
- 4 Гражданское право РФ: Учебник. В 2-х ч. / Под ред. Ю. Н. Толстого, А. Л. Сергеева. М.: Проспект, 1998.
- 5 Голубович А. Д. Траст: доверительные услуги банков. М., 1998.
- 6 Дойников И. В. Предпринимательское (хозяйственное) право: Учебное пособие. М.: "Брандес", 1997.
- 7 Даурова Д. Основы законодательства о защите прав потребителей: Учебное пособие. Саратов, 1998.
- 8 Зайцев Н. Экономика предприятия и предпринимательства. М.: Софит, 1997.
- 9 Круглова Н. Ю. Хозяйственное право. М.: Русская Деловая Литература, 1997.
- 10 Комментарий части первой и второй Гражданского кодекса РФ для предпринимателей. М.: Фонд Правовая культура, 1996.
- 11 Комментарий к Закону РФ "Об авторских и смежных правах". М.: Спарк, 1996.
- 12 Кошанина Т. В. Хозяйственные товарищества и общества: Учебник для ВУЗов. М.: "Инфра-М", Кодекс, 1998.
- 13 Мартелянов В. С. Хозяйственное право: Курс лекций. В 2-х т. М.: БЕК, 1994.
- 14 Моляков Д. С. Финансы предприятий отраслей народного хозяйства. М.: Финансы и статистика, 1996.
- 15 Право интеллектуальной собственности в РФ: Учебник. М., 1996.
- 16 Тихомиров М. Ю. Юридическая энциклопедия. М.: Юрнформцентр, 1997.

- 17 Чеботарь Ю. Оплата труда и ценообразование. М.: Мир деловой книги, 1997.
- 18 Комментарии к ГК РФ / Под ред. А. Н. Козырина. М.: Спарк, 1997.
- 19 Финансовое право РФ: Учебник / Под ред. Н. И. Кимичева. М.: БЕК, 1996.
- 20 Экономика предприятия: Учебник / Под ред. Н. А. Сафронова. М.: Юрист, 1998.
392000, Тамбов, Советская, 106, к. 14