

**Проект Тасис по
распространению
технической
информации
(ПРТИ)**

tdp2@pophost.eunet.be

The logo consists of the letters 'TDP' in a bold, white, sans-serif font, centered on a dark rectangular background. A horizontal white line is positioned directly beneath the letters.

Вниманию пользователей:

документация, подготовленная ПРТИ, предназначена для использования только в качестве информационных руководств, и должна быть истолкована пользователями в соответствии с их собственными задачами. Все права на данную документацию принадлежат Европейской Комиссии, тем не менее материалы могут использоваться в любых целях, кроме коммерческих.

Настоящий технический документ "Как начать свой бизнес - Источники финансирования бизнеса в Украине " был выполнен подрядчиком NI-CO (Белфаст, ВБ) в рамках проекта Тасис Европейского Техническое содействие для Агентства по Развитию Предпринимательства.

АРП

Тренинг-курс
Как начать свой бизнес

Раздел 6

Источники финансирования бизнеса в Украине



6.1 Источники финансирования

В последние годы значительно возросло число желающих начать свое дело. Практически мы начинаем повторять процесс организации бизнеса в странах с рыночной экономикой. Теоретически в любой из этих стран каждый гражданин в любой момент может начать свое дело, вложить в него свои личные сбережения, пройдя соответствующую процедуру регистрации.

В этом разделе мы даем описание источников и порядка финансирования малого и среднего бизнеса, которые в настоящее время существуют в Украине, а также перспективных, возможно не традиционных, в финансовом плане источников.

6.2 Классификация существующих источников

А. Собственные средства.

- **Личные накопления** при необходимости можно дополнить кредитами под залог недвижимости или банковскими кредитами.
- **Семейные накопления** денежных средств и деньги друзей могут быть привлечены на короткий или долгий период, под процент или на других условиях.

Б. Заемные средства.

Наиболее распространенными являются банковские **кредиты**.

По срокам предоставления кредиты бывают **краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные**.

В условиях экономической нестабильности и гиперинфляции практикуются в основном только краткосрочные кредиты.

Рассмотрим следующие **виды кредитов**:

- **Коммерческий** кредит.

Наиболее распространенная форма кредита. Это кредит на любые коммерческие цели, полученный на договорной основе и на условиях банка-кредитора.

При наличии намерения получения кредита в банке необходимо получить информацию о величине процентных ставок в различных банках и выбрать тот банк, условия которого предпочтительнее. Для предоставления кредита необходимы следующие документы:

- Договор юридического лица с банком о предоставлении кредита для обеспечения производственной деятельности.
- Бизнес план (технико-экономическое обоснование сделки).

- Гарантии на возврат кредита в виде залога недвижимости или договора страхования сделки.
- Баланс на последнюю отчетную дату и подтверждение его налоговой инспекцией и др.

Кредит должен использоваться по назначению и быть своевременно погашенным с выплатой процентов. В случае нарушения срока погашения кредита составляется дополнительное соглашение (пролонгирование), которое обычно закрепляет ужесточение условий кредита.

Каждый банк имеет перечень документов, необходимых для получения кредита.

- **Овердрафт** - “кредит доверия”.

Краткосрочный (до 10 дней), под высокий %, этот кредит выдается, как правило, проверенному, надежному клиенту в случае, если у последнего отсутствуют средства на р/с. (расчетный счет).

- **Кредитные линии**

Целевое кредитование, как правило, крупного заемщика, на длительный срок. Возможен “замкнутый” цикл кредитования.

- **Кредит “Stand by”**

Стабилизационный кредит Мирового Валютного Фонда. Он носит, как правило, политический характер, как бы подтверждая, что МВФ доверяет стране-заемщику и призывает тем самым других кредиторов последовать его примеру.

- **Ипотечный**

Это кредитование под недвижимость

- **Инновационный кредит**

Это особая форма кредита, характеризуемая повышенной степенью финансового риска. Предоставлением таких кредитов занимается акционерный инновационный банк “Укринбанк”.

Менее выгодные для юридического лица условия предоставления инновационного кредита являются следствием того, что возвращен этот кредит может быть только в случае реализации конечного продукта. Клиент обязан предоставить банку надежные гарантии возврата кредита, и расплачивается частью своей прибыли, полученной в результате реализации инновационного проекта.

- **Межбанковский кредит**

Довольно распространенная форма взаимного кредитования финансовых учреждений друг друга, не требующая сложного механизма оформления договоров и др. документов. Работает, как, правило на доверии банков друг к другу.

6.3. Другие источники финансирования

Следующим источником финансирования являются кредиты других финансовых организаций, специальные фонды и программы, которые осуществляют адресную поддержку бизнеса с целью стимулирования развития отдельных отраслей народного хозяйства.

Как правило, помощь таких институтов не всегда выражается реально, в виде “живых денег”.

Это может быть техническая или консультационная помощь, обучающие программы.

Эти направления своей деятельности фонды комбинируют с коммерческой деятельностью.

В настоящее время в Украине действуют такие фонды:

- Государственный инновационный фонд с региональными отделениями;
- Государственный фонд содействия конверсии;
- Фонд фундаментальных исследований при Госкомитете Украины по вопросам науки и технологий;
- Фонд поддержки предпринимательства и развития конкуренции при Госкомитете по содействию малым предприятиям и предпринимательству.

К сожалению, в настоящее время возможности этих фондов настолько малы, что начинающим предпринимателям рассчитывать на их поддержку не приходится.

Существуют различные программы и кредиты как правительственных отдельных стран, так и их союзов, по которым осуществляется финансовая, или техническая помощь украинским предпринимателям.

Так, например, Всемирным Банком выделен реабилитационный кредит в сумме 500 млн. долларов США на стабилизацию и восстановление развития украинской экономики. Кредит предназначен для поддержки наиболее неотложных реформ и подготовки их осуществления в ближайшие 12 месяцев, предоставляется для поддержки мероприятий по структурной перестройке

экономики, и в частности, для поддержки частного сектора. Уже ведется разработка государственных программ под освоение этих денег.

От имени Канадского правительства реализацией проекта финансовой помощи Украине занимается Корпорация развития экспорта Канады. Только в декабре перечислено НБУ 13,5 млн. канадских долларов. Сегодня Канада представляет помощь Украине по 80 проектам и программам, почти поло-вине из них - на сумму 26 млн. долларов уже реализована. Часть этих проектов направлена на создание благоприятных условий для бизнеса и углубления экономического сотрудничества между странами.

Финансирование также можно получить из таких международных источников как Международный банк реконструкции и развития (МБРР) в Вашингтоне и Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) в Лондоне, который был учрежден для оказания финансовой помощи развитию экономики рыночного типа в Восточной Европе.

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) предоставит в этом году Украине льготный валютный кредит на сумму 195 млн. долларов. Кредитная линия для развития малого и среднего бизнеса предоставлена на семь лет. Ожидается, что в следующем году Украина сможет получить из того же источника 400 млн. долларов. В этой работе примут участие 6 коммерческих банков. Кредит будет предоставляться под 12-15%.

Условия кредитования следующие:

- -приоритетные отрасли: реконструкция объектов металлургии, энергетики, сельское хозяйство и переработка сельхозпродукции;
- -бизнес-план, составленный по западному стандарту;
- -залог, превышающий сумму кредита в 1,5-2 раза;
- -соотношение “одолженный-собственный” капитал не выше 70:30.

Уже сейчас банки ищут проекты под эти кредиты, но большинство предоставляемых проектов не соответствуют требованиям ЕБРР.

Значительный интерес предоставляет работа “Агентства международного сотрудничества и инвестиций”, которое на рассмотрение принимает заявки на инвестирование проектов западными инвесторами.

Условия приема заявки:

на адрес 252 042 г. Киев, ул.Чигорина, 57а
Агентство международного сотрудничества и инвестиций.
тел. 294-64-88, 295-00-33

Направляются следующие документы:

- заявка на участие в инвестиционном проекте;
- бизнес-план или технико-экономическое обоснование на украинском и английском языках;
- желательно добавить фотографии объекта инвестирования.

Кредиты МБРР рассчитаны на крупных заемщиков (минимум 1 млрд. \$) и требуют солидных гарантий (НБУ, Правительства).

Следующий источник финансирования - инвестиции.

Сравнительная характеристика кредитования и инвестирования.

Инвестиции, бывают зарубежными (иностранные) или собственные (государственные или частые).

Таблица № 1

**Объем инвестиций зарубежных стран
в экономику Украины (тыс. долл. США)**

	01.01.94	01.10.94
США	49938	62612
Германия	37231	54476
Великобритания	14812	19544
Кипр	9312	18071
Швейцария	10026	12423
Польша	9201	11297
Российская Федерация	6334	10070
Канада	4551	6677
Венгрия	2500	8031
Белоруссия	541	598
Эстония	277	325

Таблица № 2

**Размеры фондов иностранных инвестиций в странах
Центральной и Восточной Европы и странах СНГ.**

Данные из журнала European Investment Magazine
по состоянию на начало 1994 года.

1. Чешская республика	13.5 млрд. \$
2. Россия	12.0 млрд. \$
3. Польша	10.0 млрд. \$

4. Казахстан	10.0 млрд. \$
5. Венгрия	9.5 млрд. \$
6. Украина	1.0 млрд. \$

Следующий источник - спонсорство и меценатство. О этом источнике следует помнить всегда, особенно если Ваш бизнес связан с производством товаров или услуг важных, необходимых обществу, связанных с экологией, здоровьем, учебой, развитием науки, искусства.

Целесообразно обратить Ваше внимание на нетрадиционные источники финансирования бизнеса - ФРАНЧАЙЗИНГ.

И несколько слов об интересах и новых формах.

- Создание Украинского инвестиционного банка (газетный материал)
- Банк "Аваль" и фонд "Евразия" (газетные материалы).

Заслуживает рассмотрения еще один источник финанси - это выпуск и обращение ценных бумаг.

Жизнь подвела потенциальных бизнесменов к следующему шагу на пути развития- созданию корпораций, которые мобилизуют инвестиционный капитал путем выпуска (эмиссии) и распространения (продажи) ценных бумаг. Ценные бумаги (акции, облигации)-это денежные документы, которые свидетельствуют о правах владения частью капитала или об отношениях займа, определяют взаимоотношения между организацией, которая их выпустила, и их собственником и предусматривает, как правило, выплату доходов в виде дивидендов или процентов, а также возможность передачи денежных и иных прав на эти бумаги другим лицам.

Корпорации с ограниченной ответственностью отличаются от единоличных владельцев и партнеров тем, что являются экономическими единицами, отдельными от своих владельцев - держателей акций.

Возможность привлечения денежных средств путем выпуска и обращения ценных бумаг нашим предпринимателям надо осваивать и активно использовать.